



关于安徽久易农业股份有限公司
首次公开发行股票并在创业板上市
申请文件的审核问询函之回复

保荐机构（主承销商）



国元证券股份有限公司
GUOYUAN SECURITIES CO., LTD.

（安徽省合肥市梅山路 18 号）

深圳证券交易所：

贵所于 2022 年 7 月 15 日出具的《关于安徽久易农业股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的审核问询函》（审核函〔2022〕010632 号）（以下简称“问询函”）已收悉。安徽久易农业股份有限公司（简称“久易股份”、“公司”、“发行人”）与国元证券股份有限公司（简称“保荐人”或“保荐机构”或“国元证券”）、北京市天元律师事务所（以下简称“发行人律师”）、大信会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“申报会计师”）等中介机构对问询函所列问题进行了逐项落实、核查，现回复如下（以下简称“本问询函回复”），请予审核。

除另有说明外，本问询回复中的简称或名词的释义与《安徽久易农业股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》（以下简称“招股说明书”）中的含义相同。

本问询函回复的字体代表以下含义：

问询函所列问题	黑体（加粗）
对问询函所列问题的回复	宋体（不加粗）
对招股说明书的修改、补充	楷体（加粗）

本问询函回复中部分合计数与各分项数值之和尾数上存在差异，这些差异是由于四舍五入原因所致。

目 录

问题 1.关于创业板定位.....	3
问题 2.关于新三板挂牌.....	45
问题 3.关于诉讼及行政处罚.....	56
问题 4.关于行业政策.....	80
问题 5.关于主营业务收入和经营业绩.....	109
问题 6.关于境外销售.....	165
问题 7.关于委托加工.....	181
问题 8.关于销售模式.....	192
问题 9.关于主要客户.....	249
问题 10.关于生产和营业成本.....	286
问题 11.关于采购和主要供应商.....	300
问题 12.关于毛利率.....	357
问题 13.关于期间费用.....	378
问题 14.关于应收账款、应收票据、其他应收款.....	409
问题 15.关于存货.....	431
问题 16.关于固定资产、在建工程和产能.....	459
问题 17.关于负债.....	477
问题 18.关于流动性及偿债能力.....	485
问题 19.关于财务内控规范性.....	506
问题 20.关于生产经营资质.....	515
问题 21.关于历史沿革.....	525
问题 22.关于关联交易.....	537
问题 23.关于环保.....	545
问题 24.关于土地不动产.....	581
问题 25.关于募投项目.....	586
问题 26.关于资金流水核查.....	592

问题 1.关于创业板定位

申请文件显示：

（1）发行人部分专利为受让取得，部分专利为共同共有。发行人与中国科学技术大学、合肥工业大学、中国农业科学院植物保护研究所等科研院校合作。

（2）发行人研发试验费较多，研发费用率低于同行业可比公司。

请发行人：

（1）列示专利的发明人、申请人、专利权人等，说明核心技术是否均取得专利，受让取得专利或变更专利权人的背景、交易双方、价格公允性等，是否存在纠纷或潜在纠纷，共有专利的权属划分情况，专利权使用是否存在障碍。

（2）说明发行人核心技术人员是否涉及竞业禁止、职务发明等情形，是否存在纠纷或潜在纠纷，研发人员数量及占比与同行业可比公司的对比情况。

（3）说明合作研发项目产权归属安排、是否存在使用期限，是否存在使用第三方核心设备、人员、资产、场所或高校科研费用、挂靠国家基金等情况。

（4）说明主要产品市场容量及市场空间情况，发行人与同行业可比公司产能对比、市场占有率情况，是否存在产能过剩的情形。

（5）说明研发费用对应的研发项目、研发成果情况、明细内容、计算口径、核算方法、会计处理；结合研发项目的进展及各项目支出情况说明研发费用报告期内变动的原因及合理性。

（6）说明研发活动的主要过程、研发用材料的领用情况及与研发项目的对应关系、研发用材料的相关管理制度及执行情况、研发活动与生产活动如何区分、研发活动是否与生产活动共享设备，发行人研发费用的归集、分摊与结转方式，相关方式是否符合《企业会计准则》的规定及行业惯例。

（7）结合各项业务的核心竞争力、技术的先进性与可替代性水平、行业未来发展方向与市场潜力，详细分析说明发行人自身的创新、创造、创意特征或某一特征的具体表现，发行人是否符合创业板定位。

请保荐人、发行人律师对问题（1）-（4）及问题（7）发表明确意见，请保

荐人、申报会计师对问题（5）、（6）发表明确意见。

答复：

一、列示专利的发明人、申请人、专利权人等，说明核心技术是否均取得专利，受让取得专利或变更专利权人的背景、交易双方、价格公允性等，是否存在纠纷或潜在纠纷，共有专利的权属划分情况，专利权使用是否存在障碍

（一）发行人及其子公司的专利情况

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人及其子公司持有 30 项专利，前述专利的发明人、申请人、专利权人具体情况如下：

1、发行人拥有的境内专利

序号	发明人	申请人	专利权人	专利号/申请号	专利名称	专利类型	取得方式	申请日	授权公告日
1	沈运河、余正莲、于扩、宁早霞、范富云、卢杰	久易股份	久易股份	201420417982.X	一种农药灌装机	实用新型	原始取得	2014.07.28	2015.1.21
2	沈运河、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201310740864.2	草除灵和精喹禾灵复配的农药除草悬浮剂	发明	受让取得	2013.12.28	2016.3.2
3	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201620251776.5	农药生产中的过滤装置	实用新型	原始取得	2016.03.24	2016.9.14
4	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201620251821.7	一种多功能喷洒装置	实用新型	原始取得	2016.03.24	2016.9.14
5	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201620251802.4	一种农药生产用搅拌罐	实用新型	原始取得	2016.03.24	2016.9.14
6	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201620251780.1	一种清洗自检喷洒装置	实用新型	原始取得	2016.03.24	2016.9.14
7	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201630085341.3	农药包装瓶（A）	外观专利	原始取得	2016.03.23	2016.9.14
8	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201630085340.9	农药包装瓶（B）	外观专利	原始取得	2016.03.23	2016.9.14
9	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201630090189.8	农药包装瓶（C）	外观专利	原始取得	2016.03.25	2016.9.14
10	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201620244015.7	一种农药生产灌装设备	实用新型	原始取得	2016.03.24	2016.11.23
11	沈运河、熊国银、徐庆丰、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201511022813.1	一种废硫磺循环再利用的提取方法	发明	原始取得	2015.12.30	2017.12.12
12	宛晓春、郭峰、柯飞、杨云秋、燕京、尹晨阳	久易股份	久易股份	201610638132.6	一种环氧丙烷类化合物的选择性合成方法	发明	受让取得	2016.08.05	2018.8.7

序号	发明人	申请人	专利权人	专利号/申请号	专利名称	专利类型	取得方式	申请日	授权公告日
13	沈运河、余正莲、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201610739575.4	甲基二磺隆油悬浮剂	发明	原始取得	2016.08.26.	2018.12.14
14	沈运河、余正莲、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201610739615.5	氰氟草酯油悬浮剂	发明	原始取得	2016.08.26	2018.12.14
15	宛晓春、杨云秋、郭峰、俞杰、龙雁华	久易股份	久易股份	201611014060.4	一种茶尺蠖性信息素的组合物及其诱芯	发明	受让取得	2016.11.18	2019.2.12
16	宛晓春、俞杰、杨云秋、郭峰	久易股份	久易股份	201611137397.4	手性（3Z,9Z）-6,7-环氧十八碳二烯的对映选择性合成方法	发明	受让取得	2016.12.12	2019.7.2
17	沈运河、乔尔格·斯特罗特、恩里克·拉米霍斯	久易股份、HELM	久易股份、HELM ¹	201810734437.6	环磺酮的新晶型	发明	原始取得	2018.07.06	2019.10.1
18	沈运河、徐庆丰、王友定	久易股份	久易股份	201921879333.0	一种悬浮剂类农药生产用搅拌装置	实用新型	原始取得	2019.11.04	2020.7.24
19	沈运河、徐庆丰、王友定	久易股份	久易股份	201921878957.0	一种农药生产用液液混合搅拌装置	实用新型	原始取得	2019.11.04	2020.7.24
20	沈运河、熊国银、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201811598012.3	丙硫菌唑可分散油悬浮剂	发明	原始取得	2018.12.26	2020.11.13
21	施艳红、叶壮、操海群、胡芑、高全、廖敏、肖金京、赵振宇	久易股份	久易股份	201911314176.3	丙硫菌唑高效降解菌 W313、菌剂及应用	发明	受让取得	2019.12.19	2021.4.23
22	沈运河、熊国银、余正莲、于扩、赵晓俊、范富云	久易股份	久易股份	201810193188.4	一种改进制备苯唑草酮的方法	发明	原始取得	2018.03.09	2021.4.27
23	沈运河、王友定、周国焱	久易股份、艾弗瑞温奇尔斯	久易股份、艾弗瑞温奇尔斯	202130005341.9	农药包装瓶	外观专利	原始取得	2021.01.06	2021.6.1

序号	发明人	申请人	专利权人	专利号/申请号	专利名称	专利类型	取得方式	申请日	授权公告日
24	侯如燕、崔传坚、杨云秋、赵天宇、宛晓春	久易股份	久易股份	201811175558.8	以茶皂苷为表面活性剂的杀虫性纳米乳剂及制备方法	发明	受让取得	2018.10.10	2021.6.22
25	沈运河、熊国银、余正莲、赵晓俊、周全全、范富云	久易股份	久易股份	201910056711.3	一种废氯化亚铁水溶液的回收方法	发明	原始取得	2019.01.22	2021.7.6
26	祝玉超	久易股份	久易股份	202010360549.7	一种砒唑草啉的合成方法	发明	原始取得	2020.04.30	2021.11.30
27	沈运河、熊国银、祝玉超、余正莲	久易股份	久易股份	202010988454.X	一种丙硫菌唑的合成方法及其应用	发明	原始取得	2020.09.18	2022.04.22
28	沈运河、王友定、范富云	久易股份	久易股份	202220061421.5	一种生产悬浮剂的乳化装置	实用新型	原始取得	2022.01.11	2022.07.01
29	沈运河、王友定、范富云	久易股份	久易股份	202220058646.5	一种生产悬浮剂用物料研磨装置	实用新型	原始取得	2022.01.11	2022.07.01

注：上述受让取得专利，发行人已在专利权属变更同时完成申请人变更。

2、发行人拥有的境外专利

序号	专利权人	专利号	专利名称	专利类型	国家/地区	取得方式	申请日期	授权公告日
1	安徽久易农业股份有限公司、汉姆公司	BR 12020016828-9	环磷酮的新晶型	发明专利	巴西	原始取得	2018. 07. 16	2023. 05. 09

（二）说明核心技术是否均取得专利

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人核心技术及其申请的专利情况如下表所示：

序号	主营业务应用	核心技术	对应相关专利名称	技术来源
1	丙硫菌唑原药合成	丙硫菌唑原药合成工艺	一种丙硫菌唑的合成方法及其应用	自主开发
			一种丙硫菌唑晶型及其制备方法与用途（申请中）	
			一种生产 1-氯-1'-氯乙酰基-环丙烷的工艺（申请中）	
			一种丙硫菌唑中间体的合成方法（申请中）	
			一种丙硫菌唑的制备方法（申请中）	
			一种利用管式反应器连续合成丙硫菌唑的方法（申请中）	
		氯化亚铁回收技术	一种废氯化亚铁水溶液的回收方法	自主开发
		甲苯回收处理技术	非专利技术	
2	丙硫菌唑制剂生产	丙硫菌唑制剂生产	丙硫菌唑可分散油悬浮剂	自主开发
			一种含有枯草芽孢杆菌与丙硫菌唑的杀菌组合物（申请中）	
			含有新晶型丙硫菌唑的种子处理悬浮剂及制备方法、应用（申请中）	
3	环磺酮原药合成	环磺酮原药合成工艺	环磺酮的新晶型（共同拥有）	自主开发
		经强化的三氟乙醇成醚反应技术	非专利技术	
		溴化及溴化钠回收技术	非专利技术	
4	环磺酮制剂生产	环磺酮可分散油悬浮剂的制备方法	环磺酮油悬浮剂（申请中）	自主开发
		环磺酮与莠去津组合物可分散油悬浮剂的制备方法	一种除草剂组合物、除草剂及其应用（申请中）	
5	烟嘧磺隆原药合成	磺磺循环再利用工艺	一种废磺磺循环再利用的提取方法	自主开发
6	砒吡草唑原药合成	砒吡草唑合成工艺	一种砒吡草唑的合成方法	自主开发
			一种砒吡草唑的晶型 A 及其制备方法和应用（申请中）	
7	制剂生产	制剂配方筛选技术	甲基二磺隆油悬浮剂	自主开发
			氰氟草酯油悬浮剂	
			草除灵和精喹禾灵复配的农药除草悬浮剂	

根据上表所示，发行人除个别核心技术作为非专利技术，以技术秘密的形

式进行保护外，发行人其余核心技术均已申请专利保护或者已获得专利授权。

（三）受让取得专利或变更专利权人的背景、交易双方、价格公允性等，是否存在纠纷或潜在纠纷，共有专利的权属划分情况，专利权使用是否存在障碍

1、受让取得专利或变更专利权人的背景、交易双方、价格公允性等，是否存在纠纷或潜在纠纷

截至 2023 年 6 月 30 日，公司受让取得专利（包括受让取得专利申请权）或变更专利权人的具体情况如下：

序号	专利名称	专利号	出让方	受让方	合同签订时间	转让价格	公司受让该专利的背景
1	一种环氧丙烷类化合物的选择性合成方法	201610638132.6	安徽农业大学	久易股份	2020年8月28日	三项专利系合并转让，转让总价为50万元	作为公司生物农药的技术储备。
2	一种茶尺蠖性信息素的组合物及其诱芯	201611014060.4					
3	手性（3Z,9Z）-6,7-环氧十八碳二烯的对映选择性合成方法	201611137397.4					
4	丙硫菌唑高效降解菌W313、菌剂及应用	201911314176.3	安徽农业大学	久易股份	2021年10月20日	20万元	为解决丙硫菌唑生产过程中污水生化专门处理。
5	以茶皂苷为表面活性剂的杀虫性纳米乳剂及制备方法 ¹	201811175558.8	安徽农业大学	久易股份	2020年8月28日	100万元	茶皂苷比树脂类缓释剂对环境更加友好，可大幅度提升农药产品增效减施效果。
6	草除灵和精喹禾灵复配的农药除草悬浮剂	201310740864.2	上海艳紫化工科技有限公司	久易股份	2017年10月23日	3.6万元	提升公司油菜田除草剂产品竞争力。

注 1：发行人通过受让该专利的专利申请权的方式取得该专利。

根据安徽农业大学的确认，相关专利的转让价格系合同双方结合转让方发明投入情况、对公司生产经营重要程度等因素，经双方协商一致确定，价格公允，不存在纠纷。截至本回复出具日，发行人不存在与专利转让事项相关的司法案件。

综上所述，发行人受让取得专利的背景具有合理性、价格公允，不存在纠

纷或潜在纠纷。

2、共有专利的权属划分情况，专利权使用是否存在障碍

截止到 2023 年 6 月 30 日，发行人共有 3 项专利系共有专利，具体情况如下：

序号	发明人	申请人	专利权人	专利号/申请号	专利名称	专利类型
1	沈运河、乔尔格·斯特罗特、恩里克·拉米霍斯	久易股份、汉姆公司	久易股份、汉姆公司	201810734437.6	环磺酮的新晶型	发明
2	沈运河、王友定、周国焱	久易股份、艾弗瑞温奇尔斯	久易股份、艾弗瑞温奇尔斯	202130005341.9	农药包装瓶	外观专利
3	沈运河、乔尔格·斯特罗特、恩里克·拉米霍斯	久易股份、汉姆公司	久易股份、汉姆公司	BR 12020016828-9	环磺酮的新晶型	发明

注：表格中序号 3 所列专利为境外专利，申请国为巴西。

(1) 上表第一项和第三项专利权属划分情况及专利权使用情况

上表第一项和第三项均为“环磺酮的新晶型”专利，为发行人和汉姆公司共同申请，第一项在国内申请，第三项在巴西申请。根据发行人与汉姆公司于 2018 年 4 月签订的《联合专利申请协议》，“环磺酮的新晶型”专利的所有权状态系合同双方共有，双方对该专利均拥有使用权，双方均有权在未经另一方同意的情况下生产（或由合同制造商生产）专利产品，然后将其出售卖给客户，客户将自由转售此类专利相关产品和/或使用产品和转售产品。未经另一方同意，任何一方均无权转让其共同的专利申请权和专利权。基于上述，发行人共有专利“环磺酮的新晶型”的使用不存在障碍。

(2) 上表第二项专利权属划分情况及专利权使用情况

该共有专利系发行人为满足艾弗瑞温奇尔斯专用包装要求，应艾弗瑞温奇尔斯请求，共同申报的外观设计专利。因该外观专利所涉及的农药包装瓶款式并非发行人标准的农药包装瓶款式，故发行人仅在艾弗瑞温奇尔斯要求的情况下，才会采用该共有专利所涉及的农药包装瓶款式向其提供产品。即发行人使用该项专利权的范围为：在共有专利人要求的前提下，向该专利的共有权利人提供相关产品。基于上述，发行人共有专利“农药包装瓶”的使用不存在障碍。

综上所述，发行人的共有专利权属划分清晰，发行人共有专利的专利权使用不存在障碍。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）核查发行人持有的专利证书、专利转让协议、专利费支付凭证、专利费缴纳凭证；

（2）通过国家知识产权局网站对发行人的专利情况进行查询；

（3）通过裁判文书网查询发行人的涉诉情况；

（4）获取了发行人出具的相关文件；

（5）获取了安徽农业大学出具的《确认函》；

（6）获取了发行人与汉姆公司签订的《联合专利申请协议》；

（7）获取了发行人正在申请专利的相关材料；

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人除个别核心技术作为非专利技术，以技术秘密的形式进行保护外，发行人其余核心技术均已申请专利保护或者已获得专利授权；发行人受让取得专利的背景具有合理性，价格公允，不存在纠纷或潜在纠纷；发行人相关共有专利的权属划分清晰，专利权使用不存在障碍。

二、说明发行人核心技术人员是否涉及竞业禁止、职务发明等情形，是否存在纠纷或潜在纠纷，研发人员数量及占比与同行业可比公司的对比情况

（一）说明发行人核心技术人员是否涉及竞业禁止、职务发明等情形，是否存在纠纷或潜在纠纷

发行人的核心技术人员为沈运河、余正莲、熊国银、祝玉超。根据余正莲、熊国银、祝玉超三人前任职单位回复的函证，该部分人员未与前任职单位签署过竞业禁止协议，且均不存在职务发明的情形，不存在相关权属纠纷或潜

在争议。

沈运河的前任职单位安徽华信国际控股股份有限公司（曾用名：安徽华星化工股份有限公司）于 2015 年因业务转型，对原有农化业务板块进行了剥离，将农化业务相关的资产（包括了与农化板块相关的商标、专利等无形资产）、负债以净资产出资方式整体注入全资子公司安徽华星化工有限公司。2022 年 5 月 17 日，安徽华星化工有限公司已出具确认函，确认沈运河于安徽华信国际控股股份有限公司任职期间未签署过竞业禁止协议，且不存在职务发明的情形，不存在相关专利的纠纷、争议或潜在纠纷、争议。

经查询中国裁判文书网、中国执行信息公开网等公开信息，在任职期间发行人核心技术人员不存在因职务发明、竞业禁止事项而招致诉讼、仲裁的情况。

综上，发行人核心技术人员不涉及竞业禁止、职务发明等情形，不存在纠纷或潜在纠纷。

（二）研发人员数量及占比与同行业可比公司的对比情况

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人共有研发人员 78 人，占发行人员工总数的 12.96%，发行人研发人员数量及占比与同行业可比公司的对比情况具体如下：

公司名称	研发人员数量（人）	研发人员占总人数比例
海利尔	365	12.62%
丰山集团	144	10.46%
新农股份	178	12.35%
苏利股份	293	21.58%
平均值	245	14.25%
久易股份	78	12.96%

注：数据来源于同行业可比公司的 2022 年年度报告，同行业可比公司未披露 2023 年 1-6 月的研发人数。

因公司规模不同，故发行人与同行业可比公司的研发人员数量相比较少，但与发行人当前规模相匹配，发行人研发人员占总人数的比例与同行业可比公司不存在重大差异。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅了发行人核心技术员工填写的调查问卷；

（2）核查了发行人核心技术人员前任职单位、相关单位回复的函证；

（3）查询了裁判文书网、中国执行信息网等公开信息；

（4）获取了发行人提供的《安徽久易农业股份有限公司关于技术研发人员资历清单汇总的说明》；

（5）获取了同行业可比公司的 2022 年年度报告。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人核心技术人员不涉及竞业禁止、职务发明等情形且不存在纠纷或潜在纠纷；因公司规模存在差异，发行人现有研发人员数量少于同行业可比公司，但研发人员占总人数的比例与同行业可比公司不存在重大差异。

三、说明合作研发项目产权归属安排、是否存在使用期限，是否存在使用第三方核心设备、人员、资产、场所或高校科研费用、挂靠国家基金等情况

（一）说明合作研发项目产权归属安排、是否存在使用期限，是否存在使用第三方核心设备、人员、资产、场所或高校科研费用、挂靠国家基金等情况

因生产科研需要，发行人存在与中国科学技术大学、合肥工业大学、中国农业科学院植物保护研究所等科研院校合作的情况。其中，部分合作的内容系建设实习基地、合作方提供评估服务、合作方提供农药登记药效试验等，部分合作的内容系合作研发项目。发行人与合作机构进行的研发项目及其产权归属安排、使用期限等权利义务约定如下：

序号	合作方	签订日期	项目名称	产权归属安排	使用期限	费用承担
1	合肥工业大学	2011年6月3日	苯吡唑草酮合成工艺技术	该技术成果由甲乙双方共同享有，甲方（久易股份）有权在公司所属厂区内使用，	未约定使用期限	由久易股份支付

序号	合作方	签订日期	项目名称	产权归属安排	使用期限	费用承担
				乙方不得将该技术转让给第三方；甲方独立发展的技术归甲方所有。		
2	合肥工业大学	2011年6月23日	三光气法合成邻甲酸甲酯苯磺酰异氰酸酯	该技术成果归甲方（久易股份）所有，甲方有权在公司所属厂区内使用。	未约定使用期限	由久易股份支付
3	合肥工业大学	2014年3月20日	DMC法苯磺隆合成工艺技术	该技术成果甲乙双方共同享有，甲方（久易股份）有权在公司所属厂区内使用，乙方不得将该技术转让给第三方；甲方独立发展的技术归甲方所有	未约定使用期限	由久易股份支付
4	浙江工业大学	2014年9月1日	2-氯烟酰胺清洁生产新技术	1.研究开发成果归双方共享，成果排名乙方在前，甲方（久易股份）在后。 2.双方一致同意的情况下享有共同申请专利的权利，一方不同意申请专利的，另一方不得申请专利；一方申明放弃其共有的专利申请权的，可以由另一方单独申请；一方取得该专利权，另一方可以免费实施该专利。	未约定使用期限	由久易股份支付
5	安徽农业大学	2017年6月15日	沿淮淮北小麦农药减量化使用和减施增效技术研究与示范	该项目研究形成的论文等理论性成果由各自享有，形成的专利、技术标准和应用成果等根据各方研究内容和贡献度，实现成果共享。	未约定使用期限	部分资金来源于财政拨款，其余资金实际由久易股份筹集
6	安徽省农业科学院植物保护与农产品质量安全研究所、安徽农业大学	2020年8月12日	含丙硫菌唑种衣剂的配方筛选与技术研发	该项目将开展丙硫菌唑制剂研发的技术成果和科研成果归三方共有，包括试验过程中产生的所有数据、材料以及最后的试验报告与相关专利。未经其他两方书面同意，不得转给他人；项目相关的产品生产权利归甲方（久易股份）所有。	未约定使用期限	由久易股份支付
7	安徽农业大学、安徽科技学院	2021年12月18日	2021年安徽省玉米田除草剂新产品研	1、各方独立完成的所有权归各自所有；三方共同完成的由三方共享，具体按照三方的贡献大小进行分配或双方	未约定使用期限	部分资金来源于财政拨款，

序号	合作方	签订日期	项目名称	产权归属安排	使用期限	费用承担
			发及产业化	另行商定。 2、共同完成的项目成果的转让，须在三方同意的前提下进行，任何一方不得私自转让或许可实施。		其余资金来源于久易股份自筹

如上表所示，发行人与上述合作单位均约定了合作成果的分配条款，合作研发项目相关产权归属清晰，不存在使用期限。

根据相关材料、安徽农业大学等单位以及发行人的确认，上表列明的合作研发项目中的“5、沿淮淮北小麦农药减量化使用和减施增效技术研究与示范”、“7、2021年安徽省玉米田除草剂新产品研发及产业化项目”两个合作研发项目系发行人与高等院校合作申报的安徽省科技重大专项项目，故前述两项合作研发项目的部分项目经费系省财政拨款/市财政拨款。除上述两项合作研发项目外，发行人的其余合作研发项目皆约定项目费用由发行人支付。

综上所述，发行人合作研发项目产权归属安排清晰且不存在使用期限。除与高校合作申报的两项安徽省科技重大专项项目的部分经费系省财政拨款/市财政拨款外，发行人不存在使用第三方核心设备、人员、资产、场所或高校科研费用、挂靠国家基金等情形。

（二）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得了发行人合作研发项目的相关材料及部分合作研发费用支付凭证；

（2）取得了合作研发项目合作方、发行人的确认函。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人合作研发项目产权归属安排清晰且不存在使用期限，除与高校合作申报的两项安徽省科技重大专项项目的部分经费系省财政拨款/市财政拨款外，发行人不存在使用第三方核心设备、人员、资产、场所或高校科研费用、挂靠

国家基金的情形。

四、说明主要产品市场容量及市场空间情况，发行人与同行业可比公司产能对比、市场占有率情况，是否存在产能过剩的情形

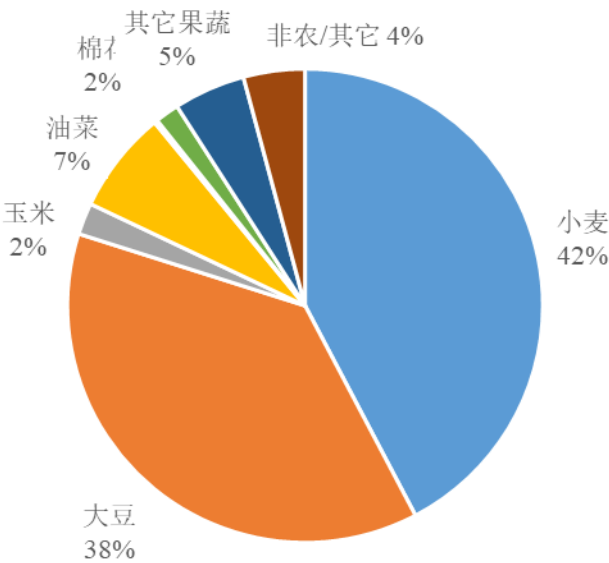
（一）主要产品市场容量及市场空间情况

1、杀菌剂产品丙硫菌唑

丙硫菌唑为全球前十大杀菌剂品种之一，属于广谱杀菌剂，可以与多种产品进行复配，用于防治谷类、油菜、花生和豆类作物等的多种病害。丙硫菌唑对谷物上几乎所有真菌病害都有优异的防治功效，如赤霉病、白粉病、纹枯病、锈病、颖枯病、网斑病、菌核病、叶斑病、基腐病等。丙硫菌唑尤其对防治小麦赤霉病十分高效。小麦是世界三大粮食作物之一，全球有 1/3 以上人口以小麦为主粮，据统计，真菌性病害造成的全球小麦产量损失高达 15%~20%，其中小麦赤霉病是危害最大的真菌性病害之一。

丙硫菌唑目前已在全球 60 多个国家/地区销售。根据 kleffmann 及中农纵横的统计数据，2020 年丙硫菌唑全球销售额已超过 13 亿美元，市场主要位于欧洲、南美和北美地区，在国外市场主要用于大豆、谷物、玉米、棉花和油菜等。2020 年丙硫菌唑在全球作物应用情况如下：

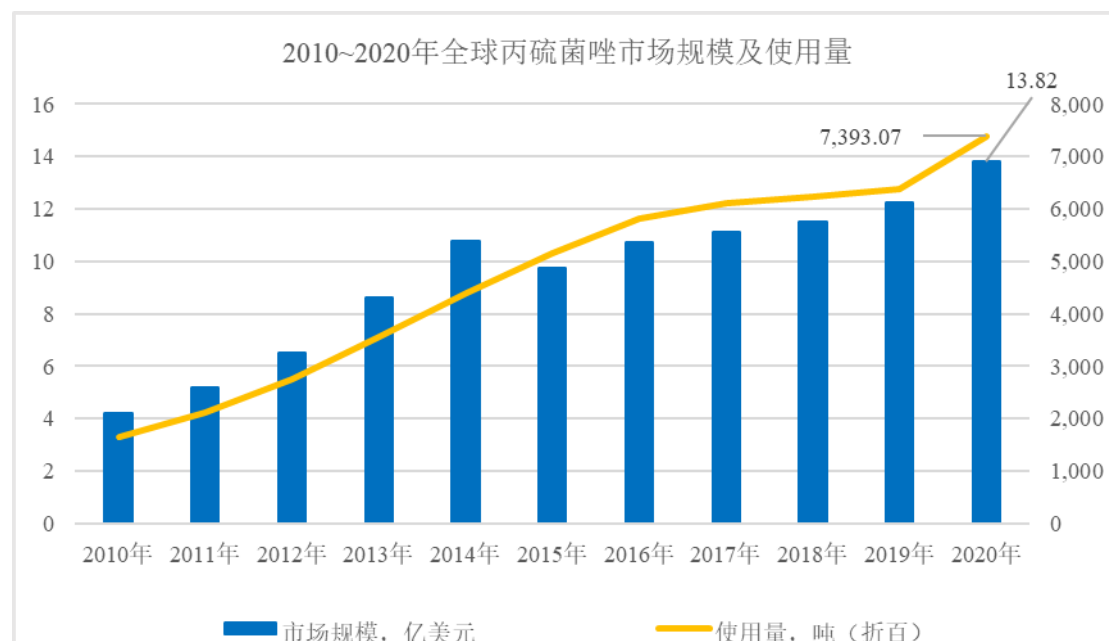
2020 年全球丙硫菌唑使用量规模占比（按作物分类）



数据来源：kleffmann 及中农纵横

根据 kleffmann 及中农纵横的统计数据，2010 年至 2020 年全球丙硫菌唑市场规模由 4.21 亿美元增加至 13.82 亿美元，复合增长率达到 12.62%；2010 年至 2020 年全球丙硫菌唑使用规模由 1,643.51 吨增加到 7,393.07 吨，复合增长率达到 16.23%。按照该增长率测算，至 2025 年全球丙硫菌唑市场规模将达到 25.04 亿美元，使用规模将达到 15,673 吨。

2010-2020 丙硫菌唑全球市场情况



数据来源：kleffmann 及中农纵横

另外，随着全球农药监管趋严，对农作物、食品相关物质农药残留减小的趋势和农药对环境、有益生物风险评估更加全面、严格，对高风险杀菌剂禁限用力度不断加大。丙硫菌唑作为新兴的杀菌剂产品，受相关竞品农药禁限用管理政策影响以及随着相关厂家登记及推广力度的不断加大（包括北美、东欧、中国和印度等亚洲新兴市场登记和推广），将为丙硫菌唑提供更大的成长空间。根据中农纵横预测，丙硫菌唑增量市场，具体包括：

（1）受一系列杀菌剂禁限用管理政策的影响，如欧盟不再批准多菌灵用于农用与 9 类型的生物杀灭剂产品以及百菌清、代森类等禁限用以及巴西对多菌灵的禁用，将进一步为丙硫菌唑提供 3,000 吨替代市场；传统三唑类杀菌剂受到内分泌干扰的负面效应，多种三唑类杀菌剂受新监管政策影响较大，包括丙环唑、环丙唑醇、戊唑醇和叶菌唑等品种禁限风险较大，预计为丙硫菌唑带来约 6,000

吨的替代增量；

(2) 丙硫菌唑在亚洲和美洲等区域的新增登记和推广（复配），预计将带来约 8,000 吨市场增量。

综上，结合全球丙硫菌唑历史增长率及增量市场情况，中农纵横预测，到 2025 年，全球丙硫菌唑市场容量有望达到 31,000 吨左右。

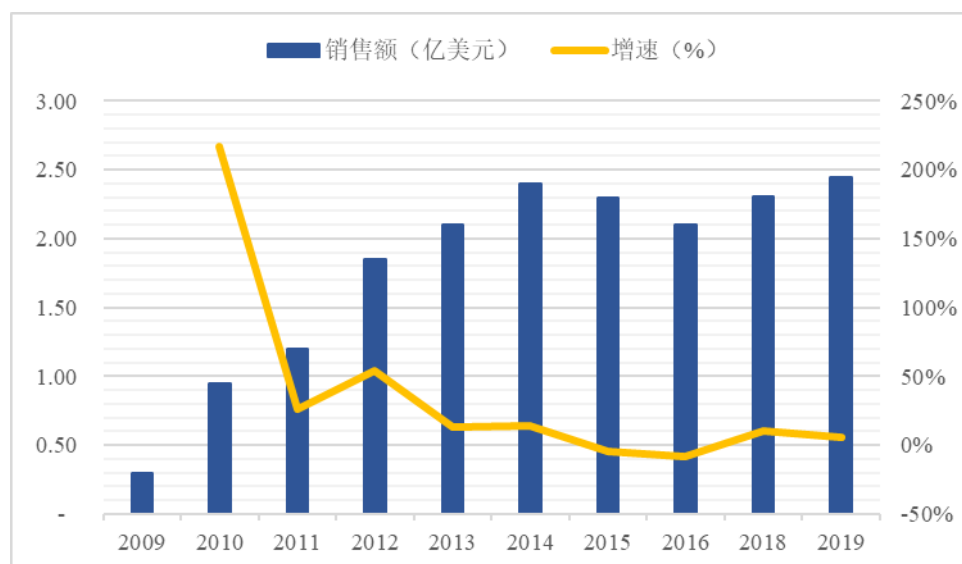
2、除草剂产品环磺酮和烟嘧磺隆

玉米是除草剂的第二大用药作物，仅次于谷物。2019 年，玉米田除草剂全球市场为 46.36 亿美元，占全球除草剂市场的 17.4%。玉米田除草剂市场的前十大产品为草甘膦、莠去津、异丙甲草胺、硝磺草酮、乙草胺、烟嘧磺隆、环磺酮、噻酮磺隆、异噁唑草酮、氟吡草酮。其中烟嘧磺隆和环磺酮为发行人玉米田除草剂主要产品。

(1) 环磺酮

根据农药资讯网数据，环磺酮 2019 年全球销售额为 2.45 亿美元，2009-2019 年的复合增长率达到 23.40%。

2009-2019 年环磺酮全球销售额及增速



数据来源：农药资讯网

环磺酮是最新一代 HPPD 抑制剂类苗后除草剂。根据农药资讯网、世界农药数据，2019 年 HPPD 抑制剂类除草剂的全球销售额为 17.94 亿美元，占当年 266 亿美元除草剂销售额（包括非作物用）的 6.7%，同比增长 5.2%，2009-2019 年

的复合年增长率为 9.3%。

2009—2019 年 HPPD 抑制剂类除草剂的销售额

时间（年）	销售额（亿美元）	占当年除草剂份额（%）
2009	7.37	3.7
2010	8.64	4.2
2011	10.20	4.6
2013	13.42	5.2
2014	13.92	5.3
2015	12.87	5.4
2016	13.36	5.8
2017	15.36	5.9
2018	17.06	6.2
2019	17.94	6.7

数据来源：农药资讯网、世界农药（World Pesticide）

2019年，有4个HPPD抑制剂类除草剂的销售额超过1.00亿美元。硝磺草酮（8.00亿美元，占44.6%）、异噁唑草酮（2.65亿美元，占14.8%）、环磺酮（2.45亿美元，占13.7%）、苯唑草酮（1.04亿美元，占5.8%）等四大产品的销售额占HPPD抑制剂类除草剂市场的79%。

2019 年主要 HPPD 抑制剂类除草剂销售额及其所占份额

中文通用名	2019 年销售额（亿美元）	所占份额（%）
硝磺草酮	8.00	44.6
异噁唑草酮	2.65	14.8
环磺酮	2.45	13.7
苯唑草酮	1.04	5.8
磺酰草吡啶	0.91	5.1
磺草酮	0.76	4.2
氟吡草酮	0.70	3.9
双环磺草酮	0.45	2.5
其他	0.98	5.5
总计	17.94	100

数据来源：农药资讯网、世界农药（World Pesticide）

根据 Phillips McDougall 预测，2023 年，HPPD 抑制剂类除草剂的销售额将

进一步增至 22.15 亿美元，2018—2023 年的复合年增长率为 5.4%。根据该增长率测算，预计至 2025 年环磺酮销售规模将达到 3.36 亿美元。

硝磺草酮是 HPPD 抑制剂类除草剂中的领军产品，为全球第三大除草剂、第一大选择性除草剂。硝磺草酮 2001 年上市，开启了玉米田苗后安全、快速除草的新时代，在玉米田阔叶杂草、抗性杂草、恶性杂草防除方面发挥了重要作用。目前，硝磺草酮近 70% 的市场来自于玉米，已使用超过 20 年。在 2002—2019 年间，其复合年增长率为 13.67%。

硝磺草酮上市以来的全球销售额

时间（年）	销售额（亿美元）	时间（年）	销售额（亿美元）
2002	1.03	2011	5.35
2003	1.80	2012	6.20
2004	2.70	2013	6.60
2005	3.35	2014	6.70
2006	3.55	2015	6.10
2007	4.20	2016	6.50
2008	4.85	2018	7.80
2009	4.45	2019	8.00
2010	4.65	-	-

数据来源：农药资讯网

我国自 80 年代末期，开始使用第一代茎叶处理剂烟嘧磺隆等，已使用 30 多年。2007 年开始使用第二代茎叶处理剂硝磺草酮，已经使用了 15 年。上述除草剂的长期使用，带来了玉米田杂草草相的变化，防治效果的下降，抗药性的上升等重大的问题。

环磺酮是 2007 年研制的三酮类最新一代玉米田除草剂，属于 HPPD 抑制剂类除草剂，是第三代茎叶处理除草剂产品，活性高于磺草酮和硝磺草酮，其具有除草谱广、除草适期长、安全性高的特点。拜耳公司已在全球 30 多个国家登记和推广使用环磺酮，其主要市场分布在欧洲、北美和巴西等地，但出于战略考量，拜耳公司至今未在中国登记使用环磺酮原药及制剂产品。

根据国家统计局数据，2021 年我国玉米播种面积约为 6.5 亿亩，发行人环磺酮产品在国内市场主要针对我国玉米田长期使用传统除草剂带来的玉米田杂草

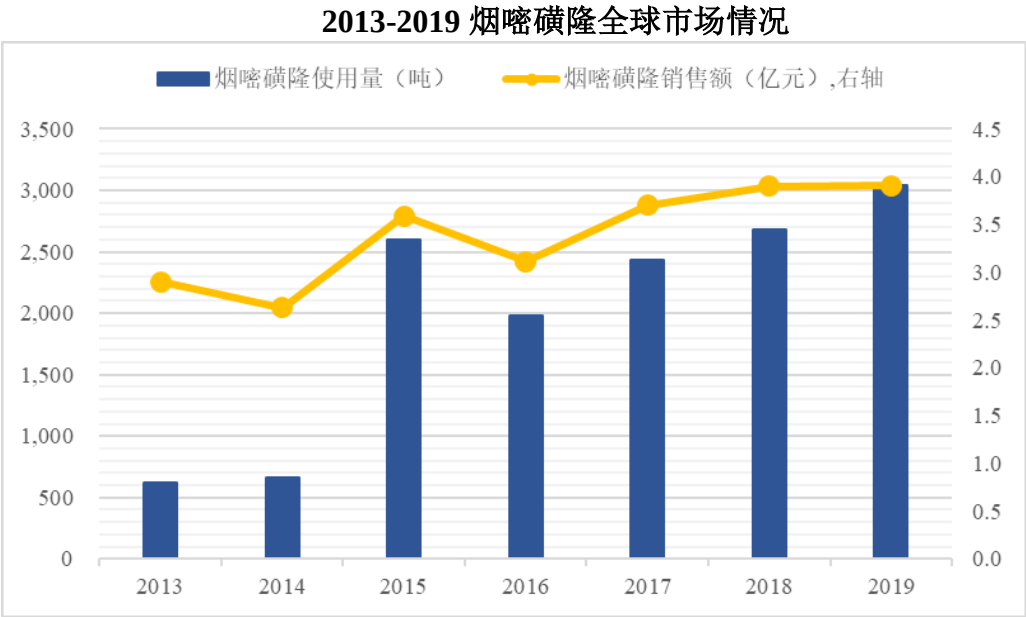
草相变化，防治效果下降，抗药性上升和玉米药害等玉米种植面临的重大难题，提供高效安全的药剂解决方案。适合我国东北春玉米区，黄淮海夏玉米区，西南山地玉米区，以及西北灌溉玉米区等广大玉米区推广应用，具有良好的市场前景。

2022 年年初发行人环磺酮上市，2022 年已实现销售收入 16,307.33 万元。基于环磺酮活性高、除草谱广、除草适期长、安全性高的特点，预计将改变玉米田除草剂市场的竞争格局，形成对现有玉米田除草剂市场主要产品如硝磺草酮、磺草酮、苯唑草酮、烟嘧磺隆等产品的有效替代或补充。根据全球环磺酮市场 2009-2019 年 23.40% 的复合增长率，预计 2022 年-2024 年环磺酮全球市场和国内市场将持续高速增长。

(2) 烟嘧磺隆

根据 Phillips McDougall 数据，2019 年全球烟嘧磺隆市场为 3.91 亿美元，原药使用量约 3,000 吨，细分市场主要集中在亚洲和欧洲。其中中国市场超过 2 亿美元，原药使用量达到 2,367.72 吨，占比超过 70%，欧洲集中在罗马尼亚、俄罗斯、乌克兰等，拉美主要集中在巴西。

全球烟嘧磺隆靶标作物为玉米，多年来市场稳定。2013—2019 年全球烟嘧磺隆市场稳定增长，过去 7 年市场复合增长率为 4.38%。尤其是烟嘧磺隆与硝磺草酮、莠去津复配制剂具有较好表现。



数据来源：中农纵横、Phillips McDougall、KLEFFMANN

(二) 发行人与同行业可比公司产能对比、市场占有率情况，是否存在产能过剩的情形

1、丙硫菌唑原药

公司目前丙硫菌唑原药产能为 1,000 吨/年，本次募集资金投资项目 5,000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目投产后，公司目前 1,000 吨/年丙硫菌唑原药生产线将改造为新产品环磺酮原药生产线，公司丙硫菌唑原药产能达到 5,000 吨/年，公司丙硫菌唑原药产能增加 4,000 吨/年。

目前全球市场上拜耳公司丙硫菌唑原药产能 6,000 吨，2015 年拜耳公司丙硫菌唑化合物在中国专利到期后，国内农化企业也积极进行研发和登记，并进行相关产能布局。目前国内成功实现丙硫菌唑产业化的公司为发行人和上市公司海利尔。结合未来三年全球丙硫菌唑原药主要生产企业扩产计划，预计至 2025 年全球丙硫菌唑原药产能将达到 26,500 吨，具体情况如下：

产品	生产企业	产能（吨）	扩产计划
丙硫菌唑原药	拜耳公司	6,000	未披露
	海利尔	5,000	根据公告，海利尔尚有 8000 吨规划产能
	南通泰禾	-	根据南通泰禾招股说明书，其募投项目包括年产 2,000 吨丙硫菌唑原药及中间体项目
	发行人	1,000	募投项目新建丙硫菌唑原药产能 5,000 吨，根据规划，发行人募投项目实施完毕后，公司目前 1,000 吨/年丙硫菌唑原药生产线将改造为其他产品生产线
	其他	500	-
	合计	12,500	15,000

注：预计 2025 年产能=现有产能 12,500 吨+计划扩产产能 15,000 吨-发行人计划改造为其他产品生产线减少的产能 1,000 吨=26,500 吨

数据来源：中农纵横、上市公司公告

报告期内，全球丙硫菌唑原药主要生产企业包括拜耳公司、海利尔和发行人，2019-2021 年各公司产能及产量，以及发行人市场占有率情况如下：

单位：吨

公司	2019 年		2020 年		2021 年	
	产能	产量	产能	产量	产能	产量
拜耳公司	6,000.00	6,600.00	6,000.00	6,600.00	6,000.00	6,600.00

公司	2019 年		2020 年		2021 年	
	产能	产量	产能	产量	产能	产量
海利尔	2,000.00	-	2,000.00	200.00	2,000.00	645.12
发行人	1,000.00	179.10	1,000.00	352.08	1,000.00	836.73
其它	500.00	200.00	500.00	300.00	500.00	300.00
合计	9,500.00	6,979.10	9,500.00	7,452.08	9,500.00	8,381.85
发行人市场占有率	-	2.57%	-	4.72%	-	9.98%

数据来源：中农纵横

综上，预计到 2025 年全球丙硫菌唑原药市场产能将达到 26,500 吨。根据中农纵横预测，到 2025 年，全球丙硫菌唑市场容量有望达到 31,000 吨，届时按照发行人丙硫菌唑原药产量 5,000 吨测算，发行人市场占有率将达到 16.13%，不存在产能过剩的情形。

2、环磺酮原药

发行人于 2021 年 12 月 30 日在农业农村部获得 95%环磺酮原药的国内首家登记，目前国内取得环磺酮原药登记的企业共 5 家：其中海利尔 98%环磺酮原药仅限出口柬埔寨，润丰股份 96%原药仅限出口巴拿马，南通泰禾和利民化学有限责任公司分别于 2022 年 7 月和 2023 年 6 月取得原药登记证。上市公司利民股份 2023 年 6 月 20 日披露，其子公司利民化学拟投资建设新植保产品系列技改项目顺利通过（安全条件）专家评审，其中，包含环磺酮原药产能 500 吨，南通泰禾尚未披露其环磺酮原药产能建设计划。

发行人目前环磺酮原药产能 200 吨/年，产能规模较小。拜耳公司环磺酮原药产能 1,000 吨/年，为全球环磺酮市场的主要供应商，因其产品未在国内进行登记，其环磺酮产品尚未进入国内市场。环磺酮作为玉米田除草剂市场的前十大品种，市场容量较大，公司不存在产能过剩的情形。

3、烟嘧磺隆原药

全球烟嘧磺隆原药产能主要集中在我国。国内烟嘧磺隆原药产能主要集中在发行人、丰山集团、安徽丰乐农化有限责任公司、京博农化科技有限公司及安徽华星化工有限公司等，合计产能约 3,500 吨，根据中农纵横数据，2020 年全国烟嘧磺隆原药产能约 4,000 吨。根据 Kleffmann 数据，2020 年全球烟嘧磺隆原

药使用量约 3,560 吨，供需基本平衡。发行人目前烟嘧磺隆原药产能为 300 吨/年，报告期内发行人烟嘧磺隆原药销售及使用时量每年约 500 吨，市场基本稳定，不存在产能过剩的情形。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

保荐机构通过查阅行业网站、行业研究报告，查询农药行业产业政策及规划，了解发行人主要产品市场容量和市场空间，通过互联网检索和查阅同行业上市公司相关公告，了解同行业公司产能情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人主要产品不存在产能过剩的情形。

五、说明研发费用对应的研发项目、研发成果情况、明细内容、计算口径、核算方法、会计处理；结合研发项目的进展及各项支出情况说明研发费用报告期内变动的原因及合理性

(一) 说明研发费用对应的研发项目、研发成果情况、明细内容、计算口径、核算方法、会计处理

1、研发费用对应的研发项目、研发成果及进展情况

单位：万元

研发项目	研发费用金额					进展情况	研发成果
	合计	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年		
200 吨/年环磺酮原药合成技术研究项目	1,734.92	-	-	833.51	901.41	结题	1、项目形成环磺酮原药合成新工艺技术路线 1 条，建成年产 200 吨环磺酮原药合成生产线 1 条工艺技术路线。 2、项目形成 95%环磺酮原药新产品 1 个，制定企业标准 1 项，农药登记证书：PD20212923； 3、授权发明专利 1 项 专利名称：环磺酮的新晶型， 专利号：201810734437.6；
砒吡草唑原药合成技术研究项目	2,303.90	797.60	808.16	471.59	226.55	小试试验	1、项目研发过程中已授权发明专利 1 项，正在申请发明专利 3 项，PCT 国际专利 1 项，具体情况如下： ①授权发明专利名称：一种砒吡草唑的合成方法， 专利号：ZL202010360549.7； ②正在申请的发明专利： 发明专利名称 1：一种砒吡草唑的合成方法及其应用，申请号：202010600009.1； 发明专利名称 2：一种砒吡草唑的晶型 A 及其制备方法和应用，申请号：202210739431.4； 发明专利名称 3：一种砒吡草唑农药中间体的合成方法，申请号：202110614802.1； ③PCT 国际专利 1 项。 发明专利名称：一种砒吡草唑的晶型 A 及其制备方法和应用，申请号：PCT/CN2023/086917； 2、发表科技论文 1 篇。 3、2023 年 2 月 28 日，砒吡草唑原药在澳大利亚获得自主登记

研发项目	研发费用金额					进展情况	研发成果
	合计	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年		
30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂扩作项目	1,014.61	-	349.99	664.62	-	结题	1、项目形成 30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂扩作登记证书 1 个，证书编号：PD20190005（扩作小麦白粉病、锈病）； 2、发表科技论文 1 篇。
30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂扩作项目（花生白绢病、水稻恶苗病）	782.61	319.97	462.64	-	-	登记试验	1. 2023 年 5 月 8 日取得扩作至花生白绢病正式登记证书，证书编号：PD20190005（扩作花生白绢病） 2. 该项目扩大登记作为至水稻恶苗病还处于登记试验中
新型杀菌剂丙硫菌唑国产化关键技术研究及其产业化	1,353.11	-	774.04	269.29	309.78	结题	1.已确定项目产品配方 4 个： 75%丙硫菌唑干悬浮剂，40%丙硫 戊唑醇悬浮剂、250 克/升丙硫菌唑乳油、480 克/升丙硫菌唑悬浮剂。 2.申请发明专利 3 项： 发明专利名称：一种丙硫菌唑中间体新合成方法，申请号：202010884079.4； 发明专利名称：一种丙硫菌唑的合成方法及其应用，申请号：202010988454.X； 发明专利名称：一种生产 1-氯-1'-氯乙酰基-环丙烷的工艺，申请号：202010456333.0 3.发表科技论文 1 篇： 论文名称：丙硫菌唑的合成工艺 4. 2023 年 2 月 22 日项目经合肥市科技局组织的专家会议评审通过验收
8%环磺酮可分散油悬浮剂研究开发项目	296.35	-	-	141.86	154.49	结题	项目形成 8%环磺酮可分散油悬浮剂新产品 1 个，农药登记证书编号：PD20212926
75%丙硫菌唑干悬浮剂研究开发项目	508.55	66.42	158.36	113.59	170.18	登记申请	1、项目已完成前期研究及登记试验并上报登记材料，取得农药正式登记受理通知书。 2、该项目申请发明专利 1 项，PCT 国际专利 1 项： 发明专利名称：丙硫菌唑干悬浮剂、其制备方法及应用，专利申请号：201910429438.4； 申请 PCT 国际专利 1 项，专利名称：丙硫菌唑干悬浮剂其制备方法及应用；申请号：PCT/CN2019/091508；目前 2 项专利处于实质审查阶

研发项目	研发费用金额					进展情况	研发成果
	合计	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年		
40%丙硫·戊唑醇可分散油悬浮剂研究开发项目	296.41	11.29	43.51	92.90	148.71	结题	项目形成 40%丙硫·戊唑醇可分散油悬浮剂新产品 1 个，取得农药登记证书：PD20230200
30%环 烟·莠可分散油悬浮剂研究开发项目	340.79	8.67	114.21	75.68	142.23	登记试验	项目已完成样品研制，确定了 30%的最佳有效成分含量，其中环磺酮占比 20%，烟嘧磺隆占比 20%，莠去津占比 20%；根据最新农药管理规定，现在补充环境毒理试验中。
250g/L 丙硫菌唑乳油研究开发项目	327.65	79.24	51.59	91.10	105.72	登记申请	1、项目形成 250g/L 丙硫菌唑乳油新产品 1 个，取得农药登记证书 1 个，证书号：EX20220024。 2、该项目申请发明专利 1 项： 发明专利名称：一种丙硫菌唑系列乳油及其制备方法和应用，专利申请号：201911362615.8，目前专利处于实质审查阶段。 3、国内登记项目已完成前期研究及登记试验并上报登记材料，取得农药正式登记受理通知书。
13%噻虫胺·噻呋酰胺·戊唑醇悬浮种衣剂研究开发项目	90.62	-	-	-	90.62	结题	项目形成 13%噻虫胺·噻呋酰胺·戊唑醇悬浮种衣剂新产品 1 个，取得农药登记证书：PD20211270
6%双氟·唑草酮可分散性油悬浮剂研究开发项目	90.62	-	-	-	90.62	结题	项目形成 6%双氟磺草胺·唑草酮可分散性油悬浮剂新产品 1 个，取得农药登记证书：PD20210476
20%二氯喹啉酸·氰氟草酯·五氟磺草胺可分散性油悬浮剂研究开发项目	90.62	-	-	-	90.62	结题	项目形成 20%二氯喹啉酸·氰氟草酯·五氟磺草胺可分散性油悬浮剂新产品 1 个，取得农药登记证书：PD20211223
430 克/升戊唑醇悬浮剂项目	138.76	-	13.18	125.58	-	结题	项目在原登记证基础上，增加登记适用于小麦赤霉病
10%恶唑酰草胺乳油研究开发项目	75.52	-	-	-	75.52	结题	项目形成 10%恶唑酰草胺乳油新产品 1 个，已取得农药登记证书：PD20210890。
20%啞啉肟草醚·氰氟草酯可分散性油悬浮剂研究	75.52	-	-	-	75.52	结题	项目形成啞啉肟草醚·氰氟草酯可分散性油悬浮剂新产品 1 个，取得农药登记证书：PD20220307

研发项目	研发费用金额					进展情况	研发成果
	合计	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年		
开发项目							
40%砒吡草唑悬浮剂技术研究项目	524.93	51.58	382.73	-	90.62	登记 试验	已确定产品配方，正在进行登记试验。
27.5%砒吡草唑 莠去津悬浮剂技术研究项目	125.13	-	49.61	-	75.52	登记 试验	已确定产品配方，正在进行登记试验。
环磺酮合成工艺研发及产业化	1,047.43	239.42	808.01	-	-	中试 试验	1.形成环磺酮原药合成中试生产工艺，并实现产业化生产。 2.项目新工艺申请发明专利 4 项，专利 1 名称：一种环磺酮的制备方法，专利申请号：202211284059.9；专利 2 名称：环磺酮的制备方法，专利申请号：202311003736.X；专利 3 名称：一种安全高效的环磺酮制备工艺及其应用，专利申请号：202310807893.X；专利 4 名称：一种环磺酮中间体的制备方法，专利申请号：202311023036.7。目前上述 4 项专利处于实质审查阶段。
唑草酮原药合成工艺及制剂配方升级研究项目	68.08	-	68.08	-	-	结题	项目改进唑草酮合成工艺 1 条，改进 40%唑草酮水分散粒剂配方 1 个。
安徽省玉米田除草剂新产品研发及产业化	387.86	129.53	258.33	-	-	登记 试验	1.项目已形成 420 克/升环磺酮悬浮剂新产品 1 个，取得农药登记证书 1 个，证书号：EX20220218。 2.项目在安徽省宿州市开展试验田推广示范活动，开展玉米田除草剂新产品的田间药效试验。
13%丙硫菌唑·吡唑醚菌酯种子处理悬浮剂项目	20.95	20.95	-	-	-	小试 试验	项目已确定种子处理剂新产品的配方，在进行小面积试验。 项目申请发明专利 1 项，专利名称：含有新晶型丙硫菌唑的种子处理悬浮剂及制备方法、应用，专利申请号：202310798466.X；
丙硫菌唑原药合成关键技术研究开发项目	299.23	299.23	-	-	-	小试 试验	改进原有丙硫菌唑原药合成生产工艺，降低原料药使用量，提高生产效率，降低生产成本，目前处于实验室阶段。
36%硝·烟·莠去津可分散油悬浮剂研究开发项目	4.26	4.26	-	-	-	小试 试验	已确定产品配方，正在进行登记试验。
480 克/升丙硫菌唑悬浮剂项目	50.35	50.35	-	-	-	登记 申请	项目已完成前期研究及登记试验并上报登记材料，取得农药正式登记受理通知书。

研发项目	研发费用金额					进展情况	研发成果
	合计	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年		
480 克/升砒草啞悬浮剂技术研究开发项目	9.49	9.49	-	-	-	小试 试验	已确定产品配方，正在进行登记试验。
85%砒草啞水分散粒剂技术研究开发项目	107.54	107.54	-	-	-	小试 试验	已确定产品配方，正在进行登记试验。
合计	12,165.83	2,195.54	4,342.44	2,879.73	2,748.12	-	-

报告期内公司加大对新产品、新技术、新工艺的研发投入，取得了多项研发成果。

2、研发费用明细内容

报告期内，发行人研发费用构成情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
研发试验费	1,095.23	49.88%	2,051.72	47.25%	1,571.32	54.56%	1,511.12	54.99%
职工薪酬	484.20	22.05%	885.33	20.39%	665.37	23.11%	596.21	21.70%
直接投入	495.62	22.58%	965.74	22.24%	314.39	10.92%	324.39	11.80%
折旧与摊销	55.54	2.53%	133.33	3.07%	116.43	4.04%	115.14	4.19%
其他	64.95	2.96%	306.31	7.05%	212.23	7.37%	201.25	7.32%
合计	2,195.54	100.00%	4,342.44	100.00%	2,879.73	100.00%	2,748.12	100.00%

报告期内，公司研发费用主要由研发试验费、职工薪酬和直接投入组成。

其中，研发试验费占比较高，原因如下：

（1）公司新产品在取得农药登记前，需要对农药药效、残留、毒性、环境等进行检测测试，各项测试合格后方可登记，导致相关试验费用增加。

（2）**环磷酮原药**、丙硫菌唑原药取得生产许可后，为了扩大在不同农作物的使用范围，形成不同制剂需要进行大量的试验数据，导致研发试验费较大。

（3）公司正在研发的**砒唑草啉原药**合成技术研究项目，在报告期内完成了同位素标记物合成阶段，并完成实验开发、作物和动物的培育、环境、动植物的部分采样及样本采样后的分析，最终出具实验报告，上述相关试验投入较多。

3、研发费用计算口径、核算方法及会计处理

计算口径	按照《财政部关于企业加强研发费用财务管理的若干意见》（财企〔2007〕194号）规定的研发费用列支口径计算
核算方法	公司按照部门及研发项目归集研发费用，研发项目立项时设置研发支出辅助账，分研发项目、费用类型（包括研发试验费、职工薪酬、折旧与摊销、直接投入、其他等）进行核算。 研发试验费根据项目实际发生额直接计入相关项目；研发人员的工资薪酬计入其主要从事的研发项目；研发领料能识别研发项目的，根据领料单直接计入相关项目研发费用，无法识别项目的领料按照合理的方法进行分配；其他直接费用直接计入相关项目，无法识别项目其他间接费用按照合理的方法进行分配。
会计处理	报告期内，公司研发费用全部费用化处理，不存在研发支出资本化的情形，会计处理符合企业会计准则的规定。

（二）结合研发项目的进展及各项目支出情况说明研发费用报告期内变动的原因及合理性

公司研发费用投入呈逐年上升趋势，公司高度重视新产品的研发和生产工艺的优化，报告期内，研发支出金额逐年上升。

报告期内，公司进行的研发项目主要系丙硫菌唑、环磺酮和砒吡草唑原药及制剂等相关产品的研发项目。公司 2019 年取得丙硫菌唑原药登记证后，不断进行生产工艺优化研究，同时配套研发相应的制剂产品及扩充作物；公司新产品环磺酮在 2020 年和 2021 年试验投入较大，并在 2021 年 12 月取得登记证；公司正在研发的砒吡草唑原药合成技术研究项目，已完成部分试验，并取得实验报告，已授权发明专利 1 项，正在申请发明专利 3 项，PCT 国际专利 1 项，该项目研发投入较大。

综上，报告期内，公司研发支出与研发项目数量及进展情况相匹配，研发费用变动合理。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

1、访谈发行人研发部和财务部负责人，了解发行人关于各研发项目投入情况、研发过程、研发进展、成果等情况以及研发费用归集和核算方法；

2、了解公司研发支出内部控制，评价这些控制的设计，确定其是否得到执行，并测试相关内部控制的运行有效性；

3、获取并查阅研发费用明细表、研发项目支出明细表，并对研发费用进行分析性复核。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，研发费用与研发项目的数量、进展情况相关，发行人研发费用逐年增长具备合理性。

六、说明研发活动的主要过程、研发用材料的领用情况及与研发项目的对应关系、研发用材料的相关管理制度及执行情况、研发活动与生产活动如何区分、研发活动是否与生产活动共享设备，发行人研发费用的归集、分摊与结转方式，相关方式是否符合《企业会计准则》的规定及行业惯例

（一）说明研发活动的主要过程、研发用材料的领用情况及与研发项目的对应关系、研发用材料的相关管理制度及执行情况、研发活动与生产活动如何区分、研发活动是否与生产活动共享设备

1、研发活动的主要过程

（1）研发立项阶段

围绕公司战略及发展计划，不断升级改造现有产品的工艺技术，加强产品剂型研发和应用技术研发力度，提升生产的科技水平，制定公司技术发展规划。新产品研发之前，由市场部门进行新产品市场调研并反馈给研发部门，由研发部门编写市场调研表，报分管副总经理（或总经理）批准；然后进行可行性研究及相关评审通过后，研发部门编制项目建议书和立项报告。

（2）设计开发及试验阶段

项目立项审批通过后，研发部门制定项目具体实施方案和计划，确定研发项目所需的实验室设备及配件、原材料及人员配备等，组织开展具体研发活动，经过实验室小试、登记试验、车间中试等阶段的研究，完成研发项目的研发任务。

（3）项目验收阶段

项目产品获得国家农业农村部农药正式登记证和生产许可证之后，公司进行中试研究，获得稳定生产工艺后，开始批量生产销售，项目完成验收。

2、研发用材料的领用情况及与研发项目的对应关系

报告期内，研发领料占研发费用比例情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
研发领用材料	44.58	473.30	87.61	43.35

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
研发费用总额	2,195.54	4,342.44	2,879.73	2,748.12
占比	2.03%	10.90%	3.04%	1.58%

公司主要从事农药原药及制剂产品的研发，研发活动涉及小试试验、登记试验、中试试验。小试试验主要在实验室中进行，登记试验主要进行产品药效、环境、毒理、残留和代谢试验，研发耗用材料较少。中试试验主要在生产车间进行，研发耗用原材料相对较多。

2020-2021 年，公司研发项目主要涉及丙硫菌唑、环磺酮和砒吡草唑原药及制剂等相关产品的研发，丙硫菌唑、环磺酮相关产品的研发主要处于登记试验阶段，砒吡草唑相关产品的研发处于实验室小试试验阶段，耗用研发材料较少。

2022 年，研发领用材料金额较以前年度有较大增长，主要系“环磺酮合成工艺研发及产业化”项目研发中，进行环磺酮原药合成中试工艺研究，耗用材料较多。

2023 年 1-6 月，研发领用材料金额较少，主要系“环磺酮合成工艺研发及产业化”项目在 2022 年已完成中试试验，以及“砒吡草唑原药合成技术研究”项目尚在小试试验阶段。

研发领用材料和研发项目所处阶段相吻合，实际研发领用材料类型和各研发项目所需材料匹配。

3、研发用材料的相关管理制度及执行情况

发行人建立了研发用材料相关管理制度，包括《研发管理制度》《采购管理制度》《资金预算管理办法》等，通过制度对研发材料的采购及领用情况进行管理，具体包括：

（1）预算内的研发材料采购，由项目经办人员填写“申购单”，注明物料名称、规格型号、需采购量等，经需求部门、采购部门及分管副总经理审批；

（2）研发项目有材料耗用需求时，需由经办人填写“领料单”，并通过 ERP 系统领用，领料单上应注明研发项目名称，经研发部门负责人审核签字后办理领用手续，财务部根据领料单和系统出库单进行核算。

按照前述管理制度，发行人研发项目领用的材料可以区分至各个项目，财务部按照领用的材料归集至研发费用，保证研发费用的真实、准确，上述制度有效执行。

4、研发活动与生产活动如何区分

（1）研发人员及研发活动明确区分。研发活动由研发人员按研发计划的要求开展相关工作，生产活动由生产人员按生产计划从事相关工作；

（2）研发领料与生产领料明确区分。各项目组根据需求向各项目组所归口管理的研发管理部门提出领料申请，获批后由仓库发放材料。生产车间根据生产计划领用生产所需原材料，根据领料单可以明确区分材料用途。

5、研发活动是否与生产活动共享设备

公司的研发项目主要是小试、中试阶段，小试阶段主要在实验室进行，折旧计入研发费用。

中试阶段主要在生产车间进行。制剂产品中试阶段为了提高设备利用率，根据研发试验的需要，在现有生产线满足日常生产之余，在生产活动相关的机器设备上進行小批量试制，用于获得符合实际生产标准的实验操作数据及配方比例。鉴于研发活动在生产设备上使用的时间相对正常生产时间较少，且不会影响生产设备的正常运转，因此，公司未将制剂产品中试研发涉及的生产设备折旧分摊至研发费用。公司原药产品在该产品专用生产线上进行中试工艺研究，中试期间发生的折旧费用直接计入研发费用。

（二）发行人研发费用的归集、分摊与结转方式，相关方式是否符合《企业会计准则》的规定及行业惯例

1、研发费用的归集、分摊与结转方式

公司根据《企业会计准则》的有关规定，明确了研发支出范围和标准，包括与研发活动直接相关的研发试验费、职工薪酬、直接投入、折旧与摊销及其他费用等支出可以计入研发支出。报告期内，公司研发费用全部费用化处理，不存在研发支出资本化的情形。

研发试验费：根据项目实际发生额直接计入相关项目研发费用。

直接材料：发行人严格区分研发活动与生产活动发生的材料成本。研发人员根据研发项目领料单领料，领料单经部门主管审核，财务部门根据领料单计入相关项目研发费用。

职工薪酬：职工薪酬归集的是直接参与研发活动人员的工资、奖金、补贴、社会保险费、住房公积金等支出。发行人将参与研发活动直接相关的员工薪酬费用按实际从事研发活动进行归集，并根据人员实际参与研发项目的投入程度进行分摊。

折旧与摊销费：研发相关的折旧与摊销费是指直接与研发项目相关的试验仪器设备、房屋及构筑物的折旧费；制剂中试研究存在和生产共用设备，由于使用的时间较少，且不会影响生产设备的正常运转，未将生产设备折旧分摊至研发费用。公司原药产品在该产品专用生产线上进行中试工艺研究，中试期间发生的折旧费用直接计入研发费用。

其他费用：研发活动直接相关的其他费用，包括研发人员差旅费、办公费和其他与研发活动相关的费用，根据项目的投入程度进行分摊。

2、同行业公司研发费用的归集、分摊与结转方式

查阅了发行人同行业可比公司公开披露的信息，包括新农股份、苏利股份、海利尔以及丰山集团的定期报告或招股说明书，均未有详细针对研发费用的归集、分摊与结转方式进行披露，查阅近期同行业拟上市公司披露的研发费用的归集、分摊与结转方式如下：

可比公司名称	归集内容	分摊方式	结转方式
广东广康生化科技股份有限公司	直接投入、工资薪酬、折旧费用、检测及专利费用以及其他费用	直接投入：包括研发活动直接耗用的材料、燃料和动力费用。研发部门按需领用材料，期末根据领料单归集至研发费用。每月动力部门根据水电表统计公司总动力用量，财务管理部按照研发设备功率占比计算出电费，根据研发清洗设备占总清洗设备比例计算水费，再按照各研发项目人工工时明细比例分摊至各研发项目，并编制研发项目辅助台账。 工资薪酬：研发人员通过指纹打卡记录考勤，根据每日工作安排登记项目工时表。行政人事部根据每月考勤计算研发人员工资薪金，编制工资表，另外根据每月实际扣缴社保、公积金等情况，统计研发人员福利费。财务管理部根据研	计入当期研发费用，结转当期损益

可比公司名称	归集内容	分摊方式	结转方式
		发工时表、工资表以及研发人员福利费统计表，分摊各个项目 应承担的职工薪酬费用，进行账务处理及研发台账登记。直接从事研发 活动的人员同时从事非研发活动的，以及同时参与两个或两个以上研发 项目的， 公司对其人员活动情况做必要的记录，并将其实际发生的相关 费用按合理方法在研发费用和生产经营费用以及不同研发项目间分配。 折旧费用：每月研发部门编制研发设备台账，财务管理部根据设备台账编制研发设 备折旧费用明细表，对于单个研发专用设备，设备折旧费用全部计入单 个研发项目；对于研发与生产公用设备设施，按照生产与研发主要设备 投入数量和工时比例分摊，并归集编制研发项目辅助台账；对于多个研 发项目共用设备，将当月研发设备折旧费用以按照研发项目人工工时明 细比例分摊至各研发项目。 检测及专利费：按照具体项目实际的检测及专利费支出按照项目进行归集。 其他费用：与研发活动直接相关的其他费用，包括：差旅费、专利申请维护费、办 公费等，均按照实际发生金额入账。	
龙口联合化学股份有限公司	与研发活动直接相关的直接投入、人员人工费用、折旧与摊销费及其他与研发支出相关的费用	直接投入：（1）研发活动直接消耗的材料，按不同项目的领用情况直接归集并分摊到对应的项目。（2）燃料和动力费用是当期用于研发项目的燃料及动力费，按实际领用原材料的金额比例归集并合理分摊至各研发项目。 人员人工费用：人员人工费用主要系直接从事研究开发活动人员的工资薪金、基本养老保险费用、基本医疗保险费、失业保险费、工伤保险费、生育保险费和住房公积金，以及外聘研发人员的劳务费用。公司将参与研发活动的相关人员的职工薪酬费归集并在各研发项目进行分摊。 折旧与摊销费：研发相关的折旧与摊销费是指用于研究开发活动的仪器、设备、房屋等固定资产的折旧费用，折旧与摊销费按实际领用原材料的金额比例归集并合理分配至各研发项目。 其他费用：与研究开发活动直接相关的其他费用，包括技术服务费、研发设备维护保养费、检测费、会议费、差旅费、办公费、研发人员培训费、专家咨询费等。按每月实际发生额进行归集并按实际领用原材料的金额比例合理分配至各研发项目。	计入当期研发费用，结转当期损益

综上，发行人制定了研发相关内控制度并严格执行，研发投入的确认依据充分，核算方法合理，研发费用的归集、分摊与结转方式符合《企业会计准则》的规定及行业惯例。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈发行人研发部和财务部负责人，了解发行人关于各研发项目投入情况、研发过程、研发进展、成果等情况以及研发费用归集和核算方法；

（2）对研发支出的内控节点执行穿行测试；

（3）获取并查阅可比公司研发费用数据，与发行人研发费用水平进行对比。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人研发活动、研发材料的领用与研发项目相匹配，研发材料的相关管理制度有效执行，研发活动与生产活动能够严格区分，研发活动存在使用生产设备的情形；发行人研发费用的归集、分摊与结转方式符合《企业会计准则》的规定及行业惯例。

七、结合各项业务的核心竞争力、技术的先进性与可替代性水平、行业未来发展方向与市场潜力，详细分析说明发行人自身的创新、创造、创意特征或某一特征的具体表现，发行人是否符合创业板定位

（一）发行人自身的创新、创造、创意特征或某一特征的具体表现

1、发行人业务的核心竞争力

（1）以创新为驱动，形成的产品开发优势

发行人及创始团队拥有近 30 年农药行业产品开发经验，在公司创始初期前后，国内农药行业以高毒杀虫剂为主（70%以上），除草剂、杀菌剂占比低的用药格局下，成功判断除草剂对于提高农业生产效率和我国工业化、城镇化进展所具有的战略作用，在国内较早参与或主导开发出精喹禾灵原药及制剂、烟嘧磺隆原药及制剂等除草剂品种，打破我国大豆、油菜、花生、棉花等旱地阔叶作物除草剂受日本、德国、美国长期垄断的局面，结束玉米田长期无苗后除

草剂的历史。

2019年-2021年发行人在国内取得2个新登记化学农药有效成分，其中丙硫菌唑为全球前十大杀菌剂农药品种，为我国小麦赤霉病防治提供了有效用药；环磺酮为新一代玉米田苗后除草剂（HPPD抑制剂）新品种，为解决我国玉米生产中抗性、恶性杂草提供了新的药剂。2019年-2021年我国新登记化学农药有效成分共29种（涉及全球范围内23家公司），其中发行人登记了2个有效成分。上述产品的研发及产业化项目于2020年和2022年分别获得第十三届、第十五届中国农药工业协会农药创新贡献奖一等奖（技术创新奖），2022年6月6日，农业农村部科技发展中心组织院士专家评定发行人丙硫菌唑原药合成新工艺创建、30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂新产品开发达到国际领先水平。展现出公司较强的产品开发能力。

（2）依托规模化制造能力和较强的产业化能力，形成产品差异化的竞争壁垒

发行人通过对产品生产工艺技术的不断创新，已稳定形成300吨/年烟嘧磺隆原药、200吨/年环磺酮原药、1,000吨/年丙硫菌唑原药和20,000吨/年标准化农药制剂的生产能力。生产线的连续化、精细化、清洁化程度高，符合行业安全、环保相关要求。本次募集资金投资项目将进一步扩大丙硫菌唑原药产能至5,000吨/年，项目达产后，发行人将成为全球丙硫菌唑主要生产供应商之一，制造能力进一步增强。

发行人以丙硫菌唑、环磺酮、烟嘧磺隆等主打产品为核心，聚焦杀菌剂和除草剂两大核心领域，加大合成工艺、剂型配方、产品用途和推广应用技术的创新力度，不断丰富产品管线，做大国内市场。另一方面，发行人积极加紧核心产品在国际市场的登记和销售渠道的布局，充分利用中国农药产业制造优势和产业链优势，深度参与全球市场，形成产品差异化的竞争壁垒。

（3）原药、制剂一体化，国内、国际同步化形成的产业链优势

公司拥有完整的农药原药合成和制剂生产资质，具有较为明显的产业链优势：一方面，原药业务稳定、快速发展是公司业务快速增长的基础，也为制剂业务提供了稳定的原料保证；另一方面，制剂业务有助于原药产品的推广，也

有助于及时了解市场环境的最新变化，及时调整原药的研发和生产。公司原药业务和制剂业务相辅相成，相互协同，是公司得以快速发展的双引擎。

公司成立之初抓住了全球农药原药产能向中国转移的市场机遇，以原药生产为基础，不断发展自有品牌农药制剂，在国内形成覆盖全国的六大销售区域网络和 1,000 余家农药经销商，2022 年主营业务收入中，经销收入 24,707.77 万元。除草剂产品 24%烟嘧·莠去津可分散油悬浮剂连续多年荣获“中国植保市场除草剂畅销品牌产品”。杀菌剂产品 30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂连续两年荣获中国农药工业协会“全国植保市场最具爆发力品牌产品”，**2023 年 5 月 23.5% 环磺酮·莠去津可分散油悬浮剂荣获“2022 年全国植保市场最具爆发力品牌产品”**，公司制剂产品市场影响力和竞争力不断加强。国际市场方面，公司已取得丙硫菌唑原药、环磺酮原药、烟嘧磺隆原药、精噁唑禾草灵原药、唑草酮原药在欧盟的等同认定，丙硫菌唑原药在**巴西**、澳大利亚获得自主登记。公司农药产品出口到 40 余个国家/地区，主要面向 GLOBACHEM、UPL、HELM 等境外大型农化企业和农药贸易公司进行销售。公司国内和国际双驱动战略，增强了公司业务发展的稳定性和抵御风险的能力，为公司进一步向具有战略意义的研发、销售、服务环节的投入提供了物质保障。

2022 年发行人实现原药销售收入 64,983.65 万元，制剂销售收入 71,268.82 万元；主营业务收入中实现内销业务收入 78,979.57 万元，外销业务收入 57,272.91 万元。发行人已形成原药制剂一体化，国内、国际同步化发展的态势，形成产业链优势。

（4）主导产品着力于解决农业生产重大病虫草害问题，符合国家战略需求，市场空间广阔

公司主导产品丙硫菌唑属于全球前十大杀菌剂产品，主要用于防治谷物、大豆、油菜、花生、水稻和大田蔬菜等作物上的多种病害。发行人在国内登记之前，丙硫菌唑未进入中国市场。近年，我国小麦“两病”（赤霉病、条锈病）呈重发态势，直接威胁粮食生产安全，丙硫菌唑作为全国农技中心推荐的小麦“两病”防治用药，对小麦赤霉病和锈病防治具有优异效果，丙硫菌唑在我国小麦“两病”防治领域具有广阔的市场空间。

发行人在国内取得首家登记的环磺酮是三酮类新一代玉米田苗后除草剂（HPPD 抑制剂）新品种。主要针对我国玉米田长期使用传统除草剂带来的玉米田杂草草相变化，防治效果下降，抗药性上升和玉米药害等玉米种植面临的重大难题，提供高效安全的药剂解决方案。环磺酮具有杀草谱广、杀草速度快、与环境相容性好、除草适期长、用量低等特点，不仅适合我国东北春玉米区，黄淮海夏玉米区，西南山地玉米区，以及西北灌溉玉米区等广大的玉米区推广应用，而且在全球北美、南美等玉米主产区得到广泛应用，具有良好的国内、国际市场前景。

发行人主导产品作为我国重要粮食作物小麦、玉米病草害的防治用药，填补了国内空白，符合国家战略需求，具有广阔的市场空间。

2、发行人技术的先进性与可替代性水平

发行人的核心技术主要表现为农药产品的开发、生产工艺的提升和制剂配方的开发和优化。发行人技术的先进性和可替代性水平情况如下：

序号	主营业务应用	核心技术	技术的先进性	技术的可替代性水平
1	丙硫菌唑原药合成	丙硫菌唑原药合成工艺 氯化亚铁回收技术 甲苯回收处理技术	（1）丙硫菌唑原药合成新工艺创建被农业农村部科技发展中心组织的专家组评价为国际领先水平； （2）“小麦赤霉病防控新型高功效杀菌剂丙硫菌唑的研发及其产业化”项目荣获第十三届中国农药工业协会农药创新贡献奖一等奖（技术创新奖）。	多项专利已授权或正在申请专利保护，短期难以替代
2	丙硫菌唑制剂生产	丙硫菌唑制剂生产	（1）30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂新产品开发被农业农村部科技发展中心组织的专家组评价为国际领先水平； （2）“沿淮淮北小麦农药减量化使用和减施增效技术研究与示范”获得安徽省科学技术厅科技成果鉴定和 2019 年安徽省科技重大专项。 （3）公司作为完成单位之一的“小麦重大病虫害防治农药减施增效关键技术创新与应用”项目获得 2022 年安徽省科学技术奖专业（学科）科技进步奖一等奖（评审结果已公示）	多项专利已授权或正在申请专利保护，短期难以替代
3	环磺酮原药合成	环磺酮原药合成工艺 经强化的三氟	环磺酮新品型获得安徽省科学技术厅科技成果鉴定	专利和非专利技术保护，短期难以替代

序号	主营业务应用	核心技术	技术的先进性	技术的可替代性水平
		乙醇成醚反应技术		以替代
		溴化及溴化钠回收技术		
4	环磺酮制剂生产	环磺酮可分散油悬浮剂的制备方法	2022年5月,发行人“安徽省玉米田除草剂新产品研发及产业化”项目(公司为项目承担单位)列入安徽省科技厅重大科技专项	专利和非专利技术保护,短期难以替代
		环磺酮与莠去津组合可分散油悬浮剂的制备方法		
5	烟嘧磺隆原药合成	磺磺循环再利用工艺	(1)一种废磺磺循环再利用的提取方法获得安徽省科学技术厅科技成果鉴定; (2)300吨/年烟嘧磺隆原药合成及制剂加工技术获得安徽省科学技术厅科技成果鉴定; (3)“烟嘧磺隆原药合成新工艺及其制剂产业化”项目(公司为主要完成单位之一)获得安徽省人民政府颁发的省科学技术奖二等奖,并荣获第七届中国农药工业协会农药创新贡献奖二等奖(技术创新奖)。	专利保护,短期难以替代
6	砒吡草唑原药合成	砒吡草唑合成工艺	一种砒吡草唑的合成方法获得安徽省科学技术厅科技成果鉴定	专利保护,短期难以替代
7	制剂生产	制剂配方筛选技术	(1)甲基二磺隆油悬浮剂获得安徽省科学技术厅科技成果鉴定; (2)氰氟草酯油悬浮剂获得安徽省科学技术厅科技成果鉴定。	非专利技术保护,较为通用

3、发行人所处行业未来发展方向与市场潜力

(1) 非专利农药产品将成为市场主导

专利农药研发周期长,投入成本高,因此在全球范围内也仅有少数农化巨头在做专利农药的研发。随着部分农药产品化合物专利到期,原有的农药生产环节将发生转移,承接中间体和原料药产品生产的企业通过技术创新、工艺优化,为客户提供具有市场竞争力的专业化、系统化解解决方案,从而降低成本,使客户获得价格优势,延长产品生命周期。

发行人抓住丙硫菌唑化合物专利到期尚有巨大商业价值的机会,不断加大丙硫菌唑原药合成技术、剂型加工技术和应用推广技术的创新研发力度,于2019年1月30日在农业农村部获得丙硫菌唑原药及制剂产品的国内首批登记,

填补了国内技术与产品空白，报告期累计全球推广使用面积超过 1 亿亩次，为全球谷物类病害特别是小麦赤霉病防控提供了最佳解决方案。

发行人突破多项专利和技术壁垒，经过近 8 年时间的研发，于 2021 年 12 月 30 日在农业农村部获得新一代 HPPD 类除草剂环磺酮原药及制剂的首家登记，翻开了我国玉米田除草新的一页，将进一步引领我国玉米田除草剂发展的新方向。发行人与多家农药制剂企业及经销商达成战略合作意向，联合开发玉米田环磺酮除草剂市场。2022 年初，环磺酮原药获得欧盟等同认定，并授权客户在南美、北美、欧洲、非洲、印度等国家和地区登记和市场开拓。2022 年公司环磺酮系列产品实现收入 16,307.33 万元，具有较强的市场潜力。

基于当前欧盟已禁用乙草胺、异丙甲草胺等氯代乙酰胺类除草剂品种，发行人筛选可替代次新化合物砒吡草唑并立项研发，目前已完成实验室小试进入工艺放大实验、应用方法研究和登记试验阶段，其应用作物种类广、对环境友好、生物活性高、持效期长等优良特性，将逐步取代广泛应用的乙草胺、异丙甲草胺等氯代乙酰胺类除草剂，成为最有应用前景的苗前除草剂品种之一，砒吡草唑的产业化将进一步巩固公司在国内玉米田除草剂市场的领先地位。

（2）农药剂型的高效化、绿色化、无害化是行业发展方向

随着农药使用及管理政策日趋严格，传统的高毒、低效农药将被加速淘汰，高效、低毒、低残留的新型环保农药已经成为行业研发的重点和主流趋势，农药剂型向水基化、无尘化、控制释放等高效、安全的方向发展，水分散粒剂、悬浮剂、水乳剂、缓控释剂等新剂型得到快速的研发和推广。《“十四五”全国农药产业发展规划》提出，面向重大病虫害防控和农药减量化要求，对标《产业结构调整指导目录》和《环境保护综合名录》最新要求，支持发展高效低风险新型化学农药，大力发展生物农药，逐步淘汰退出抗性强、药效差、风险高的老旧农药品种和剂型，严格管控具有环境持久性、生物累积性等特性的高毒高风险农药及助剂。

发行人开发的多款除草剂、杀菌剂产品，均属于低毒、高效、环境友好型产品，具有减量增效的效果，可以有效提升农业生产效率。在农药除草剂产品上，公司在传统玉米田除草剂 38%莠去津单剂基础上，推出复配产品“天仙

配”，大幅提升了农药利用率，减量增效的同时降低了土壤残留。2022 年公司又推出环磺酮与莠去津复配产品“八斗一号”，能有效解决莠去津单剂长期使用产生的抗性问题的，而且有效提高除草效率。在杀菌剂产品上，2019 年公司推出丙硫菌唑原药及制剂产品，相较于多菌灵等传统杀菌剂产品，不但大幅降低农药施用量，而且有效预防和治疗高等真菌引起的麦类病害，保护粮食安全和人畜安全。

（二）发行人所处行业符合创业板定位

根据中国证监会 2012 年修订的《上市公司行业分类指引》，发行人所处行业属于“C 制造业”中的“C26 化学原料和化学制品制造业”。根据中国国家统计局 2017 年发布的《国民经济行业分类与代码》（GB/T4754—2017），公司所属行业为“C 制造业”中的“C26 化学原料和化学制品制造业”之“C263 农药制造”之“C2631 化学农药制造”。根据农业农村部等八部委发布《“十四五”全国农药产业发展规划》，优先发展的化学农药包括：重点面向解决水稻螟虫、稻飞虱、小麦赤霉病、蔬菜小菜蛾、蓟马、烟粉虱、松材线虫病等重大病虫害防治品种偏少和抗药性替代等需求，加快发展第四代烟碱类、双酰胺类、小分子仿生类杀虫剂及新型高效低风险杀菌剂、除草剂等。公司核心产品丙硫菌唑属于广谱型杀菌剂，对于小麦赤霉病和条锈病防治效果优异，环磺酮为新一代 HPPD 抑制剂类玉米田苗后除草剂。丙硫菌唑和环磺酮产品均属于新型高效低风险的杀菌剂和除草剂，属于优先发展的化学农药。

公司不属于《深圳证券交易所创业板企业发行上市申报及推荐暂行规定（2022 年修订）》第五条规定的原则上不支持申报在创业板发行上市的行业内的企业，即“（一）农林牧渔业；（二）采矿业；（三）酒、饮料和精制茶制造业；（四）纺织业；（五）黑色金属冶炼和压延加工业；（六）电力、热力、燃气及水生产和供应业；（七）建筑业；（八）交通运输、仓储和邮政业；（九）住宿和餐饮业；（十）金融业；（十一）房地产业；（十二）居民服务、修理和其他服务业。”公司亦不属于“产能过剩行业、《产业结构调整指导目录》中的淘汰类行业，以及从事学前教育、学科类培训、类金融业务的企业”。

（三）发行人符合创业板企业成长性要求

1、营业收入成长性

报告期内，发行人主营业务为农药原药及制剂的生产和销售。2020 至 2022 年，公司营业收入金额分别为 66,554.43 万元、92,843.72 万元和 147,464.22 万元，复合增长率为 48.85%。

2、利润成长性

2020 年至 2022 年，发行人利润水平呈上升趋势。**2020 至 2022 年**，发行人扣除非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润分别为 3,842.91 万元、7,491.73 万元和 20,286.42 万元，复合增长率为 129.76%。

综上，发行人具有创新、创造、创意特征，符合创业板定位。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）保荐机构访谈了发行人研发主要负责人及核心技术人员，取得了发行人关于核心技术情况的说明，了解发行人研发过程及主要产品的特点及优势；

