

关于北京三维天地科技股份有限公司
首次公开发行股票并在创业板上市的
上市委审议意见落实函的回复



保荐机构（主承销商）



二〇二一年六月

深圳证券交易所：

贵所《关于创业板上市委审议意见的落实函》（审核函〔2021〕010623 号）（以下简称“意见落实函”）已收悉。

根据贵所要求，北京三维天地科技股份有限公司（以下简称“三维天地”、“发行人”或“公司”）会同招商证券股份有限公司（以下简称“招商证券”、“保荐人”或“保荐机构”）对意见落实函中所提问题进行核查，作如下回复，请予审核。

本意见落实函回复中所用的术语、名称、简称，除特别注明外，与其在《北京三维天地科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书（申报稿）》中的含义相同。

本意见落实函回复中若各加数直接相加之和与合计数在尾数上存在差异，均为四舍五入所致。

本意见落实函回复的字体：

意见落实函所列问题	黑体
对意见落实函所列问题的回复	宋体
对招股说明书的引用	楷体（不加粗）
对招股说明书的修订、补充	楷体（加粗）

1. 请发行人在招股说明书重大事项提示中补充披露与主要的长期供应商合作发生重大变化的风险。请保荐人发表明确意见。

回复：

报告期内，按同一控制下合并口径披露的发行人前五大供应商情况如下：

期间	序号	供应商名称	采购金额 (万元)	采购内容	占比
2020 年度	1	立信会计师事务所（特殊普通合伙）北京分所	289.15	服务	4.58%
	2	北京群智合数码科技有限公司	269.23	硬件	4.27%
	3	LabVantage Solutions Limited	243.21	软件	3.85%
	4	钱光奇	210.85	房租	3.34%
	5	MASTER CONTROL, INC.	150.34	软件	2.38%
		合计	1,162.78	-	18.42%
2019年	1	Abbott Informatics Asia Pacific Ltd.	539.26	软件	8.76%
	2	上海携程宏睿国际旅行社有限公司	280.79	差旅服务	4.56%
	3	钱光奇	200.40	房租	3.25%
	4	甘肃宏桥伟业电子科技有限公司	193.79	硬件	3.15%
	5	LabVantage Solutions Limited	177.51	软件	2.88%
		合计	1,391.75		22.60%
2018年	1	Abbott Informatics Asia Pacific Ltd.	693.13	软件	13.52%
	2	沈阳惠诚信息技术有限公司	327.43	硬件	6.39%
	3	钱光奇	190.44	房租	3.72%
	4	上海携程宏睿国际旅行社有限公司	187.70	差旅服务	3.66%
	5	中国软件与技术服务股份有限公司	163.90	软件	3.20%
		合计	1,562.59		30.49%

一、发行人与雅培信息的合作情况

公司自2003年以来与STARLIMS公司(2010年被雅培集团收购)开始合作，持续合作时间超过17年。发行人报告期内向雅培信息的采购金额分别为693.13万元、539.26万元和6.57万元，在2018至2019年度均为公司的第一大供应商。2018年度至2020年度公司销售雅培信息软件产品的收入金额分别为4,785.41万元、2,177.30万元和307.63万元，占公司主营业务收入的比重分别为25.66%、8.27%和1.12%。

在合同期内，公司未达成与雅培信息约定的 2019 年度销售目标。合同约定的竞业禁止条款在公司达到销售目标的情况下可以豁免，因公司未达成 2019 年度销售目标进而违反协议中的竞业禁止条款。根据发行人与雅培信息签署的合作协议，发行人未实现协议中约定的销售目标，雅培信息有权终止经销协议但不能向发行人追偿。

2020 年 10 月 20 日，雅培信息邮件通知发行人终止经销协议，终止通知中称终止将在发行人收到通知后生效，并要求发行人执行原协议中关于协议终止的相关义务。发行人与雅培信息于 2021 年 6 月 10 日就协议终止事项进行了最新一轮的磋商，双方讨论的事项包括：“starlims.cn”域名的转移交接、关于“STARLIMS”网络推广、关于协助雅培信息确认客户列表信息准确性、关于终端用户合同副本的查阅等事宜。雅培信息于 2021 年 6 月 11 日出具了确认函，确认上述事项中除“关于终端用户合同副本的查阅”外，其他三项已履行完毕。受疫情影响，雅培信息暂无法委派合适的人员前往北京，三维天地同意在疫情结束后，雅培信息委派人员至三维天地查看终端用户合同并核对 PO 单金额，同时带走客户同意发送给雅培的合同副本复印件。发行人已积极履行了相关义务并积极配合雅培信息开展相关工作，协议终止义务履行的后续事宜仍在正常推进，双方不存在重大纠纷。根据雅培信息的确认函以及终止协议磋商的最新进展，双方在知识产权方面不存在纠纷。