（2）取得了发行人核心技术相关专利证书、主要产品的科技成果鉴证证书及相关荣誉证书等，与发行人核心技术进行对应，对发行人技术的先进性和可替代性进行了核查；

（3）通过查阅行业网站、行业研究报告、行业发展规划、产业政策文件等，了解发行人行业及主要产品的发展方向和 market 潜力。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：发行人自身具有创新、创造、创意特征，符合创业板定位。

问题 2.关于新三板挂牌

申请文件显示：

(1)发行人于 2014 年在全国股转系统挂牌。实际控制人沈运河、董秘杨欢欢因发行人未按规定采取有效措施防止股东占用公司资金、公司关联交易未履行相关审议程序并披露、公司多次信息披露不及时、不准确被安徽证监局采取监管谈话、口头警示等自律监管措施。

(2) 发行人因全国股转系统挂牌期间财务数据与申报稿财务数据存在一定差异进行会计差错更正，主要调整科目包括收入跨期事项、信用减值损失、费用归属期间、研发支出资本化、退换货收入确认等。

请发行人：

(1) 说明股东资金占用、关联交易未履行审议程序、信息披露不及时、不准确等事项的具体情况、时间、金额等，相关内部控制制度是否健全且被有效执行。

(2) 列示会计差错更正具体科目的调整金额，结合调整事项说明发行人会计基础工作是否规范，财务报表的编制和披露是否符合企业会计准则。

请保荐人、发行人律师对问题（1）发表明确意见，请保荐人、申报会计师对问题（2）发表明确意见。

答复：

一、说明股东资金占用、关联交易未履行审议程序、信息披露不及时、不准确等事项的具体情况、时间、金额等，相关内部控制制度是否健全且被有效执行

（一）2016 年安徽证监局出具监管谈话行政监管措施情况

1、股东资金占用情况

2016 年 1 月 4 日，公司与孙宗辉签订借款协议，约定孙宗辉向公司借款 1,800 万元，一年内偿还，借款年利率为 10%。约定借款时，孙宗辉仅持有公司股份 1.44%，且其不为公司董事、监事及高级管理人员及其直系亲属，公司未将该笔借款认定为关联方借款，未报董事会、股东大会审议批准。2016 年 1

月，孙宗辉用该笔款项协议受让公司原股东程立松持有的公司 5%股份，受让后孙宗辉持有公司股份的比例为 6.44%，成为持股 5%以上的股东，与公司构成关联关系。公司于 2016 年 8 月 29 日召开第一届董事会第十三次会议，审议通过了《关于对公司股东孙宗辉借款进行确认的议案》，并经 2016 年第二次临时股东大会审议通过。孙宗辉已于 2016 年 9 月 30 日前偿还该笔借款，并已按约定的 10%的年利率向公司支付了借款利息。

2、关联交易未履行审议程序情况

2015 年，公司与关联方合肥光洁包装有限公司实际发生关联交易金额为 2,829.18 万元，超过 2014 年年度股东大会审议通过的预计关联交易金额上限 1,000 万元，未按规定履行相应的关联交易审议程序并及时披露。公司于 2016 年 4 月 18 日召开第一届董事会第十二次会议，2016 年 5 月 10 日召开 2015 年度股东大会，审议通过了《关于对 2015 年关联交易补充确认的议案》，对上述关联交易进行了确认。2016 年 1 月至 2 月期间，公司向公司董事、监事、高级管理人员及其近亲属借款合计 256 万元，未按规定履行相应的关联交易审议程序并及时披露。由于该事项可出席董事会的无关联董事人员不足 3 人，应直接提交股东大会审议。公司于 2016 年 9 月 27 日召开 2016 年第三次临时股东大会审议通过《关于对公司向关联方借款进行确认的议案》，对此关联交易进行了确认。

3、信息披露不及时

公司未在规定期限内披露 2014 年半年报、2016 年半年报。公司于 2014 年 9 月 17 日披露了《2014 年半年度报告》，于 2016 年 9 月 22 日披露了《2016 年半年度报告》。

4、信息披露不准确情况

公司 2014 年 12 月 17 日披露的股东大会决议公告中表决权股份数量单位及股东股份占比错误；公司 2015 年 4 月 21 日披露的第一届董事会第七次会议决议公告及同日披露的第一届监事会第四次会议决议公告中关于《2015 年日常性关联交易的预计金额的议案》表决结果错误，同时公告存在文字错误，同日披露的 2014 年度股东大会通知公告中出席对象遗漏见证律师等重要内容并存在文字错误。针对上述信息披露不准确情况，公司分别于 2014 年 12 月 25 日和 2015 年 5

月 21 日发布了更正公告，对不准确信息进行了更正。

（二）2022 年股转公司挂牌公司管理部出具口头警示自律监管措施情况

公司于 2021 年 12 月 31 日向安徽证监局报送了公开发行股票并在深圳证券交易所上市的辅导备案材料，而公司未及时披露向安徽证监局申请公开发行并在深圳证券交易所上市辅导备案公告，后于 2022 年 1 月 17 日补充披露。

（三）相关内部控制制度是否健全且被有效执行

新三板挂牌期间，公司存在股东资金占用、关联交易未履行审议程序、信息披露不及时、不准确等情形，公司在发现上述问题后，已进行了更正、整改；公司在收到监管函件后，积极响应监管机构的要求，逐项落实监管机构的监管意见，严格按照相关准则、指引进行整改、落实。公司及公司控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员及信息披露负责人加强了对《公司法》《证券法》以及全国股转公司颁布的相关制度、细则的学习，提高信息披露意识，加强自律管理能力，保证信息披露及时、准确、完整。公司根据《公司法》《证券法》《企业内部控制基本规范》等相关法律法规的规定，进一步完善了《股东大会制度》《董事会制度》《监事会制度》《独立董事工作细则》《董事会秘书工作制度》《关联交易管理制度》《信息披露管理制度》等一系列公司内部管理制度，建立了较为完善、健全、有效的内部控制制度体系。公司持续完善公司治理机制，积极推动相关制度执行，保障公司各项工作合规有序的开展，相关内控制度健全并得到有效执行。

大信会计师对公司内部控制出具了《内部控制鉴证报告》（**大信专审字[2023]第 32-00047 号**），认为：“久易股份按照《企业内部控制基本规范》和相关规定于**2023 年 6 月 30 日**在所有重大方面保持了有效的财务报告内部控制”。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得并查阅发行人《公司章程》以及《股东大会制度》《董事会制度》《监事会制度》《独立董事工作细则》《董事会秘书工作制度》《关联交易管理

制度》《信息披露管理制度》《对外投资管理制度》《对外担保管理制度》等相关内控制度；

(2) 取得并查阅发行人《董事会内部控制自我评价报告》《监事会工作报告》及会计师出具的《内部控制鉴证报告》；

(3) 取得并查阅发行人报告期内三会会议决议文件，了解发行人关联交易事项履行的决策程序和审议情况；

(4) 登录全国中小企业股份转让系统，查阅发行人相关事项的披露公告；

(5) 取得并查阅监管机构给予发行人的历次监管措施函件；

(6) 了解、评价内部控制设计的合理性以及执行的有效性，对发行人重要内控控制环节执行穿行测试；

(7) 取得并查阅发行人股东资金占用相关的借款合同、借款及还款的凭证和银行单据。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人在新三板挂牌期间，存在股东资金占用、关联交易未履行审议程序、信息披露不及时、不准确等情形，而被采取监管谈话、口头警示等监管措施；发行人根据监管机构的要求，逐项落实监管机构的监管意见，严格按照相关准则、指引进行整改、落实；发行人建立了较为完善、健全、有效的内部控制制度体系，相关内控制度健全并得到有效执行。

二、列示会计差错更正具体科目的调整金额，结合调整事项说明发行人会计基础工作是否规范，财务报表的编制和披露是否符合企业会计准则

(一) 列示会计差错更正具体科目的调整金额

1、2020 年会计差错更正事项如下：

合并资产负债表

单位：元

序号	报表科目	调整前金额	调整后金额	调整金额

序号	报表科目	调整前金额	调整后金额	调整金额
1	应收票据	-	35,343,208.65	35,343,208.65
2	应收账款	62,096,961.39	62,669,202.92	572,241.53
3	应收款项融资	3,818,073.60	750,073.60	-3,068,000.00
4	预付款项	36,904,493.44	34,790,308.40	-2,114,185.04
5	其他应收款	7,261,625.87	7,288,006.88	26,381.01
6	存货	110,090,546.80	104,486,165.37	-5,604,381.43
7	其他流动资产	14,065,465.84	3,898,335.48	-10,167,130.36
8	无形资产	7,678,103.88	6,765,205.43	-912,898.45
9	递延所得税资产	959,176.14	2,283,489.99	1,324,313.85
10	其他非流动资产	3,000,000.00	4,938,780.00	1,938,780.00
11	应付账款	33,579,073.34	24,319,708.69	-9,259,364.65
12	合同负债	66,242,223.25	65,698,209.55	-544,013.70
13	应付职工薪酬	10,786,038.45	10,793,038.45	7,000.00
14	应交税费	6,870,316.80	7,275,092.85	404,776.05
15	其他应付款	411,761.00	10,974,012.62	10,562,251.62
16	其他流动负债	5,554,352.52	37,820,619.11	32,266,266.59
17	预计负债	2,374,174.50	1,639,044.52	-735,129.98
18	递延收益	3,897,701.68	3,944,627.16	46,925.48
19	资本公积	73,132,439.75	75,975,828.64	2,843,388.89
20	库存股	-	-10,500,000.00	-10,500,000.00
21	盈余公积	13,619,171.12	12,854,792.24	-764,378.88
22	未分配利润	87,816,455.61	80,827,063.95	-6,989,391.66

合并利润表

单位：元

序号	报表科目	调整前金额	调整后金额	调整金额
1	营业收入	656,909,063.03	665,544,261.00	8,635,197.97
2	营业成本	528,299,618.37	534,583,384.74	6,283,766.37
3	税金及附加	1,792,914.63	1,800,116.60	7,201.97
4	销售费用	20,924,639.47	20,497,146.62	-427,492.85
5	管理费用	33,851,780.25	30,531,493.67	-3,320,286.58
6	研发费用	27,089,378.91	27,481,153.73	391,774.82
7	财务费用	1,847,191.30	2,384,499.44	537,308.14

序号	报表科目	调整前金额	调整后金额	调整金额
8	其他收益	3,204,234.73	3,210,782.47	6,547.74
9	投资收益	-	498,373.12	498,373.12
10	信用减值损失	-4,270,892.91	-5,120,527.17	-849,634.26
11	资产减值损失	438,142.29	-134,385.14	-572,527.43
12	营业外支出	467,885.84	4,126,603.56	3,658,717.72
13	所得税费用	3,982,417.84	3,861,794.56	-120,623.28

相关调整事项说明：

（1）收入跨期确认事项

根据签收单对收入跨期事项予以调整，调整影响如下：

①根据签收单对收入跨期事项予以调整，导致营业收入增加金额 7,900,067.99 元，营业成本增加金额 5,850,450.95 元，发出商品减少金额 4,379,735.48 元，应收账款余额增加 4,230,719.36 元，其他流动资产增加金额 22,293.58 元，合同负债减少金额 54,4013.70 元，应交税费增加金额 394,432.75 元，其他流动负债减少金额 8,942.06 元，2020 年初未分配利润减少金额 2,017,816.57 元；

②应收账款坏账准备增加金额 211,535.97 元，信用减值损失增加金额 211,535.97 元；递延所得税资产增加金额 52,883.99 元，所得税费用减少金额 52,883.99 元。

（2）暂估退货率事项

按照预计退货率确认销售退货情况，调整影响如下：

①其他流动资产减少金额 489,590.02 元，营业成本金额增加金额 489,590.02 元；预计负债减少金额 735,129.98 元，营业收入增加金额 735,129.98 元；

②递延所得税资产减少金额 36,830.99 元，所得税费用增加金额 36,830.99 元。

（3）账龄调整导致应收账款坏账补提事项

公司根据业务发生年度账龄重新计算，调整影响如下：

①应收账款坏账准备增加金额 3,446,941.86 元，2020 年初未分配利润减少金额 2,740,144.40 元，信用减值损失增加金额 706,797.46 元；

②递延所得税资产增加金额 580,512.17 元，所得税费用减少金额 169,490.51 元，2020 年初未分配利润增加金额 411,021.66 元。

（4）计提存货跌价准备事项

对存货账面价值及可变现净值进行比较，同时结合库龄，对涉及存货账面价值低于可变现净值的存货补计提存货跌价准备，调整影响如下：

①存货跌价准备增加金额 1,224,645.95 元，2020 年初未分配利润减少金额 652,118.52 元，资产减值损失增加金额 572,527.43 元；

②递延所得税资产增加金额 704,881.26 元，所得税费用减少金额 85,879.12 元，2020 年初未分配利润增加金额 619,002.14 元。

（5）股权激励事项

股权激励事项按照 6 元/股公允价值确认，调整影响如下：

①该事项导致资本公积增加金额 2,843,388.89 元，营业成本增加金额 666,911.65 元，管理费用增加金额 1,677,302.60 元，研发费用增加金额 499,174.64 元。

②其他应付款增加金额 10,500,000.00 元，确认库存股金额 10,500,000.00 元。

（6）科目调整列报

对各业务列示报表项目的准确性进行了梳理调整，调整影响如下：

对预付工程设备款重分类，减少预付账款金额 1,938,780.00 元，增加其他非流动资产金额 1,938,780.00 元；

对工会经费重分类调整，增加应付职工薪酬金额 7,000.00 元，减少应交税费金额 7,000.00 元；

车间爆炸期间停产损失重分类及薪酬重分类，增加营业成本金额 1,203,884.81 元，增加营业外支出金额 3,658,717.72 元，减少管理费用金额

4,862,602.53 元；

对理财收益重分类，增加财务费用金额 498,373.12 元，增加投资收益金额 498,373.12 元。

(7) 其他调整事项

①按照费用归属期间进行梳理，调整预付账款、其他应收款、其他流动资产、递延所得税资产、应付账款、其他应付款、2020 年初未分配利润、营业成本、销售费用、管理费用、财务费用、信用减值损失调减金额、所得税费用科目；②将信用等级较低的银行承兑汇票，由应收款项融资重分类至应收票据，同时再背书时不终止确认，到期后终止确认，调整应收票据、应收款项融资、其他流动负债科目；③将不符合资本化调减的研发支出费用化，调整无形资产、2020 年初未分配利润、研发费用科目；④冲销不符合资产定义的暂估进项税，调整其他流动资产、应付账款科目；⑤补提水利基金、与资产相关的政府补助在资产剩余可使用寿命期内重新测算摊销，调整递延所得税资产、应交税费、递延收益、2020 年初未分配利润、税金及附加、其他收益科目，各事项调整金额如下：

会计差错更正内容	受影响的报表科目名称	2020 年 12 月 31 日/2020 年度 累计影响数
费用跨期事项	预付账款	-175,405.04
	其他应收款	26,381.01
	其他流动资产	-51,192.66
	递延所得税资产	15,828.60
	应付账款	389,276.61
	其他应付款	62,251.62
	期初未分配利润	-3,144,926.15
	营业成本	-1,927,071.06
	销售费用	-427,492.85
	管理费用	-134,986.65
	财务费用	38,935.02
	信用减值损失	-68,699.17
	所得税费用	10,304.88
已背书未到期的非 6+9 银行	应收票据	35,343,208.65

会计差错更正内容	受影响的报表科目名称	2020年12月31日/2020年度 累计影响数
票据事项	应收款项融资	-3,068,000.00
	其他流动负债	32,275,208.65
研发支出费用化事项	无形资产	-912,898.45
	期初未分配利润	-1,020,298.27
	研发费用	-107,399.82
冲销暂估进项税事项	其他流动资产	-9,648,641.26
	应付账款	-9,648,641.26
补提水利基金事项	应交税费	1,497.50
	期初未分配利润	5,704.47
	税金及附加	7,201.97
与资产相关的政府补助摊销事项	递延所得税资产	7,038.82
	递延收益	46,925.48
	期初未分配利润	-45,452.24
	其他收益	6,547.74
	所得税费用	982.16

(8) 差错调整事项影响结果

上述差错调整事项导致当期所得税费用金额增加 139,512.31 元，应交税费余额增加 15,845.80 元；最终导致公司净利润金额增加 707,590.83 元，盈余公积余额累计减少 764,378.88 元，未分配利润余额累计减少 6,989,391.66 元，合计净资产金额减少 15,410,381.65 元。

(二) 会计差错更正涉及的主要事项、情形原因及整改情况

报告期内，公司会计差错更正主要是因收入跨期调整、员工奖金计提跨期、费用跨期、应收账款账龄及计提比例调整、股权激励公允价值不合理、报表科目重分类等因素导致，上述差错原因，是由于公司财务人员对相关经济业务事项理解存在偏差所致，不存在故意遗漏或虚构交易、事项或者其他重要信息的情形。针对会计差错事项，公司已根据《企业会计准则》要求进行了调整，同时对相关业务管理和结算流程进行优化，对年度内的收入进行及时结算并与客户确认，年末及时对员工进行考核并计提奖金薪酬，定期对往来款项进行梳理，复核往来款项账龄的准确性；同时向相关财务人员强调会计核算规范的重

要性，严格要求及时准确地对相关业务进行会计处理，杜绝类似事项的发生。

（三）公司会计基础工作是否规范，财务报表的编制和披露是否符合企业会计准则

报告期内公司发生的前期差错主要集中在 2020 年度，经过针对会计差错更正的专项整改后，公司已根据相关规定制定了健全的财务会计制度和内部控制制度并得到有效执行。

公司财务岗位设置完整，财务人员配备齐全，相关人员具备专业胜任能力。公司对在从事经营活动的各个部门、各个环节制定了一系列较为详尽的岗位职责分工制度，各关键岗位严格执行了不相容职务相分离制度。公司依据国家会计制度及公司相关规范的要求，明确会计凭证、会计账簿和财务会计报告的处理程序，建立和完善会计档案保管和会计工作交接办法，实行会计人员岗位责任制，充分发挥会计的监督职能。公司的财务会计基础工作规范，内控制度完善，财务信息质量得到有效改进，2020 年度之后未出现过因错误或疏漏等原因导致的会计差错情况，公司提交首发申请时的申报财务报表能够公允地反映发行人的财务状况、经营成果和现金流量。

同时公司加强财务人员对会计准则的学习培训工作，提高财务人员的财务核算规范意识，提高财务核算的规范性、准备性；修订完善了《市场对账稽核管理制度》，规范产品销售、货款回收、信用政策审批、客户对账等流程，防范产品销售过程中的各种风险及导致的会计差错。

综上，公司已根据相关规定制定了健全的财务会计制度和内部控制制度并有效执行，不存在会计基础工作不规范、内控制度薄弱的情形，财务报表的编制和披露符合企业会计准则的规定。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得并查阅发行人披露前期差错更正公告、会计师出具的会计差错更正专项说明，了解差错更正事项的性质、原因、依据及合规性，复核前期差错

更正金额的准确性及披露情况；

（2）取得并查阅发行人关于前期差错更正的三会会议决议文件，了解会计差错更正履行的决策程序和审议情况；

（3）获取公司与财务会计报告相关的内控制度，包括《董事会审计委员会工作细则》《内部审计制度》《财务管理制度》等；

（4）了解公司关键内部控制，评价这些控制的设计，确定其是否得到执行，并测试相关内部控制的运行有效性；

（5）了解公司关于财务部门岗位设置与人员配备情况、胜任能力、不相容职务分离情况等，实地查看财务岗位的设置及执行情况；

（6）实地查看、了解公司会计档案管理情况，现场抽查公司会计档案。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人对前期差错事项具体形成原因、会计处理、对财务报表累计的影响金额和影响程度已进行如实披露，发行人前期差错更正依据充分，符合《企业会计准则第 28 号——会计政策、会计估计变更和差错更正》的相关规定和要求；发行人报告期内会计基础工作规范，财务报表的编制和披露符合企业会计准则。

问题 3.关于诉讼及行政处罚

申请文件显示：

（1）中鲜玉农业以喜田生物及发行人产品出现药害为由提起诉讼，终审判决发行人在损失 982,016 元范围内与喜田生物承担连带赔偿责任。2022 年 6 月 1 日，中鲜玉农业已经以喜田生物、发行人等为被执行人向湖北省咸宁市嘉鱼县人民法院申请强制执行。

（2）熊前程以使用发行人产品致其玉米受损为由提起诉讼，诉请发行人赔偿各项损失共计 160 万元。本案尚未开庭审理。

（3）2020 年 9 月 25 日，发行人苯磺隆车间发生一起爆炸事故，事故造成 2 人死亡，3 人受伤。合肥市应急管理局对发行人处以 36 万元罚款的行政处罚，对发行人董事长、总经理沈运河处以上一年年收入百分之三十（即 80,716 元）罚款的行政处罚，对发行人董事、公司副总经理余正莲处以暂停《安全生产知识和管理能力考核合格证》5 个月并处 26,000 元罚款的行政处罚，对发行人原安全总监兼安环部部长陆寿云处以警告，并处 8,000 元罚款的行政处罚，对发行人原副厂长于扩处以警告，并处人民币 8,000 元罚款的行政处罚。

（4）发行人因出口货物浓度与申报浓度不符被海关罚款 34,000 元，发行人还存在消防部门行政处罚。

请发行人：

（1）说明诉讼及行政处罚事项涉及的产品的具体情况、金额、毛利贡献等，发行人产品是否存在质量问题、安全隐患、虚假申报货物等情形。

（2）说明上述行政处罚涉及事件的具体原因、责任认定、发行人停产及复产日期、整改措施、复产是否经过主管部门认可、相关人员处理及纠纷情况等，结合法律法规的规定说明上述事项对相关主体的影响，是否符合《创业板首次公开发行股票注册管理办法》（以下简称《注册管理办法》）第十三条的规定。

（3）说明上述诉讼事项的最新进展以及对发行人的影响，发行人是否存在重大担保、诉讼、仲裁等或有事项，上述事项是否对发行人持续经营能力存在重大不利影响，发行人是否符合《注册管理办法》第十二条的情形。

(4) 结合上述情况，说明发行人内部控制制度是否健全且得到有效执行、能否保证公司运行合法合规，并按照《公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第 28 号——创业板公司招股说明书》第六十条及第九十四条的规定，披露发行人受到的处罚、涉及的诉讼或仲裁事项。

请保荐人、发行人律师发表明确意见。

答复：

一、说明诉讼及行政处罚事项涉及的产品的具体情况、金额、毛利贡献等，发行人产品是否存在质量问题、安全隐患、虚假申报货物等情形

(一) 说明诉讼及行政处罚事项涉及的产品的具体情况、金额、毛利贡献等

发行人上述诉讼及行政处罚涉及的产品的具体情况、金额、毛利贡献如下所示：

序号	事件	事件对应产品名称	事件对应涉事产品的销售金额（万元）	事件对应产品的种类	2020年公司该产品的销售金额（万元）	2020年公司该产品毛利贡献（万元）	毛利占比
1	中鲜玉农业诉发行人及喜田生物产品生产者责任纠纷案	900ml装的25%“硝磺·莠去津”（商标“地仙配”）	0.33	25%硝磺·莠去津可分散油悬浮剂(除草剂)	1,242.51	272.77	2.09%
2	熊前程诉嘉鱼壹农农资有限公司、久易股份财产损害赔偿纠纷案	200ml装的25%“硝磺·莠去津”（商标“火速”）	0.20				
3	“9 25事故”	不涉及产品	-	-	-	-	-
4	发行人因出口货物浓度与申报浓度不符被海关罚款34,000元	40克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂	68.01	40克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂(除草剂)	7,386.08	674.68	5.17%
5	消防行政处罚	不涉及产品	-	-	-	-	-

注：毛利占比为占主营业务毛利的比重。

(二) 发行人产品是否存在质量问题、安全隐患、虚假申报货物等情形

发行人产品不存在质量问题、安全隐患及虚假申报货物等情形，具体原因如下：

1、关于产品质量

（1）发行人具备农药生产相关资质

发行人为农药生产企业，具备农药生产的相关资质许可，涉事产品均已取得农药登记。因此，发行人产品生产前均已按照我国现行法律的要求通过了相应的资质审查及证件办理，以保证产品达到相应的规范要求。

（2）发行人质量控制相关制度完善并有效执行

产品生产过程中，发行人制定了《生产过程控制程序》《产品监视和测量程序》《不合格品控制程序》等质量内部控制制度，对质量控制相关的跨部门协作、供应商审核、产品质量提升等工作及细节进行了明确规定。

（3）质量纠纷个案诉讼结果不代表对公司质量的整体评价

报告期内，中鲜玉农业大数据（湖北）有限公司诉发行人、喜田生物产品侵权纠纷一案，案件判决发行人承担相应的赔偿责任。农药产品质量纠纷中，涉案产品质量受储运条件、施药方法、施药环境与田间管理水平等多因素影响，个别销售产品质量纠纷及其相关认定可能存在片面性、局限性及偶然性，因此个别产品质量纠纷案件及其判决结果不代表对公司产品质量的整体评价。报告期内发行人与其他客户之间不存在因涉事产品质量问题而发生重大纠纷或诉讼的情形。

（4）发行人未因产品质量问题受到相关主管部门的行政处罚

报告期内，发行人未因产品质量问题受到相关主管部门的行政处罚。2022年9月29日，肥东县农业农村局出具证明，载明：“自2019年1月1日至本证明出具之日，安徽久易农业股份有限公司（以下简称“久易股份”）具备农药生产的相关资质许可，在农药产品的生产经营过程中能够严格遵守国家和地方有关农药生产管理、农药产品质量的法律、法规及规章，本局对久易股份历次产品抽检的结果均为合格，久易股份不存在产品质量瑕疵（包括但不限于产品浓度、产品有效性等内容）的情形，亦不存在因农药产品质量问题而遭受行政处罚的情形。自2019年1月1日至本证明出具之日，本局未收到过下游客户或终端消费者等有关主体对久易股份产品质量投诉。”

2023年1月10日，肥东县农业农村局出具证明，证明自“安徽久易农业股

份有限公司 2022 年 6 月 30 日至本证明出具之日，在生产经营过程中能够严格遵守国家和地方有关农药生产管理的法律、法规及规章，不存在违反国家和地方有关农药生产管理的法律、法规或规章的行为，也不存在因违反国家和地方有关农药生产管理相关的法律、法规或规章的行为而遭受行政处罚的情形”。

2023 年 2 月 14 日，安徽省人民政府办公厅印发《安徽省人民政府办公厅关于印发安徽省企业公共信用信息报告代替无违法违规证明实施方案的通知》（皖政办秘[2023]8 号），确认企业公共信用信息报告代替无违法违规证明。根据安徽省公共信用信息服务中心于 2023 年 7 月 7 日出具的《公共信用信息报告（无违法违规证明版）》，2023 年 1 月 1 日至 2023 年 7 月 6 日期间，久易股份在农业农村、市场监管等领域无行政处罚、严重失信主体名单等违法违规信息。

综上，发行人产品不存在质量问题。

2、关于安全隐患

（1）发行人安全生产方面内控制度健全且有效执行

发行人制定了《岗位操作规程》《安全检查和隐患整改管理制度》《危险源辨识、风险评价和风险控制策划管理制度》《设备安全检修、计划管理制度》等相关内控制度，具有完善、有效的安全生产制度。

（2）“9 25 事故”发生后，发行人积极整改，消除事故隐患

“9 25 事故”发生后，发行人立即进行相应整改，如对产线结构进行调整；开展消防演练，提高员工消防意识；召开专题会议，加强培训教育；组织人员对现场工艺和设备进行排查；对有关人员的职务重新进行调整；加强对生产车间的自动化改造等。发行人“9 25 事故”整改情况已经专家组审查，发行人复产申请已获得主管部门的同意。

综上，发行人不存在重大安全隐患。

3、关于虚假申报货物

关于发行人子公司久凯农化受到海关罚款 34,000 元事项，系生产人员在生产该批次产品时投料误差，导致该批次产品实际浓度与申报浓度不符，发行人主观上不存在故意，不属于故意虚假申报货物的情形。

综上，发行人不存在产品质量问题、重大安全隐患、虚假申报货物等情形。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人关于诉讼及处罚的相关文件；
- （2）取得并核查发行人关于诉讼及行政处罚涉及产品相关情况以及产品质量纠纷情况的确认文件；
- （3）取得并核查发行人的资质证书；
- （4）取得并核查发行人的关于产品质量的内控文件；
- （5）取得并核查肥东县农业农村局出具的证明文件；
- （6）网络查询中国执行信息公开网、中国裁判文书网、市场监督管理部门和农业农村、国家企业信用信息公示系统等网站。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人产品不存在质量问题、虚假申报货物、重大安全隐患等情形。

二、说明上述行政处罚涉及事件的具体原因、责任认定、发行人停产及复产日期、整改措施、复产是否经过主管部门认可、相关人员处理及纠纷情况等，结合法律法规的规定说明上述事项对相关主体的影响，是否符合《创业板首次公开发行股票注册管理办法》（以下简称《注册管理办法》）第十三条的规定

2023年2月17日，中国证监会第二次委务会议审议通过了《首次公开发行股票注册管理办法》，废止了《创业板首次公开发行股票注册管理办法》。《首次公开发行股票注册管理办法》中的第十三条内容与《创业板首次公开发行股票注册管理办法》第十三条内容一致，故为方便论述，本题应论述的《创业板首次公开发行股票注册管理办法》第十三条之规定调整为《首次公开发行股票注册管理办法》第十三条，本回复意见中提及的《注册管理办法》指《首次公开发行股票注册管理办法》。

《注册管理办法》第十三条规定，最近三年内，发行人及其控股股东、实际控制人不存在贪污、贿赂、侵占财产、挪用财产或者破坏社会主义市场经济秩序的刑事犯罪，不存在欺诈发行、重大信息披露违法或者其他涉及国家安全、公共安全、生态安全、生产安全、公众健康安全等领域的重大违法行为。董事、监事和高级管理人员不存在最近三年内受到中国证监会行政处罚，或者因涉嫌犯罪正在被司法机关立案侦查或者涉嫌违法违规正在被中国证监会立案调查且尚未有明确结论意见等情形。

《<首次公开发行股票注册管理办法>第十二条、第十三条、第三十一条、第四十四条、第四十五条和<公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第 57 号——招股说明书>第七条有关规定的适用意见——证券期货法律适用意见第 17 号》（以下简称“《17 号适用意见》”）第三条“关于《首次公开发行股票注册管理办法》第十三条“国家安全、公共安全、生态安全、生产安全、公众健康安全等领域的重大违法行为”的理解与适用”中指出，有以下情形之一且中介机构出具明确核查结论的，可以不认定为重大违法：违法行为显著轻微、罚款数额较小；相关处罚依据未认定该行为属于情节严重；有权机关证明该行为不属于重大违法。违法行为导致严重环境污染、重大人员伤亡或者社会影响恶劣等并被处罚的，不适用上述规定。

根据上述规定，发行人报告期内的违法行为均不属于重大违法行为，发行人符合《注册管理办法》第十三条规定。具体分析如下：

（一）关于洋山海关行政处罚

根据编号为沪洋山关缉违字[2020]54 号的《中华人民共和国洋山海关行政处罚决定书》，久凯农化于 2020 年 7 月 15 日被洋山海关处以罚款 34,000 元的行政处罚。

关于发行人子公司久凯农化被海关罚款 34,000 元的行政处罚的具体原因主要系生产人员在生产该批次产品时投料误差，导致该批次产品实际浓度与申报浓度不符，发行人主观上不存在故意。

发行人虽然因出口货物实际浓度与申报浓度不符而受到行政处罚，但根据《注册管理办法》第十三条以及《17 号适用意见》第三条相关规定，发行人该

等行为不属于重大违法行为，发行人符合《注册管理办法》第十三条的规定。具体分析如下：

1) 本次海关处罚金额仅为 3.4 万，罚款金额较小，且发行人子公司久凯农化已于 2020 年 7 月 15 日缴纳完毕相关罚款；

2) 根据行政处罚决定书，发行人本次行政处罚的法律依据主要为《中华人民共和国海关行政处罚实施条例》第十五条第（三）项。根据该规定，进出口货物的品名、税则号列、数量、规格、价格、贸易方式、原产地、启运地、运抵地、最终目的地或者其他应当申报的项目未申报或者申报不实，影响国家许可证件管理的，处货物价值 5%以上 30%以下罚款，有违法所得的，没收违法所得。经中华人民共和国洋山海关核定，久凯农化本次实际出口货物的价值为 680,078 元，结合《中华人民共和国海关行政处罚实施条例》第十五条第（三）项列明的处罚比例，久凯农化所受处罚的金额比例为 5%，系罚款比例中的最轻一档。根据处罚金额及比例，发行人的行为不属于情节严重情形；

3) 该事项不属于贪污、贿赂、侵占财产、挪用财产或者破坏社会主义市场经济秩序的刑事犯罪，也不属于欺诈发行、重大信息披露违法或者其他涉及国家安全、公共安全、生态安全、生产安全、公众健康安全等领域的重大违法行为；也未导致严重环境污染、重大人员伤亡、社会影响恶劣；

4) 2022 年 3 月 3 日，合肥海关（系发行人的主管海关）出具了《企业资信证明》（[2022]044 号），该证明载明：“自 2019 年 1 月 1 日起至 2022 年 3 月 2 日止，在此期间我关发现该企业有 1 起违法的记录；该记录尚不足以影响该企业在海关的信用等级”。

结合《17 号适用意见》第三条以及上述情形，发行人出口货物实际浓度与申报浓度不符的行为不属于重大违法行为，发行人符合《注册管理办法》第十三条的规定。

（二）关于发行人消防行政处罚

根据编号为东（消）行罚决字（2020）0087 号《行政处罚决定书》，发行人因消防水泵配电未设置双电源末端自动切换装置，于 2020 年 11 月 30 日被肥东县消防救援大队处以罚款 15,000 元的行政处罚。

鉴于：1）该等罚款金额较小，发行人已于 2020 年 12 月 16 日缴纳完毕相关罚款；2）根据当时适用的《中华人民共和国消防法》（2019 修正）第六十条第一款之规定，消防设施、器材或者消防安全标志的配置、设置不符合国家标准、行业标准，或者未保持完好有效的，责令改正，处五千元以上五万元以下罚款，发行人本次被科处的罚款金额系上述处罚区间内的较轻一档；3）该事项不属于贪污、贿赂、侵占财产、挪用财产或者破坏社会主义市场经济秩序的刑事犯罪，也不属于欺诈发行、重大信息披露违法或者其他涉及国家安全、公共安全、生态安全、生产安全、公众健康安全等领域的重大违法行为；4）2022 年 2 月 28 日，肥东县消防救援大队出具了《证明》，该证明载明：“2020 年 11 月 30 日，安徽久易农业股份有限公司因消防水泵配电未设置双电源末端自动切换装置，被本单位行政处罚，科处罚款人民币 15000 元整（东（消）行罚决字（2020）0097 号），安徽久易农业股份有限公司已缴纳上述罚款。上述行为不属于违反消防管理方面法律、行政法规的重大违法行为，安徽久易农业股份有限公司所受处罚也不属于重大处罚”。

结合《17 号适用意见》第三条以及上述情形，发行人消防水泵配电未设置双电源末端自动切换装置的行为不属于重大违法行为，发行人符合《注册管理办法》第十三条的规定。

（三）关于“9 25 事故”的行政处罚

2020 年 9 月 25 日，久易股份苯磺隆车间内发生一起反应釜底部阀门泄漏爆燃事故，事故造成 2 人死亡，3 人受伤（即“9 25 事故”）。“9 25 事故”的具体原因、责任认定、发行人停产及复产日期、整改措施、复产经主管部门认可情况、相关人员处理及纠纷情况具体如下：

1、事故原因认定

事故发生后，合肥市应急管理局牵头成立了肥东县安徽久易农业股份有限公司“9 25”其他爆炸事故调查组（以下简称“事故调查组”），2020 年 11 月 17 日，事故调查组出具了《肥东县安徽久易农业股份有限公司“9 25”其他爆炸事故调查报告》（以下简称“《9 25 事故调查报告》”）。2020 年 11 月 25 日，合肥市应急管理局党委会研究审查通过了上述报告并作出了《关于肥东县安徽久易

农业股份有限公司“9·25”其它爆炸事故的处理决定》（以下简称“《9·25 事故处理决定》”）。

根据《9·25 事故调查报告》，事故调查组分析认定造成本次事故的直接原因为：姚某某操作洗涤甲苯的反应釜，蒸汽阀当做空气阀打开；反应釜内进入水蒸气，甲苯、乙醇混合物受热后气化，反应釜内压力迅速升高，导致甲苯、乙醇混合气体从反应釜盖与釜体之间的橡胶密封圈喷出，甲苯、乙醇混合气体和空气混合达到爆炸极限，遇到静电发生爆炸。

2、责任认定

根据《9·25 事故调查报告》，本次事故共造成 2 人死亡，3 人受伤，直接经济损失约 699 万元。按照《生产安全事故报告和调查处理条例》第三条的规定“一般事故，是指造成 3 人以下死亡，或者 10 人以下重伤，或者 1,000 万元以下直接经济损失的事故”，调查报告认定本次事故为一般生产安全责任事故。

根据《9·25 事故调查报告》，“9·25 事故”责任处理建议如下：

（1）建议免于追究责任人员

姚某某，事故作业人员，不熟悉作业设备设施，洗涤甲苯作业时误操作，将反应釜蒸汽阀当做空气阀打开，导致事故发生，对事故负有直接责任，鉴于其在事故中死亡，建议免于追究责任。

（2）建议追究刑事责任人员

陶某，久易股份事故车间主任。安全技能不足，对变更作业安全风险评估流于形式，未按照规定对变更作业人员进行安全教育培训，对事故发生负有直接管理责任，涉嫌重大责任事故罪，建议由公安机关立案侦查。

（3）给予行政处罚人员

沈运河，久易股份董事长兼总经理。未严格督促落实安全生产教育培训制度，未严格检查安全生产工作、及时消除生产安全事故隐患，对事故发生负有责任，由合肥市应急管理局对其进行行政处罚。

余正莲，久易股份分管生产副总经理。未严格落实公司的变更制度，未组织开展变更作业安全生产教育培训，对事故发生负有主要管理责任，由合肥市应急

管理局对其进行行政处罚。

陆寿云，久易股份安全总监兼安环部部长。未督促对变更作业进行验收、未督促对变更作业人员进行安全教育培训，未排查出车间管道未按规定标识的隐患，对事故发生负有管理责任，由合肥市应急管理局对其进行行政处罚。

于扩，久易股份副厂长，负责事故车间、烟嘧磺隆和丙硫菌唑生产车间的管理。对事故作业认识不准确，认为事故作业不属于变更作业，对事故发生负有管理责任，由合肥市应急管理局对其进行行政处罚。

（4）给予行政处罚单位

久易股份，未严格落实安全生产主体责任。设备设施管理不规范，未严格执行变更制度，未对变更作业人员进行安全教育培训，对事故发生负有主要责任，由合肥市应急管理局对其进行行政处罚。

3、整改措施

“9 25 事故”发生后，发行人集中开展善后处置、培训演练和隐患排查治理等工作，主要有：

（1）召开安全专题会，就善后处置、产品规划调整降低风险、工艺安全、管理改进、隐患排查及治理做出安排。

（2）组织人员对现场工艺和设备进行排查，严格按照复产开工程序，对设备装置管道进行试压、吹扫、气密、清洗、仪表调校、防雷防静电检测、自动化系统调试。

（3）加强培训教育。2020 年 10 月 18 日，发行人组织生产一线 32 位班组长以上管理人员参加了班组培训管理；2020 年 11 月 14 日，发行人组织制剂加工包装车间的员工开展培训教育，培训人数达 72 人次；2020 年 11 月 2 日至 14 日，发行人集中开展全员安全再教育培训，并进行考核，人均参加培训达 40 学时。

（4）全面检查厂区消防和应急设施器材，同时对厂区消防管网进行检查维护，对消防的应急防护设施器材进行相应补充。

（5）开展消防演练，提高员工安全意识。2020 年 11 月 9 日，发行人在厂

区开展了灭火消防演练，合成车间和制剂加工车间员工共 112 人次参与本次演练。

（6）调整产线结构，对事故发生车间改造为环磺酮生产车间。

（7）组织专家组对生产车间进行隐患排查，提出检查意见，发行人针对专家组检查意见进行了整改，并在整改完成后组织专家进行了现场确认。

此外，发行人还对相关人员工作职责进行调整，余正莲工作职位由事故前全面负责公司生产厂除技术相关部门外的各部门工作调整为负责维修与公用工程部、仓储物流部、项目部和厂务办公室的日常管理工作；熊国银工作内容由事故前的分管公司技术部门即研究所、品质管理部的日常管理工作调整为全面负责原料药生产部、制剂生产部、研究所、品质管理部、清洁生产部、设备管理部和智能电仪管理部的日常管理工作等。免去了陆寿云安全总监的职位，并任命陈志飞为新的安全总监，负责建立公司安全管理机制，落实各项安全管理工作，保证安全生产的持续和改进。

同时，在发行人现有产线复产后，发行人还积极进行现有生产项目的自动化改造。

4、发行人停产及复产日期、复产经主管部门认可情况

2020 年 9 月 25 日，“9 25”事故发生后，发行人收到肥东县应急管理局出具的《现场处理措施决定书》，要求发行人立即停止生产活动。

发行人分别于 2020 年 12 月 2 日、2021 年 1 月 19 日向肥东县应急管理局递交了复产申请，分别于 2020 年 12 月 4 日、2021 年 1 月 20 日获得复产批复。事故发生后，发行人调整产线结构，不再生产苯磺隆原药。

综上，发行人复产已经经过主管部门的认可。

5、相关人员处理及纠纷情况

对于本次事故中死亡人员，发行人已分别与 2 名死者的直系亲属签订和解协议，并支付了补偿金，双方不存在纠纷及潜在纠纷。发行人在事故发生后积极组织处理、救援，安抚涉事员工家属，未造成不良社会影响。

对于本次事故中受伤的 3 名员工，发行人已经第一时间安排对该等人员进行

救治，由于发行人为该 3 名员工缴纳了社保，因此员工的医疗费用主要通过工伤保险报销支付，不足部分由发行人支付。目前该 3 名员工尚处于康复期，正在进行康复治疗，待治疗期结束后进行相关鉴定。截至目前发行人与该 3 名员工不存在争议、纠纷。

对于本次事故中建议被追究刑事责任人员陶某，2022 年 6 月 2 日，安徽省肥东县人民法院作出（2022）皖 0122 刑初 275 号刑事判决书，判决陶某犯重大责任事故罪，判处有期徒刑二年，缓刑二年。根据陶某的确认及查询中国裁判文书网等网站，陶某与发行人不存在任何争议、纠纷。

2021 年 1 月 19 日，合肥市应急管理局分别作出（合）应急罚（事故）[2020]8-1 号、（合）应急罚（事故）[2020]8-2 号、（合）应急罚（事故）[2020]8-3 号、（合）应急罚（事故）[2020]8-4 号、（合）应急罚（事故）[2020]8-5 号行政处罚决定，对发行人处以 36 万元罚款的行政处罚，对发行人董事长、总经理沈运河处以上一年年收入百分之三十（即人民币 80,716 元）罚款的行政处罚，对发行人董事、发行人副总经理余正莲处以暂停《安全生产知识和管理能力考核合格证》5 个月的行政处罚，并处人民币 26,000 元罚款的行政处罚，对发行人原安全总监兼安环部部长陆寿云处以警告，并处人民币 8,000 元罚款的行政处罚，对发行人原副厂长于扩处以警告，并处人民币 8,000 元罚款的行政处罚。2021 年 3 月 20 日，陆寿云从发行人处离职。根据发行人、沈运河、余正莲、于扩的确认，就本次事故的处理，该等人员与久易股份及相关人员均不存在任何争议、纠纷。

6、结合法律法规的规定说明上述事项对相关主体的影响，是否符合《注册管理办法》第十三条的规定

报告期内，发行人及相关人员沈运河、余正莲、陆寿云、于扩因“9 25 事故”受到行政处罚，陶某被判重大责任事故罪，判处有期徒刑二年，缓刑二年，但发行人及其控股股东、实际控制人、董事、监事及高级管理人员仍符合《注册管理办法》第十三条的规定。具体分析如下：

（1）《生产安全事故报告和调查处理条例》第三条规定，根据生产安全事故造成的人员伤亡或者直接经济损失，事故一般分为以下等级：……（四）一般事故，是指造成 3 人以下死亡，或者 10 人以下重伤，或者 1000 万元以下直接经济

损失的事故。根据《肥东县安徽久易农业股份有限公司“9·25”其他爆炸事故调查报告》，久易股份“9·25 事故”造成 2 人死亡，3 人受伤，造成直接经济损失约 699 万元。根据上述规定可知，久易股份“9·25 事故”属于一般事故。

（2）此次事故中，久易股份被处以 36 万元的罚款，久易股份控股股东、实际控制人、总经理沈运河被处以上一年年收入百分之三十（即捌万零柒佰壹拾陆元）罚款的行政处罚，根据行政处罚决定文件，该等罚款系根据《安全生产法》第九十二条、第一百零九条之规定进行。根据该等规定，久易股份及其控股股东、实际控制人、总经理沈运河之处罚均处于处罚等级最轻一档，不属于情节严重的情况，罚款数额也相对较小。因此根据上述及《17 号适用意见》第三条之规定，久易股份及其控股股东、实际控制人、总经理沈运河之行政处罚所涉事项均不属于重大违法行为。

（3）久易股份董事长、总经理沈运河，董事、副总经理余正莲，监事于扩因本次安全事故受到合肥市应急管理局作出的行政处罚，但该等处罚不属于《注册管理办法》规定的“受到中国证监会行政处罚，或者因涉嫌犯罪正在被司法机关立案侦查或者涉嫌违法违规正在被中国证监会立案调查且尚未有明确结论意见等情形”。

（4）陶某虽然因此次事故被判犯重大责任事故罪，判处有期徒刑二年，缓刑二年，陆寿云被处以警告，并处人民币 8,000 元罚款的行政处罚，但陶某、陆寿云不是发行人的董事、监事或高级管理人员，也不是发行人控股股东、实际控制人。

（5）2022 年 3 月 1 日，合肥市应急管理局已经出具《证明》：“前述人员（指沈运河、余正莲、陆寿云、于扩）皆已按照相应的处罚决定书及时、足额地缴纳了罚款，本单位确认上述行政处罚已执行完毕，前述人员所涉行为未对环境造成严重危害、造成重大人员伤亡，不属于影响恶劣、情节严重的行为，不属于重大违法违规行为，该处罚亦不构成重大行政处罚”。

（6）2022 年 3 月 1 日，合肥市应急管理局出具《证明》：“2021 年 1 月 19 日，本单位向久易股份出具“（合）应急罚（事故）[2020]8-1 号”《行政处罚决定书》，对其处以罚款人民币 36 万元整。久易股份已按照该处罚决定书要求及时、

足额地缴纳了罚款，并按相关规定及时完成整改。本单位确认上述行政处罚已执行完毕，该处罚所涉行为不属于重大违法违规行为，该处罚亦不构成重大行政处罚。”

综上，陶某“9·25”事故被判犯重大责任事故罪，陆寿云被处以警告及罚款的行政处罚，但陶某、陆寿云不是发行人的董事、监事或高级管理人员，也不是发行人控股股东、实际控制人，发行人及其控股股东或实际控制人、董事、监事、高级管理人员，发行人及其控股股东或实际控制人、董事、监事、高级管理人员因“9·25”事故所受到的行政处罚不属于重大行政处罚，因此发行人及其控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员符合《注册管理办法》第十三条的规定。上述人员除因“9·25 事故”受到处罚以及部分人员在“9·25 事故”发生后职务发生调整之外，“9·25 事故”对该等等人员不存在其他影响。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人关于诉讼及处罚的相关文件；
- （2）取得发行人关于行政处罚事件发生原因、责任认定、停产及复产日期等的确认文件；
- （3）取得并核查《9·25 事故调查报告》《9·25 事故处理决定》；
- （4）取得并核查“9·25 事故”发生后的整改措施、停复产等相关文件；
- （5）取得并核查发行人与因“9·25 事故”死亡的直系亲属签署的和解协议；
- （6）取得并核查发行人向因“9·25 事故”受伤的员工垫付费用的相关凭证；
- （7）取得并核查关于陶某的刑事判决书；
- （8）取得并核查陶某、沈运河、余正莲、于扩出具的确认文件；
- （9）取得并核查陆寿云的离职交接单；
- （10）网络检索中国裁判文书网；
- （11）取得并核查发行人出具的余正莲、于扩等职位变动情况说明文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人及其控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员符合《注册管理办法》第十三条的规定。上述人员除因“9 25 事故”受到处罚以及部分人员在“9 25 事故”发生后职务发生调整之外，“9 25 事故”对该等人员不存在其他影响。

三、说明上述诉讼事项的最新进展以及对发行人的影响，发行人是否存在重大担保、诉讼、仲裁等或有事项，上述事项是否对发行人持续经营能力存在重大不利影响，发行人是否符合《注册管理办法》第十二条的情形

（一）说明上述诉讼事项的最新进展以及对发行人的影响

关于中鲜玉农业诉喜田生物、久易股份产品生产者责任纠纷案，根据中国执行信息公开网查询结果，2022 年 6 月 1 日，中鲜玉农业已经以喜田生物、发行人等为被执行人向湖北省咸宁市嘉鱼县人民法院申请强制执行（执行案号：（2022）鄂 1221 执 726 号）。发行人银行账户已于 2022 年 6 月 29 日被划扣 1,047,557 元，案件已执行完毕。2023 年 7 月 28 日，湖北省嘉鱼县人民法院出具（2022）鄂 1221 执 726 号《结案通知书》，确认本案已执行完毕，予以结案。

关于熊前程诉嘉鱼壹农农资有限公司、久易股份财产损害赔偿纠纷案，2023 年 5 月 9 日，原告向湖北省嘉鱼县人民法院提起撤诉申请，同日湖北省嘉鱼县人民法院作出（2021）鄂 1221 民初 1384 号《民事裁定书》，准许原告撤诉。

根据相关案件文书，上述案件的标的金额占发行人净资产的比例较小，不会对发行人的生产经营和财务状况等造成重大不利影响，亦不会对发行人本次发行上市造成障碍。

（二）发行人是否存在重大担保、诉讼、仲裁等或有事项，上述事项是否对发行人持续经营能力存在重大不利影响，发行人是否符合《注册管理办法》第十二条的情形

如前所述，上述案件的标的金额占发行人净资产的比例较小，不会对发行人的生产经营和财务状况等造成重大不利影响，该等案件不属于重大诉讼。

发行人不存在重大担保、诉讼、仲裁等或有事项，上述披露的诉讼、行政处罚事项亦不会对发行人持续经营能力存在重大不利影响，发行人符合《注册管理办法》第十二条的情形。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人出具的说明文件；
- （2）取得并核查发行人较大诉讼案件的相关法律文书；
- （3）取得并核查发行人所在地法院出具的证明文件；
- （4）取得并核查发行人及其子公司的征信报告；
- （5）网络查询中国裁判文书网。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

上述案件的标的金额占发行人净资产的比例较小，不会对发行人的生产经营和财务状况等造成重大不利影响，亦不会对发行人本次发行上市造成障碍；发行人不存在重大担保、诉讼仲裁等或有事项，上述披露的诉讼、行政处罚事项亦不会对发行人持续经营能力存在重大不利影响，发行人符合《注册管理办法》第十二条的情形。

四、结合上述情况，说明发行人内部控制制度是否健全且得到有效执行、能否保证公司运行合法合规，并按照《公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第 28 号——创业板公司招股说明书》第六十条及第九十四条的规定，披露发行人受到的处罚、涉及的诉讼或仲裁事项

（一）结合上述情况，说明发行人内部控制制度是否健全且得到有效执行、能否保证公司运行合法合规

发行人上述行政处罚及诉讼案件主要涉及发行人产品质量及安全生产内控制度，现主要通过关于发行人产品质量方面的内控制度及安全生产方面的内控制

度分别进行分析：

1、发行人产品质量的内控管理制度建设情况及其执行的有效性

发行人根据产品质量要求，建立了严密的质量管理体系。对与产品质量相关的环节进行严格控制与管理，建立了科学的检验规程，并对检验指标进行了量化，责任到人，确保发行人持续稳定生产合格的产品。对于产品质量检测，发行人制定了《生产过程控制程序》《产品监视和测量程序》《不合格品控制程序》，并按照如下内部控制程序运行：

（1）产品出厂前

采购环节严格按照《采购管理制度》执行，生产环节按照《生产过程控制程序》执行，检验环节按照《产品监视和测量程序》进行测试并放行。若在上述过程中发现不合格则执行《不合格品控制程序》。

（2）产品出厂后

业务经理不定期拜访客户，了解产品销售情况和使用效果，对客户反馈的产品质量问题，按照《客户投诉处理记录表》进行问题记录，并反馈至产品运行部和品质管理部，产品运行部和品质管理部按照《售后服务控制程序》进行调查和处理，对于确系为产品质量问题的予以退换，同时向生产部门提出整改意见，生产部门对照整改。

2021年9月9日，发行人取得了北京中经科环质量认证有限公司颁发的《质量管理体系认证证书》，经认证，发行人质量管理体系符合 GB/T 19001-2016/ISO 9001: 2015 标准。

综上，发行人关于产品质量的内部治理制度健全且得到有效执行、能够保证公司运行合法合规。

2、发行人安全生产的内控管理制度建设情况及其执行的有效性

发行人安全生产相关内部管理制度以及其执行情况如下：

序号	业务流程	内控管理制度	主要内容	内控管理制度的执行情况
1	生产阶段	《岗位操作规程》	久易股份针对生产车间制定了具体操作规程，包括丙硫菌唑合成操作规程、灌装岗位操作规程、环磺酮合成操作规程、气	发行人严格按照岗位操作规程的规定进行

序号	业务流程	内控管理制度	主要内容	内控管理制度的执行情况
			流粉碎岗位操作规程、烟嘧磺隆合成操作规程、油悬浮剂岗位操作规程等，对生产线各岗位操作规程和注意事项进行了细化规定	生产操作。
2		《安全检查和隐患整改管理制度》	本制度主要是为了建立安全检查内容、形式和整改程序，及时发现问题，及时采取措施，消除物的不安全状态，纠正人的不安全行为，促进安全管理，实现生产安全。主要规定了安全隐患排查、安全隐患的治理和验收等工作的主要内容和职责。	发行人严格按照本制度的规定进行安全隐患排查治理工作。
3		《危险源辨识、风险评价和风险控制策划管理制度》	本制度主要是为了公司范围内所有危险源进行辨识、风险评价和风险控制的策划，为消除事故隐患奠定基础。主要规定了危险源的辨识、危险源的风险评价、危险源的控制要求、危险源的登记等内容。	发行人严格按照本制度的规定进行生产作业场所危险源的安全管理。
4		《关键装置及重点部位安全管理制度》	本制度主要是为了加强对关键装置和重点部位的安全管理，确保公司生产安全、稳定、正常有序的进行，规定了关键装置和部位的检查与安全管理的内容与各部门职责。	发行人严格按照本制度的规定对厂区关键装置、重点部位进行检查和维护。
5		《安全设施管理制度》	本制度主要是为了能及时有效地消除设施、设备运行过程中的不安全因素，规定了公司安全设施、应急救援器材、特种设备的管理、维护保养、检查、维修、报废等内容。	发行人严格按照相关制度进行设施、设备的管理、维修、更新工作。
6		《应急救援器材维护制度》		
7		《特种设备安全管理制度》		
8		《设备安全检修、计划管理制度》		
9		《生产设备设施变更、拆除、闲置、报废的管理规定》		
10		《消防管理制度》	本制度主要是为了杜绝火灾事故发生，主要规定了消防设施的设置需与生产、贮存、运输相适应，同时还规定了灭火器的管理制度，检查巡逻制度，新建、改建、扩建工程有关规定。	发行人严格按照本制度对进行消防管理。
11		《防火与防爆安全管理制度》	本制度主要是为了加强防火、防爆的安全管理，防止火灾、爆炸等事故的发生，规定了防火、防爆的工作程序、防火、防爆的主要措施、防火防爆等级划分、消防设施的配备及管理等内容。	发行人严格按照本制度进行防火与防爆安全管理工作。
12		《事故管理制度》	本制度主要是为了及时地了解和分析事故原因、掌握事故规律、吸取事故教训，以便防止事故重复发生，规定了事故紧急处理、报告、事故调查、责任追究、事故	发行人严格按照本制度对安全生产事故后的报告、处理、

序号	业务流程	内控管理制度	主要内容	内控管理制度的执行情况
			统计分析、事故档案管理等内容和各部门职责。	总结。
13	储存阶段	《危险化学品安全管理制度》	本制度规定了公司仓库危险化学品的储存方式、安全要求、防火管理、消防训练等内容,明确危险化学品的存放要根据危险化学品的性能分区、分类、分库储存,化学性质相抵触或灭火方法不同的各类危险化学品不得混合储存。	发行人严格按照本制度进行危险化学品的管理工作。
14		《剧毒物品管理制度》	本制度建立剧毒物品操作程序,确保公司员工生命财产安全。主要规定了剧毒物品的安全管理及使用剧毒物品的设备检修。剧毒物品必须由合法单位供应,提供经营许可证和安全技术说明书,运输途中供应单位须派专人(两名以上)负责押运,使用剧毒物品的车间,必须放在专用毒品仓库(或室、柜)内,实行双人双锁,钥匙由二人分别保管。	发行人严格按照本制度进行剧毒物品管理工作。
15		《易制毒化学品管理制度》	本制度主要是加强易制毒化学品安全管理,每次购买易制毒化学品,均由采购人员在“易制毒化学品信息服务系统”办理“第二类、第三类易制毒化学品购用备案证明”。在购用备案证明办理后未能按时购买,应在有效期满最后1日内将已过期的“第二类、第三类易制毒化学品购用备案证明”向原发证机关注销。易制毒化学品须有单独的仓库存放,实行双人双锁,出入库台帐登记清楚、全面、准确。无关人员不得进入易制毒化学品仓库。仓管员和采购人员应每月盘点当月的使用数量和库存数量,核对无误后,交安环部,并录入“易制毒化学品信息服务系统”。	发行人严格按照本制度进行易制毒化学品管理工作。
16		《仓库安全管理制度》	本制度主要是为了加强仓库安全管理,确保物资储存安全,保护仓库免受火灾,规定了仓库出入库管理、装卸过程安全管理、储存安全管理、运输安全管理、电器管理、火源管理及消防设施和器材管理等管理要求。	发行人严格按照本制度对仓库进行管理。

发行人已建立完备的安全生产管理职责体系。发行人总经理是安全生产的主要责任人,对发行人安全生产负全面责任。发行人设立安全总监作为公司安全生产分管负责人,安全总监在总经理领导下履行公司安全生产监督管理工作,按照“谁主管、谁负责”原则,综合协调安全生产工作,对公司安全生产工作负直接领导和管理责任。发行人设立安全环保部,在公司安全总监的领导下负责发行人管辖范围内的安全生产日常管理工作。各部门、岗位按照安全标准规定的岗位职

责承担相应的责任和执行。

发行人安全生产旨在解决生产经营活动中出现的安全问题，消除事故隐患，形成良好的劳动环境和工作秩序。在实际执行过程中，发行人始终坚持“以人为本、安全第一；本质安全、超前预防；改善环境、保护健康；持续改进、科学发展”的安全生产方针，建立健全安全生产岗位责任制，使企业安全生产工作生产纳入生产经营管理活动的各个环节，实现全面、全方位、全过程、全员的安全管理，明确分工，各尽其职，各负其责，协调一致，共同实现。综上，发行人安全生产方面的内控制度健全且有效执行。

综上，发行人内部控制制度健全且得到有效执行、能够保证公司运行合法合规。

（二）按照《公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第 28 号——创业板公司招股说明书》第六十条及第九十四条的规定，披露发行人受到的处罚、涉及的诉讼或仲裁事项

1、关于发行人报告期内受到的处罚

关于发行人报告期内的违法违规行为、受到的处罚情况，发行人已按照新实施的招股说明书格式准则《公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第 57 号——招股说明书》第七十一条规定，在招股说明书之“第八节 公司治理与独立性”之“三、发行人报告期内违法违规行为及受到处罚、监督管理措施、纪律处分或自律监管措施的情况”中进行了披露。

2、关于发行人报告期内涉及的诉讼或仲裁事项

报告期内，发行人控股股东或实际控制人、控股子公司，发行人董事、监事、高级管理人员和其他核心人员不存在作为一方当事人可能对发行人产生影响的刑事诉讼、重大诉讼或仲裁事项。

报告期内，发行人涉及的诉讼、仲裁案件情况如下：

起诉案件						
序号	起诉时间	原告	被告	案由	案件标的 (万元)	判决、裁决结果
1	2019.09.10	久易股份	鲁荣贵	买卖合同纠纷	16.94	调解结案

2	2019.09.04		濉溪县五谷农化有限公司、张如峰	买卖合同纠纷	11.90	调解结案
3	2019.09.10		泗县庆福庄稼医院、杨有为	买卖合同纠纷	17.70	调解结案
4	2019.09.12		方向	买卖合同纠纷	13.64	达成和解协议，久易股份撤诉
5	2019.09.12		吉林省万丰新农业科技发展有限公司、张宁	买卖合同纠纷	257.80	法院支持了久易股份的全部诉讼请求
6	2019.10.16		薛德全	买卖合同纠纷	38.25	法院支持了久易股份的部分诉讼请求
7	2019.10.25		滨海上禾农业生产资料有限公司、施克华、施克亚	买卖合同纠纷	27.70	法院支持了久易股份的全部诉讼请求
8	2021.05.06		南昌县金地农发有限公司、黄海根	买卖合同纠纷	70.28	一审法院支持了久易股份的全部诉讼请求；二审法院调解结案
9	2021.05.06		景德镇市银根农资有限公司、陈国水	买卖合同纠纷	50.70	一审法院支持了久易股份的全部诉讼请求；二审法院调解结案
10	2021.05.06		河南中润恒瑞硕果作物保护有限公司（曾用名：河南中润壹贰零农业科技有限公司）、王秋华	买卖合同纠纷	45.49	法院支持了久易股份的部分诉讼请求
11	2021.05.07		泊头市文凯农资经销处、王永增	买卖合同纠纷	10.10	法院支持了久易股份的部分诉讼请求
12	2022.05.16		昌图振宇农资配送有限公司、王振宇、王俞乔	买卖合同纠纷	31.74	法院支持了久易股份的全部诉讼请求
受诉案件						
序号	起诉时间 受诉时间	原告/ 申请人	被告/被申请人	案由	案件标的 (万元)	判决、裁决结果
1	2018.12.06	崔传义	云龙区建均农资销售中心、久易股份	产品责任纠纷	19.15	原告撤诉
2	2019.03.11	泰州市新农农资有限公司	南京百分百化学有限公司、安徽喜洋洋农资连锁有限公司、中土化工（安徽）有限公司、久易股份	产品责任纠纷	60.06	调解结案，久易股份无需承担责任
3	2019.06.05	皮家振	久易股份、鲁荣贵	合同纠纷	26.93	调解结案
4	2019.06.10	王安平	句容市惠农农资配送有限公司、久易股份	产品责任纠纷	16.09	法院判决驳回原告诉讼请求

5	2019.11.13	郭亮	尹国庆、久易股份、中国人民财产保险股份有限公司合肥市分公司	机动车交通事故责任纠纷	2.28	法院判决久易股份无需承担责任
6	2020.12.09	云龙区建均农资销售中心	云龙区冠华农资经销处、河南中润恒瑞硕果作物保护有限公司、久易股份	追偿权纠纷	12.45	法院判决驳回原告诉讼请求
7	2021.03.04	杜爱保	久易股份	劳动仲裁	48.98	调解结案
8	2021.03.16	中鲜玉农业大数据(湖北)有限公司	安徽喜田生物科技有限公司、久易股份	产品生产者责任纠纷	792.00	(1) 久易股份在98.20万元的范围内与安徽喜田生物科技有限公司承担连带责任; (2) 久易股份与安徽喜田生物科技有限公司连带给付中鲜玉农业大数据(湖北)有限公司4万元的鉴定费
9	2021.07.05	熊前程	久易股份、嘉鱼壹农农资有限公司	财产损害赔偿纠纷	160.00	原告撤诉
10	2022.05.31	淮安佰施丰农业有限公司	久易股份	买卖合同纠纷	26.20	一审法院支持了久易股份的部分诉讼请求,二审法院撤销原判决,驳回了淮安佰施丰农业有限公司的上诉以及发行人的反诉(注)

注: 2022年5月31日, 淮安佰施丰农业有限公司起诉久易股份, 后久易股份提出反诉, 法院合并审理。

如上表所示, 发行人报告期内的案件主要为买卖合同纠纷, 大部分案件均已结案且金额较小, 对发行人不会产生重大影响。截至本回复出具之日, 发行人及其子公司**已不存在**尚未了结的金额超过50万元的诉讼案件。

基于重要性原则, 发行人已按照新实施的招股说明书格式准则《公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第57号——招股说明书》第八十四条的规定, 在招股说明书之“第十节 其他重要事项”之“三、重大诉讼及仲裁情况”之“(一) 发行人的重大诉讼或仲裁事项”中对发行人及其子公司存在的**部分**金额超过50万元的诉讼案件进行了详细披露, 具体披露内容如下:

“截至本招股说明书签署日，公司诉讼标的金额超过 50 万元的公司对财务状况、经营成果、声誉、业务活动、未来前景等可能产生较大影响的诉讼或仲裁事项如下：

1、中鲜玉农业大数据（湖北）有限公司（以下简称“中鲜玉农业”）于 2021 年 3 月 16 日向湖北省嘉鱼县人民法院提起诉讼，诉称其种植的鲜食玉米因使用了安徽喜田生物科技有限公司（以下简称“喜田生物”）生产的除草动力以及久易股份生产的地仙配除草剂而出现药害情况，致其造成重大损失，诉请喜田生物向中鲜玉农业赔偿损失 792 万元，久易股份对鱼岳镇白沙洲 1760 亩玉米田中 560 亩损失承担连带赔偿责任，并承担案件的诉讼费。2021 年 10 月 8 日，湖北省嘉鱼县人民法院作出（2021）鄂 1221 民初 641 号《民事判决书》，判决久易股份在损失 982,016 元范围内与被告喜田生物承担连带赔偿责任；公司不服上述判决并向咸宁市中级人民法院提起上诉。2022 年 5 月 6 日，湖北省咸宁市中级人民法院作出（2021）鄂 12 民终 2309 号《民事判决书》，判决如下：驳回上诉，维持原判。2022 年 6 月 1 日，中鲜玉农业已经以喜田生物、发行人等为被执行人向湖北省咸宁市嘉鱼县人民法院申请强制执行（执行案号：（2022）鄂 1221 执 726 号）。发行人银行账户已于 2022 年 6 月 29 日被划扣 1,047,557 元，案件已执行完毕。**2023 年 7 月 28 日，湖北省嘉鱼县人民法院出具（2022）鄂 1221 执 726 号《结案通知书》，确认本案已执行完毕，予以结案。**

2、熊前程于 2021 年 5 月 20 日，以购买、使用久易股份的玉米田除草剂产品而使其种植的 400 亩玉米受损为由，向湖北省嘉鱼县人民法院提起诉讼，诉请销售方嘉鱼壹农农资有限公司、生产商久易股份赔偿各项损失共计 160 万元。**2023 年 5 月 9 日，原告向湖北省嘉鱼县人民法院提起撤诉申请，同日湖北省嘉鱼县人民法院作出（2021）鄂 1221 民初 1384 号《民事裁定书》，准许原告撤诉。**

上述未决诉讼案件涉及的金额较小，占公司净资产的比例较低，不会对公司的持续经营造成重大不利影响，不会对本次发行构成实质性法律障碍。

除上述已披露的情形外，截至本招股说明书签署日，发行人及其子公司不存在其他尚未了结的或可预见的对财务状况、经营成果、声誉、业务活动、未来前景等可能产生较大影响的重大诉讼、仲裁案件。”

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人关于产品质量的相关内部控制制度；
- （2）取得并核查发行人关于安全生产的相关内部控制制度；
- （3）取得并核查北京中经科环质量认证有限公司颁发的《质量管理体系认证证书》；
- （4）取得并核查申报会计师出具的《内部控制鉴证报告》。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人内部控制制度健全且得到有效执行、能够保证公司运行合法合规；发行人已经在招股说明书中对报告期内的违法违规行为、受到的处罚情况进行了披露，同时发行人基于重要性原则在招股说明书中对发行人及其子公司存在的上述诉讼标的金额超过 50 万元的对公司财务状况、经营成果、声誉、业务活动、未来前景等可能产生较大影响的诉讼或仲裁事项进行了详细披露。

问题 4.关于行业政策

申请文件显示：

（1）发行人丙硫菌唑原药、环磺酮原药、烟嘧磺隆原药等已获得在欧盟的等同认定，欧盟将丙硫菌唑再评审批准期限延长至 2023 年 7 月 31 日；丙硫菌唑原药已获得澳大利亚自主登记。

（2）《“十四五”全国农药产业发展规划（2022 年 1 月）》等政策提出提高产业集中度、发展生物农药等政策。2019 和 2020 年公司销售额分别位列“中国农药行业销售百强”第 93 名和第 79 名。

（3）发行人境外销售国家和地区主要包括欧盟（比利时、波兰、德国）、澳大利亚、英国、印度、尼日利亚等。

请发行人：

（1）说明自主登记、合作登记的产品内容、收入、毛利贡献金额及占比，结合出口国家和地区的准入、评审、登记政策等说明发行人产品是否存在被限制、禁止销售的风险，对发行人的影响。

（2）说明发行人产品农药性质、毒性等说明主要产品是否属于有毒有害原料或高毒高风险农药，是否存在被替代或限产停产风险；是否属于生物农药，是否符合发展生物农药相关政策的要求。

（3）结合发行人销售排名、市场占有率等说明在提高产业集中度的政策背景下，发行人是否存在被淘汰、收购的风险。

（4）结合相关政策、发展规划对控制农药增长的要求，说明现有产能及募投项目是符合相关政策规划、是否需取得相关行业主管部门审批，是否存在因不符合行业发展政策而要求限产停产的风险，相关产业政策是否披露准确、完整。

（5）说明发行人主要产品与境内外同类产品、竞品在用法用量、功能特征、毒副作用等方面的详细对比情况以及竞争优劣势，是否存在被上述同类产品、竞品替代或淘汰风险，发行人单一产品依赖风险。

（6）结合主要产品抗药性情况，说明主要产品替代需求时间的判断依据及

数据来源、主要产品预计在相关市场产生抗药性的具体时间，抗药性等因素是否可能导致未来销售收入下滑的经营风险，请充分提示风险。

(7) 说明报告期内相关出口产品是否符合出口国环保法律法规要求，是否存在被境外主管机构处罚或禁止在境外销售的情形，是否存在境外诉讼或仲裁等纠纷争议。

(8) 说明外销产品出口国家或地区相关贸易政策及变化情况、相关关税税率变动等政策对发行人外销收入的具体影响情况，发行人报告期内出口产品是否涉及被反倾销调查等事项。

请保荐人、发行人律师发表明确意见。

答复：

一、说明自主登记、合作登记的产品内容、收入、毛利贡献金额及占比，结合出口国家和地区的准入、评审、登记政策等说明发行人产品是否存在被限制、禁止销售的风险，对发行人的影响

(一) 说明自主登记、合作登记的产品内容、收入、毛利贡献金额及占比

报告期内，公司通过自主登记（含欧盟等同认定）向境外销售的产品为丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药及精噁唑禾草灵原药等产品，通过合作登记向境外销售的产品主要为丙硫菌唑原药和各类农药制剂，如 40 克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂、75%苯磺隆水分散粒剂等。公司境外自主登记、合作登记收入、毛利金额及在公司主营业务收入、主营业务毛利中占比情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
自主登记（含欧盟等同认定）模式实现收入	6,435.09	8.24%	33,999.80	24.95%	21,126.51	23.83%	12,304.85	18.54%
合作登记模式实现收入	2,340.25	3.00%	13,367.20	9.81%	7,207.73	8.13%	439.08	0.66%
自主登记（含欧盟等同认定）模式与合作登记模式实	8,775.34	11.24%	47,367.01	34.76%	28,334.24	31.97%	12,743.93	19.21%

项目	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
现收入小计								
自主登记（含欧盟等同认定）模式实现毛利	3,077.91	12.18%	12,112.64	35.08%	6,828.16	39.77%	3,853.82	29.53%
合作登记模式实现毛利	846.62	3.35%	5,138.17	14.88%	2,680.33	15.61%	53.46	0.41%
自主登记（含欧盟等同认定）模式与合作登记模式实现毛利小计	3,924.53	15.53%	17,250.82	49.96%	9,508.49	55.38%	3,907.29	29.94%

农药产品境外自主登记指国内农化公司在境外国家或地区，直接对农药产品进行登记并取得登记证，多数国家要求自主登记要在境外设立主体，且自主登记成本较高，耗时较长，目前，发行人丙硫菌唑原药取得在澳大利亚、巴西的自主登记；农药产品欧盟等同认定指农药企业出口原药产品至欧盟，通过与欧盟批准的参考来源进行等同性(Technical Equivalence, TE)评估，TE 评估通过之后在欧盟层面有效，可以进入整个欧盟市场，发行人在欧盟地区的原药销售主要通过等同认定方式进行。

农药产品境外合作登记指国内农化公司提供相应农药产品的合法性证书和技术文件，支持目标国的进口商获得在该目标国相关产品的登记，该国内农化公司被添加为此登记下农药产品的合法供应商，该模式下农药登记证的持有人为境外客户。境外客户获得目标国登记后，会从支持其登记的农药生产商采购农药产品。往往此类进口商在登记的过程中会备案多个供应商，以便在采购时能够进行比价采购。

2020 年至 2022 年，随着公司丙硫菌唑产品在国际市场的大力推广，公司境外销售规模、毛利及占比大幅提升，且以自主登记（含欧盟等同认定）为主。另外，随着公司境外销售渠道的不断拓展，及客户合作的不断深入，公司通过合作登记方式实现的收入、毛利规模大幅提升。先发优势使得公司 2020-2022 年丙硫菌唑原药产品销售收入快速增长。2023 年上半年，海外市场市场需求较为低靡，导致公司丙硫菌唑原药及其他制剂产品销售收入下滑，公司以自主登记方式、合作登记方式实现的产品出口收入、毛利均有所下降。

(二) 结合出口国家和地区的准入、评审、登记政策等说明发行人产品是否存在被限制、禁止销售的风险，对发行人的影响

报告期内，公司产品主要出口目的地国家或地区的农药产品准入、评审、登记政策具体情况如下：

国家/地区	准入、评审政策	登记政策	特点
欧盟	新活性成分在用于生产植物保护产品之前都必须先通过欧盟评审，活性成分的使用经评估对于作物生产有益，且对消费者、动物和环境是安全的才可以通过评审，（新活性成分）一旦评审通过即可所有成员国通用。在一个新活性成分通过欧盟评审的基础上，一个活性成分新来源需要证明其原药产品的危害等于或小于参考来源，即等同性评估（或等同认定）。	根据法规，农药产品在欧盟的登记分为两个层面，一是欧盟层面的活性物质批准（原药登记），二是成员国层面的制剂产品授权（制剂登记）。原药等同认定通过之后在欧盟层面有效，可以进入整个欧盟市场。	相较于全球其他国家的农药登记政策，欧盟对农药的登记要求相对严格。
澳大利亚	澳大利亚农药和兽药管理局是评估和登记澳大利亚农药和兽药药品的政府机构，主要职责包括统一进行所有进入澳大利亚市场的农用及兽用化学品的登记工作、评估在澳大利亚销售使用化学品的环境风险和健康风险等。依据澳大利亚法律规定，所有在澳大利亚使用、分销或销售的新农业和兽医化学产品都必须在澳大利亚农药兽药管理局登记注册，经过风险评估程序的审查。	澳大利亚农业和兽医化学药品法规定了农药进出口相关要求，规定不得向澳大利亚出口未经批准或者未豁免的活性成分，不可向澳大利亚出口未注册的农药产品或者未豁免的农药产品。申请含有新原药的新制剂的登记，首先需要申请该原药的审批，该原药被审批后，才能继续申请该新制剂的登记。	在澳大利亚取得登记制剂和原药产品可以直接在澳洲销售，不需要进一步办理其他许可
英国	英国环境卫生安全署（HSE）担任农药监管机构，管理所有英国的产品授权申请、活性物质批准和最大残留限量（MRLs）设定。	从2021年1月1日起，英国（英格兰、苏格兰和威尔士）将实施独立的农药监管制度。活性物质必须包含在法定的GB农药批准登记中，才能在英国授权的植物保护产品中使用。	2019年3月29日英国决定脱欧，之前获得的欧盟等同证书继续在英国有效，之后需要在英国申请等同才能被包含在英国的植物保护产品中。
印度	印度是世界上农药管理立法较早的国家，1968年颁布的农药法管理农药进口、生产、销售、运输和使用等。印度中央农药登记委员会受印度农业部管理，负责根据农药生产企业或进口企业申报的农药药	印度农药登记程序和全球其他主要登记系统基本一致，产品登记申请中的相关数据，由专门的技术咨询委员会审阅，随后给出登记评审意见。印度农药登记的类型分成三大类：新化合物登	通过印度市场出口至其他国家的，需要做进口转出口登记。公司通过支持客户做进口转出口登记，将产品出口至印度，再由印度客户出口至其他国家。

国家/地区	准入、评审政策	登记政策	特点
	效和安全信息,对农药登记进行审核和批准。印度农药产品登记的审批权限在联邦政府一级,而相关执行层面的行政审批在各邦,如生产许可证审批(邦相当于中国的省,审批权限与国内类似)。	记(Regular Registration 9(3))、新化合物临时登记(Provisional Registration 9(3b))和相同产品登记(“Me-Too” Registration 9(4))。	新进入印度本土市场化学农药原药生产商需要做9(3)登记,登记取得后,其他申请者可以在获得首家登记的生产商授权的前提下,申请“相同产品9(4)登记”。
尼日利亚	在尼日利亚,农药属于化学药品中的农用化学品范围,受到国家食品药品监督管理局的监管,尼日利亚国家食品和药品管理局(NAFDAC)负责农药和其他农化产品的研究、登记、管理。	合作登记指由农药出口企业提供相关技术数据,协助国外进口商以其名义申请登记,登记证由境外进口商持有,农药出口企业作为生产商或供应商在进口国家获得备案,进口商必须按照登记载明的来源进口农药。	合作登记下农药出口企业无法以自有品牌销售,但登记费用较低,且风险较小。公司在尼日利亚的登记属于合作登记(授权登记)。登记证由境外进口商持有,农药出口企业作为生产商或供应商在进口国家获得备案。
巴西	在巴西,法案(Laws)通过各种法令(Decree)来管理,而法令必须规定相应独立的条例(Ordinances)。巴西农药联邦登记由3个部门负责,分别是卫生部(ANVISA)、环保部(IBAMA)和农业部(MAPA)。	原药在巴西联邦层面登记,需通过登记部门评审(对相同原药登记而言,分为3个阶段评审)。制剂在巴西联邦层面完成登记之后,还需要在计划销售的州进行登记,各州的登记流程、费用、资料及所需时间不同	巴西登记资料要求多,等待评审时间长(3-5年),需要提前做好布局规划。
其他国家	一般来说,由于农药产品对人、动物、食物安全、环境影响的特殊性,大多数国家有对进口该类产品的立法要求。不同的农药产品准入登记中,对于新农药原药化合物,一般国家或地区皆以多流程、多指标、审慎准入的原则审核,以确保产品的有效性、毒性、环境影响等能否被接受。一旦新化合物注册成功,对于该产品的相同产品或含量高于(即杂质低于)原登记化合物的产品,一般适用以简易流程进行等同认定或类似检测准入流程。对于某国已登记原药化合物的制剂或不同复配制剂,一般只需登记、备案手续,但需由当地公司进行。不同的登记方式中,对于自主登记,一般以中央或联邦政府中的农业农村部或卫生部下设委员会或相关机构负责农药产品登记,由专门技术委员会认可的试验室负责检测并出具报告,最后由委员会或其他有权机关负责准入审核。合作登记中,登记证一般由目的地国内进口商拥有,中国国内生产企业向该公司提供产品的技术数据(毒性、环境影响等),经当地权威机构审核后,将中国国内生产企业信息加入该进口商供应商清单中。		

发行人产品在上述地区的产品状态和产品被禁、被限风险情况如下:

国家或地区	公司相关产品状态	产品被禁被限风险
欧盟	丙硫菌唑原药: Approved (批准) 环磺酮原药: Approved (批准) 精噁唑禾草灵原药:	目前公司已获等同认定的产品皆在批准期内,根据欧盟法规,已登记原药活性物质评估周期不超过15年;截至 2023年6月30日 ,与发行人相关的原药活性物质下一次欧盟(欧盟食品安全局EFSA)层面评估时间表如下:

国家或地区	公司相关产品状态	产品被禁被限风险
	Approved（批准） 烟嘧磺隆原药：Approved（批准） 唑草酮原药：Approved（批准）	丙硫菌唑原药-不晚于 2025年8月15日 环磺酮原药-不晚于2024年7月31日 精噁唑禾草灵原药-不晚于2023年12月31日 烟嘧磺隆原药-不晚于2023年12月31日 唑草酮原药-不晚于2033年7月31日
澳大利亚	自主登记：丙硫菌唑原药已登记（登记号89154）	经查询澳大利亚农药和兽药管理局网站（ https://apvma.gov.au ）及其农药兽药许可数据库，澳大利亚原药活性物质登记不存在有效期，产品登记后需要每年缴纳管理费
英国	公司在英国脱欧前获得的欧盟等同认定仍有效（如丙硫菌唑原药），英国脱欧后，公司新向环境卫生安全署（HSE）申请等同认定（如烟嘧磺隆原药）	经查询英国环境卫生安全署之农药原药登记册（ The GB Pesticides Approvals Register ），截至2023年6月30日，与发行人相关的原药活性物质批准日期为： 丙硫菌唑原药-2008年8月1日至2029年7月31日 烟嘧磺隆原药-2009年1月1日至2028年12月31日
印度	公司主要通过合作登记向印度出口原药	发行人销往印度的主要产品为丙硫菌唑原药，截至本问询回复出具日，通过查询印度中央农药登记委员会（Central Insecticides Board and Registration Committee）官方网站（网址： https://www.india.gov.in/central-insecticides-board-and-registration-committee ）、印度农业部（Ministry of Agriculture And Farmers Welfare）（网址： https://agricoop.nic.in/ ）公布的印度农药限制和禁用政策，未发现相关产品的限制或禁用政策。
尼日利亚	公司主要通过合作登记出口制剂	发行人在尼日利亚主要销售的产品为烟嘧磺隆制剂产品，截至本问询回复出具日，通过查询尼日利亚食品和药品管理局（NAFDAC）（网址： http://www.nafdac.gov.ng/ ）公布的农药限制和禁用政策，未发现相关产品的限制或禁用政策。
巴西	公司获得丙硫菌唑原药在巴西的自主登记及多项合作登记	经查询巴西农业部 MAPA 网站（ https://www.gov.br/agricultura/pt-br/ ）之 AGROFIT 系统，未发现丙硫菌唑原药等相关产品的限制或禁用政策
其他国家	其他国家（如科特迪瓦、土耳其等）未查询到官方网站的限制或禁用政策，截至本问询回复出具日，通过在国内检索平台搜索关键词、浏览专业网站的报道（如世界农化网等）等途径，未发现发行人在科特迪瓦、土耳其等地区销售的产品存在被限被禁的情况	

注：2022 年 9 月 30 日，欧洲议会（环境、公共健康和食品安全委员会）发布了烟嘧磺隆、精噁唑禾草灵等 46 个原药活性成分参考来源登记批准有效期延长的相关决议（DRAFT MOTION FOR A RESOLUTION 2022/2785(RSP)），烟嘧磺隆、精噁唑禾草灵原药参考来源登记批准有效期延长一年至 2023 年 12 月 31 日。

综上所述，结合发行人境外销售主要出口国家和地区关于农药的准入、评审、登记政策，以及对上述国家和地区关于发行人相关农药产品被限制、禁止销售情况的查询，发行人产品在上述国家和地区目前未被限制、禁止销售，被限制、禁止销售的风险较小。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅了发行人销售情况表，通过公开信息查询发行人主要出口目的地国或地区有权机关农药产品准入、审核、登记情况；

（2）搜集公司主要产品行业资料、公司产品在境外相关国家的自主登记（含等同认定）、合作登记证明文件；

（3）取得发行人主要出口国所在国家主要客户的相关确认文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人产品在主要出口国家和地区目前未被限制、禁止销售，被限制、禁止销售的风险较小。

二、说明发行人产品农药性质、毒性等说明主要产品是否属于有毒有害原料或高毒高风险农药，是否存在被替代或限产停产风险；是否属于生物农药，是否符合发展生物农药相关政策的要求

（一）说明发行人产品农药性质、毒性等说明主要产品是否属于有毒有害原料或高毒高风险农药，是否存在被替代或限产停产风险

目前公司拥有农药登记证的 71 个产品全部为化学农药，产品按各毒性级别分布情况如下：

序号	国家农药毒性分类	各分类下公司登记产品数量	类别	剂型	数量占比	备注
1	剧毒	-	-	-	-	-
2	高毒	-	-	-	-	-
3	中等毒	2	杀虫剂	乳油	2.82%	非主要产品
4	低毒	63	除草剂等多种	可分散油悬浮剂等多种	88.73%	含主要产品
5	微毒	6	除草剂	水分散粒剂、可分散油悬浮剂	8.45%	含主要产品

公司主要产品为丙硫菌唑、环磺酮、烟嘧磺隆和苯磺隆的原药及制剂产品。

经比对公司主要产品与国家危险化学品清单、中国严格限制进出口的有毒化学品目录，公司主要产品不属于上述清单、目录中列示的产品，不属于有毒有害原料。根据农业农村部农药管理司《禁限用农药名录》、农业农村部公告第 536 号等文件，公司主要产品与我国目前禁限用农药和高风险农药对比情况如下：

1、国家禁止生产和使用的农药品种		公司主要产品是否涉及
甲胺磷、甲基对硫磷、对硫磷、久效磷、磷胺、六六六、滴滴涕、毒杀芬、二溴氯丙烷、杀虫脒、二溴乙烷、除草醚、艾氏剂、狄氏剂、汞制剂、砷类、铅类、敌枯双、氟乙酰胺、甘氟、毒鼠强、氟乙酸钠、毒鼠硅、苯线磷、地虫硫磷、甲基硫环磷、磷化钙、磷化镁、磷化锌、硫线磷、蝇毒磷、治螟磷、特丁硫磷、氯磺隆、福美肿、福美甲肿、胺苯磺隆、甲磺隆、百草枯、2，4-滴丁酯（2023年1月29日起禁止使用）、林丹、硫丹、溴甲烷（农业上禁用）、三氯杀螨醇、氟虫胺、杀扑磷（已无制剂登记产品）、灭蚁灵、氯丹		否
2、限制使用的农药品种		公司主要产品是否涉及
农药名称	限制使用范围	
甲拌磷、甲基异柳磷、水胺硫磷、灭线磷（注）、内吸磷、克百威、涕灭威、硫环磷、氯唑磷、灭多威、氧乐果、磷化铝	禁止在蔬菜、果树、茶叶和中草药材上使用；禁止氧乐果在甘蓝和柑橘树上使用；磷化铝应当采用内外双层包装，外包装应具有良好的密闭性，防水防潮防气体外泄，自2018年10月1日起禁止销售、使用其他包装的磷化铝产品；禁止水胺硫磷在柑橘树上使用；禁止灭多威在柑橘树、苹果树、茶树和十字花科蔬菜上使用。 （注）自2022年9月1日起，撤销甲拌磷、甲基异柳磷、水胺硫磷、灭线磷原药及制剂的农药登记，禁止生产。已合法生产的产品在保证其内可以销售和使用，自2024年9月1日起禁止销售和使用（农业农村部公告第536号）。	否
乙酰甲胺磷、丁硫克百威、乐果	禁止乙酰甲胺磷、丁硫克百威、乐果在蔬菜、瓜果、茶叶、菌类和中草药材作物上使用。	否
氰戊菊酯	禁止在茶树上使用	否
丁酰肼	禁止在花生上使用	否
氟虫腈	除卫生用、玉米等部分旱田作物种子包衣剂外，禁止在其他方面的使用	否
氟苯虫酰胺	禁止水稻使用	否
毒死蜱、三唑磷	禁止在蔬菜上使用	否
氯化苦	溴甲烷、氯化苦应在专业技术人员指导下仅作土壤熏蒸使用。禁止用于草莓和黄瓜	否
杀扑磷、氯化苦	禁止使用于蔬菜、瓜果、茶叶、甘蔗、中草药材等作物	否
杀扑磷	禁止在柑橘树上使用（已无制剂登记产品）	否
甲拌磷、甲基异柳磷、克百威	禁止使用于甘蔗作物	否
3、目前仍在登记有效状态的高毒农药品种		公司主要产品是否涉及
甲拌磷、甲基异柳磷、克百威、灭多威、灭线磷、涕灭威、磷化铝、氧乐果、水胺硫磷、氯化苦		否

公司主要产品不属于我国禁限用农药和高风险农药，不存在被替代或限产停产风险。报告期内，发行人主要产品皆为低毒或微毒农药，丙硫菌唑、环磺酮为《产业结构调整指导目录（2019 年本）》中“第一类 鼓励类”之“十一、石化化工”之“高效、安全、环境友好的农药新品种、新剂型、专用中间体、助剂的开发与生产”；丙硫菌唑为《农药十四五发展规划》中优先发展的化学农药类之重点面向小麦赤霉病的新型高效低风险杀菌剂，属国家鼓励优先发展的品种。公司中等毒性的两个产品为杀虫剂 5%阿维菌素乳油和杀虫剂 20%辛硫·三唑磷乳油，并非公司主要产品且报告期内并未生产。

综上所述，公司产品不属于有毒有害原料或高毒高风险农药，不存在被替代或限产停产风险。

（二）发行人产品是否属于生物农药，是否符合发展生物农药相关政策的要求

公司的主要产品为丙硫菌唑、环磺酮、烟嘧磺隆和苯磺隆的原药和制剂产品，上述产品不属于生物农药。公司积极在生物农药领域进行布局，如公司受让取得的专利“一种茶尺蠖信息素的组合物及其诱芯”、“一种环氧丙烷类化合物的选择性合成方法”、“手性（3Z,9Z）-6,7-环氧十八碳二烯的对映选择性合成方法”为公司为发展生物农药进行的技术储备。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅了发行人农药产品在农业农村部农检所的登记情况；

（2）查询农业农村部农药管理司《禁限用农药名录》、农业农村部公告第 536 号、《农药十四五发展规划》、国家危险化学品清单等文件资料，比对公司主要产品是否被禁限用；

（3）查阅公司危险化学品登记证、安全生产许可证及危险化学品重大危险源备案登记表等文件；

（4）访谈公司相关研发人员。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

公司产品不属于有毒有害原料或高毒高风险农药，不存在被替代或限产停产风险；公司目前生产的产品不属于生物农药，公司在生物农药领域积极进行技术储备，符合生物农药相关政策和发展方向。

三、结合发行人销售排名、市场占有率等说明在提高产业集中度的政策背景下，发行人是否存在被淘汰、收购的风险

根据《“十四五”全国农药产业发展规划》，鼓励企业兼并重组，全链条生产布局，推进农药企业集团化、品牌化、国际化发展，逐步改变农药企业多小散的格局。进一步调整产品结构，面向重大病虫防控和农药减量化要求，支持发展高效低风险新型化学农药，大力发展生物农药，逐步淘汰退出抗性强、药效差、风险高的老旧农药品种和剂型。

发行人 2020 年、2021 年和 **2022 年** 销售额分别位列“中国农药行业销售百强”第 79 名、78 名和 **第 60 名**，销售排名不断提升。根据农业农村部等八部委发布《“十四五”全国农药产业发展规划》，优先发展的化学农药包括：重点面向解决水稻螟虫、稻飞虱、小麦赤霉病、蔬菜小菜蛾、蓟马、烟粉虱、松材线虫病等重大病虫害防治品种偏少和抗药性替代等需求，加快发展第四代烟碱类、双酰胺类、小分子仿生类杀虫剂及新型高效低风险杀菌剂、除草剂等。公司核心产品丙硫菌唑属于广谱型杀菌剂，对于小麦赤霉病和条锈病防治效果优异，环磺酮为新一代 HPPD 抑制剂类玉米田苗后除草剂。丙硫菌唑和环磺酮产品均属于新型高效低风险的杀菌剂和除草剂，属于优先发展的化学农药，符合国家战略需求。

综上，发行人销售规模不断提升，产品符合国家战略需求，不存在被淘汰、收购的风险。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅了农药行业产业规划和发行人在中国农药行业协会收入排名

情况；

(2) 通过公开信息查阅发行人主要产品在国际、国内市场的先进性和市场需求情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人销售规模不断提升，发行人产品符合国家战略需求，不存在被淘汰、收购的风险。

四、结合相关政策、发展规划对控制农药增长的要求，说明现有产能及募投项目是否符合相关政策规划、是否需取得相关行业主管部门审批，是否存在因不符合行业发展政策而要求限产停产的风险，相关产业政策是否披露准确、完整

发行人现有产能为 1,000 吨/年丙硫菌唑原药、200 吨/年环磺酮原药和 300 吨/年烟嘧磺隆原药，以及 20,000 吨/年标准化农药制剂。本次募集资金投资项目将进一步扩大丙硫菌唑原药产能至 5,000 吨/年。有关控制农药增长及减量化的产业政策、发展规划如下：

相关产业政策、发展规划	农药零增长及减量化相关内容
《到 2020 年农药使用量零增长行动方案》	根据该方案，实现零增长的技术路径重点在“控、替、精、统”。“替”，即是高效低毒低残留农药替代高毒高残留农药、大中型高效药械替代小型低效药械。大力推广应用生物农药、高效低毒低残留农药，替代高毒高残留农药。
《“十四五”全国农药产业发展规划》	推进化学农药使用减量化。统筹病虫害防控需求和农药减量化要求，淘汰高毒低效化学农药，推广高效低毒低风险农药，推进病虫害生物防治替代化学防治。规划提出到 2025 年通过淘汰或限制高毒低效化学农药，推广高效精准施药、绿色防控等措施，主要农作物化学农药利用率提高到 43% 以上。
	面向重大病虫害防控和农药减量化要求，对标《产业结构调整指导目录》和《环境保护综合名录》最新要求，支持发展高效低风险新型化学农药，大力发展生物农药，逐步淘汰退出抗性强、药效差、风险高的老旧农药品种和剂型，严格管控具有环境持久性、生物累积性等特性的高毒高风险农药及助剂。
国家发改委《产业结构调整指导目录(2019 年本)》、农业农村部等六部委《“十四五”全国农业绿色发展规划》	明确鼓励高效、安全、环境友好的农药新品种、新剂型、专用中间体、助剂的开发与生产，逐步淘汰高毒、高风险农药。

发行人主导产品丙硫菌唑作为全国农技中心和部分省级植保站推荐的小麦

“两病”防治用药，为新型、高效、环境友好型的杀菌剂新品种。烟嘧磺隆是玉米田苗后除草剂品种，产品以活性高、用量低、杀草谱广、选择性强等优点而得到广泛地应用，是全球磺酰脲类除草剂市场的主导品种。环磺酮是三酮类最新一代玉米田除草剂，其除草谱广、除草适期长、杀草速度快、用量低、与环境相容性好等特点，主要针对我国玉米田长期使用传统除草剂带来的玉米田杂草草相变化，防治效果下降，抗药性上升和药害等玉米种植面临的重大难题，提供高效安全的药剂解决方案。发行人现有产能及募投项目符合相关政策规划。

发行人现有产能及募投项目已在相关行业主管部门进行备案，具体情况如下：

立项核准/备案项目名称	批复机关	时间	文件名称
300t/a 烟嘧磺隆原药合成项目	肥东县发展和改革委员会	2008年12月16日	《关于合肥久易农业开发有限公司300t/a 烟嘧磺隆原药合成项目开展前期工作的预审意见》（发改预审[2008]433号）
300t/a 苯磺隆原药合成及制剂加工项目	肥东县发展和改革委员会	2010年4月30日	《关于合肥久易农业开发有限公司除草剂、杀虫剂原药合成及制剂加工项目备案的通知》（发改备[2010]85号）
20000吨/年标准化农药制剂加工与包装项目	肥东县发展和改革委员会	2011年8月1日	《关于合肥久易农业开发有限公司20000吨/年标准化农药制剂加工与包装项目备案的通知》（发改备[2011]252号）
1000吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成、200吨/年新型除草剂环磺酮原药合成	肥东县经济和信息化委员会	2017年1月24日	《关于同意安徽久易农业股份有限公司1000吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成、200吨/年新型除草剂环磺酮原药合成和2000吨/年丙硫菌唑、环磺酮高效制剂加工技改项目备案的批复》（东经信备[2017]3号）
1000吨/年新型丙硫菌唑原药、200吨/年环磺酮原药合成技改项目	肥东县经济和信息化局	2021年1月6日	《关于同意安徽久易农业股份有限公司1000吨/年新型丙硫菌唑原药、200吨/年环磺酮原药合成技改项目备案的批复》（东经信备[2021]1号）
5,000吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目	合肥市发展和改革委员会	2022年3月29日	《合肥市发展改革委员会关于安徽久易农业股份有限公司5000吨/年新型光谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目备案的通知》（合发改备[2022]16号）
年产1,200吨智能化合成农药原药技改项目	肥东县经济和信息化局	2023年3月2日	《关于同意安徽久易农业股份有限公司年产1200吨智能化合成农药原药技改项目备案的批复》（东经信备[2023]8号）

综上，发行人不存在因不符合行业发展政策而要求限产停产的风险，发行人已在招股说明书中准确、完整披露相关产业政策。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅了农药行业产业发展规划和发行人在中国农药行业协会收入排名情况；

（2）通过公开信息查阅发行人主要产品在国际、国内市场的先进性和市场需求情况；

（3）取得并核查发行人现有正在运行的已建项目、在建项目以及募投项目的备案文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人现有产能及募投项目符合相关政策规划、已经取得相关行业主管部门审批，不存在因不符合行业发展政策而要求限产停产的风险，相关产业政策已披露准确、完整。

五、说明发行人主要产品与境内外同类产品、竞品在用法用量、功能特征、毒副作用等方面的详细对比情况以及竞争优劣势，是否存在被上述同类产品、竞品替代或淘汰风险，发行人单一产品依赖风险

（一）说明发行人主要产品与境内外同类产品、竞品在用法用量、功能特征、毒副作用等方面的详细对比情况以及竞争优劣势

1、丙硫菌唑与同类产品、竞品多菌灵、戊唑醇的对比情况

发行人主要产品丙硫菌唑是新型广谱三唑硫酮类杀菌剂，主要用于防治小麦、大麦、油菜、花生、水稻、豆类、甜菜和大田蔬菜等多种作物上的各类病害，尤其对谷物上赤霉病、白粉病、锈病、眼斑病以及壳针孢菌、镰刀菌和喙孢菌等引起的病害活性优异。

丙硫菌唑的同类产品、竞品主要为多菌灵和戊唑醇。多菌灵适用多种作物，对由真菌（如半知菌、多子囊菌）引起的病害有防治效果，其代表剂型 25%多菌

灵可湿性粉剂，可用于防治小麦赤霉病，目前该产品与其他杀菌剂复配产品较多。

戊唑醇是由拜耳公司 1986 年开发的一种高效、广谱、内吸性三唑类杀菌剂。类似丙硫菌唑，该产品也同时具有保护、治疗、铲除三大功能，能够抑制真菌麦角甾醇的生物合成。戊唑醇在全球广泛用于种子处理和叶面喷施，主要用于防治小麦、水稻、花生、苹果、梨等作物上的真菌病害。

丙硫菌唑与同类产品、竞品多菌灵、戊唑醇的对比情况如下：

产品对比	发行人产品代表剂型	竞品一代表剂型	竞品二代表剂型
产品名称	30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂	25%多菌灵可湿性粉剂	430克/升戊唑醇悬浮剂
毒性分类	低毒	低毒	低毒
登记作物	小麦	小麦等多种	小麦等多种
防治对象	白粉病、赤霉病、锈病	赤霉病等	赤霉病等
用量	平均有效成分168.8克/公顷	平均有效成分825克/公顷	平均有效成分129克/公顷
使用方法	茎叶喷雾	喷雾、泼浇	茎叶喷雾
施药时间	防治小麦赤霉病于扬花初期	在小麦扬花初期施药	在孕穗末期和扬花初期各施用1次
活性成分最早在我国登记的时间	2019年1月30日	约1984年	约1995年
化学类别	三唑类	苯并咪唑类	三唑类
作用机理	抑制真菌麦角甾醇的生物合成	抑制 β -微管蛋白合成	抑制真菌麦角甾醇的生物合成
功能特征	抑制真菌中甾醇的前体-羊毛甾醇或2,4-亚甲基二氢羊毛甾14位上的脱甲基化作用	干扰菌的有丝分裂中纺锤体的形成，从而抑制细胞的有丝分裂	抑制真菌中甾醇的前体-羊毛甾醇或2,4-亚甲基二氢羊毛甾14位上的脱甲基化作用
优势	杀菌谱广、活性高、保护性优异、单位面积用药量小、持效期长；对小麦安全，具有降低小麦赤霉毒素的功能；对脱氧雪腐镰刀菌烯醇防治效果好；目前无抗性报道；境外市场广阔	价格低；复配制剂产品较多	价格适中；复配制剂产品较多、登记作物种类多；单位面积用量小；
劣势	目前国内市场上复配制剂较少、登记作物种类单一；原药价格较高；	单位面积用药量大；并不从根本上防治小麦赤霉毒素；易产生抗药性，菌群抗性较高；在境内境外市场上的持续使用正受到限制	菌群抗性较高；受到其他三唑类杀菌剂竞争

注 1：活性成分最早在我国登记时间为该活性成分被允许首次在境内销售使用之日期，

不含仅限出口登记。

注 2：多菌灵、戊唑醇的代表剂型在我国登记可适用于多种作物，用量不同，此处以防治对象为小麦田赤霉病的用量为例。

公司主导产品丙硫菌唑与竞品多菌灵、戊唑醇相比，丙硫菌唑的优势有杀菌谱广、活性高、单位面积用药量小，特别是其具有降低小麦赤霉毒素（即呕吐毒素）的功能，可以在生产端提高小麦品质、保证食品安全。

目前，多菌灵在境内境外市场上的持续使用正受到限制。全国农技中心在《2022 年全国小麦春季重大病虫害防控技术方案》中要求，多菌灵抗性水平高的地区，应停止使用多菌灵、甲基硫菌灵等苯丙咪唑类药剂，提倡轮换用药和组合用药；在多菌灵抗性发生严重的江苏、安徽、浙江、上海及豫南等地，中国农业科学院植物保护研究所不推荐使用多菌灵等相关苯并咪唑类杀菌剂。戊唑醇由于在我国使用时间较长，一些地区（如江苏、河南）的防治对象出现了抗药性，详情见本题回复之“六、（二）结合主要产品抗药性情况，说明主要产品替代需求时间的判断依据及数据来源、主要产品预计在相关市场产生抗药性的具体时间”有关全国农技中心 2020、2021 年两次全国农业有害生物抗药性监测报告的结果。国际市场上，2022 年 6 月 21 日巴西国家卫生监督局发布《关于禁止使用多菌灵的委员会决议提案》，暂停了杀菌剂多菌灵的进口、生产、分销和商业化，之前多菌灵因涉嫌致癌和致胎儿畸形已经在美国和欧盟禁用。

目前丙硫菌唑、多菌灵、戊唑醇产品在市场上皆有针对小麦赤霉病等病害的登记，互为竞品。随着多菌灵、戊唑醇抗性增强，多菌灵在部分市场禁止或限制使用，将为丙硫菌唑以及相关复配产品提供广阔的市场空间。

2、环磺酮与同类产品、竞品硝磺草酮的对比情况

环磺酮为三酮类化合物，与同类产品、竞品硝磺草酮同属羟基苯基丙酮酸双氧化酶（HPPD）抑制剂类玉米田除草剂。硝磺草酮是一个在国际市场拥有 20 年市龄的成熟产品，2001 年在美国率先上市，瑞士先正达作物保护有限公司 2009 年在我国取得登记。硝磺草酮是全球销售额最大的选择型除草剂之一，2019 年全球销售额达 8 亿美元，占当年 HPPD 抑制剂类除草剂市场的 44.6%（同年环磺酮全球销售额约 2.45 亿美元，占该类除草剂的 13.7%）。

环磺酮与硝磺草酮同属于化学分类为三酮类、作用机理为 HPPD 抑制剂类的

玉米田除草剂，同样具有该类除草剂高效、低毒、对作物安全性高、不易产生抗药性、对环境友好等特点，环磺酮与同类产品、竞品硝磺草酮的对比情况如下：

产品对比	发行人产品代表剂型	竞品代表剂型
产品名称	8%环磺酮可分散油悬浮剂	15%硝磺草酮可分散油悬浮剂
毒性分类	低毒	低毒
登记作物	玉米田	玉米田
防治对象	一年生杂草	一年生杂草
用量	平均有效成分108克/公顷	平均有效成分175.5克/公顷
使用方法	茎叶喷雾	茎叶喷雾
施药时间	玉米苗后3-5叶期，杂草2-6叶期	玉米苗后3-5叶期，杂草2-5叶期
活性成分最早在我国登记的时间	2021年12月30日	约2007年
化学类别	三酮类	三酮类
作用机理	HPPD抑制剂类	HPPD抑制剂类
功能特征	通过抑制对羟基苯基丙酮酸的活性，阻止其转化为尿黑酸，阻碍生育酚、质体醌的正常合成，影响类胡萝卜素的生物合成，促使植物分生、新生组织白化，导致植株死亡	通过抑制对羟基苯基丙酮酸的活性，阻止其转化为尿黑酸，阻碍生育酚、质体醌的正常合成，影响类胡萝卜素的生物合成，促使植物分生、新生组织白化，导致植株死亡
优势	活性更高、除草谱广、除草适期更宽、有效成分用药量更低、安全性高	国际市场较成熟；市场上与之复配的制剂产品较多
劣势	目前国内复配产品数量较少；复配制剂产品较少，登记作物单一	杀草谱相对较窄且有药害风险

相较于硝磺草酮，环磺酮具有活性高、用量少，特别是针对恶性抗性杂草效果明显等特点，符合国家对于农药减量增效政策的要求。硝磺草酮的上市时间长，目前境内市场上与之复配的制剂产品较多。基于环磺酮活性高、除草谱广、除草适期长、安全性高的特点，预计将改变玉米田除草剂市场的竞争格局，形成对现有玉米田除草剂市场主要产品如硝磺草酮、磺草酮、苯唑草酮、烟嘧磺隆等产品的有效替代或补充。

3、烟嘧磺隆与同类产品、竞品莠去津的对比情况

烟嘧磺隆是磺酰脲类玉米田除草剂，莠去津是三嗪类内吸选择性除草剂，均可用于玉米田防除一年生禾本科和阔叶杂草生杂草，互为竞品。烟嘧磺隆与同类产品、竞品莠去津的对比情况如下：

产品对比	发行人产品代表剂型	竞品代表剂型
产品名称	40克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂	38%莠去津悬浮剂
毒性分类	低毒	低毒
登记作物	玉米田	玉米田
防治对象	多种一年生杂草	一年生杂草
用量	平均有效成分54克/公顷	平均有效成分1824克/公顷
使用方法	茎叶喷雾	土壤喷雾
施药时间	玉米苗后3-5叶期，杂草2-4叶期	播后苗前土壤喷雾
活性成分最早在我国登记的时间	约1998年	约1970年代
化学类别	磺酰脲类	三嗪类
作用机理	ALS抑制剂类	光系统抑制剂类
功能特征	通过抑制乙酰乳酸合酶进而干扰支链氨基酸的生物合成,达到杀草目的	植物通过根系和茎叶吸收药剂,传导到全株,抑制植物的光合作用,使杂草枯萎
优势	高效、低毒、高选择性、用药量低、对环境友好;复配产品多	价格便宜;复配制剂产品多
劣势	上市时间较长,有抗性报道;面临新型除草剂的竞争	用量大、长残留;杂草抗性强;因其残留和环境等方面的负面影响已被欧盟等地区和国家禁限用

相较于莠去津,烟嘧磺隆的单位用药量更低,且对环境友好,莠去津历史上因其残留和环境等方面的负面影响在欧盟等某些国家和地区被禁限用。

4、苯磺隆与同类产品、竞品 2 甲 4 氯的对比情况

苯磺隆是磺酰脲类内吸传导型芽后选择性麦田除草剂,低毒,主要用于防除各种一年生阔叶杂草。2 甲 4 氯是选择性、内吸性、激素型除草剂,低毒,通过叶和根吸收并传导,集中在分生组织区抑制生长,主要用于防除水稻田、小麦田阔叶杂草和莎草科杂草。苯磺隆与同类产品、竞品 2 甲 4 氯的对比情况如下:

产品对比	发行人产品代表剂型	竞品代表剂型
产品名称	10%苯磺隆可湿性粉剂	56%2甲4氯钠盐可溶粉剂
毒性分类	低毒	低毒
登记作物	冬小麦田	冬小麦田
防治对象	一年生阔叶杂草	阔叶杂草及莎草科杂草
用量	平均有效成分18克/公顷	平均有效成分1050克/公顷
使用方法	茎叶喷雾	茎叶喷雾
施药时间	小麦2叶后至拔节前,一年生阔叶杂草	小麦返青期、分蘖期使用,阔叶

产品对比	发行人产品代表剂型	竞品代表剂型
	出齐后2-4叶期	杂草2-4叶期施药
活性成分最早在我国登记的时间	约1995年	约1985年
化学类别	磺酰脲类	苯氧羧酸类
作用机理	ALS抑制剂类	激素类
功能特征	通过抑制乙酰乳酸合酶进而干扰支链氨基酸的生物合成，达到杀草目的	对生物机体的代谢、生长、发育、繁殖等起重要的调节作用
优势	活性更高、用药量低且低残留；可复配性强；性价比高；对不同地区杂草草相适应性更广、使用更加灵活	上市时间长，市场成熟，原药市场价格低
劣势	上市时间较长，有抗药性报道	药害风险较高

相较于 2 甲 4 氯，苯磺隆活性更高，单位用药量更低，符合国家农药减量的政策要求，且与其他产品可复配产品类型多，对不同地区杂草草相适应性更广、使用更加灵活。

（二）是否存在被上述同类产品、竞品替代或淘汰风险，发行人单一产品依赖风险

公司丙硫菌唑、环磺酮产品为市场新品，与竞品相比，具有较强的竞争优势，销售额呈快速增长趋势。公司烟嘧磺隆、苯磺隆产品分别为玉米田、小麦田的除草剂主要品种之一，目前被广泛使用。上述产品短期内不会被同类产品、竞品替代或淘汰，公司不存在单一产品依赖风险。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）查阅了发行人主要产品之同类品、竞品的相关资料；
- （2）检索农检所农药产品登记信息；
- （3）通过公开渠道查询全国农技中心、省市植保站关于作物重大病虫害的防治文件；
- （4）访谈公司相关业务人员。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

公司丙硫菌唑、环磺酮产品为市场新品，具有较强的竞争优势；公司烟嘧磺隆、苯磺隆产品目前被广泛使用。上述产品短期内不会被同类产品、竞品替代或淘汰，公司不存在单一产品依赖风险。

六、结合主要产品抗药性情况，说明主要产品替代需求时间的判断依据及数据来源、主要产品预计在相关市场产生抗药性的具体时间，抗药性等因素是否可能导致未来销售收入下滑的经营风险，请充分提示风险

（一）农药产品抗药性及其影响因素

农药抗药性一般指防治对象（如病虫害草害）对农药的抵抗能力，可分为自然抗药性和获得抗药性：自然抗药性又称耐药性，是由于生物种的不同，或同一种的不同生育阶段，不同生理状态对药剂产生不同耐力；获得抗药性（以下简称“抗药性”）是由于在同一地区长期、连续使用一种农药，或使用作用机理相同的农药，使害虫、病菌或杂草对农药抵抗力的提高。

农药产品抗药性受多种因素的影响，主要有：一、同一地区长期同一产品的连续使用。农药在使用过程中不可避免的会产生抗药性，合理轮换使用不同种类（如磺酰脲类与三酮类除草剂的轮换）农药产品是控制抗药性行之有效的措施，不同作用机理农药的轮换使用（如 ALS 抑制剂类除草剂烟嘧磺隆与 HPPD 抑制剂类除草剂环磺酮的轮换）是预防和延缓抗药性的有效方法。二、缺少具有新化学活性成分的新产品。当一种防治对象对某种农药产品产生抗药性的情况下，使用与旧产品没有交互抗性的新农药也是克服抗药性的一种方法，但新农药开发时间长、投入大。三、复配产品、产品混用是否合理。农药的复配或不同产品的混用是延缓抗药性的措施之一，而且可起到兼治、增效、减量，降低成本等作用，但需科学、合理混用，否则可能产生拮抗甚至加剧抗药性。四、是否使用增效剂。增效剂本身对防治对象一般无毒效，但在一些种类的农药中加入一定量的增效剂，可以使药剂表现增效。

（二）结合主要产品抗药性情况，说明主要产品替代需求时间的判断依据及数据来源、主要产品预计在相关市场产生抗药性的具体时间

发行人主要产品为丙硫菌唑、环磺酮、烟嘧磺隆和苯磺隆的原药及制剂。其

中，丙硫菌唑、环磺酮为报告期内上市的新农药，烟嘧磺隆和苯磺隆已经在国内使用超过 20 年。

丙硫菌唑是 2019 年在国内上市的新产品。2020 年、2021 年，全国农业技术推广服务中心（农业农村部直属单位）联合农业科研与教学系统的有关专家，组织北京、河北、山西等 24 个省（区、市）的 100 个抗性监测点，对包括小麦赤霉病在内的多种重大病虫害的抗药性进行了监测。针对小麦赤霉病，2020 年监测地区包括江苏、安徽、山东、河南等 5 省 53 县，2021 年为江苏、安徽、山东、河南等 7 省 74 个县，两次监测结果具体情况如下：

项目	2020年检测病株数量	2020年检测菌株抗性频率
小麦赤霉病病菌菌株	5,160株	-
其中：对多菌灵表现抗性的病株	1,468株	江苏省：44.1% 安徽、河南、山东省：5.1%~13.3%
其中：对戊唑醇表现抗性的病株	108株	安徽省：0.4% 河南省：12.3%
2020年未检测到丙硫菌唑、氟唑菌酰胺等4类产品的抗性菌株。		
项目	2021年检测病株数量	2021年检测菌株抗性频率
小麦赤霉病病菌菌株	10,319株	-
其中：对多菌灵表现抗性的病株	3,501株	江苏省：47.0% 安徽省：13.9% 河南、山东、湖北、河北、山西省： <6%
其中：对戊唑醇表现抗性的病株	1,542株	江苏、河南、山西、湖北省： 3.7%~41.9%，其中江苏、河南抗性 频率最高，均超过20%
2021年未检测到丙硫菌唑、氰烯菌酯产品的抗性菌株。		

注：抗性频率大于 10%，即为对该杀菌剂产品的活性成分抗性严重

根据抗药性检测结果，全国农技中心建议在多菌灵抗性严重的地区（如江苏、安徽省）停止使用多菌灵及其复配药剂，轮换使用丙硫菌唑等不同作用机理药剂，严格限制每类药剂的使用次数。在使用三唑类杀菌剂（丙硫菌唑化学类别属三唑类）防治小麦赤霉病时，要按照产品农药登记的要求，保证足够的有效成分使用量，延缓抗药性发展，减轻毒素污染。

国际市场上，丙硫菌唑产品是德国拜耳公司研制的广谱三唑硫酮类杀菌剂，2004 年在英国首次上市，目前在多个国家广泛应用于防治小麦、大麦、油菜、花生、水稻、豆类、甜菜和大田蔬菜等多种作物上的多类病害。境外市场上，除

100g/L 丙硫菌唑悬浮种衣剂、30%丙硫菌唑乳油、480 克/升丙硫菌唑悬浮剂等单剂产品，不同含量的丙硫菌唑还有与戊唑醇、联苯吡菌胺、氟吡菌酰胺、肟菌酯、氟啶菌酯、氟唑菌苯胺、代森锰锌、啶酰菌胺等多种类型化合物的复配，目前未见其有抗性产生的报道。未来如某单一产品出现抗性，可通过换复配、桶混或者轮换使用其他杀菌剂产品等方式保持药效稳定。

烟嘧磺隆是化学分类为磺酰脲类的乙酰乳酸合成酶（ALS）抑制剂类除草剂品种，因其具有用量少、选择性强、对多数玉米品种安全、药性稳定且可与其他种类除草剂混用等优点，是目前玉米田杂草防治主要药剂之一。但随着药剂的长期、大量及重复应用，在中国部分玉米产区对杂草的防效已出现下降趋势。2018 年山东农业大学植物保护学院对采自黑龙江省嫩江县玉米田的反枝苋（玉米田主要阔叶杂草之一，其适应性强、分布广泛，可严重影响农作物产量）进行整株水平测定，测定结果如下：

检测项目	检测地点	抗性倍数	抗性分类	用药历史
玉米田反枝苋对烟嘧磺隆的抗性	黑龙江省嫩江县（玉米田）	13.7	中等抗性	烟嘧磺隆使用>5年
	山东省泰安市泰山区（非耕地）	1.0	敏感种群	无

注：上表中敏感种群为检测参照物，杂草抗性倍数为 1（不具备抗性），研究所检测的疑似抗性种群反枝苋抗性倍数为 13.7（具有中等抗性）。

苯磺隆也属 ALS 抑制剂类除草剂，是中国防除麦田阔叶杂草应用面积最大、使用时间最长的除草剂之一。2016 年河南省科学院植物保护研究所测定了河南省境内平顶山市、周口市等不同地区 36 个猪殃殃（一种生长在冬小麦田的恶性杂草）种群对苯磺隆的敏感性，具体情况如下：

检测项目	抗性分类	种群数量及占比	检测地点	用药历史
小麦田猪殃殃对苯磺隆的抗性	高抗性种群	3个；8.33%	平顶山市叶县、周口市扶沟县、漯河市召陵区	10年或间断使用10年以上（叶县不详）
	中抗性种群	9个；25.00%	商丘市民权县、驻马店市确山县、新乡市封丘县等9处	驻马店市遂平县、商丘市睢阳区、民权县10年以上
	低抗性种群	13个；36.11%	开封市兰考县、南阳市社旗县、郑州市中牟县等13处	开封市开封县、安阳市滑县、漯河市临颍县、周口市西华县5年以上
	敏感种群	11个；30.56%	郑州市邙山区、鹤壁市淇县、安阳市林州市等11处	郑州市登封市颍阳镇5年以上，其他地区间断使用过或不详

注：敏感种群为抗性指数小于 5，指最低抗性类别

检测结果表明，河南省大部分猪殃殃种群对苯磺隆产生了不同程度的抗性，建议同类 ALS 抑制剂类除草剂需科学施用。

烟嘧磺隆、苯磺隆进入我国除草剂市场时间较长。虽然相关制剂在一些地区有产生抗药性的报道，但由于活性高、选择性强、低残留、对后茬作物安全，上述产品是我国防除玉米田、小麦田杂草广泛使用的产品。各市场参与主体为更好发挥两者杂草防除效果、扩大杀草谱、降低单位用量、保持市场竞争力及延缓抗性，陆续推出含烟嘧磺隆的多种复配制剂，苯磺隆也通过与其他麦田除草剂如双氟磺草胺等轮换施用或混配使用，以减缓抗药性产生，保持除草效果。烟嘧磺隆、苯磺隆产品性价比高、可复配性强、低残留，目前仍为我国玉米田、小麦田除草剂市场上的主要产品之一。

根据中国农药信息网、农药快讯信息网及其他媒介的搜索检索结果，截至目前公司丙硫菌唑及其他主要产品抗药性情况如下：

产品	首次登记日期	抗药性情况报道	备注
丙硫菌唑	2019年1月	报告期内新农药，未产生抗药性	发行人首批国内登记
环磺酮	2021年12月	报告期内新农药，未产生抗药性	发行人首批国内登记
烟嘧磺隆	1998年	一些地区有抗性产生报道	日本石原产业株式会社最早在国内登记使用，目前已有约24年
苯磺隆	1995年	一些地区有抗性产生报道	美国富美实公司最早在国内登记使用，目前已有约27年

综上所述，农业上为了实现抗性管理，一般通过限制相同农药的连续施药次数、掌握最佳施药时期、遵守推荐剂量，以及与不同作用机理杀菌剂复配、桶混、轮换使用防治或延缓抗药性产生。丙硫菌唑、环磺酮为报告期内在国内登记、上市的新农药，目前暂未出现对其产生抗药性的病菌、杂草。烟嘧磺隆、苯磺隆由于在国内使用时间长、范围广，一些地区有防治对象（杂草）产生抗药性的报道，但可以通过科学复配、合理轮换使用不同种类、不同作用机理的农药或新农药等方式有效预防和延缓。

（三）抗药性等因素是否可能导致未来销售收入下滑的经营风险，请充分提示风险

发行人已在招股说明书“第三节 风险因素”之“一、与发行人相关的风

险”之“(五) 抗药性影响风险”中补充披露如下风险：

(五) 抗药性影响风险

抗药性是由于在同一地区长期、连续使用一种农药，或使用作用机理相同的农药，使害虫、病菌或杂草对农药抵抗力的提高。农药在长期使用过程中不可避免的会产生抗药性，合理轮换使用不同种类、不同作用机理的农药或新农药是预防和延缓抗药性的有效方法。目前，由于烟嘧磺隆、苯磺隆在国内玉米田、小麦田除草剂中普遍使用且时间较长，有报道显示上述产品在一些地区产生了一定抗药性，而丙硫菌唑及环磺酮仍属在国内上市的新农药产品。未来若由于公司某单一类制剂产品在同一地区长期、连续、高浓度使用而使主要防治对象产生抗药性，且无可替换产品或其他农药抗药性预防措施，则可能对公司经营业绩造成不利影响。

(四) 核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- (1) 查阅了发行人主要产品抗药性资料；
- (2) 查阅了 2020、2021 年全国农技中心对常用农药品种的抗药性检测报告；
- (3) 通过公开渠道检索公司主要产品的抗药性舆情；
- (4) 访谈公司相关业务人员。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

丙硫菌唑、环磺酮为报告期内在国内上市的新农药品种，目前未出现抗药性；烟嘧磺隆、苯磺隆在部分地区已发现产生抗药性，但通过科学复配、合理轮换使用的方式能够有效预防和延缓其抗药性产生，短期内不会因抗药性因素导致发行人销售收入下滑；发行人已经在招股书中对抗药性因素可能对未来经营业绩造成不利影响进行风险提示。

七、说明报告期内相关出口产品是否符合出口国环保法律法规要求，是否存在被境外主管机构处罚或禁止在境外销售的情形，是否存在境外诉讼或仲裁等纠纷争议

（一）报告期内相关出口产品是否符合出口国环保法律法规要求，是否存在被境外主管机构处罚或禁止在境外销售的情形

1、发行人现有产品出口到境外涉及自主登记或合作登记时均需要在出口目的国进行评审登记，评审机关会对发行人产品进行毒性、环境影响等方面进行评审，需要符合出口目的国的相关法律法规要求方能获得登记许可。鉴于此，发行人在取得了相关出口目的国的产品登记并按照相关登记要求进行生产、出口销售，该等产品即符合出口目的国的环保法律法规要求。

2、根据报告期内主要客户出具的书面确认，报告期内发行人相关出口产品符合该等出口目的国环保法律法规要求，不存在被境外主管机构处罚或禁止在境外销售的情形。

3、经检索发行人主要客户所在国家的农药主管部门的官方网站，报告期内发行人出口产品不存在违反前述国家和地区环保相关法律法规被受到处罚的情形。

发行人报告期内主要客户出具的书面确认情况以及主要客户所在国家农药主管部门网站检索情况如下所示：

序号	国家/地区	主要客户	主要客户确认内容 ¹			主要国家的网络核查情况 ²		
			是否符合当地环保法律法规要求	是否存在处罚或禁止销售的情形	是否存在诉讼或仲裁等纠纷争议	网站	网址	核查结果
1	英国	JT AGRO LTD	符合	不存在	不存在	欧盟官方网站	https://ec.europa.eu/growth/sectors/chemicals	无异常
2	印度	UPL LIMITED	符合	不存在	不存在	中央农药登记委员会	http://ppqs.gov.in/divisions/central-insecticides-board-registration-committee	无异常
3	土耳其		符合	不存在	不存在	土耳其共和国农业和林业部	tarimorman.gov.tr	无异常
4	意大利	FINCHIMICA S.P.A.	符合	不存在	不存在	欧盟官方网站	https://ec.europa.eu/growth/sectors/chemicals	无异常
5	德国		符合	不存在	不存在			无异常
6	乌克兰	ASA SWISS AG.	——	——	——	乌克兰生态与自然资源部官网	http://www.menr.gov.ua/	无异常
7	斯洛文尼亚	HELM AG	符合	不存在	不存在	欧盟官方网站	https://ec.europa.eu/growth/sectors/chemicals	无异常
		KRONOS CHEMICAL LIMITED	符合	不存在	不存在			无异常
8	尼日利亚	AFRI VENTURES FZE	符合	不存在	不存在	尼日利亚国家食品药品片检验管理局官网	https://www.nafdac.gov.ng/	无异常
9	科特迪瓦		符合	不存在	不存在	——	——	——
10	克罗地亚	POSITIVE GROUP INVESTMENTS LIMITED DOO	——	——	——	萨赫勒农药委员会官网	http://csp.dev4u.it/index.cfm	无异常
11	加纳	JAT OFFSHORE S.A.L	符合	不存在	不存在	加纳环境保护局官网	http://www.epa.gov.gh/	无异常
12	吉布提	KHERAT AL SAMAK COMPANY	符合	不存在	不存在	——	——	——
13	俄罗斯	JSC SCHELKOVO AGROHIM	符合	不存在	不存在	俄罗斯自然资源与生态部官网	http://www.mcx.ru/	无异常
		NPK XIMIA LLC	符合	不存在	不存在			无异常

序号	国家/地区	主要客户	主要客户确认内容 ¹			主要国家的网络核查情况 ²		
			是否符合当地环保法律法规要求	是否存在处罚或禁止销售的情形	是否存在诉讼或仲裁等纠纷争议	网站	网址	核查结果
14	波兰	SHARDA CROP CHEM LIMITED	符合	不存在	不存在	欧盟官方网站	https://ec.europa.eu/growth/sectors/chemicals	无异常
15	比利时	GLOBACHEM NV	符合	不存在	不存在			
16	澳大利亚	NUTRIEN AG SOLUTIONS LIMITED	符合	不存在	不存在	澳大利亚农药与兽药管理局网站	www.apvma.gov.au	无异常
17	法国	BANCELLA LTD	符合	不存在	不存在	欧盟官方网站	https://ec.europa.eu/growth/sectors/chemicals	无异常
18	巴西	SHARDA CROP CHEM LIMITED	符合	不存在	不存在	巴西联邦共和国农业和畜牧业部官网	https://www.gov.br/agricultura/pt-br/	无异常
19	加拿大	AgraCity Crop And Nutrition, Ltd	符合	不存在	不存在	加拿大卫生部官网	https://www.canada.ca/en/	无异常

注 1：由于乌克兰正处于战争中，公司与序号 6 乌克兰国家的客户之间的合作及联系已中断，乌克兰国家客户无法对发行人在该等国家的相关境况进行确认；因序号 10 克罗地亚国家客户已经不再从事农药行业，公司已经中断与其之间的合作，无法与其取得联系。

注 2：受网络条件所限，无法检索到序号 9 国家科特迪瓦及序号 12 国家吉布提的农药主管部门的官方网站。

注 3：根据 2022 年 8 月份查询印度俄罗斯自然资源与生态部官网（<http://www.mcx.ru/>）、乌克兰环境保护与自然资源部官网（<http://www.menr.gov.ua/>）情况，查询结果显示无异常。但受网络条件所限，截至 2023 年 8 月 31 日，尚无法登录到序号 6 乌克兰以及序号 13 国家俄罗斯的农药主管部门的官方网站补充查询相关情况。

4、公司不存在因被境外国家或地区主管机构处罚而发生的费用支出。

综上，公司相关出口产品符合上述国家或地区环保法律法规要求，不存在被上述国家或地区主管机构处罚或禁止销售的情形。

（二）是否存在境外诉讼或仲裁等纠纷争议

经中国出口信用保险公司安徽分公司的邮件确认以及上述境外客户的书面确认，发行人报告期内不存在境外诉讼或仲裁等纠纷争议。

综上所述，报告期内发行人相关出口产品符合出口国环保法律法规要求，不存在被境外主管机构处罚或禁止在境外销售的情形，发行人不存在境外诉讼或仲裁等纠纷争议。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人产品登记证书；
- （2）取得并核查发行人主要境外客户的书面确认文件；
- （3）查阅发行人《申报审计报告》及营业外支出明细；
- （4）网络查询发行人主要客户所在国家的农药主管部门的官方网站；
- （5）取得并核查中国出口信用保险公司安徽分公司的确认邮件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

报告期内发行人相关出口产品符合发行人主要出口目的国环保法律法规要求，不存在被境外主管机构处罚或禁止在境外销售的情形，不存在境外诉讼或仲裁等纠纷争议。

八、说明外销产品出口国家或地区相关贸易政策及变化情况、相关关税税率变动等政策对发行人外销收入的具体影响情况，发行人报告期内出口产品是否涉及被反倾销调查等事项

报告期发行人产品主要出口国家或地区贸易政策及变化情况、相关关税税率变动情况如下：

出口国家或地区	贸易政策及变化	相关关税税率及变动
欧盟	公司目前出口原药产品至欧盟，主要通过和欧盟批准的参考来源进行等同性（Technical Equivalence, TE）评估，TE 评估通过之后在欧盟层面有效，可以进入整个欧盟市场。欧盟客户在各成员国通过产品制剂授权进行制剂登记，将公司添加为制剂产品的原药来源，添加完成后则可进行销售。	农药原药关税税率为 6.5%，报告期内无重大变化；其中意大利自 2022 年 1 月 1 日起若丙硫菌唑原药含量大于 98%则执行零税率政策。
印度	印度 2014 年提出“印度制造”战略，涉及到农药产业，鼓励在印度国内生产农药。印度农药主管机构是中央农药委员会（CIB）。印度中央政府成立了登记委员会（RC），负责对进口商或生产商提交的农药登记申请进行审查后予以登记。	原药及制剂进口关税为 10%；中间体进口关税为 8%。报告期内无重大变化。
英国	英国脱欧过渡期于 2020 年 12 月 31 日结束，将实行新的独立的农药监管制度，该制度和目前欧盟的法规类似，根据英国实际情况作出合理的修正。对于现有的活性物质批准、PPP 产品授权和 MRLs 将继续在英国有效，2023 年 12 月 31 日之前到期的活性物质批准时间将延长 3 年。英国健康与安全执行局（HSE）作为农药监管机构。	对于供不应求的农药原药，进口关税是 0%，对于供大于求或者供需平衡的情况下，农药原药进口关税为 6.5%。报告期内无重大变化。
尼日利亚	尼日利亚农药进口监管机构为国家食品药品监督管理局（NAFDAC）。在产品登记或者更新登记时，都必须对工厂进行检查，而且强制性要求进口商提供所有产品装运前信息。农药进口前需申请产品进口许可，而且必须有其认可的机构出具装运前检测合格证书才能清关放行。报告期内政策无重大变化。	进口关税税率是根据不同品种分类；除草剂进口关税是 5%，加上其他税费大概 3%，总计约 8%；杀虫剂和杀菌剂的关税是 18%，根据进口目的不同略有差别。报告期内无重大变化。
澳大利亚	澳大利亚农药兽药管理局是澳大利亚具体负责农药登记的执行部门，农药产品在进入澳大利亚市场流通之前，必须在澳大利亚农药兽药管理局获得登记。中国农药出口澳大利亚贸易政策按照《中澳自由贸易协定》执行，报告期内无重大变化。	农药进口关税为零。报告期内无重大变化。
巴西	巴西已逐步成为世界最大的农用化学品需求市场，同时也是中国最大的农药出口目的国。巴西共有三个联邦部门/下属当局负责进行农药登记管理，包括农业部（MAPA），卫生部下属的国家卫生监督局（ANVISA）和环保部下属的环境和可再生资源所（IBAMA），且产品登记时间较长；报告期内，巴西已与中国达成协议本币结算协议，预计将进一步助力中巴农药贸易，扩大中国农药向巴西出口输送的规模。	在巴西，不同的产品进口税率各不相同，公司涉及的主要产品的进口税率为 0%、2%及 14%不等

综上，报告期发行人产品主要出口国家或地区贸易政策基本稳定，无重大不利变化，相关关税税率政策稳定，报告期内发行人出口产品未涉及被反倾销调查

等事项。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人按国家列示的境外销售收入明细表、查阅中国及主要出口目的国商务部或相关贸易部门、商会官网，通过公开渠道检索相关农药的具体贸易、反倾销政策；

（2）访谈公司相关业务人员；

（3）获取境外主要客户名单，比对销售合同、订单，查阅相关客户中信保材料及其他公开披露资料，了解客户所在国贸易政策及舆情趋势；

（4）获取主要客户中境外上市公司定期报告，检索其对中国贸易政策相关内容；

（5）获取并查阅发行人报告期内出口退税申报表、境外销售明细及客户函证等资料，比对贸易政策、税率变动与收入变化情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

报告期发行人产品主要出口国家或地区贸易政策基本稳定，无重大不利变化，相关关税税率政策稳定，报告期内发行人出口产品未涉及被反倾销调查等事项。

问题 5.关于主营业务收入和经营业绩

申请文件显示：

（1）发行人主营业务收入来源于农药原药和制剂两类产品，其中原药收入占比逐年上升，制剂收入占比逐年下降，公司产品销售结构有所变化。

（2）报告期内，发行人主营业务收入快速增长，2021 年较 2019 年增长 69.34%，报告期内年复合增长率为 30.13%，主要系原药产品销售增长所致；报告期内原药产品销售收入年复合增长率为 64.95%。

（3）报告期内，发行人营业收入同比增速分别为 25.93%、39.5%，归属于母公司所有者的净利润同比增速分别为 44.9%、96.65%。

请发行人：

（1）说明报告期内丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药和制剂产品对应的主要客户情况、销量、平均单价、毛利率情况，分析以上各产品对应各项数据产生差异的原因。

（2）说明发行人各主要产品销售单价及变动趋势是否与市场、同行业可比公司存在较大差异；主要产品定价模式和价格形成机制，定量分析产品价格与主要原材料采购价格变动的联动情况。

（3）列示报告期内主要产品生产企业的产能明细，并结合各企业扩产计划，测算 2022-2024 年各产品市场的有效产能和市场需求量，进而说明各细分行业未来的供给格局、报告期内上述几类产品的消费量及未来需求增速，截至目前主要产品在手订单情况，并综合分析说明发行人收入是否存在下滑风险。

（4）结合问题（3）的回复，量化分析报告期各类产品供求状况、竞争格局、未来变化趋势，报告期发行人及主要竞争对手在各细分市场的占有率及未来变化趋势，补充说明各类产品销量变动、销售收入变动、收入占比变动、销售价格变动的原因及合理性，分析发行人与同行业可比公司可比业务收入的变动趋势、与下游行业或主要客户业绩或出货量的变动趋势的可比性。

（5）结合同行业可比公司或下游主要客户各季度收入或销量占比，说明发行人收入季节性变化是否与同行业及下游主要客户保持一致，报告期内季度收

入与净利润是否符合行业与业务特征。

(6) 说明报告期是否存在退换货、销售返利、第三方回款等及具体情况。

(7) 结合收入、成本、毛利率、期间费用变动情况等说明 2021 年发行人营业收入和净利润大幅增长的原因及合理性，报告期各期营业收入与净利润变动幅度不同的原因及合理性，与同行业公司对比并说明以上趋势是否符合行业整体趋势。

请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明对发行人销售收入及其截止性测试的具体核查过程及结论。

答复：

一、说明报告期内丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药和制剂产品对应的主要客户情况、销量、平均单价、毛利率情况，分析以上各产品对应各项数据产生差异的原因

(一) 报告期内丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药和制剂产品对应的主要客户情况

1、丙硫菌唑原药

报告期内，公司丙硫菌唑原药前五大客户的销售情况如下：

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2023 年 1-6 月	1	SYNGENTA CROP PROTECTION AG	1,978.65	20.01%
	2	NUTRIEN AG SOLUTIONS LIMITED	1,272.60	12.87%
	3	UPL LIMITED	1,200.46	12.14%
	4	CROPTHETICS LIMITED	1,143.13	11.56%
	5	江苏绿树进出口有限公司	777.90	7.87%
	合计		6,372.74	64.44%
2022 年	1	UPL LIMITED	12,631.94	25.71%
	2	GLOBACHEM NV	10,090.60	20.54%
	3	SHARDA CROP CHEM LIMITED	6,030.13	12.28%
	4	ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	3,573.52	7.27%
	5	FINCHIMICA S.P.A.	3,063.13	6.24%

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
		合计	35,389.32	72.04%
2021 年	1	GLOBACHEM NV	7,228.28	23.43%
	2	UPL LIMITED	6,650.12	21.56%
	3	JT AGRO LTD	3,189.30	10.34%
	4	HELM AG	3,071.46	9.96%
	5	FINCHIMICA S.P.A.	3,042.29	9.86%
		合计	23,181.46	75.15%
2020 年	1	GLOBACHEM NV	4,557.66	29.33%
	2	FINCHIMICA S.P.A.	3,329.67	21.43%
	3	SHARDA CROP CHEM LIMITED	3,080.13	19.82%
	4	上海稞莱蔓农业科技有限公司	2,389.38	15.38%
	5	安徽易凯农业有限公司	343.08	2.21%
		合计	13,699.92	88.17%

注：上述客户按同一控制合并口径列示，其中：UPL LIMITED 包括：UPL LIMITED、爱利思达生物化学品（上海）有限公司和联磷磷品（上海）有限公司； ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD 包括：ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD、SAS ROTAM AGROCHEMICAL EUROPE、江苏龙灯化学有限公司

报告期内，公司丙硫菌唑原药前五大客户以境外客户为主，主要原因是丙硫菌唑原药及制剂产品于 2019 年在国内首次获得登记，目前国内取得丙硫菌唑制剂产品农药登记证的企业较少，丙硫菌唑原药仍以出口为主。丙硫菌唑作为全球十大杀菌剂之一，已在海外市场使用多年，随着公司海外市场的开拓，以及丙硫菌唑原药产量的上升，2020-2022 年公司向丙硫菌唑原药前五大客户的销售收入规模增长迅速。2023 年 1-6 月受海外农药市场库存影响，客户需求下降，导致 2023 年 1-6 月丙硫菌唑原药前五大客户的销售收入规模有所下降。

2、烟嘧磺隆原药

报告期内，公司烟嘧磺隆原药前五大客户的销售情况如下：

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2023 年 1-6 月	1	宁波三江益农化学有限公司	469.54	15.15%
	2	JOINT STOCK COMPANY "AUGUST" INC.	408.64	13.18%
	3	安徽佳田森生物科技有限公司	269.38	8.69%
	4	河南爱力生生物科技有限公司	244.04	7.87%

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
	5	辽宁海佳农化有限公司	211.01	6.81%
	合计		1,602.61	51.71%
2022 年	1	宁波三江益农化学有限公司	915.14	24.65%
	2	PUH CHEMIROL SP.Z O.O.	655.96	17.67%
	3	JOINT STOCK COMPANY"AUGUST"INC.	461.77	12.44%
	4	浙江翔邦化工有限公司	227.52	6.13%
	5	辽宁海佳农化有限公司	198.72	5.35%
	合计		2,459.11	66.23%
2021 年	1	宁波三江益农化学有限公司	914.93	24.15%
	2	辽宁海佳农化有限公司	445.49	11.76%
	3	JOINT STOCK COMPANY"AUGUST"INC.	444.87	11.74%
	4	山东绿邦作物科学股份有限公司	305.60	8.07%
	5	山东海琛国际贸易有限公司	265.46	7.01%
	合计		2,376.34	62.73%
2020 年	1	辽宁海佳农化有限公司	850.83	15.79%
	2	上海农佳实业有限公司	462.74	8.59%
	3	山东绿邦作物科学股份有限公司	431.38	8.00%
	4	宁波三江益农化学有限公司	243.52	4.52%
	5	常州市协佳化工有限公司	238.53	4.43%
	合计		2,227.00	41.32%

注：上述客户按同一控制合并口径列示，其中：宁波三江益农化学有限公司包括：宁波三江益农化学有限公司和宁波三益生物科技有限公司；辽宁海佳农化有限公司包括：辽宁海佳农化有限公司、吉林省八达农药有限公司。

报告期内，公司烟嘧磺隆原药前五大客户主要为国内客户。烟嘧磺隆原药前五大客户销售收入合计分别为 2,227.00 万元、2,376.34 万元、2,459.11 万元、1,602.61 万元，2020-2022 年收入规模稳定，而占同类产品收入比例上升，主要原因是公司产品销售结构有所调整，新产品丙硫菌唑原药销售收入规模迅速增长，成熟产品烟嘧磺隆原药总体销售规模有所下降，烟嘧磺隆原药前五大客户销售收入占比上升，客户集中度有所提高。2023 年 1-6 月，受国内农药市场行情整体下滑影响，销售价格下降，烟嘧磺隆原药前五大客户销售收入规模较去年同期有所下降。

3、苯磺隆原药

报告期内，公司苯磺隆原药前五大客户的销售情况如下：

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2023 年 1-6 月	1	安徽佳田森生物科技有限公司	14.18	69.45%
	2	合肥扬歌生物科技有限公司	4.45	21.79%
	3	山东绿邦作物科学股份有限公司	1.79	8.76%
	合计		20.42	100.00%
2022 年	1	杭州凯益化工有限公司	166.97	48.90%
	2	安徽尚正微囊悬浮剂应用科技有限公司	70.71	20.71%
	3	上海明都化工有限公司	44.31	12.98%
	4	江苏健神植保有限公司	21.52	6.30%
	5	青岛海西格玛化工有限公司	17.21	5.04%
	合计		320.73	93.93%
2021 年	1	中农红太阳（南京）生物科技有限公司	241.76	28.64%
	2	JSC SCHELKOVO AGROHIM	180.99	21.44%
	3	江苏仁信化工有限公司	146.42	17.35%
	4	上海联睿化工有限公司	113.76	13.48%
	5	侨昌现代农业有限公司	70.18	8.31%
	合计		753.12	89.23%
2020 年	1	上海联睿化工有限公司	342.35	54.19%
	2	蚌埠圣丹生物化工有限公司	95.99	15.19%
	3	杭州凯益化工有限公司	74.77	11.83%
	4	北海景辉进出口贸易有限公司	66.06	10.46%
	5	湖南爱农生物科技有限公司	22.02	3.49%
	合计		601.18	95.16%

注：上述客户按同一控制合并口径列示，其中：侨昌现代农业有限公司包括：侨昌现代农业有限公司、侨昌化学（上海）有限公司和山东侨昌现代农业进出口有限公司

报告期内，公司苯磺隆原药以国内销售为主。公司苯磺隆原药主要用于生产苯磺隆制剂产品，对外销售苯磺隆原药较少，总体销售规模不大，前五大客户销售收入合计占同类产品收入比例较高，苯磺隆原药客户集中度较高。

4、环磺酮原药

报告期内，公司环磺酮原药前五大客户的销售情况如下：

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2023 年 1-6 月	1	辽宁海佳农化有限公司	5,348.62	44.81%
	2	吉林金秋农药有限公司	1,348.62	11.30%
	3	山东绿邦作物科学股份有限公司	1,036.70	8.68%
	4	山东胜邦绿野化学有限公司	834.86	6.99%
	5	河北志诚生物化工有限公司	660.55	5.53%
	合计		9,229.36	77.31%
2022 年	1	辽宁海佳农化有限公司	4,404.44	92.75%
	2	上海明都化工有限公司	137.61	2.90%
	3	宁波捷力克化工有限公司	121.10	2.55%
	4	江苏新诺化工有限公司	58.72	1.24%
	5	纽发姆化学品（上海）有限公司	12.29	0.26%
	合计		4,734.16	99.69%

注：上述客户按同一控制合并口径列示，其中：辽宁海佳农化有限公司包括：辽宁海佳农化有限公司和吉林省八达农药有限公司。

环磺酮为公司 2022 年推向市场的新产品，2022 年环磺酮原药主要用于公司自产环磺酮制剂产品，对外销售较少。2023 年上半年国内多家企业取得环磺酮制剂产品登记证，国内环磺酮原药需求旺盛，公司对外销售较多，前五大客户销售规模上升。

5、丙硫菌唑制剂

报告期内，公司丙硫菌唑制剂前五大客户的销售情况如下：

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2023 年 1-6 月	1	佛山市盈辉作物科学有限公司	684.85	5.20%
	2	镇江市丰达植保有限公司	609.10	4.63%
	3	江苏龙灯化学有限公司	467.98	3.55%
	4	中国江苏国际经济技术合作集团有限公司	452.11	3.43%
	5	怀远县年年丰农技服务有限公司	431.01	3.27%
	合计		2,645.05	20.09%
2022 年	1	中国江苏国际经济技术合作集团有限公司	849.34	5.77%
	2	安徽省瑞丰农业化学有限公司	798.16	5.43%
	3	江苏龙灯化学有限公司	571.98	3.89%

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
	4	上海韩孚生物科技有限公司	561.49	3.82%
	5	江苏长青生物科技有限公司	557.20	3.79%
	合计		3,338.18	22.69%
2021 年	1	六夫丁作物保护有限公司	640.51	7.69%
	2	镇江市丰达植保有限公司	625.27	7.50%
	3	河南豫珠恒力生物科技有限责任公司	488.07	5.86%
	4	颍上县农业农村局	403.63	4.84%
	5	广西田园生化股份有限公司	366.97	4.40%
	合计		2,524.46	30.29%
2020 年	1	颍上县农业农村局	844.54	19.49%
	2	上海希康默化工有限公司	653.94	15.09%
	3	江苏农垦农业服务有限公司	373.59	8.62%
	4	宁波盈农利德贸易有限公司	188.15	4.34%
	5	安徽澍森作物保护有限公司	134.52	3.10%
	合计		2,194.74	50.64%

注：上述客户按同一控制合并口径列示，其中：江苏长青生物科技有限公司包括：江苏长青生物科技有限公司和江苏长青农化贸易有限公司。

报告期内，公司丙硫菌唑制剂产品主要在国内销售，前五大客户均为国内客户。近年来，我国小麦条锈病和赤霉病等重大病虫害呈多发重发态势，丙硫菌唑作为全国农技中心推荐的小麦“两病”（赤霉病、条锈病）防治用药，市场销售情况良好，销售收入规模迅速增长，前五大客户销售收入合计逐年上升。

6、烟嘧磺隆制剂

报告期内，公司烟嘧磺隆制剂前五大客户的销售情况如下：

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2023 年 1-6 月	1	上海联睿化工有限公司	5,027.27	30.83%
	2	宁波三江益农化学有限公司	1,213.23	7.44%
	3	中国江苏国际经济技术合作集团有限公司	531.40	3.26%
	4	上海浓辉化工有限公司	274.76	1.69%
	5	伊犁双英农资有限公司	271.10	1.66%
	合计		7,317.76	44.88%

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2022 年	1	上海联睿化工有限公司	8,035.77	28.72%
	2	宁波三江益农化学有限公司	1,577.90	5.64%
	3	AFRI VENTURES FZE	1,412.31	5.05%
	4	上海恒升化工有限公司	1,086.02	3.88%
	5	ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	851.74	3.04%
	合计		12,963.75	46.33%
2021 年	1	上海联睿化工有限公司	3,759.85	16.31%
	2	宁波三江益农化学有限公司	1,734.06	7.52%
	3	上海明都化工有限公司	1,481.10	6.43%
	4	南京润杰化学有限公司	964.86	4.19%
	5	江苏丰山集团股份有限公司	818.64	3.55%
	合计		8,758.51	38.00%
2020 年	1	上海联睿化工有限公司	4,017.59	17.83%
	2	宁波三江益农化学有限公司	1,546.81	6.86%
	3	南京润杰化学有限公司	1,161.70	5.15%
	4	山东潍坊润丰化工股份有限公司	733.85	3.26%
	5	江苏丰山集团股份有限公司	613.72	2.72%
	合计		8,073.68	35.82%

注：上述客户按同一控制合并口径列示，其中：

1、宁波三江益农化学有限公司包括：宁波三江益农化学有限公司和宁波三益生物科技有限公司

2、江苏丰山集团股份有限公司包括：江苏丰山集团股份有限公司和南京丰山化学有限公司

3、ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD 包括：江苏龙灯化学有限公司

报告期内，公司烟嘧磺隆制剂产品主要在国内销售。**2020 年至 2022 年**，公司烟嘧磺隆制剂产品前五大客户销售收入合计增长迅速，占同类产品的比例有所上升，主要原因是公司于 2020 年设立了全资子公司久久福蛙，积极开拓国内大中型农化贸易公司和农化公司等直销客户，拓宽公司产品销售渠道，公司向直销客户的销售规模有所增加，导致前五大客户销售收入合计及占比上升。

7、苯磺隆制剂

报告期内，公司苯磺隆制剂前五大客户的销售情况如下：

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2023 年 1-6 月	1	江苏艾津作物科技集团有限公司	420.94	27.18%
	2	杭州叶田化工有限公司	128.17	8.27%
	3	深圳市易普乐化工有限公司	119.95	7.74%
	4	上海联睿化工有限公司	108.26	6.99%
	5	ETHIOCHEM TRADING PLC	84.02	5.42%
	合计		861.34	55.61%
2022 年	1	江苏艾津作物科技集团有限公司	650.90	12.76%
	2	ASIA IMPORT AND EXPORT TRADING LIMITED	430.95	8.45%
	3	陕西斯克赛德贸易有限责任公司	412.61	8.09%
	4	AGRIA SA	383.50	7.52%
	5	苏州逸高化工有限公司	355.28	6.96%
	合计		2,233.24	43.77%
2021 年	1	中国江苏国际经济技术合作集团有限公司	1,039.03	18.61%
	2	江苏艾津作物科技集团有限公司	521.72	9.35%
	3	浙江省化工进出口有限公司	325.69	5.83%
	4	ASA SWISS AG.	218.98	3.92%
	5	Alfa Chem Group Ltd	213.48	3.82%
	合计		2,318.89	41.54%
2020 年	1	上海联睿化工有限公司	502.81	9.65%
	2	中国江苏国际经济技术合作集团有限公司	399.57	7.67%
	3	上海浓辉化工有限公司	318.12	6.11%
	4	苏州逸高化工有限公司	244.27	4.69%
	5	江苏快达农化股份有限公司	219.22	4.21%
	合计		1,683.99	32.34%

注：上述客户按同一控制合并口径列示，其中：

1、江苏艾津作物科技集团有限公司包括：江苏艾津作物科技集团有限公司、南京艾济作物保护有限公司和南京艾森精细化工有限公司

2、宁波三江益农化学有限公司包括：宁波三江益农化学有限公司和宁波三益生物科技有限公司

报告期内，公司苯磺隆制剂产品以国内销售为主，前五大客户主要为国内客户。自2019年以来，苯磺隆产品市场行情良好，同时，公司于2020年设立了全资子公司久久福蛙，积极开拓国内大中型农化贸易公司和农化企业等直销客户，拓宽企业产品销售渠道，公司向直销客户的销售规模有所增加，导致

2020-2022 年前五大客户销售收入合计上升。苯磺隆为小麦田除草剂，上半年主要是贸易出口为主，上半年贸易出口减少导致 2023 年 1-6 月前五名客户销售规模有所下降。

8、环磺酮制剂

报告期内，公司环磺酮制剂前五大客户的销售情况如下：

年度	序号	客户名称	销售收入 (万元)	占同类产品 收入比例
2023 年 1-6 月	1	青岛瀚生生物科技股份有限公司	711.01	7.53%
	2	陕西上格之路生物科学有限公司	396.04	4.20%
	3	安徽丰乐农化有限责任公司	394.74	4.18%
	4	中科荣威生物药业（河北）集团有限公司	391.64	4.15%
	5	河南豫珠恒力生物科技有限责任公司	390.76	4.14%
	合计		2,284.19	24.20%
2022 年	1	山东绿邦作物科学股份有限公司	1,188.99	10.29%
	2	登封市金博农药化工有限公司	825.69	7.14%
	3	昆明冠禾农业科技开发有限公司	355.65	3.08%
	4	合肥思稭化工有限公司	309.14	2.67%
	5	河南豫珠恒力生物科技有限责任公司	288.99	2.50%
	合计		2,968.45	25.68%

目前公司环磺酮制剂产品均在国内销售，前五大客户均为国内客户。

（二）报告期内丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药和制剂产品对应的销量、平均单价、毛利率情况

单位：吨、万元/吨

产品名称	2023 年 1-6 月			2022 年		
	销量	平均单价	毛利率	销量	平均单价	毛利率
丙硫菌唑原药	310.44	31.86	46.56%	1,144.92	42.91	37.25%
环磺酮原药	193.80	61.60	50.56%	73.12	64.94	38.91%
烟嘧磺隆原药	170.30	18.20	3.77%	148.95	24.93	4.66%
苯磺隆原药	1.94	10.52	1.52%	26.35	12.96	2.85%
丙硫菌唑制剂	699.60	18.82	59.36%	940.38	15.64	43.33%
环磺酮制剂	1,562.96	6.04	47.19%	1,804.86	6.40	36.03%
烟嘧磺隆制剂	6,402.70	2.55	6.78%	8,695.71	3.22	7.08%

产品名称	2023 年 1-6 月			2022 年		
	销量	平均单价	毛利率	销量	平均单价	毛利率
苯磺隆制剂	144.35	10.73	13.24%	554.44	9.20	9.55%

续表

产品名称	2021 年			2020 年		
	销量	平均单价	毛利率	销量	平均单价	毛利率
丙硫菌唑原药	652.49	47.28	33.89%	318.82	48.73	32.07%
环磺酮原药	-	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆原药	156.45	24.21	4.69%	203.13	26.53	24.22%
苯磺隆原药	58.48	14.43	7.36%	44.03	14.35	7.00%
丙硫菌唑制剂	458.73	18.17	40.76%	223.98	19.35	39.81%
环磺酮制剂	-	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆制剂	8,171.10	2.82	6.52%	8,210.38	2.75	13.46%
苯磺隆制剂	651.50	8.57	9.99%	609.43	8.55	14.51%

1、丙硫菌唑原药

报告期内，公司丙硫菌唑原药销量分别为 318.82 吨、652.49 吨、1,144.92 吨、**310.44 吨**，**2020-2022 年**销量逐年增长，主要原因是丙硫菌唑为公司新研发的杀菌剂产品，于 2019 年 1 月 30 日在农业农村部获得丙硫菌唑原药及其制剂登记证，成为国内首批取得丙硫菌唑原药登记证的公司，随着公司丙硫菌唑原药生产技术不断成熟，产品收率提高，产量逐年上升，销量相应增加。**2023 年上半年**受海外农药市场库存影响，客户需求下降，导致**2023 年 1-6 月**丙硫菌唑原药销量减少。

报告期内，公司丙硫菌唑原药平均销售单价分别为 48.73 万元/吨、47.28 万元/吨、42.91 万元/吨、**31.86 万元/吨**，价格逐期下降。**2020-2022 年**国内丙硫菌唑原药产品实现量产的企业较少，公司是国内丙硫菌唑原药的主要供应商，具有较强的议价能力，随着丙硫菌唑原药生产技术的不断优化，产品收率提高，生产成本逐年降低，公司在保持较高毛利率的同时，为提高公司产品的市场占有率，下调了销售价格。**2023 年上半年**受海外市场库存影响，丙硫菌唑原药需求降低，随着丙硫菌唑原药主要原材料采购成本的下降，公司丙硫菌唑原药销售价格下降。

报告期内，公司丙硫菌唑原药毛利率分别为 32.07%、33.89%、37.25%、**46.56%**，毛利率逐年上升。报告期内，公司对丙硫菌唑原药生产技术的不断优化，产品收率提高，产量逐年上升，以及主要原材料采购价格下降，导致单位生产成本下降，毛利率上升。

2、烟嘧磺隆原药

报告期内，公司烟嘧磺隆原药销量分别为 203.13 吨、156.45 吨、148.95 吨、**170.30 吨**，平均销售单价分别 26.53 万元/吨、24.21 万元/吨、24.93 万元/吨、**18.20 万元/吨**，毛利率分别为 24.22%、4.69%、4.66%、**3.77%**。2020 年公司烟嘧磺隆原药销量、平均销售价格和毛利率较高，主要原因是：2020 年市场上烟嘧磺隆供给偏紧，市场销售价格较高，公司以自产烟嘧磺隆原药为主，单位生产成本较低，毛利率相对较高。

2021 年销量、平均价格和毛利率下降，主要原因是：2021 年随着市场上烟嘧磺隆供应商产能释放，市场供应充足，销售价格有所下降；公司综合考虑烟嘧磺隆原材料市场价格、产品供求关系等各方面因素影响，进行烟嘧磺隆原药自产和外购的柔性化安排，增加了烟嘧磺隆原药外购量，烟嘧磺隆原药自产较少，对外销售数量较少且主要为外购的烟嘧磺隆原药，因此毛利率较低。

受能源双控政策影响，烟嘧磺隆原药市场供需关系紧张，2022 年 1-6 月烟嘧磺隆相关产品市场价格有所上涨，下半年开始价格有所回落，导致 2022 年平均价格较 2021 年略有上升。2022 年公司烟嘧磺隆原药均为外购，因此虽公司销售价格有所上涨，但毛利率仍然偏低。

2023 年上半年受国内农药市场行情影响，烟嘧磺隆原药市场价格持续走低，公司烟嘧磺隆原药销售价格下降，毛利率有所下滑。

3、苯磺隆原药

报告期内，公司苯磺隆原药销量分别为 44.03 吨、58.48 吨、26.35 吨、**1.94 吨**，销售数量较少，主要原因是：公司 2020 年 10 月后不再生产苯磺隆原药，公司苯磺隆原药主要用于生产苯磺隆制剂产品，对外销售苯磺隆原药较少。

报告期内，公司苯磺隆原药平均销售单价分别为 14.35 万元/吨、14.43 万元/吨、12.96 万元/吨、**10.52 万元/吨**，毛利率分别为 7.00%、7.36%、2.85%、

1.52%，2020 年和 2021 年销售价格整体较为稳定，2022 年销售价格下降主要系 2022 年苯磺隆原药市场价格呈先升后降趋势，公司在 2022 年下半年原药销售相对较多所致。2022 年苯磺隆原药毛利率较低，主要原因系 2022 年苯磺隆原药销售价格下降所致。**2023 年上半年公司苯磺隆原药销售价格下降，毛利率下滑。**

4、丙硫菌唑制剂

报告期内，公司丙硫菌唑制剂销量分别为 223.98 吨、458.73 吨、940.38 吨、**699.60 吨**。**2020 至 2022 年**销量逐年增长，主要原因是近年来，我国小麦“两病”（赤霉病、条锈病）呈多发重发态势，直接威胁粮食生产安全。公司于 2019 年 1 月 30 日取得丙硫菌唑制剂登记，该产品为公司新研发的三唑硫酮类杀菌剂，在公司取得国内登记之前，丙硫菌唑未进入中国市场，丙硫菌唑作为全国农技中心推荐的小麦“两病”防治用药，市场需求较大。报告期内，公司积极推广丙硫菌唑制剂产品的应用，取得良好的效果，销量上升。

报告期内，公司丙硫菌唑制剂平均销售单价分别为 19.35 万元/吨、18.17 万元/吨、15.64 万元/吨、**18.82 万元/吨**，**2020-2022 年**销售价格呈下降趋势，主要系随着原药产量提高，原药单位成本下降，制剂销售价格有所下降所致。**2023 年 1-6 月平均销售单价较 2022 年度有所上涨，主要系 2023 年 1-6 月单价较高的 30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂产品收入占比较高所致。**报告期内，公司丙硫菌唑制剂毛利率分别为 39.81%、40.76%、43.33%、**59.36%**，维持较高的毛利率水平。报告期内，丙硫菌唑制剂平均销售单价有所下降，但毛利率呈上升趋势，一方面系公司对丙硫菌唑原药生产技术不断优化、调整，产品收率提高，产量逐年上升；另一方面系主要原材料采购价格下降。综合因素使得原药生产成本下降，相应制剂成本下降。

5、烟嘧磺隆制剂

报告期内，公司烟嘧磺隆制剂销量分别为 8,210.38 吨、8,171.10 吨、8,695.71 吨、**6,402.70 吨**，销量较大。公司是国内烟嘧磺隆制剂的主要供应厂商之一，经过多年的生产经营，已建立了稳定的经营和销售渠道，公司烟嘧磺隆制剂产品销售整体保持稳定。

报告期内，公司烟嘧磺隆制剂平均销售单价分别为 2.75 万元/吨、2.82 万元/

吨、3.22 万元/吨、**2.55 万元/吨**，毛利率分别为 13.46%、6.52%、7.08%、**6.78%**，2020-2021 年销售单价基本稳定，毛利率下降，主要原因为：2020 年烟嘧磺隆原药以自产为主，相应的烟嘧磺隆制剂单位成本较低；2021 年公司生产烟嘧磺隆制剂所用原药主要来源于外购，导致 2021 年烟嘧磺隆制剂成本上升。

受能源双控政策影响，烟嘧磺隆原药市场供需关系紧张，2022 年 1-6 月烟嘧磺隆相关产品市场价格有所上涨，公司烟嘧磺隆制剂产品主要在上半年销售，导致销售价格有所上升，**导致 2022 年毛利率较上年略有提高。2023 年 1-6 月**，受国内农药市场行情影响，烟嘧磺隆原药价格持续走低，**导致烟嘧磺隆制剂平均销售单价下降，毛利率下滑。**

6、苯磺隆制剂

报告期内，公司苯磺隆制剂销量分别为 609.43 吨、651.50 吨、554.44 吨、**144.35 吨**，平均销售单价分别为 8.55 万元/吨、8.57 万元/吨、9.20 万元/吨、**10.73 万元/吨**，毛利率分别为 14.51%、9.99%、9.55%、**13.24%**。2020 年和 2021 年，苯磺隆制剂销量较大、销售单价较为稳定，而毛利率 2021 年下降，主要原因是：2020 年公司通过自产苯磺隆原药来生产制剂，而 2021 年则全部通过外购苯磺隆原药生产苯磺隆制剂产品，外购苯磺隆原药成本高于自产成本，导致毛利率下降。2022 年和 2021 年，平均销售单价与毛利率较为稳定。**2023 年 1-6 月毛利率较 2022 年度有所提高，主要系单价较高的 75%苯磺隆制剂销售占比提高，销售价格上涨所致。**

7、环磺酮原药及制剂

2022 年，公司环磺酮原药和制剂产品毛利率分别为 38.91%和 36.03%，毛利率较高，主要是因为环磺酮是公司 2022 年新推出的产品，且公司是国内首批取得环磺酮原药和制剂产品登记证的企业，具有先发优势。**2023 年 1-6 月**，公司环磺酮原药和制剂产品毛利率分别为 **50.56%**和 **47.19%**，较 2022 年度有所提高主要系原材料采购价格下降，以及生产工艺优化，产品收率提高，原药和制剂单位生产成本下降所致。

2022 年和 2023 年 1-6 月公司环磺酮原药销量分别为 73.12 吨和 193.80 吨，2023 年 1-6 月销量大幅增加，主要系环磺酮为公司 2022 年推出的新产品，2022

年产量较小，所产原药主要用于公司生产自制，2023 年环磺酮原药市场需求旺盛，产量增加，导致销量增长。2022 年和 2023 年 1-6 月环磺酮原药销售价格分别为 64.94 万元/吨和 61.60 万元/吨，基本保持稳定。

2022 年和 2023 年 1-6 月公司环磺酮制剂销量分别为 1,804.86 吨和 1,562.96 吨，2023 年 1-6 月销量较 2022 年度有所下降，主要系公司授权其他企业登记的 8%环磺酮可分散油悬浮剂产品销量减少所致。2022 年和 2023 年 1-6 月环磺酮制剂销售价格分别为 6.40 万元/吨和 6.04 万元/吨，基本保持稳定。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人收入成本明细表，统计发行人主要产品的前五大客户、销量、单价、单位成本、毛利率等信息；

（2）查阅发行人财务资料、行业报告及行业内企业公开信息，访谈发行人财务负责人、销售负责人，了解、分析发行人报告期内各主要产品收入、销量、单价、单位成本、毛利率变动的原因。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，公司丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药和制剂产品对应的主要客户情况、销量、平均单价、毛利率产生差异的原因合理。

二、说明发行人各主要产品销售单价及变动趋势是否与市场、同行业可比公司存在较大差异；主要产品定价模式和价格形成机制，定量分析产品价格与主要原材料采购价格变动的联动情况

（一）发行人各主要产品销售单价及变动趋势是否与市场、同行业可比公司存在较大差异

1、丙硫菌唑原药

根据公开信息，报告期内，国内企业中上市公司海利尔丙硫菌唑原药产品

已经量产，其在 2022 年半年报中披露丙硫菌唑原药的市场价格为 50 万元/吨。
根据市场咨询机构百川盈孚提供的丙硫菌唑原药市场价格，对比如下：

单位：万元/吨

公司名称/来源	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	单价	变动率	单价	变动率	单价	变动率	单价	变动率
本公司	31.86	-25.75%	42.91	-9.24%	47.28	-2.98%	48.73	0.23%
百川盈孚	36.44	-21.28%	46.29	-9.61%	51.21	0.03%	51.20	/

注：百川盈孚（www.baiinfo.com）是一家大宗商品市场信息供应商。

由上表可见，报告期内，公司丙硫菌唑原药销售价格与市场价格差异较小，变动趋势基本一致。

2、环磺酮原药

环磺酮原药为公司 2022 年新推出的产品，目前主要在国内市场销售，现国内生产、销售环磺酮原药产品企业较少，无法通过公开信息查询到环磺酮原药产品市场价格。

3、烟嘧磺隆原药

报告期内，国内可比上市公司未披露烟嘧磺隆原药销售价格信息，根据市场咨询机构百川盈孚提供的烟嘧磺隆原药市场价格，对比如下：

单位：万元/吨

公司名称/来源	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	单价	变动率	单价	变动率	单价	变动率	单价	变动率
本公司	18.20	-27.00%	24.93	2.97%	24.21	-8.74%	26.53	-3.14%
百川盈孚	18.78	-24.94%	25.02	-2.21%	25.58	-4.91%	26.90	-6.40%

由上表可见，报告期内，公司烟嘧磺隆原药销售价格与市场价格差异较小，变动趋势基本一致。

4、苯磺隆原药

报告期内，国内可比上市公司未披露苯磺隆原药销售价格信息。根据市场咨询机构百川盈孚、卓创资讯提供的苯磺隆原药市场价格，对比如下：

单位：万元/吨

公司名称/来源	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	单价	变动率	单价	变动率	单价	变动率	单价	变动率
本公司	10.52	-18.83%	12.96	-10.19%	14.43	0.56%	14.35	5.67%
百川盈孚	11.75	-16.73%	14.11	-3.36%	14.60	-7.71%	15.82	0.19%

由上表可见，报告期内，公司苯磺隆原药销售价格与市场价格差异较小，变动趋势基本一致。

5、主要制剂产品

公司主要制剂产品为烟嘧磺隆制剂、丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂和苯磺隆制剂。国内可比上市公司均未公开披露与公司相同种类制剂产品的销售单价信息，亦没有行业协会或其他权威机构对相关农药制剂产品市场价格进行统计、公告。部分可比上市公司年度报告披露了该公司整个农药制剂产品的销量与收入，据此计算出同行业可比公司制剂产品销售价格，与公司主要制剂产品销售价格对比如下：

单位：万元/吨

公司简称	产品类别	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
		单价	变动率	单价	变动率	单价	变动率	单价	变动率
新农股份	制剂	未披露	/	6.67	18.47%	5.63	3.36%	5.44	/
苏利股份	制剂	未披露	/	未披露					
海利尔	制剂	未披露	/	未披露	/	未披露	/	5.47	-1.34%
丰山集团	除草剂	未披露	/	6.78	8.31%	6.26	16.86%	5.35	-14.49%
	杀菌剂	未披露	/	7.63	-3.17%	7.88	15.35%	6.83	-20.20%
本公司	制剂	4.50	-10.36%	5.02	21.55%	4.13	7.95%	3.82	4.96%

从上表可知，报告期内公司制剂产品的销售价格及变动趋势与可比同行业公司相比，存在差异，主要原因是：农药生产企业制剂产品种类众多，各种制剂的剂型、成分、规格型号均有差异，制剂用途及目标市场也有所不同，不同种类制剂产品的销售价格存在差异，导致销售价格变动趋势亦存在差异。

（二）主要产品定价模式和价格形成机制

1、丙硫菌唑原药及制剂产品

丙硫菌唑原药及制剂产品为公司新研发的杀菌剂产品，公司在制定丙硫菌

唑系列产品价格时，根据产品的生产成本，保留合理利润的基础上，参考同类竞品的市场销售价格以及产品的市场需求情况确定产品销售价格区间。

报告期内，丙硫菌唑原药的目标客户主要为国际客户，根据农药原药的国际市场定价规则，在生产成本的基础上，同时综合考虑根据其客户规模、合作历史、采购数量、交货条件、货款结算周期、结算方式等因素确定产品价格，经与客户协商后确定最终销售价格。对于经销客户，主要销售制剂产品，采取全国统一定价方式，同时根据经销商销售量、预付款等给予一定的返利政策。

2、环磺酮原药及制剂产品

环磺酮原药及制剂产品为公司 2022 年新推出的除草剂产品，原药产品主要用于自产制剂。制剂产品主要在国内市场销售，公司在制定环磺酮制剂产品价格时，参考同类竞品的市场销售价格以及产品的市场需求情况，并综合考虑公司的生产成本，在保留合理利润的基础上，确定产品销售价格区间。对直销客户，同时综合考虑其客户规模、合作历史、采购数量、交货条件、产品运输距离、货款结算周期、结算方式等因素，经与客户协商后确定最终销售价格。对于经销客户，采取全国统一定价方式，同时根据经销商销售量、预付款等给予一定的返利政策。

3、烟嘧磺隆、苯磺隆原药及制剂产品

烟嘧磺隆、苯磺隆原药及制剂产品已在国内市场应用多年，公司采取市场化定价模式，主要根据同期市场同类产品价格、原材料价格、市场供需情况、人工及制造费用等因素确定产品销售价格区间。对直销客户，同时综合考虑其客户规模、合作历史、采购数量、交货条件、产品运输距离、货款结算周期、结算方式等因素，经与客户协商后确定最终销售价格。对于经销客户，主要销售制剂产品，采取全国统一定价方式，同时根据经销商销售量、预付款等给予一定的返利政策。

（三）主要产品价格与主要原材料采购价格变动的联动情况

1、丙硫菌唑原药

单位：万元/吨

原材料名称/产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率
丙醇类化合物(中间体)	32.74	-6.40%	34.98	-16.26%	41.77	3.03%	40.54	-
乙酮类化合物(中间体)	9.28	-23.68%	12.16	-12.58%	13.91	26.00%	11.04	1.75%
丙硫菌唑原药	31.86	-25.75%	42.91	-9.24%	47.28	-2.98%	48.73	0.23%

公司丙硫菌唑原药主要使用的原材料为丙醇类化合物（中间体）和乙酮类化合物（中间体）。从上表可知，2020-2021 年，公司采购原材料价格出现一定的上涨，而公司丙硫菌唑原药销售价格保持相对稳定，主要原因为：报告期公司对丙硫菌唑原药生产技术不断优化、调整，产品收率提高，产量逐年上升，原药生产成本下降，公司在保持丙硫菌唑原药销售价格稳定的基础上，可以保持产品毛利率的稳步提升，保持较强的竞争力。

2022 年，原材料丙醇类化合物（中间体）和乙酮类化合物（中间体）采购价格下降，丙硫菌唑原药单位成本下降，公司为提高产品的市场占有率，相应下调了丙硫菌唑原药价格。

2023 年上半年，受农化市场供需变化影响，农化产品市场价格持续下降，丙硫菌唑原药主要原材料采购价格下降，生产成本降低，单位售价下降。

2、烟嘧磺隆原药

单位：万元/吨

原材料名称/产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率
嘧啶胺	-	-	-	-	9.71	-9.76%	10.76	-17.42%
2-氯烟酸	-	-	-	-	9.69	-5.19%	10.22	-10.74%
烟嘧磺隆原药	-	-	-	-	24.21	-8.74%	26.53	-3.14%

注：2022 年和 2023 年 1-6 月，公司烟嘧磺隆原药均为外购。

公司烟嘧磺隆原药主要使用的原材料为嘧啶胺和 2-氯烟酸。从上表可知，2020-2021 年，公司烟嘧磺隆原药销售价格与主要原材料采购价格变动趋势基本一致，具备一定的联动性。

3、苯磺隆原药

单位：万元/吨

原材料名称/产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率
N-甲基三嗪	-	-	-	-	-	-	12.57	2.53%
苯磺隆原药	-	-	-	-	-	-	14.35	5.67%

注：2021 年、2022 年和 2023 年 1-6 月，公司苯磺隆原药均为外购。

公司苯磺隆原药主要使用的原材料为 N-甲基三嗪。从上表可知，报告期内，公司苯磺隆原药销售价格与主要原材料采购价格变动趋势基本一致，具备一定的联动性。

4、丙硫菌唑制剂

公司丙硫菌唑制剂主要使用的原材料为丙硫菌唑原药和甲酯油，而丙硫菌唑原药均为公司自产，因此对比分析丙硫菌唑制剂与甲酯油采购价格的联动情况如下：

单位：万元/吨

原材料名称/产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率
甲酯油	0.80	-14.89%	0.94	32.39%	0.71	16.39%	0.61	17.31%
丙硫菌唑制剂	18.82	20.33%	15.64	-13.92%	18.17	-6.10%	19.35	-14.00%

从上表可知，报告期内，公司丙硫菌唑制剂销售价格与主要原材料甲酯油采购价格变动趋势不一致，联动不明显，主要原因为：丙硫菌唑制剂生产中丙硫菌唑原药成本占比较高，甲酯油占制剂产品生产成本的比重较小，甲酯油采购价格变动对制剂产品生产成本影响较小，导致联动性不明显。

5、烟嘧磺隆制剂

单位：万元/吨

原材料名称/产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率
烟嘧磺隆原药	17.20	-23.21%	22.40	-11.39%	25.28	3.06%	24.53	-9.62%
莠去津原药	3.30	-3.79%	3.43	77.72%	1.93	22.93%	1.57	-21.89%
烟嘧磺隆制剂	2.55	-20.81%	3.22	14.18%	2.82	2.55%	2.75	-1.79%