双方终止合作，对发行人后续经营产生并不存在较大影响：

1、报告期内，发行人来自雅培信息相关的签约项目金额及占比持续降低，自研产品以及 LabVantage 的软件产品已成功实现了对雅培信息软件产品的替代，公司新项目获取未受与雅培协议终止的影响

2018-2020 年度，发行人新增检验检测信息化项目合同金额分别为 16,932.89 万元、16,996.58 万元和 20,944.44 万元，其中与雅培信息相关的新增项目合同金额占新增检验检测信息化项目合同金额的比重分别为 33.57%、3.87%和 0.08%。2019 年度以来，与雅培信息相关的新增项目合同金额占比迅速降低，但发行人新增检验检测信息化项目合同金额并未因此下滑。

2、公司现有项目的执行不受雅培信息终止协议的影响

根据发行人与雅培信息的合作协议以及雅培信息发出的终止协议通知，双方协议终止后，公司将不再以任何方式作为雅培的分销商或代理商出售产品或提供

服务。但公司以自己的名义为客户信息系统提供运维服务应并不在此约束条款范围之内，公司仍可向客户正常提供运维服务。

截至本意见落实函回复出具之日，尚有 3 个涉及采购雅培信息 Starlims 软件产品的项目尚未完成验收，仍处于实施过程中，涉及合同总金额为 335.00 万元。这些项目发行人均已向雅培信息完成软件订购，并向雅培信息支付了全部采购款，雅培信息亦已向发行人交付了 Starlims 软件授权许可。由于发行人购买雅培信息的原生软件产品系一次性付费买断，获得授权许可后发行人可独立完成这些项目的实施交付工作，因此发行人与雅培终止合作协议对这些项目的正常实施及最终验收交付使用并无影响。截至雅培信息向发行人发出合作协议终止通知时，双方不存在未履行的合同。

双方终止合作，可能对发行人后续经营产生潜在的负面影响如下：

1、发行人将损失经销雅培信息软件带来的收入

虽然发行人在报告期内已通过推广自研软件产品以及其他国外同类产品实现对雅培信息软件的替代，但亦将损失部分倾向购买雅培信息软件的客户收入。

2、雅培信息可能通知终端客户更换运维服务商

2018 年度、2019 年度及 2020 年度，发行人基于雅培信息软件产品二次开发项目带来的运维收入分别为 782.21 万元、1,069.57 万元和 1,136.41 万元，占运维收入的比重分别为 69.72%、69.28%和 72.10%；涉及客户数量分别为 73 家、92 家和 105 家，占当期运维客户数量的比例分别为 89.02%、81.42%、75.54%。但其中共计仅有一个项目涉及直接采购雅培信息的运维服务，产生的运维收入金额分别 20.50 万元、46.13 万元和 25.63 万元。运维收入系软件销售与项目实施完毕一段时间后方可产生，因此随着发行人以前年度与雅培信息相关的项目质保期逐渐到期，与雅培信息相关项目的运维收入的比重持续上升，但总体金额不大，占主营业务收入比重较小。根据公司与雅培信息的经销协议，当前由公司向终端客户提供相关服务。公司与雅培信息终止合作后，雅培信息方面可能通知终端用户更换后续运维服务商，对公司运维业务可能产生潜在不利影响。

3、雅培信息可能促使终端客户从厂家或其他经销商购买后续软件

公司在检验检测信息化行业深耕多年，积累了大量的行业经验及客户群体，作为雅培信息的重要经销商，公司为雅培信息产品在国内的市场开拓提供了有力支持。由于雅培知悉发行人终端用户信息，因此双方终止合作后，为稳固自身在

国内的市场份额，雅培信息可能促使终端客户从厂家或其他经销商购买后续升级软件产品，对公司产品的后续销售可能产生潜在的竞争。

综上，雅培信息可以获知发行人采购雅培信息软件的终端用户信息，无法影响现有客户对软件的正常使用，尽管存在促使客户更换运维及后续软件供应商的可能性，但对发行人后续业务开展影响较为有限，具体原因如下：