公司烟嘧磺隆制剂主要使用的原材料为烟嘧磺隆原药和莠去津原药。从上表可知，2020 年和 2021 年，公司烟嘧磺隆制剂销售价格与主要原材料烟嘧磺隆

原药和莠去津原药采购价格变动趋势一致；2022 年公司烟嘧磺隆制剂销售价格与主要原材料莠去津原药采购价格变动趋势一致，但变动幅度不同，系另一主要原材料烟嘧磺隆原药采购价格下降影响，两者共同作用导致烟嘧磺隆制剂销售价格上涨，整体而言具备一定的联动性。**2023 年 1-6 月，公司烟嘧磺隆制剂销售价格与主要原材料烟嘧磺隆原药和莠去津原药采购价格变动趋势一致。**

6、苯磺隆制剂

单位：万元/吨

原材料名称/产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率
苯磺隆原药	10.10	-23.02%	13.12	4.88%	12.51	6.20%	11.78	-6.66%
苯磺隆制剂	10.73	16.63%	9.20	7.35%	8.57	0.23%	8.55	31.54%

公司苯磺隆制剂主要使用的原材料为苯磺隆原药，从上表可知，2020 年苯磺隆制剂销售价格变动趋势与主要原材料采购价格变动趋势不一致，联动性不明显；2021 年和 2022 年苯磺隆制剂销售价格变动趋势与主要原材料采购价格变动趋势一致，具备一定的联动性。主要原因是：2020 年公司苯磺隆制剂产品所使用的苯磺隆原药以自产原药为主，外购苯磺隆原药的价格对制剂生产成本影响较小，导致 2020 年苯磺隆制剂的销售价格与苯磺隆原药的采购价格的联动性不明显；2021 年和 2022 年公司苯磺隆制剂生产所用原药均为外购，导致 2021 年和 2022 年苯磺隆制剂的销售价格与苯磺隆原药的采购价格变动趋势一致，具备一定的联动性。**2023 年 1-6 月苯磺隆制剂销售价格较 2022 年度上涨，主要系当期销售价格较高的 75%苯磺隆水分散粒剂产品占比较高，导致 2023 年 1-6 月销售价格上涨，与苯磺隆原药采购价格下降趋势不一致。**

7、环磺酮原药

单位：万元/吨

原材料名称/产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年
	金额	变动率	金额
苯甲酸类化合物（中间体）	23.01	-2.17%	23.52
三氟乙醇	8.03	-29.31%	11.36
环磺酮原药	61.60	-5.14%	64.94

注：公司从 2022 年开始生产环磺酮原药

从上表可知，2023 年 1-6 月，环磺酮原药销售价格与主要材料采购价格较 2022 年度均有所下降，变动趋势一致；销售价格下降幅度小于主要材料采购价格降幅，系环磺酮原药为公司 2022 年推出的新产品，目前国内生产企业较少，公司具备一定的议价能力所致。

8、环磺酮制剂

公司环磺酮制剂主要使用的原材料为环磺酮原药、莠去津原药和甲酯油，而环磺酮原药均为公司自产，因此对比分析环磺酮制剂与莠去津原药、甲酯油采购价格的联动情况如下：

单位：万元/吨

原材料名称/产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年
	金额	变动率	金额
莠去津原药	3.30	-3.79%	3.43
甲酯油	0.80	-14.89%	0.94
环磺酮制剂	6.04	-5.63%	6.40

注：公司从 2022 年开始生产环磺酮制剂

从上表可知，2023 年 1-6 月，环磺酮制剂销售价格与主要材料采购价格较 2022 年度均有所下降，变动趋势一致；环磺酮制剂销售价格降幅与甲酯油降幅差异较大，系甲酯油采购单价较低，占制剂产品生产成本的比重较小，甲酯油采购价格变动对制剂产品生产成本影响较小所致。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）访谈发行人销售业务负责人，了解各产品的定价模式和价格形成机制、报告期内各产品价格变动情况及原因；
- （2）查阅同行业可比公司公开信息，分析发行人各产品的定价模式和价格形成机制是否符合行业惯例；
- （3）从公开市场数据查询主要产品的行业市场价格，并与发行人销售单价进行对比分析，核实发行人销售价格与市场价格趋势是否一致；

(4) 将主要产品销售价格与主要产品的原材料采购价格进行对比，分析各产品价格与主要原材料采购价格的联动情况，判断各细分产品价格波动的合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人环磺酮系列产品为 2022 年新推出的产品，尚无公开披露该产品销售单价的信息，亦没有行业协会或其他权威机构对该产品市场价格进行统计、公告；丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药和苯磺隆原药销售价格与市场价格变动趋势基本一致；制剂产品因品种类众多，各种制剂的剂型、成分、规格型号均有差异，制剂用途及目标市场也有所不同，不同种类制剂产品的销售价格存在差异，导致公司制剂产品的销售价格变动趋势与可比同行业公司相比亦存在差异；**2020 至 2022 年公司丙硫菌唑原药及制剂产品为公司新研发的产品，公司具备一定的议价能力，能够保持相对稳定的销售价格，导致丙硫菌唑原药及制剂产品的销售价格与主要原材料的采购价格的联动性不明显；随着市场产能的提升，竞争加剧，2023 年 1-6 月丙硫菌唑原药销售价格下降，与主要原材料采购价格变动趋势一致，具有联动性。**烟嘧磺隆原药和苯磺隆原药产品，采取市场化定价模式，并综合考虑了原材料价格因素，因此销售价格与主要原材料的采购价格有一定的联动性；烟嘧磺隆制剂和苯磺隆制剂产品随着外购原药的增加，导致制剂产品的销售价格与主要原材料的采购价格具有一定的联动性。**公司环磺酮原药及制剂产品为公司新产品，公司具备一定的议价能力，能够保持相对稳定的销售价格，导致环磺酮原药及制剂产品的销售价格与主要原材料的采购价格的联动性不明显。**

三、列示报告期内主要产品生产企业的产能明细，并结合各企业扩产计划，测算 2022-2024 年各产品市场的有效产能和市场需求量，进而说明各细分行业未来的供给格局、报告期内上述几类产品的消费量及未来需求增速，截至目前主要产品在手订单情况，并综合分析说明发行人收入是否存在下滑风险

(一) 报告期内主要产品生产企业的产能明细，及各企业的扩产计划

产品	生产企业	产能（吨）	扩产计划
丙硫菌唑原药	拜耳公司	6,000	未披露
	海利尔	5,000	根据公告，海利尔尚有 8,000 吨规划产能
	南通泰禾	-	根据南通泰禾招股说明书，其募投项目包括年产 2,000 吨丙硫菌唑原药及中间体项目
	发行人	1,000	募投项目新建丙硫菌唑原药产能 5,000 吨，根据规划，发行人募投项目实施完毕后，公司目前 1,000 吨/年丙硫菌唑原药生产线将改造为其他产品生产
	其他	500	
	合计	12,500	15,000
烟嘧磺隆原药	丰山集团	1,200	根据 2022 年 4 月丰山集团《年产 1,000 吨烟嘧磺隆等原药生产线技改项目》环境影响报告书，拟新增 1,000 吨烟嘧磺隆产能
	安徽丰乐农化有限责任公司	200	根据 2021 年 3 月 31 日上市公司丰乐种业公告，其子公司安徽丰乐农化有限责任公司拟新建烟嘧磺隆原药产能 600 吨
	京博农化科技有限公司	1,200	无公开信息
	安徽华星化工有限公司	600	无公开信息
	发行人	300	无
	其他	500	无
	合计	4,000	1,600
环磺酮原药	拜耳公司	1,000	无公开信息
	利民化学有限责任公司	-	根据利民股份 2023 年半年报公告，子公司利民化学有限责任公司具备 500 吨/年生产条件，已通过安全条件专家评审
	发行人	200	发行人已启动环磺酮原药技改项目，新增产能 400 吨，2023 年年底可形成 600 吨产能规模。计划到 2025 年合计扩产 2,000 吨
	合计	1,200	2,500

注 1：除发行人、海利尔和南通泰禾外，河北兴柏等企业相继在 2022 年和 2023 年取得丙硫菌唑原药登记。上市公司海利尔扩产计划中有 8,000 吨为规划产能，尚无明确的建设计划，但考虑到国内新取得丙硫菌唑原药登记的企业将来潜在的产能，因此将海利尔 8,000 吨规划产能一并列入扩产计划产能，便于客观反映丙硫菌唑原药市场未来三年的产能状况。

注 2：2020 年公司将苯磺隆原药车间改造为环磺酮原药车间，公司不再生产苯磺隆原药。

注 3：据报道，安道麦在也有生产丙硫菌唑原药的工厂，产能及实际产量不详。

注 4：南通泰禾之全资子公司江西天宇化工有限公司 2022 年 7 月取得环磺酮原药登记，目前通过公开信息无法了解其产能建设计划。

（二）测算 2022-2024 年各产品市场的有效产能和市场需求量，进而说明各细分行业未来的供给格局、报告期内上述几类产品的消费量及未来需求增速

1、丙硫菌唑

（1）有效产能

未来三年，拜耳公司、发行人和海利尔仍然是全球市场上丙硫菌唑原药的主要合成生产供应商。结合未来三年全球丙硫菌唑原药主要生产企业扩产计划，预计至 2024 年全球丙硫菌唑原药产能将达到 26,500 吨。

（2）市场需求量及未来增速

目前，全球丙硫菌唑主要目标作物为谷类作物和大豆，其全球市场需求情况、市场空间及未来需求增速情况详见本回复问题 1 之“四、说明主要产品市场容量及市场空间情况，发行人与同行业可比公司产能对比、市场占有率情况，是否存在产能过剩的情形”之“（一）主要产品市场容量及市场空间情况”。

国内市场上，在发行人 2019 年丙硫菌唑量产之前，该产品未在国内进行销售。丙硫菌唑制剂对于小麦赤霉病、白粉病、条锈病防控效果优异。近年来，随着我国小麦条锈病和赤霉病等重点病虫害多发、重发，丙硫菌唑属于保障国家粮食安全需要稳定供应的农药，国家和各地植保站正在国内大力推广使用。目前，丙硫菌唑国内市场尚处于起步阶段，丙硫菌唑制剂主要用于小麦赤霉病防治。根据公开信息，国内已有 100 多个丙硫菌唑制剂产品获得田间试验批准，田试作物包括：水稻、小麦、玉米、花生、黄瓜和番茄等。国内市场未来对丙硫菌唑原药具有巨大的市场需求。

（3）未来供给格局

拜耳公司丙硫菌唑原药产能主要用于满足自有制剂产品的生产。拜耳公司丙硫菌唑化合物的专利到期后，先正达、巴斯夫等国际作物保护领先公司竞相参与该产品的研制与开发，并相继在英国、德国、美国、巴西等地也推出了丙硫菌唑相关的制剂产品。国际农化巨头一般通过开发丙硫菌唑复配产品的方式参与丙硫菌唑应用市场竞争，较少直接参与丙硫菌唑原药生产。国内市场上，**截止 2023 年 8 月 31 日包括发行人和海利尔等 22 家企业取得丙硫菌唑原药登记或进行产能建设方面的布局。**目前除发行人和海利尔实现量产外，其他公司从正式取得登记到产业化需要一定的时间，预计短期内难以大规模形成丙硫菌唑

原药市场有效供给。

2、环磺酮

（1）有效产能

目前，拜耳公司和发行人为环磺酮原药市场主要供应商，合计产能为 1,200 吨。南通泰禾之全资子公司江西天宇化工有限公司 2022 年 7 月取得环磺酮原药登记，目前尚未公布产能建设计划，利民化学有限责任公司预计 2023 年可形成 500 吨产能，发行人已启动对现有的 200 吨产线进行技改，到 2023 年年底预计形成 600 吨产能规模。预计到 2024 年拜耳公司、发行人和利民化学有限责任公司合计产能将达到约 2,100 吨。

（2）市场需求量及未来增速

详见本回复问题 1 之“四、说明主要产品市场容量及市场空间情况，发行人与同行业可比公司产能对比、市场占有率情况，是否存在产能过剩的情形”之“（一）主要产品市场容量及市场空间情况”。

2022 年年初发行人环磺酮上市后，2022 年已实现销售收入 16,307.33 万元，2023 年 1-6 月实现销售收入 21,375.98 万元。基于环磺酮活性高、除草谱广、除草适期长、安全性高的特点，预计将改变玉米田除草剂市场的竞争格局，形成对现有玉米田除草剂市场主要产品如硝磺草酮、磺草酮、苯唑草酮、烟嘧磺隆等产品的有效替代或补充。根据全球环磺酮市场 2009-2019 年 23.40% 的复合增长率，预计 2022 年-2024 年环磺酮全球市场和国内市场将持续高速增长。

（3）未来供给格局

2019 年环磺酮在中国的化合物专利到期，发行人于 2021 年 12 月 30 日取得环磺酮在国内的原药及制剂的登记，是国内首家取得登记并实现销售的企业，目前产能 200 吨，2023 年产能扩大到 600 吨，未来合计计划扩产 2,000 吨。海利尔于 2021 年 11 月取得环磺酮原药登记，仅限出口柬埔寨，润丰股份于 2022 年 2 月取得环磺酮原药登记，仅限出口巴拿马，江西天宇化工有限公司（南通泰禾之全资子公司）于 2022 年 7 月取得环磺酮原药登记，但未公开披露具体生产计划，目前上述公司尚未披露其环磺酮原药的产业化进程。利民化学有限责任公司于 2023 年 6 月取得环磺酮原药登记，具备 500 吨/年生产条件，但截至 2023

年8月31日，尚未取得环磺酮原药生产许可证。预计2022年-2024年拜耳公司、发行人和利民化学有限责任公司为环磺酮原药市场主要供应商。因拜耳公司未在国内登记该产品，发行人2023年将形成600吨的产能规模，到2025年，合计新增产能2,000吨，目前已授权多家农药制剂厂商取得环磺酮制剂产品登记，初步形成产业生态，短期内发行人在环磺酮国内市场将占有主导地位，未来三年，发行人将是全球市场上环磺酮原药的主要供应商之一，预计产能将达到约2,200吨。

3、烟嘧磺隆

（1）有效产能

目前，国内烟嘧磺隆原药主要产能集中在丰山集团、安徽丰乐农化有限责任公司、京博农化科技有限公司、发行人等，合计产能约3,500吨，根据中农纵横数据，2020年全国烟嘧磺隆原药产能约4,000吨，结合主要企业扩产计划，预计到2024年，国内烟嘧磺隆原药主要生产企业合计产能达到5,100吨。

（2）市场需求量及未来增速

根据Phillips McDougall数据，2019年全球烟嘧磺隆市场为3.91亿美元，细分市场主要集中在亚洲和欧洲。其中中国市场超过2亿美元，原药使用量达到2,367.72吨，占比超过70%，欧洲集中在罗马尼亚、俄罗斯、乌克兰等，拉美主要集中在巴西。根据Kleffmann数据，2020年全球烟嘧磺隆原药使用量约3,560吨。全球烟嘧磺隆靶标作物为玉米，多年来市场稳定。2013—2019年全球烟嘧磺隆市场稳定增长，过去7年市场复合增长率为4.38%。

（3）未来供给格局

未来，发行人烟嘧磺隆产品主要以制剂产品为主，原药产品根据市场供需情况进行柔性化安排生产，主要为满足自有制剂产品需求。烟嘧磺隆原药产品供给主要集中在丰山集团、安徽丰乐农化有限责任公司、京博农化科技有限公司等农化企业。

（三）截至目前主要产品在手订单情况，并综合分析说明发行人收入是否存在下滑风险

截至 2023 年 8 月 31 日，公司在手订单金额为 12,098.66 万元，主要产品在手订单情况如下：

单位：万元

产品类别	订单覆盖金额	占比
丙硫菌唑原药	5,724.77	47.32%
丙硫菌唑制剂	717.99	5.93%
环磺酮原药	0.34	—
环磺酮制剂	83.52	0.69%
烟嘧磺隆原药	446.04	3.69%
烟嘧磺隆制剂	1,492.00	12.33%
苯磺隆原药	36.28	0.30%
苯磺隆制剂	262.31	2.17%
其他制剂	928.56	7.67%
其他原药	608.61	5.03%
其他材料	1,798.23	14.86%
合计	12,098.66	100.00%

综上，公司目前是国内丙硫菌唑和环磺酮产品的主要供应商，公司丙硫菌唑原药和环磺酮原药的现有产能为 1,000 吨/年和 200 吨/年，计划扩产 5,000 吨/年和 2,000 吨/年。丙硫菌唑和环磺酮均为公司新研发的产品，市场需求旺盛，在手订单情况良好。截至 2023 年 8 月 31 日，公司在手订单合计 12,098.66 万元。2023 年受海外农药市场需求减少和丙硫菌唑原药竞争者产能扩充的影响，公司 2023 年境外业务收入存在下滑风险，但同期公司环磺酮原药收入大幅增长，因此，公司 2023 年收入存在一定的下滑风险，但风险较小。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅行业资料和相关上市公司公告，了解主要产品生产企业产能及未来扩产计划；

（2）查阅相关行业资料，了解发行人主要产品适用作物的种植面积和相关农药产品的施用量，对相关产品的市场空间进行匡算；

(3) 查阅发行人主要产品在全球市场的需求增速及销售情况，了解报告期内发行人主要产品的消费量及未来需求增速；

(4) 登录农业农村部网站查询发行人主要产品登记企业的情况，通过公开信息检索发行人主要产品相关企业的产能规划及产业化实施情况，了解未来行业的供给格局；

(5) 获取发行人在手订单，结合市场发展情况，分析发行人收入的增长的可持续性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

结合发行人主要产品的历史增速、市场产能状况和市场需求状况，发行人主导产品丙硫菌唑和环磺酮市场需求旺盛。**2023 年受海外农药市场需求减少和丙硫菌唑原药竞争者产能扩充的影响，2023 年公司境外业务收入存在下滑风险，但同期公司环磺酮原药收入大幅增长，因此，发行人 2023 年收入存在一定的下滑风险，但风险较小。**

四、结合问题（3）的回复，量化分析报告期各类产品供求状况、竞争格局、未来变化趋势，报告期发行人及主要竞争对手在各细分市场的占有率及未来变化趋势，补充说明各类产品销量变动、销售收入变动、收入占比变动、销售价格变动的原因及合理性，分析发行人与同行业可比公司可比业务收入的变动趋势、与下游行业或主要客户业绩或出货量的变动趋势的可比性

（一）结合问题（3）的回复，量化分析报告期各类产品供求状况、竞争格局、未来变化趋势，报告期发行人及主要竞争对手在各细分市场的占有率及未来变化趋势

1、丙硫菌唑

（1）供求状况、竞争格局、未来变化趋势

如问题三所述，短期来看，发行人主要产品丙硫菌唑原药市场的主要国内供应商为发行人和海利尔，两者合计产能预计在 10,000 吨。拜耳公司丙硫菌唑原药主要用于自产丙硫菌唑相关制剂产品的生产。长期来看，由于丙硫菌唑产

品巨大的商业价值，国内丙硫菌唑原药潜在竞争者较多，会不断在产品登记及产业化方面寻求突破，增加市场供应。结合未来三年全球丙硫菌唑原药主要生产企业扩产计划，预计至 2025 年全球丙硫菌唑原药产能将达到 26,500 吨。从市场需求来看，结合全球丙硫菌唑历史增长率及增量市场情况，中农纵横预测，到 2025 年，全球丙硫菌唑市场容量有望达到 31,000 吨左右。丙硫菌唑制剂产品上，作为丙硫菌唑产品的创制者，拜耳公司在全球市场具有丰富的丙硫菌唑产品管线和分布全球的销售渠道，而由于境外国家农药产品管制和登记制度的限制，发行人在境外市场短期内难以有效布局和进行规模化销售。在中国以外市场，拜耳公司仍将长期处于主导地位。在丙硫菌唑制剂国内市场上，拜耳公司尚未在国内取得丙硫菌唑制剂产品的登记，发行人、海利尔和中南化工目前各有丙硫菌唑制剂产品获得国内登记，产品剂型、适用的作物种类等方面尚较为单一，市场开发空间较大。预计未来，丙硫菌唑制剂厂商和潜在的市场进入者，将不断加大制剂产品的登记和研发、推广力度，不断丰富产品管线，扩大丙硫菌唑制剂产品的应用范围，进一步扩大丙硫菌唑市场空间。

发行人不断加大丙硫菌唑原药及制剂在境内外登记、销售、品牌和网络建设工作，丙硫菌唑原药已获得欧盟等同认定，获得巴西和澳大利亚自主登记，支持多家境外客户在目标市场进行了合作登记。目前公司丙硫菌唑系列产品除国内市场销售外，也出口至欧洲、印度、澳大利亚等多个国家或地区，并积极布局南美、北美市场。未来，发行人还将加大力度拓展丙硫菌唑剂型研发和应用技术研发。目前有 5 个丙硫菌唑制剂产品已经申请登记或即将在 2023 年申请登记。对于以发行人为代表的丙硫菌唑原药、制剂一体化生产企业，其竞争优势将日益明显。

（2）发行人主要竞争对手在各细分市场的占有率及未来变化趋势

2019-2021 年，全球丙硫菌唑原药主要生产企业包括拜耳公司、海利尔和发行人，各公司产能及产量，以及发行人市场占有率情况如下：

单位：吨

公司	2019 年		2020 年		2021 年	
	产能	产量	产能	产量	产能	产量
拜耳公司	6,000.00	6,600.00	6,000.00	6,600.00	6,000.00	6,600.00

公司	2019 年		2020 年		2021 年	
	产能	产量	产能	产量	产能	产量
海利尔	2,000.00	0.00	2,000.00	200.00	2,000.00	645.12
发行人	1,000.00	179.10	1,000.00	352.08	1,000.00	836.73
其它	500.00	200.00	500.00	300.00	500.00	300.00
合计	9,500.00	6,979.10	9,500.00	7,452.08	9,500.00	8,381.85
发行人市场占有率	-	2.57%	-	4.72%	-	9.98%

数据来源：中农纵横

根据中农纵横预测，到 2025 年，全球丙硫菌唑市场容量有望达到 31,000 吨，届时按照发行人丙硫菌唑原药产量 5000 吨测算，发行人市场占有率将达到 16.13%，市场占有率将进一步提升。

2、玉米田除草剂环磺酮和烟嘧磺隆

如问题三所述，目前发行人环磺酮原药产能 200 吨，未来计划产能扩充 2,000 吨，拜耳公司环磺酮原药产能 1,000 吨，利民化学有限责任公司在建产能 500 吨。拜耳公司未在国内进行环磺酮原药和制剂的登记，利民化学有限责任公司尚未取得生产许可证，发行人为国内环磺酮原药和制剂市场的主要供应商。短期内，在国内环磺酮市场，发行人具有主导地位。基于环磺酮巨大的市场价值和处于培育初期，发行人已协助 13 家制剂企业取得环磺酮制剂产品的国内登记，共同进行环磺酮市场开发和培育。长期来看，南通泰禾已取得环磺酮原药国内登记，海利尔、润丰股份已经取得环磺酮原药的仅限出口登记，具备一定的产业化基础，且市场不乏其他潜在进入者。环磺酮作为新型茎叶处理除草剂产品，活性高于磺草酮和硝磺草酮，具有除草谱广、除草适期长、安全性高的特点，具有较大的商业价值，其发展空间在于对硝磺草酮、磺草酮、苯唑草酮等茎叶处理除草剂产品的有效替代或补充，具有广阔的市场空间。更多市场主体的参与将有助于环磺酮消费市场的培育和市场渗透率的稳步提升。

发行人主要产品烟嘧磺隆作为第一代茎叶处理剂，在国内已使用 30 多年，烟嘧磺隆原药在全球使用量基本稳定，年使用量约 3,000 吨。结合市场上主要烟嘧磺隆原药厂家产能情况及扩产计划，目前国内烟嘧磺隆原药产能整体处于供需平衡状态。发行人烟嘧磺隆原药产能 300 吨，年使用量稳定在 500 吨左右，主

要用于生产烟嘧磺隆制剂产品。随着发行人环磺酮产品的上市，进一步扩大了发行人在玉米田除草剂市场的优势，在保持存量市场的基础上，不断拓展增量市场。

（二）补充说明各类产品销量变动、销售收入变动、收入占比变动、销售价格变动的原因及合理性

报告期内，公司各类主要产品销量、销售收入、收入占比及销售价格变动情况如下：

1、销量变动

单位：吨

主要产品	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	销量	变动比例	销量	变动比例	销量	变动比例	销量	变动比例
丙硫菌唑原药	310.44	-41.46%	1,144.92	75.47%	652.49	104.66%	318.82	132.66%
环磺酮原药	193.80	255.40%	73.12	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆原药	170.30	59.40%	148.95	-4.79%	156.45	-22.98%	203.13	-0.51%
苯磺隆原药	1.94	-57.64%	26.35	-54.94%	58.48	32.82%	44.03	27.81%
丙硫菌唑制剂	699.60	-11.60%	940.38	105.00%	458.73	104.81%	223.98	117.27%
环磺酮制剂	1,562.96	-11.12%	1,804.86	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆制剂	6,402.70	7.34%	8,695.71	6.42%	8,171.10	-0.48%	8,210.38	14.75%
苯磺隆制剂	144.35	-26.86%	554.44	-14.90%	651.50	6.90%	609.43	77.18%

注：2023 年 1-6 月变动比例的比较对象为 2022 年 1-6 月销量

2020-2022 年，公司丙硫菌唑原药、丙硫菌唑制剂销量逐年增加，丙硫菌唑为全球前十大杀菌剂农药品种，市场需求旺盛，公司于 2019 年初取得国内首批丙硫菌唑原药和制剂产品登记证，随着公司丙硫菌唑原药生产技术不断成熟，产品收率提高，产量逐年上升，销量相应增加。2023 年 1-6 月丙硫菌唑原药销量减少，主要是出口销售减少所致。

2020-2022 年，公司烟嘧磺隆原药销量整体呈下降趋势，2020 年销量较大，2021 年和 2022 年销量较小，主要原因是 2020 年公司以自产烟嘧磺隆原药为主，2021 年开始公司增加了烟嘧磺隆原药外购量，2022 年烟嘧磺隆原药均为外购，公司烟嘧磺隆原药自产量减少，对外销售数量减少，2023 年 1-6 月销量较上年同期有所增加，主要系公司加大市场开拓力度，客户采购增多所致；报告期内，

公司烟嘧磺隆制剂销量整体保持稳定，2020 年公司设立了全资子公司久久福蛙，积极开拓国内大中型农化贸易公司和农化企业等直销客户，拓宽公司产品销售渠道，公司向直销客户的销售规模有所增加。

报告期内，公司苯磺隆原药销量较少，主要原因是公司自 2020 年 10 月后不再自产苯磺隆原药，外购苯磺隆原药主要用于生产苯磺隆制剂产品，对外销售苯磺隆原药较少；苯磺隆制剂 2020 年和 2021 年销量较大，2022 年销量略有下降，主要原因是受市场供需状况影响，2023 年 1-6 月受农药行业景气度影响，销量较上年同期有所下降。

环磺酮为公司 2022 年推向市场的新产品，作为新一代玉米田苗后除草剂（HPPD 抑制剂）新品种，市场需求情况良好。2023 年 1-6 月，环磺酮原药销量大幅增长，主要系国内有多家企业在 2023 年取得环磺酮制剂登记证，国内环磺酮原药需求旺盛，对外销售增加所致。

2、销售收入及占比变动情况

单位：万元

主要产品	2023 年 1-6 月			2022 年度		
	收入	占比	收入变动比例	收入	占比	收入变动比例
丙硫菌唑原药	9,889.16	12.66%	-58.65%	49,124.56	36.05%	59.25%
环磺酮原药	11,937.55	15.29%	245.35%	4,748.66	3.49%	-
烟嘧磺隆原药	3,099.40	3.97%	10.89%	3,713.20	2.73%	-1.98%
苯磺隆原药	20.42	0.03%	-68.98%	341.47	0.25%	-59.54%
丙硫菌唑制剂	13,166.78	16.86%	3.74%	14,710.08	10.80%	76.50%
环磺酮制剂	9,438.43	12.09%	-17.46%	11,558.67	8.48%	-
烟嘧磺隆制剂	16,305.69	20.88%	-15.69%	27,981.79	20.54%	21.41%
苯磺隆制剂	1,548.99	1.98%	-42.04%	5,102.35	3.74%	-8.59%

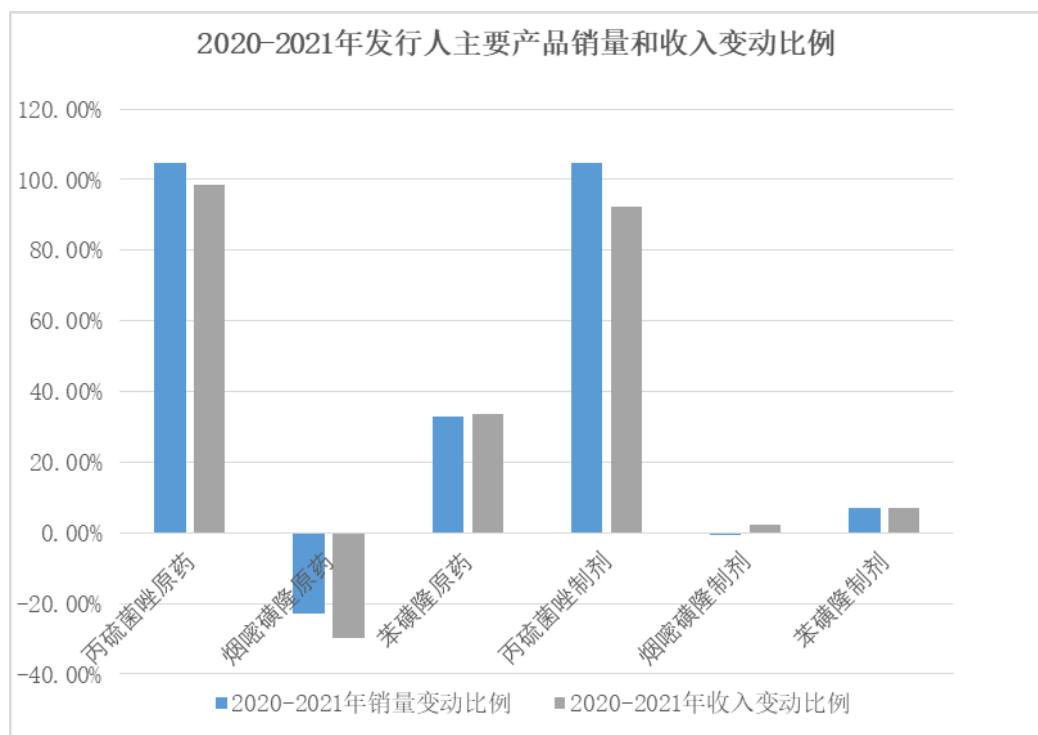
续表

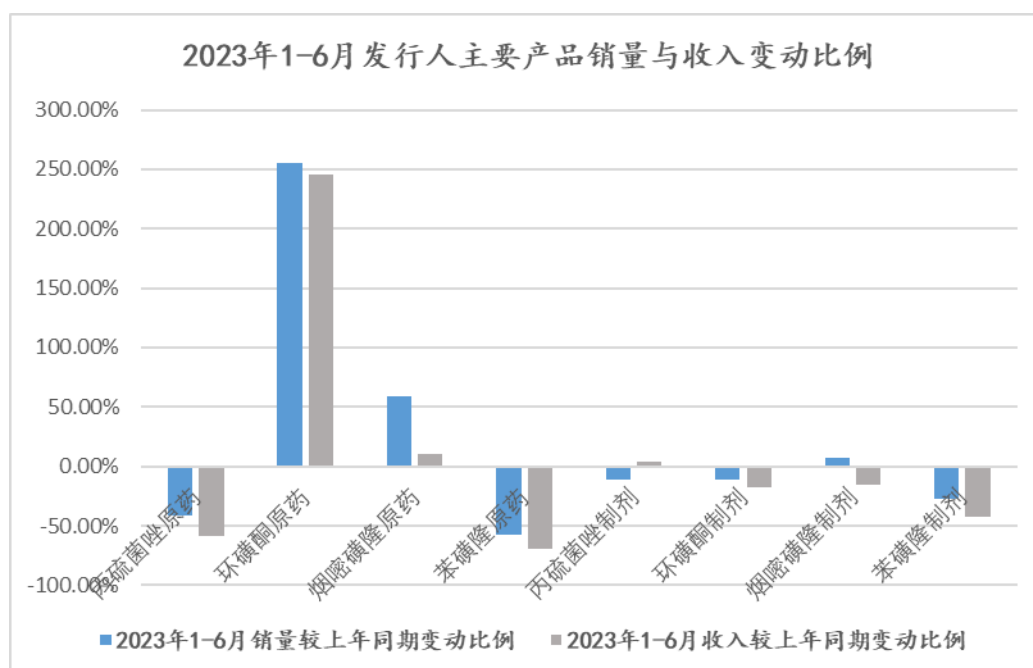
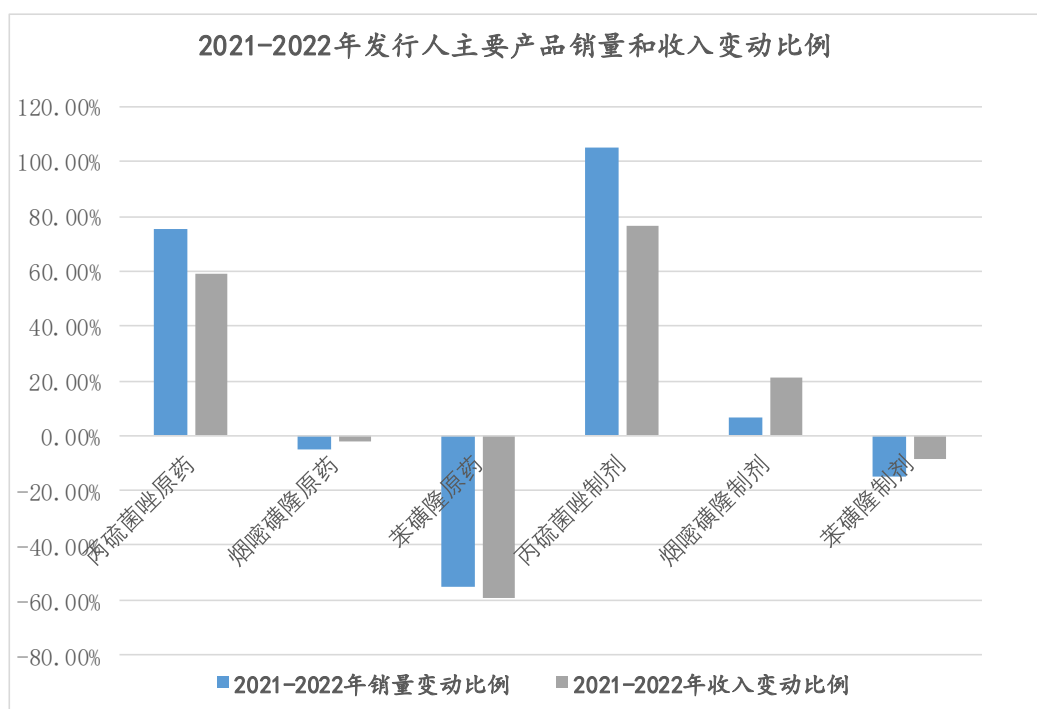
主要产品	2021 年度			2020 年度	
	收入	占比	收入变动比例	收入	占比
丙硫菌唑原药	30,847.34	34.80%	98.54%	15,537.36	23.42%
环磺酮原药	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆原药	3,788.19	4.27%	-29.72%	5,389.93	8.12%
苯磺隆原药	844.06	0.95%	33.60%	631.78	0.95%

主要产品	2021 年度			2020 年度	
	收入	占比	收入变动比例	收入	占比
丙硫菌唑制剂	8,334.20	9.40%	92.31%	4,333.84	6.53%
环磺酮制剂	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆制剂	23,047.47	26.00%	2.26%	22,537.59	33.97%
苯磺隆制剂	5,582.12	6.30%	7.19%	5,207.79	7.85%

注：2023 年 1-6 月收入变动比例的比较对象为 2022 年 1-6 月销售收入

报告期内，公司主要产品销售收入变化主要来自于销量变化，如下图所示，主要产品销售收入变动趋势、变动比例和销量变动趋势、变动比例基本一致。





2019年1月30日公司取得丙硫菌唑原药和制剂产品的登记，原药产能逐步释放，**2020-2022年**原药和制剂产品销量和销售收入大幅增长。2020年市场上烟嘧磺隆供给偏紧，行情较好，公司增加了烟嘧磺隆原药产量，原药对外销售较多。2021年，随着市场上烟嘧磺隆原药价格回落，公司减少了烟嘧磺隆原药自产量，原药对外销售减少，销售收入随之减少。2022年公司烟嘧磺隆原药均为外购，主要用于自产烟嘧磺隆制剂，原药对外销售减少，销售收入随之减

少。2020年和2021年烟嘧磺隆制剂销量和收入保持稳定。2022年烟嘧磺隆制剂产品因销售价格上涨，导致销售收入上涨，但占比下降系丙硫菌唑和环磺酮产品收入增长迅速，销售规模扩大所致。2021年开始公司不再生产苯磺隆原药，通过外购苯磺隆原药来生产制剂，因此苯磺隆原药销量及销售收入较少。2020年和2021年苯磺隆制剂产品销售收入较大，主要原因是2020年和2021年苯磺隆制剂产品市场需求旺盛，产品销售情况良好，销售收入增加。2022年苯磺隆产品受市场供需状况影响，苯磺隆制剂产品销量略有下降，导致销售收入下降。

2023年1-6月，公司丙硫菌唑原药出口销量减少，销售收入及占比下降；环磺酮为公司2022年推出的新产品，2022年环磺酮原药主要用于自产环磺酮制剂，原药对外销售较少，导致销售收入及占比较低，2023年1-6月为满足国内环磺酮制剂生产企业的原药需求，原药对外销量增加，销售收入及占比上升。环磺酮制剂销售收入较上年同期有所下降，系公司授权其他企业登记的8%环磺酮可分散油悬浮剂产品销售收入下降所致。烟嘧磺隆原药和制剂2023年1-6月对外销量增加，但由于销售价格下降，导致原药销售收入增幅小于销量增幅，制剂销售收入有所下降。苯磺隆原药和制剂2023年1-6月对外销量下降，导致销售收入下降。

报告期内，发行人产品销售结构有所变化。新产品丙硫菌唑、环磺酮销售收入合计占比分别为29.95%、44.20%、58.82%、**56.90%**，占比逐年上升；成熟产品烟嘧磺隆、苯磺隆销售收入占比逐年下降，公司盈利能力水平不断上升。

3、销售价格变动情况

单位：万元/吨

产品名称	2023年1-6月		2022年		2021年		2020年	
	平均单价	增幅	平均单价	增幅	平均单价	增幅	平均单价	增幅
丙硫菌唑原药	31.86	-29.36%	42.91	-9.24%	47.28	-2.98%	48.73	0.23%
环磺酮原药	61.60	-2.82%	64.94	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆原药	18.20	-30.43%	24.93	2.97%	24.21	-8.74%	26.53	-3.14%
苯磺隆原药	10.52	-26.79%	12.96	-10.19%	14.43	0.56%	14.35	5.67%
丙硫菌唑制剂	18.82	17.33%	15.64	-13.92%	18.17	-6.10%	19.35	-14.00%

产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	平均 单价	增幅	平均 单价	增幅	平均 单价	增幅	平均 单价	增幅
环磺酮制剂	6.04	-7.08%	6.40	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆制剂	2.55	-21.30%	3.22	14.18%	2.82	2.55%	2.75	-1.79%
苯磺隆制剂	10.73	-20.75%	9.20	7.35%	8.57	0.23%	8.55	31.54%

注：2023 年 1-6 月平均单价增幅的比较对象为 2022 年 1-6 月平均单价

报告期内，公司丙硫菌唑原药销售价格呈下降趋势。一方面，随着公司丙硫菌唑原药生产技术的不断优化，产量逐年上升，单位生产成本下降，另一方面，丙硫菌唑原药生产所用主要原材料采购价格下降，公司相应下调了原药销售价格；2020-2022 年，公司丙硫菌唑制剂产品销售价格呈下降趋势，主要系原药单位成本下降，制剂销售价格有所下降所致。2023 年 1-6 月销售单价较上年同期上升，系单价较高的 30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂产品收入较大，占比较高所致。

2020-2022 年，公司烟嘧磺隆原药、烟嘧磺隆制剂产品销售价格整体较为稳定，2023 年 1-6 月原药及制剂价格较上年同期有所下降，销售价格随着市场行情变化而有所波动。2021 年烟嘧磺隆原药销售价格下降，主要系市场上烟嘧磺隆供应商产能释放，市场供应充足，市场价格有所下降所致。2022 年烟嘧磺隆原药和烟嘧磺隆制剂产品销售价格上涨，主要系 2022 年上半年受能源双控政策影响，烟嘧磺隆原药市场供需关系紧张，烟嘧磺隆相关产品市场价格有所上涨，公司烟嘧磺隆原药和制剂产品在上半年销售较多，导致销售价格有所上涨。2023 年 1-6 月公司烟嘧磺隆原药和制剂销售价格较上年同期下降，系受市场供需关系影响，市场销售价格下降所致。

2020 年和 2021 年，公司苯磺隆原药和制剂产品销售价格基本稳定，变动较小。2022 年苯磺隆原药销售价格下降，主要系 2022 年受市场供需关系影响，市场销售价格下降所致。2022 年公司苯磺隆制剂价格上涨，系公司单价较高的 75%苯磺隆水分散粒剂产品收入占比有所增加，导致苯磺隆制剂产品平均销售单价上涨。2023 年 1-6 月苯磺隆原药和制剂销售价格较上年同期下降，系受市场供需变化，市场销售价格下降所致。

2023 年 1-6 月，公司环磺酮原药和制剂产品销售价格与上年同期相比基本保持稳定，变动幅度较小，系公司环磺酮产品仍保持先发优势，具备一定的议

价能力。

报告期内，发行人主要产品单价变动趋势与市场变动趋势对比情况详见本题回复之“二、（一）发行人各主要产品销售单价及变动趋势是否与市场、同行业可比公司存在较大差异”。

（三）分析发行人与同行业可比公司可比业务收入的变动趋势、与下游行业或主要客户业绩或出货量的变动趋势的可比性

2020-2022 年，发行人所处的农药行业整体上较为景气，同行业可比公司业绩虽然呈现一定的波动，但总体上均实现一定程度的增长，发行人收入变动趋势与同行业公司变动趋势基本一致。**2023 年 1-6 月**，受宏观经济、农药行业周期性波动及市场供需变化的影响，全球农药市场渠道库存较高，市场需求较弱，农药产品价格持续走低，同行业上市公司半年度业绩普遍下滑，而发行人营业收入略有下降，收入变动趋势一致但降幅存在差异，主要系发行人环磺酮产品已完成在国内的生态布局，已授权多家制剂企业取得环磺酮制剂产品登记，**2023 年**开始在国内市场放量销售，成为公司重要的收入来源。报告期内，同行业可比公司收入增长率情况如下：

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	-30.89%	7.36%	-2.61%	9.91%
苏利股份	-37.62%	37.46%	47.03%	-14.01%
海利尔	-5.24%	22.60%	14.62%	30.83%
丰山集团	-30.17%	12.59%	1.61%	72.58%
本公司	-3.18%	58.83%	39.50%	25.93%

注：2023 年 1-6 月增长率的比较对象为 2022 年 1-6 月收入

拜耳公司作物科学事业部（农业业务）2021 年全球销售额 202.07 亿欧元，同比增长 7.3%，杀菌剂销售额 29.24 亿欧元，同比增加 10.8%，杀菌剂销售额增长的主要驱动因素是拉丁美洲杀菌剂 Fox Xpro™（联苯吡菌胺+丙硫菌唑+肟菌酯）的销量增长，该产品为丙硫菌唑复配产品。

发行人农药原药的下游客户为国内外农化公司、农药贸易公司，农药制剂产品下游客户为农药经销商。**2020-2022 年**发行人销售收入增长主要来自于丙硫菌唑原药收入的增长，主要客户为 GLOBACHEM、UPL、HELM、SHARDA

CROPCHEM LIMITED、FINCHIMICA S.P.A.、JT AGRO LTD 等国际大型农化企业，上述客户向发行人购买丙硫菌唑原药主要用于生产制剂产品后进行销售。上述主要客户 2020-2022 年销售收入情况如下：

公司名称	币种	2022 年		2021 年		2020 年	
		销售收入	增长率	销售收入	增长率	销售收入	增长率
GLOBACHEM NV	欧元（万）	未公开	/	20,154.82	18.65%	16,987.10	2.76%
UPL LIMITED	卢比（千万）	53,576.00	15.87%	46,240.00	19.50%	38,694.00	8.22%
HELM AG	欧元（万）	未公开	/	152,554.15	1.42%	150,425.46	-28.26%
SHARDA CROPCHEM LIMITED	卢比（千万）	4,045.16	13.00%	3,579.77	49.43%	2,395.61	19.60%
FINCHIMICA S.P.A.	欧元（万）	未公开	/	未公开	/	9,414.30	6.78%
JT AGRO LTD	英镑（万）	5,343.29	162.95%	2,032.02	/	未公开	/

注：UPL LIMITED、SHARDA CROPCHEM LIMITED 公司销售收入数据来源于其披露的年报；其他企业销售收入数据来源于中信保资信报告。

2020 至 2022 年发行人销售收入与主要客户业绩变动趋势基本一致。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅发行人主要产品细分领域的行业资料和相关上市公司年报及公告，了解分析发行人与同行业可比公司可比业务收入的变动趋势；

（2）通过互联网检索了解相关行业公司涉及发行人主要产品的产能及扩产规划；

（3）查阅中国出口信用保险公司出具的发行人主要境外客户的信息报告，了解发行人境外主要客户基本信息及收入规模；

（4）取得发行人收入明细，了解发行人主要产品收入、销量、价格及占比变动的原因及合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人产品销量变动、销售收入变动、收入占比变动、销售价格变动具有

合理性，发行人收入变动趋势与同行业公司变动趋势基本一致，发行人下游主要客户规模和业绩体量较大，发行人业绩与下游主要客户业绩变动趋势一致。

五、结合同行业可比公司或下游主要客户各季度收入或销量占比，说明发行人收入季节性变化是否与同行业及下游主要客户保持一致，报告期内季度收入与净利润是否符合行业与业务特征

（一）与同行业可比公司各季度收入对比情况

报告期内，公司与同行业可比公司各季度营业收入占比情况如下：

年度	季度	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	发行人
2020 年	一季度	26.81%	20.74%	24.54%	30.16%	28.12%
	二季度	29.59%	22.02%	34.55%	28.57%	36.02%
	三季度	24.22%	28.53%	20.62%	14.90%	16.85%
	四季度	19.39%	28.71%	20.30%	26.37%	19.00%
2021 年	一季度	23.39%	18.14%	30.44%	29.93%	20.17%
	二季度	29.66%	24.37%	22.53%	26.05%	30.19%
	三季度	21.72%	26.26%	16.87%	20.26%	25.87%
	四季度	25.24%	31.23%	30.16%	23.76%	23.78%
2022 年	一季度	24.83%	25.23%	26.46%	25.83%	28.96%
	二季度	31.38%	26.94%	35.52%	33.70%	31.73%
	三季度	25.36%	25.12%	21.88%	21.42%	19.67%
	四季度	18.44%	22.71%	16.15%	19.05%	19.64%
2023 年 1-6 月	一季度	56.78%	53.86%	46.18%	55.67%	58.25%
	二季度	43.22%	46.14%	53.82%	44.33%	41.75%

注：数据来自 Wind 资讯。季度占比=当季度金额/全年金额。2023 年 1-6 月季度占比=当季度金额/半年度金额。

由上表可知，公司与可比公司的季度收入占比以及变动趋势基本相同，未见显著异常。

受农业生产季节性影响，不同的农药使用具有明显的季节性，且与所销售的产品结构有关。原药销售的季节性不明显，制剂的销售使用存在较强的季节性。从市场布局来看，生产的农药品种仅作用于某一区域，则季节性较为明显，生产的农药品种作用于全球，则南北半球季节、自然条件的差异使得不同市场的季节性影响能够在一定程度上相互抵消，全球市场的季节性并不明显。

2020 年，公司一季度和二季度销售收入占比较高，合计占全年销售收入的比例为 64.14%，主要原因系 2020 年以国内销售为主，一般而言，国内每年的上半年是农药销售的高峰期，3-9 月是农药使用的高峰期，因此公司一季度和二季度的销售收入占比较高。2021 年公司各季度销售占比较为稳定，主要原因系 2021 年公司原药销售占比增加，2021 年公司原药销售占主营业务收入的比率为 45.03%，2020 年为 33.52%，而公司原药销售主要面向国际市场，相对制剂来说，季节性并不明显。2022 年，公司一季度和二季度销售收入占比较上年有所上升，主要系公司丙硫菌唑和环磺酮销售收入增长所致。

（二）与同行业可比公司各季度净利润对比情况

报告期内，公司与同行业可比公司各季度净利润占比情况如下：

年度	季度	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	发行人
2020 年	一季度	28.02%	24.64%	20.57%	35.69%	28.21%
	二季度	38.11%	26.44%	41.43%	32.60%	47.19%
	三季度	28.43%	24.79%	19.88%	8.26%	15.38%
	四季度	5.44%	24.13%	18.12%	23.44%	9.22%
2021 年	一季度	22.46%	15.71%	29.11%	43.91%	14.99%
	二季度	45.17%	25.43%	21.70%	28.32%	37.16%
	三季度	17.97%	17.76%	18.37%	6.03%	28.23%
	四季度	14.40%	41.10%	30.83%	21.74%	19.61%
2022 年	一季度	35.96%	32.22%	31.00%	30.83%	30.74%
	二季度	61.57%	33.67%	40.57%	44.15%	40.63%
	三季度	20.48%	19.73%	22.03%	18.00%	16.42%
	四季度	-18.01%	14.39%	6.40%	7.03%	12.22%
2023 年 1-6 月	一季度	42.09%	47.84%	46.00%	60.32%	65.49%
	二季度	57.91%	52.16%	54.00%	39.68%	34.51%

注：数据来自 Wind 资讯。季度占比=当季度金额/全年金额。2023 年 1-6 月季度占比=当季度金额/半年度金额。

由上表可知，公司与可比公司的季度净利润占比以及变动趋势基本相同，一季度和二季度净利润较高，三季度和四季度偏低，与收入变动趋势一致。

2023 年一季度公司净利润占比较高，主要系一季度确认 2,200 万登记资料授权使用费所致。

综上，公司报告期内季度收入与净利润占比以及变动趋势与同行业可比公司基本一致，符合行业与业务特征。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人销售收入明细表，分析销售收入的季度波动情况；

（2）查阅可比公司季报、中报及半年报，了解公司所属行业及下游行业产品销售的季节性；

（3）将发行人各季度净利润与可比同行业上市公司各季度净利润进行对比，分析各季度净利润波动情况是否符合行业与业务特征。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人报告期内季度收入与净利润占比以及变动趋势与同行业可比公司基本一致，符合行业与业务特征。

六、说明报告期是否存在退换货、销售返利、第三方回款等及具体情况

（一）退换货情况

报告期内，公司存在少量的退换货，具体金额及占比情况如下：

单位：万元

年度	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年度	2020 年度
实际退换货金额	479.23	1,040.66	1,291.90	1,870.96
营业收入	86,638.62	147,464.22	92,843.72	66,554.43
退换货率	0.55%	0.71%	1.39%	2.81%

报告期内，公司退换货主要为经销商的退换货，退货原因主要有：客户存在信用风险、种植环境变化以及包装破损等。发行人制定了《退货管理制度》，制度规定业务人员经与客户协商后，确需退货的，应在系统提出退货申请，经大区经理、部门经理审批，并由产品运行部审批后，方可进行退货。退货申请应同时抄送仓储物流部及财务部门。品质管理部、产品运行部、技术部门负责

退回货物的责任认定及费用承担。

（二）销售返利情况

1、销售返利类型

报告期内，发行人经销模式下的制剂产品销售存在销售返利，销售返利分为销量返利、预付款返利、宣传推广返利等。销量返利是指经销商销售产品达到一定数量时，超过部分按相应标准给予一定的返利；预付款返利是指根据行业惯例，在每一业务年度结束后下一业务年度开始，公司针对经销商的采购将预收部分货款。公司根据经销商付款的时间给予不同比例的预付款返利，经销商须保证预付款全部转化为货物采购，未能转化部分不计算返利；宣传推广返利是指为提高经销商宣传推广公司产品的积极性，当经销商销售数量或预付款金额达到一定标准时，给予经销商相应的宣传推广费返利，以货物折扣的形式兑现。

公司制定统一的返利政策，当经销商的销售满足产生返利义务的条件时，发行人按照约定时间、方式预计返利金额进行计提。

2、销售返利金额分析

报告期内，发行人销售返利情况：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
销量返利	1,961.86	1,461.94	689.05	701.55
预付款返利	331.54	453.70	382.71	211.20
宣传推广返利	127.26	305.23	150.08	189.65
合计	2,420.67	2,220.87	1,221.84	1,102.40
返利占营业收入比率	2.79%	1.51%	1.32%	1.66%

报告期内，公司销售返利金额略有增长，主要系随着公司制剂产品销售收入的增长，销售返利有所增加。2020-2021年，公司销售返利金额较为稳定，主要原因是2020-2021年向经销商销售的制剂产品主要为传统的烟嘧磺隆制剂产品，返利金额较为稳定，随着丙硫菌唑制剂销售规模的增长，整体返利金额略有上升。2022年，销售返利金额较大，主要是公司当年推出环磺酮制剂新产品，为积极开拓市场，返利金额较高，同时丙硫菌唑制剂销售规模增长迅速，相应的

返利金额有所提高。2023年1-6月返利金额较大，主要系丙硫菌唑制剂和环磺酮制剂返利金额较大所致。

（三）第三方回款情况

报告期内，公司存在第三方回款的情形，主要是公司在开展农药制剂销售业务产生。报告期内，公司第三方回款具体情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	占营业收入比例	金额	占营业收入比例	金额	占营业收入比例	金额	占营业收入比例
一、与自身经营模式相关，符合行业经营特点的第三方回款								
1、境内客户：	4,397.50	5.06%	16,491.20	11.18%	14,401.10	15.51%	11,929.13	17.92%
客户的法人代表（公司）或者负责人（个体户）代为付款	2,996.90	3.46%	10,796.77	7.32%	9,496.09	10.23%	7,742.78	11.63%
客户的法人代表（公司）或者负责人（个体户）的直系亲属（配偶、父母或子女）代为付款	1,328.20	1.53%	5,499.93	3.73%	4,594.36	4.95%	4,133.85	6.21%
客户集团内其他企业代为支付	72.40	0.08%	194.50	0.13%	310.65	0.33%	52.5	0.08%
2、境外客户：	21.29	0.02%	25.68	0.02%	49.17	0.05%	730.11	1.10%
客户同一控制下企业代为付款	21.29	0.02%	25.68	0.02%	0.62	0.00%	344.39	0.52%
客户指定第三方代为付款	-	-	-	-	48.55	0.05%	385.72	0.58%
与自身经营模式相关，符合行业经营特点的第三方回款合计	4,418.79	5.10%	16,516.88	11.20%	14,450.28	15.56%	12,659.24	19.02%
二、其他原因导致的第三方回款								
二、其他原因导致的第三方回款	1,723.65	1.99%	3,647.60	2.47%	4,659.70	5.02%	3,424.44	5.15%
第三方回款合计	6,142.44	7.09%	20,164.48	13.67%	19,109.99	20.58%	16,083.68	24.17%
营业收入	86,638.62	-	147,464.22	-	92,843.72	-	66,554.43	-

报告期内，第三方回款占营业收入的比例分别为 24.17%、20.58%、13.67%、7.09%，其中主要为与自身经营模式相关，符合行业经营特点的第三方

回款，该部分占第三方回款的比例分别为 78.71%、75.62%、81.91%、**71.94%**。公司境内客户第三方回款主要系经销模式销售产生，公司的经销商包括个体工商户、自然人控制的公司，部分为家族式经营，存在通过其公司的法定代表人、个体工商户的负责人或法定代表人、负责人的直系亲属代为付款的情形；境外客户存在指定第三方或同一控制下企业代为付款情形，上述第三方回款与自身经营模式相关，符合行业经营特点。

报告期内，公司其他原因导致的第三方回款金额占营业收入金额的比例分别为 5.15%、5.02%、2.47%、**1.99%**，占比相对较小。其他原因导致的第三方回款主要是境内经销商客户通过其公司的法定代表人或者个体工商户的负责人的非直系亲属代为付款、客户的员工代为付款以及客户的业务合作伙伴代为付款等情形。公司的经销商多为个体户、自然人控制的规模较小的企业，部分为家族式经营、其自身经营运作采用比较灵活的方式，因此产生各类形式的第三方回款。

公司第三方回款均是基于正常销售业务形成，不存在虚构交易或其他利益安排，也不存在相关货款归属纠纷。公司的第三方回款不影响销售业务真实性、完整性，具有商业合理性。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取报告期各期公司退换货数据，了解退换货原因及退换货会计处理方法，检查实际退换货会计处理情况，判断是否符合《企业会计准则》的规定；

（2）查阅主要客户的销售合同、订单中与产品质量、退换货相关的条款内容，与公司实际发生的退换货是否相符；

（3）获取发行人返利政策文件，了解发行人的具体返利政策，选取重大客户复核返利计提数据；

（4）查阅发行人返利处理会计凭证，了解返利业务的会计处理，判断是否符合《企业会计准则》的规定；

(5) 获取发行人报告期内第三方回款明细表，从银行对账单追查至明细表，抽样选择回款方为个人的流水，与银行流水备注信息、相同或相近记账日期、相同金额的明细表记录进行核对，同时追查至相关业务执行记录及银行回款单据、代付证明等，复核是否为第三方回款，评价第三方回款明细表的完整性；

(6) 在对发行人主要客户走访过程中，向客户了解是否存在第三方代付情况、代付方与客户之间的关系、代付行为产生的原因等；

(7) 通过天眼查等网络公开渠道查询第三方回款客户的法定代表人、股东等信息，与第三方回款方名称进行核对，确认是否为法人、股东回款。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人存在退换货、销售返利、第三方回款等情况，符合公司所处行业的经营特点，第三方回款均是基于正常销售业务形成，不存在虚构交易或其他利益安排，也不存在相关货款归属纠纷，第三方回款不影响销售业务真实性、完整性，具有商业合理性。

七、结合收入、成本、毛利率、期间费用变动情况等说明 2021 年发行人营业收入和净利润大幅增长的原因及合理性，报告期各期营业收入与净利润变动幅度不同的原因及合理性，与同行业公司对比并说明以上趋势是否符合行业整体趋势

(一) 2021 年、2022 年和 2023 年 1-6 月营业收入和净利润大幅增长的原因及合理性

1、2021 年营业收入和净利润变动分析

2021 年，公司营业收入、成本、毛利率、期间费用和净利润变动情况如下：

单位：万元

项目	2021 年		2020 年
	金额/比例	变动率/变动值	金额/比例
营业收入	92,843.72	39.50%	66,554.43

项目	2021 年		2020 年
	金额/比例	变动率/变动值	金额/比例
营业成本	75,327.72	40.91%	53,458.34
毛利	17,516.00	33.75%	13,096.09
毛利率	18.87%	-0.81%	19.68%
期间费用总额	9,006.47	11.34%	8,089.43
期间费用率	9.70%	-2.45%	12.15%
净利润	7,616.84	96.65%	3,873.23

注：上述比率指标变动值为相对值，下同

（1）2021 年营业收入增长分析

2021 年公司营业收入为 92,843.72 万元，较上年增加 26,289.29 万元，增长幅度为 39.50%，收入大幅增长的原因主要为公司丙硫菌唑系列产品收入快速增长。2021 年，公司丙硫菌唑原药较上年增长 15,309.98 万元，增幅 98.54%；丙硫菌唑制剂较上年增长 4,000.36 万元，增幅 92.31%，丙硫菌唑系列产品收入合计增长 19,310.34 万元，为 2021 年收入的主要增长点。

（2）2021 年净利润增长分析

2021 年，公司净利润为 7,616.84 万元，较上年增加 3,743.61 万元，增长幅度为 96.65%，净利润大幅增长的原因有：

1) 公司营业收入大幅增长。2021 年公司营业收入较上年增长 26,289.29 万元，增长幅度为 39.50%，主要为新产品丙硫菌唑系列产品增加所致。

2) 丙硫菌唑系列产品毛利率保持较高水平，毛利额随收入增加而大幅增长。2021 年丙硫菌唑原药毛利率为 33.89%，较上年毛利率增加 1.82 个百分点，毛利额增长 5,470.51 万元；2021 年丙硫菌唑制剂毛利率为 40.76%，较上年毛利率增加 0.95 个百分点，毛利额增长 1,672.25 万元。新产品丙硫菌唑毛利的增长，为净利润增长提供了良好的基础。

3) 期间费用增速低于营业收入的增速，期间费用率下降。2021 年公司期间费用总额为 9,006.47 万元，较上年增长 917.04 万元，增幅 11.34%，小于营业收入增长幅度，导致 2021 年期间费用率为 9.70%，较上年下降 2.45 个百分点。2021 年期间费用增速低于营业收入的增速，主要是由于：①规模效益导致销售

费用、管理费用增速低于营业收入的增速；②研发费用支出规模稳定，研发支出增速低于营业收入增速。

综上，2021 年公司营业收入和净利润大幅增长主要系新产品丙硫菌唑收入增长迅速，先发优势保证了公司新产品合理的毛利水平，同时规模效益导致期间费用率下降，2021 年营业收入和净利润增长具有合理性。

2、2022 年营业收入和净利润变动分析

2022 年，公司营业收入、成本、毛利率、期间费用和净利润变动情况如下：

单位：万元

项目	2022 年		2021 年
	金额/比例	变动率/变动值	金额/比例
营业收入	147,464.22	58.83%	92,843.72
营业成本	112,041.93	48.74%	75,327.72
毛利	35,422.29	102.23%	17,516.00
毛利率	24.02%	5.15%	18.87%
期间费用总额	12,107.33	34.43%	9,006.47
期间费用率	8.21%	-1.49%	9.70%
净利润	21,389.54	180.82%	7,616.84

（1）2022 年营业收入增长分析

2022 年公司营业收入为 147,464.22 万元，较上年增加 54,620.5 万元，增长幅度为 58.83%，收入增长主要系公司新产品环磺酮的推出，以及丙硫菌唑系列产品收入继续保持增长所致。2022 年，环磺酮原药及制剂产品实现销售收入 16,307.33 万元，成为公司收入新的增长点。丙硫菌唑系列产品市场需求旺盛，销售收入继续保持增长态势，2022 年，丙硫菌唑原药及制剂产品实现销售收入 63,834.64 万元，较上年增加 24,653.10 万元。

（2）2022 年净利润增长分析

2022 年，公司净利润为 21,389.54 万元，较上年增加 13,772.7 万元，增长幅度为 180.82%，净利润大幅增长的原因为：

1) 毛利率水平上升，毛利增加。2022 年，公司综合毛利率为 24.02%，较上

年增长 5.15%个百分点，实现毛利 35,422.29 万元，较 2021 年增长 17,906.29 万元。2022 年，公司新产品环磺酮和丙硫菌唑销售收入占比较高，且新产品毛利率较高，导致毛利率水平上升，毛利增加，有效提高了净利润规模。

2)期间费用总额增长幅度小于收入增幅，期间费用率下降。公司 2022 年销售收入规模增幅为 58.83%，而期间费用增幅为 34.43%，规模效益导致期间费用增长幅度小于收入增长幅度，期间费用率下降，进一步提高了净利润规模。

3、2023 年 1-6 月营业收入和净利润变动分析

2023 年 1-6 月，公司营业收入、成本、毛利率、期间费用和净利润与上年同期相比变动情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月		2022 年 1-6 月
	金额/比例	变动率/变动值	金额/比例
营业收入	86,638.62	-3.18%	89,486.57
营业成本	58,264.52	-12.12%	66,298.74
毛利	28,374.10	22.37%	23,187.83
毛利率	32.75%	6.84%	25.91%
期间费用总额	5,913.77	4.73%	5,646.69
期间费用率	6.83%	0.52%	6.31%
净利润	19,535.87	27.98%	15,264.68

(1) 2023 年 1-6 月营业收入变动分析

2023 年上半年，受行业周期性、供求关系等因素的影响，农药渠道库存较高，市场需求较弱，尤其是海外市场呈现量价双降的态势，引发农药产品价格持续走低，农药行业处于底部震荡阶段。2023 年 1-6 月公司丙硫菌唑原药出口销售减少，导致公司营业收入与上年同期相比有所减少，但公司环磺酮原药产品国内需求旺盛，销售增长迅速，减小了丙硫菌唑原药收入下降的影响，公司 2023 年 1-6 月营业收入较上年同期下降 3.18%，降幅较小。

(2) 2023 年 1-6 月净利润增长分析

2023 年 1-6 月，公司净利润为 19,535.87 万元，较上年同期增加 4,271.19 万元，增长幅度为 27.98%，净利润增长的原因系综合毛利率水平上升，毛利增

加。综合毛利率上升，一方面系 2023 年上半年农化产品价格持续走低，公司主要原材料采购价格下降及产品收率提高，生产成本降低，公司环磺酮和丙硫菌唑产品毛利率上升；另一方面，2023 年 1-6 月公司确认登记资料授权费收入 2,400 万元，增加毛利 2,400 万元，进一步提高了公司 2023 年 1-6 月净利润水平。

（二）报告期各期营业收入与净利润变动幅度不同的原因及合理性

报告期各期，公司营业收入与净利润变动幅度如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率
营业收入	86,638.62	-3.18%	147,464.22	58.83%	92,843.72	39.50%	66,554.43	25.93%
营业成本	58,264.52	-12.12%	112,041.93	48.74%	75,327.72	40.91%	53,458.34	24.45%
毛利	28,374.10	22.37%	35,422.29	102.23%	17,516.00	33.75%	13,096.09	32.33%
毛利率	32.75%	26.40%	24.02%	27.29%	18.87%	-4.12%	19.68%	5.10%
期间费用总额	5,913.77	4.73%	12,107.33	34.43%	9,006.47	11.34%	8,089.43	16.88%
期间费用率	6.83%	8.24%	8.21%	-15.36%	9.70%	-20.16%	12.15%	-7.22%
净利润	19,535.87	27.98%	21,389.54	180.82%	7,616.84	96.65%	3,873.23	44.90%

注：2023 年 1-6 月变动率的比较对象为 2022 年 1-6 月。

由上表可知，2020-2022 年公司营业收入与净利润变动趋势相一致，且净利润增长幅度高于营业收入增长幅度，公司盈利能力逐年上升。

2020 年，公司净利润增幅高于营业收入增幅，主要系综合毛利率提高和期间费用率下降的综合影响。丙硫菌唑为公司研发的新产品，具有先发优势，毛利率高于其他产品，2020 年公司丙硫菌唑产品收入占比较 2019 年有所提高，综合毛利率上升；此外，公司销售人员及管理人员规模保持稳定，规模效益显现，2020 年期间费用总额增速低于收入增速，期间费用率下降，进一步提高了公司净利润水平。综上两方面因素，使得公司 2020 年净利润增幅高于营业收入增幅。

2021 年，公司净利润增幅高于营业收入增幅，主要系公司期间费用率下降所致。2021 年，公司营业收入增长迅速，较上年增长 39.50%，而期间费用总额基本稳定，较上年增长 11.34%，期间费用总额增速低于营业收入增速，期间费

用率下降，使得公司 2021 年净利润增幅高于营业收入增幅。

2022 年，公司净利润增幅高于营业收入增幅，主要是公司高毛利的新产品环磷酮和丙硫菌唑销售收入占比上升，毛利率水平提高，同时 2022 年期间费用增长幅度低于收入增长幅度，期间费用率下降所致。

2023 年 1-6 月，公司营业收入下降，而净利润增加，主要系综合毛利率提高所致。

综上，报告期内，公司营业收入与净利润变动幅度不同，净利润增长幅度高于营业收入增长幅度，主要系毛利率上升和期间费用率下降因素影响，具有合理性。

（三）报告期各期公司营业收入与净利润变动与同行业对比情况

报告期内，公司营业收入和净利润增长率与同行业可比公司情况具体如下：

公司名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	营业收入增长率	净利润增长率	营业收入增长率	净利润增长率	营业收入增长率	净利润增长率	营业收入增长率	净利润增长率
新农股份	-30.89%	-74.08%	7.36%	-26.45%	-2.61%	-21.32%	9.91%	13.41%
苏利股份	-37.62%	-84.08%	37.46%	38.05%	47.03%	28.63%	-14.01%	-46.31%
海利尔	-5.24%	0.47%	22.60%	2.28%	14.62%	10.59%	30.83%	28.78%
丰山集团	-30.17%	-77.44%	12.59%	-13.68%	1.61%	-51.32%	72.58%	578.05%
可比公司平均值	-25.98%	-58.78%	20.00%	0.05%	15.16%	-8.36%	24.82%	143.48%
本公司	-3.18%	27.98%	58.83%	180.82%	39.50%	96.65%	25.93%	44.90%

注：2023 年 1-6 月增长率的比较对象为 2022 年 1-6 月。

2020-2022 年，发行人所处的农药行业整体上较为景气，同行业可比公司平均营业收入呈增长趋势，但净利润呈现一定的波动。2023 年 1-6 月，受行业景气度影响，农药市场需求较弱，产品价格持续走低，同行业上市公司半年度业绩普遍下滑，而发行人营业收入略有下降，净利润保持增长，与同行业可比上市公司存在差异，主要系虽然 2023 年 1-6 月公司丙硫菌唑原药出口销售减少，但公司环磷酮原药产品国内需求旺盛，销售增长迅速，减小了丙硫菌唑原药收入下降对业绩的影响。发行人营业收入、净利润业绩变动趋势与同行业公司不完

全一致，根据可比上市公司披露的年报，同行业可比公司营业收入与净利润变动情况简要说明如下：

1、新农股份：2020年营业收入和净利润均呈增长趋势，且净利润增长率高于营业收入增长率，与本公司变动趋势一致；2021年营业收入和净利润下降，主要原因是工业品板块（原药、中间体）部分产品销售价格出现较大幅度的下降，导致工业品板块业绩下滑；2022年营业收入增长但净利润下降，主要系原材料价格上涨，毛利率下降所致。**2023年1-6月营业收入下降主要系客户增量需求减少，市场价格下跌所致。**

2、苏利股份：2020年营业收入和净利润下降，主要原因是受市场供需及疫情影响，部分产品的销售数量及销售价格均出现了下跌；2021年营业收入和净利润均呈增长趋势，与本公司变动趋势一致，但净利润增速低于收入增速，主要原因是疫情导致的供应链紧张，主要原辅材料价格及物流成本上升，营业成本增速高于营业收入增速，毛利率下降，同时研发项目及研发人员的增加导致的研发费用投入增长；2022年营业收入和净利润均呈增长趋势，与本公司变动趋势一致。**2023年1-6月营业收入下降系公司主要产品的销售价格及销售数量亦有所下降所致。**

3、海利尔：2020年和2021年营业收入和净利润均呈增长趋势，与本公司变动趋势一致，但净利润增速低于收入增速，主要原因是：2020年受原药价格下行影响，毛利率水平略有下降，净利润增幅减少；2021年因股份支付、折旧摊销、新项目人员薪酬等同比增幅较大，以及研发规模扩大，研发人员增加和提高薪酬福利，期间费用总额增加，净利润减少。2022年营业收入和净利润均呈增长趋势，与本公司变动趋势一致，但净利润增速低于收入增速，主要系毛利率下降，以及研发费用支出增加所致。**2023年1-6月营业收入下降系受农药部分产品价格大幅下降，产销量提升不足以弥补价格下降影响。**

4、丰山集团：2020年营业收入和净利润均呈增长趋势，且净利润增长率高于营业收入增长率，与公司变动趋势一致；2021年营业收入略有增长，净利润下降，主要原因是原材料价格上涨幅度明显，产品售价无法弥补成本涨幅，产品毛利率下降；2022年营业收入增长，但净利润下降，主要系毛利率下降所致。**2023年1-6月营业收入下降主要系受国内外下游客户消化前期较高库存导致农**

药需求不足和出口大幅下滑影响。

综上，同行业可比公司因毛利率、期间费用率等因素的变动情况不同，导致营业收入变动与净利润的变动存在一定的差异。报告期内，公司营业收入和净利润增长率整体高于同行业平均水平，主要是因为公司高毛利率的丙硫菌唑、环磺酮新产品收入占比上升，新产品因先发优势而保持较高的毛利率水平，另外，公司规模效益显现，期间费用总额增速低于营业收入增速，期间费用率下降，进一步提高了公司的净利润水平。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）结合收入、成本、毛利率、期间费用变动情况，分析发行人营业收入和净利润增长的原因；

（2）查阅可比上市公司年报，了解其营业收入、净利润变动原因，与发行人营业收入和净利润增长趋势进行对比分析。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人 2021 年、2022 年营业收入和净利润大幅增长系新产品丙硫菌唑和环磺酮销售收入大幅增长所致，具有合理性；报告期各期，净利润增长幅度高于营业收入增长幅度主要系毛利率上升和期间费用率下降所致，具有合理性；报告期内，公司营业收入和净利润增长率整体高于同行业平均水平，主要是因为公司高毛利率的新产品丙硫菌唑和环磺酮收入占比逐年上升，以及公司规模效益显现，期间费用总额增速低于营业收入增速，期间费用率下降所致，符合企业经营情况。

八、请保荐人、申报会计师说明对发行人销售收入及其截止性测试的具体核查过程及结论

（一）了解和测试公司关于销售与收款业务方面的内部控制制度，并进行穿行测试以确定销售管理控制的设计和执行是否有效

访谈公司销售部门负责人，了解公司销售模式，询问公司销售人员及财务人员并获取销售与收款业务流程相关内部控制制度文件，了解与收入确认相关的关键内部控制；获取公司报告期内的销售明细表，综合考虑销售区域及销售模式，确定执行穿行测试的样本，对选取的样本执行穿行测试，检查销售合同、销售订单、记账凭证、送货单、签收单、发票、报关单、提单、银行回单等单据，评价销售与收款业务流程相关内部控制设计及运行的有效性。

经核查，公司建立了销售与收款流程的职责分工政策，销售与收款流程内部控制按照规定得到执行。

（二）了解并评价公司收入确认方法是否合理

获取并查阅公司主要客户销售合同或销售订单，识别合同或订单中的交付条款、结算条款等，评价公司的收入确认政策是否符合《企业会计准则》的规定；将公司收入确认的具体方法与同行业可比公司进行比较，评价公司收入确认的具体方法是否符合行业惯例。

经核查，公司收入确认方法合理，符合《企业会计准则》的规定。

（三）通过实地走访或视频询问核查公司客户的基本情况以及抽样检查收入确认相关资料，如合同、订单、送货单、签收单、进仓单、发票、报关单、提单等

实地走访或视频询问公司主要客户，了解主要客户的基本情况、与公司的合作及交易情况等内容，结合访谈和询问的内容及相关的交易资料，包括合同、订单、回款记录等，并结合函证、穿行测试、截止测试、回款检查等综合判断与客户交易信息的准确性和真实性；通过天眼查、中信保等公开渠道查询主要客户工商信息，或查阅主要客户官方网站，确认主要客户的真实性及其与公司业务往来的真实性。

选取大额客户并结合分层选样，对客户进行实地走访或视频访谈，共访谈客户 **254** 家，保荐机构、申报会计师访谈比例如下：

项目	户数	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
实地走访客户销售收入（万元）	96	39,375.80	66,293.96	43,372.09	27,236.20
实地走访客户收入占当期营业	-	45.45%	44.96%	46.72%	40.92%

项目	户数	2023年1-6月	2022年	2021年	2020年
收入比例					
视频访谈客户销售收入（万元）	158	21,042.44	39,399.97	22,329.61	15,902.16
视频访谈客户收入占当期营业收入比例	-	24.29%	26.72%	24.05%	23.90%
占比合计	254	69.74%	71.67%	70.77%	64.82%

根据实地走访或视频询问的情况，报告期内公司主要客户均具有与其采购行为相匹配的生产经营活动，与公司之间不存在关联关系。

（四）执行函证程序，核查营业收入真实性、准确性

报告期各期，对公司主要客户执行函证程序，函证报告期各期的销售收入、各期末应收账款（或预收账款）余额，核查营业收入的真实性、准确性以及是否存在跨期确认的情况，保荐机构、申报会计师函证结果如下所示：

项目	2023年1-6月	2022年	2021年	2020年
发函客户销售收入（万元）	71,713.01	121,705.15	69,127.12	48,031.16
回函客户销售收入（万元）	68,113.21	115,389.45	67,312.16	46,448.12
发函客户销售收入占当期营业收入的比例	82.77%	82.53%	74.46%	72.17%
回函客户销售收入占当期营业收入的比例	78.62%	78.25%	72.50%	69.79%

（五）将出口销售收入与海关报关数据、税务局出口退税数据比对，核查出口外销收入真实性

取得发行人报告期内外销收入明细表，与中国电子口岸（www.chinaport.gov.cn）所记载的公司产品出口报关信息（主要包括出口日期、产品名称、产品数量、出口金额、收货人名称等）一一比对，核查是否存在异常差异并分析差异原因；获取出口免抵退税申报表，与出口收入核对匹配性。

经核查，外销收入与海关报关数据、税务局出口退税数据相匹配，外销收入真实。

（六）销售回款检查

获取主要客户的销售合同或订单，了解相关信用政策；复核主要客户报告期各期的销售收入及回款情况；结合银行流水核查回款方式并比对回款账户与客户名称是否一致；对各报告期末余额较大的应收账款执行期后回款检查，核

查对应销售收入的真实性。

经核查，主要客户回款情况良好，对账单收/付款方与记账凭证相符，销售回款真实。

（七）执行销售收入截止性测试，核查是否存在跨期收入情形

结合存货监盘程序，确认是否存在未发货确认收入情况；核查公司退货情况，核查是否存在大额年末发货，年初退回情况；取得销售发货明细台账，与账面的财务记录进行核对；进行截止测试，核对销售发货单、运单、签收单、报关单等支持性文件，将文件中相关信息与确认收入核对，判断营业收入是否在恰当期间确认。

经核查，公司收入确认期间准确，不存在跨期确认收入的情形。

综上，报告期内，公司销售收入真实，收入确认的方法和时点恰当，不存在跨期确认收入的情形。

问题 6.关于境外销售

申请文件显示，发行人境外主要向欧洲、亚洲和非洲等地区的客户销售。报告期各期，发行人境外销售收入分别为 9,786.01 万元、15,559.74 万元、35,195.38 万元，占主营业务收入比例分别为 18.70%、23.45%、39.71%。

请发行人：

（1）说明境外销售业务的开展情况，包括但不限于主要国家和地区、主要客户、历史合作、销售金额及占比、毛利率、境外销售模式及交货方式，境外销售定价原则、信用政策等。

（2）说明报告期内发货验收单据、物流运输记录、报关数据、出口退税单证、资金划款凭证等的相互印证情况，以及发行人出口退税与境外销售规模的匹配情况，如有不匹配，说明存在差异的原因。

请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明：

（1）对发行人物流运输记录、资金划款凭证、发货验收单据、出口单证与海关报关数据、中国出口信用保险公司数据、出口退税金额、汇兑损益等与发行人境外销售收入是否匹配等所采取的核查程序、核查证据和核查结论。

（2）对境外客户销售收入的核查情况，包括实地走访客户名称、日期、核查人员、核查方法、核查内容、核查销售金额及占比等。

（3）对报告期内境外销售模式下的销售真实性、最终销售情况，境外销售是否符合当地规定、产品出口是否符合海关和税务规定所采取的核查方法、过程、结论。

答复：

一、说明境外销售业务的开展情况，包括但不限于主要国家和地区、主要客户、历史合作、销售金额及占比、毛利率、境外销售模式及交货方式，境外销售定价原则、信用政策等

（一）境外销售业务国家和地区分布情况

报告期内，公司境外主要国家和地区销售分布情况如下：

国家/ 地区	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额（万 元）	占外销 收入比 例	金额（万 元）	占外销 收入比 例	金额（万 元）	占外销 收入比 例	金额（万 元）	占外销 收入比 例
印度	6,366.94	37.25%	13,664.78	21.55%	6,632.52	18.78%	0.27	0.00%
法国	1,978.65	11.58%	2,392.44	3.77%	-	-	-	-
巴西	1,578.80	9.24%	551.49	0.87%	-	-	-	-
比利时	-	-	12,186.85	19.22%	7,351.41	20.82%	6,966.94	44.57%
波兰	-	-	10,173.83	16.05%	2,177.40	6.17%	781.61	5.00%
英国	2,282.38	13.35%	5,513.88	8.70%	4,926.71	13.95%	484.5	3.10%
俄罗斯联邦	509.25	2.98%	4,585.94	7.23%	1,597.21	4.52%	1,799.71	11.51%
意大利	897.60	5.25%	3,765.40	5.94%	1,631.02	4.62%	67.57	0.43%
荷兰	-	-	1,820.34	2.87%	224.14	0.63%	252.76	1.62%
尼日利亚	-	-	1,471.07	2.32%	908.39	2.57%	225.1	1.44%
澳大利亚	1,272.60	7.45%	560.67	0.88%	977.68	2.77%	-	0.00%
斯洛文尼亚	-	-	527.25	0.83%	3,226.94	9.14%	160.41	1.03%
科特迪瓦	392.51	2.30%	394.28	0.62%	855.79	2.42%	492.08	3.15%
合计	15,278.73	89.39%	57,608.22	90.85%	30,509.21	86.39%	11,230.95	71.85%

注：1、上表中境外销售区域统计口径为产品出口地。

2、上表中外销收入为营业收入中外销收入金额，下同。

由上表可见，报告期内，公司境外主要国家或地区销售收入占外销收入的比例呈上升趋势，境外收入主要来源于印度、比利时、波兰、英国、法国、巴西、俄罗斯联邦、意大利等国家或地区。

（二）主要客户、历史合作、业务来源、销售金额及占比、毛利率

报告期内，公司境外销售前五大客户具体情况如下：

序号	客户名称	主要销售 内容	合作历史	业务来源	销售收入 （万元）	占营业 收入比 例	占境外 收入比 例	毛利率
2023 年 1-6 月								
1	INSECTICIDES (INDINA) LTD	环磷酮 中间体	2022 年开 展业务	同行介绍	3,038.63	3.51%	17.78%	/
2	SYNGENTA CROP PROTECTION AG	丙硫菌 唑原药	2022 年开 展业务	公司业务 员主动拜 访	1,978.65	2.28%	11.58%	/
3	JT AGRO LTD	丙硫菌 唑原药 及化工	2020 年开 展业务	行业展会	1,832.28	2.11%	10.72%	/

序号	客户名称	主要销售内容	合作历史	业务来源	销售收入(万元)	占营业收入比例	占境外收入比例	毛利率
		原材料						
4	SHARDA CROP CHEM LIMITED	烟嘧磺隆制剂及其他制剂	2015 年开展业务	行业展会	1,772.91	2.05%	10.37%	/
5	UPL LIMITED	丙硫菌唑原药及其他制剂	2018 年开展业务	客户主动寻求合作	1,612.24	1.86%	9.43%	/
合计		-	-	-	11,507.31	13.28%	67.33%	/
2022 年度								
1	UPL LIMITED	丙硫菌唑原药	2018 年开展业务	客户主动寻求合作	12,663.68	8.59%	19.97%	/
2	GLOBACHEM NV	丙硫菌唑原药	2019 年开展业务	行业展会	12,186.85	8.26%	19.22%	/
3	SHARDA CROP CHEM LIMITED	丙硫菌唑原药	2015 年开展业务	行业展会	7,233.42	4.91%	11.41%	/
4	ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆制剂	2018 年开展合作	行业展会	5,004.14	3.39%	7.89%	/
5	FINCHIMICA S.P.A.	丙硫菌唑原药	2019 年开展业务	同行介绍	3,765.40	2.55%	5.94%	/
合计		-	-	-	40,853.50	27.70%	64.44%	/
2021 年度								
1	GLOBACHEM NV	丙硫菌唑原药	2019 年开展业务	行业展会	7,351.41	7.92%	20.82%	/
2	UPL LIMITED	丙硫菌唑原药	2018 年开展业务	客户主动寻求合作	6,719.58	7.24%	19.03%	/
3	JT AGRO LTD	丙硫菌唑原药	2020 年开展业务	行业展会	3,189.30	3.44%	9.03%	/
4	HELM AG	丙硫菌唑原药	2019 年开展业务	公司业务员主动拜访	3,071.46	3.31%	8.70%	/
5	FINCHIMICA S.P.A.	丙硫菌唑原药	2019 年开展业务	同行介绍	3,042.29	3.28%	8.62%	/
合计		-	-	-	23,374.04	25.18%	66.19%	/
2020 年度								
1	GLOBACHEM NV	丙硫菌唑原药	2019 年开展业务	行业展会	4,557.66	6.85%	29.16%	/
2	SHARDA CROP CHEM LIMITED	丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆	2015 年开展业务	行业展会	3,346.20	5.03%	21.41%	/

序号	客户名称	主要销售内容	合作历史	业务来源	销售收入(万元)	占营业收入比例	占境外收入比例	毛利率
		隆制剂						
3	FINCHIMICA S.P.A.	丙硫菌唑原药	2019年开展业务	同行介绍	3,329.67	5.00%	21.30%	/
4	AFRI VENTURES FZE	烟嘧磺隆制剂	2016年开展业务	客户主动寻求合作	546.93	0.82%	3.50%	/
5	JAT OFFSHORE S.A.L	烟嘧磺隆制剂	2014年开展业务	同行介绍	526.47	0.79%	3.37%	/
合计		-	-	-	12,306.93	18.49%	78.73%	/

注 1: UPL LIMITED 包括: UPL LIMITED、爱利思达生物化学品(上海)有限公司、联磷磷品(上海)有限公司、燕化永乐(乐亭)生物科技有限公司;

注 2: JAT OFFSHORE S.A.L 包括: JAT OFFSHORE S.A.L、JADE STONE FZCO、NEPTUNE INTERNATIONAL LIMITED;

注 3: ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD 包括: ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD、SAS ROTAM AGROCHEMICAL EUROPE、江苏龙灯化学有限公司。

1、公司主要境外客户销售收入及占比变动情况

由上表可见, **2020 至 2022 年**, 公司对境外前五大客户的销售收入占公司营业收入的比例逐年上升, 主要原因系公司新产品丙硫菌唑 2019 年量产, 公司积极进行海外市场开拓, 带动了公司境外销售收入的增长。**2023 年 1-6 月**, 公司对境外前五大客户的销售收入占公司营业收入的比例下降幅度较大, 主要原因系丙硫菌唑原药出口销售减少所致。

报告期内, 境外前五大客户的销售收入占境外收入的比例分别为 78.73%、66.19%、64.44%、**55.83%**。**2020 年至 2022 年**整体呈下降趋势, 主要原因系由于公司丙硫菌唑原药销售收入呈上涨趋势, 境外前五大客户销售丙硫菌唑原药收入逐年呈上涨趋势, 但由于境外销售规模快速扩张, 导致境外前五大客户的销售收入占境外收入的比例有所下降;**2023 年 1-6 月**下降主要系单个客户采购量下降所致。

2、各期前五大境外客户毛利率变动的情况

报告期内, 公司前五大境外客户的综合毛利率分别为 29.10%、35.69%、33.58%、**28.91%**。**2020 年至 2022 年**整体呈上升趋势, 主要原因系境外销售业务中主要以销售丙硫菌唑原药为主, 由于 2019 年初丙硫菌唑原药投入生产, 初期生产产品成本较高, 随着产品工艺的逐步成熟, 公司的生产成本逐步降低, 使得毛利率逐年上升。其中, 2020 年 GLOBACHEM NV 销售丙硫菌唑原药毛利率相对

较低，主要原因系公司 10-12 月向其销售的丙硫菌唑原药主要以丙醇类化合物进行生产，生产成本相对较高，导致毛利率有所下降。2023 年 1-6 月前五大境外客户的综合毛利率下降主要系环磺酮中间体、烟嘧磺隆制剂及其他制剂销售毛利较低所致。

（三）境外销售模式及交货方式，境外销售定价原则、信用政策

1、境外销售模式

报告期内，公司出口产品主要为丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆制剂等产品。公司境外销售均采用直销模式。

直销模式下，公司产品销售流程为：（1）公司销售部门通过网络、展会、客户介绍等方式收集潜在客户产品需求信息；（2）公司销售部门寄送样品至客户，或进行问卷调查活动，必要时接待客户的实地考察；（3）通过多次来回反馈及产品信息的沟通确定产品数量、单价、品种等合同基本信息；（4）待合同签订后，公司销售部门与客户双方按合同约定进行发货和收款，实现最终销售。

2、境外销售交货方式

报告期内，公司境外前五名客户交货方式具体如下：

序号	客户名称	主要出口 目的国	目前状态	主要交货方式
1	GLOBACHEM NV	比利时	继续合作	CIF
2	UPL LIMITED	印度	继续合作	FOB/CIF
3	JT AGRO LTD	英国	继续合作	CIF
4	HELM AG	德国	继续合作	FOB
5	FINCHIMICA S.P.A.	意大利	继续合作	CIF
6	SHARDA CROP CHEM LIMITED	印度	继续合作	FOB
7	JAT OFFSHORE S.A.L	黎巴嫩	继续合作	FOB
8	AFRI VENTURES FZE	阿联酋	继续合作	FOB/ CFR
9	ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	荷兰	继续合作	FOB
10	INSECTICIDES (INDINA) LTD	印度	继续合作	CIF
11	SYNGENTA CROP PROTECTION AG	法国	继续合作	FOB

3、境外销售定价原则

针对公司新产品丙硫菌唑，公司根据农药的国际市场定价规则，在生产成本

的基础上，同时综合考虑根据其客户规模、合作历史、采购数量、交货条件、货款结算周期、结算方式等因素确定产品价格，经与客户协商后确定最终销售价格。对于经销客户，主要销售制剂产品，采取全国统一定价方式，同时根据经销商销售量、预付款等给予一定的返利政策。

4、境外销售信用政策

公司根据境外客户的生产经营情况、信用状况、采购规模、历史合作情况等确定不同客户的信用政策，不同客户的信用期存在一定差异，具体如下：

结算方式	信用期限	适用的主要市场
信用证	即期信用证	欧盟
信用证	0-360 天	印度
承兑交单	60-120 天	印度
电汇	0-120 天	欧盟、东欧、非洲、亚洲等
付款交单	0 天	非洲

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅发行人境外销售收入成本明细表，了解发行人境外销售业务的国家和地区分布情况、境外主要客户销售及毛利率情况；

（2）实地走访或视频访谈了解发行人与境外主要客户的合作历史、货款结算方式及周期、境外主要客户是否与发行人及其关联方存在关联关系；

（3）通过中国出口信用保险公司打印或网络检索境外主要客户股权结构；

（4）访谈发行人境外销售负责人、财务负责人，了解发行人与境外主要客户合作历史，境外销售模式、交货方式、销售定价及定价调整机制、信用政策的确定及调整机制。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

2020 年至 2022 年，发行人境外主要国家和地区销售收入及境外主要客户的

销售收入呈逐年上升趋势，2023 年 1-6 月，公司境外主要国家和地区销售收入及境外主要客户的销售收入下降，主要系丙硫菌唑原药出口销售减少所致。发行人境外销售模式、定价原则、信用政策符合实际情况，交货方式符合国际贸易惯例。

二、说明报告期内发货验收单据、物流运输记录、报关数据、出口退税单证、资金划款凭证等的相互印证情况，以及发行人出口退税与境外销售规模的匹配情况，如有不匹配，说明存在差异的原因

（一）报告期内发货验收单据、物流运输记录与境外收入相互印证情况及差异的原因

公司境外销售收入确认的具体时点：公司在根据合同约定将产品报关，取得报关单时，商品所有权上的主要风险和报酬已转移，商品的法定所有权在转移时确认收入的实现。公司外销业务以取得报关单为依据确认收入，报关单为发货验收单据。

报告期内，公司发货数量、报关数量、境外销售数量之间的相互印证情况如下：

单位：吨

期间	出口销售数量①	发货数量②	差异 1=②-①	报关数量③	差异 2=③-①
2023 年 1-6 月	1,457.12	1,366.50	-90.62	1,457.12	-
2022 年	3,663.50	3,775.66	112.16	3,663.50	-
2021 年	2,278.37	2,407.53	129.16	2,278.37	-
2020 年	1,203.75	1,316.39	112.64	1,203.75	-

注：出口销售数量为全部境外出口销售数量。

报告期内，出口销售数量与发货数量的差异为时间性差异，即当期发货但未达到收入确认条件，或上期发货当期确认收入造成的跨期所致。报告期内，出口销售数量与报关数量保持一致。

（二）报关金额与境外销售收入相互印证情况及差异原因

报告期内，公司报关金额与境外销售收入之间的相互印证情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
境外销售收入（A）	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
海关出口金额（B）	17,092.40	63,399.34	35,312.11	15,631.73
差异金额（C=A-B）	-0.38	0.11	0.12	0.70
差异率（D=C/B）	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%

报告期内，公司境外销售收入金额与当期海关出口数据差异较小，系汇率折算差异所致。

（三）出口退税单证、出口退税与境外销售收入印证情况

报告期内，公司出口退税单证与境外销售收入之间的相互印证情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
申报出口退税销售额（A）	16,917.25	63,084.04	30,666.96	15,604.76
加：时间性差异（B）	174.77	315.41	4,645.27	27.67
经调整后免抵退出口货物销售额（C=A+B）	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
实际境外收入（D）	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
差异（E=D-C）	-	-	-	-
当期申报出口退税额（F）	1,675.39	5,778.87	3,602.22	1,799.16
出口退税金额/境外销售收入（G=F/D）	9.80%	9.12%	10.20%	11.51%
主要退税率情况	13%、9%	13%、9%	13%、9%	13%、9%、6%

由上表可见，报告期内，公司出口退税金额与境外销售收入相匹配，占比较为稳定，符合主要退税率情况。

（四）资金划拨凭证与境外销售收入印证情况

报告期内，当期外销的收款金额与实际外销收入金额略有差异，主要原因系存在应收账款、预收账款及汇率等因素变动的影响。

经调整后外销的收款金额与实际外销收入金额无差异，具体如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
当期境外销售的收款金额（A）	13,463.26	60,896.08	33,857.55	17,193.67

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
加：当期境外销售应收账款增加额（B1）	3,827.35	3,465.02	2,688.33	-1,247.92
减：当期境外销售预收账款/合同负债增加额（B2）	-308.53	-310.98	778.45	307.47
加：汇率差异（C1）	-217.43	-397.45	103.85	88.18
减：代收代付运保杂费（D）	289.69	875.18	559.04	94.03
经调整后境外销售的收款金额（E=A+B1-B2+C1-D）	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
实际境外收入金额（F）	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
差异（G=F-E）	-	-	-	-

综上，公司报告期内的发货验收单据、物流运输记录、报关数据、出口退税单证及资金划款凭证与境外销售收入能够相互印证。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅发行人发货单数据、报关数据、出口销售数据，核查上述数据的匹配性；

（2）获取发行人出口退税纳税申报表，复核发行人境外销售收入与海关出口数据、出口退税数据是否匹配；

（3）获取发行人境外销售收款明细，复核发行人境外销售资金划拨凭证与境外销售收入印证情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人报告期内发货验收单据、物流运输记录、报关数据、出口退税单证、资金划款凭证等与发行人境外销售收入能够相互印证，出口退税与境外销售收入相匹配。

三、请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明：（1）对发行人物流运输记录、资金划款凭证、发货验收单据、出口单证与海关报关数据、中国出口信用保险公司数据、出口退税金额、汇兑损益等与发行人境外销售收入是否匹配等所采取的核查程序、核查证据和核查结论。（2）对境外客户销售收入的核查情况，包括实地走访客户名称、日期、核查人员、核查方法、核查内容、核查销售金额及占比等。（3）对报告期内境外销售模式下的销售真实性、最终销售情况，境外销售是否符合当地规定、产品出口是否符合海关和税务规定所采取的核查方法、过程、结论

（一）对发行人物流运输记录、资金划款凭证、发货验收单据、出口单证与海关报关数据、中国出口信用保险公司数据、出口退税金额、汇兑损益等与发行人境外销售收入是否匹配等所采取的核查程序、核查证据和核查结论

1、报告期内发行人物流运输记录、资金划款凭证、发货验收单据、出口单证、海关报关数据、出口退税金额等与发行人境外销售收入的匹配性所采取的核查程序、核查证据和核查结论

（1）报告期内发行人物流运输记录、资金划款凭证、发货验收单据、出口单证、海关报关数据、出口退税金额等与发行人境外销售收入的匹配性

具体详见本题回复之“二、说明报告期内发货验收单据、物流运输记录、报关数据、出口退税单证、资金划款凭证等的相互印证情况，以及发行人出口退税与境外销售规模的匹配情况，如有不匹配，说明存在差异的原因”。

（2）核查程序、核查证据

针对上述事项，保荐机构、申报会计师采取的核查程序、核查证据如下：

1）查阅发行人发货单数据、报关数据、出口销售数据，核查上述数据的匹配性；

2）获取发行人出口退税纳税申报表，复核发行人境外销售收入与海关出口数据、出口退税数据是否匹配；

3）获取发行人境外销售收款明细，复核发行人境外销售资金划拨凭证与境外销售收入印证情况。

(3) 核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人报告期内发货验收单据、物流运输记录、报关数据、出口退税单证、资金划款凭证等与发行人境外销售收入相匹配。

2、报告期内中国出口信用保险公司数据与境外销售收入的匹配性所采取的核查程序、核查证据和核查结论

(1) 报告期内中国出口信用保险公司数据与境外销售收入的匹配性

中国出口信用保险公司等保险公司推出的出口信用保险产品是承保出口商在经营进出口业务的过程中因进口商的商业风险或进口国的政治风险而遭受损失的一种信用保险，该保险并非外销业务中的强制险种。

报告期内，发行人购买了中国出口信用保险公司的商业理赔保险，具体情况如下：

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
投保金额（万美元）	14,000.00	8,960.00	4,300.00	2,500.00
境外销售收入（万元）	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
购买保费（万元）	87.32	258.90	139.74	70.56
最高赔付金额（万美元）	2,800.00	980.00	1,080.00	520.00
赔付比例	90%	90%	90%	90%
保险购买所属期间	2022-11-23 至 2023-11-22、 2022-11-12 至 2023-11-11	2021-11-16 至 2022-11-15、 2022-05-12 至 2023-05-11	2021-11-16 至 2022-11-15、 2021-05-12 至 2022-05-11	2020-11-16 至 2021-11-15
投保范围	付款交单、承 兑交单和赊账 或不可撤销的 信用证	付款交单、承 兑交单和赊账 或不可撤销的 信用证	付款交单、承 兑交单和赊账 或不可撤销的 信用证	付款交单、承 兑交单和赊账 或不可撤销的 信用证
外销应收账款期末余额 （万元）	7,016.65	7,418.22	3,953.20	1,264.87
1年以上应收账款余额（万 元）	-	36.93	-	-
1年以上应收账款余额占 比	0.00%	0.50%	0.00%	0.00%

由上表可见，报告期内，发行人投保金额高于境外销售应收账款期末余额，发行人购买的出口信用保险涵盖了绝大多数境外客户出口业务产生的应收账款，

购买的出口信用保险与境外销售收入相匹配。

(2) 核查程序、核查证据

获取发行人购买的中国出口信用保险公司的商业理赔保险合同，复核中国出口信用保险公司数据与境外销售收入是否匹配。

(3) 核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：中国出口信用保险公司数据与境外销售收入相匹配。

3、汇兑损益与境外销售收入匹配性所采取的核查程序、核查证据和核查结论

(1) 汇兑损益与境外销售收入匹配分析

报告期内，发行人汇兑损益与境外销售收入的匹配关系具体如下：

单位：万元				
项 目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
汇兑损益（正数为损失，负数为收益）	-84.91	-46.57	-127.98	0.15
境外销售收入	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
汇兑损益/外销收入	-0.50%	-0.07%	-0.36%	0.00%

由于以外币结算的销售受到收款账期、结汇时点、汇率变动等多种因素的影响，因此，汇兑损益与外销收入之间存在一定勾稽关系，但不具有线性关系。整体而言，发行人汇兑损益对境外销售收入影响较小，对发行人经营业绩不存在重大影响。

(2) 核查程序、核查证据

获取发行人报告期内汇兑损益明细，复核发行人汇兑损益与境外销售收入匹配性。

(3) 核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：汇兑损益与境外销售收入存在一定勾稽关系，但不具有线性关系。

(二) 对境外客户销售收入的核查情况，包括实地走访客户名称、日期、核查人员、核查方法、核查内容、核查销售金额及占比等

1、境外销售核查方法及过程

(1) 通过中国出口信用保险公司打印境外主要客户股权结构，核查与发行人及其关联方是否存在关联关系；

(2) 查阅发行人对外销售相关制度，了解发行人外销相关内部控制制度及执行情况，并对发行人境外销售及收款循环进行穿行测试；

(3) 获取发行人主要外销客户的销售订单或合同，查看主要条款及约定的交货内容、交货条款、付款方式和期限及退换货条款等；

(4) 对发行人境外主要客户发送询证函；

(5) 对发行人境外主要客户进行视频访谈或实地走访，了解发行人的销售情况、客户采购的用途、货物的最终去向以及是否同发行人存在关联关系；

(6) 获取国家外汇管理局涉外数据申报信息，并与发行人账面收汇数据进行核对；获取发行人报告期免抵退税申报表，检查出口退税金额及变化情况；获取海关出口数据，核实销售收入的真实性、完整性；

(7) 获取发行人电子口岸账号及电子口岸卡，登录查看其出口销售、外汇收取情况。

2、境外客户销售收入的具体核查情况

受新冠疫情的影响，针对境外客户，保荐机构、申报会计师采用视频访谈为主、实地走访为辅的方式进行核查，境外客户在境内设有经营场所的，对境内经营场所进行实地走访，同时对各期收入大额客户，新增大额客户进行函证，对其他客户进行随机抽样发函。

(1) 对境外客户的访谈情况

对境外客户的视频访谈或实地走访情况如下：

序号	客户名称	核查人员	访谈日期	访谈方式	最终销售/用途
1	GLOBACHEM NV	保荐机构、申报会计师	2022/3/16	视频访谈	生产产品

序号	客户名称	核查人员	访谈日期	访谈方式	最终销售/用途
2	SHARDA CROPCHEM LIMITED	保荐机构、申报会计师	2021/12/14	实地走访	生产产品或直接销售
3	FINCHIMICA S.P.A.	保荐机构、申报会计师	2022/3/18	视频访谈	生产产品
4	UPL LIMITED	保荐机构、申报会计师	2021/12/22	实地走访	生产产品或直接销售
5	JAT OFFSHORE S.A.L	保荐机构、申报会计师	2022/3/23	视频访谈	生产产品
6	PUH CHEMIROL SP.Z O.O.	保荐机构、申报会计师	2022/3/23	视频访谈	生产产品
7	HELM AG	保荐机构、申报会计师	2021/12/22	实地走访	生产产品
8	JT AGRO LTD	保荐机构、申报会计师	2021/12/17	实地走访	生产产品
9	NUTRIEN AG SOLUTIONS LIMITED	保荐机构、申报会计师	2022/3/18	视频访谈	生产产品
10	ROTAM AGRO CHEMICAL CO.,LTD	保荐机构、申报会计师	2022/9/7	视频访谈	生产产品或直接销售
11	SYNGENTA GROUPE PROTECTION AG	保荐机构、申报会计师	2023/3/9	视频访谈	生产产品
12	CROPTHEATICS LIMITED	保荐机构、申报会计师	2023/3/7	视频访谈	生产产品
13	INSECTICIDES (INDIA) LTD	保荐机构、申报会计师	2023/8/16	视频访谈	生产产品
14	CROPNOSYS INDIA (P) LTD	保荐机构、申报会计师	2023/8/23	视频访谈	生产产品

对上述受访客户境外收入核查金额及核查比例情况具体如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
核查销售收入	13,136.09	48,761.61	28,011.39	12,631.64
境外销售收入	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
占境外销售收入比重	76.86%	76.91%	79.32%	80.80%

(2) 对境外客户的函证情况

保荐机构、申报会计师对发行人主要境外客户报告期各期末的应收账款余额以及报告期各期的销售金额执行了函证程序，函证情况具体如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
境外销售收入	17,092.02	63,399.45	35,312.23	15,632.43
境外发函金额	15,619.97	60,774.88	29,960.51	12,740.81

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
发函占境外销售收入比例	91.39%	95.86%	84.84%	81.50%
境外回函确认金额	13,429.86	54,851.39	28,785.18	12,493.20
回函占境外销售收入比例	78.57%	86.52%	81.52%	79.92%

针对受新冠疫情影响居家办公无法回复函证的境外客户，保荐机构、申报会计师采取替代测试程序，检查发行人与其签订的合同或销售订单、报关单、提单、出库单、销售发票等相关原始资料，并对期后回款情况进行核查。

（3）主要境外客户核查内容

保荐机构、申报会计师通过实地走访或视频访谈方式对主要境外客户核查内容如下：

核查事项	主要内容
客户基本情况	客户成立时间、主营业务、经营资质、股权结构等
采购情况	合作历史、主要采购产品、如何建立合作关系、购买发行人产品的最终用途及去向、货款结算方式、出口业务模式、是否存在退货情况、是否涉及诉讼、仲裁事项、客户所在国采取的登记许可政策等
其他事项	是否存在关联关系、是否存在利益输送以及其他利益补偿、是否存在员工交叉任职的情形等

（三）对报告期内境外销售模式下的销售真实性、最终销售情况，境外销售是否符合当地规定、产品出口是否符合海关和税务规定所采取的核查方法、过程、结论

1、对报告期内境外销售模式下的销售真实性、最终销售情况

保荐机构对发行人报告期内境外销售模式下的销售真实性、最终销售情况的核查情况详见本题回复之“三、（二）对境外客户销售收入的核查情况，包括实地走访客户名称、日期、核查人员、核查方法、核查内容、核查销售金额及占比等”。

2、境外销售是否符合当地规定、产品出口是否符合海关和税务规定所采取的核查方法、过程、结论

（1）核查方法及核查过程

截至本审核问询函回复日，发行人尚未在境外设立子公司或分支机构，境外

销售业务均通过境内公司报关出口，核查方法及核查过程如下：

- 1) 取得并核查发行人产品登记证书；
- 2) 取得并核查发行人主要境外客户的书面确认文件；
- 3) 网络查询发行人主要客户所在国家的农药主管部门的官方网站；
- 4) 实地走访或视频访谈发行人主要境外客户，了解发行人产品在境外销售是否需要取得相关资质或认证；
- 5) 查阅发行人期间费用、营业外支出、外汇银行流水等会计资料，了解发行人是否发生与境外销售纠纷、处罚相关的费用支出；
- 6) 取得海关、税务主管部门就发行人报告期内合法合规情况出具的证明。

（2）核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：发行人报告期内境外销售真实；发行人境外销售符合当地规定，产品出口符合海关和税务规定。

问题 7.关于委托加工

申请文件显示，当处于生产旺季时，公司采用委托加工方式完成部分订单生产。具体模式为公司提供所需原材料及包材，外部公司进行加工、分装，公司按照生产数量支付加工费。

请发行人：

（1）结合主要产品的生产工序、主要环节、技术难点、发行人的技术优势等说明委托加工业务的产生背景、商业合理性；该委托加工是否涉及关键工序或关键技术，发行人是否对受托方存在依赖。

（2）说明受托方主要情况、是否为其他企业受托加工同类产品或其他产品、价格是否存在差异，并分析发行人委托加工定价的公允性。

（3）说明发行人与受托方在产品质量方面的责任划分，委托加工的相关工序是否存在特殊资质认证要求、是否存在利用委托加工规避环保、安全生产、员工社保等要求的情形，委托加工是否影响发行人资产、技术的完整性和业务独立性，委托加工方与发行人及关联方是否存在关联关系或其他利益关系，是否存在代垫成本费用情形。

请保荐人、申报会计师、发行人律师发表明确意见。

答复：

一、结合主要产品的生产工序、主要环节、技术难点、发行人的技术优势等说明委托加工业务的产生背景、商业合理性；该委托加工是否涉及关键工序或关键技术，发行人是否对受托方存在依赖

（一）结合主要产品的生产工序、主要环节、技术难点、发行人的技术优势等说明委托加工业务的产生背景、商业合理性

公司生产的丙硫菌唑、环磺酮、烟嘧磺隆和苯磺隆原药不涉及委托加工。公司委托加工的产品为农药制剂，制剂产品的生产工序主要包括投料、计量、加工、检测、分装等，制剂生产工序较为简单，技术难点为优化配方筛选。发行人掌握制剂配方筛选技术，对制剂剂型配方进行优化、提高。

公司委托加工业务主要涉及 38%莠去津悬浮剂、75%烟嘧磺隆水分散粒

剂、40%唑草酮水分散粒剂等产品数量较小的剂型。委托加工业务是在公司自身销售旺季生产线瞬时产能不足、避免不同成分中的化合物交叉污染等背景下进行，具有商业合理性。

（二）委托加工是否涉及关键工序或关键技术，发行人是否对受托方存在依赖

公司委托加工的为农药制剂产品，在制剂加工方面的关键技术主要为生产前剂型配方本身的筛选和配方优化，不涉及具体制剂加工中的生产环节。日常生产中，公司委托加工的产品剂型主要为悬浮剂、水分散粒剂等，该类剂型生产工艺成熟、技术门槛较低、市场中持有上述剂型加工资质、加工能力的企业较多。综上，委托加工业务不涉及公司关键工序或关键技术，公司对受托方不存在依赖。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈了发行人生产负责人，了解发行人主要生产产品的生产工序、主要环节、技术难点、技术优势和委托加工业务的产生背景；

（2）实地查看发行人的生产车间，查看主要产品生产过程，了解主要生产产品的生产工序、主要环节、技术难点和技术优势；

（3）获取委托加工明细表，查看委托加工内容，分析委托加工业务的合理性，是否涉及关键工序或关键技术，是否对受托方存在依赖。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

发行人在销售旺季自身生产线瞬时产能不足、避免不同成分中的化合物交叉污染等背景下进行委托加工，具有商业合理性；委托加工不涉及发行人关键工序或关键技术，发行人对受托方不存在依赖。

二、说明受托方主要情况、是否为企业受托加工同类产品或其他产品、价格是否存在差异，并分析发行人委托加工定价的公允性

(一) 受托方主要情况

报告期内，公司委托加工厂商主要情况如下：

(1) 安徽辉隆集团银山药业有限责任公司

单位名称	安徽辉隆集团银山药业有限责任公司
企业类型	其他有限责任公司
成立日期	2006/5/30
注册资本	1,515 万人民币
注册地址	安徽省合肥市肥东县循环经济园区
股东构成	安徽辉隆瑞美福农化集团有限公司 67.2%、朱怀铜 27%、夏耘 3%、周献禹 2.8%
经营范围	农药、化肥、氨基酸水溶肥、腐植酸水溶肥、大量元素水溶肥、中量元素水溶肥、微量元素水溶肥、化工产品（危险品除外）生产、销售；仓储（危险品除外）；技术转让。
是否存在关联关系	否
是否有农药生产许可证	有
是否有安全生产许可证	无危险品生产，无须安全生产许可证

(2) 安徽佳田森农药化工有限公司

单位名称	安徽佳田森农药化工有限公司
企业类型	有限责任公司（自然人投资或控股）
成立日期	2007/1/25
注册资本	1,080 万人民币
注册地址	安徽省池州市东至县香隅化学工业园区
股东构成	史佳平 34%、史锡洪 33%、倪庆根 33%
经营范围	复配农药、危险化学品，生产、销售。
是否存在关联关系	否
是否有农药生产许可证	有（2023 年 4 月 3 日过期，2023 年末委托此企业生产）
是否有安全生产许可证	有

(3) 安徽省圣丹生物化工有限公司

单位名称	安徽省圣丹生物化工有限公司
企业类型	有限责任公司（自然人投资或控股）

成立日期	2005/6/1
注册资本	500 万人民币
注册地址	安徽省安庆市望江县华阳镇望华西街 63 号
股东构成	史保亚 40%、王朝文 22%、赵忠春 4.5%、赵军 4.5%、李小铎 10%、陈金如 3%、钱同兰 3%、陈银结 3%、杨平 2%、方向明 2%、胡结华 2%、范泽求 2%、罗昭琪 1%、赵忠双 1%
经营范围	农药生产、销售；自营和代理各类商品及技术的进出口业务
是否存在关联关系	否
是否有农药生产许可证	有
是否有安全生产许可证	有

(4) 蚌埠格润生物科技有限公司

单位名称	蚌埠格润生物科技有限公司
企业类型	有限责任公司（自然人投资或控股）
成立日期	2018/11/8
注册资本	3000 万人民币
注册地址	安徽省蚌埠市淮上区沫河口工业园开源大道 18 号
股东构成	安徽格润农化有限公司 80%、李广 10%、胡晓峰 5%、朱俞桦 5%
经营范围	生物科技研发；农药研究、开发和生产；液体肥料的生产和销售；植保器械的销售；植保技术咨询与服务。
是否存在关联关系	否
是否有农药生产许可证	有
是否有安全生产许可证	无危险品生产，无须安全生产许可证

(5) 蚌埠圣丹生物化工有限公司

单位名称	蚌埠圣丹生物化工有限公司
企业类型	有限责任公司（自然人投资或控股）
成立日期	2013/12/23
注册资本	1600 万人民币
注册地址	安徽省蚌埠市淮上区沫河口工业园区淝河中路 23 号
股东构成	史保亚 40%、赵若辰 12%、王飞 9%、宁杰 9%、魏孝水 6%、陆冷 6%、吴尧 5%、金红俊 3%、史林林 3%、吴照龙 2%、江福伟 2%、朱怀石 2%、亢电刚 1%
经营范围	农药（悬浮剂、可湿性粉剂、水分散粒剂、可溶粒剂）、精细化工产品（不含危险化学品、易制毒及限制类化学品、易燃易爆品、监控化学品、放射性物质）研究开发、生产、销售；植保器械销售、植保技术咨询服务。
是否存在关联关系	否

是否有农药生产许可证	有
是否有安全生产许可证	无危险品生产，无须安全生产许可证

(6) 中土化工（安徽）有限公司

单位名称	中土化工（安徽）有限公司
企业类型	有限责任公司（港澳台法人独资）
成立日期	2002/4/4
注册资本	1404.85 万港元
注册地址	安徽省合肥市长丰县双墩镇工业园
股东构成	香港宝盛电器工程有限公司 100%
经营范围	农药、化工产品（不含危险品）的生产、销售及相关技术的开发、出口。
是否存在关联关系	否
是否有农药生产许可证	有
是否有安全生产许可证	无危险品生产，无须安全生产许可证

(7) 江西佳田森生物科技有限公司

单位名称	江西佳田森生物科技有限公司
企业类型	有限责任公司（自然人投资或控股）
成立日期	2021/11/02
注册资本	1080 万元人民币
注册地址	江西省抚州市临川区抚北工业园区鼎兴路西（江西博邦生物药业有限公司 1 栋 101 室）
股东构成	倪庆根 52%、王均余 16%、陈刚 17%、汪明友 10%、魏孝水 5%
经营范围	许可项目：农药生产、农药批发，农药零售，生物农药生产（依法须经批准的项目，经相关部门批准后在许可有效期内方可开展经营活动，具体经营项目和许可期限以相关部门批准文件或许可证件为准）。一般项目：生物农药技术研发，技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
是否存在关联关系	否
是否有农药生产许可证	有
是否有安全生产许可证	无危险品生产，无须安全生产许可证

(8) 安徽喜田生物科技有限公司

单位名称	安徽喜田生物科技有限公司
企业类型	有限责任公司（自然人投资或控股）

成立日期	2004/08/12
注册资本	2101.4 万元人民币
注册地址	安徽省蚌埠市淮上区沫河口工业园淝河中路 15 号
股东构成	郭晓刚 64.9905%、张文艳 14.2895%、余明 7.1448%、王超 6.4305%、胡凤玲 3.5724%、朱怀石 3.5724%
经营范围	农业技术的推广与咨询服务；蔬菜、花卉的种植与销售；农业、林业有害生物防治；生产销售生物农药、微肥）（限制使用农药除外；不含危险化学品、易燃易爆品）（有效期限以许可证为准）。
是否存在关联关系	否
是否有农药生产许可证	有
是否有安全生产许可证	无危险品生产，无须安全生产许可证

（9）安徽黑包公有害生物防控有限公司

单位名称	安徽黑包公有害生物防控有限公司
企业类型	其他有限责任公司
成立日期	2016/11/09
注册资本	5100 万元人民币
注册地址	肥东县合肥循环经济示范园长乐路与丰草路西北角
股东构成	王雷 50.5%、合肥稻兴农业科技合伙企业（有限合伙）49.5%
经营范围	农药产品研发生产、销售；精细化工产品销售（危险品除外）；农业技术开发、咨询与服务；化肥、水溶肥、微生物肥料及有机肥研发、生产、销售；消毒剂产品（危险品除外）生产、销售；包装材料销售；园林绿化工程服务；物联网技术开发、应用；药械开发、应用；自营和代理各类商品和技术的进出口业务（国家限定或禁止的商品和技术除外）。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）。
是否存在关联关系	否
是否有农药生产许可证	有
是否有安全生产许可证	无危险品生产，无须安全生产许可证

（二）是否为其他企业受托加工同类产品或其他产品、价格是否存在差异，并分析发行人委托加工定价的公允性

为充分发挥市场资源配置的合理配置作用，我国 2017 年新修订了《农药管理条例》，适度开放了农药委托加工与分装，并设定了农药委托加工的条件与管理办法。新《农药管理条例》规定：“委托加工、分装农药的，委托人应当取得相应的农药登记证，受托人应当取得农药生产许可证。委托人应当对委托加工、分装的农药质量负责”。农药制剂的委托加工不仅降低了企业的经济运行

成本，有效推动了产品、产能等产业资源共享，并有效促进农药产业不断做大做强，委托加工在农药生产行业内具有普遍性。

报告期内，公司受托方均为农药生产企业，存在为其他企业受托加工农药制剂产品的情形，委托加工价格参考市场价格和行业惯例的基础上综合加工工艺的难易程度、加工成本以及合理的利润水平确定，同类产品加工价格不存在重大差异。

公司委外加工费的定价通常采用询价的方式。公司的委托加工商，在市场价格和行业惯例的基础上综合加工工艺的难易程度、加工成本以及合理的利润水平后向公司报价。公司在收到供应商的报价单后，参考自产车间的实际生产成本，综合考虑供应商的产能规模、信誉程度、技术水平、加工质量、响应速度等因素，按照市场化的原则双方充分协商后确定委托加工价格，交易定价公允。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）通过天眼查、企查查等企业信用信息公示系统查阅发行人主要受托方的基本信息，重点核查和了解受托方成立时间、注册资本、经营范围、经营资质、法定代表人、主要人员等信息，核实受托方是否具备受托加工业务的经营资质，与公司是否存在关联关系；

（2）对报告期主要受托方与公司之间业务情况进行访谈确认，是否为其他企业受托加工同类产品或其他产品、价格是否存在差异，与发行人委托加工业务加工费价格的定价依据；

（3）访谈了发行人生产负责人、财务负责人，了解委托加工业务加工费价格的定价依据；

（4）查阅同行业招股说明书披露的委托加工定价情况，对比分析发行人委托加工定价的公允性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

发行人受托方均为农药生产、销售企业，存在为其他企业受托加工农药制剂产品的情形；委托加工价格参考市场价格和行业惯例的基础上综合加工工艺的难易程度、加工成本以及合理的利润水平确定，同类产品加工价格不存在重大差异；发行人与受托方按照市场化的原则双方充分协商后确定委托加工价格，交易定价公允。

三、说明发行人与受托方在产品质量方面的责任划分，委托加工的相关工序是否存在特殊资质认证要求、是否存在利用委托加工规避环保、安全生产、员工社保等要求的情形，委托加工是否影响发行人资产、技术的完整性和业务独立性，委托加工方与发行人及关联方是否存在关联关系或其他利益关系，是否存在代垫成本费用情形

（一）说明发行人与受托方在产品质量方面的责任划分

根据《农药管理条例》第十九条规定：委托人应当对委托加工、分装的农药质量负责。即公司是委托加工、分装农药的质量责任人，对委托加工、分装的农药质量负责。

公司与受托方签署的委托加工合同中，明确约定了加工产品的质量要求、技术标准，受托方应按照合同约定的数量及质量交货，交付货物不符合合同要求的，受托方须承担重做、减少加工费等违约责任。委托加工产品加工完成到公司工厂时，公司会在一定期限内根据相关合同标准和内部质量检验规程对产品进行检验，在质量保证的期限内，如因产品质量问题导致客户索赔时，由受托方负责更换符合品质要求的产品或赔偿并负担因此所发生的一切费用。

综上，公司是委托加工、分装的农药产品的质量负责人，对其所销售的委托加工、分装的农药质量负责；受托方应按公司的质量要求、技术标准加工产品，对受托加工产品的质量负责。发行人与受托方在产品质量方面的责任划分明确。

（二）委托加工的相关工序是否存在特殊资质认证要求

根据《农药管理条例》第十九条规定：委托加工、分装农药的，委托人应当取得相应的农药登记证，受托人应当取得农药生产许可证。委托人应当对委托

加工、分装的农药质量负责。

《农药生产许可管理办法》第十八条规定：农药生产企业在其农药生产许可范围内，依据《农药管理条例》第十九条的规定，可以接受新农药研制者和其他农药生产企业的委托，加工或者分装农药；也可以接受向中国出口农药的企业委托，分装农药。

根据《中华人民共和国安全生产法》、《安全生产许可证条例》的相关规定，涉及危险化学品生产的，还需要取得安全生产许可证。

报告期内，公司拥有委外加工、分装农药制剂的农药登记证；受托方拥有相应剂型的农药生产许可证，部分涉及危险化学品生产的受托方，拥有安全生产许可证。公司委托加工的相关受托方已取得委托加工相关特殊资质。

（三）是否存在利用委托加工规避环保、安全生产、员工社保等要求的情形

报告期内，公司委托生产的制剂产品为环保农药剂型，其生产过程中对环境的影响较小，加工工艺相对简单，安全性较高。公司委外加工费金额分别为150.83万元、137.26万元、264.47万元、**31.13万元**，占主营业务成本的比例分别为0.28%、0.19%、0.26%、**0.06%**，金额及占比较小，公司仍以自产为主，委外加工只是在销售旺季公司自身生产线瞬时产能不足、避免不同成分中的化合物交叉污染等背景下进行，并非出于利用外协厂商规避环保、安全生产、员工社保方面监管等原因。

综上所述，公司不存在利用委托加工规避环保、安全生产、员工社保等要求的情形。

（四）委托加工是否影响发行人资产、技术的完整性和业务独立性

报告期内，发行人委托加工内容均为生产工艺和技术水平要求不高的环节，不涉及公司生产关键工序或关键技术，且委托加工金额较小，主要产品仍以自产为主，不存在主要产品和关键生产工序依赖委托加工的情形。公司生产经营资质齐全，具备完整的与生产经营有关的生产系统和配套设施，拥有独立、完整的覆盖研发、采购、生产、销售及服务各环节的业务经营体系，具有独立面向市场自主经营的能力。报告期内公司委托加工不会影响自身资产、技

术的完整性和业务的独立性。

（五）委托加工方与发行人及关联方是否存在关联关系或其他利益关系，是否存在代垫成本费用情形

经核查，委托加工方与公司及关联方不存在关联关系或其他利益关系，不存在代垫成本费用情形。

（六）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取委托加工合同，查阅有关委托加工产品质量责任划分的约定；

（2）获取并查阅发行人的生产资质文件，并通过公开途径检索相关法律法规及政府部门网站，了解委托加工的相关工序是否存在特殊资质认证要求；

（3）通过天眼查、企查查等企业信用信息公示系统查阅发行人主要受托方的基本信息，重点核查和了解受托方成立时间、注册资本、经营范围、经营资质、法定代表人、主要人员等信息，核实受托方是否具备受托加工业务的经营资质，与公司是否存在关联关系；

（4）对报告期主要受托方与公司之间业务情况进行访谈确认，了解、核实主要受托方与发行人及关联方是否存在关联关系或其他利益关系，是否存在代垫成本费用情形；

（5）查阅报告期内发行人控股股东和实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员的调查表，核实发行人及关联方与受托方是否存在关联关系或其他利益关系；

（6）查阅报告期内发行人及其控股股东和实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员的资金流水，核查发行人及其控股股东和实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员否与受托方间存在异常资金往来或其他利益安排；

（7）获取发行人环保、安全生产、社保等主管部门出具的合法合规证明，核实发行人在环保、安全生产及社保等方面是否存在重大违法违规情形。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

发行人与受托方在产品质量方面的责任划分明确；委托加工农药制剂存在特殊资质认证要求，委托加工方拥有相应资质证书；发行人不存在利用委托加工规避环保、安全生产、员工社保等要求的情形；委托加工不影响发行人资产、技术的完整性和业务独立性；委托加工方与发行人及关联方不存在关联关系或其他利益关系，不存在代垫成本费用情形。

问题 8.关于销售模式

申请文件显示，报告期内，公司主营业务收入中，经销收入分别为 19,093.99 万元、18,241.24 万元和 16,376.13 万元，占主营业务收入的比例分别为 36.48%、27.49%和 18.48%。

请发行人：

（1）说明不同销售模式下的定价政策、折扣返利政策、销售任务、收入确认方法、结算方式、信用政策、退换货政策等方面的异同，是否符合行业惯例。

（2）结合发行人行业特点、产品特性、发展历程、下游客户分布、同行业可比公司采用经销商模式的情况，说明发行人经销商模式的分类和定义，不同类别、不同层级经销商划分标准，以及采用经销商模式的必要性和商业合理性。

（3）说明发行人经销商模式的相关内控制度（如有），包括但不限于对不同类别经销商、多层级经销商管理制度、终端销售管理、新增及退出管理方法、定价考核机制（包括营销、运输费用承担和补贴、折扣和返利等）、退换货机制、物流管理模式（是否直接发货给终端客户）、信用及收款管理、结算机制、库存管理机制、对账制度等制度建立及执行情况以及与经销商相关的信息管理系统的设计与执行情况，说明相关内控制度设计的合理性及运行的有效性。

（4）说明发行人经销收入确认、计量原则，对销售补贴或返利、费用承担、经销商保证金的会计处理，对附有退货条件、给予购销信用、前期铺货借货、经销商作为居间人参与销售等特别方式下经销收入确认、计量原则，说明是否符合《企业会计准则》规定，是否与同行业可比公司存在显著差异。

（5）说明发行人经销商客户构成情况及稳定性，包括不同类别、不同层级经销商数量、销售收入及毛利占比，发生变动的原因及合理性；新增、退出经销商数量、销售收入及毛利占比，新增、退出经销商销售收入及毛利占比合理性；是否存在新设即成为发行人主要经销商的情况及合理性；主要经销商销售收入及毛利占比，发生变动的原因及合理性；是否存在经销商持股发行人或发行人通过关联经销商实现销售的情形。

（6）说明主要经销商基本情况，包括但不限于注册资本、注册地址、成立时间、经营范围、股东、核心管理人员、员工人数、与发行人合作历史等；发

行人及其控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员与经销商、经销商的终端客户是否存在关联关系或其他利益安排，是否存在其他特殊关系或业务合作（如是否存在前员工、近亲属设立的经销商、是否存在经销商使用发行人名称或商标），是否存在非经营性资金往来，包括对经销商或客户提供的借款、担保等资金支持等。

（7）说明通过经销商模式实现的销售收入及占比、毛利率，与同行业可比公司是否存在显著差异；发行人对不同销售模式（直销、经销等）、不同区域（境内、境外等）和不同类别经销商销售的产品数量、销售价格、销售收入及占比、毛利及占比、毛利率情况；对不同模式、不同区域、不同类别经销商销售价格、毛利率存在显著差异的情况，说明产生差异的原因及合理性。

（8）说明经销商的返利政策及其变化情况，返利占经销收入比例，返利计提是否充分，是否存在通过调整返利政策调节经营业绩的情况。

（9）说明经销商采购频率及单次采购量分布是否合理，与期后销售周期是否匹配；经销商一般备货周期，经销商进销存、退换货情况，备货周期是否与经销商进销存情况相匹配，是否存在经销商压货情形，退换货率是否合理；经销商回款方式、应收账款规模合理性。

（10）说明经销商的终端客户构成情况，各层级经销商的定价政策，期末库存及期后销售情况，各层级经销商是否存在压货以及大额异常退换货情况，各层级经销商回款情况；是否存在直销客户与经销商终端客户重合的情况，如是，请说明同时对终端客户采用两种销售模式的原因及合理性。

请保荐人、申报会计师发表明确意见，并：

（1）说明针对经销商核查计划制定情况及样本选取标准、选取方法及选取过程（统计抽样、非统计抽样），不同类别的核查数量、金额及占比等，并说明核查中如何针对发行人行业属性和特点，可比公司情况，发行人商业模式，经销商分层级管理方式，财务核算基础，信息管理系统，发行人产品结构、经销商结构、终端销售结构及其特点等情况完善核查计划。

（2）说明针对经销商所采取的核查程序、核查方法、核查比例、核查证据及核查结论，包括但不限于内部控制测试、实地走访、分析性复核、函证、抽

查监盘、资金流水核查等方法；如未采取前述核查方法的，请充分说明原因及采取的替代程序。

(3) 对经销商最终销售的真实性发表明确意见。

请保荐人、发行人律师、申报会计师结合《深圳证券交易所创业板首次公开发行上市审核问答》（以下简称《审核问答》）问题 29 的要求对发行人经销业务进行充分核查，并逐条发表明确意见。

答复：

一、说明不同销售模式下的定价政策、折扣返利政策、销售任务、收入确认方法、结算方式、信用政策、退换货政策等方面的异同，是否符合行业惯例

(一) 不同销售模式下的定价政策、折扣返利政策、销售任务、收入确认方法、结算方式、信用政策、退换货政策对比

发行人针对不同的销售模式下的销售政策如下：

项目	直销客户	经销客户
定价政策	公司根据农药的国际市场定价规则，在生产成本的基础上，同时综合考虑根据其客户规模、合作历史、采购数量、交货条件、货款结算周期、结算方式等因素确定产品价格，经与客户协商后确定最终销售价格。	采取全国统一定价方式，同时根据经销商销售量、预付款等给予一定的返利政策。
折扣返利政策	无	根据销售区域、销售产品不同，制定销售返利政策。返利政策分为销量返利、预付款返利、宣传推广返利等。
销售任务	对直销客户无销售任务要求	经销商自主采购，无明确的销售任务。
收入确认方法	分为境内销售和境外销售。境内销售，将产品发出并取得客户的签收单据后，认定为控制权转移，确认收入；境外销售，将产品报关出口，取得报关单时确认收入。	经销商为境内销售，将产品发出并取得客户的签收单据后，认定为控制权转移，确认收入。
结算方式	信用证、银行承兑汇票、银行转账等	银行承兑汇票、银行转账等
信用政策	对于市场销售良好的产品（如环磷酮、丙硫菌唑）一般是先款后货；对市场竞争激烈的产品，根据客户的规模、信誉以及历史合作情况，存在先货后款，或先付部分货款，货到后结算的方式。	一般要求经销商在年度订货时，先预付部分货款，同时根据经销商规模、实力与历史合作情况等因素，给予经销商相应的信用额度，超过信用额度后，须现款现货。
退、换货政策	除质量问题外，无退换货政策	当存在信用风险、种植环境变化以及包装破损等情况下，允许经销商少量退换货

（二）是否符合行业惯例

经查阅发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的定期报告、招股说明书等公开披露信息，均未披露销售任务、结算方式、信用政策等信息。

1、同行业可比公司定价政策对比

经查阅同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的招股说明书、定期报告等公开披露信息，同行业可比公司与发行人定价政策对比如下：

公司名称	定价政策
新农股份	公司制定了《产品销售价格管理制度》和《工业品价格联动机制管理制度》，成立了由销售、采购、财务、价格等职能部门负责人组成的价格联动机制小组，每月召开一次价格例会研究公司产品销售价格及主要材料采购价格，确保公司销售价格、采购价格保持合理的比价关系，与市场紧密接轨。
苏利股份	未披露
海利尔	在产品定价上，公司一般在尽量保持价格稳定基础上根据产品成本进行适当调整；但是产品生产成本的变化与价格的相应调整往往不会完全同步，而且产品价格调整还受到市场竞争状况和客户接受程度都多种因素的影响。
丰山集团	在经销模式下，公司每年与各经销商签订年度经销合作协议，就市场区域定位、产品定位、价格定位、付款方式、付款进度等条款进行明确约定。同时，为避免经销商之间恶性竞争，公司还对经销产品及销售区域进行限定，并相应制定销售指导价。
发行人	直销模式下，根据所销售产品的市场行情和市场竞争情况，参考公司的生产成本，并考虑客户的规模、信誉、行业地位及与公司的历史合作情况，与客户协商定价。经销模式下，公司根据产品的市场行情和市场竞争情况，参考公司的生产成本，制定统一的产品销售价格向经销商公布。

由上表可见，发行人定价政策符合行业惯例。

2、同行业可比公司收入确认方法对比

经查阅发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的招股说明书、定期报告等公开披露信息，经对比同行业可比公司与发行人的收入确认方法情况如下：

公司名称	境内销售	境外销售
新农股份	公司根据合同约定，将产品交付给客户，并经客户确认后，公司已将商品的控制权转移给购货方，并且能够可靠计量收入金额及成本，相关的经济利益能够流入公司，此时即可按合同金额全额确认收入。	公司出口销售价格按与客户签订的销售合同或订单确定，公司按订单组织生产，销售部门按照合同或订单约定的发货时间开具发货通知单，仓库据以发货，公司报关出口后，已将商品的控制权转移给购货方，

公司名称	境内销售	境外销售
		并且能够可靠计量收入金额及成本，相关的经济利益能够流入公司，此时即可按合同金额全额确认收入。
苏利股份	境内销售以产品经客户签收作为收入确认时点。	国外销售商品收入确认时点通常为办妥货物装运，并获取海运部门出具的提单时确认收入的实现。
海利尔	(1) 原药及中间体产品内贸销售原药产品已经发出并收到客户签字确认的送货单回单后，根据双方确认的产品验收数量及合同约定的单位售价，计算产品销售收入。 (2) 制剂产品内贸销售 制剂产品已经发出并收到客户签字确认的送货单回单后，根据双方确认的产品验收数量及合同约定的单位售价，计算产品销售收入。公司农药制剂产品内贸销售的客户主要为各区域经销商。	对于原药及中间体产品、制剂产品的自营外贸销售，在产品已经出库，并办理完毕相关的出口报关手续后，确认自营外贸（出口）销售收入金额。
丰山集团	(1) 农药原药及中间体产品的境内销售：公司发货并收到客户送货单回执后，确认销售收入的实现。 (2) 农药制剂产品的境内销售：农药制剂产品的境内销售主要采用经销模式，该模式下，由公司发货并收到客户收货收条后，确认产品销售收入。除经销模式外，公司对农业局或农业委员会等政府部门、大型农场等客户采用直销模式销售农药制剂产品，该模式下，公司发货并收到客户收货收条后，确认产品销售收入的实现。	当产品已经出库，办理完毕相关的出口报关手续并取得货运提单后，确认销售收入的实现。
发行人	境内销售，公司产品发出并取得客户的签收单据后，认定为控制权转移，确认收入。	境外销售，将产品报关出口，取得报关单时确认收入。

由上表可见，发行人收入确认政策符合行业惯例。

3、同行业可比公司折扣返利政策对比

经查阅发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的招股说明书、定期报告等公开披露信息，经对比同行业可比公司与发行人折扣返利政策情况如下：

公司名称	折扣返利政策
新农股份	未披露
苏利股份	未披露
海利尔	公司农药制剂产品内贸销售的客户主要为各区域经销商。在每个业务年度结束时，给予经销商一定比例的销售奖励折扣。

公司名称	折扣返利政策
丰山集团	公司对经销商的奖励及考核主要体现在以下几个方面：一是货款清收工作完成后，公司对经销商预付的下一业务年度货款，会制定单独的预付款政策，明确不同的预付金额及付款时间所能获得的销售折扣幅度；二是公司每年与经销商签署购销合同，约定退货条款、回款时间、奖励政策等；三是公司根据各年度产品推广和市场营销的需要，会推出针对具体产品、特定经营项目的单项政策，该等政策较为灵活和多样。
发行人	根据销售区域、销售产品不同，制定有销售返利政策。返利政策分为销量返利、预付款返利、宣传推广返利等。

由上表可见，发行人返利政策与同行业可比公司不存在重大差异，符合行业惯例。

4、同行业可比公司退换货政策对比

经查阅发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的招股说明书、定期报告等公开披露信息，经对比同行业可比公司与发行人退换货政策情况如下：

公司名称	退换货政策
新农股份	公司存在偶发退货的情况，主要系质量原因或产品过期退货。
苏利股份	未披露
海利尔	公司农药制剂产品内贸销售的客户主要为各区域经销商。在每个业务年度结束时，给予经销商一定金额的销售退货。
丰山集团	为加强和经销商之间的合作，通常在年度结算时（通常为10月底之前），允许经销商针对未实际售出的制剂产品予以退货。
发行人	当存在信用风险、种植环境变化以及包装破损等情况下，允许经销商少量退换货。

由上表可见，发行人退换货政策符合行业惯例。

综上，同行业可比公司均未披露销售任务、结算方式、信用政策等信息，发行人定价政策、折扣返利政策、收入确认方法、退换货政策等与同行业可比公司不存在重大差异，符合行业惯例。

二、结合发行人行业特点、产品特性、发展历程、下游客户分布、同行业可比公司采用经销商模式的情况，说明发行人经销商模式的分类和定义，不同类别、不同层级经销商划分标准，以及采用经销商模式的必要性和商业合理性

（一）结合发行人行业特点、产品特性、发展历程、下游客户分布、同行业可比公司采用经销商模式的情况，采用经销商模式的必要性和商业合理性

1、发行人农药制剂产品处于农药产业链下游，国内终端消费者主要为农户，产品种类众多且应用领域广泛，包括杀菌剂、除草剂、杀虫剂等。采用经销模式可以使公司产品更大范围、更深层次的覆盖到主要农业种植区域。发行人按照地域及种植结构的差异将经销商分为六个大区，分别为东北大区、华北大区、西北大区、西南大区、华东大区和华南大区，并安排专人（大区经理）负责每个区域的产品销售管理。

2、农药制剂产品的使用具有较强的专业性，产品销售的同时需要附带必要的用药指导、咨询和诊断服务，经销商一般为县域内专业从事农药经营的农资公司或农资服务站，其能够及时掌握区域内的种植结构、用药特点、用药需求等信息，发挥本地就近服务优势，及时根据农户需求针对性提供适合的农药产品、售后和技术指导。

经查阅发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的招股说明书、定期报告等公开披露信息，同行业可比公司采用经销商模式的情况如下：

公司名称	销售模式
新农股份	公司产品包括中间体、农药原药和制剂。公司生产的中间体用于自行加工原药，或者出售给其他农药厂商继续加工原药；生产的原药由公司继续加工成制剂销售给经销商，或者销售给其他的农药厂商继续加工复配成制剂。由于农药制剂产品的终端用户极度分散，公司制剂产品销售采用了国内农药行业通行的经销商销售模式。
苏利股份	公司主要业务包括农药、阻燃剂及其他精细化工产品的研发、生产和销售。公司采取以直销为主、经销为辅的销售模式。
海利尔	公司农药制剂和肥料主要采用“公司→经销商→零售商→种植户”渠道模式。目前公司主要通过县级经销商进行销售，在胶东地区开发了村镇零售商网络。同时，公司积极拓展参与政府采购招标、农民合作社统购、统防统治合作、森林防治等业务。公司生产的农药原药及中间体，除自用外，主要销售给国内农药生产企业、贸易公司及国外企业。
丰山集团	结合公司的产品特性，销售由原药和制剂两部分组成。原药销售主要以直销为主，贸易为辅的销售模式。大部分客户以国外农药公司和国内制剂加工企业为主要客户群体，其次是国内的贸易公司间接出口到国外。制剂国内销售部分主要以渠道销售为主，通过经销商、零售商等渠道将产品销售给农户。
发行人	发行人自有品牌农药制剂主要面对终端消费市场，终端客户为农户，较分散，因此采取国内农药行业的通行做法，即经销商销售模式。

综上，发行人农药品牌制剂产品采用经销商模式进行销售具有必要性，符合行业惯例，具有商业合理性。

（二）说明发行人经销商模式的分类和定义，不同类别、不同层级经销商划分标准

发行人根据其品牌制剂产品的销售管理模式特点对其经销模式进行定义。发行人品牌制剂部统一进行品牌制剂产品的销售管理，由大区经理负责每个区域的产品销售管理。公司一般年前与经销商约定次年的产品名称、规格、结算方式和供货量等事项，根据经销商的需求分批发货。公司采取全国统一的定价方式，部分产品根据经销商销售量、预付款情况等给予一定的返利政策。公司对经销商的选择标准、销售区域、退货管理、信用政策等进行统一管理。由于公司向经销客户的销售系买断式销售，且经销商一般除经营发行人产品外还同时经营其他品种和品牌的农药制剂，或同时经营农药、化肥、种子等农业物资，发行人一般不会对经销商的年度销售目标、终端销售价格进行管控。发行人在日常管理过程中，未对经销商划分不同类别或不同层级进行管理。

三、说明发行人经销商模式的相关内控制度（如有），包括但不限于对不同类别经销商、多层级经销商管理制度、终端销售管理、新增及退出管理方法、定价考核机制（包括营销、运输费用承担和补贴、折扣和返利等）、退换货机制、物流管理模式（是否直接发货给终端客户）、信用及收款管理、结算机制、库存管理机制、对账制度等制度建立及执行情况以及与经销商相关的信息管理系统的设计与执行情况，说明相关内控制度设计的合理性及运行的有效性

（一）对不同类别经销商、多层级经销商管理制度

发行人与经销商均采用买断式销售，对所有经销商实行统一的管理制度，未划分层级。

（二）终端销售管理

公司经销模式下销售产品为农药制剂，终端客户为农业种植户。公司向经销客户的销售系买断式销售，经销商自主向下游客户进行销售，除要求经销商之间不得出现跨区域窜货行为外，公司对经销商终端销售行为较少进行管控。经销商的采购决策、库存管理和产品销售均由其自主决定，公司未建立与经销商联通的信息管理系统，未对经销商实行进销存管理，亦不能实时获取经销商进销存、资金流水、终端客户销售情况等信息。

为提高终端客户对公司产品的认知度，公司需要经销商配合开展市场推广活动，通过经销商向终端客户及时传递产品安全性、有效性的研究成果，包括为种植大户提供技术支持和培训服务等；同时，公司不定期通过经销商，向终端客户了解使用效果和市场情况等相关信息，获取各类信息，以判断销售趋势，为产品研发和生产备货提供参考依据。

（三）新增及退出管理方法

发行人制定了《经销商准入机制与管理制度》，在选取经销商时，根据发行人的业务发展目标、区域战略部署的需要，对经销商的主体资格、经营状况、商业信誉、市场开拓能力、销售网络和其对发行人理念及产品的认可度和合作意愿进行综合评估、甄选后开展业务合作。新增客户经流程审批后，相关信息录入系统。销售部门每年定期对各类客户分别进行交易情况、异常信息进行分析评估，符合退出条件的停止交易。

（四）定价考核机制（包括营销、运输费用承担和补贴、折扣和返利等）

发行人根据产品的制造工艺、物料成本、人力成本，市场需求量、竞品价格等因素，制定统一的产品销售价格向经销商公布。

营销：公司承担营销推广费用，经销商可根据自身情况自行组织区域性营销推广，经销商申请后公司提供必要的人力、物资及费用支持。

物流及运费承担：发行人对于经销商销售，由物流公司进行配送，直接送到经销商指定仓库，运输费用一般由发行人承担。

补贴、折扣和返利：报告期内，发行人在统一定价机制的前提下，根据销售区域、销售产品不同，给予经销商一定的销售返利和宣传费返利等。

（五）退换货机制

发行人均为买断式经销方式销售，经销商获得货物的控制权后，自担风险、自负盈亏。销售给经销商的产品，除存在信用风险、种植环境变化以及包装破损等情形外，其他情况一般不予退换货。

发行人制定了《退货管理制度》，制度规定业务人员经与客户协商后，确需退货的，应在系统提出退货申请，经大区经理、部门经理审批，并由产品运行部

审批后，方可进行退货。退货申请应同时抄送仓储物流部及财务部。品质管理部、产品运行部、技术部门负责退回货物的责任认定及费用承担。

（六）物流管理模式（是否直接发货给终端客户）

发行人对于经销商销售，由物流公司进行配送，直接送到经销商指定仓库，运输费用一般由发行人承担。

（七）信用及收款管理

发行人依据经销商客户的经营情况，建立客户信用档案，对经销商进行过程监管。

合作前，查询客户征信情况，并进行实地访客，结合客户战略需要等商业因素综合考虑给予相应的信用条款。

合作过程中，客户实际付款情况并在应收风险可控前提下，综合考虑经销商的担保情况、合作期限、销售规模、信誉情况等因素后，及时调整信用条款。

鉴于发行人的经销商多为个体工商户、自然人控制的公司，抗风险能力不强的情况，一般要求经销商在年度订货时，先预付部分货款，同时根据经销商规模、实力与历史合作情况等因素，给予经销商相应的信用额度，超过信用额度后，须现款现货。

（八）结算机制、库存管理机制、对账制度

1、结算机制

报告期内，经销商在年度结束前（通常为 10 月底之前），通过银行转账、支付银行承兑汇票等方式进行结算。

2、库存管理机制

由于发行人对经销商的交易为买断式销售，发行人未建立与经销商联通的信息管理系统，未对经销商实行进销存管理，不能实时获取经销商的库存信息，由经销商自行承担存货管理风险，因此发行人未建立对经销商的库存管理制度。

3、对账制度

发行人一般在每年销售季节结束后，制作销售业务结算单反馈客户，客户如

有疑问会进行反馈，对账无误后双方盖章确认。

（九）与经销商相关的信息管理系统的设计与执行情况

公司通过用友 ERP 系统以及 OA 管理系统对经销业务进行管理，为合同签订、订单处理、发货、开票、回款等业务流程的可靠运行提供有力保障。

综上，发行人已建立并完善了相关的经销业务管理制度及控制程序，以保证发行人的经销销售活动能按照适当的授权进行。报告期内，发行人内部控制健全并有效执行，不存在财务报告或非财务报告重大缺陷。

四、说明发行人经销收入确认、计量原则，对销售补贴或返利、费用承担、经销商保证金的会计处理，对附有退货条件、给予购销信用、前期铺货借货、经销商作为居间人参与销售等特别方式下经销收入确认、计量原则，说明是否符合《企业会计准则》规定，是否与同行业可比公司存在显著差异

（一）说明发行人经销收入确认、计量原则，是否与同行业可比公司存在显著差异

发行人经销收入均为境内销售，为买断式销售，详见本题回复之“一、（二）、2、同行业可比公司收入确认方法对比”。

（二）对销售补贴或返利、费用承担、经销商保证金的会计处理，是否与同行业可比公司存在显著差异

1、销售补贴或返利

报告期内，公司存在销售返利情形，通过冲减经销商货款的方式实现。公司与经销商签订协议时，一般会与其约定回款条件、产品类型等条款，当对经销商的销售满足产生返利义务的条件时，发行人按照约定时间、方式计提返利。

报告期内，发行人对经销商的返利直接冲减主营业务收入，具体会计处理如下：

借：主营业务收入

应交税费--应交增值税--销项税额

贷：应收账款

综上所述，发行人在报告期内返利归属期间恰当，不存在跨期计提返利的情况。

2、费用承担

发行人对经销商销售产品的运输费用，一般由发行人承担。发行人运费相关会计处理为：2020 年 1 月 1 日前发行人将运费计入销售费用，2020 年 1 月 1 日起开始执行新收入准则，将发生的运输费用作为合同履约成本，在确认收入的同时结转至营业成本。

3、经销商保证金

报告期内，由于发行人与经销商系买断式销售，未向经销商收取保证金。

4、发行人同行业可比公司的销售返利会计处理

经查阅发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的招股说明书、定期报告等公开披露信息，发行人同行业可比公司销售返利相关的会计处理如下：

公司名称	销售返利会计处理
新农股份	未披露
苏利股份	未披露
海利尔	一般情况下，公司会根据上一业务年度的销售数据，统计上一业务年度的发货、折扣情况，并据以计算折扣率，作为当年预提销售折扣的基准，计提相应的预计负债。
丰山集团	参考公司上一年度的销售折扣率及当年执行的销售政策预计本期的销售折扣率，乘以扣除销售退货金额后的收入净额预计本期的销售折扣额；公司通常于每年 10 月底之前对农药制剂销售情况进行结算，结算后确定最终销售折扣率，调整当年营业收入；结算日后除客户签收并支付货款情形外，均不再确认收入。
发行人	发行人对经销商的销量返利、预付款返利、宣传推广返利等，直接冲减当期主营业务收入。

由上表可知，发行人与同行业可比公司对返利的会计处理一致。

5、发行人同行业可比公司运费相关的会计处理

经查阅发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的招股说明书、定期报告等公开披露信息，发行人同行业可比公司运费相关的会计处理如下：

公司名称	运费会计处理
新农股份	2020 年 1 月 1 日前发行人将运费计入销售费用，2020 年 1 月 1 日起开始执行新收入准则，将发生的运输费用作为合同履约成本，在确认收入的同时结转至营业成本。
苏利股份	同上
海利尔	同上
丰山集团	同上
发行人	2020 年 1 月 1 日前发行人将运费计入销售费用，2020 年 1 月 1 日起开始执行新收入准则，将发生的运输费用作为合同履约成本，在确认收入的同时结转至营业成本

由上表可知，发行人与同行业可比公司对运输费用会计处理一致。

（三）对附有退货条件、给予购销信用、前期铺货借货、经销商作为居间人参与销售等特别方式下经销收入确认、计量原则，说明是否符合《企业会计准则》规定，是否与同行业可比公司存在显著差异

1、报告期内，发行人经销模式存在退货。发行人退货业务会计处理与收入确认如下：

（1）预计退货的会计处理及收入确认

预计退货率：公司根据上一业务年度的销售数据，统计上一业务年度的发货、退货情况，据以计算上一业务年度退货率，作为当年预计销售退货的预计退货率，计算预计退货收入金额。

预计退货的会计处理：从 2020 年开始，适用新收入准则，具体会计处理分录如下：预计退货收入金额，冲减主营业务收入并确认预计负债-应付退货款；预计退货产品已结转的成本冲减主营业务成本，确认其他流动资产-应收退货成本。相关会计分录如下：

借：应收账款

贷：主营业务收入

应交税费-销项税

预计负债—应付退货款；

借：其他流动资产—应收退货成本

主营业务成本

贷：库存商品

(2) 实际退换货时的会计处理及收入确认

因客户存在信用风险、种植环境变化以及包装破损等原因发生退换货时，公司在收到客户退回产品的当期，冲减退回当期主营业务收入、应交税费-应交增值税-销项税额、应收账款，同时冲回相应成本。

2、报告期内，发行人不存在前期铺货借货、经销商作为居间人参与销售等特别方式销售的情形。

3、发行人给予购销信用的经销收入确认、计量原则

一般情况下，经销商在年度订货时先预付部分货款，同时根据经销商规模、实力与历史合作情况等因素，给予经销商相应的信用额度，超过信用额度后，须现款现货。发行人的经销收入均为买断式销售，以产品发出并取得客户的签收单据后，认定为控制权转移，确认收入。

4、发行人同行业可比公司的退货业务下经销收入确认、计量原则

经查阅发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的招股说明书、定期报告等公开披露信息，发行人同行业可比公司退货业务下经销收入确认、计量原则如下：

公司名称	退货业务处理
新农股份	未披露
苏利股份	未披露
海利尔	一般情况下，公司会根据上一业务年度的销售数据，统计上一业务年度的发货、退货情况，并据以计算退货率，作为当年预提销售退货的基准，计提相应的预计负债。
丰山集团	参考公司上一年度的最终销售退货率预计本期的销售退货率，乘以销售金额后预计本期销售退货金额；公司通常于每年 10 月底之前对农药制剂销售情况进行结算，结算后确定最终销售退货率，调整当年营业收入；结算日后除客户签收并支付货款情形外，均不再确认收入。
发行人	参考公司上一年度的最终销售退货率预计本期的销售退货率，乘以销售金额后预计本期销售退货金额。作为当年预提销售退货的基准，计提相应的预计负债。

由上表可知，发行人与同行业可比公司对退货业务下经销收入确认、计量原则一致。

经查阅公司同行业可比公司的定期报告、招股说明书等公开披露信息，同行

业可比公司存在经销商销售模式，但均未单独披露附有给予购销信用、前期铺货借货、经销商作为居间人参与销售等特别方式下经销收入确认政策。

综上，发行人不存在前期铺货借货、经销商作为居间人参与销售等特别方式销售的情形；对附有退货条件、给予购销信用经销收入确认、计量原则，符合《企业会计准则》规定；退货业务收入确认、计量原则与同行业可比公司不存在显著差异。

五、说明发行人经销商客户构成情况及稳定性，包括不同类别、不同层级经销商数量、销售收入及毛利占比，发生变动的原因及合理性；新增、退出经销商数量、销售收入及毛利占比，新增、退出经销商销售收入及毛利占比合理性；是否存在新设即成为发行人主要经销商的情况及合理性；主要经销商销售收入及毛利占比，发生变动的原因及合理性；是否存在经销商持股发行人或发行人通过关联经销商实现销售的情形

（一）说明发行人经销商客户构成情况及稳定性，包括不同类别、不同层级经销商数量、销售收入及毛利占比，发生变动的原因及合理性

在经销模式下，发行人与经销商均采用买断式经销的模式进行合作，未对经销商划分不同类别或不同层级进行管理。报告期内，与发行人发生过交易的经销商变动情况如下：

1、报告期内，与发行人发生过交易的经销商变动情况如下：

（1）经销商数量变化情况

单位：户

年 度	类 别	50 万以下	50-100 万	100 万以上	合 计
2023 年 1-6 月	数量	892	54	47	993
	占比	89.83%	5.44%	4.73%	100.00%
	对比上期变化	-36	-6	-11	-53
	变动比例	-3.88%	-10.00%	-18.97%	-5.07%
2022 年	数量	1,100	74	55	1,229
	占比	89.50%	6.02%	4.48%	100.00%
	对比上期变化	15	14	28	57
	变动比例	1.38%	23.33%	103.70%	4.86%

年 度	类 别	50 万以下	50-100 万	100 万以上	合 计
2021 年	数量	1,085	60	27	1,172
	占比	92.58%	5.12%	2.30%	100.00%
	对比上期变化	-48	-10	-3	-61
	变动比例	-4.24%	-14.29%	-10.00%	-4.95%
2020 年	数量	1,133	70	30	1,233
	占比	91.89%	5.68%	2.43%	100.00%

注：2023 年 1-6 月对比上期变化及变动比例的比较对象为 2022 年 1-6 月数量。

(2) 经销商销售收入变化情况

单位：万元

年度	类 别	50 万以下	50-100 万	100 万以上	合 计
2023 年 1-6 月	收入	7,776.61	3,721.12	9,307.49	20,805.22
	占比	37.38%	17.89%	44.74%	100.00%
	对比上期变化	-959.31	-446.76	-778.19	-2,184.26
	变动比例	-10.98%	-10.72%	-7.72%	-9.50%
2022 年	收入	9,945.39	5,026.66	9,735.72	24,707.77
	占比	40.25%	20.34%	39.40%	100.00%
	对比上期变化	1,601.18	933.89	5,796.57	8,331.64
	变动比例	19.19%	22.82%	147.15%	50.88%
2021 年	收入	8,344.21	4,092.77	3,939.15	16,376.13
	占比	50.96%	24.99%	24.05%	100.00%
	对比上期变化	-440.02	-762.75	-662.34	-1,865.11
	变动比例	-5.01%	-15.71%	-14.39%	-10.22%
2020 年	收入	8,784.23	4,855.52	4,601.49	18,241.24
	占比	48.16%	26.62%	25.23%	100.00%

注：2023 年 1-6 月对比上期变化及变动比例的比较对象为 2022 年 1-6 月收入。

(3) 经销商毛利变化情况

单位：万元

年度	类 别	50 万以下	50-100 万	100 万以上	合 计
2023 年 1-6 月	毛利	2,304.07	1,242.92	3,580.76	7,127.75
	占比	32.32%	17.44%	50.24%	100.00%
	对比上期变化变化	-197.82	44.09	179.85	26.12
	变动比例	-7.91%	3.68%	5.29%	0.37%

年度	类 别	50 万以下	50-100 万	100 万以上	合 计
2022 年	毛利	2,467.74	1,349.67	3,097.86	6,915.27
	占比	35.69%	19.52%	44.80%	100.00%
	对比上期变化	1,582.17	785.58	2,123.07	4,490.82
	变动比例	178.66%	139.26%	217.80%	185.23%
2021 年	毛利	885.57	564.09	974.79	2,424.45
	占比	36.52%	23.27%	40.21%	100.00%
	对比上期变化	-594.75	-379.93	245.73	-728.94
	变动比例	-40.18%	-40.25%	33.71%	-23.12%
2020 年	毛利	1,480.32	944.02	729.06	3,153.39
	占比	46.94%	29.94%	23.12%	100.00%

注：2023 年 1-6 月对比上期变化及变动比例的比较对象为 2022 年 1-6 月毛利。

2、经销商数量、销售收入及毛利占比变动的原因及合理性

2021 年较 2020 年经销商数量、经销收入及经销毛利呈下降趋势，主要原因是随着公司新产品丙硫菌唑制剂产品的上市，产品销售结构有所变化，低毛利产品烟嘧磺隆制剂产品收入和毛利下降，公司新产品丙硫菌唑制剂收入规模及毛利增加，经销模式的丙硫菌唑制剂产品销售收入报告期分别实现销售收入 2,025.07 万元和 3,976.79 万元，毛利分别为 883.66 万元和 1,783.09 万元，收入及毛利均增长较快，但由于基数较低，导致 2021 年公司整体经销收入及毛利呈下降趋势。

2022 年较 2021 年经销商数量、经销收入及经销毛利呈上升趋势，主要原因是公司新产品环磺酮制剂产品的上市，产品销售结构有所变化，丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂产品收入规模及毛利增加较快，经销模式的丙硫菌唑制剂产品、环磺酮制剂产品分别实现销售收入 6,193.31 万元、7,383.56 万元，毛利分别为 3,137.53 万元、2,712.79 万元，收入及毛利均增长较快，导致 2022 年整体经销收入及毛利呈明显上升趋势。

2023 年 1-6 月较去年同期经销商数量及收入减少、毛利基本稳定，主要系高毛利产品丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂毛利贡献较大。经销模式的丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂分别实现销售收入 5,163.89 万元、6,857.66 万元，毛利分别为 3,237.83 万元、3,198.22 万元，收入同比下降 11.23%、9.73%，毛利同比增加 5.21%、8.75%，丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂收入减少、毛利增加主要系生产制

剂所用的原药主要原材料采购价格下降，以及生产工艺优化、产品收率提高，单位生产成本下降所致。

（二）新增、退出经销商数量、销售收入及毛利占比，新增、退出经销商销售收入及毛利占比合理性

报告期内，经销商数量变动情况如下：

1、经销商新增、退出情况

单位：户、万元

明细	类 别	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新增情况	较前一期新增的经销商数量	242	370	270	311
	较前一期新增的经销商收入	2,221.79	4,488.18	2,183.96	1,871.34
	较前一期新增的经销商收入占经销收入的比例	10.68%	18.17%	13.34%	10.26%
	较前一期新增的经销商毛利	1,095.67	1,627.76	570.43	519.24
	较前一期新增的经销商占经销毛利的比例	15.37%	23.54%	23.53%	16.47%
退出情况	较前一期退出的经销商数量	478	313	331	354
	较前一期退出的经销商收入	2,836.33	1,148.21	873.17	743.08
	较前一期退出的经销商收入占经销收入的比例	13.63%	4.65%	5.33%	4.07%
	较前一期退出的经销商毛利	921.52	268.67	199.37	184.22
	较前一期退出的经销商占经销毛利的比例	12.93%	3.89%	8.22%	5.84%

注 1：“新增经销商数量”指上年无交易而本年有交易的经销商数量，“退出经销商数量”指上年有交易而本年无交易的经销商数量。退出的经销商收入及毛利是退出经销商上期的收入及毛利；收入占比系占本期经销商收入。

注 2：2023 年 1-6 月退出的经销商，扣除 2023 年 7 月、8 月已发货及预收款客户后，2023 年 1-6 月退出的经销商数量为 368 户、退出的经销商收入 2,023.14 万元(收入占比 9.72%)、退出的经销商毛利 685.97 万元(毛利占比 9.62%)。

报告期内，公司新增经销商主要系销售丙硫菌唑制剂产品、环磺酮制剂产品经销商，该产品系市场新产品，毛利率较高，导致新增经销商收入、毛利占比相对较高；公司经销商的减少主要系发行人对经销商客户进行优化调整，淘汰资金实力相对较弱、规模较小的经销商，2020 年至 2022 年该部分经销商收入、毛利占比均较低，2023 年 1-6 月退出经销商的收入、毛利占比略有增加，系部分经销商在下半年向公司采购所致。

（三）是否存在新设即成为发行人主要经销商的情况及合理性

公司主要经销商基本为长期合作的农资、植保企业，成立时间较长且与公司有较长的合作历史，不存在新设即成为主要经销商的情况。

(四) 主要经销商销售收入及毛利占比，发生变动的原因及合理性

报告期内，公司前十大经销商销售收入及毛利占比如下：

1、2023 年 1-6 月

序号	经销商名称	主要产品名称	收入金额	占经销收入比例	毛利	占经销毛利比例
1	伊犁双英农资有限公司	烟嘧磺隆制剂/环磺酮制剂	660.81	3.18%	182.78	2.56%
2	淮安市田田圈农业服务有限公司	丙硫菌唑制剂	431.59	2.07%	259.32	3.64%
3	怀远县年年丰农技服务有限公司	丙硫菌唑制剂	431.01	2.07%	268.20	3.76%
4	黑龙江乐佰得科技发展有限公司	环磺酮制剂、烟嘧磺隆制剂	320.05	1.54%	102.97	1.44%
5	乌兰浩特市德民种子经销处	环磺酮制剂、烟嘧磺隆制剂	309.19	1.49%	79.36	1.11%
6	公主岭吉地农资有限公司	环磺酮制剂、烟嘧磺隆制剂	289.53	1.39%	102.93	1.44%
7	佳木斯市佳信农业有限公司	环磺酮制剂、烟嘧磺隆制剂	287.32	1.38%	73.48	1.03%
8	兴化市润丰农业技术服务有限公司	丙硫菌唑制剂	268.61	1.29%	170.62	2.39%
9	龙江县彭氏龙科农业服务有限责任公司	环磺酮制剂、烟嘧磺隆制剂	264.77	1.27%	83.94	1.18%
10	肇东市农业生产资料公司盛达化肥经营部	环磺酮制剂、烟嘧磺隆制剂	261.34	1.26%	88.99	1.25%
合计			3,524.22	16.94%	1,412.59	19.80%

2、2022 年

单位：万元

序号	经销商名称	主要产品名称	收入金额	占经销收入比例	毛利	占经销毛利比例
1	伊犁双英农资有限公司	环磺酮制剂/烟嘧磺隆制剂	489.39	1.98%	137.86	1.99%
2	淮安市田田圈农业服务有限公司	丙硫菌唑制剂	413.26	1.67%	211.43	3.06%
3	昆明冠禾农业科技开发有限公司	环磺酮制剂	355.65	1.44%	125.08	1.81%
4	乌兰浩特市金丰源农资有限公司	环磺酮制剂	304.74	1.23%	109.94	1.59%
5	黑龙江瑞雪丰田农资有限公司	环磺酮制剂/烟嘧磺隆制剂	294.63	1.19%	57.65	0.83%

序号	经销商名称	主要产品名称	收入金额	占经销收入比例	毛利	占经销毛利比例
6	长岭县绿丰种苗庄稼医院	环磺酮制剂/ 烟嘧磺隆制剂	274.18	1.11%	56.89	0.82%
7	扬州艾瑞农业科技有限公司	丙硫菌唑制剂	273.62	1.11%	133.89	1.94%
8	公主岭吉地农资有限公司	环磺酮制剂	251.28	1.02%	78.99	1.14%
9	黑龙江乐佰得科技发展有限公司	环磺酮制剂/ 烟嘧磺隆制剂	242.38	0.98%	42.52	0.61%
10	聊城金收农业科技有限公司	丙硫菌唑制剂/ 环磺酮制剂	234.24	0.95%	97.16	1.40%
合计			3,133.37	12.68%	1,051.39	15.20%

3、2021 年

单位：万元

序号	经销商名称	主要产品名称	收入金额	占经销收入比例	毛利	占经销毛利比例
1	安徽澍森作物保护有限公司	丙硫菌唑制剂	315.03	1.92%	114.70	4.73%
2	双鸭山市开发区瑞雪丰田农资经销部	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	226.56	1.38%	27.41	1.13%
3	伊犁双英农资有限公司	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	220.69	1.35%	34.72	1.43%
4	淮安市田田圈农业服务有限公司	丙硫菌唑制剂	210.86	1.29%	83.99	3.46%
5	建湖县近湖宝农植保服务部	丙硫菌唑制剂	180.96	1.10%	70.51	2.91%
6	阜宁县潘华中种业有限公司	其他制剂	175.47	1.07%	35.37	1.46%
7	泗洪一田植保有限公司	丙硫菌唑制剂、其他制剂	169.54	1.04%	51.14	2.11%
8	土默特右旗萨拉齐蒙胜农资店	烟嘧磺隆制剂	153.79	0.94%	20.96	0.86%
9	南京乾隆丰农资有限公司	丙硫菌唑制剂	139.58	0.85%	54.58	2.25%
10	南通明大农业发展有限公司	丙硫菌唑制剂	138.65	0.85%	53.78	2.22%
合 计			1,931.13	11.79%	547.17	22.57%

4、2020 年

单位：万元

序号	经销商名称	主要产品名称	收入金额	占经销收入比例	毛利	占经销毛利比例
1	伊犁双英农资有限公司	烟嘧磺隆制剂	353.82	1.94%	31.98	1.01%
2	安徽澍森作物保护有限公司	丙硫菌唑制剂、其他制剂	269.85	1.48%	76.63	2.43%

序号	经销商名称	主要产品名称	收入金额	占经销收入比例	毛利	占经销毛利比例
3	乌兰浩特市德民种子经销处	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	243.34	1.33%	25.89	0.82%
4	双鸭山市开发区瑞雪丰田农资经销部	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	218.77	1.20%	18.53	0.59%
5	长岭县绿丰种苗庄稼医院	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	217.17	1.19%	9.47	0.30%
6	赤峰日洲植保服务有限公司	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	189.27	1.04%	32.87	1.04%
7	绥化市北林区金桥农资经销处	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	170.16	0.93%	27.15	0.86%
8	公主岭吉地农资有限公司	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	169.05	0.93%	22.01	0.70%
9	重庆沃兴农业技术开发有限公司	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	163.85	0.90%	37.59	1.19%
10	肇东市农业生产资料公司盛达化肥经营部	烟嘧磺隆制剂、其他制剂	160.72	0.88%	26.58	0.84%
合 计			2,155.99	11.82%	308.70	9.79%

报告期内，发行人前十大经销商销售收入占经销收入的比例分别为 11.82%、11.79%、12.68%和 **16.94%**，毛利占比分别为 9.79%、22.57%、15.20%和 **19.82%**。2021 年较 2020 年销售收入占比较为稳定，毛利占比增长较多，主要系公司增加了新产品丙硫菌唑制剂毛利率产品的销售所致。

2022 年较 2021 年销售收入占比略有增加，毛利占比反而下降，主要系产品结构有所变化，本年增加了高毛利产品丙硫菌唑制剂及环磺酮制剂产品的销售额；另外，新产品的销售增加了公司 100 万以上规模的经销商数量，该部分经销商毛利金额较大，导致前十大经销商毛利占比下降。

2023 年 1-6 月发行人前十大经销商收入及毛利占比上升，系公司主要经销商采购规模增加，所采购的主要产品丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂毛利率上升所致。

（五）是否存在经销商持股发行人或发行人通过关联经销商实现销售的情形

根据发行人工商档案，历次股权变动相关协议、交易凭证和验资报告及主要经销商访谈情况，发行人股东持有的发行人股份中不存在经销商持股的情形，亦不存在发行人通过关联经销商实现销售的情况。

六、说明主要经销商基本情况，包括但不限于注册资本、注册地址、成立时间、经营范围、股东、核心管理人员、员工人数、与发行人合作历史等；发行人及其控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员与经销商、经销商的终端客户是否存在关联关系或其他利益安排，是否存在其他特殊关系或业务合作（如是否存在前员工、近亲属设立的经销商、是否存在经销商使用发行人名称或商标），是否存在非经营性资金往来，包括对经销商或客户提供的借款、担保等资金支持等

（一）说明主要经销商基本情况，包括但不限于注册资本、注册地址、成立时间、经营范围、股东、核心管理人员、员工人数、与发行人合作历史等

发行人报告期各期前十大经销商的基本情况如下：

1、安徽澍森作物保护有限公司

注册资本	500 万元人民币
注册地址	安徽省蚌埠市解放北路 899 号 A5 号楼 5-7 号
成立时间	2017 年 3 月 2 日
经营范围	一般项目：农作物种子经营（仅限不再分装的包装种子）；农业机械服务；塑料制品销售；化肥销售；肥料销售；农业机械制造；农业机械销售；农业机械租赁；农、林、牧、副、渔业专业机械的销售；农林牧副渔业专业机械的安装、维修；农业专业及辅助性活动；生物农药技术研发；技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；会议及展览服务（除许可业务外，可自主依法经营法律法规非禁止或限制的项目）许可项目：农药批发；农药零售；第一类增值电信业务；第二类增值电信业务（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
股东	朱明
核心管理人员	朱明、朱晓光、房秀琴
员工人数	3 人
与发行人合作历史	自 2019 年开始合作

2、双鸭山市开发区瑞雪丰田农资经销部（曾用名：双鸭山市尖山区瑞雪丰田农资经销部）

注册资本	-
注册地址	三江农资市场（B3#3 号）
成立时间	2014 年 11 月 6 日
经营范围	零售种子化肥

经营者	李利
核心管理人员	李利
员工人数	1 人
与发行人合作历史	自 2010 年开始合作

3、伊犁双英农资有限公司

注册资本	500 万元人民币
注册地址	新疆伊犁州伊宁市喀尔墩乡东梁村III-B018
成立时间	2007 年 11 月 12 日
经营范围	许可项目：农药零售；农药批发。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准）一般项目：肥料销售；农、林、牧、副、渔业专业机械的销售；机械设备销售；住房租赁；非居住房地产租赁；农业机械服务；土地使用权租赁。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
股东	张春英、于倩
核心管理人员	张春英、于倩、张荣
员工人数	8 人
与发行人合作历史	自 2008 年开始合作

4、淮南市田田圈农业服务有限公司

注册资本	300 万人民币
注册地址	淮南市清浦区西安南路清浦工业园金象路 5 号
成立时间	2015 年 8 月 24 日
经营范围	农业技术推广服务；不再分装的包装种子、农膜、农机具、批发、零售；化肥零售；农药（限制使用农药除外）批发、零售。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）许可项目：烟草制品零售（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以审批结果为准）
股东	张华南
核心管理人员	张华南、许网兰
员工人数	10 人
与发行人合作历史	自 2021 年开始合作

5、建湖县近湖宝农植保服务部

注册资本	10 万元人民币
注册地址	建湖县近湖南街道西葛村朱墩组（建湖科技园）
成立时间	2018 年 1 月 17 日

经营范围	农药（危险化学品除外，凭许可证经营）、化肥、原包装农作物种子（不得分装）零售。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
经营者	徐宝成
核心管理人员	徐宝成
员工人数	1 人
与发行人合作历史	自 2018 年开始合作

6、阜宁县潘华中种业有限公司

注册资本	10 万元人民币
注册地址	盐城市阜宁县阜城阜益路 49 号（容山中学大门东 2-3 门市）（C）
成立时间	2018 年 4 月 8 日
经营范围	农作物原包装种子、化肥、农药（除危险化学品）批发及零售。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
股东	潘华中
核心管理人员	潘华中、盛如达
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2018 年开始合作

7、泗洪一田植保有限公司

注册资本	20 万元人民币
注册地址	泗洪县黄山北路与濉河路交汇处
成立时间	2017 年 8 月 10 日
经营范围	植保服务；机械机耕服务；销售：农药（限制使用农药及危险化学品除外）、化肥、地膜、不再分装的包装种子。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
股东	严立兵
核心管理人员	严立兵、秦超
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2018 年开始合作

8、土默特右旗萨拉齐蒙胜农资店

注册资本	-
注册地址	土默特右旗萨拉齐镇友谊市场外 15 号店
成立时间	2012 年 3 月 21 日
经营范围	原包装农作物种子、杀虫剂、杀菌剂、除草剂、杀螨剂、植物生长调节剂、禁销高剧毒农药（在许可证件有效期内经营）化肥、地膜、农副产品、农业机械的零售，农资购销

经营者	李军亮
核心管理人员	李军亮
员工人数	1 人
与发行人合作历史	自 2017 年开始合作

9、南京乾隆丰农资有限公司

注册资本	100 万元人民币
注册地址	南京市六合区雄州街道雄州东路 186 号
成立时间	2015 年 12 月 18 日
经营范围	农用肥料、不再分装的包装种子、农膜、农机具、化工产品（不含危险化学品）销售；农业技术咨询。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）一般项目：日用百货销售；劳动保护用品销售；橡胶制品销售；塑料制品销售；日用杂品销售；渔具销售；农业生产资料的购买、使用；农业专业及辅助性活动；农林牧渔业废弃物综合利用；农业园艺服务；农业生产托管服务；农作物栽培服务；农作物秸秆处理及加工利用服务；智能农机装备销售；农作物病虫害防治服务；白蚁防治服务；鱼病防治服务；土壤环境污染防治服务；病媒生物防治服务；水环境污染防治服务（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
股东	郭德乾
核心管理人员	郭德乾、肖秀梅
员工人数	3 人
与发行人合作历史	自 2017 年开始合作

10、南通明大农业发展有限公司

注册资本	1,000 万元人民币
注册地址	如东经济开发区庐山路 79 号
成立时间	2014 年 5 月 19 日
经营范围	农作物种植；包装种子、农机具、农膜、化肥、农药批发、零售；农业新技术研发、咨询服务；农药（危险化学品除外）配送服务；普通货物道路运输。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）一般项目：农业机械服务；农业生产托管服务；智能农业管理；农业专业及辅助性活动（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
股东	王晓燕
核心管理人员	王晓燕、王建生
员工人数	17 人
与发行人合作历史	自 2019 年开始合作