1、发行人拥有贴合客户需求的自研软件产品和独立的销售、实施以及运维服务体系

公司已建立了覆盖全国主要市场的销售、实施以及运维服务体系，对客户请求进行实时响应和贴身服务，现有客户对公司售后支持及运维服务的满意度较高，客户更换供应商的可能性较小。

报告期内，发行人并非雅培信息在中国市场的独家经销商，雅培信息及其在中国市场的其他经销商亦独立参与相关领域的项目竞标，发行人与雅培信息在报告期内既是合作关系，亦同样是竞争对手。根据发行人统计，2019至2020年度，发行人与雅培信息或雅培信息的其他经销商一起参与了32个检验检测信息管理软件的项目投标，其中有26个项目系发行人中标，占比81.25%。

发行人获取项目主要系通过公开招投标、邀请招标、单一来源等方式，发行人自主研发软件拥有独立的获客渠道，并不依赖于销售雅培信息软件。发行人建有独立的售后团队，并独立提供售后服务，与雅培信息并无关联。

2、发行人拥有独立提供运维服务的能力，客户对运维服务的连续性要求较高

发行人原采购雅培信息的软件产品主要系根据终端客户的需求，在原软件的基础上借助设计器实现更多功能。在二次开发过程中，发行人通过多年积累的开发实施经验，开发实现了更加丰富的功能，以满足客户的多种需求。因此雅培信息终止经销协议并不影响发行人执行项目、提供运维服务能力。

检验检测信息化管理软件定制化程度较高，公司在Starlims的基础上根据不同客户的个性化需求进行二次开发并形成了相关关键技术，而雅培信息在国内的技术支持团队规模较小，其原生产品对于国内多数用户无法直接适用，原厂或其他经销商并不熟悉公司进行二次开发部分的技术细节，无法替代公司对相关软件提供有效支持和运维服务，因此客户通常不会轻易更换运维厂商。

3、即使因发行人与雅培信息终止合作而产生客户流失，总体影响较为有限

2018 年度、2019 年度和 2020 年度，发行人仅有一个项目涉及直接采购雅培信息的运维服务，产生的运维收入金额分别 20.50 万元、46.13 万元和 25.63 万元。运维服务部分收入占报告期内收入比重较小，如按照最极端的情况测算，即发行人丧失基于雅培信息软件产品二次开发项目带来的全部运维收入，则 2018 年度、2019 年度和 2020 年度营业收入将分别减少 4.19%、4.06%和 4.15%，影响较小。但事实上客户更换运维服务供应商的可能性较小，截至本意见落实函回复出具之日，发行人运维服务项目尚未出现因发行人与雅培信息合作协议终止导致更换运维服务商的情形。

根据保荐人与发行人律师对雅培信息进行的访谈（访谈的对象为雅培信息亚太地区商务总监，其负责雅培信息软件产品在亚太地区的商务销售工作，且系代表雅培信息在双方经销协议上签字的人员），对方确认知悉发行人自行研发的三维 LIMS 系列软件其他相关产品，并确认上述产品的所有权、知识产权及其他权利均归发行人自身所有，且不存在侵犯雅培信息及关联方知识产权及其他权利的情形。发行人另于 2018 年 12 月 26 日取得雅培信息出具的确认函，内容如下：

“截止本确认函出具之日，本公司知悉三维实验室信息管理系统平台等三维 LIMS 系列产品及其他相关产品（如智鉴客户服务系统、智鉴数据标准管理平台等）；并确认以上的所有权、知识产权和其他相关权利均归三维天地所有，且不存在侵犯本公司知识产权及其他权利的情形。”该确认函系由雅培信息的总经理签字，并由雅培信息签章。相关访谈记录及确认函可以作为雅培信息的官方答复并具有法律效力。

针对发行人与雅培信息业务事宜，发行人控股股东、实际控制人金震出具承诺如下：“1、若发行人因与雅培信息亚太有限公司之间存在合同、协议、知识产权等方面纠纷或争议而被雅培信息亚太有限公司追责、追偿的，则本人自愿承担发行人由此而产生的全部费用和损失。2、如本人未能按照上述承诺向发行人支付相关费用和损失的，则发行人有权从当年度本人现金分红款中扣除相关费用后再向本人进行分红，如当年度本人现金分红款不足以支付相关费用和损失的，将递延至以后年度执行直至本人完成上述承诺事项；或者发行人有权停发本人薪酬，直至本人完成上述承诺事项”。

结合发行人 2020 年业绩的实际实现情况及雅培信息终止经销协议后发行人的经营情况，保荐人、发行人律师认为，雅培信息终止经销协议对发行人生产经

营、财务状况和持续经营能力不构成重大不利影响。

二、发行人与 LabVantage Solutions 公司的合作情况

根据发行人与 LabVantage Solutions 公司签署的《经销商主协议》、《经销商主协议修订案》，LabVantage Solutions 公司授权发行人在中国区域内作为其产品的非独家经销商，但同时 LabVantage Solutions 公司保留向中国区域内任何客户进行直接销售的权利，经销授权期限为 2018 年 7 月 1 日至 2023 年 3 月 31 日。

报告期内，发行人向 LabVantage Solutions 公司的采购金额分别为 0 万元、177.51 万元和 243.21 万元。2018 年度至 2020 年度公司销售 LabVantage 软件产品的收入金额分别为 0 万元、456.94 万元和 887.47 万元，占公司主营业务收入的比重分别为 0%、1.74%和 3.24%。报告期内，发行人与 LabVantage Solutions 公司合作情况良好。2020 年 4 月 22 日，LabVantage Solutions 公司向发行人出具了加盖公章的《Letter of Confirmation》（以下简称“《确认函》”），确认截至确认函出具之日，双方签署的相关经销协议、产品订单等协议，均正常履行，双方均不存在任何违约行为，不存在任何争议。

公司采购 LabVantage Solutions 公司产品主要系用于医药行业客户。随着发行人自研软件产品在医药企业客户中逐渐进行推广和应用，发行人自研的 SW-LIMS 软件占比逐年提高。未来软件国产化进度的不断推进，发行人自主研发软件在医药客户中的认可度也将进一步提升。即便 LabVantage Solution 公司终止发行人经销 LabVantage 产品，亦不会对发行人未来持续发展医药行业客户产生重大不利影响。

发行人采购雅培信息的 Starlims 及 LabVantage Solutions 公司的 LabVantage 等国外实验室信息管理系统软件主要系用于二次开发业务，少量对外直接销售。2018 年度、2019 年度和 2020 年度，二次开发带来的收入占主营业务收入比分别为 23.07%、8.87%和 4.10%。

三、发行人与其他供应商的合作情况

除上述二次开发业务对外采购软件外，发行人对外采购主要包括软硬件、技术服务、差旅房租以及其他采购。

软硬件采购主要是根据项目实施所需，对外采购数据库、操作系统等基础软件、QMS 等大型项目软件组件，以及对外采购项目实施所需的服务器、电脑、平板等硬件。该类采购一般都是发行人直接向软硬件供应商或代理商采购。公司

外购的服务器及硬件设备，在行业中可选供应商较多，价格一般比较稳定且透明度较高。

公司外采的技术服务主要为部分组件模块开发、数据清洗、数据整理、技术培训、接口调试等工作，通过衡量公司项目成本，考虑项目工作量，与供应商谈判确定最终服务价格。市场中能够提供技术服务的供应商较多，可替代性强。

综上，由于发行人自研软件产品已受到市场客户的广泛认可，其收入占比在报告期内不断提升，因此发行人对外采的检验检测信息化软件不存在依赖。此外，报告期内公司存在对外采购项目软件组件以及硬件的情形，此类软硬件采购系由于客户特殊需求产生的偶发性零星采购，采购金额占收入比重较小，对项目实施并无较大影响，且所采购的软硬件均为市场化产品，未构成对外采软硬件的依赖。公司采购技术服务、差旅房租等其他采购均不存在对特定供应商形成依赖的情形。

四、招股说明书补充披露情况

发行人于招股说明书“重大事项提示”之“一、本公司特别提醒投资者关注下列风险因素”以及“第四节 风险因素”之“一、经营风险”补充风险提示如下：

（三）公司与主要的长期供应商合作发生重大变化的风险

公司自 2003 年以来与雅培信息开始合作，持续合作时间超过 17 年。报告期内公司业务中含有采购雅培信息的 Starlims 实验室信息管理系统软件并进行二次开发的业务。2018 年度至 2020 年度公司销售雅培信息软件产品的收入金额分别为 4,785.41 万元、2,177.30 万元和 307.63 万元，占公司主营业务收入的比重分别为 25.66%、8.27%和 1.12%。

在合同期内，公司未达成与雅培信息约定的 2019 年度销售目标。合同约定的竞业禁止条款在公司达到销售目标的情况下可以豁免，因公司未达成 2019 年度销售目标进而违反协议中的竞业禁止条款。根据发行人与雅培信息签署的合作协议，发行人未实现协议中约定的销售目标，雅培信息有权终止经销协议但不能向发行人追偿。