11、乌兰浩特市德民种子经销处

注册资本	-
注册地址	内蒙古自治区兴安盟乌兰浩特市新桥东街客运站北侧第 10 号
成立时间	2007 年 2 月 13 日
经营范围	农作物种子、农药、化肥、菜籽、农地膜、复混肥料零售。
经营者	陈翠花
核心管理人员	陈翠花
员工人数	1 人
与发行人合作历史	自 2008 年开始合作

12、长岭县绿丰种苗庄稼医院

注册资本	-
注册地址	长岭县客运站路北
成立时间	2002 年 1 月 31 日
经营范围	菜籽，农药（鼠药除外），销售不再分装的包装种子、化肥（危险化学品除外）。批发、零售
经营者	徐忠
核心管理人员	徐忠
员工人数	1 人
与发行人合作历史	自 2008 年开始合作

13、赤峰日洲植保服务有限公司

注册资本	20 万元人民币
注册地址	内蒙古自治区赤峰市红山区桥北镇姚家洼居委会红山物流园区 1 号 01013（物贸街 6-4）
成立时间	2014 年 10 月 8 日
经营范围	许可经营项目：无 一般经营项目：农药（禁止销售高、剧毒农药）（凭许可证并在有效期内经营）、化肥、农膜、地膜、农用机械批发零售；农业技术咨询与推广；植保技术服务；普通货物道路运输。
股东	赵亚慧、白文旭、田伟洁
核心管理人员	赵亚慧、田伟洁、白文旭
员工人数	4 人
与发行人合作历史	自 2009 年开始合作

14、绥化市北林区金桥农资经销处

注册资本	-
注册地址	黑龙江省绥化市北林区农资市场 7 号

成立时间	2008 年 12 月 18 日
经营范围	化肥批发兼零售
经营者	乔建伟
核心管理人员	乔建伟
员工人数	1 人
与发行人合作历史	自 2010 年开始合作

15、公主岭吉地农资有限公司（曾用名：公主岭国家农业科技园区吉地农资有限公司）

注册资本	20 万元人民币
注册地址	公主岭荣超市场 1 号楼 3、4 号门市
成立时间	2006 年 11 月 21 日
经营范围	种子、农药、农膜、农业器械批发、零售；化肥零售；蔬菜、水果种植；农业机械作业服务（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
股东	李义、邱颖
核心管理人员	李义、邱颖
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2009 年开始合作

16、重庆沃兴农业技术开发有限公司

注册资本	100 万元人民币
注册地址	重庆市渝北区双凤桥街道双凤桥路 198 号金易花园 4 幢 3-6-1
成立时间	2015 年 11 月 5 日
经营范围	植保技术咨询服务；农业技术开发、技术咨询；土壤检测服务；土壤修复；种植、销售：花卉、绿化植物（不含林木种子）、果树、蔬菜；销售：化肥、农药、农副产品（国家有专项规定的除外）、农膜、农机产品、农用遮阳网、农用喷雾剂、不再分装的包装种子、化工产品（不含危险化学品）、日杂用品（不含烟花爆竹）；农作物病、虫、草害防治服务及相关技术咨询；农业新产品、新技术引进、推广和咨询服务。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
股东	杨杰
核心管理人员	杨杰、李娟
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2015 年开始合作

17、肇东市农业生产资料公司盛达化肥经营部

注册资本	3 万元人民币
注册地址	黑龙江省绥化市肇东市南六街统建 14 号楼 1 层 12 门
成立时间	2008 年 12 月 8 日
经营范围	化肥，农药零售（危险化学品名录中的农药，剧毒除外）（凭黑 M 肇安经字[2017]00000031 号危险化学品经营许可证经营，许可证有效期至 2020 年 5 月 3 日）
负责人	段艳国
核心管理人员	杨忠权、段艳国
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2009 年开始合作

18、黑龙江乐佰得科技发展有限公司

注册资本	30 万元人民币
注册地址	哈尔滨高新技术产业开发区创新三路 2518 号世茂滨江新城（三期三区）69 号楼 1 单元 10 层 2 号
成立时间	2012 年 8 月 14 日
经营范围	不带有储存设施，有毒品：百草枯【含量>4%】、敌百虫【含量>80%】、敌敌畏、福美双、甲草胺、氯氰菊酯、三环唑、乙草胺(危险化学品经营许可证有效期至 2021 年 07 月 29 日)；销售：微生物除草剂、化肥、不在分装的包装种子；农业技术开发、技术咨询
股东	王吉平
核心管理人员	王吉平、王吉磊
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2016 年开始合作

19、昆明冠禾农业科技开发有限公司

注册资本	50 万元人民币
注册地址	中国（云南）自由贸易试验区昆明片区经开区洛羊街道办事处果林社区云景路 168 号银河科技园 K 幢第 5 层
成立时间	2005 年 4 月 21 日
经营范围	许可项目：农药批发；农药零售（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准）一般项目：技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；化肥销售；肥料销售；信息技术咨询服务；互联网销售（除销售需要许可的商品）；互联网设备销售；网络设备销售；塑料制品销售；非金属废料和碎屑加工处理；工艺美术品及礼仪用品制造（象牙及其制品除外）；日用百货销售（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
股东	杨敏、王赛
核心管理人员	杨敏、王赛

员工人数	10 人
与发行人合作历史	自 2020 年开始合作

20、乌兰浩特市金丰源农资有限公司

注册资本	50 万元人民币
注册地址	内蒙古自治区兴安盟乌兰浩特市世贸商居广场 1 幢东 9 号门市
成立时间	2005 年 2 月 28 日
经营范围	农药（不含杀鼠剂）、种子批发、零售，一般经营项目：农牧业机械、农机配件、水田物资、化肥、复混肥经销；农副产品收购
股东	王朝阳、姜彪
核心管理人员	王朝阳、姜彪
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2018 年开始合作

21、黑龙江瑞雪丰田农资有限公司

注册资本	100 万元人民币
注册地址	黑龙江省双鸭山市尖山区三江农资批发市场（B#5 号）（双鸭山市经济技术开发区）
成立时间	2016 年 1 月 29 日
经营范围	许可项目:农药批发;农药零售。一般项目:化肥销售;农用薄膜销售;农、林、牧、副、渔业专业机械的销售;农作物种子经营（仅限不再分装的包装种子）
股东	李利、李春奇
核心管理人员	李利、李春梅、王明丽
员工人数	21 人
与发行人合作历史	自 2022 年开始合作

22、扬州艾瑞农业科技有限公司

注册资本	100 万元人民币
注册地址	扬州市江都区宜陵镇七里社区
成立时间	2019 年 7 月 18 日
经营范围	农业技术研发及技术推广,肥料研发、销售,饲料生产、销售,农产品收购、加工、销售,道路普通货物运输,植保服务,三麦、水稻病虫害防治,农药、化肥、农膜、种子、农机具销售并在网上销售上述商品。（依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动）一般项目:灯具销售;照明器具制造;照明器具销售;塑料制品制造;塑料制品销售（除依法须经批准的项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动）
股东	张兰英

核心管理人员	张兰英、韩永琴
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2020 年开始合作

23、聊城金收农业科技有限公司

注册资本	500 万元人民币
注册地址	山东省聊城市东昌府区韩集乡蒋庄村 308 号
成立时间	2016 年 11 月 29 日
经营范围	农药（草芽平、麦草畏、三唑酮、杀草丹）（危险化学品经营许可证有效期 2016 年 11 月 15 日至 2019 年 11 月 14 日）、种子、化肥、种苗销售；农业技术人员的劳务输出；农业技术指导与服务；农业设施建造；农产品初级加工销售及进出口业务；农机具销售；种苗、种子的培育；蔬菜瓜果种植、销售（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
股东	崔西燕、蒋文山
核心管理人员	崔西燕、蒋文山
员工人数	2 人
与发行人合作历史	自 2020 年开始合作

24、怀远县年年丰农技服务有限公司

注册资本	30 万元人民币
注册地址	安徽省蚌埠市怀远县荆山镇上谷农产品批发市场 8 号楼 S102 号
成立时间	2018 年 8 月 15 日
经营范围	农业技术服务；农用无人机作业、农机作业服务，病虫害防治。种子（不在分装的包装种子）、化肥、农药、微肥、激素、农膜、农具销售。
股东	王静
核心管理人员	王静、童有侠、刘秀丽
员工人数	3 人
与发行人合作历史	自 2023 年开始合作

25、佳木斯市佳信农业有限公司

注册资本	200 万元人民币
注册地址	佳木斯市东风区安庆农资大市场 I-000113 号
成立时间	2017 年 9 月 26 日
经营范围	种子、化肥批发、零售，农业科学研究和试验发展，农业技术研发、技术推广、技术服务，微量元素肥料、化工产品（不含危险化学品）销售，农药（不含危险化学品）批发、零售。（工商登记、备案信息及工商登记前置改后置目录请登录企业信用信息公示系统查询）

股东	庞立宝
核心管理人员	庞立宝、孙婷婷
员工人数	2
与发行人合作历史	自 2018 年开始合作

26、兴化市润丰农业技术服务有限公司

注册资本	200 万元人民币
注册地址	兴化经济开发区昭阳工业园区科升路 14 号
成立时间	2021 年 1 月 12 日
经营范围	许可项目:农药批发;农作物种子经营(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动,具体经营项目以审批结果为准)一般项目:技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广;肥料销售;农业机械销售;技术推广服务;科技推广和应用服务;机械设备租赁;农业机械服务(除依法须经批准的项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动)
股东	徐芳年
核心管理人员	徐芳年、王存华
员工人数	6
与发行人合作历史	自 2022 年开始合作

27、龙江县彭氏龙科农业服务有限责任公司

注册资本	100 万元人民币
注册地址	黑龙江省齐齐哈尔市龙江县龙江镇青山路 18 号(黑 2017 龙江县不动产权第 0006161 号)
成立时间	2021 年 8 月 2 日
经营范围	农业生产托管活动,农村土地整理服务,土地整治服务,农业科学研究和试验发展,智能无人飞行器喷洒农药服务,经销不再分装的农作物包装种子、化肥、农药(不含危险品)。
股东	龙江县龙科农业开发有限责任公司、武玉媛
核心管理人员	彭维省、武玉媛、李春华
员工人数	3
与发行人合作历史	自 2022 年开始合作

注 1: 双鸭山市开发区瑞雪丰田农资经销部 2022 年 8 月 10 日已注销;绥化市北林区金桥农资经销处 2021 年 12 月 30 日已注销。

注 2: 部分客户与发行人合作时间早于其成立时间,主要系客户成立前其实际控制人以其他主体与发行人进行合作。

（二）发行人及其控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员与经销商、经销商的终端客户是否存在关联关系或其他利益安排，是否存在其他特殊关系或业务合作（如是否存在前员工、近亲属设立的经销商、是否存在经销商使用发行人名称或商标），是否存在非经营性资金往来，包括对经销商或客户提供的借款、担保等资金支持等

报告期内，发行人及其控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员与经销商、经销商的终端客户不存在关联关系或其他利益安排，亦不存在其他特殊关系或业务合作。发行人及其控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员与经销商、经销商的终端客户不存在非经营性资金往来。

七、说明通过经销商模式实现的销售收入及占比、毛利率，与同行业可比公司是否存在显著差异；发行人对不同销售模式（直销、经销等）、不同区域（境内、境外等）和不同类别经销商销售的产品数量、销售价格、销售收入及占比、毛利及占比、毛利率情况；对不同模式、不同区域、不同类别经销商销售价格、毛利率存在显著差异的情况，说明产生差异的原因及合理性

（一）报告期内，通过经销商模式实现的销售收入及占比、毛利率，与同行业可比公司对比情况

公司简称	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	经销收入（万元）	未披露	26,056.69	31,484.66	26,618.02
	经销收入占比	未披露	20.88%	27.08%	22.30%
	毛利率	未披露	未披露	未披露	未披露
苏利股份	经销收入（万元）	21,626.95	62,913.89	57,248.47	39,497.20
	经销收入占比	22.05%	21.00%	25.72%	26.13%
	毛利率	未披露	28.31%	27.67%	25.35%
海利尔	经销收入（万元）	未披露	229,515.73	215,403.63	未披露
	经销收入占比	未披露	50.61%	58.23%	未披露
	毛利率	未披露	24.03%	28.30%	30.72%
丰山集团	经销收入（万元）	未披露	29,532.57	28,898.92	未披露
	经销收入占比	未披露	17.29%	19.04%	未披露
	毛利率	未披露	15.27%	20.34%	18.06%

公司简称	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
行业平均	经销收入（万元）	21,626.95	87,004.72	83,258.92	33,057.61
	经销收入占比	22.05%	33.18%	38.70%	24.44%
	毛利率	未披露	22.54%	25.44%	24.71%
发行人	经销收入（万元）	20,805.22	24,707.77	16,376.13	18,241.24
	经销收入占比	26.64%	18.13%	18.48%	27.49%
	毛利率	34.26%	27.99%	14.80%	17.29%

注：2022 年 1-6 月经销收入 22,989.48 万元、经销收入占比 27.56%、经销毛利率为 31.52%，与 2023 年 1-6 月差异较小。

报告期内，在经销模式下，公司经销收入占比分别为 27.49%、18.48%、18.13%、**26.64%**，占比先降后升，与同行业可比公司经销收入占比变动趋势基本一致。**2020 年至 2022 年**主要系公司收入规模增长，增加了原药的外销收入，导致经销收入占比逐年下降；**2023 年 1-6 月**经销收入占比有所上升，系经销收入主要集中在上半年，且丙硫菌唑原药外销占比降低所致。

报告期内，公司经销模式下毛利率分别为 17.29%、14.80%、27.99%、**34.26%**，经销毛利率呈先降后升趋势。2020 年至 2021 年，公司经销收入及毛利率整体低于同行业可比公司经销收入及毛利率，2022 年和 **2023 年 1-6 月**公司经销收入低于同行业可比公司经销收入但毛利率高于同行业可比公司经销毛利率，主要原因系：**（1）2020 年至 2021 年**公司烟嘧磺隆制剂产品毛利率下降较大，而高毛利产品丙硫菌唑制剂虽然收入规模增长较快，但收入规模仍然偏小，对整体毛利贡献较少；**（2）2022 年**公司经销收入及毛利明显增加，主要原因是公司高毛利产品丙硫菌唑制剂、新产品环磺酮制剂销售规模增加所致；**（3）2023 年 1-6 月**公司经销收入减少、毛利率增加，主要原因是高毛利产品丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂毛利贡献较大所致。

（二）发行人对不同销售模式（直销、经销等）、不同区域（境内、境外等）和不同类别经销商销售的产品数量、销售价格、销售收入及占比、毛利及占比、毛利率情况；对不同模式、不同区域、不同类别经销商销售价格、毛利率存在显著差异的情况，说明产生差异的原因及合理性

1、不同销售模式下销售的主要产品数量、销售价格、销售收入及占比、毛利及占比、毛利率情况及销售价格、毛利率差异原因与合理性说明

(1) 2023 年 1-6 月

单位：吨、万元/吨、万元

模式	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
直销-终端客户	原药	868.89	28.48	24,748.96	31.69%	9,829.82	38.91%	39.72%
	制剂	1,492.25	7.47	11,148.10	14.28%	4,501.54	17.82%	40.38%
	小计	2,361.14	15.20	35,897.06	45.97%	14,331.36	56.73%	39.92%
直销-贸易商	原药	118.73	24.03	2,853.47	3.66%	987.25	3.91%	34.60%
	制剂	5,623.25	3.30	18,530.21	23.73%	2,817.96	11.15%	15.21%
	小计	5,741.98	3.72	21,383.68	27.39%	3,805.21	15.06%	17.79%
直销小计		8,103.12	7.07	57,280.74	73.36%	18,136.57	71.79%	31.66%
经销	制剂	4,104.18	5.07	20,805.22	26.64%	7,127.75	28.21%	34.26%
合计		12,207.30	6.40	78,085.96	100.00%	25,264.32	100.00%	32.35%

(2) 2022 年

单位：吨、万元/吨、万元

模式	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
直销-终端客户	原药	1,501.16	38.68	58,067.10	42.62%	19,827.35	57.42%	34.15%
	制剂	2,912.84	5.71	16,637.12	12.21%	3,883.22	11.25%	23.24%
	小计	4,414.00	16.92	74,704.22	54.83%	23,710.57	68.66%	31.74%
直销-贸易商	原药	367.53	18.82	6,916.55	5.08%	788.72	2.28%	11.40%
	制剂	7,160.41	4.18	29,923.93	21.96%	3,116.77	9.03%	10.42%
	小计	7,527.94	4.89	36,840.48	27.04%	3,905.49	11.31%	10.60%
直销小计		11,941.94	9.34	111,544.70	81.87%	27,616.06	79.97%	24.76%
经销	制剂	4,133.46	5.98	24,707.77	18.13%	6,915.27	20.03%	27.99%
合计		16,075.40	8.48	136,252.47	100.00%	34,531.33	100.00%	25.34%

(3) 2021 年

单位：吨、万元/吨、万元

模式	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
直销-终端客户	原药	919.14	38.68	35,549.25	40.11%	10,468.87	60.98%	29.45%
	制剂	2,685.13	4.26	11,437.17	12.90%	1,791.76	10.44%	15.67%
	小计	3,604.27	13.04	46,986.42	53.01%	12,260.63	71.42%	26.09%
直销-贸易商	原药	245.38	17.80	4,366.68	4.93%	379.23	2.21%	8.68%
	制剂	5,407.74	3.87	20,909.47	23.59%	2,103.38	12.25%	10.06%
	小计	5,653.12	4.47	25,276.15	28.52%	2,482.60	14.46%	9.82%
直销小计		9,257.39	7.81	72,262.58	81.52%	14,743.23	85.88%	20.40%

模式	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
经销	制剂	3,708.33	4.42	16,376.13	18.48%	2,424.45	14.12%	14.80%
合计		12,965.73	6.84	88,638.71	100.00%	17,167.68	100.00%	19.37%

(4) 2020 年

单位：吨、万元/吨、万元

模式	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
直销-终端客户	原药	455.53	41.26	18,795.80	28.33%	5,771.11	44.23%	30.70%
	制剂	1,899.21	3.67	6,970.80	10.51%	1,293.85	9.92%	18.56%
	小计	2,354.74	10.94	25,766.60	38.83%	7,064.96	54.14%	27.42%
直销-贸易商	原药	142.17	24.24	3,446.08	5.19%	562.82	4.31%	16.33%
	制剂	5,119.69	3.69	18,900.66	28.48%	2,267.73	17.38%	12.00%
	小计	5,261.86	4.25	22,346.75	33.68%	2,830.54	21.69%	12.67%
直销小计		7,616.60	6.32	48,113.35	72.51%	9,895.51	75.83%	20.57%
经销	制剂	4,515.05	4.04	18,241.24	27.49%	3,153.39	24.17%	17.29%
合计		12,131.65	5.47	66,354.59	100.00%	13,048.90	100.00%	19.67%

报告期内，公司原药销售主要采用直销模式，制剂销售采用直销及经销两种模式，其中：

1) 2020 年至 2022 年，公司经销收入呈先降后升的趋势、占比呈下降趋势，主要系公司产品结构调整所致，2021 年，公司向经销商销售的老产品烟嘧磺隆制剂及苯磺隆制剂，销售收入呈明显下降趋势；随着公司新产品的不断推出，2022 年，公司经销商收入中丙硫菌唑制剂及环磺酮制剂收入贡献较大，因此经销商收入呈明显增加趋势。2023 年 1-6 月，公司经销收入占比增加，系经销收入主要集中在上半年，且丙硫菌唑原药外销占比降低所致。

2) 报告期内，公司经销模式和直销模式制剂产品的销售单价和毛利率情况如下：

单位：万元/吨

项目	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	直销	经销	直销	经销	直销	经销	直销	经销
单价	4.17	5.07	4.62	5.98	4.00	4.42	3.69	4.04

项目	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	直销	经销	直销	经销	直销	经销	直销	经销
毛利率	24.66%	34.26%	15.03%	27.99%	12.04%	14.80%	13.77%	17.29%

由上表可以看出，经销模式下制剂产品的销售单价和毛利率均高于直销，主要系直销客户采购规模大且订单相对稳定，相较经销模式议价能力强；另外，境内直销客户主要为境内农化企业或贸易商，一般向发行人购买大包装农药制剂，而境内经销客户因面对终端市场，主要向发行人购买小包装品牌农药制剂，产品附加值较高，因此其毛利率低于经销模式。

报告期内，制剂产品直销模式及经销模式的毛利率均呈先降后升的趋势，与综合毛利率趋势相匹配。2021 年制剂产品毛利降低，主要系生产烟嘧磺隆制剂及苯磺隆制剂所需的原药逐步以外购替代自产，成本上升导致毛利下降；2022 年和 **2023 年 1-6 月** 制剂产品毛利率增加，主要系高毛利产品丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂收入明显增加、**单位生产成本下降**所致。

3) 公司直销模式下客户可分为终端客户和贸易商，终端客户主要是下游的国内外农化企业；贸易商则为国内外农药贸易企业。报告期内，公司直销模式下终端客户销售收入及占比、毛利及占比、毛利率高于贸易商，主要系销售产品结构不同所致。公司向贸易商客户主要销售制剂产品，且以烟嘧磺隆制剂产品为主，烟嘧磺隆制剂产品销售占比**及毛利率**逐年下降，2022 年和 **2023 年 1-6 月** 贸易商客户高毛利产品丙硫菌唑制剂销售增加，导致贸易商的毛利率上升。

公司向终端客户主要销售原药产品，且以丙硫菌唑原药**及环磺酮原药**为主，**2020 年至 2022 年**公司丙硫菌唑原药销售收入的增长以及毛利率的上升，导致终端客户的销售收入占比及毛利率整体呈上升趋势；**2023 年 1-6 月**公司向终端客户销售减少系丙硫菌唑原药外销收入减少，毛利增加系高毛利产品丙硫菌唑及环磺酮产品**单位生产成本下降**所致。

2、不同区域销售的产品数量、销售价格、销售收入及占比、毛利及占比、毛利率情况及差异原因与合理性说明

(1) 2023 年 1-6 月

单位：吨、万元/吨、万元

区域	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
内销	原药	736.09	26.11	19,222.16	24.62%	7,008.40	27.74%	36.46%
	制剂	10,361.01	4.55	47,125.46	60.35%	14,024.77	55.51%	29.76%
	小计	11,097.10	5.98	66,347.62	84.97%	21,033.17	83.25%	31.70%
外销	原药	251.54	33.32	8,380.27	10.73%	3,808.67	15.08%	45.45%
	制剂	858.66	3.91	3,358.07	4.30%	422.48	1.67%	12.58%
	小计	1,110.20	10.57	11,738.34	15.03%	4,231.15	16.75%	36.05%
合计		12,207.30	6.40	78,085.96	100.00%	25,264.32	100.00%	32.35%

(2) 2022 年

单位：吨、万元/吨、万元

区域	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
内销	原药	587.25	24.31	14,274.49	10.48%	3,182.75	9.22%	22.30%
	制剂	12,631.02	5.12	64,705.08	47.49%	13,430.51	38.89%	20.76%
	小计	13,218.27	5.98	78,979.57	57.97%	16,613.26	48.11%	21.03%
外销	原药	1,281.45	39.57	50,709.17	37.22%	17,433.32	50.49%	34.38%
	制剂	1,575.69	4.17	6,563.74	4.82%	484.75	1.40%	7.39%
	小计	2,857.14	20.05	57,272.91	42.03%	17,918.07	51.89%	31.29%
合计		16,075.41	8.48	136,252.48	100.00%	34,531.33	100.00%	25.34%

(3) 2021 年

单位：吨、万元/吨、万元

区域	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
内销	原药	511.64	20.67	10,578.06	11.93%	1,230.61	7.17%	11.63%
	制剂	10,202.74	4.20	42,865.26	48.36%	5,768.82	33.60%	13.46%
	小计	10,714.38	4.99	53,443.32	60.29%	6,999.43	40.77%	13.10%
外销	原药	652.88	44.94	29,337.87	33.10%	9,617.48	56.02%	32.78%
	制剂	1,598.47	3.66	5,857.51	6.61%	550.77	3.21%	9.40%
	小计	2,251.35	15.63	35,195.38	39.71%	10,168.25	59.23%	28.89%
合计		12,965.73	6.84	88,638.71	100.00%	17,167.68	100.00%	19.37%

(4) 2020 年

单位：吨、万元/吨、万元

区域	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
内销	原药	338.92	29.01	9,832.74	14.82%	2,436.01	18.67%	24.77%

区域	品种	数量	单价	销售收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
	制剂	10,615.98	3.86	40,962.12	61.73%	6,299.35	48.27%	15.38%
	小计	10,954.90	4.64	50,794.86	76.55%	8,735.37	66.94%	17.20%
外销	原药	258.79	47.95	12,409.15	18.70%	3,897.92	29.87%	31.41%
	制剂	917.97	3.43	3,150.59	4.75%	415.62	3.19%	13.19%
	小计	1,176.75	13.22	15,559.74	23.45%	4,313.53	33.06%	27.72%
合计		12,131.65	5.47	66,354.59	100.00%	13,048.90	100.00%	19.67%

报告期内，发行人内销收入占比和毛利率呈先降后升的趋势，外销收入占比呈先增后降趋势，而毛利率呈增长趋势，各年外销毛利率均高于内销毛利率，不同产品在不同区域的销售情况分析如下：

1) 原药产品的毛利率外销均高于内销，主要系内外销产品结构不同所致：外销主要产品为毛利率较高的丙硫菌唑原药，**2020 年至 2022 年原药**外销收入占外销总收入比重呈增长趋势，**2023 年 1-6 月比重有所下降**；内销产品中毛利率相对较低的烟嘧磺隆原药和苯磺隆原药**相对占比较高**，拉低了内销**原药**产品的整体毛利率。

2022 年和 2023 年 1-6 月，高毛利产品丙硫菌唑原药及新产品环磺酮原药收入占内销收入的比例增加，导致 2022 年和 **2023 年 1-6 月**原药内销毛利率呈增长趋势。

2) 制剂产品的毛利率内销均高于外销，主要系内外销产品销售模式及产品结构不同所致：外销均为直销模式；内销含直销和经销两种销售模式，各年度制剂产品经销模式收入占内销收入的比例呈下降趋势，直销客户采购规模大且订单相对稳定，相较经销模式议价能力强。另外，公司向经销商客户销售的产品附加值较高，因此经销模式毛利率高于直销模式；**2022 年和 2023 年 1-6 月**，内销制剂中高毛利产品丙硫菌唑制剂及新产品环磺酮制剂销售增长较快，导致 2022 年和 **2023 年 1-6 月**制剂内销毛利率明显高于外销。

3、对不同类别经销商销售的产品数量、销售价格、销售收入及占比、毛利及占比、毛利率情况及单价、毛利率差异原因与合理性说明

单位：吨、万元/吨、万元

项目	2023 年 1-6 月			2022 年		
	100 万以上	50-100 万	50 万以下	100 万以上	50-100 万	50 万以下
销售收入	9,307.49	3,721.12	7,776.61	9,735.72	5,026.66	9,945.39
收入占比	44.74%	17.89%	37.37%	39.40%	20.34%	40.25%
销售数量	1,689.60	751.67	1,662.91	1,490.22	836.88	1,806.37
单价	5.51	4.95	4.68	6.53	6.01	5.51
毛利	3,580.76	1,242.92	2,304.07	3,097.86	1,349.67	2,467.74
毛利占比	50.24%	17.44%	32.33%	44.80%	19.52%	35.69%
毛利率	38.47%	33.40%	29.63%	31.82%	26.85%	24.81%

(续)

项目	2021 年			2020 年		
	100 万以上	50-100 万	50 万以下	100 万以上	50-100 万	50 万以下
销售收入	3,939.15	4,092.77	8,344.21	4,601.49	4,855.52	8,784.23
收入占比	24.05%	24.99%	50.96%	25.23%	26.62%	48.16%
销售数量	647.67	954.71	2,106.95	1,189.22	1,230.30	2,095.53
单价	6.08	4.29	3.96	3.87	3.95	4.19
毛利	974.79	564.09	885.57	729.06	944.02	1,480.32
毛利占比	40.21%	23.27%	36.52%	23.12%	29.94%	46.94%
毛利率	24.75%	13.78%	10.61%	15.84%	19.44%	16.85%

1) 销售单价变动情况

2020 年至 2022 年，50 万-100 万、100 万以上经销商销售单价呈上升趋势，主要系丙硫菌唑制剂经销收入增长，该产品销售价格大幅高于其他制剂产品。50 万以下的经销商销售单价呈先降后升的趋势，主要系 2021 年该部分经销商主要以烟嘧磺隆制剂及其他制剂销售为主，产品单价较低，随着烟嘧磺隆等制剂产品销售单价的下降，导致 2021 年平均单价下降；2022 年该部分经销商增加了丙硫菌唑制剂及环磺酮制剂的销售，该产品销售价格大幅高于其他制剂产品，导致 2022 年平均单价上升。

2023 年 1-6 月各类别经销商销售单价均出现一定程度的下降，主要是国内农药市场受宏观经济、农药行业周期性波动及市场供需变化的影响，公司主要制剂产品单价下降引起。

2) 毛利变动情况

报告期内，50 万以下、50 万-100 万经销商毛利均呈先降后升趋势。2021 年该部分经销商毛利下降，主要系向该部分经销商销售的产品主要为烟嘧磺隆制剂和苯磺隆制剂，其产品毛利率下降；2022 年和 2023 年 1-6 月该部分经销商毛利增加，主要系高毛利产品丙硫菌唑制剂和环磺酮制剂产品收入占比增加。

报告期内，公司 100 万以上的经销商毛利呈上升趋势，主要系丙硫菌唑制剂及环磺酮制剂产品经销收入增加，该产品的毛利率相对较高。

八、说明经销商的返利政策及其变化情况，返利占经销收入比例，返利计提是否充分，是否存在通过调整返利政策调节经营业绩的情况

（一）说明经销商的返利政策及其变化情况

报告期内返利政策未发生重大变化，详见问题 5 回复之“六、（二）销售返利情况”。

（二）报告期内，经销商销售返利占经销收入比例，返利计提是否充分，是否存在通过调整返利政策调节经营业绩的情况

单位：万元

项 目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
返利金额	2,420.67	2,220.87	1,221.84	1,102.40
经销商收入	20,805.22	24,707.77	16,376.13	18,241.24
占比	11.63%	8.99%	7.46%	6.04%

发行人经销模式存在销售返利，发行人销售返利分为销量返利、预付款返利、宣传推广返利等。报告期内，公司销售返利金额呈增长趋势，主要系随着公司制剂产品销售收入的增长，销售返利有所增加。2020 至 2021 年，销售返利金额较为稳定，主要是公司向经销商销售的制剂产品主要为传统的烟嘧磺隆制剂产品，返利金额较为稳定；2022 年和 2023 年 1-6 月，销售返利金额较大，主要是公司 2022 年推出环磺酮制剂新产品，为积极开拓市场，返利金额较高，同时丙硫菌唑制剂销售规模增长迅速，相应的返利金额有所提高。

发行人根据公司制定的销售返利政策，按照权责发生制原则计提销售返利，并于经营年度结束时与经销商结算，销售返利计提金额充分，不存在通过调整返利政策调节经营业绩的情况。

九、说明经销商采购频率及单次采购量分布是否合理，与期后销售周期是否匹配；经销商一般备货周期，经销商进销存、退换货情况，备货周期是否与经销商进销存情况相匹配，是否存在经销商压货情形，退换货率是否合理；经销商回款方式、应收账款规模合理性

（一）经销商采购频率及单次采购量分布是否合理，与期后销售周期是否匹配

1、经销商采购频率及单次采购量分布

报告期内，发行人经销商采购频率及单次采购量分布情况如下：

分析类别	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
经销商采购频率情况	A：经销商数量（家）	993	1229	1172	1233
	B：交易次数（次）	4,199	8,866	11,457	12,376
	C=B/A：年平均购买频次（次/家）	4.23	7.21	9.78	10.04
	D=C/报告期月份数：月度购买频次（次/家）	0.70	0.60	0.81	0.84
经销商单次采购金额情况	E：经销收入（万元）	20,805.22	24,707.77	16,376.13	18,241.24
	F：交易次数（次）	4,199	8,866	11,457	12,376
	G=E/F：平均单次采购金额（万元/次）	4.95	2.79	1.43	1.47

2020 年和 2021 年，公司经销商数量、购买频次、单次交易金额相对稳定。2022 年和 2023 年 1-6 月单次交易金额较大，系丙硫菌唑及环磺酮销售单价较高所致。综上，单次交易金额的变动与购买频次的变动相匹配，符合发行人实际经营情况。

2、期后销售匹配情况

报告期内，各期最后 2 个月发行人经销商采购频率及单次采购量分布情况如下：

分析类别	项目	2023 年 5-6 月	2022 年 11-12 月	2021 年 11-12 月	2020 年 11-12 月
经销商采购频率情况	A：经销商数量（家）	585	382	596	475
	B：交易次数（次）	811	455	734	603
	C=B/A：平均购买频次（次/家）	1.39	1.19	1.23	1.27
	D=C/2：月度购买频次（次/家）	0.69	0.60	0.62	0.63

分析类别	项目	2023 年 5-6 月	2022 年 11-12 月	2021 年 11-12 月	2020 年 11-12 月
经销商单 次采购金 额情况	E: 经销收入 (万元)	4,420.19	845	334.40	597.58
	F: 交易次数 (次)	811	455	734	603
	G=E/F: 平均单次采购金额 (万元/次)	5.45	1.86	0.46	0.99

报告期内，发行人经销商月平均购买频次分别为 0.84 次、0.81 次、0.60 次和 0.70 次，经销商于各期最后 2 个月的月平均购买频次分别 0.63 次、0.62 次、0.60 次和 0.69 次，各期最后 2 个月的平均购买频次低于全年平均购买频次。

报告期内，发行人经销商单次采购金额分别为 1.47 万元、1.43 万元、2.79 万元和 4.95 万元，各期最后 2 个月的平均单次采购金额分别为 0.99 万元、0.46 万元、1.86 万元和 5.45 万元，除 2023 年 6 月末外，其他各期最后 2 个月平均单次采购金额低于全年水平。2023 年 6 月末最后 2 个月平均单次采购金额较高，系 5-7 月为东北玉米田用药高峰期，耕地面积大、距离远，单次发货量大。

综上，经销商采购频率及单次采购量分布合理，与发行人期后销售周期匹配。发行人不存在通过经销商于各期期末突击产生收入之情形。

(二) 经销商一般备货周期，经销商进销存、退换货情况，备货周期是否与经销商进销存情况相匹配，是否存在经销商压货情形，退换货率是否合理

1、经销商进销存

由于发行人对经销商的交易为买断式销售，发行人未对经销商实行进销存管理。根据保荐机构和会计师对访谈经销商期末进销存的核查情况，报告期各期末主要经销商除少量存货外，基本已实现对外销售。

2、退换货情况

保荐机构和会计师获取发行人报告期内的退换货明细表，并与走访资料进行比对校验，确认发行人经销商不存在大规模退换货情形，退换货机制健全。报告期内，公司经销退换货金额占各期营业收入的比重均呈逐年下降趋势。报告期内公司退换货情况详见问题 5 回复之“六、（一）退换货情况”。

3、备货周期及与经销商进销存的匹配情况

经销商备货周期一般为 15-30 天。结合经销商的进销存数据及库存占比，经

销商备货周期与进销存情况相匹配，未发现经销商存在库存积压或备货周期异常的情形。

（三）经销商回款方式、应收账款规模合理性

报告期内，经销商通过银行转账、银行承兑汇票等方式进行结算，各年度经销商应收账款周转率如下：

项目	2023年1-6月	2022年	2021年	2020年
经销商应收账款周转率	6.09	20.15	8.16	7.02

注：周转率=经销收入/[（经销商应收账款期末账面价值+经销商应收账款期初账面价值）/2]

由上表可见，2020年至2022年经销商应收账款周转率逐年增加，主要系公司新产品环磺酮的推出，以及丙硫菌唑系列产品收入持续增长，产品畅销，货款回收及时。2023年1-6月，经销商应收账款周转率下降，主要系上半年为农药使用旺季，经销商一般在年度结束时结算（通常为10月底之前），因此经销商应收账款余额增加。

十、说明经销商的终端客户构成情况，各层级经销商的定价政策，期末库存及期后销售情况，各层级经销商是否存在压货以及大额异常退换货情况，各层级经销商回款情况；是否存在直销客户与经销商终端客户重合的情况，如是，请说明同时对终端客户采用两种销售模式的原因及合理性

（一）经销商的终端客户构成情况，各层级经销商的定价政策

公司经销商的终端客户主要为农户、植保商店，少量存在下级经销商。公司未对经销商进行分层管理，经销商根据公司的指导价格，进行自主定价。

（二）经销商期末库存及期后销售情况，各层级经销商是否存在压货以及大额异常退换货情况

在买断式经销模式下，发行人未对经销商实行进销存管理。根据保荐机构和申报会计师在访谈过程中获取的主要经销商的进销存、主要经销商与终端客户的销售合同、发货记录等资料，并结合对部分经销商的终端客户走访程序，报告期内，发行人主要经销商除少量存货外，基本已实现对外销售，期末库存合理，期后均实现销售，经销商不存在压货以及大额异常退换货情况。

（三）各层级经销商回款情况

报告期内，发行人针对经销商采用买断式经销模式，未对经销商进行资金管控。根据保荐机构和申报会计师对主要经销商访谈确认，经销商终端销售回款良好。报告期各期末，发行人主要经销商期后回款情况详见问题 14 回复之“七、说明各期末逾期 3 个月以内、3-6 个月、6-12 个月的应收账款金额、占比、坏账计提情况、期后回款金额及比例；各期末期后 3 个月以内、3-6 个月、6-12 个月的回款金额及占比；各期末前十名逾期客户、逾期原因、逾期金额、占期末逾期应收账款总额的比例、坏账准备计提、各客户期后已回款金额及比例；结合上述分析说明报告期应收账款坏账准备计提的充分性”。报告期各期末发行人应收经销商款项的期后回款比例较高，整体回款情况良好。

（四）是否存在直销客户与经销商终端客户重合的情况

公司经销商的终端客户主要为农户、植保商店，少量存在下级经销商。发行人不存在直销客户与经销商终端客户重合的情况。

十一、上述一到十问题的核查程序及核查意见

（一）核查程序

针对上述一至十问题，保荐机构履行了以下核查程序：

1、访谈发行人销售人员、财务负责人，了解发行人主要产品及经营模式、定价机制等，获取发行人经销商管理制度，了解不同销售模式的业务流程及其内部控制并执行穿行测试，评价内部控制的有效性；

2、了解报告期内发行人的业务模式，结合公司与客户之间销售模式、交货时点、验收程序、退货政策、款项结算条款等的业务流程，分析判断收入确认时点是否符合《企业会计准则》及其应用指南的相关规定；

3、对发行人报告期内主要客户实施函证程序，对于未回函的客户，执行了替代程序，核查该客户的签收单、发票及回款单据等，结合期后回款情况，确认相关销售收入的真实性；

4、对发行人报告期内主要客户进行实地走访和视频访谈，确认客户是否真实经营，了解客户的基本情况、与发行人业务合作情况、销售情况、与发行人是

否存在关联关系等信息：

5、对发行人经销客户执行穿透核查程序，包括①取得部分经销商进销存明细表，并抽取部分经销商销售给主要终端客户的相关资料进行核查；②对部分经销商主要终端客户进行走访；

6、获取发行人报告期内销售收入成本明细表，根据产品类型、客户类型和销售区域类型，对报告期内经销商销售收入、毛利情况等执行分析性程序，判断报告期内经销商收入是否存在异常波动的情况，与同行业可比公司是否存在重大差异；

7、对发行人销售收入执行细节测试，对主要客户的销售合同、销售发票、客户签收单、收款凭证等进行检查，确认交易的真实性；获取经销商销售合同、签收单、发票、回款单据等，核查经销商收入的真实性；

8、执行截止性测试，针对资产负债表日前后记录的交易，在抽样的基础上复核发货记录、客户签收单等原始凭据，并结合应收账款函证、客户实地走访情况，检查收入是否计入恰当的会计期间；检查发行人资产负债表日后销售退回情况，核查是否存在期后大额异常退换货情况；

9、查阅同行业可比公司的公开披露信息，了解可比公司收入确认政策，对比分析发行人收入确认政策与可比公司是否存在重大差异；了解可比公司销售模式、经销收入及其占比等，分析发行人销售模式是否符合行业特性；

10、获取并检查发行人及其主要人员报告期内银行流水，核查交易对手、交易金额等是否存在异常。

（二）核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

1、发行人定价政策、折扣返利政策、收入确认方法、退换货政策等与同行业可比公司不存在重大差异，符合行业惯例。

2、经销模式为发行人所处精细化工行业常见的销售模式，发行人采用经销模式符合行业惯例，具有必要性和商业合理性。

3、报告期内，发行人内部控制健全并有效执行，不存在财务报告或非财务

报告重大缺陷。

4、发行人经销收入确认、计量原则及给予购销信用的经销收入确认和计量符合《企业会计准则》规定，与同行业可比公司不存在显著差异；

5、报告期内，公司经销商数量存在一定变动，主要系发行人新产品的推出、对经销商客户进行优化调整所致，新增、退出经销商销售收入及毛利占比具有合理性；不存在新设即成为发行人主要经销商的情况；主要经销商销售收入及毛利占比变动情况具有合理性；不存在经销商持股发行人或发行人通过关联经销商实现销售的情形；

6、主要经销商与发行人及其控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员与经销商、经销商的终端客户不存在关联关系或其他利益安排；不存在其他特殊关系或业务合作；不存在非经营性资金往来；

7、通过经销商模式实现的销售收入及占比、毛利率，与同行业可比公司不存在显著差异；发行人不同模式、不同区域、不同类别经销商销售价格、毛利率情况分布合理，不存在异常情况；

8、报告期内发行人销售返利计提金额充分，不存在通过调整返利政策调节经营业绩的情况。

9、经销商采购频率及单次采购量分布合理，与期后销售周期匹配；经销商备货周期与经销商进销存情况相匹配，不存在经销商压货情形，退换货率合理；经销商的回款方式主要为银行存款或者银行汇票，不存在现金回款的情形，应收账款规模具有合理性；

10、经销商根据公司的指导价格的基础上，根据客户的具体情况自主定价；发行人经销商期末库存合理，期后均实现销售，经销商不存在压货以及大额异常退换货情况；发行人应收经销商款项的期后回款比例较高，整体回款情况良好；不存在直销客户与经销商终端客户重合的情况。

十二、说明对非法人实体经销商采取的核查措施，相关收入的真实性

报告期内，公司经销商存在非法人实体的情况，主要为个体工商户。公司向非法人实体经销商销售的产品为农药制剂，其产品最终流向为农户。报告期内非

法人实体经销商销售收入占经销收入比例分别为 42.45%、39.51%、37.61%和 39.15%。针对公司与非法人实体经销商销售收入的真实性，保荐机构和申报会计师主要履行了以下核查程序：

（一）核查程序

1、访谈发行人销售人员，了解存在非法人实体经销商的原因及背景；

2、实地走访、视频访谈了主要非法人实体经销商，了解其与发行人合作历史、交易内容、交易金额、合作模式、业务规模、产品最终使用等情况，获取其营业执照、农药经营资质证书、经销商出具的无关联关系声明；获取其与发行人部分交易记录、进销存数据及向下游客户销售的凭证，对部分非法人实体经销商的终端客户进行实地走访，核实其与发行人交易的真实性及非法人实体经销商是否最终实现对外销售。

3、对部分非法人实体经销商进行访谈和函证，确认其与公司业务的真实性和交易金额的准确性，具体访谈及函证情况如下：

单位：万元

项 目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
非法人实体经销商对应收入	8,146.22	9,292.72	6,471.86	7,743.17
非法人实体经销商对应收入占经销收入比例	39.15%	37.61%	39.51%	42.45%
非法人实体经销商访谈覆盖比例	45.47%	49.07%	48.17%	48.47%
非法人实体经销商函证覆盖比例	64.59%	52.69%	62.08%	64.42%

4、根据重要性原则，在与非法人实体经销商交易中选取部分大额交易记录执行细节测试，核查销售合同及相关的发货单、物流单、销售发票、签收单，检查销售收入的真实性；

5、通过全国企业信用信息公示系统、企查查等公开渠道查询非法人实体经销商的工商信息及相关人员，并与发行人股东名册、董事、高级管理人员名单、员工名册进行对比，确认发行人与非法人实体经销商除正常业务合作外无其他关联关系；

6、取得发行人实际控制人、董事、监事、高级管理人员及其他关键岗位员工的银行账户资金流水明细，检查并确认上述人员与非法人实体经销商及相关人员无资金往来。

（二）核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

由于农药制剂产品的最终用户为农户，采用经销模式可以使公司产品更大范围、更深层次的覆盖到主要农业种植区域。公司非法人实体经销商主要为个体工商户，符合行业惯例，相关交易具有合理的商业背景，公司对非法人实体经销商的收入真实、准确。

十三、说明针对经销商核查计划制定情况及样本选取标准、选取方法及选取过程（统计抽样、非统计抽样），不同类别的核查数量、金额及占比等，并说明核查中如何针对发行人行业属性和特点，可比公司情况，发行人商业模式，经销商分层级管理方式，财务核算基础，信息管理系统，发行人产品结构、经销商结构、终端销售结构及其特点等情况完善核查计划

（一）说明针对经销商核查计划制定情况及样本选取标准、选取方法及选取过程（统计抽样、非统计抽样），不同类别的核查数量、金额及占比等

针对经销商核查计划制定情况，保荐机构及申报会计师根据《深圳证券交易所创业板股票首次公开发行上市审核问答》问题29的要求，对发行人经销商制定了如下核查计划：

序号	核查内容	核查计划制定情况
1	核查发行人对于经销商的管理体系，了解发行人采取经销模式的商业合理性和必要性	①对经销业务负责人进行访谈，对主要经销客户进行实地走访或视频访谈，了解发行人经销业务具体模式；②查阅发行人与经销商签订的销售合同，了解发行人与经销商合作模式及合同订单具体约定
2	核查发行人经销模式收入实现的真实性	了解和评价与收入确认及经销商管理相关的内部控制设计的有效性，根据统计抽样选取一定数量的样本，对经销模式执行穿行测试及内控测试；获取并查阅了退换货管理及处理规范、发行人与经销商签署的销售合同，核查了其定价机制、运输费用承担情况、物流、退换货机制、信用政策等条款；获取了报告期内公司退换货明细；查阅公司ERP系统及存货管理制度，核查关键控制运行的有效性； 访谈发行人相关销售人员、财务负责人，了解经销模式的业务流程、收入确认的时点和依据及财务核算基础，以评价其是否符合企业会计准则的要求；了解发行人的行业特点、产品特性、发展历程及下游客户分布情况，分析发行人采取经销商模式的必要性及合理性； 对发行人报告期内主要经销商及其终端客户进行现场走访与视频访谈走访，了解与主要客户的合作历史、交易内容、交易金额、合作模式、业务规模、产品最终使用等情

序号	核查内容	核查计划制定情况
		况。获取访谈对象的身份证明文件、客户盖章的访谈问卷、营业执照、农药经营资质等；兼顾重要性与全面性，参考经销商的收入分层、地域分布、新增情况等，选定访谈样本，确保样本的随机性和覆盖率。 对主要经销客户进行函证，获取报告期内经销客户的销售金额、期末应收账款金额、返利金额等，确认经销业务的真实性及准确性。保荐机构、申报会计师对销售收入及应收账款余额向经销商独立发送函证，对未回函部分执行替代测试程序。报告期发函比例约60%左右。
3	核查经销商选取标准、日常管理、定价机制、物流、退换货机制、销售存货信息系统等方面的内控是否健全并有效执行	①获取发行人与主要经销商签署的合同/订单，了解发行人与经销商之间的协议条款，包括定价机制、物流政策、退换货机制等条款；②对发行人经销业务负责人进行访谈，了解发行人对经销商的选取标准、日常管理和定价机制等经销商管理制度；查阅发行人制定的经销商管理制度文件；③对主要经销商进行实地走访或视频访谈，了解发行人经销商与发行人业务往来情况，包括发行人对经销商日常管理、产品定价、物流、退换货、返利制度等。
4	经销商是否与发行人存在关联关系	①查询国家企业信用信息公示系统等，网络核查经销客户，梳理其实际控制人、股东信息，并与发行人关联方清单比对；②获取发行人及主要关联方的银行流水，核查是否与经销客户及相关人员存在资金往来；③取得发行人报告期内员工花名册，与主要经销商实际控制人、主要股东等人员信息进行比较，确认是否存在关联关系或潜在关联关系情形；④对发行人主要经销客户及部分终端客户进行走访或访谈，确认其是否与发行人存在关联关系。
5	对经销商的信用政策是否合理	①对发行人实际控制人、经销业务负责人进行访谈，对主要经销客户进行实地走访或视频访谈，了解发行人对经销商的信用政策；②查阅发行人与主要经销客户的合同，了解发行人与经销商合作模式及具体协议约定。
6	经销商的主体资格及资信能力	①对发行人经销业务负责人进行访谈，了解发行人对于经销商选取的标准；查阅发行人与经销商签署的合同；②通过国家企业信用信息公示系统等平台查阅发行人境内主要经销客户基本信息，了解主要经销客户注册资本、注册地址、成立日期、经营范围、主要股东等信息；③对主要经销客户进行访谈，了解经销客户的经营资质等信息，核查经销商的主体资格；④查阅发行人对于经销商的销售政策；查阅发行人报告期各期对主要经销商的销售情况。
7	同行业可比公司比较及毛利率分析	①查阅发行人可比公司经销模式的公开信息，并与发行人进行比对，并对差异情况进行分析；②获取发行人收入成本明细表，了解报告期内不同销售模式下产品销售价格和毛利率等情况，对差异原因进行分析。

1、经销客户函证的样本选取及核查数量、金额及占比

（1）样本选取情况

根据各期对应的销售收入、应收账款或合同负债余额占各期营业收入、应收账款或合同负债期末余额的比例，确定抽样比例。

（2）实际发函情况

报告期内，经销收入的发函比例约60%左右，具体发函情况如下：

单位：万元

项 目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
经销收入金额①	20,805.22	24,707.77	16,376.13	18,241.24
经销发函金额②	14,205.66	15,525.07	9,588.96	11,221.47
经销发函金额占比③=②/①	68.28%	62.83%	58.55%	61.52%

2、经销客户访谈的样本选取及核查数量、金额及占比情况

（1）样本选取情况

保荐机构、申报会计师兼顾重要性与全面性，参考经销商的收入分层、地域分布、新增情况等，选定访谈样本，确保样本的随机性和覆盖率，共选取**162家**经销商进行访谈。

（2）访谈家数、比例

保荐机构、申报会计师访谈核查了发行人报告期内**162家**主要客户，整体访谈比例如下：

单位：万元

项 目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
经销收入总额	20,805.22	24,707.77	16,376.13	18,241.24
访谈经销收入金额	11,430.66	13,511.81	7,738.07	8,695.20
其中：走访金额	2,739.37	3,278.72	2,870.67	2,986.01
视频访谈金额	8,691.29	10,233.09	4,867.40	5,709.19
经销收入访谈比例	54.94%	54.69%	47.25%	47.67%

3、经销客户工商信息的样本选取及核查数量、金额及占比

保荐机构及申报会计师通过“国家企业信用信息公示系统”、“企查查”等公开渠道核查，对访谈范围内经销客户工商信息进行核查；确定前述经销客户主要股东、实际控制人，并与发行人关联方清单、发行人员工名册进行比对；访谈过程中取得部分主要经销客户营业执照、经营资质等资料。

4、经销商进销存样本选取及核查数量、金额及占比

保荐机构及申报会计师实地访谈过程中实地查验经销商整体库存情况，获取经销商进销存数据，获取经销商书面访谈确认文件等方式进行核查。报告期内，共获取**131**家经销商进销存数据，如下表所示：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年度	2020 年度
获取进销存数据经销商金额	11,220.15	11,019.71	5,944.65	6,639.89
经销收入	20,805.22	24,707.77	16,376.13	18,241.24
占比	53.93%	44.60%	36.30%	36.40%

（二）说明核查中如何针对发行人行业属性和特点，可比公司情况，发行人商业模式，经销商分层级管理方式，财务核算基础，信息管理系统，发行人产品结构、经销商结构、终端销售结构及其特点等情况完善核查计划

1、对发行人行业属性和特点的考虑

从行业属性和特点考虑，发行人农药制剂产品处于农药产业链下游，国内终端消费者主要为农户，产品种类众多且应用领域广泛，包括杀菌剂、除草剂、杀虫剂等。采用经销模式可以使公司产品更大范围、更深层次的覆盖到主要农业种植区域。农药制剂产品的使用具有较强的专业性，产品销售的同时需要附带必要的用药指导、咨询和诊断服务，经销商一般为县域内专业从事农药经营的农资公司或农资服务站，其能够及时掌握内区域内的种植结构、用药特点、用药需求等信息，发挥本地就近服务优势，及时根据农户需求针对性提供适合的农药产品、售后和技术指导。经销模式是行业常见的模式。针对上述情况，保荐机构及申报会计师在制定经销商核查计划时充分考虑了发行人采取经销模式是否具有必要性和商业合理性。

2、对可比公司情况的考虑

如前所述，发行人同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团均涉及经销模式，因此发行人采用经销模式符合行业惯例。保荐机构及申报会计师在制定经销商核查计划时充分考虑了同行业可比公司经销模式与发行人经销模式的不同特点，在制定终端核查计划时采取不同核查重点。

3、对发行人商业模式、经销商分层管理方式的考虑

发行人经销收入相对分散，未对经销商划分不同层级进行管理。报告期内，发行人对经销商销售采取买断式销售。经销业务统一由发行人品牌制剂部负责统一管理。发行人基于对客户的管控模式、销售定价政策、返利政策等统一进行管理的商业模式来对经销业务进行界定。除要求经销商之间不得出现跨区域窜货行为外，公司对经销商终端销售行为较少进行管控。经销商的采购决策、库存管理和产品销售均由其自主决定，公司未建立与经销商联通的信息管理系统，未对经销商实行进销存管理，亦不能实时获取经销商进销存、资金流水、终端客户销售情况等信息。

针对上述情况，保荐机构及申报会计师在制定经销商核查计划时充分考虑了发行人经销模式的分类和定义的准确性，并结合发行人经销模式的特点，有针对性的制定核查计划。

4、对发行人财务核算基础、信息管理系统的考虑

发行人具有较为夯实的财务核算基础和信息管理系统。报告期内，发行人与经销商销售相关的信息系统主要为用友ERP系统，销售订单录入、产品销售出库、销售发票开具、应收账款及销售回款记账，在用友ERP系统中集成形成闭环管理。但由于经销客户采取买断方式与发行人交易，其采购决策、库存管理和产品销售均由其自主决定，发行人未单独建立与经销商打通的信息管理系统，不能对经销商实行进销存管理，亦不能获取经销商进销存、资金流水、终端客户销售情况等信息。针对上述情况，保荐机构及申报会计师在制定经销商核查计划时充分考虑了获取经销商进销存信息的必要性，在实地走访主要经销商时，实地查验经销商整体库存情况，并获取部分经销商经销进销存数据等方式进行核查。

5、对发行人产品结构、经销商结构、终端销售结构及其特点的考虑

从产品结构来看，发行人向经销商销售的为农药制剂产品，从经销商结构来看，发行人经销商以县域内的信誉度高的农药经销商为主，少量市级平台或乡镇农服公司，一般除经营发行人产品外还同时经营其他品种和品牌的农药制剂，或同时经营农药、化肥、种子等农业物资。从终端销售结构来看，发行人向经销商销售的产品终端用户为农户，单个终端客户采购发行人产品的金额相对较小。针对上述情况，保荐机构及申报会计师在制定经销商核查计划时充分考虑了发行人

经销商类别、经销商数量、经销商区域分布等特征，并结合下游终端客户样本的选取，确保选取的客户样本符合发行人所处行业特征，实现经销商核查较高的覆盖度。

综上，保荐机构、申报会计师认为：目前采取的多种核查方式覆盖不同层级的经销商，通过函证、访谈、资金流水核查等程序，确认公司经销收入真实、准确的相关核查结论的依据充分。

十四、说明针对经销商所采取的核查程序、核查方法、核查比例、核查证据及核查结论，包括但不限于内部控制测试、实地走访、分析性复核、函证、抽查监盘、资金流水核查等方法；如未采取前述核查方法的，请充分说明原因及采取的替代程序

保荐机构、申报会计师对经销商的核查程序主要包括内部控制测试、访谈、分析性复核、函证和资金流水核查等方式，具体如下：

（一）经销商核查程序及核查方法

1、内部控制测试

（1）了解和评价与收入确认及经销商管理相关的内部控制设计的有效性，根据统计抽样选取一定数量的样本，对经销模式执行穿行测试及内控测试；获取并查阅了退换货管理及处理规范、发行人与经销商签署的销售合同，核查了其定价机制、运输费用承担情况、物流、退换货机制、信用政策等条款；获取了报告期内公司退换货明细；查阅公司 ERP 系统及存货管理制度，核查关键控制运行的有效性；

（2）访谈发行人相关销售人员、财务负责人，了解经销模式的业务流程、收入确认的时点和依据及财务核算基础，以评价其是否符合企业会计准则的要求；了解发行人的行业特点、产品特性、发展历程及下游客户分布情况，分析发行人采取经销商模式的必要性及合理性；

2、访谈

对发行人报告期内主要经销商及其终端客户进行现场走访与视频访谈，了解与主要客户的合作历史、交易内容、交易金额、合作模式、业务规模、产品最终

使用等情况。获取访谈对象的身份证明文件、客户盖章的访谈问卷、营业执照、农药经营资质等；对部分访谈客户，保荐机构及申报会计师实地访谈过程中实地查验经销商整体库存情况，获取经销商进销存数据及向下游销售的凭证，确认经销商向发行人采购的产品均正常实现终端销售；对部分经销商的终端客户进行实地走访等。

保荐机构及申报会计师按照销售收入分层的经销商访谈情况具体如下：

分层	项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
100 万元（含）以上	数量（家）	38	53	24	29
	数量占比	80.85%	96.36%	88.89%	96.67%
	收入（万元）	8,101.71	9,489.50	3,581.79	4,492.41
	收入占比	87.05%	97.47%	90.93%	97.63%
50 万元（含）以上 至 100 万元	数量（家）	26	33	34	32
	数量占比	48.15%	44.59%	56.67%	45.71%
	收入（万元）	1,851.49	2,359.44	2,399.25	2,312.05
	收入占比	49.76%	46.94%	58.62%	47.62%
50 万元以下	数量（家）	83	71	86	75
	数量占比	9.23%	6.45%	7.93%	6.62%
	收入（万元）	1,477.46	1,662.87	1,757.02	1,890.73
	收入占比	19.00%	16.72%	21.05%	21.52%

注：数量/收入占比指该层抽样经销商数量/收入占该层全部经销商数量/收入的比例。

由上可见，走访样本覆盖各层级经销商，并且保证了较大规模经销商的样本覆盖度。

3、分析性复核

对收入和成本执行分析性程序，对主要产品各年销量、收入、成本、毛利率进行比较分析等，并与同行业可比公司进行比较，分析发行人产品各年销量、收入、成本、毛利率变动是否具有合理性。获取经销商清单及收入明细表，了解经销商新增、退出及存续情况，分析发行人与经销商之间的合作是否稳定。

4、函证

对主要经销客户进行函证，获取报告期内经销客户的销售金额、期末应收账款金额、返利金额等，确认经销业务的真实性及准确性。保荐机构、申报会计师

对销售收入及应收账款余额向经销商独立发送函证，对未回函部分执行替代测试程序。保荐机构、申报会计师对经销商函证情况具体如下：

单位：万元

项 目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
经销收入金额①	20,805.22	24,707.77	16,376.13	18,241.24
经销回函可以确认金额②	13,950.54	15,445.63	9,447.22	10,901.74
经销回函可以确认金额占比 ③=②/①	67.05%	62.51%	57.69%	59.76%

对回函存在差异及未回函的客户执行替代程序，获取与客户交易的合同发货单、物流运输单、银行回单、销售发票等，检查客户的期后回款情况。

5、细节测试程序

（1）抽样检查经销商收入确认相关的支持性文件，执行实质性测试程序，核查销售合同、签收单、对账单、销售发票、银行回单等资料，以确认收入的真实性，检查比例涵盖约为50%。

（2）对发行人的主营业务收入执行截止性测试，根据发行人报告期内的销售收入明细，核查报告期各期末前后一个月主要的签收单、销售发票、银行回单等支持性资料，确认销售收入不存在跨期情形；

6、抽查监盘

公司经销系买断式销售，报告期内主要经销商期末库存占当年销售额的比重较低，因此保荐机构、申报会计师未对经销商期末存货执行抽查监盘程序；保荐机构、申报会计师通过获取主要经销商采购发行人产品的流向及期末库存的方式核查经销商存货囤积情况。

7、资金流水核查

（1）前往开户银行现场打印报告期内的银行账户开立清单及对账单；检查报告期内发行人全部银行账户对账单与银行日记账的匹配情况，关注主要经销商的回款情况、交易内容及与业务的相关性；

（2）获取报告期内发行人控股股东、实际控制人、非外部董事、监事、高级管理人员、关键岗位人员的银行账户流水，核查上述主体与发行人主要经销商之间是否存在资金往来。

（二）经销商核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：报告期内经销商真实，相应销售收入及应收款项真实、准确。

十五、对经销商最终销售的真实性发表明确意见

结合《深圳证券交易所创业板首次公开发行上市审核问答》（以下简称《审核问答》）问题 29 的要求，保荐机构、申报会计师对发行人经销业务进行了充分核查，核查程序见本回复之“十四、说明针对经销商所采取的核查程序、核查方法、核查比例、核查证据及核查结论，包括但不限于内部控制测试、实地走访、分析性复核、函证、抽查监盘、资金流水核查等方法；如未采取前述核查方法的，请充分说明原因及采取的替代程序”。现按照《审核问答》的要求，对经销商最终销售的真实性等事项发表核查结论。

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

- 1、经销模式为发行人所处行业常见的销售模式，发行人采用经销模式符合行业惯例，具有必要性和商业合理性；
- 2、发行人经销商模式下收入确认原则符合《企业会计准则》的规定；
- 3、发行人对经销商选取标准、日常管理、定价机制、物流、退换货机制等方面的内控健全并有效执行；
- 4、发行人经销商具有相应的主体资格与资信能力，与发行人不存在关联关系；
- 5、发行人对主要经销商的信用政策合理；
- 6、发行人经销模式下收入确认方式在所有重大方面符合《企业会计准则》，经销商模式下收入真实。

经核查，发行人律师认为：

- 1、经销模式为发行人所处行业常见的销售模式，发行人采用经销模式符合行业惯例，具有必要性和商业合理性；
- 2、发行人对经销商选取标准、日常管理、定价机制、物流、退换货机制等

方面的内控健全并有效执行；

3、发行人经销商具有相应的主体资格与资信能力，与发行人不存在关联关系；

4、发行人对主要经销商的信用政策合理。

问题 9.关于主要客户

申请文件显示：

（1）发行人原药产品客户主要为大型跨国农化公司、境内农药出口商和境内农药制剂厂商。公司自有品牌农药制剂主要面对终端消费市场，终端客户较分散，通过经销商销售。

（2）报告期各期，发行人前五名客户占比分别为 20.80%、27.94%、27.30%。

（3）报告期内，发行人存在客户、供应商重叠情况，金额逐期增加。

请发行人：

（1）列示报告期各期前五名直销客户基本情况、注册时间、股权结构、合作历史、发行人对其销售内容、销售收入和占比，向该客户的销售毛利率；分析不同客户之间毛利率差异较大的原因，同一客户不同年度内收入、毛利率变动的原因；说明发行人获取该客户的途径、未来交易持续性、是否存在长期合作协议。

（2）结合各期前五名直销客户注册资本实缴情况、社保缴纳情况等，说明发行人对其交易规模与其实际经营规模的匹配性，发行人对其销售的真实性；是否存在非法人实体；以上客户与发行人、发行人实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工是否存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排。

（3）分别说明报告期内前五名直销客户变动的原因、报告期各期均与发行人发生交易的客户数量、销售金额及占比；是否存在注册成立当年或次年即成为发行人主要客户的情形，如是，请说明原因及合理性；每年新增客户的合作背景、交易内容、交易金额及毛利率等；结合上述情况进一步分析说明发行人客户的稳定性及对业务稳定性的影响。

（4）按照销售金额分层说明报告期内主要客户及新增客户数量、收入金额、占比情况，说明客户集中度水平及报告期内变化趋势是否符合行业普遍特征，发行人在客户稳定性与业务持续性方面是否存在重大风险。

(5) 说明发行人客户与供应商重叠或受同一实际控制人控制的企业的具体交易模式、交易价格形成机制、会计核算方法、依据及合规性，报告期各期客户与供应商重叠情形下的整体采购、销售金额情况，客户与供应商重叠的背景、必要性，对比发行人与可比公司客户与供应商重叠情形产生的原因、说明是否为行业普遍情况；发行人向前述客户的销售和采购价格与向独立第三方客户或供应商之间的交易价格是否存在较大差异，说明向双重身份客户的交易价格的公允性。

请保荐人、申报会计师发表明确意见，请发行人律师对问题（2）发表明确意见。

答复：

一、列示报告期各期前五名直销客户基本情况、注册时间、股权结构、合作历史、发行人对其销售内容、销售收入和占比，向该客户的销售毛利率；分析不同客户之间毛利率差异较大的原因，同一客户不同年度内收入、毛利率变动的原因；说明发行人获取该客户的途径、未来交易持续性、是否存在长期合作协议

(一) 报告期各期前五名直销客户销售情况

单位：万元

年度	序号	客户名称	主要产品	收入	占比	毛利率
2023 年 1-6 月	1	上海联睿化工有限公司	烟嘧磺隆制剂、高效氟吡甲禾灵乳油	6,315.77	7.29%	/
	2	辽宁海佳农化有限公司	环磷酮原药、烟嘧磺隆原药、登记授权费	5,783.30	6.68%	/
	3	Insecticides (India) Limited	环磷酮中间体、双苯恶唑酸	3,038.63	3.51%	/
	4	宁波三江益农化学有限公司	烟嘧磺隆制剂、丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药	2,379.93	2.75%	/
	5	SYNGENTA CROP PROTECTION AG	丙硫菌唑原药	1,978.65	2.28%	/
2023 年 1-6 月合计			—	19,496.28	22.50%	—
2022 年	1	UPL LIMITED	丙硫菌唑原药	12,663.68	8.59%	/
	2	GLOBACHEM NV	丙硫菌唑原药、二甲基癸酰胺	12,186.85	8.26%	/
	3	上海联睿化工有限公司	烟嘧磺隆制剂、二氯三羟基吡啶	10,284.36	6.97%	/

年度	序号	客户名称	主要产品	收入	占比	毛利率
	4	SHARDA CROP CHEM LIMITED	丙硫菌唑原药	7,233.42	4.91%	/
	5	ROTAM AGROCHEMICAL CO., LTD	丙硫菌唑原药及制剂、烟嘧磺隆制剂	5,004.14	3.39%	/
2022 年合计			--	47,372.45	32.12%	--
2021 年	1	GLOBACHEM NV	丙硫菌唑原药	7,351.41	7.92%	/
	2	UPL LIMITED	丙硫菌唑原药	6,719.58	7.24%	/
	3	上海联睿化工有限公司	烟嘧磺隆制剂、苯磺隆原药	4,526.09	4.87%	/
	4	宁波三江益农化学有限公司	烟嘧磺隆制剂、烟嘧磺隆原药	3,560.31	3.83%	/
	5	JT AGRO LTD	丙硫菌唑原药	3,189.30	3.44%	/
2021 年合计			--	25,346.69	27.30%	--
2020 年	1	上海联睿化工有限公司	烟嘧磺隆制剂、苯磺隆制剂、苯磺隆原药	4,971.33	7.47%	/
	2	GLOBACHEM NV	丙硫菌唑原药	4,557.66	6.85%	/
	3	SHARDA CROP CHEM LIMITED	丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆制剂	3,346.20	5.03%	/
	4	FINCHIMICA S.P.A.	丙硫菌唑原药	3,329.67	5.00%	/
	5	上海稞莱蔓农业科技有限公司	丙硫菌唑原药	2,389.38	3.59%	/
2020 年合计			--	18,594.24	27.94%	--

注：前五名客户销售额系按合并口径统计计算。其中：

1、UPL LIMITED 包括：UPL LIMITED、爱利思达生物化学品（上海）有限公司、联磷磷品（上海）有限公司、燕化永乐（乐亭）生物科技有限公司；

2、宁波三江益农化学有限公司包括：宁波三江益农化学有限公司、宁波三益生物科技有限公司、上海魏农实业有限公司；

3、ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD 包括：ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD、SAS ROTAM AGROCHEMICAL EUROPE、江苏龙灯化学有限公司。

4、辽宁海佳农化有限公司包括：辽宁海佳农化有限公司、吉林省八达农药有限公司。

（二）不同客户之间毛利率差异较大的原因分析

公司与直销客户采取一单一议的协商定价策略，不同客户同一产品的销售价格有所差异，同时，不同客户由于所采购的产品不同，导致不同客户之间毛利率存在差异，具体分析如下：

1、2020 年：GLOBACHEM NV、SHARDA CROP CHEM LIMITED、FINCHIMICA S.P.A.和上海稞莱蔓农业科技有限公司主要采购丙硫菌唑原药产品，不同客户间毛利率差异较小，2020 年 GLOBACHEM NV 毛利率较低，主要

原因系公司 10-12 月向其销售的丙硫菌唑原药主要以丙醇类化合物进行生产，生产成本相对较高所致。上海联睿化工有限公司 2020 年毛利率较低，该公司主要采购烟嘧磺隆制剂产品，烟嘧磺隆制剂产品整体毛利率较低。

2、2021 年：GLOBACHEM NV、UPL LIMITED 和 JT AGRO LTD 主要采购丙硫菌唑原药产品，不同客户间毛利率差异较小；上海联睿化工有限公司和宁波三江益农化学有限公司主要采购烟嘧磺隆制剂，毛利率差异较小。

3、2022 年：UPL LIMITED、GLOBACHEM NV、SHARDA CROPCHEM LIMITED 和 ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD 主要采购丙硫菌唑原药产品，不同客户间毛利率差异较小；上海联睿化工有限公司 2022 年毛利率较低，该公司主要采购烟嘧磺隆制剂产品，烟嘧磺隆制剂产品整体毛利率较低。

4、2023 年 1-6 月：上海联睿化工有限公司主要采购烟嘧磺隆制剂产品，烟嘧磺隆制剂产品整体毛利率较低，导致该客户毛利率较低；SYNGENTA CROP PROTECTION AG 主要采购毛利率较高的丙硫菌唑原药，因此该客户毛利率较高；宁波三江益农化学有限公司除主要采购烟嘧磺隆制剂外，还采购丙硫菌唑原药，因此该客户毛利率低于 SYNGENTA CROP PROTECTION AG 但高于上海联睿化工有限公司；辽宁海佳农化有限公司主要采购毛利率较高的环磺酮原药，因此该客户毛利率较高；Insecticides (India) Limited 公司主要采购环磺酮中间体，毛利率低于环磺酮原药，导致该客户毛利率偏低。

（三）同一客户不同年度内收入、毛利率变动的原因分析

单位：万元

客户名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	收入	毛利率	收入	毛利率	收入	毛利率	收入	毛利率
UPL LIMITED	1,612.24	/	12,663.68	/	6,719.58	/	102.28	/
GLOBACHEM NV	-	/	12,186.85	/	7,351.41	/	4,557.66	/
上海联睿化工有限公司	6,315.77	/	10,284.36	/	4,526.09	/	4,971.33	/
ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	537.74	/	5,004.14	/	483.00	/	427.99	/
FINCHIMICA S.P.A.	897.60	/	3,765.40	/	3,042.29	/	3,329.67	/
SHARDA CROPCHEM LIMITED	1,772.91	/	7,233.42	/	2,023.31	/	3,346.20	/

客户名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	收入	毛利率	收入	毛利率	收入	毛利率	收入	毛利率
宁波三江益农化学有限公司	2, 379. 93	/	2,977.34	/	3,560.31	/	1,961.77	/
上海稞莱蔓农业科技 有限公司	-	/	1,706.42	/	571.33	/	2,389.38	/
JT AGRO LTD	1, 832. 28	/	3,380.42	/	3,189.30	/	180.71	/
辽宁海佳农化有限公司	5, 783. 30	/	4, 617. 50	/	445. 49	/	850. 83	/
Insecticides (India) Limited	3, 038. 63	/	674. 06	/	-	/	-	/
SYNGENTA CROP PROTECTION AG	1, 978. 65	/	2, 028. 49	/	-	/	-	/

(1) UPL LIMITED: 该公司是公司合作多年的客户, 公司历史上向其销售的主要产品是苯磺隆制剂、烟嘧磺隆制剂等传统产品, 2020 年公司向其销售的主要产品为苯磺隆制剂、烟嘧磺隆制剂, 同时, 随着 2019 年公司丙硫菌唑原药量产后, 公司向其进行少量供应。2021 年、2022 年公司向其销售的主要产品为丙硫菌唑, 随着公司丙硫菌唑原药生产工艺不断成熟, 产能释放, 公司向其销售规模迅速增长, 毛利率增加。2023 年 1-6 月 UPL LIMITED 主要向公司采购丙硫菌唑原药及其他制剂产品, 由于当期该客户向公司采购丙硫菌唑原药数量减少, 导致当期该客户收入金额和毛利率下降。

(2) GLOBACHEM NV: 2020-2022 年, 公司对 GLOBACHEM NV 的销售收入逐年增加, 毛利率基本保持稳定。GLOBACHEM NV 主要向公司采购丙硫菌唑原药, 丙硫菌唑为公司新研发的产品, 产品市场需求良好, 随着公司产量的逐年增长, GLOBACHEM NV 公司采购量增加, 销售收入增长。2023 年上半年由于海外市场需求低迷, GLOBACHEM NV 暂未向公司采购。

(3) 上海联睿化工有限公司: 主要向公司采购烟嘧磺隆制剂产品, 2020 年和 2021 年采购规模较为稳定。2022 年采购规模增加, 主要系其烟嘧磺隆制剂海外订单增加。报告期内, 毛利率整体较低, 不同年度存在波动主要是因受市场供需关系影响, 烟嘧磺隆原药及制剂产品市场价格整体呈下降趋势, 与公司烟嘧磺隆制剂产品综合毛利率变动趋势基本一致。

(4) ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD: 2020-2022 年, 主要向公司采购丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药和丙硫菌唑制剂。2020 年主要向其销售丙硫菌

唑原药和烟嘧磺隆原药，2021 年年初公司向其销售丙硫菌唑原药，因“9.25 事故”后，复产初期产量低，生产成本低，毛利率低；2022 年该公司主要采购丙硫菌唑原药，其毛利率与公司丙硫菌唑原药产品的综合毛利率相一致。2023 年 1-6 月，公司主要向该公司的国内子公司江苏龙灯化学有限公司销售丙硫菌唑制剂产品，因此毛利率提高。该公司境外公司未向公司采购丙硫菌唑原药，导致当期收入减少。

(5) SHARDA CROPCHEM LIMITED 和 FINCHIMICA S.P.A.: 均是主要向公司采购丙硫菌唑原药。2020-2022 年，公司向 SHARDA CROPCHEM LIMITED、FINCHIMICA S.P.A. 的销售收入整体呈上升趋势，毛利率基本保持稳定。2023 年 1-6 月，公司主要向 FINCHIMICA S.P.A. 销售丙硫菌唑原药，因销售数量减少，导致收入下降，毛利率有所上升系公司丙硫菌唑原药产品毛利率上升所致；SHARDA CROPCHEM LIMITED 主要向公司采购其他制剂，未向公司采购丙硫菌唑原药，导致当期收入减少，毛利率下降。

(6) 宁波三江益农化学有限公司：主要向公司采购烟嘧磺隆制剂和烟嘧磺隆原药产品，2020-2022 年度，公司向宁波三江益农化学有限公司的销售收入整体呈上升趋势，毛利率有所下降，与公司烟嘧磺隆制剂和原药产品的综合毛利率变动趋势基本一致。2023 年 1-6 月，公司向宁波三江益农化学有限公司销售烟嘧磺隆制剂和烟嘧磺隆原药外，还销售了丙硫菌唑原药，导致当期毛利率有所上升。

(7) 上海稞莱蔓农业科技有限公司：主要向公司采购丙硫菌唑原药，2020 年、2022 年公司向上海稞莱蔓农业科技有限公司的销售收入较高，2021 年有所下降，主要原因是受新冠疫情与海运情况影响，上海稞莱蔓农业科技有限公司的客户订单减少，相应减少了向公司的采购规模。2020-2022 年，上海稞莱蔓农业科技有限公司毛利率与公司丙硫菌唑原药产品毛利率变动趋势基本一致。2023 年 1-6 月，上海稞莱蔓农业科技有限公司暂未向公司采购产品。

(8) JT AGRO LTD: 主要向公司采购丙硫菌唑原药，2020 年首次与公司合作，当年采购量较小；2021 年和 2022 年增加了向公司的采购量，当年销售收入增长较快；2020 年和 2021 年毛利率与公司丙硫菌唑原药产品毛利率变动趋势一致，2022 年因其还向公司采购贸易产品二甲基癸酰胺，导致毛利率略有下降。

2023 年 1-6 月公司向 JT AGRO LTD 销售丙硫菌唑原药的数量减少，且销售的其他化工原材料金额较大，其他化工原材料毛利率较低，导致毛利率下降。

(9) 辽宁海佳农化有限公司：报告期内一直与公司进行合作，2020 年和 2021 年主要向公司采购烟嘧磺隆原药，因此毛利率相对较低，2022 年和 2023 年 1-6 月主要向公司采购环磺酮原药，因此毛利率相对较高。

(10) Insecticides (India) Limited：2022 年首次与公司合作，主要向公司采购环磺酮中间体，毛利率较低。

(11) SYNGENTA CROP PROTECTION AG（先正达植保（瑞士）公司，系先正达集团瑞士子公司）：2022 年首次与公司合作，向公司采购丙硫菌唑原药，毛利率较高，与丙硫菌唑原药产品毛利率变动趋势一致。

(四) 前五名直销客户基本情况、注册时间、股权结构、合作历史以及获取该客户的途径、未来交易持续性、是否存在长期合作协议等情况

单位名称	公司类型	注册地	注册时间	注册资本	股权结构	合作历史	获取该客户的途径	未来交易持续性	是否存在长期合作协议
GLOBACHEM NV	有限公司	比利时	2000/12/6	70,000 欧元	GLOB-AGRO BV 100%	2019 年	行业展会	是	否
UPL LIMITED	印度证券交易所上市公司	印度	1985/1/2	4,770,000,000 卢比	截至 2023 年 3 月 31 日主要股东: Nerka Chemical Pvt Ltd 20.46%; Uniphos Enterprise Limited 5.26%; Harmonic Ventures Limited 1.82% Jaidev Rajnikant Shroff 1.19% Vikram Rajnikant Shroff 0.96% Suresight Ventures Limited 1.96%	2018 年	客户主动寻求合作	是	否
上海联睿化工有限公司	有限责任公司 (自然人独资)	中国上海	2012/7/12	500 万元人民币	王琪 100%	2014 年	公司业务人员主动拜访	是	否
宁波三江益农化学有限公司	有限责任公司 (自然人投资或控股)	中国宁波	2002/1/7	18,800 万元人民币	中宁化集团有限公司 60%、宁波三益贰号投资管理中心 (有限合伙) 16.795%、宁波三益壹号投资管理中心 (有限合伙) 15.649%、宁波致宁投资管理中心 (有限合伙) 7.5%、宁波海曙三益投资管理有限公司 0.056%	2011 年	公司业务人员主动拜访	是	否
JT AGRO LTD	私人股份有限公司	英国	2010/11/9	100 英镑	SINGH GURVINDER 100%	2020 年	行业展会	是	否
SHARDA CROP CHEM LIMITED	印度证券交易所上市公司	印度	2004/3/12	1,050,000,000 卢比	截至 2023 年 3 月 31 日主要股东: Ashish Ramprakash Bubna 16.83%; Manish Ramprakash Bubna 16.83%; Sharda Ramprakash Bubna 15.62%; Ramprakash Vilasrai Bubna 15.58%; Hdfc Small Cap Fund 8.92% Anisha Manish Bubna 4.99%; Seema Ashish Bubna 4.99%;	2015 年	行业展会	是	否

单位名称	公司类型	注册地	注册时间	注册资本	股权结构	合作历史	获取该客户的途径	未来交易持续性	是否存在长期合作协议
FINCHIMICA S.P.A.	有限公司	意大利	1996/2/19	2,250,000 欧元	FINAGRO SPA 100%	2019 年	同行介绍	是	否
上海稞莱蔓农业科技有限公司	有限责任公司（自然人投资或控股）	中国上海	2017/9/22	2,000 万元人民币	杨熔勇 51%、王佳韵 49%	2019 年	行业展会	是	否
ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	私人有限责任公司	中国香港	1991/5/9	582,241,750 港币	Jiangsu Rotam Chemistry Co., Ltd. 50% Rotam Enterprise International Limited 50%	2018 年	行业展会	是	否
辽宁海佳农化有限公司	有限责任公司（自然人投资或控股）	中国抚顺	2004/3/26	650 万元人民币	孙永吉 96.92%、孙永伍 3.08%	2013 年	同行介绍	是	否
SYNGENTA CROP PROTECTION AG	有限公司	瑞士	1996/12/3	257,000 瑞士法郎	Syngenta AG 100%	2022 年	公司业务员工主动拜访	是	否
Insecticides (India) Limited	印度证券交易所上市公司	印度	1996 年	350,000,000 卢比	截至 2023 年 3 月 31 日主要股东： Nikunj Aggarwal 15.84%； Sanskar Aggarwal 14.71%； Pushpa Aggarwa 10.91%； Rajesh Aggarwal (HUF) 9.90% HDFC Small Cap Fund 8.79%；	2022 年	同行介绍	是	否

注：SYNGENTA CROP PROTECTION AG 的基本信息来源于《先正达集团股份有限公司招股说明书》，UPL LIMITED、SHARDA CROP CHEM LIMITED、Insecticides (India) Limited 公司基本信息来源于其 2022-2023 财年报告；其他国外企业公司类型、注册地、注册时间、注册资本、股权结构等信息来源于中信保出具的资信报告，国内企业公司类型、注册地、注册时间、注册资本、股权结构等信息通过工商信息系统、企查查等查询所得。

从上表可知，公司与报告期各期前五名直销客户合作时间较长，形成了稳定的合作关系。公司作为市场上丙硫菌唑、环磺酮、烟嘧磺隆产品的主要供应商之一，发行人产品进入上述客户供应体系需要经过严格的筛选，能够满足前述企业在技术、环保、产品质量、生产稳定性等各方面要求。上述客户均愿意与公司继续保持合作，未来交易具有持续性。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）通过发行人营业收入核查，了解发行人报告期各期前五名直销客户的销售及毛利率情况；

（2）通过企查查、全国企业信用信息公示系统等查询发行人报告期各期前五名国内直销客户的工商信息，通过中国出口信用保险公司获取发行人报告期各期前五名国外直销客户的资信报告，了解发行人报告期各期前五名直销客户的注册资本、注册时间、股权结构等信息；

（3）对发行人报告期各期前五名直销客户进行实地走访或视频访谈，了解发行人主要客户基本信息、经营情况、与发行人的合作历史、交易情况以及未来交易持续性信息；

（4）查阅发行人与主要直销客户签订的购销合同，了解发行人与主要直销客户是否签订长期合作协议；

（5）访谈发行人销售业务负责人、财务负责人，了解发行人主要产品市场供给情况以及对发行人产品价格变动的影响、同一产品主要客户单价、毛利率差异的原因以及同一客户在报告期各期收入、平均售价、毛利率波动的原因；

（6）结合影响发行人产品销售价格的主要因素、影响发行人产品成本的主要因素等，分析发行人不同客户之间毛利率差异较大的原因，同一客户不同年度内收入、毛利率变动的原因。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期前五名直销客户之间毛利率存在差异，同一客户不同年度内收入、毛利率变动具有合理原因；报告期各期前五名直销客户较为稳定，发行人与主要客户未签订长期合作协议，但基于长期稳定的业务合作关系，发行人与主要客户未来交易仍具有持续性。

二、结合各期前五名直销客户注册资本实缴情况、社保缴纳情况等，说明发行人对其交易规模与其实际经营规模的匹配性，发行人对其销售的真实性；是否存在非法人实体；以上客户与发行人、发行人实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工是否存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排

（一）报告期各期前五名直销客户注册资本实缴情况、社保缴纳情况

单位名称	注册资本	实缴资本	社保缴纳人数/员工人数（人）
GLOBACHEM NV	70,000 欧元	70,000 欧元	80
UPL LIMITED	4,770,000,000 卢比	1,501,215,282 卢比	7,385
上海联睿化工有限公司	500 万人民币	455 万人民币	25
宁波三江益农化学有限公司	18,800 万人民币	18,800 万人民币	257
JT AGRO LTD	100 英镑	100 英镑	4
SHARDA CROP CHEM LIMITED	1,050,000,000 卢比	902,204,950 卢比	182
FINCHIMICA S.P.A.	2,250,000 欧元	2,250,000 欧元	97
上海稞莱蔓农业科技有限公司	2,000 万人民币	550 万人民币	10
ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	582,241,750 港币	582,241,750 港币	77
辽宁海佳农化有限公司	650 万人民币	650 万人民币	21
SYNGENTA CROP PROTECTION AG	257,000 瑞士法郎	257,000 瑞士法郎	约 1,000
Insecticides (India) Limited	350,000,000 卢比	295,978,000 卢比	1,462

注 1：对于社保缴纳情况，国外企业列示员工人数，国内企业列示社会保险缴纳人数；

注 2：上述国外企业 UPL LIMITED、SHARDA CROP CHEM LIMITED、**Insecticides (India) Limited** 为印度证券交易所上市公司，其注册资本、实缴资本及员工人数等信息来源于披露的 **2022-2023 财年报告**；国外企业 GLOBACHEM NV、JT AGRO LTD 和 FINCHIMICA S.P.A.、ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD 的注册资本、实缴资本及员工人数等信息来源于中信保出具的资信报告，国内企业注册资本、实缴资本及社保缴纳人数等信息通过工商信息系统、企查查等查询所得或企业提供的说明确认文件。**SYNGENTA CROP PROTECTION AG** 注册资本、实缴资本及员工人数等信息来源于《先正达集团股份有限公司招股说明书》。

注 3：JT AGRO LTD 是一家位于英国的农化企业，成立于 2010 年 11 月 9 日，注册地位于英国伦敦，该公司专注于欧洲市场，在全欧盟范围内开展产品登记，主要目标市场是英国、德国、波兰和爱尔兰等国家。

（二）发行人对前五名直销客户交易规模与其实际经营规模的匹配性，发行人对客户销售的真实性；是否存在非法人实体

客户名称	公司对客户的销售规模（万元）				客户经营规模
	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年	
UPL LIMITED	1,612.24	12,663.68	6,719.58	102.28	2022 年销售收入 53,576 千万卢比, 约合 64.77 亿美元
GLOBACHEM NV	-	12,186.85	7,351.41	4,557.66	2021 年销售收入为 2.01 亿欧元
上海联睿化工有限公司	6,315.77	10,284.36	4,526.09	4,971.33	2022 年销售收入为 13.5 亿人民币
ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	537.74	5,004.14	483.00	427.99	2021 年 1-9 月集团销售收入约为 15.28 亿人民币
FINCHIMICA S.P.A.	897.6	3,765.40	3,042.29	3,329.67	2021 年销售收入约为 9,479.75 万欧元
SHARDA CROP CHEM LIMITED	1,772.91	7,233.42	2,023.31	3,346.20	2022 年销售收入 4,045,156.6 万卢比, 约合 4.89 亿美元
宁波三江益农化学有限公司	2,379.93	2,977.34	3,560.31	1,961.77	2022 年销售额约为 28.84 亿元人民币
上海稞莱蔓农业科技有限公司	-	1,706.42	571.33	2,389.38	2021 年销售额约为 2 亿元人民币
JT AGRO LTD	1,832.28	3,380.42	3,189.30	180.71	2022 年销售收入约为 5,343 万英镑
辽宁海佳农化有限公司	5,783.30	4,617.50	445.49	850.83	2021 年销售收入约为 5 亿元人民币
Insecticides (India) Limited	3,038.63	674.06	-	-	2022 年销售收入 1,801,328.50 万卢比, 约合 2.18 亿美元
SYNGENTA CROP PROTECTION AG	1,978.65	2,028.49	-	-	2022 年销售收入 7,851 百万瑞士法郎, 约合 88.95 亿美元

注 1: 国外企业 UPL LIMITED、SHARDA CROP CHEM LIMITED、Insecticides (India) Limited 为印度证券交易所上市企业, 销售收入数据来源于披露的 2022-2023 财年报告; 国外企业 ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD、GLOBACHEM NV、JT AGRO LTD 和 FINCHIMICA S.P.A.销售收入数据来源于中信保出具的资信报告; 国内企业宁波三江益农化学有限公司销售额数据来源于中国农药工业协会发布的 2022 年农药行业销售百强榜; 国内企业上海联睿化工有限公司、上海稞莱蔓农业科技有限公司销售额数据来源于其说明文件或访谈记录。SYNGENTA CROP PROTECTION AG 销售收入数据来源于《先正达集团股份有限公司招股说明书》

从上述公司的注册资本实缴情况、社保缴纳情况及实际经营规模情况可知, 公司报告期各期前五名直销客户主要为上市公司和规模较大的企业, 客户经营规模大幅超过公司对该客户的销售规模, 公司与前五名直销客户的交易规模与其经营规模相匹配, 发行人对其销售真实; 公司报告期各期前五名直销客户均为法人企业, 不存在非法人实体。

（三）以上客户与发行人、发行人实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工是否存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排

经核查，上述前五名直销客户与发行人、发行人实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工不存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）通过企查查、全国企业信息公示系统等查询发行人报告期各期前五名国内直销客户的工商信息，通过中国出口信用保险公司获取发行人报告期各期前五名国外直销客户的资信报告以及查阅境外上市公司年报，了解发行人报告期各期前五名直销客户的注册资本、实缴资本、员工人数、社保缴纳人数、经营规模等信息；

（2）对发行人报告期各期前五名直销客户进行实地走访或视频访谈，了解主要客户与发行人的交易情况、经营规模，分析是否与发行人交易规模相匹配；了解主要客户的基本信息、股权结构，核实与发行人及其实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工是否存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排等情形；

（3）查阅报告期内发行人控股股东和实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员的调查表，了解发行人及其实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东与前五名直销客户是否存在关联关系；

（4）获取报告期内发行人及其实际控制人、董事、监事、高管个人银行流水，并访谈客户，核查发行人及其实际控制人、董事、监事、高管是否与其客户存在异常资金往来。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

发行人对报告期各期前五名直销客户交易规模与其经营规模相匹配，发行人对其销售真实；报告期各期前五名直销客户均为法人客户，不存在非法人实体；以上客户与发行人、发行人实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工不存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排。

三、分别说明报告期内前五名直销客户变动的原因、报告期各期均与发行人发生交易的客户数量、销售金额及占比；是否存在注册成立当年或次年即成为发行人主要客户的情形，如是，请说明原因及合理性；每年新增客户的合作背景、交易内容、交易金额及毛利率等；结合上述情况进一步分析说明发行人客户的稳定性及对业务稳定性的影响

（一）报告期内前五名直销客户变动的原因

报告期各期前五名直销客户情况如下：

2023年1-6月	2022年	2021年	2020年
上海联睿化工有限公司	UPL LIMITED	GLOBACHEM NV	上海联睿化工有限公司
辽宁海佳农化有限公司	GLOBACHEM NV	UPL LIMITED	GLOBACHEM NV
Insecticides (India) Limited	上海联睿化工有限公司	上海联睿化工有限公司	SHARDA CROP CHEM LIMITED
宁波三江益农化学有限公司	ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	宁波三江益农化学有限公司	FINCHIMICA S.P.A.
SYNGENTA CROP PROTECTION AG	SHARDA CROP CHEM LIMITED	JT AGRO LTD	上海稞莱蔓农业科技有限公司

注：上表中字体加粗部分为本年度相对上年度前五大直销商变动情况。

2020-2022年公司直销客户前五名客户基本稳定，除JT AGRO LTD为2020年开始与公司合作外，其他前五名直销客户报告期各期均与公司存在交易。2023年1-6月因丙硫菌唑原药销售减少，产品结构变化导致公司直销客户前五名结构出现一定变化，具体情况详见本题回复之“一、（三）同一客户不同年度内收入、毛利率变动的原因分析”。

（二）报告期各期均与发行人发生交易的客户数量、销售金额及占比

2020-2022年各期均与发行人发生交易的客户情况如下：

项目	2022 年	2021 年	2020 年
报告期各期均发生交易客户数量（家）	800		
销售收入（万元）	107,983.69	69,244.20	54,193.90
销售收入占营业收入比重	73.23%	74.58%	81.43%

2020-2022 年均与发行人发生交易的客户数量为 800 家，与上述客户的销售金额占各期营业收入的比例在 70%以上，2022 年与发行人存在业务往来的客户中，在 2023 年 1-6 月继续与发行人发生交易的客户数量为 907 家，交易金额为 76,792.05 万元，占发行人 2023 年 1-6 月营业收入的比例为 88.63%。公司客户较为稳定。

（三）是否存在注册成立当年或次年即成为发行人主要客户的情形

报告期内，公司主要客户的注册成立时间如下：

序号	单位名称	注册时间
1	GLOBACHEM NV	2000/12/6
2	UPL LIMITED	1985/1/2
3	上海联睿化工有限公司	2012/7/12
4	宁波三江益农化学有限公司	2002/1/7
5	JT AGRO LTD	2010/11/9
6	SHARDA CROP CHEM LIMITED	2004/3/12
7	FINCHIMICA S.P.A.	1996/2/19
8	上海稷莱蔓农业科技有限公司	2017/9/22
9	ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	1991/5/9
10	辽宁海佳农化有限公司	2004/3/26
11	SYNGENTA CROP PROTECTION AG	1996/12/3
12	Insecticides (India) Limited	1996 年

由上表可知，公司主要客户均在报告期前已成立，注册时间最晚的上海稷莱蔓农业科技有限公司成立时间为 2017 年，不存在注册成立当年或次年即成为发行人主要客户的情形。

（四）每年新增客户的合作背景、交易内容、交易金额及毛利率等

报告期内，公司前五大客户中，新增的为 JT AGRO LTD、SYNGENTA CROP PROTECTION AG 和 Insecticides (India) Limited，其中 JT AGRO LTD 和

SYNGENTA CROP PROTECTION AG 系采购公司的丙硫菌唑原药产品而成为公司前五大客户, Insecticides (India) Limited 系采购公司的环磺酮中间体而成为公司前五大客户。上述新增客户报告期内的交易金额及毛利率情况如下:

单位: 万元

客户名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	收入	毛利率	收入	毛利率	收入	毛利率	收入	毛利率
JT AGRO LTD	1,832.28	/	3,380.42	/	3,189.30	/	180.71	/
Insecticides (India) Limited	3,038.63	/	674.06	/	-	-	-	-
SYNGENTA CROP PROTECTION AG	1,978.65	/	2,028.49	/	-	-	-	-

(五) 分析说明发行人客户的稳定性及对业务稳定性的影响

报告期内, 公司前五名直销客户销售收入占营业收入的比例分别为 27.94%、27.30%、32.12%、**22.50%**, 占比较为稳定。**2020-2022 年**, 前五名直销客户变动不大, 多名客户三年均为公司的前五名客户, 主要直销客户较为稳定。**2023 年 1-6 月**由于直销客户产品销售结构有所变化, 导致**2023 年 1-6 月**直销前五名客户与上年相比有所变化, 但多数客户仍与公司有业务交易。公司与前五名直销客户合作时间较长, 双方形成了长期稳定的合作关系, 且均愿意继续保持合作, 未来交易具有持续性。**2020-2022 年**均与发行人发生交易的客户共计 800 家, 其销售收入占营业收入比例分别为 81.43%、74.58%和 73.23%, 占比在 70%以上, 客户较为稳定。

综上, 公司客户具有稳定性, 有利于公司业务的持续稳定发展。

(六) 核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项, 保荐机构履行了以下核查程序:

(1) 对发行人报告期各期前五名直销客户进行了实地或者视频访谈, 了解其基本情况, 包括客户类型、股权结构、注册时间、合作历史、发行人对其销售内容、交易情况、未来合作意向等;

(2) 通过企查查查询国内前五名直销客户的工商信息, 获取中国出口信用保险公司出具的国外前五名直销客户的资信报告, 了解其注册成立时间, 核查

是否存在注册成立当年或次年即成为发行人主要客户的情形；

(3) 结合发行人销售部负责人访谈，对每年新增客户的合作背景、交易内容进行调查，对交易金额及毛利率变动情况进行分析性复核；对每年均与发行人存在交易的客户家数和销售金额占比情况进行分析性复核。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，公司前五名直销客户变动原因具有合理性，多名客户三年均为公司的前五名客户，公司主要直销客户较为稳定；**2020-2022 年**均与发行人发生交易的客户数量为 800 家，且向上述客户销售的产品金额占营业收入比例超过 70%；前五名直销客户不存在注册成立当年或次年即成为发行人主要客户的情形；发行人客户稳定，有利于公司业务的持续稳定发展。

四、按照销售金额分层说明报告期内主要客户及新增客户数量、收入金额、占比情况，说明客户集中度水平及报告期内变化趋势是否符合行业普遍特征，发行人在客户稳定性与业务持续性方面是否存在重大风险

(一) 按照销售金额分层说明报告期内主要客户数量、收入金额、占比情况

单位：万元

销售规模	2023 年 1-6 月			2022 年		
	数量	收入	占比	数量	收入	占比
1,000（含）以上	19	39,076.37	45.10%	22	84,509.71	57.31%
500（含）-1,000	16	11,284.15	13.02%	20	12,833.12	8.70%
100（含）-500	98	21,057.95	24.31%	147	31,213.40	21.17%
100 以下	1,104	15,220.14	17.57%	1,360	18,907.99	12.82%
合计	1,237	86,638.62	100.00%	1,549	147,464.22	100.00%

续表

销售规模	2021 年			2020 年		
	数量	收入	占比	数量	收入	占比
1,000（含）以上	15	44,405.94	47.83%	7	21,797.87	32.75%
500（含）-1,000	14	9,558.52	10.30%	12	7,930.50	11.92%
100（含）-500	105	21,591.42	23.26%	95	18,097.76	27.19%

销售规模	2021 年			2020 年		
	数量	收入	占比	数量	收入	占比
100 以下	1,339	17,287.85	18.62%	1,382	18,728.29	28.14%
合计	1,473	92,843.72	100.00%	1,496	66,554.43	100.00%

报告期内，发行人 100 万以下的客户数量较多，是由于农药制剂产品最终使用者主要为农作物的种植户，制剂产品终端客户较分散，因此采取国内农药行业的通行做法，即经销商销售模式。公司已经形成覆盖全国的 1,000 余家经销商网络，公司经销商数量较多。随着公司丙硫菌唑、环磺酮新产品的上市，公司原药产品销售收入迅速增长，原药产品客户主要为国内外大型农化公司，客户集中度有所提高。2021 年、2022 年公司 100 万以上的客户销售收入占比有所提升。2023 年 1-6 月 100 万以上客户销售收入占比下降，系为半年度数据，部分客户会在下半年继续采购所致。

（二）按照销售金额分层说明新增客户数量、收入金额、占比情况

单位：万元

销售规模	2023 年 1-6 月			2022 年		
	数量	收入	占比	数量	收入	占比
1,000（含）以上	-	-	-	1	1,499.22	8.17%
500（含）-1,000	3	2,128.51	21.24%	3	1,875.18	10.22%
100（含）-500	18	4,950.00	49.39%	48	9,631.24	52.51%
100 以下	309	2,943.45	29.37%	483	5,337.05	29.10%
合计	330	10,021.97	100.00%	535	18,342.69	100.00%

续表

销售规模	2021 年			2020 年		
	数量	收入	占比	数量	收入	占比
1,000（含）以上	3	4,120.56	23.73%	-	-	-
500（含）-1,000	4	2,787.38	16.05%	1	844.54	10.17%
100（含）-500	30	5,910.85	34.04%	17	2,980.45	35.88%
100 以下	386	4,545.80	26.18%	414	4,482.26	53.96%
合计	423	17,364.60	100.00%	432	8,307.26	100.00%

由上表可见，报告期内公司新增客户主要为 500 万以下的客户。2021 年公司新增销售规模 500 万以上大型客户 7 家，新增客户销售收入 6,907.94 万元，主要系公司加大丙硫菌唑原药市场开拓所致。2022 年新增销售规模 500 万以上大

型客户 4 家，新增客户销售收入 3,374.40 万元，其中 2 家为境外客户，2 家为境内贸易商客户。2023 年 1-6 月新增销售规模 500 万以上大型客户 3 家，新增客户销售收入 2,128.51 万元，2 家主要为销售环磺酮原药，1 家主要为销售氟氟草酯原药。

（三）说明客户集中度水平及报告期内变化趋势是否符合行业普遍特征

2020-2022 年，发行人与可比公司前五大客户集中度情况如下：

公司	2022 年度	2021 年度	2020 年度
海利尔	17.78%	5.65%	10.16%
新农股份	23.26%	34.83%	44.40%
丰山集团	21.93%	21.19%	21.38%
苏利股份	34.37%	29.82%	27.15%
可比公司平均值	24.34%	22.87%	25.77%
公司	32.12%	27.30%	27.94%

从行业来说，制剂业务的客户集中度会低于原药业务的客户集中度，海利尔的制剂收入占比较高，客户集中度较低，新农股份则是原药和中间体的收入占比较高，客户集中度较高。公司各年前五大客户占比与丰山集团、苏利股份接近，与可比公司平均值差异较小，在同行业可比公司的区间范围内，符合行业惯例。

（四）发行人客户稳定性与业务持续性方面是否存在重大风险

发行人客户稳定性与业务持续性方面不存在重大风险，具体原因如下：

1、发行人主要客户稳定、双方合作关系良好、未来交易具有持续性。报告期各期，多名客户均为公司的前五名客户，主要客户较为稳定。公司与前五名客户合作时间较长，双方形成了长期稳定的合作关系，且均愿意继续保持合作，未来交易具有持续性。报告期内公司主要收入来自于稳定的客户，且报告期内发行人对稳定客户的销售收入不断增加，来自稳定客户的收入占比维持在 70%以上，公司客户稳定，有利于公司业务的持续稳定发展。

2、发行人新产品丙硫菌唑为全球前十大杀菌剂之一，具有广阔的市场前景。发行人利用国内首批取得丙硫菌唑原药及其制剂登记的先发优势，积极开

拓国际和国内市场，取得了良好的效果。**2020-2022 年**，发行人丙硫菌唑产品销售收入逐年增加，**2023 年 1-6 月受海外农药市场库存影响，客户阶段性需求下降，导致 2023 年 1-6 月丙硫菌唑原药销售收入下降**。公司未来积极扩大丙硫菌唑原药产能，不断丰富丙硫菌唑系列产品管线，扩大丙硫菌唑作物应用范围，用以防治更多作物病害，以满足不同市场的需求，促进公司未来业务持续发展。

3、发行人于 2021 年 12 月 30 日取得环磺酮在国内的原药及制剂的登记，已成功实现产业化，目前产能 200 吨，未来计划扩产至 2,200 吨**(2023 年底产能将达到 600 吨)**。环磺酮原药及制剂为我国新一代玉米田除草剂，具有较高的市场认可度及预期。**发行人已授权 13 家农药制剂企业取得环磺酮制剂产品的登记，积极培育环磺酮市场生态，2023 年 1-6 月发行人环磺酮原药销售收入大幅增长，环磺酮系列产品将成为发行人业务收入的另一增长点，为发行人未来业务持续发展提供有力保障。**

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取销售收入明细表，按销售金额分层统计主要客户及新增客户数量、收入金额、占比，了解分析发行人客户的集中度；

（2）查询同行业可比公司年度报告，研究其经营情况、销售情况、客户集中度等，比较分析发行人与同行业可比公司的客户集中情况，确认发行人客户集中度是否符合行业惯例，在客户稳定性与业务持续性方面的重大风险；

（3）核查发行人与主要客户签订的合同、报告期内的销售情况，分析交易是否稳定可持续；

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人客户集中度水平及报告期内变化趋势符合行业普遍特征，发行人在客户稳定性与业务持续性方面不存在重大风险。

五、说明发行人客户与供应商重叠或受同一实际控制人控制的企业的具体交易模式、交易价格形成机制、会计核算方法、依据及合规性，报告期各期客户与供应商重叠情形下的整体采购、销售金额情况，客户与供应商重叠的背景、必要性，对比发行人与可比公司客户与供应商重叠情形产生的原因、说明是否为行业普遍情况；发行人向前述客户的销售和采购价格与向独立第三方客户或供应商之间的交易价格是否存在较大差异，说明向双重身份客户的交易价格的公允性

（一）发行人客户与供应商重叠或受同一实际控制人控制的企业的具体交易模式、交易价格形成机制、会计核算方法、依据及合规性

1、此类交易的具体模式及交易价格形成机制

报告期内，公司存在客户与供应商重叠的情形，主要是分别销售和采购不同产品形成，上述交易均为独立销售或采购交易，即公司会就产品销售和采购分别独立签署协议，分别按销售业务和采购业务进行管理。

在上述交易模式下，销售与采购的定价模式与发行人其他一般购销交易的定价模式不存在差异，具体而言，对于销售交易，发行人综合考虑产品种类、产品成本、客户类型、客户采购规模及市场行情等因素确定售价；对于采购交易，发行人综合考虑历史合作情况、采购量大小、售后服务、付款方式、信用期、市场行情等因素与供应商协商确定采购价格。

2、此类交易的会计处理方法、依据及合规性

由于发行人客户与供应商重叠情形下发生的交易是独立的购销业务，签署的是独立的销售合同、采购合同而非委托加工合同，发行人在确认收入时一般采用总额法进行会计处理，即按照销售交易的不含税总价款确认收入，按实际采购价格核算采购成本。

根据《企业会计准则第 14 号——收入》第三十四条，“企业应当根据其在向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权，来判断其从事交易时的身份是主要责任人还是代理人。企业在向客户转让商品前能够控制该商品的，该企业为主要责任人，应当按照已收或应收对价总额确认收入。”由于公司的销售与采购交易均基于独立的销售或采购合同，且公司在转让商品前拥有对商品完整

的控制权，属于交易中的主要责任人，故按照交易对价的总额确认收入，符合《企业会计准则》的要求。

2021 年，发行人向中国江苏国际经济技术合作集团有限公司采购苯磺隆制剂大包装产品 104.22 万元，向该公司销售苯磺隆制剂小包装产品 1,143.25 万元，由于公司采购苯磺隆制剂大包装分装后向其销售苯磺隆制剂小包装，公司已按照净额法进行会计处理，故销售苯磺隆制剂小包装金额按 1,039.03 万元确认收入。

2021 年因公司不再生产苯磺隆原药，故将苯磺隆原药的中间体 N-甲基三嗪销售给阜新乾屹精细化工有限公司，同时向其采购苯磺隆原药以满足公司苯磺隆制剂的生产。公司向阜新乾屹精细化工有限公司销售 N-甲基三嗪 1,486.55 万元，向其采购苯磺隆原药 3,530.48 万元，公司按照净额法进行会计处理，未确认销售收入；2022 年公司向其采购苯磺隆原药金额为 1,171.35 万元，向该公司销售苯磺隆中间体 N-甲基三嗪及邻甲酸甲酯苯磺酰胺合计金额为 466.57 万元，公司对该项业务按照净额法进行会计处理，未确认销售收入；2023 年 1-6 月发行人向该公司采购苯磺隆原药金额为 287.36 万元，向该公司销售苯磺隆中间体 N-甲基三嗪金额为 129.47 万元，发行人对该项业务按照净额法进行会计处理，未确认销售收入。

（二）报告期各期客户与供应商重叠情形下的整体采购、销售金额情况

报告期各期，公司客户与供应商重叠情形下的整体采购、销售金额（当期累计销售金额和累计采购金额均在 100 万元以上的客户供应商）如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年度	2020 年度
采购金额	3,995.70	12,181.64	10,012.38	1,495.84
采购金额占比	8.12%	11.12%	12.11%	3.10%
销售金额	8,835.06	4,386.03	6,006.98	899.00
销售金额占比	10.20%	2.97%	6.47%	1.35%

（三）客户与供应商重叠的背景、必要性

报告期内，公司主要重叠客户和供应商（累计销售金额和累计采购金额均在 100 万元以上的交易对象）的背景、原因说明如下：

序号	客户/供应商名称	类型	采购/销售原因、合理性、必要性
1	中国江苏国际经济技术合作集团有限公司	农药贸易企业	该公司为发行人重要贸易商客户之一； 苯磺隆作为该公司贸易产品之一，发行人 2021 年向其采购少量苯磺隆制剂大包装产品，分装后向其销售，具有合理性与必要性，发行人已按照净额法进行会计处理。
2	阜新乾屹精细化工有限公司	农药生产企业	苯磺隆原药为该公司生产的产品之一，苯磺隆制剂产品为公司的主要产品之一。发行人具有苯磺隆中间体的采购渠道，发行人向其销售苯磺隆中间体 N-甲基三嗪、邻甲酸甲酯苯磺酰胺，向其采购苯磺隆原药，具有合理性与必要性。发行人对该项业务按照净额法进行会计处理。
3	河南豫珠恒力生物科技有限责任公司	农药生产企业	该公司主要向发行人采购烟嘧磺隆原药、丙硫菌唑制剂、 环磺酮制剂 。发行人则主要向其采购甲基二磺隆、莠去津原药及其他制剂，用于生产，交易具有合理性与必要性。
4	上海浓辉化工有限公司	农药贸易企业	该公司为发行人重要贸易商客户之一； 发行人主要向其销售烟嘧磺隆制剂，主要向其采购啶氧菌酯原药、丙醇类化合物用于农药生产，具有合理性与必要性。
5	合肥星宇化学有限责任公司	农药生产企业	该公司和发行人同为烟嘧磺隆原药和制剂的生产企业。2021 年发行人使用的烟嘧磺隆原药以外购为主，向该公司采购烟嘧磺隆原药，同时将库存烟嘧磺隆原药生产使用的中间体 2-氯烟酸销售给该公司，双方交易具有合理性与必要性；
6	江苏艾津作物科技集团有限公司	农药生产企业	该公司主要向发行人采购丙醇类化合物、苯磺隆制剂，发行人则主要向其采购氟啶胺悬浮剂，双方交易具有合理性与必要性；
7	南京润农生物科技有限公司	农药贸易企业	该公司为发行人重要贸易商客户之一； 发行人主要向其销售氰氟草酯原药、苯磺隆制剂，主要向其采购烟嘧磺隆原药和丙醇类化合物，具有合理性与必要性；
8	浙江中山化工集团股份有限公司	农药生产企业	该公司主要向发行人采购烟嘧磺隆原药、精噁唑禾草灵制剂。发行人则主要向其采购灭草松水剂、硝磺草酮原药、莠去津原药，双方交易具有合理性与必要性；
9	安徽华星化工有限公司	农药生产企业	该公司主要向发行人采购噻啶胺、2-氯烟酸。发行人则主要向其采购 2 甲 4 氯原药、烟嘧磺隆原药，双方交易具有合理性与必要性；
10	宁波三江益农化学有限公司	农药生产企业	该公司主要向发行人采购烟嘧磺隆制剂。发行人则主要向其采购吡虫啉悬浮种衣剂、丙环唑乳油等其他制剂，双方交易具有合理性与必要性；
11	山东德浩化学有限公司	农药生产企业	该公司向发行人采购烟嘧磺隆原药。发行人则主要向其采购莠去津原药、氟磺胺草醚原药，双方交易具有合理性与必要性；
12	南京博兰德生物科技有限公司	农药贸易企业	该公司为发行人重要贸易商客户之一； 发行人主要向其销售丙醇类化合物，并主要向其采购高效氟吡甲禾灵原药，具有合理性与必要性；

序号	客户/供应商名称	类型	采购/销售原因、合理性、必要性
13	山西东强生物科技有限公司	农药贸易企业	该公司为发行人重要贸易商客户之一；发行人主要向其销售三氟乙醇，并主要向其采购三氯三羟基吡啶，具有合理性与必要性；
14	安徽众邦生物工程有限公司	农药生产企业	该公司主要向发行人采购烟嘧磺隆制剂。发行人则主要向其采购噁唑酰草胺制剂，双方交易具有合理性与必要性。
15	安徽佳田森生物科技有限公司	农药生产企业	发行人主要向其销售氰氟草酯原药及化工原材料，并主要向其采购烟嘧磺隆制剂产品，具有合理性与必要性；
16	安徽先农化工有限公司	农药贸易企业	该公司为发行人重要贸易商客户之一；发行人主要向其销售烟嘧磺隆制剂，并主要向其采购二甲基癸酰胺、二氯吡啶酸原药，具有合理性与必要性；
17	定远众邦生物工程有限公司	农药生产企业	该公司主要向发行人采购烟嘧磺隆制剂。发行人则主要向其采购其他制剂产品，双方交易具有合理性与必要性。
18	江西佳田森生物科技有限公司	农药生产企业	该公司主要向发行人采购原材料氯吡嘧磺胺和氯嘧磺隆原药。发行人则主要向其采购唑草酮制剂、烟嘧磺隆制剂、苯磺隆制剂等产品，双方交易具有合理性与必要性。
19	上海联睿化工有限公司	农药贸易企业	该公司主要向发行人采购烟嘧磺隆制剂、苯磺隆制剂等，2023年1-6月公司主要向其采购高效氟吡甲禾灵原药，双方交易具有合理性与必要性。
20	合肥合农农药有限公司	农药生产企业	2023年1-6月该公司主要向发行人采购氰氟草酯原药，公司主要向其采购敌稗、氰氟草酯乳油和噁唑、氰氟乳油，双方交易具有合理性与必要性。
21	安徽丰乐农化有限责任公司	农药生产企业	2023年1-6月该公司主要向发行人采购环磺酮制剂，而发行人主要向其采购烟嘧磺隆原药、异噁草松原药、精喹禾灵原药等原药，双方交易具有合理性与必要性。
22	山东泰阳生物科技有限公司	农药生产企业	2023年1-6月该公司主要向发行人采购硝磺草酮原药、烟嘧磺隆原药、莠去津原药，发行人主要向其采购烟嘧磺隆制剂，双方交易具有合理性与必要性。

报告期内，公司客户和供应商重叠主要有两个原因：第一，公司为农药原药及制剂的生产厂商，农药原药既是公司的产品，也是生产农药制剂的原材料。公司生产的原药种类较少，而制剂产品种类较多，需向其他农药原药生产企业购买原药产品以生产制剂，同样其他农药制剂生产企业也会向公司购买原药进行制剂生产；第二，由于农药产品种类众多，且农药使用范围广泛，最终用户较为分散，因此农药行业普遍存在通过农化贸易类企业进行产品销售的情形。农化贸易企业主营业务包括农药原药、农药制剂的贸易业务，公司根据需求向其采购农药原药及制剂，同时对方根据其下游客户需求也会向公司采购农

药原药及制剂产品。

报告期内发生的客户与供应商重叠交易，销售和采购内容与客户及供应商的主营业务具有相关性，且对同一家企业的销售和采购的具体内容不同，该类业务交易主要基于双方的产品互补性和业务需求，具有必要性。

（四）对比发行人与可比公司客户与供应商重叠情形产生的原因、说明是否为行业普遍情况

经查阅公司同行业可比公司的年报及招股说明书等公开资料，苏利股份、海利尔、丰山集团均未披露客户与供应商重叠情形。上市公司新农股份、农心科技，拟上市企业广东广康生化科技股份有限公司、南通泰禾化工股份有限公司均在招股说明书中披露了客户与供应商重叠情形，该情况符合行业惯例。具体情况如下：

公司名称	客户与供应商重叠情形产生的原因
新农股份	未披露具体原因，披露了既是报告期各期向同一交易对手既有采购又有销售的情况。并披露：公司与上述交易对手的交易符合企业的实际情况，具有业务实质，具有真实交易背景。
农心科技	发行人的部分客户、供应商会同时从事农药原药、农药制剂、肥料等多种农用物资生产或贸易业务，因此发行人会与部分公司同时存在采购及销售业务。
广东广康生化科技股份有限公司	农药制造产业链主要由上游原材料和中间体制造商、中游原药生产商以及下游制剂生产商组成，公司的最主要产品为自产原药，此外公司还通过子公司禾农生物开展农药贸易业务、通过广州西部爱地开展农药制剂业务。由于公司的业务结构以及产业链内公司也可能同时开展原药、制剂生产及贸易业务的经营特点，在日常的经营过程中，会产生如下几种主要情况导致公司出现客户、供应商重叠的情况： （1）公司国内下游农药生产厂商会向多个原药厂商购买产品并生产多种制剂，公司子公司禾农生物开展农药贸易业务及原子公司广州西部爱地开展农药制剂销售业务时，可能会出现向该等客户采购制剂产品的情形，如广东真格生物科技有限公司，公司采购的制剂对应的原药与公司向其销售原药为不同产品； （2）公司向国内下游农药生产厂商销售原药，同时采购公司不生产的原药以供贸易业务，如宜兴兴农化工制品有限公司； （3）公司向农药贸易公司销售农药产品，同时向该等贸易公司采购生产所需的原材料或购买农药产品以供贸易业务，如苏州诚合化工有限公司。 在上述市场化的交易背景下，公司部分客户能够满足公司的部分采购需求，因此产生了部分客户与供应商重叠的情形。公司与同一交易主体同时进行销售和采购交易的业务目的不同、用途不同、主要产品不同，相关产品交易价格分别基于市场化定价，会计核算亦分别基于销售和采购分别进行核算，在商业和业务以及财务核算方面具有合理性。
南通泰禾	报告期内，公司客户和供应商重叠主要包括两种情形：一是交易对手为

公司名称	客户与供应商重叠情形产生的原因
	生产企业，主营业务包括农药原药、制剂、农药中间体或其他化工品的生产和销售，公司向该类企业采购产品，而该类企业依据其自身客户需求，也会向公司采购农药相关产品用于生产或贸易；二是交易对手为贸易类企业，主营业务包括农药或化工品的贸易业务，公司根据需求向该类企业采购产品，该类企业根据其下游客户需求向公司进行采购。 从企业自身的角度考虑，在农化市场销售的农药活性成分达数百种，单个企业自产产品的品种有限，不能满足客户的所有个性化需求，而很多客户通常不会只进行单一品种的采购，因此多数企业通常会开展部分农化贸易业务，向行业内的优势供应商采购后销售给客户，以便为客户提供更周到的一站式服务，成为自产产品业务的有益补充。从行业发展角度来看，随着产业政策导向和行业环境的变化，国内农药企业尤其是原药生产企业数量逐步减少，行业的集中度逐渐提高，农药行业中的优秀企业的规模不断扩大，产品优势不断巩固，客观上导致这些企业间自然会建立起优势互补的合作关系。 综上所述，这种行业优势企业间互为客户和供应商的关系，具有商业合理性。

（五）发行人向前述客户的销售和采购价格与向独立第三方客户或供应商之间的交易价格是否存在较大差异，说明向双重身份客户的交易价格的公允性

对于主要重叠客户和供应商（累计销售金额和累计采购金额均在 100 万元以上的交易对象）销售或采购的主要产品，发行人选取同期或近期公司与独立第三方客户或供应商之间的交易价格进行对比，分析向双重身份客户的交易价格的公允性，具体情况如下：

1、南京润农生物科技有限公司

（1）销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	南京润农销售单价	第三方销售单价	差异率
2020 年度	75%苯磺隆颗粒剂	148.62	148.62	-
2021 年度	氰氟草酯原药	149.54	152.84	-2.16%

（2）采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	南京润农采购单价	第三方采购单价	差异率
2020 年度	烟嘧磺隆原药	247.71	246.33	0.56%
2021 年度	烟嘧磺隆原药	253.55	247.71	2.36%
	丙醇类化合物	464.60	466.37	-0.38%

经比对，公司与南京润农生物科技有限公司、非重叠类型的客户及供应商

间采购、销售单价不存在明显差异。

2、河南豫珠恒力生物科技有限责任公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	豫珠恒力销售单价	第三方销售单价	差异率
2020 年	烟嘧磺隆原药	302.75	302.75	-
2021 年	丙硫菌唑制剂	183.49	183.49	-
2022 年	丙硫菌唑制剂	183.49	183.49	-
	环磺酮制剂	68.81	68.81	-
2023 年 1-6 月	环磺酮制剂	80.28	80.28	-
	丙硫菌唑制剂	188.07	188.07	-
	烟嘧磺隆原药	192.35	192.57	-0.11%

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	豫珠恒力采购单价	第三方采购单价	差异率
2020 年	莠去津原药	16.97	16.97	-
2021 年	甲基二磺隆+烷基乙基磺酸盐	3.67	-	-
2022 年	其他制剂	36.70	36.98	-0.76%
2023 年 1-6 月	其他制剂	37.61	40.37	-6.84%

经比对，发行人与河南豫珠恒力生物科技有限责任公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

3、上海浓辉化工有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	浓辉化工销售单价	第三方销售单价	差异率
2020 年	75%苯磺隆颗粒剂	139.45	139.45	-
2021 年	75%烟嘧磺隆颗粒剂	275.23	275.23	-

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	浓辉化工采购单价	第三方采购单价	差异率
2020 年	啉氧菌酯原药	407.15	415.93	-2.11%
2021 年	烟嘧磺隆原药	288.99	288.07	0.32%

经比对，发行人与上海浓辉化工有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

4、浙江中山化工集团股份有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	中山化工销售单价	第三方销售单价	差异率
2020 年	烟嘧磺隆原药	311.93	311.93	-
2022 年	烟嘧·莠去津水分散粒剂	81.65	81.65	-

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	中山化工采购单价	第三方采购单价	差异率
2020 年	灭草松水剂	312.94	-	-
2022 年	硝磺草酮原药	117.43	119.27	-1.54%

经比对，发行人与浙江中山化工集团股份有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

5、中国江苏国际经济技术合作集团有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	江苏国际销售单价	第三方销售单价	差异率
2021 年	75%苯磺隆颗粒剂	142.20	142.20	-

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	江苏国际采购单价	第三方采购单价	差异率
2021 年	75%苯磺隆大包装	130.28	128.44	1.43%

经比对，发行人与中国江苏国际经济技术合作集团有限公司、非重叠类型

的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

6、阜新乾屹精细化工有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	阜新乾屹销售单价	第三方销售单价	差异率
2021 年	N-甲基三嗪	123.01	123.01	-
2022 年	N-甲基三嗪	134.51	125.66	7.04%
2023 年 1-6 月	N-甲基三嗪	117.70	119.47	-1.48%

注：2023 年 1-6 月公司未向其他客户销售 N-甲基三嗪，对比的第三方销售单价系其他生产企业的市场销售价格。

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	阜新乾屹采购单价	第三方采购单价	差异率
2021 年	苯磺隆原药	134.86	135.78	-0.68%
2022 年	苯磺隆原药	122.02	122.02	-
2023 年 1-6 月	苯磺隆原药	114.94	96.33	19.32%

经比对，发行人与阜新乾屹精细化工有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。2023 年 1-6 月发行人向阜新乾屹精细化工有限公司采购苯磺隆原药价格较高，系市场价格波动所致。发行人于 2023 年 1 月向阜新乾屹精细化工有限公司采购苯磺隆原药，当时市场价格处于高位，而向第三方采购的价格是 2023 年 4 月的价格，市场价格已有所下降。百川盈孚公布的 2023 年 1 月苯磺隆市场价格数据为 12.39 万元/吨，与公司当期采购的价格 11.49 万元/吨接近，公司采购价格公允。

7、合肥星宇化学有限责任公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	星宇化学销售单价	第三方销售单价	差异率
2021 年	2-氯烟酸	130.97	130.53	0.34%

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	星宇化学采购单价	第三方采购单价	差异率
2021 年	烟嘧磺隆原药	247.47	248.45	-0.39%

经比对，发行人与合肥星宇化学有限责任公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

8、江苏艾津作物科技集团有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	艾津作物销售单价	第三方销售单价	差异率
2021 年	75%苯磺隆颗粒剂	142.20	142.20	-
	丙醇类化合物	433.63	424.78	2.08%

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	艾津作物采购单价	第三方采购单价	差异率
2021 年	500g/l 氟啶胺悬浮剂	116.51	-	-

经比对，发行人与江苏艾津作物科技集团有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

9、安徽华星化工有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	华星化工销售单价	第三方销售单价	差异率
2021 年	2-氯烟酸	130.53	130.97	-0.34%

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	华星化工采购单价	第三方采购单价	差异率
2021 年	烟嘧磺隆原药	247.71	248.45	-0.30%

经比对，发行人与安徽华星化工有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

10、山东德浩化学有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	德浩化学销售单价	第三方销售单价	差异率
2021 年	烟嘧磺隆原药	232.02	231.63	0.17%

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	德浩化学采购单价	第三方采购单价	差异率
2021 年	氟磺胺草醚原药	80.73	80.73	-

经比对，发行人与山东德浩化学有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

11、南京博兰德生物科技有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	博兰德销售单价	第三方销售单价	差异率
2021 年	丙醇类化合物	415.93	420.35	-1.05%

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	博兰德采购单价	第三方采购单价	差异率
2021 年	高效氟吡甲禾灵原药	160.55	169.72	-5.40%

经比对，发行人与南京博兰德生物科技有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

12、安徽众邦生物工程有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	安徽众邦销售单价	第三方销售单价	差异率
2021 年	氰氟草酯原药	154.13	155.96	-1.17%
2022 年	20%莠+3%烟+7%甲磺+0.5%安全剂	42.39	42.20	0.45%

(2) 采购单价对比

单位：元/件

年度	主要产品	安徽众邦采购单价	第三方采购单价	差异率
2021 年	二甲四氯原药	30.97	31.86	-2.79%
2022 年	15%噁唑酰草胺 +30%氰氟草酯	688.07	681.82	0.92%

经比对，发行人与安徽众邦生物工程有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

13、安徽先农化工有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	先农化工销售单价	第三方销售单价	差异率
2022 年	10%烟嘧磺隆可分散 油悬浮剂	42.60	41.53	2.58%

注：公司仅向安徽先农化工有限公司采购 10%烟嘧磺隆可分散油悬浮剂，未向其他第三方采购。

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	先农化工采购单价	第三方采购单价	差异率
2022 年	二甲基癸酰胺	59.56	59.29	0.46%

经比对，发行人与安徽先农化工有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

14、定远众邦生物工程有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	定远众邦销售单价	第三方销售单价	差异率
2022 年	2%烟嘧+20%莠去津 油悬浮剂	24.73	25.87	-4.41%

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	定远众邦采购单价	第三方采购单价	差异率
2022 年	40%乐果乳油	37.61	35.69	5.38%

经比对，发行人与定远众邦生物工程有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

15、安徽佳田森生物科技有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	安徽佳田森销售单价	第三方销售单价	差异率
2022 年	二氯三羟基吡啶	641.59	641.59	-

(2) 采购单价对比

单位：元/件

年度	主要产品	安徽佳田森采购单价	第三方采购单价	差异率
2022 年	唑草酮 WDG	433.03	420.18	3.06%

经比对，发行人与安徽佳田森生物科技有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

16、宁波三江益农化学有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	三江益农销售单价	第三方销售单价	差异率
2022 年	40 克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂	26.15	26.15	-

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	三江益农采购单价	第三方采购单价	差异率
2022 年	600g/L 吡虫啉悬浮种衣剂	89.52	85.78	4.36%

经比对，发行人与宁波三江益农化学有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

17、江西佳田森生物科技有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	江西佳田森销售单价	第三方销售单价	差异率
2022 年	氯吡嘧磺胺	451.33	451.33	-
2023 年 1-6 月	氯嘧磺隆原药	175.23	174.31	0.53%
	氯吡嘧磺胺	466.80	451.33	3.43%

注：2023 年 1-6 月发行人未向其他客户销售氯嘧磺隆原药，对比的氯嘧磺隆原药第三方销售单价系其他生产企业的市场销售价格。

（2）采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	江西佳田森采购单价	第三方采购单价	差异率
2022 年	40%唑草酮水分散粒剂	420.18	449.54	-6.53%
2023 年 1-6 月	75%烟嘧颗粒剂	168.02	180.73	-7.04%
	75%苯磺隆颗粒剂	104.42	104.05	0.36%
	15%炔草酯微乳剂	40.72	41.28	-1.36%

注：2023 年 1-6 月发行人未向其他客户采购 15%炔草酯微乳剂，对比的 15%炔草酯微乳剂第三方采购单价系其他生产企业的市场销售价格。

经比对，发行人与江西佳田森生物科技有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

18、山西东强生物科技有限公司

（1）销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	东强生物销售单价	第三方销售单价	差异率
2022 年	三氟乙醇	137.17	132.74	3.33%

（2）采购单价对比

单位：元/件

年度	主要产品	东强生物采购单价	第三方采购单价	差异率
2022 年	二氯三羟基吡啶	619.47	619.47	-

经比对，发行人与山西东强生物科技有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

19、上海联睿化工有限公司

（1）销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	上海联睿销售单价	第三方销售单价	差异率
2023 年 1-6 月	40 克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂	20.73	21.10	-1.74%

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	上海联睿采购单价	第三方采购单价	差异率
2023 年 1-6 月	高效氟吡甲禾灵原药	174.31	178.90	-2.57%

注：2023 年 1-6 月发行人未向其他客户采购高效氟吡甲禾灵原药，对比的高效氟吡甲禾灵原药第三方采购单价系其他生产企业的市场销售价格。

经比对，发行人与上海联睿化工有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

20、合肥合农农药有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	合肥合农销售单价	第三方销售单价	差异率
2023 年 1-6 月	氟氯草酯原药	133.03	133.03	-

(2) 采购单价对比

单位：元/件

年度	主要产品	合肥合农采购单价	第三方采购单价	差异率
2023 年 1-6 月	35%噁唑·氟氯乳油	1,018.35	1,055.05	-3.48%
	40%敌稗·氟氯草酯乳油	403.67	412.84	-2.22%

注：2023 年 1-6 月发行人未向其他供应商采购上表中的产品，对比的第三方采购单价系合肥合农农药有限公司向除发行人外其他客户销售的平均价格。

经比对，发行人与合肥合农农药有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

21、安徽丰乐农化有限责任公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	丰乐农化销售单价	第三方销售单价	差异率
2023 年 1-6 月	环磷酮制剂	80.28	80.28	-

(2) 采购单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	丰乐农化采购单价	第三方采购单价	差异率
2023 年 1-6 月	烟嘧磺隆原药	165.35	165.87	-0.32%
	氟磺胺草醚原药	127.06	128.44	-1.07%
	精喹禾灵原药	192.66	197.25	-2.33%

注：2023 年 1-6 月发行人未向其他供应商采购精喹禾灵原药，对比的精喹禾灵原药第三方采购单价为中农立华原药价格指数公布的同期市场价格。

经比对，发行人与安徽丰乐农化有限责任公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

22、山东泰阳生物科技有限公司

(1) 销售单价对比

单位：元/千克

年度	主要产品	山东泰阳销售单价	第三方销售单价	差异率
2023 年 1-6 月	硝磺草酮原药	103.67	103.67	-
	烟嘧磺隆原药	166.46	167.89	-0.85%
	莠去津原药	33.03	33.03	-

(2) 采购单价对比

单位：元/件

年度	主要产品	山东泰阳采购单价	第三方采购单价	差异率
2023 年 1-6 月	36%硝·烟·莠去津	276.70	293.58	-5.75%

注：2023 年 1-6 月发行人未向其他客户采购 36%硝·烟·莠去津制剂，对比的 36%硝·烟·莠去津制剂第三方采购单价系其他生产企业的市场销售价格。

经比对，发行人与山东泰阳生物科技有限公司、非重叠类型的客户及供应商间采购、销售单价不存在明显差异。

综上，公司向客户的销售和采购价格与向独立第三方客户或供应商之间的交易价格不存在较大差异，向双重身份客户的交易价格具有公允性。

(六) 核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

(1) 查阅发行人销售明细和采购明细，对比客户和供应商名单，核查发行人客户和供应商重叠情形和整体采购、销售金额情况；

（2）访谈发行人销售负责人和采购负责人，了解客户与供应商重叠的背景、必要性，以及具体交易模式、交易价格形成机制；

（3）查阅发行人向重叠客户供应商销售、采购的记账凭证，了解客户与供应商重叠业务的相关会计处理，分析会计核算方法、依据的合规性；

（4）查阅同行业上市公司的公开资料，核查发行人客户与供应商重叠是否符合行业惯例；

（5）对比发行人向重叠客户供应商销售、采购的产品单价与发行人向独立第三方客户或供应商之间的平均销售单价、采购单价，了解差异原因，核查交易定价的公允性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人存在客户与供应商重叠的情形，主要是分别销售和采购不同产品形成，重叠原因具有合理性和必要性，符合行业惯例；发行人客户与供应商重叠交易均为独立销售或采购交易，分别签署独立的销售和采购协议，按销售业务和采购业务进行管理，按照交易对价的总额确认收入，对业务相关的客户与供应商重叠交易已按净额法列示，相关会计处理符合《企业会计准则》的要求；发行人与重叠客户和供应商的销售与采购的定价模式与公司其他一般购销交易的定价模式不存在差异；发行人向重叠客户和供应商的销售和采购价格与向独立第三方客户或供应商之间的交易价格不存在较大差异，向双重身份客户的交易价格具有公允性。

问题 10.关于生产和营业成本

申请文件显示，报告期内，发行人主营业务成本分别为 41,360.93 万元、53,305.69 万元、71,471.03 万元。其他业务成本分别为 356.05 万元、152.65 万元、3,856.69 万元。

请发行人：

（1）分别说明报告期内各产品对应主要原材料、能源的单位耗用情况，分析各期单耗变动情况并说明原因及合理性。

（2）说明报告期各期主要产品单位成本中直接材料、直接人工、燃料动力、制造费用的具体金额及占比情况，并结合原材料价格及采购量、生产人员数量及平均薪资、产品工艺流程变化等分析变动的原因。

（3）说明其他业务成本与其他业务收入的匹配性，报告期其他业务成本大幅增长的原因。

（4）结合具体业务流程补充说明成本核算流程和方法，直接材料、人工费用、制造费用的归集和分配方法，是否存在仅在完工产品间分摊制造费用及直接人工的情形；说明产品成本结转方法，是否符合《企业会计准则》规定，公司成本核算方法与同行业公司是否存在差异，分析差异的具体情况和原因。

（5）结合同行业或同地区企业工资水平，说明报告期内直接人工金额及占比变动的合理性。

请保荐人、申报会计师发表明确意见。

答复：

一、分别说明报告期内各产品对应主要原材料、能源的单位耗用情况，分析各期单耗变动情况并说明原因及合理性

（一）报告期内，公司主要产品对应主要原材料单耗情况

报告期内主要产品烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药及制剂类产品的主要原材料单位耗用基本保持稳定；主要产品丙硫菌唑原药用原料单位耗用呈逐年下降，主要由于丙硫菌唑原药在 2019 年量产，随着生产工艺的不断优化，产品收率不断提高，耗用的主要原材料减少导致；主要产品环磺酮原药用原料单位耗用呈下降趋

势，主要由于环磺酮原药在 2022 年量产，随着生产工艺的不断优化，产品收率不断提高，耗用的主要原材料减少导致。

（二）报告期内公司能源单位耗用情况

报告期内公司单位综合能耗计算结果如下：

能源类别	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
电力	消耗量（万度）①	886.58	1,235.65	1,042.20	1,085.64
	原药产量（吨）②	1,152.31	1,493.20	981.73	965.62
	制剂产量（吨）③	9,707.92	12,539.22	10,385.45	11,004.00
	消耗量/产量①/（②+③）	0.08	0.09	0.09	0.09
蒸汽	消耗量（吨）	8,517.83	9,532.95	7,600.00	8,300.00
	原药产量（吨）	1,152.31	1,493.20	981.73	965.62
	消耗量/产量	7.39	6.38	7.74	8.60
水	消耗量（吨）①	41,832.36	68,358.65	59,700.00	64,100.00
	原药产量（吨）②	1,152.31	1,493.20	981.73	965.62
	制剂产量（吨）③	9,707.92	12,539.22	10,385.45	11,004.00
	消耗量/产量①/（②+③）	3.85	4.87	5.25	5.36

注：2022 年、2023 年 1-6 月原药产品能源消耗量=本期原药能源消耗量+本期领用上年中间体能源消耗量-期末中间库存能源消耗量。

报告期内，公司用电单位消耗量基本保持平稳。

报告期内，公司用蒸汽单位消耗量呈先降后升趋势。其中，2020 年至 2022 年蒸汽单位消耗量下降，系公司原药产品结构调整，丙硫菌唑原药产量逐年增加，烟嘧磺隆原药产量逐年降低且 2022 年未生产，2021 年开始不再生产苯磺隆原药，公司丙硫菌唑原药蒸汽单位消耗量相较烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药较低；2023 年 1-6 月较 2022 年蒸汽单位消耗量增加，主要系上半年公司使用工序较前端的乙酰类化合物（中间体）生产丙硫菌唑原药较多，蒸汽耗用量增加所致。

报告期内，公司用水单位消耗量逐年下降，主要原因是报告期内公司原药产品结构调整；另外，报告期内公司加大环保投入，加强节能减排措施，循环水重复利用率和中水回收利用率提高，进一步减少用水量。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人生产领料单明细表，统计各主营产品主要原材料的耗用及单位耗用情况，并对耗用情况进行分析，了解其产品单位耗用变动的原因；

（2）获取发行人能源耗用情况表，统计能源综合单耗情况，分析单位综合能耗变动原因。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内发行人主要产品对应的主要原材料单位耗用变动、能源单位耗用变动主要受生产工艺、产品结构的影响，变动原因具有合理性。

二、说明报告期各期主要产品单位成本中直接材料、直接人工、燃料动力、制造费用的具体金额及占比情况，并结合原材料价格及采购量、生产人员数量及平均薪资、产品工艺流程变化等分析变动的原因

（一）报告期各期主要产品单位成本中直接材料、直接人工、燃料动力、制造费用的具体金额及占比情况

报告期各期主要产品单位生产成本中直接材料、直接人工、制造费用、燃料动力的具体金额及占比情况如下：

单位：万元/吨

产品名称	成本项目	2023年1-6月		2022年度		2021年度		2020年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
丙硫菌唑原药	直接材料	13.45	86.27%	23.82	91.76%	28.57	90.13%	27.38	87.81%
	直接人工	0.84	5.39%	0.88	3.39%	1.10	3.47%	1.14	3.66%
	制造费用	1.30	8.34%	1.26	4.85%	2.03	6.40%	2.66	8.53%
	其中：燃料动力	0.56	3.59%	0.51	1.96%	0.58	1.83%	0.80	2.57%
	合计	15.59	100.00%	25.96	100.00%	31.70	100.00%	31.18	100.00%
烟嘧磺隆原药	直接材料	-	-	-	-	16.17	88.02%	15.94	87.82%
	直接人工	-	-	-	-	0.74	4.03%	0.71	3.91%
	制造费用	-	-	-	-	1.46	7.95%	1.51	8.32%
	其中：燃料动力	-	-	-	-	0.48	2.61%	0.56	3.09%

产品名称	成本项目	2023年1-6月		2022年度		2021年度		2020年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
	合计	-	-	-	-	18.37	100.00%	18.15	100.00%
苯磺隆原药	直接材料	-	-	-	-	-	-	10.00	81.30%
	直接人工	-	-	-	-	-	-	0.63	5.12%
	制造费用	-	-	-	-	-	-	1.67	13.58%
	其中：燃料动力	-	-	-	-	-	-	0.54	4.39%
	合计	-	-	-	-	-	-	12.30	100.00%
环磺酮原药	直接材料	28.09	91.86%	36.74	91.05%	-	-	-	-
	直接人工	0.81	2.65%	0.75	1.86%	-	-	-	-
	制造费用	1.68	5.49%	2.86	7.09%	-	-	-	-
	其中：燃料动力	0.51	1.67%	0.47	1.16%	-	-	-	-
	合计	30.58	100.00%	40.36	100.00%	-	-	-	-
制剂	直接材料	2.41	95.26%	3.36	95.73%	2.75	95.16%	2.30	95.44%
	直接人工	0.07	2.77%	0.08	2.28%	0.08	2.77%	0.06	2.49%
	制造费用	0.05	1.98%	0.07	1.99%	0.06	2.08%	0.05	2.07%
	其中：燃料动力	0.02	0.79%	0.02	0.57%	0.03	1.04%	0.02	0.83%
	合计	2.53	100.00%	3.51	100.00%	2.89	100.00%	2.41	100.00%

其中，制剂类产品因细分品种较多，列示主要产品单位生产成本如下：

单位：万元/吨

产品名称	成本项目	2023年1-6月		2022年度		2021年度		2020年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂	直接材料	6.62	98.22%	10.55	98.69%	11.42	99.05%	11.57	99.14%
	直接人工	0.07	1.04%	0.06	0.56%	0.05	0.43%	0.05	0.43%
	制造费用	0.05	0.74%	0.08	0.75%	0.06	0.52%	0.05	0.43%
	其中：燃料动力	0.02	0.30%	0.02	0.19%	0.02	0.17%	0.02	0.17%
	合计	6.74	100.00%	10.69	100.00%	11.53	100.00%	11.68	100.00%
40克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂	直接材料	1.76	93.62%	2.09	93.72%	1.87	94.44%	1.76	94.62%
	直接人工	0.07	3.72%	0.07	3.14%	0.06	3.03%	0.05	2.69%
	制造费用	0.05	2.66%	0.07	3.14%	0.05	2.53%	0.05	2.69%
	其中：燃料动力	0.02	1.06%	0.02	0.90%	0.02	1.01%	0.02	1.08%
	合计	1.88	100.00%	2.23	100.00%	1.99	100.00%	1.87	100.00%

产品名称	成本项目	2023年1-6月		2022年度		2021年度		2020年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
24%烟嘧啶莠去津可分散油悬浮剂	直接材料	2.32	93.17%	2.66	95.34%	2.11	95.05%	1.92	96.00%
	直接人工	0.10	4.02%	0.07	2.51%	0.06	2.70%	0.04	2.00%
	制造费用	0.07	2.81%	0.06	2.15%	0.05	2.25%	0.04	2.00%
	其中：燃料动力	0.03	1.20%	0.03	1.08%	0.02	0.90%	0.01	0.50%
	合计	2.49	100.00%	2.79	100.00%	2.22	100.00%	2.00	100.00%
75%苯磺隆水分散粒剂	直接材料	10.02	98.43%	12.31	98.01%	12.34	98.41%	11.99	98.60%
	直接人工	0.10	0.98%	0.12	0.96%	0.11	0.88%	0.08	0.66%
	制造费用	0.06	0.59%	0.13	1.04%	0.09	0.72%	0.09	0.74%
	其中：燃料动力	0.03	0.29%	0.04	0.32%	0.04	0.32%	0.04	0.33%
	合计	10.18	100.00%	12.56	100.00%	12.53	100.00%	12.16	100.00%
75%烟嘧磺隆水分散粒剂	直接材料	18.29	98.92%	23.35	99.19%	22.06	99.10%	18.05	98.96%
	直接人工	0.10	0.54%	0.09	0.38%	0.10	0.45%	0.09	0.49%
	制造费用	0.10	0.54%	0.10	0.42%	0.10	0.45%	0.10	0.55%
	其中：燃料动力	0.03	0.16%	0.03	0.13%	0.04	0.18%	0.04	0.22%
	合计	18.49	100.00%	23.54	100.00%	22.25	100.00%	18.25	100.00%
8%环磺酮可分散油悬浮剂	直接材料	3.66	97.08%	4.43	97.15%	-	-	-	-
	直接人工	0.06	1.59%	0.07	1.54%	-	-	-	-
	制造费用	0.05	1.33%	0.06	1.32%	-	-	-	-
	其中：燃料动力	0.02	0.53%	0.02	0.44%	-	-	-	-
	合计	3.77	100.00%	4.56	100.00%	-	-	-	-
23.5%环磺酮莠去津可分散油悬浮剂	直接材料	2.76	95.17%	3.36	96.00%	-	-	-	-
	直接人工	0.08	2.76%	0.07	2.00%	-	-	-	-
	制造费用	0.06	2.07%	0.07	2.00%	-	-	-	-
	其中：燃料动力	0.02	0.69%	0.02	0.57%	-	-	-	-
	合计	2.90	100.00%	3.50	100.00%	-	-	-	-

(二) 报告期各期主要产品单位成本中直接材料、直接人工、燃料动力、制造费用的具体金额及占比变动原因分析

1、直接材料

(1) 丙硫菌唑原药

报告期内，丙硫菌唑原药单位材料成本呈下降趋势，主要原因为丙硫菌唑原

药系公司于 2019 年的新产品，公司不断致力于丙硫菌唑原药工艺改进，产品收率不断提高，相应单位生产成本降低；同时，公司丙硫菌唑原药产量逐年上升，产量增加带来的规模效应进一步降低了单位成本。2022 年和 **2023 年 1-6 月** 丙硫菌唑原药单位成本较 2021 年进一步下降，除产品收率提高、产量增加因素外，另一因素系丙硫菌唑主要原材料采购单价下降所致。

（2）烟嘧磺隆原药

2020-2021 年，烟嘧磺隆原药单位材料成本分别为 15.94 万元/吨、16.17 万元/吨，公司 2020 年和 2021 年单位材料成本较高，主要是为了提高生产效率，部分使用了中间体烟磺酰胺生产烟嘧磺隆原药，烟磺酰胺价格较高，导致单位材料成本增加。2022 年、**2023 年 1-6 月**，公司未生产烟嘧磺隆原药，烟嘧磺隆原药均为外购。

（3）苯磺隆原药

苯磺隆原药单位材料成本与其主要原材料采购价格变动趋势一致。2021 年该产品停止生产。

（4）环磺酮原药

2023 年 1-6 月，环磺酮原药单位材料成本下降，主要为环磺酮原药系公司 2022 年推出的新产品，**2023 年 1-6 月** 产品收率提高，及环磺酮原药主要原材料采购单价下降所致。

（5）制剂类产品

制剂产品单位材料成本相对稳定，与其主要原材料采购价格变动趋势一致。

报告期内，30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂单位材料分别为 11.57 万元/吨、11.42 万元/吨、10.55 万元/吨和 **6.62 万元/吨**，呈现下降趋势，主要系丙硫菌唑原药生产成本下降所致。

2020 年至 2022 年，40 克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂、24%烟嘧 莠去津可分散油悬浮剂及 75%烟嘧磺隆水分散粒剂单位材料成本增长，主要系上述产品主要原材料莠去津、甲脂油等价格上涨所致；**2023 年 1-6 月**，上述产品单位材料成本较 2022 年下降，主要系上述产品主要原材料烟嘧磺隆原药、莠去津、甲脂

油等价格下降所致。

2020 年至 2022 年，75%苯磺隆水分散粒剂单位材料成本相对稳定；2023 年 1-6 月，上述产品单位材料成本较 2022 年下降，主要系上述产品主要原材料苯磺隆原药、助剂等价格下降所致。

2023 年 1-6 月，8%环磺酮可分散油悬浮剂、23.5%环磺酮·莠去津可分散油悬浮剂单位材料成本较 2022 年下降，主要系环磺酮原药生产成本下降所致。

2、直接人工

报告期内，公司烟嘧磺隆原药和苯磺隆原药单位人工成本基本稳定。丙硫菌唑原药单位人工成本持续下降，主要系产量增加，规模效应导致单位人工成本下降。2023 年 1-6 月环磺酮原药单位人工成本有所上升，系发行人环磺酮原药生产人员数量及计提的效益奖金增加所致。

报告期内，公司制剂产品单位人工成本相对稳定，随着公司业务规模扩大，生产人员薪酬有所提高，单位人工成本略有上升。

3、制造费用

报告期内，2020 年至 2022 年丙硫菌唑原药单位制造费用逐年下降，主要系产量增加；2023 年 1-6 月单位制造费用增加，主要系燃料动力增加。报告期内，环磺酮原药单位制造费用下降，主要系产量增加。

报告期内，制剂类产品产量波动较小，单位制造费用相对稳定。2022 年略有上升系设备更新改造投入增加所致。

4、燃料动力

2020 年至 2022 年，丙硫菌唑原药产品单位燃料动力逐年下降，主要系产量增加，同时公司加强节能减排措施，综合能耗下降；2023 年 1-6 月，丙硫菌唑原药产品单位燃料动力上升，系丙硫菌唑原药生产主要使用了较前端的乙酮类化合物（中间体）。另自 2022 年 9 月 1 日起，发行人原药生产所在园区蒸汽价格上调至 270 元/吨，使得 2023 年上半年丙硫菌唑原药和环磺酮原药产品单位燃料动力增加。

报告期内，制剂类产品产量波动较小，单位燃料动力相对稳定。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得发行人主要产品的料工费明细表，产销量明细表，分析发行人主要产品成本构成及变动情况；

（2）取得发行人报告期内物资采购明细表、收发存明细表，了解各主要原材料采购单价变动情况，分析材料采购单价变动对单位生产成本的影响；

（3）实地查看发行人生产车间并访谈发行人生产部门负责人、技术部门负责人，了解发行人生产设备、产品工艺流程变化情况，分析生产设备、产品工艺流程变化对单位生产成本的影响；

（4）查阅发行人员工花名册、工资表，了解发行人生产人员数量、平均薪酬变化情况，分析生产人员数量、平均薪酬变化对单位生产成本的影响。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人各期各细分产品单位成本中，直接材料、直接人工、燃料动力、制造费用占比波动的原因具有合理性。

三、说明其他业务成本与其他业务收入的匹配性，报告期其他业务成本大幅增长的原因

报告期内，其他业务成本与其他业务收入的匹配如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
其他业务收入	8,552.66	11,211.75	4,205.01	199.83
其他业务成本	5,442.88	10,320.79	3,856.69	152.65
毛利率	36.36%	7.95%	8.28%	23.61%

公司的其他业务收入主要为原材料和中间体销售收入。2021 年其他业务收入金额较高，主要原因系公司为满足客户需求，配套采购丙醇类化合物中间体进行销售；同时 2021 年 4 月后，公司不再生产烟嘧磺隆原药，将剩余的二氯烟酸、

嘧啶胺及烟磺酰胺等相关库存材料予以出售，因此 2021 年其他业务毛利率较低。2022 年，其他业务收入主要为客户需求配套采购二甲基癸酰胺、二氯三羟基吡啶等材料进行销售，毛利率较低。2023 年 1-6 月其他业务收入主要为环磺酮制剂登记资料授权使用费收入、环磺酮中间体以及其他化工原材料销售收入，其中登记资料授权使用费收入为 2,400 万元。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

取得其他业务成本、其他业务收入明细表，分析他业务成本与其他业务收入的匹配性及其他业务成本大幅增长的原因。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，其他业务成本与其他业务收入相匹配，2021 年、2022 年、2023 年 1-6 月其他业务成本大幅增长原因具有合理性。

四、结合具体业务流程补充说明成本核算流程和方法，直接材料、人工费用、制造费用的归集和分配方法，是否存在仅在完工产品间分摊制造费用及直接人工的情形；说明产品成本结转方法，是否符合《企业会计准则》规定，公司成本核算方法与同行业公司是否存在差异，分析差异的具体情况和原因

（一）具体业务流程及成本核算流程和方法

公司采用品种法核算成本，在财务系统中设置“生产成本”科目，归集和核算直接材料、直接人工、制造费用。从成本核算角度可分为在产品阶段及产成品阶段，在产品阶段归集的成本包括直接材料（领用原材料）；产成品阶段归集的成本包括直接材料、直接人工、制造费用。

（二）直接材料、人工费用、制造费用的归集和分配方法

1、直接材料的归集和分配

公司在财务系统中设置“生产成本-主要材料”科目，主要材料按照实际领

料单进行归集，加上实际消耗的在产品（期初数量-期末数量），确定完工入库产品的直接材料。

2、直接人工的归集和分配

公司在财务系统中设置“生产成本-人工费用”科目，直接人工包括直接参与生产人员的工资、社保及奖金等薪酬费用。财务人员月末根据工资表归集生产人员薪酬费用，按照产成品产量进行分配，公司在产品成本中不含直接人工成本。

3、制造费用

公司在财务系统中设置“生产成本-制造费用”，并设置子科目分别归集和核算辅助工人工资和福利费、水电汽费用、修理费、折旧费以及物料消耗等费用。月末根据各费用发生的实际情况，按照产成品产量进行分配，公司在产品成本中不含制造费用。

4、产品结转方法

公司在确认产品销售收入时结转相应的营业成本，营业成本的结转采用月末一次加权平均法进行核算。

（三）是否存在仅在完工产品间分摊制造费用及直接人工的情形

公司制造费用为公司生产产品而发生的各项间接费用，主要包括辅助工人工资和福利费、水电汽费用、修理费、折旧费以及物料消耗等费用。根据费用实际发生车间归集至对应车间，并按产品产量分摊至不同产品；在产品不参与制造费用的分配。直接人工按照受益对象直接参与生产的车间人员薪酬计入直接人工，根据车间归集，按各车间的产品产量分摊至不同产品；在产品不参与直接人工的分配。

公司生产成本构成中直接材料占比较高，直接人工及制造费用占比较小，发行人各期末在产品金额占存货比例仅为 0.67%、1.80%、4.01%和 1.75%；同时考虑到公司产品品种较多，发行人从谨慎性角度考虑，将每月的直接人工及制造费用全部计入完工产品中，在产品不参与分摊，直接人工及制造费用在不同产品之间按照产品实际产量进行分配，且报告期内分摊保持一贯性，直接人工及制造费用分摊较为合理。

（四）说明产品成本结转方法，是否符合《企业会计准则》规定

报告期内，发行人严格按照相关规定与流程进行成本核算，采用月末一次加权平均法将实现销售的库存商品成本结转营业成本，产品成本结转准确、完整、及时，遵循了一致性、一贯性原则，符合《企业会计准则》的相关要求。

（五）公司成本核算方法与同行业公司是否存在差异，分析差异的具体情况

查阅了发行人同行业可比公司公开披露的信息，包括新农股份、苏利股份、海利尔以及丰山集团的定期报告或招股说明书，均未有详细针对成本核算方法进行披露，查阅其他同行业拟上市公司招股说明书披露的成本核算方法如下：

项 目	结转方法	
	南通泰禾	广康生化
直接材料归集与分配	未披露	公司不同产品所使用的原材料差异较大，公司根据实际价格进行直接材料成本的领用计价和结转。具体的，公司单品种原材料领用单价的依据是月末一次加权平均法，当月领用原材料单价=（上月末原材料结转成本+本月采购成本）/（上月末原材料结转数量+本月原材料采购数量）
直接人工归集与分配	未披露	公司人工成本的归集是根据生产各产品实际发生的人工工资、社会保险费及工资附加的总和，公司每月按照车间进行直接人工归集并计入车间产品。
制造费用归集与分配	公司为化工行业制造型企业，能源消耗及环保投入等制造费用与产品产量密切相关，因此公司选择按产品产量对制造费用进行分摊。	制造费用是指在生产过程中发生的无法归集至直接材料和直接人工的其他成本支出，公司制造费用的归集是根据生产单位为生产产品实际发生设备折旧费、水电费、机物料消耗、职工薪酬、财产维护费及其他应归集产品成本的费用。其中生产车间归集的制造费用分配至该车间当月生产产品，公共车间或辅助车间归集的制造费用根据各个受益产品的产量和标准工时乘积累计数作为分母基数进行分摊。
燃料及动力归集与分配	1、对于可明确计量和归集的直接生产能耗，按实际发生额直接归集到对应各产品当期成本中； 2、对于共同使用和无法直接归集的各类间接生产能耗，按实际发生额在当月按产品产量进行分摊。公司为化工行业制造型企业，能源消耗及环保投入	同上

项 目	结转方法	
	南通泰禾	广康生化
	等制造费用与产品产量密切相关，因此公司选择按产品产量对制造费用进行分摊。	
产品成本结转方法	企业发出存货的成本计量采用加权平均法	采用月末一次加权平均法将实现销售的库存商品成本结转营业成本

综上，公司成本核算方法与同行业公司不存在重大差异。

（六）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅发行人财务管理制度，访谈发行人财务负责人，了解发行人成本核算流程和方法，分析是否符合企业会计准则的相关要求；

（2）获取并查阅发行人主要产品各期间成本计算表、生产成本归集的相关原始凭证、发票、计算依据等，复核检查直接材料、直接人工及制造费用、燃料及动力的计算和分配是否正确；

（3）查阅同行业可比公司公开信息，对比其成本核算方法与发行人是否存在差异。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

公司对制造费用和直接人工，按照实际发生金额进行归集核算，并根据各类产品的产量在完工产品之间进行分摊，公司报告期各期末在产品金额较小且保持稳定，因此制造费用及直接人工全部由完工产品承担，存在仅在完工产品间分摊制造费用及直接人工的情形，制造费用和直接人工分摊合理；公司产品结转方法符合《企业会计准则》相关规定；公司成本核算方法与同行业上市公司不存在重大差异。

五、结合同行业或同地区企业工资水平，说明报告期内直接人工金额及占比变动的合理性

（一）报告期各期，发行人生产员工的平均数量、薪酬水平、同行业公司工资水平情况

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
发行人直接生产人员数量（人）	355	296	255	263
发行人直接生产人员薪酬（万元）	2,003.37	3,053.69	2,683.93	2,123.92
发行人直接生产人员平均薪酬（万元/人）	5.64	10.32	10.53	8.08
新农股份生产人员平均薪酬（万元/人）	未披露	8.96	7.83	7.64
苏利股份生产人员平均薪酬（万元/人）	未披露	12.64	10.76	9.38
海利尔生产人员平均薪酬（万元/人）	未披露	13.57	10.17	8.13
丰山集团生产人员平均薪酬（万元/人）	未披露	10.67	10.27	8.48

注 1：上市公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团生产员工平均薪酬=（当期应付职工薪酬增加额—管理费用、销售费用、研发费用中的职工薪酬）/当期期末生产员工人数，数据来源于其定期报告；

注 2：2023 年 1-6 月平均工资为半年度平均工资，未年化计算；可比公司未披露 2023 年 1-6 月员工情况。

根据上表列示数据，报告期内公司的生产人员的平均工资整体呈上升趋势，与同行业可比公司生产人员平均薪酬趋势基本一致，年工资水平和丰山集团相当。2021 年度，公司生产人员年人均薪酬有所上升主要是公司调增了基本工资及随着丙硫菌唑产量的增加，生产人员的绩效奖金有所增加，且较去年同期减免社保的情况下，本年度正常缴纳社保；2022 年生产人员薪酬总额增加系公司生产规模扩大，生产人员增加所致，平均薪酬略有下降系新增生产人员主要在四季度招聘，新招聘人员拉抵了 2022 年的人均薪酬。

（二）报告期各期，公司生产员工的平均薪酬水平与同地区公司工资水平情况

报告期各期，发行人生产员工的平均薪酬水平与同地区、同行业上市公司工资水平情况如下：

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
发行人直接生产人员平均薪酬	5.64	10.32	10.53	8.08
广信股份直接生产人员平均薪酬	未披露	6.20	7.01	5.74

注 1：上市公司广信股份直接生产人员平均薪酬=（当期应付职工薪酬增加额—管理费用、销售费用、研发费用中的职工薪酬）/当期期末生产员工人数，数据来源于其定期报告。

注 2：2023 年 1-6 月平均工资为半年度平均工资，未年化计算；可比公司未披露 2023 年 1-6 月员工情况。

经比较，发行人生产员工平均薪酬高于同地区、同行业上市公司广信股份。

（三）公司直接人工金额及占主营业务成本比例情况

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
发行人直接人工金额（万元）	2,003.37	3,053.69	2,683.93	2,123.92
发行人主营业务成本（万元）	52,821.64	101,721.14	71,471.03	53,305.69
发行人直接人工成本占比	3.79%	3.00%	3.76%	3.98%

注：发行人直接人工金额为直接生产人员薪酬

报告期内，发行人直接人工成本总额逐年上升，主要系发行人产量提升，薪酬总额增加；直接人工占比逐年下降，主要系工资增长幅度小于业务规模增长幅度所致。

综上，发行人员工平均工资高于当地企业广信股份直接生产人员平均薪酬，与同行业工资水平差异不大，公司直接人工成本总额及占比变动与发行人自身业务情况吻合，直接人工金额及占比变动具有合理性。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取报告期内各期生产人员数量、薪酬金额，了解生产人员的人数、薪资构成等要素，分析工资总额、平均薪资在报告期内的变动情况；

（2）查阅发行人同行业可比公司的公开披露信息，对比分析发行人的人均薪酬是否合理、人均薪酬变动趋势是否与当地平均工资水平变化趋势相一致。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

公司报告期内生产员工的平均薪酬水平与同行业上市公司变动趋势一致且较为接近、高于同地区企业职工平均工资；直接人工金额及占比变动具有合理性。

问题 11.关于采购和主要供应商

申请文件显示：

（1）发行人采购的原材料主要包括乙酮类化合物（中间体）、丙醇类化合物（中间体）、甲酯油、2-氯烟酸、嘧啶胺等生产用所需化工原料，以及农药制剂生产所用原药和助剂，包括烟嘧磺隆原药、硝磺草酮原药、莠去津原药、苯磺隆原药等。发行人同时自产原药烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药产品。

（2）报告期各期，发行人向前五名供应商合计采购占比分别为 21.26%、31.51%、35.34%。各期向主要供应商的采购金额有所波动，部分供应商各期采购金额变动较大。

请发行人：

（1）说明发行人自产原药烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药用于生产制剂产品、外销、同时外采烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药的商业合理性，外采和自产自用的原药在品质、价格方面存在的差异及原因；各期自产自用原药和外采原药的采购量与制剂产量的对应关系；外销并同时外采是否为行业普遍情况。

（2）说明报告期各期，各主要原材料采购量和采购金额是否与业务规模相匹配，各原材料采购金额、各能源采购金额变动的原因；报告期各期主要原材料及能源采购量、耗用量、库存量与主要产品产量之间的匹配性。

（3）说明报告期主要原材料采购定价机制，采购价格变动的原因及合理性；各期主要原材料平均价格与市场价格比较情况及差异原因，结合公开市场报价或同行业可比公司、上下游（拟）上市公司采购或销售相关产品的价格情况，分析各期采购价格的公允性。

（4）说明主要原材料是否存在报告期内供需格局变动较大的情形，是否存在原材料供应紧张或采购价格大幅变动的风险，如是，请充分说明风险。

（5）说明前五大供应商的基本情况，包括属于生产型或贸易型、注册时间、股权结构、经营规模、合作历史、发行人对其采购内容、采购模式、采购量及占比、采购金额及占比、发行人向其采购金额占其销售同类原材料的比重、是否存在现金付款，各期按采购内容分类的前五大供应商变动的原因；向不同供

应商采购同类原材料的价格差异，并分析公允性。

（6）说明发行人向贸易型供应商采购的原因、最终供应商情况，发行人获得该采购渠道的途径、未来交易持续性、是否存在长期合作协议。

（7）说明发行人对主要供应商交易规模与其实际经营规模的匹配性，采购的真实性；是否存在非法人实体；供应商与发行人、发行人实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工是否存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排。

（8）说明主要原材料供应商的选择标准及过程；报告期各期前五名供应商变化的原因，是否报告期各期均与发行人存在采购往来、采购金额及占比情况；发行人每年新增供应商的合作背景、交易内容、交易金额；发行人与主要供应商合作是否稳定，是否存在对供应商的依赖。

（9）说明报告期各期前五大生产型供应商、贸易型供应商中是否存在注册成立当年或次年即成为发行人主要供应商的情形，如存在，请说明原因；报告期前五名供应商集中度持续提高的原因，该集中度水平及变动趋势是否符合行业普遍情况。

请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明对供应商采购真实性的核查方式、核查标准、核查比例、核查证据及核查结论。

请发行人律师对问题（7）发表明确意见。

答复：

一、说明发行人自产原药烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药用于生产制剂产品、外销、同时外采烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药的商业合理性，外采和自产自用的原药在品质、价格方面存在的差异及原因；各期自产自用原药和外采原药的采购量与制剂产量的对应关系；外销并同时外采是否为行业普遍情况

（一）自产原药烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药用于生产制剂产品、外销、同时外采烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药的商业合理性

1、自产烟嘧磺隆原药同时外采的商业合理性

烟嘧磺隆系市场上成熟除草剂产品，在市场上应用多年。公司是该产品的市

场主要供应商之一，具有较高的市场份额和稳定的销售渠道。公司烟嘧磺隆原药产品一方面满足公司自有制剂的生产，另一方面也用于对外销售。2020 年，市场上烟嘧磺隆供给偏紧，在产能饱和的情况下，公司外购了部分烟嘧磺隆原药销售给客户。2021 年至 2023 年 1-6 月，市场上烟嘧磺隆原药供应充足，公司烟嘧磺隆原药自产量较少，通过外购烟嘧磺隆原药满足制剂生产和对外销售需求，具备商业合理性。

2、自产苯磺隆原药同时外采的商业合理性

苯磺隆原药是公司生产多年的成熟产品，市场原药供应充足，产品的利润贡献较小，公司自产产量一直较少。公司主要通过外购方式用于苯磺隆制剂生产，同时通过外购满足客户的原药需求。

2020 年 9 月后，公司停止苯磺隆原药的生产，将苯磺隆原药生产车间改造为新产品环磺酮原药生产车间，保证公司战略性品种环磺酮的产业化。

综上，发行人自产苯磺隆原药同时外购具有商业合理性。

（二）外采和自产自用的原药在品质、价格方面存在的差异及原因

1、外采和自产自用的原药价格比较

单位：万元/吨

名称	取得方式	单位生产成本/外购单价			
		2023年1-6月	2022年度	2021年度	2020年度
烟嘧磺隆原药	单位生产成本	-	-	18.37	18.15
	采购单价	-	-	25.28	24.53
苯磺隆原药	单位生产成本	-	-	-	12.30
	采购单价	-	-	-	11.78

注：烟嘧磺隆原药 2022 年、2023 年 1-6 月均为外购，苯磺隆 2021 年、2022 年、2023 年 1-6 月均为外购。

2、品质、价格方面存在的差异及原因

（1）烟嘧磺隆原药

报告期内，公司烟嘧磺隆自产原药和外购原药在品质方面存在一定差异，公司自产烟嘧磺隆原药含量为 95%，外购烟嘧磺隆原药部分含量为 97%，用于满足客户不同需求。

报告期内，公司烟嘧磺隆原药外购成本总体高于生产成本。2020 年发行人烟嘧磺隆原药产量较大，自产烟嘧磺隆原药能够满足制剂生产需求，外购烟嘧磺隆原药主要用于对外销售，外购成本高于自产成本，具有合理性。2021 年公司主要通过外购烟嘧磺隆原药满足制剂生产，同时部分进行对外销售，外购成本高于自产成本的情形下，公司以外购烟嘧磺隆原药为主，主要是基于：2021 年市场上烟嘧磺隆原药供应充足，外购原药可以满足公司制剂生产需求；另一方面，报告期公司新产品丙硫菌唑、环磺酮相继产业化，公司积聚优势资源不断提升丙硫菌唑生产工艺和产量，积极为环磺酮量产进行生产和技术投入，对于市场竞争较为激烈的烟嘧磺隆产品的原药进行自产和外购的柔性化安排，2021 年采取外购原药为主的经营策略。2022 年和 2023 年 1-6 月公司未生产烟嘧磺隆原药，烟嘧磺隆原药均为外购。

（2）苯磺隆原药

报告期内，公司自产苯磺隆原药和外购苯磺隆原药在品质方面不存在较大差异，成本差异较小，市场原药供应充足，公司原药自产产量一直较少。公司主要通过外购方式用于苯磺隆制剂生产，同时通过外购满足客户的原药需求。

（三）各期自产自用原药和外采原药的采购量与制剂产量的对应关系

报告期内，发行人自产自用原药和外采原药的采购量与制剂产量的对应关系如下：

单位：吨					
材料名称	项 目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
烟嘧磺隆原药	期初原药库存数量①	54.33	171.10	48.40	26.01
	本期原药外购数量②	360.73	445.92	529.12	139.88
	本期自产原药数量③	-	-	145.00	460.47
	原药对外销售数量④	170.30	148.95	156.45	203.13
	原药期末库存数量⑤	10.50	54.33	171.10	48.39
	制剂领用原药数量合计⑥=①+②+③-④-⑤	234.26	413.74	394.97	374.83
	烟嘧磺隆制剂产量	5,930.77	8,474.90	8,198.34	8,527.72
	投入产出比	25.32	20.48	20.76	22.75
苯磺隆原药	期初原药库存数量①	15.35	26.85	1.34	12.43
	本期原药外购数量②	60.00	182.35	286.19	83.67

材料名称	项 目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
	本期自产原药数量③	-	-	-	153.07
	原药对外销售数量④	1.94	26.35	58.48	44.03
	原药期末库存数量⑤	8.48	15.35	26.85	1.34
	制剂领用原药数量合计 ⑥=①+②+③-④-⑤	64.93	167.50	202.20	203.80
	苯磺隆制剂产量	100.34	383.16	511.42	430.80
	投入产出比	1.55	2.29	2.53	2.11

注：公司生产制剂产品时，领用材料时不区分自产原药和外购原药。

报告期内，烟嘧磺隆、苯磺隆制剂产量与原药的投入产出比存在小幅变动，主要系各制剂产品的原药含量不同，各年生产制剂产品的结构存在变化。

2023 年 1-6 月，苯磺隆制剂投入产出比较其他年度有较大变化，主要系公司上半年主要生产含量为 75%的制剂产品，而含量为 10%等低含量产品在下半年生产。

（四）外销并同时外采是否为行业普遍情况

经查阅同行业可比公司招股说明书披露信息，外销并同时外采为行业普遍情况，如丰山集团在销售毒死蜱原药同时，从南京红太阳公司采购毒死蜱原药，销售苯磺隆原药的同时，从发行人采购苯磺隆原药；海利尔披露在销售吡虫啉原药、啶虫脒原药同时，也对外进行采购；新农股份在销售三唑磷原药的同时，从江苏中汇进出口有限公司采购三唑磷原药等。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）访谈发行人销售负责人，了解发行人主要销售模式及主要客户情况；
- （2）获取发行人与重要客户签订的销售合同，对合同关键条款进行复核，如销售的具体内容、发货及验收、结算政策等；
- （3）查询同行业可比公司招股说明书等资料，了解同行业公司同一商品既销售又采购情况；获取发行人销售明细表和采购明细表，交叉比对既销售同时采购的商品情况，询问发行人对同一商品既外销又外采的原因，查看对应的销售

和采购合同，检查单价、产品种类、结算方式等主要合同条款，分析其商业合理性，是否符合行业惯例；

(4) 对发行人的主要客户和主要供应商进行实地走访，核查销售、采购业务的真实性、价格公允性；对主要客户和供应商的交易发生额、往来余额进行函证，以检查收入、采购金额的真实性、准确性；

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人自产原药用于生产制剂产品、外销，同时外采原药具有商业合理性，外采和自产自用的原药在品质、价格方面存在一定差异，其原因具备合理性；各期自产自用的原药和外采原药的采购量与制剂产量具有对应关系；外销并同时外采是行业普遍存在的情况。

二、说明报告期各期，各主要原材料采购量和采购金额是否与业务规模相匹配，各原材料采购金额、各能源采购金额变动的原因；报告期各期主要原材料及能源采购量、耗用量、库存量与主要产品产量之间的匹配性

(一) 主要原材料采购量和采购金额是否与业务规模相匹配

单位：吨、万元

主要材料	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	数量	金额	数量	金额	数量	金额	数量	金额
丙醇类化合物（中间体）	25.00	818.58	515.00	18,016.76	382.28	15,969.01	56.60	2,294.77
烟嘧磺隆原药	360.73	6,205.48	445.92	9,985.61	529.12	13,377.77	139.88	3,431.61
乙酮类化合物（中间体）	480.00	4,454.87	750.00	9,122.12	580.00	8,068.21	506.36	5,591.98
苯磺隆原药	60.00	606.17	182.35	2,391.92	286.19	3,579.17	83.67	985.67
甲酯油	2,762.06	2,221.35	3,899.82	3,664.73	4,498.72	3,194.09	5,492.18	3350.23
苯甲酸类化合物（中间体）	215.00	4,946.90	286.00	6,727.11	124.44	2,757.76	-	
N-甲基三嗪	-	-	39.00	450.27	151.40	2,001.54	86.85	1,091.39
农药乳化剂	1,138.22	1,630.97	1,577.14	2,331.31	1,373.98	1,841.13	1,480.77	1,836.15
硝磺草酮原药	117.20	1,219.63	148.53	1,800.57	128.97	1,733.39	86.98	1,649.22
邻氯氯苄	541.71	777.24	960.91	2,180.31	629.90	1,072.57	585.84	852.40
莠去津原药	790.69	2,607.92	712.55	2,443.63	544.16	1,050.23	731.69	1,148.76

主要材料	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	数量	金额	数量	金额	数量	金额	数量	金额
嘧啶胺	-	-	-	-	70.00	679.65	184.43	1,984.70
2-氯烟酸	-	-	-	-	55.00	533.19	288.30	2,946.37
三氟乙醇	107.00	859.29	213.00	2,419.53	10.00	132.74	-	-
合计	-	26,348.41	-	61,533.87	-	55,990.45	-	27,163.24
营业成本	-	58,264.52	-	112,041.93	-	75,327.72	-	53,458.34
占比	-	45.22%	-	54.92%	-	74.33%	-	50.81%

报告期内，公司主要原材料的采购金额呈上升趋势，和公司的营业成本变动趋势一致。2021 年主要原材料的采购金额占营业成本的比例较高，主要系公司基于烟嘧磺隆、苯磺隆原药市场供应情况，以及积聚优势资源提升丙硫菌唑、环磺酮产品产量，加大了烟嘧磺隆、苯磺隆原药的采购用于生产制剂，以及生产丙硫菌唑、环磺酮产品所需原材料采购金额增加。2023 年 1-6 月，丙醇类化合物（中间体）的采购量减少，系公司 2023 年 1-6 月丙硫菌唑原药生产主要使用了较前端的乙酮类化合物（中间体）；环磺酮制剂和烟嘧磺隆制剂产品销售情况良好，制剂生产用于复配的莠去津原药使用量增加；公司环磺酮原药主要材料三氟乙醇因工艺优化单耗下降，导致上半年三氟乙醇使用量下降。