2020 年 10 月 20 日，雅培信息邮件通知发行人终止经销协议，终止通知中称终止将在发行人收到通知后生效，并要求发行人执行原协议中关于协议终止的相关义务。2021 年 6 月 10 日，发行人与雅培信息进行了最新一轮的磋商，根据双方的会议纪要及会后雅培信息出具确认函，除受疫情影响雅培信息暂无法

委派合适的人员前往北京，终端用户合同副本的查阅与交接一事暂时无法进行外，其他终止相关事项发行人已履行完毕。

双方终止合作后，发行人将损失经销雅培信息软件带来的收入，雅培信息亦可能通知终端客户更换运维服务商或促使终端客户从厂家或其他经销商购买后续软件。但上述因素对发行人后续业务开展影响较为有限。

报告期内，发行人来自雅培信息相关的签约项目金额及占比持续降低，自研产品以及经销 LabVantage 的软件产品已成功实现了对雅培信息软件产品的替代，公司获取新项目未受到与雅培信息协议终止的影响。2018 至 2020 年度，发行人新增检验检测信息化项目合同金额分别为 16,932.89 万元、16,996.58 万元和 20,944.44 万元，其中与雅培信息相关的新增项目合同金额占新增检验检测信息化项目合同金额的比重分别为 33.57%、3.87%和 0.08%。2019 年度以来，与雅培信息相关的新增项目合同金额占比迅速降低，但发行人新增检验检测信息化项目合同金额并未因此下滑。发行人获取项目主要系通过公开招投标、邀请招标、单一来源等方式，发行人自主研发软件拥有独立的获客渠道，并不依赖于销售雅培信息软件。

发行人与雅培终止合作协议对已执行完毕的项目并无直接影响，发行人仍正常提供质保或运维服务。截至本招股说明书出具之日，尚有 3 个涉及采购雅培信息 Starlims 软件产品的项目尚未完成验收，仍处于实施过程中，涉及合同总金额为 335.00 万元。这些项目发行人均已向雅培信息完成软件订购，并已向雅培信息支付了全部采购款，雅培信息亦已向发行人交付了 Starlims 软件授权许可。由于发行人购买雅培信息的原生软件产品系一次性付费买断，获得授权许可后发行人可独立完成这些项目的实施交付工作，因此发行人与雅培终止合作协议对这些项目的正常实施及最终验收交付使用并无影响。

2018 年度、2019 年度和 2020 年度，发行人仅有一个项目涉及直接采购雅培信息的运维服务，产生的运维收入金额分别 20.50 万元、46.13 万元和 25.63 万元。运维服务部分收入占报告期内收入比重较小，如按照最极端的情况测算，即发行人丧失基于雅培信息软件产品二次开发项目带来的全部运维收入，则 2018 年度、2019 年度和 2020 年度营业收入将分别减少 4.19%、4.06%和 4.15%，影响较小。但事实上客户更换运维服务供应商的可能性较小，截至本招股说明书出具之日，发行人运维服务项目尚未出现因发行人与雅培信息合作协议终止

导致更换运维服务商的情形。

雅培信息曾于 2018 年 12 月 26 日出具确认函，确认发行人的自研软件产品不存在侵犯其知识产权及其他权利的情形。发行人控股股东、实际控制人金震亦出具承诺，承诺若发行人因与雅培信息亚太有限公司之间存在合同、协议、知识产权等方面纠纷或争议而被雅培信息亚太有限公司追责、追偿的，其自愿承担发行人由此而产生的全部费用和损失。

结合发行人 2020 年业绩的实际实现情况及雅培信息终止经销协议后发行人的经营情况，保荐人、发行人律师及申报会计师认为，雅培信息终止经销协议对发行人生产经营、财务状况和持续经营能力不构成重大不利影响。

公司与雅培信息的合作协议终止，面临着协议终止义务履行、丢失原有部分业务、市场竞争加剧等问题。如果发生发行人未能合理预计的其他因素，或者市场形势发生变化，发行人自研产品市场认可度降低，将对生产经营造成不利影响。

【保荐人核查程序及核查意见】

针对上述事项，保荐人执行了如下的核查程序：

1、对雅培信息进行访谈了解其公司及软件产品的基本情况；查阅发行人销售合同明细，了解与雅培信息相关的销售收入在报告期各期的变动情况，查阅相关合同了解合同执行情况；

2、查阅发行人与雅培信息之间的合作框架协议、订单、付款记录、终止通知等支持性文件，了解并核实双方合作情况以及协议条款主要内容；对雅培信息进行访谈，了解双方的合作背景、交易往来、报告期内是否存在商业纠纷以及未来是否继续合作等情况；与发行人相关人员访谈，了解发行人销售相关软件产品的具体模式、报价依据、确认收入方式、验收条款、相关责任划分等；结合历史数据及现有订单情况分析双方协议终止及违约责任对发行人报告期会计确认和后续经营的影响；

3、访谈发行人相关人员，了解双方协议终止的最新进展情况以及协商过程，获取双方协商的会议纪要文件。

4、通过查阅发行人合同来源统计列表、招投标文件及公开信息查询等方式，了解发行人在与雅培信息终止协议后的中标情况和新增项目合同签署情况；

5、查阅发行人主要软件产品对应的著作权证书，访谈发行人相关人员了解

发行人自主研发的 SW-LIMS 软件与 Starlims、LabVantage 软件在功能上的主要区别以及发行人自研软件在国内市场上的竞争优势,访谈主要供应商及公开信息查询核查发行人自研软件是否存在知识产权纠纷的情况;

6、通过查阅合同、访谈客户等形式核查报告期内发行人客户重复购买发行人同类软件产品的主要情况及原因;查阅发行人在手订单明细,了解医药相关行业在手订单情况以及与 LabVantage 产品相关的合同金额及占比情况,并访谈相关人员,分析 LabVantage 产品对发行人未来持续发展医药行业客户的重要性;

7、查阅发行人与 LabVantage Solution Limited 签署的相关协议,同时访谈发行人相关人员了解双方当前的协议执行情况;

8、查阅雅培信息、LabVantage Solution Limited 向发行人出具的确认函,了解对方对发行人经销其产品涉及的知识产权、是否知悉发行人自研产品等有关事项的确认情况。

经核查,保荐人认为:

1、雅培信息于 2020 年 10 月与发行人终止经销协议对发行人报告期内业绩不存在直接影响;发行人自研软件产品销售与实施已逐渐成熟,对雅培信息软件构成替代,双方协议终止对发行人的影响相对有限;雅培信息终止经销协议不影响发行人执行项目、投标项目、提供运维服务能力,发行人自主研发软件拥有独立的获客渠道,并不依赖于销售雅培信息软件。雅培信息终止经销协议不构成发行人经营环境已经或者将要发生重大变化的情况,不属于对持续经营有重大不利影响的情形;

2、截至本意见落实函回复出具日,发行人与 LabVantage Solution 公司签署的协议均正常履行,合作情况良好;随着软件国产化进度的不断推进,未来发行人自主研发软件在客户中的认可度也将进一步提升,即便 LabVantage Solution 公司终止发行人经销 LabVantage 产品,亦不会对发行人未来持续发展医药行业客户产生重大不利影响。

3、公司与主要的长期供应商合作终止将面临着协议终止义务履行、丢失原有部分业务、市场竞争加剧等问题。公司与主要的长期供应商合作发生重大变化可能会对公司后续业务开展造成一定的不利影响。发行人已对上述风险进行充分的披露。

（本页无正文，为《关于北京三维天地科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市的上市委审议意见落实函的回复》之盖章页）



北京三维天地科技股份有限公司

2021年 6 月 24 日

发行人董事长声明

本人已认真阅读北京三维天地科技股份有限公司本次意见落实函回复的全部内容，确认本次意见落实函回复的内容真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担相应的法律责任。

发行人董事长：


金 震

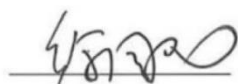


北京三维天地科技股份有限公司

2021年 6 月 24 日

（本页无正文，为《招商证券股份有限公司关于北京三维天地科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市的上市委审议意见落实函的回复》之签署页）

保荐代表人：

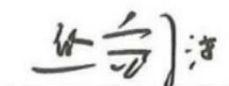


徐国振



兰利兵

保荐机构总经理：



熊剑涛



招商证券股份有限公司

2021年 6 月 24 日

意见落实函回复报告的声明

本人已认真阅读北京三维天地科技股份有限公司本次意见落实函回复的全部内容，了解回复涉及问题的核查过程、本公司的内核和风险控制流程，确认本公司按照勤勉尽责原则履行核查程序，意见落实函回复不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性、及时性承担相应法律责任。

保荐机构总经理：



熊剑涛



招商证券股份有限公司

2021 年 6 月 24 日