（二）各原材料采购金额、各能源采购金额变动的原因

1、报告期内，各原材料采购金额变动情况如下：

单位：万元

名称/品类	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
丙醇类化合物（中间体）	818.58	1.66%	18,016.76	16.44%	15,969.01	19.32%	2,294.77	4.76%
烟嘧磺隆原药	6,205.48	12.61%	9,985.61	9.11%	13,377.77	16.18%	3,431.61	7.12%
乙酮类化合物（中间体）	4,454.87	9.05%	9,122.12	8.32%	8,068.21	9.76%	5,591.98	11.61%
苯磺隆原药	606.17	1.23%	2,391.92	2.18%	3,579.17	4.33%	985.67	2.05%
甲酯油	2,221.35	4.51%	3,664.73	3.34%	3,194.09	3.86%	3,350.23	6.95%
苯甲酸类化合物（中间体）	4,946.90	10.05%	6,727.11	6.14%	2,757.76	3.34%	-	-
N-甲基三嗪	-	-	450.27	0.41%	2,001.54	2.42%	1,091.39	2.27%
农药乳化剂	1,630.97	3.31%	2,331.31	2.13%	1,841.13	2.23%	1,836.15	3.81%

名称/品类	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
硝磺草酮原药	1,219.63	2.48%	1,800.57	1.64%	1,733.39	2.10%	1,649.22	3.42%
邻氯氯苄	777.24	1.58%	2,180.31	1.99%	1,072.57	1.30%	852.40	1.77%
莠去津原药	2,607.92	5.30%	2,443.63	2.23%	1,050.23	1.27%	1,148.76	2.38%
嘧啶胺	-	-	-	-	679.65	0.82%	1,984.70	4.12%
2-氯烟酸	-	-	-	-	533.19	0.64%	2,946.37	6.12%
三氟乙醇	859.29	1.75%	2,419.53	2.21%	132.74	0.16%	-	-
合计	26,348.41	53.55%	61,533.87	56.15%	55,990.45	67.73%	27,163.24	56.38%

2、各原材料采购金额变动的原因

（1）丙硫菌唑原药生产所需主要原材料变动情况

发行人生产丙硫菌唑原药需要的主要原材料包括丙醇类化合物（中间体）、乙酮类化合物（中间体）、邻氯氯苄等材料，因公司 2020 年至 2022 年丙硫菌唑原药产量大幅增加，上述材料采购金额相应增加。2023 年 1-6 月，丙硫菌唑原药主要原材料丙醇类化合物（中间体）的采购金额减少，系公司当期丙硫菌唑原药生产主要使用了较前端的乙酮类化合物（中间体）。

（2）烟嘧磺隆原药生产所需主要原材料变动情况

发行人生产烟嘧磺隆原药所需的主要原材料包括嘧啶胺、2-氯烟酸等。上述材料 2020 年采购金额较大，2021 年下降，主要系 2020 年公司以自产烟嘧磺隆原药为主，2021 年减少了烟嘧磺隆原药的自产量，以外购原药为主，公司自产烟嘧磺隆原药的产量波动，导致嘧啶胺、2-氯烟酸采购金额波动。2022 年、2023 年 1-6 月公司未生产烟嘧磺隆原药，烟嘧磺隆原药均为外购。

（3）苯磺隆原药生产所需主要原材料变动情况

N-甲基三嗪为生产苯磺隆原药的主要原材料，2020 年苯磺隆原药以自产原药为主，苯磺隆原药和 N-甲基三嗪的采购金额与自产产量联动明显；2021 年、2022 年、2023 年 1-6 月公司未生产苯磺隆原药，苯磺隆制剂生产所用原药均为外购。

（4）生产制剂的主要材料

发行人生产制剂产品，主要材料包括烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药、甲酯油、农药乳化剂、硝磺草酮原药、莠去津原药等，报告期内，制剂产量分别为 11,004.00 吨、10,385.45 吨、12,539.22 吨和 **9,707.92 吨**，产量增加。2021 年和 2022 年公司烟嘧磺隆制剂和苯磺隆制剂生产所需的原药主要来自外购，烟嘧磺隆和苯磺隆原药采购金额增加，莠去津原药因 2022 年采购单价大幅上涨，采购金额增加；环磺酮制剂和烟嘧磺隆制剂产品主要为玉米田除草剂，2023 年 1-6 月上述产品销售情况良好，制剂生产用于复配的莠去津原药采购量及采购金额增加。2023 年 1-6 月苯磺隆原药采购金额减少，主要系苯磺隆为小麦田除草剂，上半年主要是贸易出口为主，上半年贸易出口减少所致。

3、主要能源采购金额变动的原因

单位：万元

主要能源	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	数量	金额	数量	金额	数量	金额	数量	金额
电力（万千瓦时）	841.54	645.07	1,362.32	1,048.45	1,042.20	704.14	1,085.64	669.32
蒸汽（万吨）	0.78	210.95	1.12	274.14	0.76	174.89	0.83	190.99
水（万吨）	3.96	8.31	7.37	15.47	5.97	12.52	6.41	14.02

注：上述能源耗用数量及耗用金额系报告期各期实际发生数。

报告期内，公司原药产量分别为965.62吨、981.73吨、1,493.20吨和**1,152.31 吨**；制剂产量分别为11,004.00吨、10,385.45吨、12,539.22吨和**9,707.92吨**。

2020年至2022年，公司能源价格基本稳定，能源采购金额的变动主要来自能源采购量的变化。2022年原药产量增幅较大，导致2022年水、电、气的耗用量增加。2021年相比2020年原药产量保持稳定，公司能源消耗略有下降，主要原因是公司原药产品结构调整，丙硫菌唑原药产量增加，由2020年的352.08吨增加到2021年的836.73吨，烟嘧磺隆原药产量降低，由2020年的460.47吨降低到2021年145.00吨，苯磺隆原药不再生产，公司丙硫菌唑原药蒸汽和水单位消耗量相较烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药较低；同时公司加大环保投入，加强节能减排措施，循环水重复利用率和中水回收利用率提高，进一步减少用水量。

2023年1-6月，公司用水、用电价格基本稳定；2022年9月1日起，发行人所在园区蒸汽价格上调至270元/吨，致使2023年上半年蒸汽费用有所增加。

（三）主要原材料采购量、耗用量、库存量与主要产品产量之间的匹配性

报告期内，丙硫菌唑原药生产使用的乙酰类化合物（中间体）和邻氯氯苄，以及环磺酮原药生产使用的苯甲酸类化合物（中间体）和三氟乙醇耗用量与原药产量的比率逐年下降，主要系丙硫菌唑原药和环磺酮原药分别于 2019 年和 2022 年开始试生产，前期生产工艺尚不成熟，产品收率较低，导致前期单耗较高。随着公司生产技术的不断优化、调整，产品收率提高，产量逐年上升，报告期内单耗逐步降低。公司烟嘧磺隆和苯磺隆原药主要原材料采购量、耗用量、库存量与主要产品产量之间比率稳定。

综上，报告期内公司主要原材料采购量、耗用量、库存量与主要产品产量之间比率具有一定的波动，原因具有合理性，主要原材料采购量、耗用量、库存量与主要产品产量之间具有匹配性。

（四）报告期各期能源采购量与主要产品产量之间的匹配性

报告期各期能源采购量与主要产品产量之间的匹配性详见问题 10 回复之“一、（二）报告期内公司能源单位耗用情况”。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取报告期内发行人原材料收发存明细表、能源采购明细表与产品产量统计表，询问发行人采购部、生产部及财务部人员，分析各期原材料、能源采购金额变动的原因；

（2）与发行人生产主管部门就发行人报告期内能源耗用情况及变化进行访谈，并实地查看了发行人生产车间的运营情况，并对能源耗用情况进行分析；

（3）分析采购规模与公司业务规模的匹配性；分析主要原材料、能源采购量与耗用量、耗用量与产品产量的匹配性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期公司原材料采购量和采购金额与发行人业务规模相匹配；各原材料采购金额、各能源采购金额变动原因合理；报告期各期主要原材料、能源采购量与耗用量、库存量与产品产量相匹配。

三、说明报告期主要原材料采购定价机制，采购价格变动的原因及合理性；各期主要原材料平均价格与市场价格的比较情况及差异原因，结合公开市场报价或同行业可比公司、上下游（拟）上市公司采购或销售相关产品的价格情况，分析各期采购价格的公允性

（一）主要原材料采购定价机制

公司采用按需采购分批次实施的采购模式。对于基础性化工原料，公司主要采用按需采购定量比价的模式购买；对于中间体化合物原料，公司则根据订单及对应的生产计划，按需采购分批实施。公司从合格供应商名录中筛选出相应产品的合格供应商，通过询价方式获取供应商的报价。

公司结合历史合作情况、采购量大小、售后服务、付款方式、信用期、市场行情等因素综合评估供应商的报价是否合理，并展开与供应商的比价、议价，最终确定最终供应商并双方协商确定采购价格。

（二）采购价格变动的原因及合理性，各期主要原材料平均价格与市场价格的比较情况及差异原因，结合公开市场报价或同行业可比公司、上下游（拟）上市公司采购或销售相关产品的价格情况，分析各期采购价格的公允性

报告期内，公司主要原材料分别为丙硫菌唑原药的主要原材料（丙醇类化合物、乙酮类化合物、邻氯氯苄）、环磺酮原药的主要原材料（苯甲酸类化合物、三氟乙醇）、烟嘧磺隆原药的主要原材料（嘧啶胺、2-氯烟酸）、苯磺隆原药的主要原材料（N-甲基三嗪）、生产制剂产品的主要助剂、溶剂（甲酯油、农药乳化剂）、生产制剂产品的主要原材料（烟嘧磺隆原药、硝磺草酮原药、莠去津原药）。

报告期内，公司主要原材料的采购单价受各年度采购材料数量的不同以及各原材料的市场价格波动等因素的共同影响。

1、丙硫菌唑原药的主要原材料

（1）丙硫菌唑原药的主要原材料价格公允性分析

公司生产丙硫菌唑原药的主要原材料包括丙醇类化合物、乙酮类化合物、邻氯氯苄。报告期内，乙酮类化合物、丙醇类化合物、邻氯氯苄无公开市场报价。对于未能从公开渠道获取的价格信息，公司从各主要原材料供应商处获取其对外平均售价，公司生产丙硫菌唑原药的主要原材料价格与市场价格变动情况如下：

单位：万元/吨

名称/品类	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
丙醇类化合物	发行人价格	32.74	34.98	41.77	40.54
	市场价格	32.70	34.89	41.51	40.31
	差异率	0.12%	0.26%	0.63%	0.57%
乙酮类化合物	发行人价格	9.28	12.16	13.91	11.04
	市场价格	9.30	12.32	14.21	11.26
	差异率	-0.22%	-1.30%	-2.11%	-1.95%
邻氯氯苄	发行人价格	1.43	2.27	1.70	1.46
	市场价格	1.45	2.25	1.69	1.48
	差异率	-1.38%	0.89%	0.59%	-1.35%

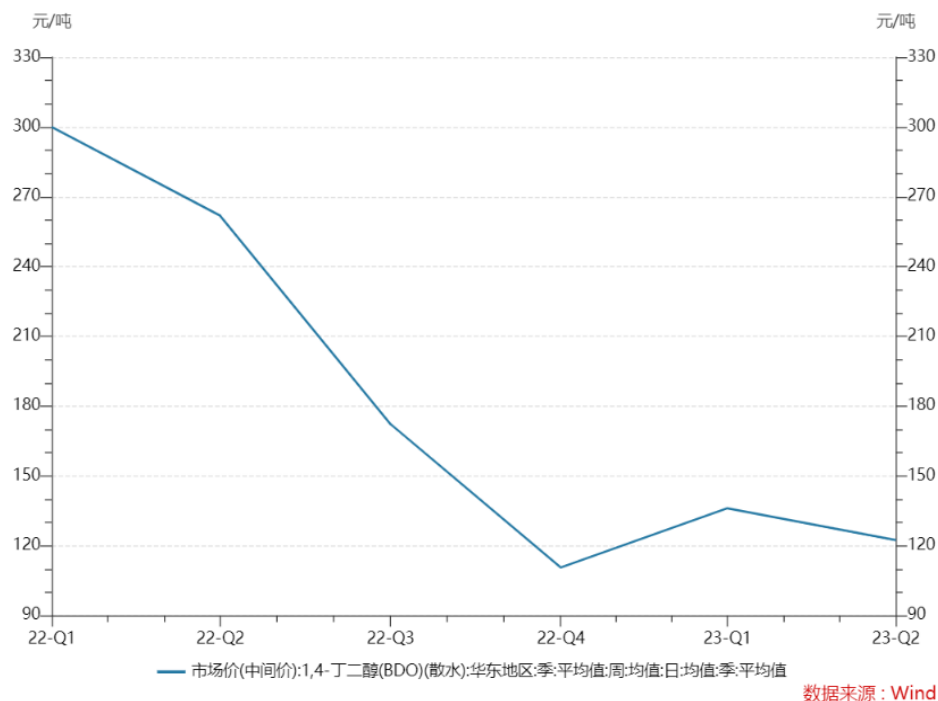
注：上述价格为不含税价格，市场价格为主要原材料供应商的对外平均售价。

由上表可见，公司丙醇类化合物、乙酮类化合物、邻氯氯苄采购价格与市场价格基本保持一致。

（2）丙硫菌唑原药的主要原材料价格变动分析

1）丙醇类化合物、乙酮类化合物价格变动分析

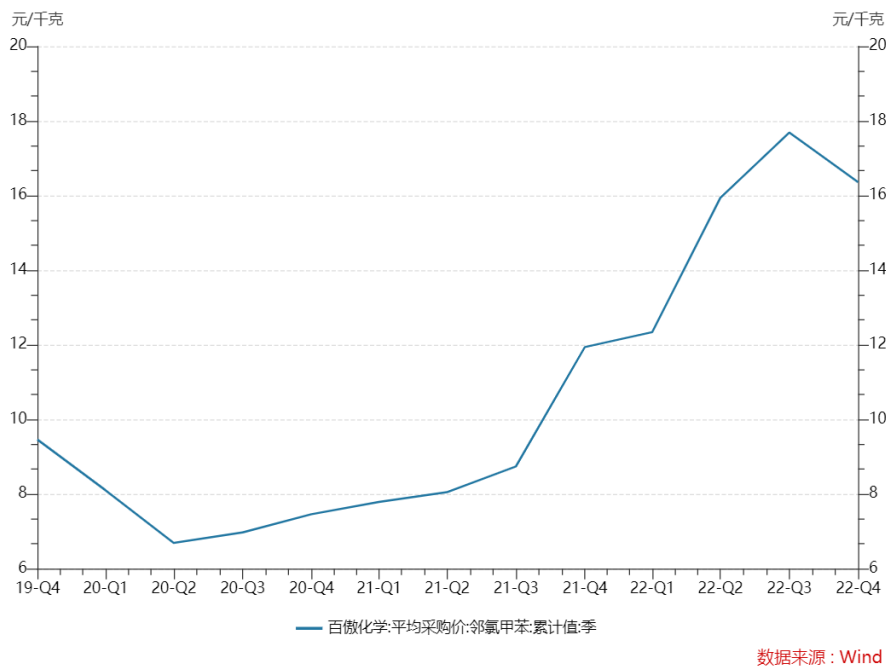
报告期内，2021 年较 2020 年乙酮类化合物、丙醇类化合物采购价格有所上涨，主要原因系一方面，受国家环保政策影响，市场供应量下降，导致丙醇类化合物、乙酮类化合物市场价格上涨；另一方面，受上游主要原材料丁内酯采购价格上涨的影响。根据同行业公司联盛化学招股说明书显示，丁内酯 2020 年、2021 年 1-6 月销售均价分别为 3.73 万元/吨、4.37 万元/吨，呈上涨趋势，使得公司采购丙醇类化合物、乙酮类化合物价格随之上涨，公司采购丙醇类化合物、乙酮类化合物价格与上游主要原材料丁内酯价格变动趋势一致。2022 年及 2023 年 1-6 月，受益于丁内酯上游原材料丁二醇价格的回落，公司采购乙酮类化合物、丙醇类化合物价格有所下降。2023 年 1-6 月，丁二醇市场价格走势如下：



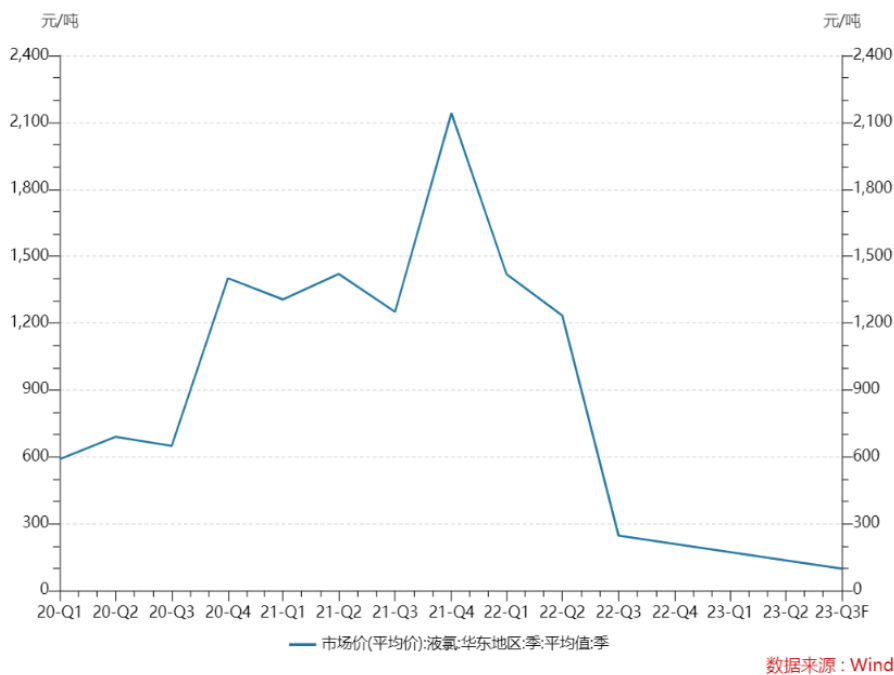
由上图可见，公司 2022 年及 2023 年 1-6 月 乙酮类化合物、丙醇类化合物采购价格与上游主要原材料丁二醇市场价格变动趋势基本一致。

2) 邻氯氯苄价格变动分析

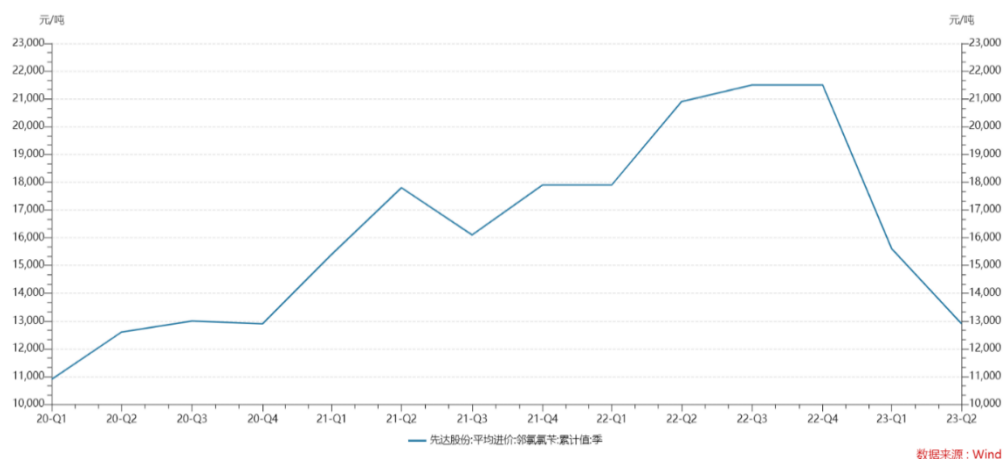
2020-2022 年，邻氯氯苄采购单价逐年上升，主要是由于上游主要原材料邻氯甲苯和液氯整体市场价格整体呈上涨趋势，邻氯氯苄价格随之上升。邻氯氯苄的主要原材料之一邻氯甲苯应用领域较为广泛，可应用于农药、医药、染料等行业，报告期内其下游需求较为旺盛，受市场供需关系影响较大。**2020-2022 年**邻氯甲苯市场价格走势如下：



报告期内上游原材料液氯市场价格走势如下:



2023 年 1-6 月, 受上游原材料邻氯甲苯及液氯价格下降的影响, 邻氯氯苄下降幅度较大。报告期内, 从公开渠道查询到的第三方邻氯氯苄进价均价变动情况如下:



综上，邻氯氯苄采购单价波动具有合理性。

2、环磺酮原药的主要原材料

(1) 环磺酮原药的主要原材料价格公允性分析

公司生产环磺酮原药的主要原材料包括苯甲酸类化合物、三氟乙醇。报告期内，苯甲酸类化合物、三氟乙醇无公开市场报价。对于未能从公开渠道获取的价格信息，公司从各主要原材料供应商处获取其对外平均售价，公司生产环磺酮原药的主要原材料价格与市场价格变动情况如下：

单位：万元/吨

名称/品类	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
苯甲酸类化合物	发行人价格	23.01	23.52	22.16	-
	市场价格	23.00	23.72	22.50	-
	差异率	0.04%	-0.82%	-1.51%	-
三氟乙醇	发行人价格	8.03	11.36	13.27	-
	市场价格	7.97	11.39	13.27	-
	差异率	0.75%	-0.26%	-	-

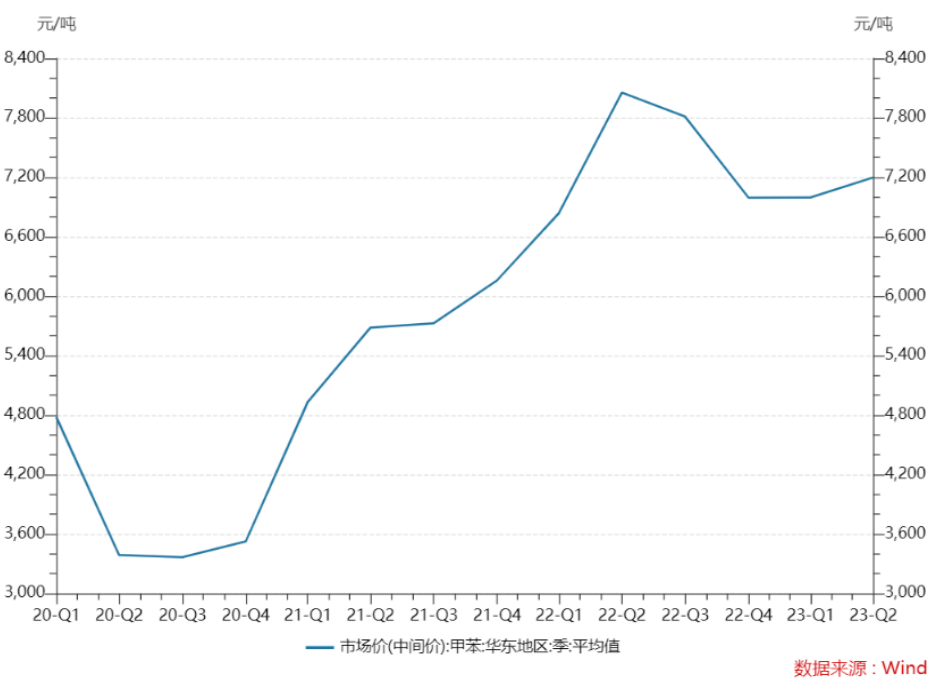
注：上述价格为不含税价格，市场价格为主要原材料供应商的对外平均售价。

由上表可见，公司苯甲酸类化合物、三氟乙醇采购价格与市场价格基本保持一致。

(2) 环磺酮原药的主要原材料价格变动分析

公司 2021 年末采购苯甲酸类化合物，为生产环磺酮原药提前备货，由上表可见，公司 2021 年、2022 年苯甲酸类化合物采购价格呈上涨趋势，主要原因系

受上游主要原材料甲苯市场价格上涨的影响，苯甲酸类化合物市场价格随之上涨，**2023 年 1-6 月略有下降**。报告期内，甲苯市场价格走势如下：



由上图可见，公司 2021 年、2022 年及**2023 年 1-6 月**苯甲酸类化合物与上游主要原材料甲苯市场价格变动趋势基本一致。

3、烟嘧磺隆原药的主要原材料

（1）烟嘧磺隆原药的主要原材料价格公允性分析

公司 2020 年、2021 年生产烟嘧磺隆原药的主要原材料包括嘧啶胺、2-氯烟酸。2022 年及**2023 年 1-6 月**，公司未生产烟嘧磺隆原药，烟嘧磺隆原药均为外购。根据 WIND 资讯中获取的同行业上市公司丰山集团（603810.SH）采购上述原材料价格信息，公司烟嘧磺隆原药主要原材料的价格与市场价格变动情况如下：

单位：万元/吨					
名称/品类	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
嘧啶胺	发行人价格	-	-	9.71	10.76
	市场价格	-	-	8.65	9.81
	差异率	-	-	12.25%	9.68%
2-氯烟酸	发行人价格	-	-	9.69	10.22

名称/品类	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
	市场价格	-	-	11.58	9.18
	差异率	-	-	-16.32%	11.33%

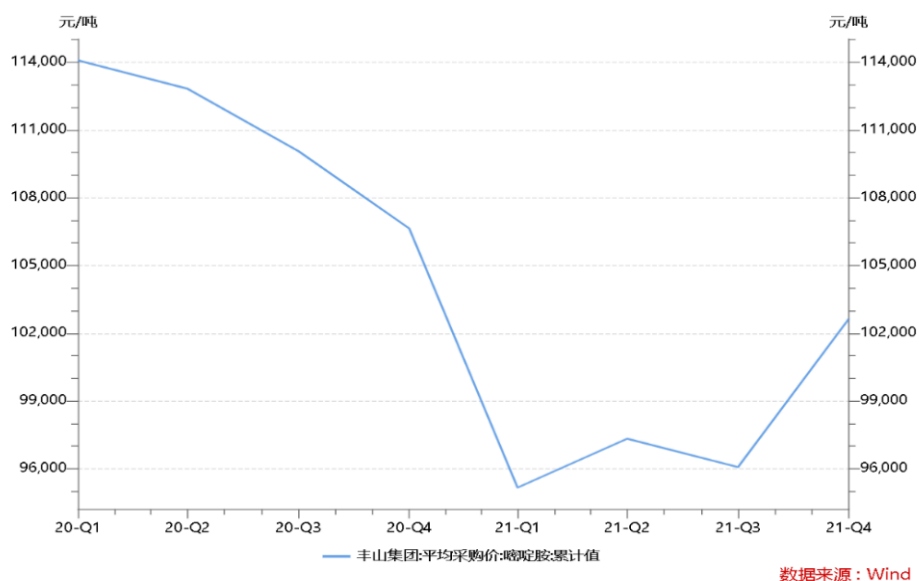
注：上述价格为不含税价格。

注：2022 年发行人未采购嘧啶胺、2-氯烟酸。

由上表可见，公司嘧啶胺、2-氯烟酸 2020 年、2021 年采购价格与市场价格差异较大，2022 年及 2023 年 1-6 月由于公司进行原药生产结构调整，通过购买烟嘧磺隆原药进行烟嘧磺隆制剂产品的生产，故未采购嘧啶胺、2-氯烟酸。公司嘧啶胺、2-氯烟酸 2020 年、2021 年采购价格与市场价格具体差异原因分析如下：

1) 嘧啶胺

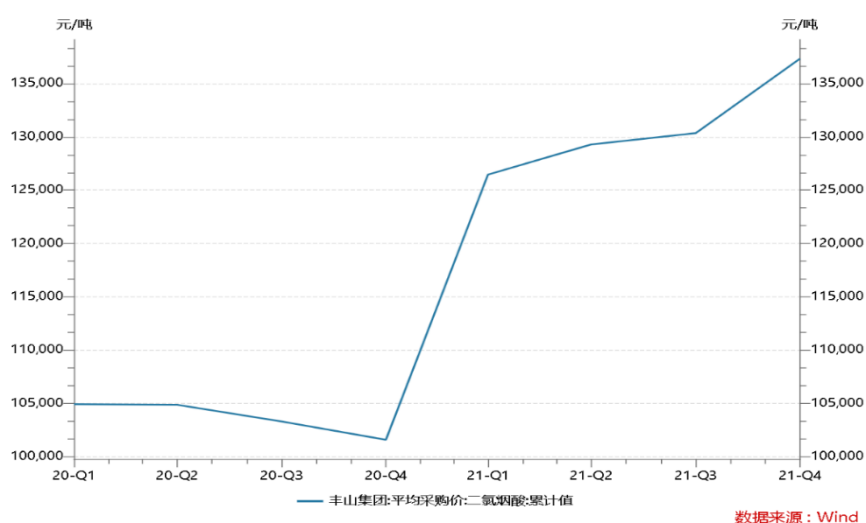
2020 年、2021 年，公司采购嘧啶胺平均单价呈下降趋势，与嘧啶胺市场价格变动趋势相一致。嘧啶胺 2020 年、2021 年采购价格与市场价格差异较大，其中 2020 年主要差异原因系公司集中在 2020 年 1-6 月采购嘧啶胺，相对 2020 年全年来看，价格相对较高，导致发行人采购价格高于市场价格，具有合理性；2021 年主要差异原因系 2021 年公司烟嘧磺隆原药自产量的减少，公司仅在 2021 年 1 月、2 月采购了嘧啶胺，相对 2021 年全年来看，嘧啶胺价格呈先下降后上涨趋势，导致公司采购价格高于市场价格，具有合理性。2020 至 2021 年，嘧啶胺市场价格走势如下：



综上，公司采购嘧啶胺价格公允。

2) 2-氯烟酸

2-氯烟酸 2020 年、2021 年采购价格与市场价格差异较大，其中 2020 年主要差异原因系公司主要在 2020 年 1-6 月采购 2-氯烟酸，相对 2020 年全年来看，价格相对较高，导致公司采购价格高于市场价格，具有合理性；2021 年主要差异原因系 2021 年公司烟嘧磺隆原药自产量减少，公司仅在 2021 年 1 月、2 月采购了 2-氯烟酸，相对 2021 年全年来看，2-氯烟酸市场价格持续上涨，公司 1 月、2 月采购处于全年较低价格。导致公司采购价格低于市场价格，具有合理性。2020 至 2021 年，2-氯烟酸市场价格走势如下：

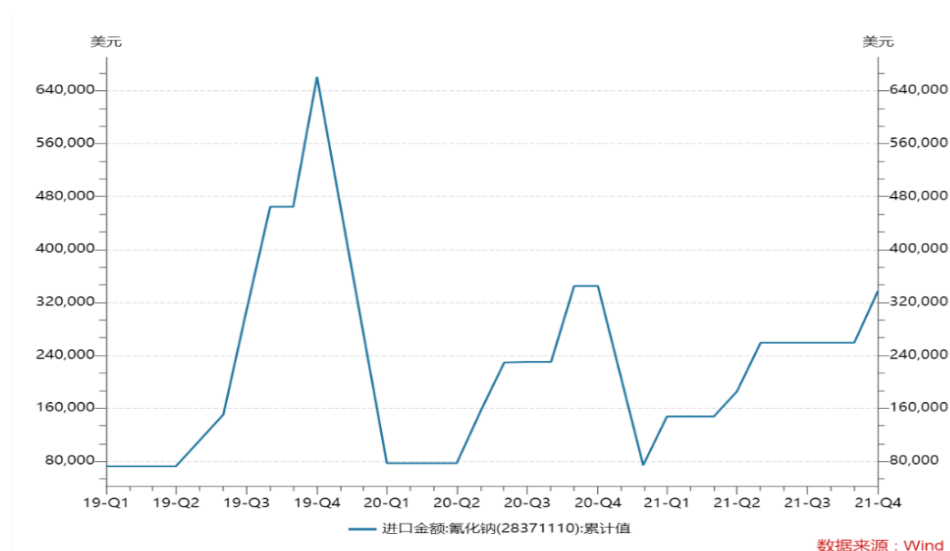


综上，公司采购 2-氯烟酸价格公允。

(2) 烟嘧磺隆原药的主要原材料价格变动分析

1) 嘧啶胺价格变动分析

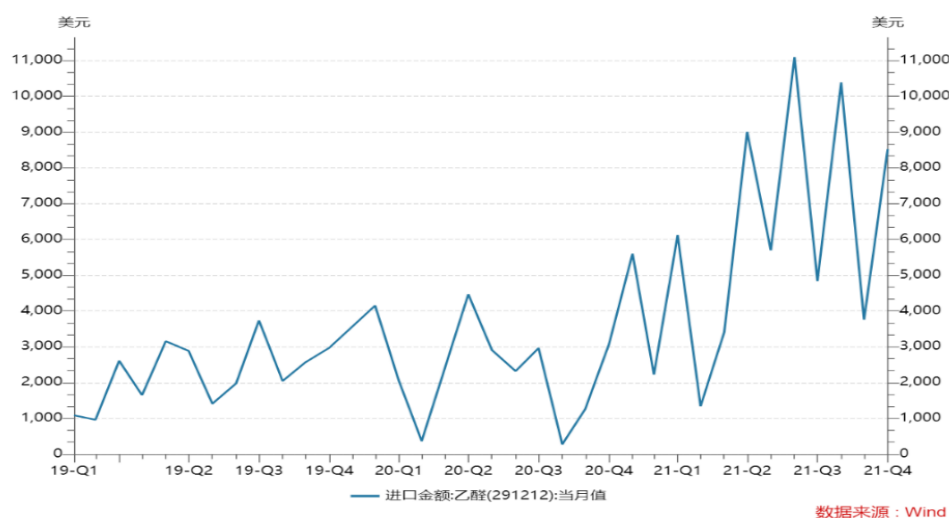
2020 年、2021 年，嘧啶胺采购价格逐年呈下降趋势，主要原因系一方面，受 2020 年全球新冠疫情影响，市场需求量下降，生产过剩导致嘧啶胺价格持续走低；另一方面，嘧啶胺上游主要原材料为氰化钠，上游原材料氰化钠市场价格逐年呈波动下降趋势，导致嘧啶胺采购价格随之逐年下降。氰化钠市场价格变动趋势如下：



由上图可见,公司嘧啶胺采购价格与上游主要原材料氰化钠市场价格变动趋势基本一致。

2) 2-氯烟酸价格变动分析

2020 年、2021 年, 2-氯烟酸采购价格逐年呈下降趋势, 主要原因系一方面, 受 2020 年全球新冠疫情影响, 市场需求量下降, 生产过剩导致 2-氯烟酸价格持续走低; 公司在 2021 年 1 月、2 月采购了 2-氯烟酸, 相对 2021 年全年来看, 2021 年 1 月、2 月价格相对较低, 而 2021 年 2-氯烟酸市场价格持续上涨, 另一方面, 2-氯烟酸上游主要原材料为乙醛, 上游原材料乙醛市场价格呈波动上涨趋势, 导致 2-氯烟酸采购价格呈波动上涨。乙醛市场价格变动趋势如下:



由上图可见,公司 2-氯烟酸采购价格与上游主要原材料乙醛市场价格变动趋势一致。

4、苯磺隆原药的主要原材料

(1) 苯磺隆原药的主要原材料价格公允性分析

2020 至 2022 年，公司苯磺隆原药的主要原材料为 N-甲基三嗪，N-甲基三嗪无公开市场报价，2023 年 1-6 月公司未采购 N-甲基三嗪。对于未能从公开渠道获取的价格信息，公司从各主要原材料供应商处获取其对外平均售价，公司苯磺隆原药的主要原材料价格与市场价格变动情况如下：

单位：万元/吨

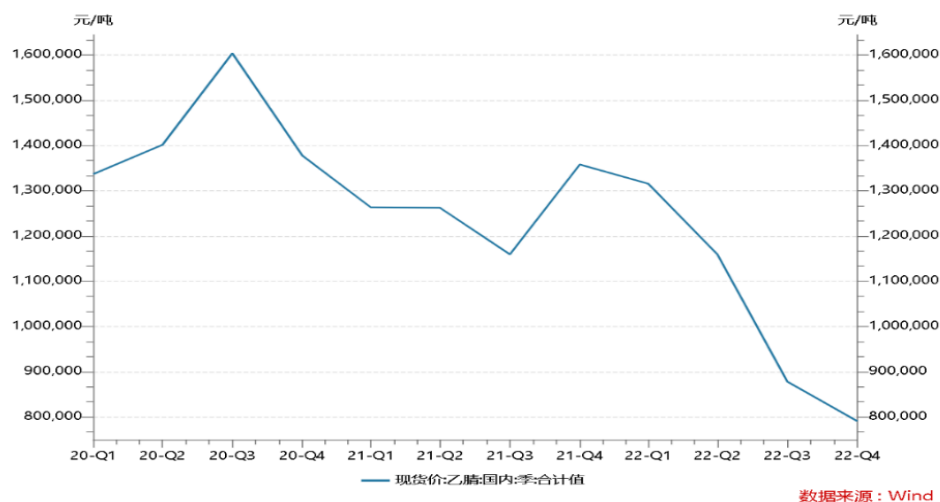
名称/品类	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
N-甲基三嗪	发行人价格	-	11.55	13.22	12.57
	市场价格	-	11.72	12.81	13.18
	差异率	-	-1.45%	3.20%	-4.63%

注：上述价格为不含税价格，市场价格为主要原材料供应商的对外平均售价。

由上表可见，公司 N-甲基三嗪采购价格与市场价格基本保持一致。

(2) 苯磺隆原药的主要原材料价格变动分析

N-甲基三嗪 2021 年较 2020 年采购价格有所上涨，主要原因系一方面，受环保政策影响，市场供应量下降，导致 N-甲基三嗪市场价格上涨；另一方面，N-甲基三嗪受上游主要原材料乙腈价格波动的影响，公司主要在 N-甲基三嗪价格高位时采购数量较多，导致 2021 年 N-甲基三嗪采购价格有所上涨。2022 年较 2021 年采购价格有所下降，主要受上游原材料乙腈市场价格回落影响，导致 2022 年 N-甲基三嗪采购价格相应下降。2020 至 2022 年，乙腈市场价格变动趋势如下：



由上图可见，公司 N-甲基三嗪采购价格与上游主要原材料乙腈市场价格变动趋势基本一致。

5、生产制剂产品的主要助剂、溶剂

（1）生产制剂产品的主要助剂、溶剂价格公允性分析

公司生产制剂产品的主要助剂、溶剂包括农药乳化剂、甲酯油。报告期内，农药乳化剂、甲酯油无公开市场报价。对于未能从公开渠道获取的价格信息，公司从各主要原材料供应商处获取其对外平均售价，公司生产制剂产品的主要助剂、溶剂采购价格与市场价格变动情况如下：

单位：万元/吨

名称/品类	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
农药乳化剂 7214-C	发行人价格	1.43	1.48	1.34	1.24
	市场价格	1.42	1.44	1.25	1.23
	差异率	0.70%	2.78%	7.20%	0.81%
甲酯油	发行人价格	0.80	0.94	0.71	0.61
	市场价格	0.85	0.94	0.76	0.67
	差异率	-5.88%	-	-6.58%	-8.96%

注 1：上述价格为不含税价格；

注 2：由于农药乳化剂 7214-C 型号是公司的定制产品，无可比市场价格，故采用替代产品农药乳化剂 DY-9188 产品的采购价格进行对比；

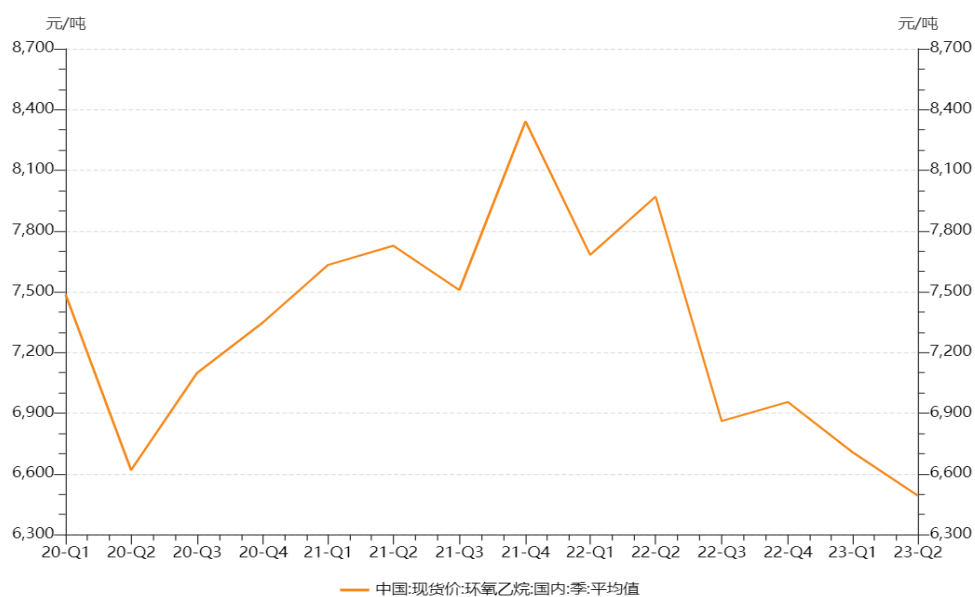
注 3：甲酯油市场价格为主要原材料供应商的对外平均售价。

由上表可见，公司农药乳化剂采购价格与市场价格基本保持一致。公司甲酯油采购价格低于市场价格，主要原因系公司通过询价、比价的方式，通过综合对比确定最终供应商，由于公司报告期各期对甲酯油需求量较大，相对采购价格略低于市场价格，具有合理性。

（2）生产制剂产品的主要助剂、溶剂价格变动分析

1) 农药乳化剂价格变动分析

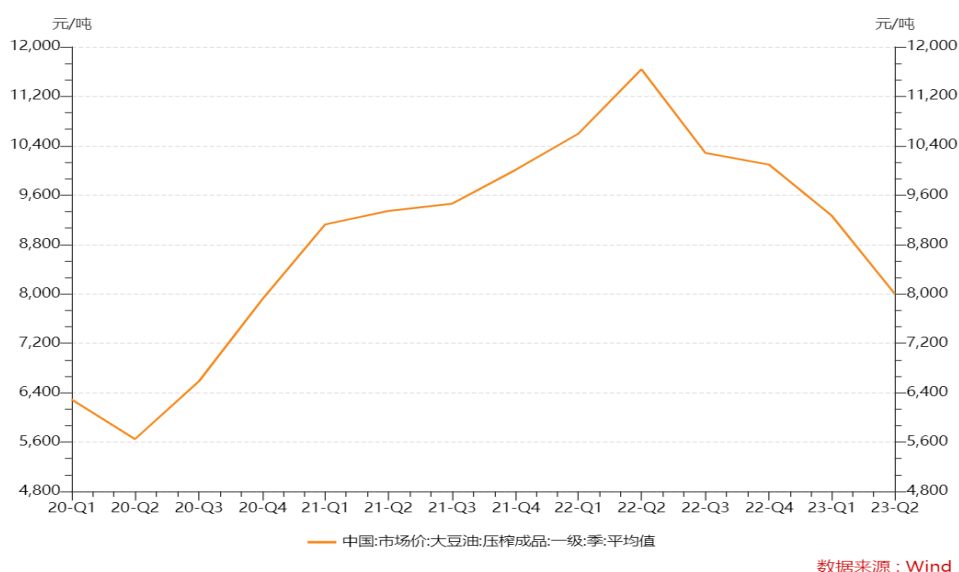
报告期内，农药乳化剂价格呈**波动**，主要原因系 2021 年、2022 年由于国家环保政策影响，市场供应量下降，原材料价格上涨的影响延续到了 2022 年上半年，而公司使用农药乳化剂主要集中在上半年，导致**2021 年至 2022 年**农药乳化剂价格持续上涨。另一方面，受上游主要原材料环氧乙烷价格波动影响，**2023 年 1-6 月**农药乳化剂价格**有所下降**。环氧乙烷市场价格变动趋势如下：



由上图可见，公司农药乳化剂采购价格与上游主要原材料环氧乙烷市场价格变动趋势一致。

2) 甲酯油价格变动分析

2020-2022 年，甲酯油价格呈持续上涨趋势，主要原因系受上游主要原材料大豆油市场价格持续上涨的影响，使得甲酯油市场价格随之上涨，**2023 年 1-6 月**甲酯油价格随主要原药材料大豆油市场价格回落而下降。大豆油市场价格变动趋势如下：



由上图可见，公司甲酯油采购价格与上游主要原材料大豆油市场价格变动趋势一致。

6、生产制剂产品的主要原材料

公司生产制剂产品的主要原材料包括烟嘧磺隆原药、硝磺草酮原药、莠去津原药。上述原材料市场价格从百川盈孚、WIND 中获取，采购价格与市场价格变动情况如下：

单位：万元/吨

名称/品类	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
烟嘧磺隆原药	发行人价格	17.20	22.40	25.28	24.53
	市场价格	18.78	25.02	25.58	26.90
	差异率	-8.41%	-10.47%	-1.17%	-8.81%
硝磺草酮原药	发行人价格	10.41	12.12	13.44	18.96
	市场价格	10.45	13.30	15.16	18.76
	差异率	-0.38%	-8.87%	-11.35%	1.07%
莠去津原药	发行人价格	3.30	3.43	1.93	1.57
	市场价格	3.30	3.44	2.28	1.61
	差异率	-	-0.29%	-15.35%	-2.48%

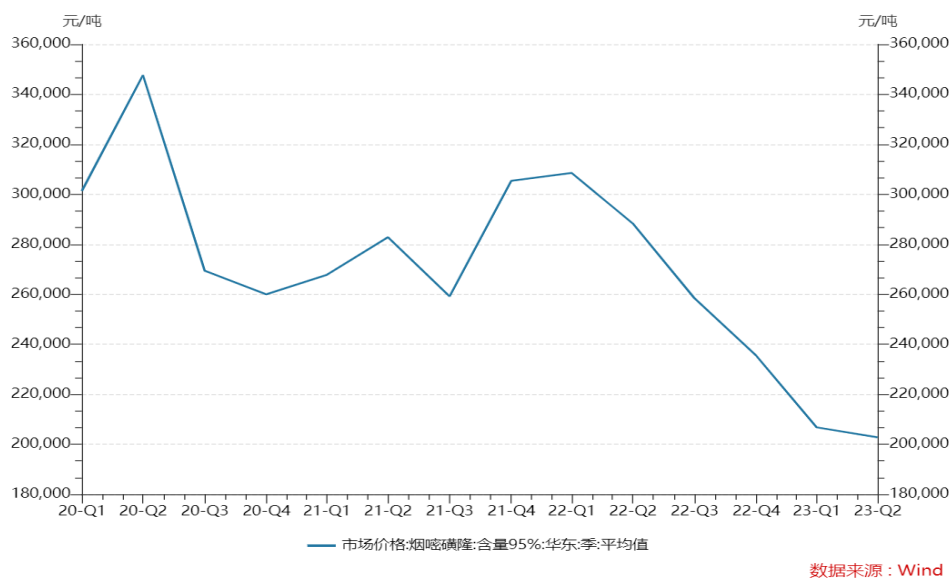
注：上述价格为不含税价格。

由上表可见，烟嘧磺隆原药、硝磺草酮原药、莠去津原药采购价格与市场价格个别年度存在差异，具体差异原因分析如下：

1) 烟嘧磺隆原药

报告期内，受供需关系影响，烟嘧磺隆原药市场价格波动较大。烟嘧磺隆原药 2020 年采购价格与市场价格差异较大，主要差异原因系公司在 2020 年 12 月采购烟嘧磺隆原药，相对 2020 年全年来看，价格处于相对低点，导致发行人采购价格低于市场价格，具有合理性。烟嘧磺隆原药 2022 年采购价格与市场价格差异较大，主要差异原因系由于 2022 年受新冠疫情反复，叠加外部环境的复杂和不确定性，使得烟嘧磺隆原药市场价格持续下滑，公司主要集中在下半年采购，相对 2022 年全年来看，价格处于相对低点，导致发行人采购价格低于市场价格，具有合理性。2023 年 1-6 月发行人烟嘧磺隆原药采购价格略低于市场价格，主要系公司采购集中在价格较低时，同时通过多个供应商比价，平均价格略低。

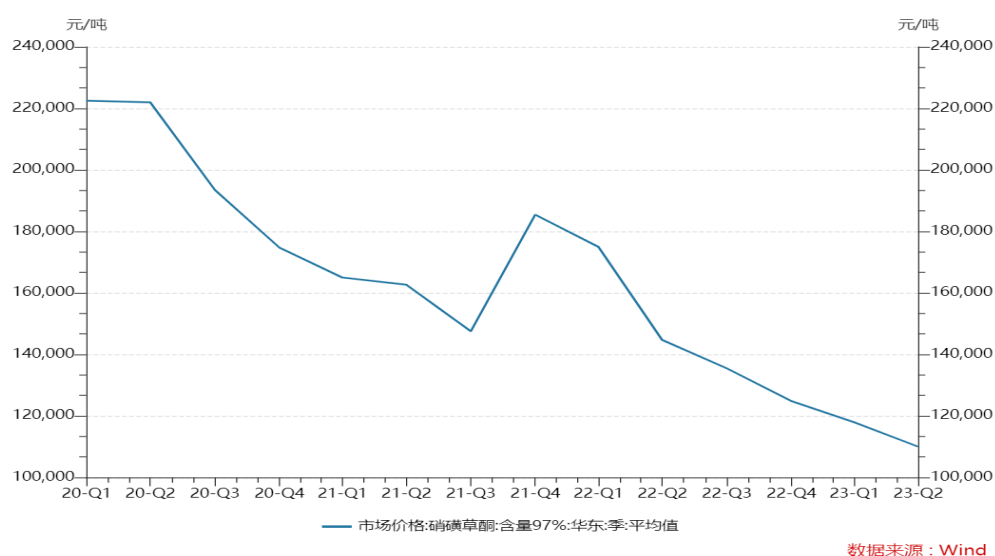
报告期内，烟嘧磺隆原药市场价格（含税价格）走势如下：



综上,公司采购烟嘧磺隆原药价格公允,烟嘧磺隆原药价格变动具有合理性。

2) 硝磺草酮原药

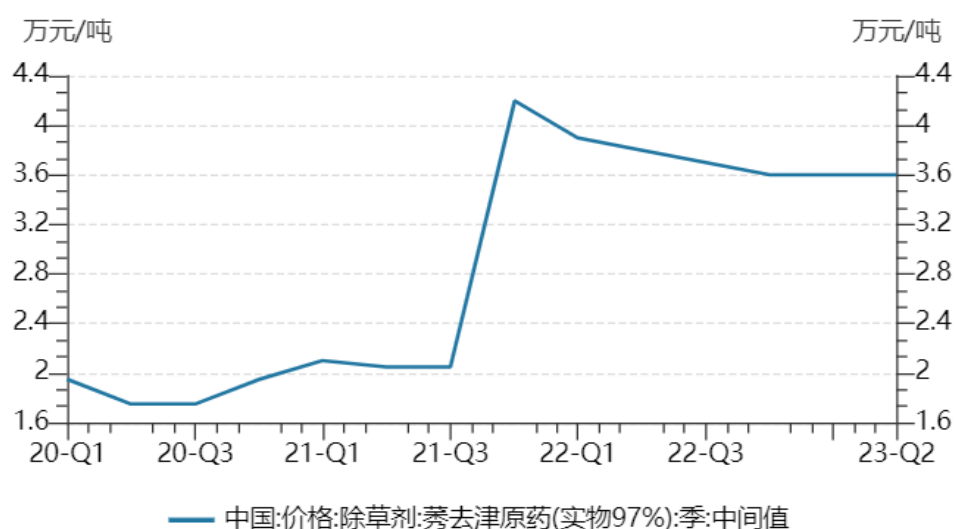
硝磺草酮原药 2021 年采购价格与市场价格差异较大, 主要差异原因系公司在 2021 年第一季度至第三季度采购硝磺草酮原药, 相对 2021 年全年来看, 价格相对较低, 导致发行人采购价格低于市场价格, 具有合理性。硝磺草酮原药 2022 年采购价格与市场价格差异较大, 主要差异原因系硝磺草酮原药 2022 年第一季度市场价格相对较高, 而公司主要集中在第二季度、第三季度采购, 市场价格相对有所回落, 导致发行人采购价格低于市场价格, 具有合理性。**2023 年 1-6 月公司采购的硝磺草酮原药价格与市场价格基本一致。**报告期内, 硝磺草酮原药市场价格 (含税价格) 走势如下:



综上，公司采购硝磺草酮原药价格公允，硝磺草酮原药价格变动具有合理性。

3) 莠去津原药

莠去津原药 2021 年采购价格与市场价格差异较大，主要差异原因系公司主要在 2021 年 1-6 月采购莠去津原药，相对 2021 年全年来看，价格相对较低，导致公司采购价格低于市场价格，具有合理性。**2023 年 1-6 月，公司采购莠去津原药的价格与市场价格基本一致。**报告期内，莠去津原药市场价格走势如下：



数据来源：Wind

综上，公司采购莠去津原药价格公允，莠去津原药价格变动具有合理性。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈了发行人采购负责人，了解主要原材料采购定价策略，了解不同原材料的市场供应情况和价格波动等情况；

（2）查阅同行业可比公司公告、wind、百川盈孚，获取其原材料采购价格；并向主要供应商进行询价，获取其产品报价。将上述价格与发行人各期主要原材料平均价格进行对比，分析采购价格的公允性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期发行人主要原材料采购价格变动具有合理性，各期主要原材料平均价格与市场价格的差异具有合理性，公司采购价格公允。

四、说明主要原材料是否存在报告期内供需格局变动较大的情形，是否存在原材料供应紧张或采购价格大幅变动的风险，如是，请充分说明风险

公司生产所需的主要原材料为石油化工、煤化工、盐化工等基础化工原材料，与上游原材料对应关系如下：

项目内容	除草剂原药			杀菌剂原药	制剂
主要产品	烟嘧磺隆	苯磺隆	环磺酮	丙硫菌唑	可分散油悬浮剂等多种剂型产品
主要产品对应上游原材料（含中间体）	2-氯烟酸、嘧啶胺等	邻甲酸甲酯、N-甲基三嗪等	苯甲酸类化合物等	乙酮类化合物、丙醇类化合物、邻氯氯苄等	各种原药、甲酯油及其他助剂（含分散剂、粘稠剂等）
原材料对应上游基础化工品	3-氰基吡啶、丙二腈、单氰胺等	乙腈等	邻硝基甲苯等	丁内酯等	尿素、白炭黑、环己酮、N,N-二甲基甲酰胺（DMF）等
	通用：烧碱、磷酸、甲苯、硫酸、二甲苯、活性炭、盐酸等				

总体上看，石油化工、煤化工、盐化工等基础化工原材料市场价格受供需关系、国际大宗商品价格，尤其是受原油价格波动影响较大，报告期内基础化工原材料价格出现一定上涨（特别是 2021 年 10 月至 2022 年 1 月）。多用途中间体属弱周期行业，价格走势主要受基础化工品价格变动影响，而部分仅能用于农药生产的中间体则受下游农药生产供需的影响较大。具体情况如下：

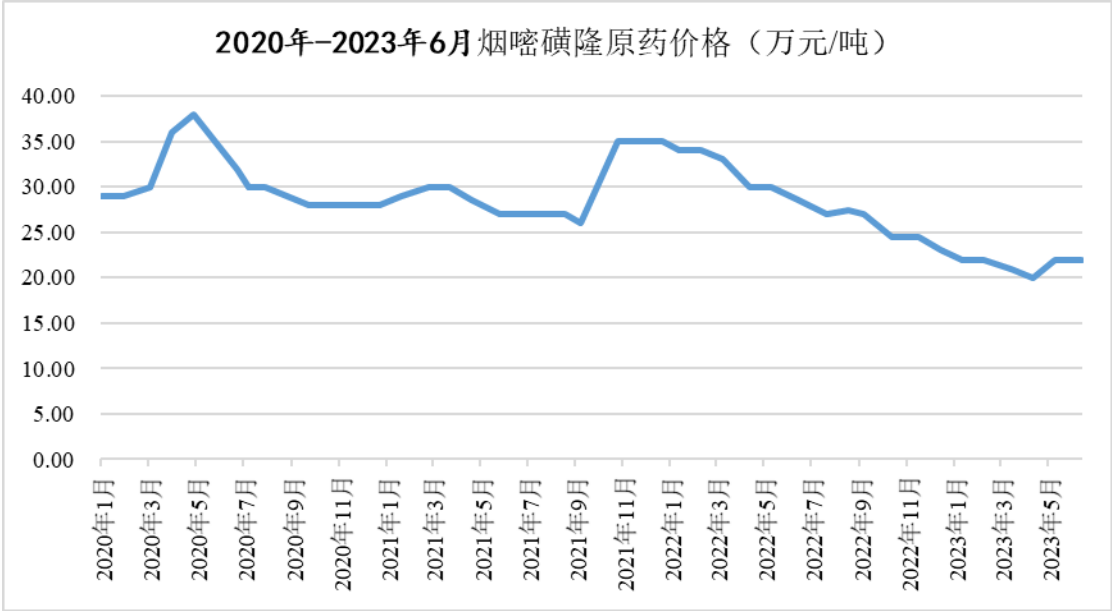
（一）报告期内基础化工品价格受部分地区能耗双控政策的影响

我国是全球最大的基础化工原材料的生产国和消费国之一。整体来看，我国基础化工原材料市场产能充足，能够满足市场需求，但基础化工原材料的生产会受到多种因素影响导致短期产量波动。受“能耗双控”“双碳”等政策影响，2021 年 10 月开始至 2022 年 1 月，沿海江苏、山东、浙江等省份化工企业产能受限，部分基础化工原材料成本涨幅较为明显，致使部分农药原药价格跟涨。总体上看，基础化工原材料市场价格受供需关系、国际大宗商品价格等因素影响会出现一定的波动，会间接传导至发行人农药生产主要原材料，使得公司的原材料价格出现

一定的波动。

（二）部分原药生产厂商产品供应受园区环保安全生产政策的影响

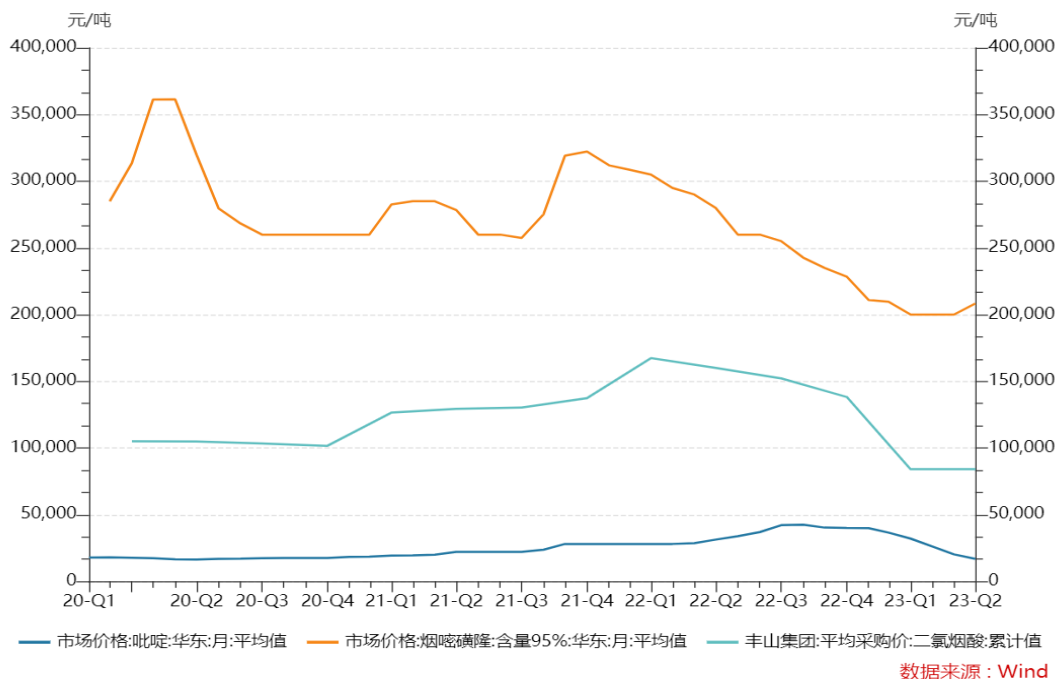
2019 年，受“3.21 响水”重大爆炸事件影响，江苏、浙江、山东、江西等化工生产大省先后出台安全环保政策，采取压减数量、停产整顿、提高准入门槛等治理整顿措施，部分原药生产厂商产量受限，出现上游原药供应紧张、价格上涨等情况。再如，2021 年 10 月至 12 月，全国范围内的“能耗双控”引发农化行业大范围的停限产，部分原药生产厂家“不报价不接单”，烟嘧磺隆原药与大多数农药产品涨价幅度明显。受上述因素影响，使得 2019-2021 年烟嘧磺隆原药市场价格波动较大，2022 年及 2023 年 1-6 月价格总体呈下降趋势，具体情况如下：



数据来源：中农立华原药价格指数

（三）中间体供需、价格较稳定

由于农药行业服务于农业种植，其对农药的需求较稳定，受经济周期的影响较弱，属于典型的弱周期细分行业。公司用于生产农药原药的中间体中，部分为多用途中间体；如烟嘧磺隆原药的中间体 2-氯烟酸，既用于农药原药生产，也用于医药药品生产。全球 2-氯烟酸生产产能主要集中在中国、印度、德国、法国和美国。2-氯烟酸的主要生产原料 3-氰基吡啶在中国已经大规模生产，原料供应充裕；3-氰基吡啶的上游原料是基础的大宗化工品吡啶，其与 2-氯烟酸、烟嘧磺隆原药的近期价格走势比较如下：



如图所示,报告期内以 2-氯烟酸为代表的多用途中间体价格走势与上游基础化工品吡啶的走势一致。

(四) 发行人新产品丙硫菌唑、环磺酮所需配套中间体供应链逐渐成熟

中间体的生产需要种类繁多的原材料,生产工艺线路较长且产品本身不具备终端用途,因此部分仅能用于农药生产的中间体(如苯甲酸类化合物、乙酮类化合物等)厂商必须要与下游农药生产厂商紧密配合。同时,细分行业中,农药中间体产品具有合成步骤多、生产工艺过程长的特点,需与下游农药生产厂商配套生产并建立长期稳定供应关系。因此,该类中间体原材料价格受下游农药原药供需关系的影响更大。

2019 年以来,公司丙硫菌唑、环磺酮为新登记的农药产品,公司在产量释放、原材料选购方面不断磨合,推动上游原材料供应链逐步扩张、布局。乙酮类化合物、丙醇类化合物目前主要由石家庄科力达精细化工有限公司、江西华士药业有限公司、中涛新材料有限公司等生产厂商供应。根据公开资料,上市公司联盛化学 2021 年 ABL(即丁内酯,可用于生产中间体乙酮类化合物或丙醇类化合物的化工品)产能在 6,000 吨基础上又增加 10,000 吨,其合作对象包括发行人供应商石家庄科力达精细化工有限公司、江西华士药业有限公司等。

综上所述,报告期内,虽然个别用于生产原药或制剂的原材料短期受能耗双

控、环保等因素影响，采购价格出现一定的波动，但并未对所需原材料供需格局造成长远影响，并未改变上述原材料供需格局，不存在原材料长期供应紧张或采购价格大幅变动的风险。

发行人已经对原材料价格波动风险做了风险因素提示，详见招股说明书“第三节 风险因素”之“二、与行业相关的风险”之“（四）原材料及价格波动风险”。根据上述有关原材料供需格局及价格变化之反馈内容，发行人对该风险进行了如下修订：

“（四）原材料及价格波动风险

公司生产所需的主要原材料为石油化工、煤化工、盐化工等基础化工原料、农药中间体和原药等。基础化工品市场价格受供需关系、国际大宗商品价格波动等因素影响较大。一方面，受石油价格、市场需求的影响，原材料价格有所波动。2020年下半年以来，大宗商品价格出现持续上涨趋势，尤其2021年上涨幅度较大。另一方面，国际局势动荡、通货膨胀等因素可能导致原材料价格出现上涨，进而很可能导致公司成本出现上浮。如若公司不能或不能及时完全将上升的成本转移给下游客户，抑或价格上升导致下游需求减弱，则公司亦面临经营业绩下滑的风险。”

同时，发行人在招股说明书“第三节 风险因素”之“一、与发行人相关的风险”中，新增“（四）部分中间体供应商较集中的风险”。

“（四）部分中间体供应商较集中的风险

中间体的生产需要种类繁多的原材料，细分行业中，农药中间体产品具有合成步骤多、生产工艺过程长的特点，产品本身不具备终端用途。部分农药中间体（如苯甲酸类化合物、丙醇类化合物等）厂商产能具有为下游农药生产企业产能提供产业配套的属性。报告期内，发行人需与上游农药中间体厂商配套生产并建立长期稳定供应关系。报告期内，公司丙硫菌唑、环磺酮为新登记农药产品，随着公司产能逐步释放，供应链逐步完善，虽然公司已与石家庄科力达精细化工有限公司、中涛新材料有限公司、江西华士药业有限公司等生产厂商建立了稳定的供应关系，但目前公司部分中间体供应商仍较为集中，未来若上述中间体供应商经营情况发生重大变化，将会对公司部分产品的生产经营带来一定影响。”

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈公司采购部负责人，了解原材料所属石油化工、煤化工、盐化工等基础化工行业供需格局情况、市场供应情况；

（2）查阅行业相关网站、研究报告、同行业可比上市公司及其他上市公司年度报告，了解原材料市场供需情况、影响原材料价格波动的因素；

（3）检索报告期内基础原材料、原药及中间体的价格等。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，虽然个别用于生产原药或制剂的原材料短期受能耗双控、环保等因素影响，出现采购价格波动幅度较大的情况，但并未对所需原材料供需格局造成长远影响，不存在原材料长期供应紧张或采购价格大幅变动的风险。

五、说明前五大供应商的基本情况，包括属于生产型或贸易型、注册时间、股权结构、经营规模、合作历史、发行人对其采购内容、采购模式、采购量及占比、采购金额及占比、发行人向其采购金额占其销售同类原材料的比重、是否存在现金付款，各期按采购内容分类的前五大供应商变动的原因；向不同供应商采购同类原材料的价格差异，并分析公允性

（一）说明前五大供应商的基本情况，包括属于生产型或贸易型、注册时间、股权结构、经营规模、合作历史

报告期各期前五大供应商基本情况如下：

序号	供应商名称	供应商类型	注册时间	注册资本（万元）	股权结构	合作历史
1	石家庄科力达精细化工有限公司	生产型供应商	2007-07-10	500	王利民 50.60%、朱亚波 49.40%	2018 年
2	中涛新材料有限公司	生产型供应商	2014-06-18	5,000	刘晓黎 100%	2020 年
3	河北诚信集团有限公司	生产型供应商	1994-04-04	13,900	胡杨投资有限公司 100%	2018 年

序号	供应商名称	供应商类型	注册时间	注册资本(万元)	股权结构	合作历史
4	江西华士药业有限公司	生产型供应商	2008-05-12	3,200	杨建平 49.50%、杨诺 40.00%、张丽华 8%、陶建华 2.5%	2020 年
5	安徽华星化工有限公司	生产型供应商	2015-01-06	18,000	齐鲁制药(内蒙古)有限公司 100%	2015 年
6	安徽泓德化工技术有限公司	贸易型供应商	2015-08-10	1,000	卜孝凡 80%、孟婕 20%	2020 年
7	浙江荣凯科技发展股份有限公司	生产型供应商	2004-11-11	3,600	张云文 40.4444%、包立根 19.50%、遂昌荣云经济管理合伙企业(有限合伙) 16.6667%、遂昌荣欣投资管理合伙企业(有限合伙) 11.1111%、赵楠杰 8.6667%、周俊毅 3.6111%	2005 年
8	苏州丰倍生物科技股份有限公司	生产型供应商	2014-07-25	10,760	平原 60.80%、张家港保税区众和商务咨询合伙企业(有限合伙) 17.22%、张家港保税区福倍汇盈企业管理合伙企业(有限合伙) 8.83%、江苏甬泉毅达战创业投资合伙企业(有限合伙) 5.4286%、上海之适企业管理咨询合伙企业(有限合伙) 5%、扬中高投毅达创业投资基金合伙企业(有限合伙) 2.7143%	2014 年
9	河北冀泽生物科技有限公司	生产型供应商	2013-10-08	6,000	徐涛 70%、王占英 25%、王建存 5%	2021 年
10	安徽丰乐农化有限责任公司	生产型供应商	1998-12-18	36,000	合肥丰乐种业股份有限公司 100%	2002 年
11	浙江中山化工集团股份有限公司	生产型供应商	1998-08-14	15,200	李步高 54.78493%、上海祥禾泓安股权投资合伙企业(有限合伙) 18.0798%、曹备昌 4.33376%、宋星星 3.9342%、曹新民 3.9342%、王有朋 3.9342%、雷黉璘 3.9342%、卢小才 2.38203%、其他股东 4.68268%	2013 年

(二) 发行人对其采购内容、采购模式、采购量及占比、采购金额及占比、
发行人向其采购金额占其销售同类原材料的比重

序号	供应商名称	主要采购内容	采购模式	采购量 (吨)	占总采 购量比 例	采购 金额 (万元)	占采购 总额比 例	公司向其 采购金额 占其销售 同类原材 料比重
2023 年 1-6 月								
1	河北诚信集 团有限公司	烟嘧磺隆原 药、硝磺草酮 原药、邻氯氯 苄	询价采购	664.73	0.70%	6,047.73	12.29%	10%以内
2	河北冀泽生 物科技有限 公司	苯甲酸类化 合物(中间体)	询价采购	215.00	0.23%	4,946.90	10.05%	10%-30%
3	石家庄科力 达精细化工 有限公司	乙酮类化合 物(中间体)	询价采购	480.00	0.51%	4,454.87	9.05%	30%-40%
4	浙江中山化 工集团股份 有限公司	莠去津原药、 硝磺草酮原药	询价采购	839.26	0.89%	2,965.48	6.03%	10%以内
5	苏州丰倍生 物科技股份 有限公司	甲酯油	询价采购	2,656.77	2.81%	2,194.90	4.46%	10%以内
合计		-	-	4,855.76	5.14%	20,609.89	41.88%	-
2022 年度								
1	中涛新材料 有限公司	丙醇类化合物	询价采购	299.18	0.25%	10,298.56	9.40%	30%-40%
2	石家庄科力 达精细化工 有限公司	乙酮类化合物	询价采购	750.00	0.63%	9,122.12	8.32%	30%-40%
3	河北冀泽生 物科技有限 公司	苯甲酸类化合 物	询价采购	286.00	0.24%	6,727.11	6.14%	10%-30%
4	江西华士药 业有限公司	丙醇类化合物	询价采购	111.35	0.09%	3,895.45	3.55%	10%-30%
5	安徽丰乐农 化有限责任 公司	烟嘧磺隆原药	询价采购	185.03	0.16%	3,886.48	3.55%	10%以内
合计		-	-	1,631.56	1.38%	33,929.73	30.96%	-
2021 年度								
1	石家庄科力 达精细化工 有限公司	乙酮类化合 物、苯甲酸类 化合物	询价采购	592.59	0.63%	8,311.03	10.05%	30%-40%
2	中涛新材料 有限公司	丙醇类化合物	询价采购	191.60	0.20%	7,852.21	9.50%	30%-40%

序号	供应商名称	主要采购内容	采购模式	采购量 (吨)	占总采 购量比 例	采购 金额 (万元)	占采购 总额比 例	公司向其 采购金额 占其销售 同类原材 料比重
3	河北诚信集 团有限公司	莠去津原药、 烟嘧磺隆原药	询价采购	1,025.89	1.10%	5,398.36	6.53%	10%以内
4	江西华士药 业有限公司	丙醇类化合物	询价采购	113.13	0.12%	4,672.68	5.65%	10%-30%
5	安徽华星化 工有限公司	烟嘧磺隆原药	询价采购	142.49	0.15%	2,979.98	3.60%	10%以内
合计		-	-	2,065.70	2.20%	29,214.26	35.33%	-
2020 年度								
1	石家庄科力 达精细化工 有限公司	乙酮类化合 物、邻氯氯苄	询价采购	519.10	0.57%	5,611.13	11.65%	30%-40%
2	安徽泓德化 工技术有限 公司	烟磺酰胺	询价采购	247.35	0.27%	3,488.12	7.24%	30%-40%
3	河北诚信集 团有限公司	莠去津原药、 硝磺草酮原 药、嘧啶胺	询价采购	982.13	1.08%	2,242.09	4.65%	10%以内
4	浙江荣凯科 技发展股份 有限公司	2-氯烟酸	询价采购	190.00	0.21%	1,923.89	3.99%	10%以内
5	苏州丰倍生 物科技股份 有限公司	甲酯油、豆油	询价采购	3,077.53	3.39%	1,916.19	3.98%	10%以内
合计		-	-	5,016.11	5.52%	15,181.42	31.51%	-

注：前五名供应商采购额系按合并口径统计计算。其中：

1、苏州丰倍生物科技股份有限公司包括：苏州丰倍生物科技股份有限公司、苏州福之源生物科技有限公司；

2、河北诚信集团有限公司包括：河北诚信集团有限公司、河北山立化工有限公司、河北临港化工有限公司、河北诚信九天医药化工有限公司、河北三川化工有限公司；

3、石家庄科力达精细化工有限公司包括：石家庄科力达精细化工有限公司、石家庄康维化工有限公司；下同。

（三）是否存在现金付款，各期按采购内容分类的前五大供应商变动的原因

1、是否存在现金付款

由采购人员提交相关付款申请，经采购部门领导审批后，提交财务部门审核；财务部审核通过后，提交财务负责人审批、公司负责人批准；付款申请通过所有审批后，最终交由出纳通过公司银行转账或银行承兑汇票的方式支付给供应商，故公司不存在向前五大供应商现金付款的情形。

2、各期按采购内容分类的前五大供应商变动的原因

(1) 丙醇类化合物

2023 年 1-6 月		
供应商名称	变动情况	变动原因
中涛新材料有限公司	退出前五大供应商	2023 年 1-6 月公司丙硫菌唑原药生产主要使用乙酰类化合物（中间体），使用丙醇类化合物（中间体）较少，因此向中涛新材料有限公司、江西华士药业有限公司采购金额减少
江西华士药业有限公司	退出前五大供应商	
2021 年度		
供应商名称	变动情况	变动原因
中涛新材料有限公司	新增前五大供应商	随着公司新产品丙硫菌唑原药产量的增加，所需原材料丙醇类化合物相应增加
江西华士药业有限公司	新增前五大供应商	

2022 年较 2021 年丙醇类化合物的前五大供应商未发生变动。

(2) 烟嘧磺隆原药

2023 年 1-6 月		
供应商名称	变动情况	变动原因
河北诚信集团有限公司	新增前五大供应商	公司与其长期保持合作，2023 年 1-6 月经询价、比价后，公司向其采购金额增加
安徽丰乐农化有限责任公司	退出前五大供应商	公司与其长期保持合作，2023 年 1-6 月经询价、比价后，公司向其采购金额减少
2022 年度		
供应商名称	变动情况	变动原因
安徽丰乐农化有限责任公司	新增前五大供应商	公司与其长期保持合作，2022 年经询价、比价后，公司向其采购金额增加
安徽华星化工有限公司	退出前五大供应商	丙硫菌唑原药、环磺酮原药产量增加，随之对应原材料采购金额增加，2022 年经询价、比价，公司向其采购金额略有减少，但公司仍与其合作
河北诚信集团有限公司	退出前五大供应商	
2021 年度		
供应商名称	变动情况	变动原因
安徽华星化工有限公司	新增前五大供应商	2021 年公司烟嘧磺隆原药自产量减少，原药外购量增加，公司从其采购烟嘧磺隆原药金额增加

(3) 2-氯烟酸、烟磺酰胺

2021 年度		
供应商名称	变动情况	变动原因
浙江荣凯科技发展股份有限公司	退出前五大供应商	2021 年公司烟嘧磺隆原药自产量减少，原药外购量增加，导致公司向其采购金额减少
安徽泓德化工技术有限公司	退出前五大供应商	
2020 年度		
浙江荣凯科技发展股份有限公司	新增前五大供应商	2020 年市场上烟嘧磺隆原药供给偏紧，原药价格较高，效益较好，公司烟嘧磺隆原药主要通过自产，使得公司向其采购金额增加
安徽泓德化工技术有限公司	新增前五大供应商	

(4) 甲酯油

2023 年 1-6 月		
供应商名称	变动情况	变动原因
苏州丰倍生物科技股份有限公司	新增前五大供应商	随着公司制剂产品销售规模的增加，公司向其采购金额增加
2021 年度		
苏州丰倍生物科技股份有限公司	退出前五大供应商	2021 年公司采购丙硫菌唑原药的主要原材料和烟嘧磺隆原药金额增长较快，使得其退出前五大供应商
2020 年度		
苏州丰倍生物科技股份有限公司	新增前五大供应商	随着公司制剂产品销售规模的增加，公司向其采购金额持续增加

(5) 苯甲酸类化合物

2022 年度		
供应商名称	变动情况	变动原因
河北冀泽生物科技有限公司	新增前五大供应商	公司新产品环磺酮产品产量增加，对其相应原材料采购金额增加，使其进入前五大供应商

(6) 莠去津原药

2023 年 1-6 月		
供应商名称	变动情况	变动原因
浙江中山化工集团股份有限公司	新增前五大供应商	2023 年 1-6 月，公司环磺酮制剂和烟嘧磺隆制剂产品销售良好，制剂生产用于复配的莠去津原药采购金额增加

综上，报告期内，公司前五大供应商变动符合公司实际经营情况，前五大供应商变动具有合理性。

（四）向不同供应商采购同类原材料的价格差异，并分析公允性

报告期内，公司向前五大供应商采购的原材料包括丙醇类化合物、乙酮类化合物、烟嘧磺隆原药、嘧啶胺、2-氯烟酸、甲酯油、莠去津原药、硝磺草酮原药、苯甲酸类化合物。为对比不同供应商的采购价格，公司选取上述原材料中，采购金额较大、向不同供应商采购的原材料平均价格进行对比，具体如下：

1、丙醇类化合物

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
1	中涛新材料有限公司	32.90	34.42	40.98	39.11
2	江西华士药业有限公司	32.74	34.98	41.34	39.82
3	乐斯化学有限公司	-	38.95	-	-

注：中涛新材料有限公司的丙酮类化合物价格为其向公司的报价。

由上表所示，2020年、2021年发行人采购的丙醇类化合物在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异；2022年公司向江西华士药业有限公司、中涛新材料有限公司采购丙醇类化合物单价差异较小，而向乐斯化学有限公司采购单价偏高，主要原因系2022年丙醇类化合物市场价格持续下降，公司向乐斯化学有限公司主要集中在1月、2月采购，市场价格相对较高，而向江西华士药业有限公司、中涛新材料有限公司各月采购数量相对较为分散，拉低了整体采购价格，上述三家供应商在2022年1月、2月采购单价基本一致，故丙醇类化合物采购价格公允。2023年1-6月，由于产品价格波动，公司丙硫菌唑原药生产主要使用乙酮类化合物，公司仅从江西华士药业有限公司购买了少量丙醇类化合物用于生产丙硫菌唑原药。2023年1-6月公司向江西华士药业有限公司采购的丙醇类化合物价格与中涛新材料向公司的报价差异较小。

2、乙酮类化合物

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
1	石家庄科力达精细化工有限公司	9.28	12.16	13.91	11.04
2	江西华士药业有限公司	9.30	12.32	14.21	11.26

注：江西华士药业有限公司的乙酮类化合物价格为其向公司的报价。

由上表可见，报告期内，发行人向石家庄科力达精细化工公司采购的乙酮类

化合物单价与江西华士药业有限公司报价在相同期间不存在重大差异，乙酰类化合物采购价格公允。

3、烟嘧磺隆原药

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
1	安徽华星化工有限公司	-	22.89	23.74	24.97
2	辽宁晟钰科技有限公司	-	-	24.88	24.77
3	河北诚信集团有限公司	16.75	23.11	27.80	-
4	安徽丰乐农化有限责任公司	17.20	21.46	29.71	-

由上表所示，报告期内，发行人采购的烟嘧磺隆原药在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异，公司 2021 年向河北诚信集团有限公司、安徽丰乐农化有限责任公司采购烟嘧磺隆原药价格偏高，主要原因系 2021 年下半年烟嘧磺隆原药价格持续上涨，公司向河北诚信集团有限公司、安徽丰乐农化有限责任公司采购在价格高点所致。2022 年公司向安徽丰乐农化有限责任公司采购价格偏低，主要原因系 2022 年烟嘧磺隆原药市场价格持续下降，公司向其采购主要集中在 9-12 月，从全年来看，9-12 月采购价格持续下降，从而拉低向其采购价格。故烟嘧磺隆原药采购价格公允。2023 年 1-6 月，公司综合考虑价格及期间供货能力，向河北诚信集团采购烟嘧磺隆原药数量较大，议价能力较强，致使采购价格相对较低。

4、嘧啶胺

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
1	北京英力精化技术发展有限公司	-	-	9.73	10.64
2	河北诚信集团有限公司	-	-	-	10.81
3	山东省和信化工科技有限公司	-	-	9.73	-

由上表所示，报告期内，发行人采购的嘧啶胺在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异，嘧啶胺采购价格公允。嘧啶胺为生产烟嘧磺隆原药之原材料，2022 年以来，公司未生产烟嘧磺隆原药，所以未采购该原材料。

5、2-氯烟酸

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023年1-6月	2022年度	2021年度	2020年度
1	浙江荣凯科技发展股份有限公司	-	-	9.73	10.13
2	老河口市天和科技有限公司	-	-	9.62	10.13

由上表所示，报告期内，发行人采购的2-氯烟酸在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异，2-氯烟酸采购价格公允。2-氯烟酸为生产烟嘧磺隆原药之原材料，2022年以来，公司未生产烟嘧磺隆原药，所以未采购该原材料。

6、甲酯油

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023年1-6月	2022年度	2021年度	2020年度
1	苏州丰倍生物科技股份有限公司	0.80	0.94	0.72	0.62
2	山东沃力泽生物技术有限公司	0.82	0.92	0.72	0.62

由上表所示，报告期内，发行人采购的甲酯油在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异，甲酯油采购价格公允。

7、莠去津原药

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023年1-6月	2022年度	2021年度	2020年度
1	河北诚信集团有限公司	-	-	1.93	1.57
2	山东德浩化学有限公司	-	3.46	1.88	-
3	河南豫珠恒力生物科技有限责任公司	-	-	-	1.70
4	浙江中山化工集团股份有限公司	3.30	3.42	-	-
5	江苏宏泽化工实业有限公司	3.12			

由上表所示，报告期内，发行人采购的莠去津原药在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异，莠去津原药采购价格公允。

8、硝磺草酮原药

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023年1-6月	2022年度	2021年度	2020年度
1	河北诚信集团有限公司	10.44	12.23	13.55	19.31
2	利民控股集团股份有限公司	10.28	12.99	12.82	19.17

序号	供应商名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
	(利民化学有限责任公司)				
3	浙江中山化工集团股份有限公司	10.37	-	-	-

由上表所示，报告期内，发行人采购的硝磺草酮原药在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异，硝磺草酮原药采购价格公允。

9、苯甲酸类化合物

单位：万元/吨

序号	供应商名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
1	河北冀泽生物科技有限公司	23.01	23.52	22.45	-
2	石家庄康维化工有限公司	-	23.61	22.50	-

注：石家庄康维化工有限公司的苯甲酸类化合物价格为其向公司的报价。

由上表所示，**2020-2022 年**，发行人采购的苯甲酸类化合物在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异；**2023 年 1-6 月**，公司苯甲酸类化合物仅向河北冀泽生物科技有限公司采购，经查询苯甲酸类化合物上游原材料甲苯价格小幅下降，与苯甲酸类化合物变动趋势一致，苯甲酸类化合物采购价格公允。

综上所述，公司采购的主要原材料在相同期间内各供应商采购单价不存在重大差异，公司主要原材料采购价格公允。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）通过发行人采购核查，了解发行人报告期各期主要供应商及主要供应商变动情况、与主要供应商交易情况；

（2）查询发行人报告期各期主要供应商的工商信息；

（3）对供应商执行函证核查程序，对于部分未回函的供应商，查阅发行人与未回函供应商的相关记账凭证及原始凭证、合同、发票、采购单、入库单等，对发行人采购的真实性进行验证；

（4）选取主要供应商进行现场或视频走访，与供应商确认是否存在关联关系，是否存在供应商为发行人代垫成本费用等利益输送情况；

(5) 查阅发行人各期主要供应商采购合同，并对比分析不同供应商采购同类产品价格差异情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人与报告期各期前五大供应商不存在现金付款，各期按采购内容分类的前五大供应商变动原因具有合理性；发行人向不同供应商采购同类原材料的价格差异原因合理，具有公允性。

六、说明发行人向贸易型供应商采购的原因、最终供应商情况，发行人获得该采购渠道的途径、未来交易持续性、是否存在长期合作协议

(一) 说明发行人向贸易型供应商采购的原因、最终供应商情况

报告期各期前五名贸易类供应商合计 15 家，公司向贸易型供应商采购的原因、最终供应商情况如下：

序号	供应商名称	采购金额（万元）				主要采购内容	采购原因	最终供应商
		2020年度	2021年度	2022年度	2023年1-6月			
1	常州星烨生物科技有限公司	1,085.03	270.89	2.73	-	烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药、N-甲基三嗪	市场烟嘧磺隆原药市场供应紧张时，通过该贸易商购买，其有一定备货量，可满足公司交货期要求	安徽丰乐农化有限责任公司
2	南京润农生物科技有限公司	900.34	992.47	-	-	烟嘧磺隆原药	市场烟嘧磺隆原药市场供应紧张时，通过该贸易商购买，其有一定备货量，可满足公司交货期要求	江苏丰山集团股份有限公司、安徽丰乐农化有限责任公司
3	瑞纳国际（郑州）贸易有限公司	1,104.36	938.16	303.81	56.85	苯磺隆原药、烟嘧磺隆原药、N-甲基三嗪	市场供应紧张时，通过该贸易商购买，其有一定备货量，可满足公司交货期要求	山东滨农科技有限公司
4	安徽泓德化工技术有限公司	3,488.12	-	-	-	烟磺酰胺	该公司具有烟磺酰胺的渠道优势	安达市海纳贝尔化工有限公司
5	南京尼创化工有限	-	1,533.77	-	-	丙醇类化合物	由于丙醇类化合物供应紧张，需通	注

序号	供应商名称	采购金额（万元）				主要采购内容	采购原因	最终供应商
		2020年度	2021年度	2022年度	2023年1-6月			
	公司						过贸易商购买，且该贸易商有一定备货量，公司可获得更短的交货期	
6	镇江创力化工有限公司	553.41	864.96	1,656.79	250.17	邻氯氯苄	邻氯氯苄市场供应紧张时，通过贸易商购买，其有一定备货量，公司可获得更短的交货期	江苏长海化工有限公司
7	张家港保税区凯诺德进出口有限公司	-	761.86	-	-	丙醇类化合物	由于丙醇类化合物供应紧张，需通过贸易商购买，且该贸易商有一定备货量，公司可获得更短的交货期	注
8	张家港保税区帕瑞斯国际贸易有限公司	-	35.38	1,105.19	592.99	溶剂油	溶剂油市场供应紧张，需通过贸易商购买，且该贸易商有一定备货量，公司可获得更短的交货期	鹏辰新材料科技股份有限公司
9	安徽先农化工有限公司	-	-	1,760.99	-	二甲基癸酰胺、二氯吡啶酸原药	该贸易商有一定备货量且价格具有一定优势，公司可获得更短的交货期	浙江埃森化学有限公司、江苏万盛大伟化学有限公司
10	温州绿佳进出口有限公司	-	-	689.91	-	丙环唑原药	该贸易商有一定备货量且价格具有一定优势，公司可获得更短的交货期	江苏省农用激素工程技术研究中心有限公司
11	合肥同创化工有限公司	220.12	456.41	647.45	252.26	溶剂油、甲苯	该贸易商有一定备货量且价格具有一定优势，公司可获得更短的交货期	扬子石化-巴斯夫有限责任公司、中海油气（泰州）石化有限公司
12	上海联睿化工有限公司	-	95.52	6.97	508.99	高效氟吡甲禾灵原药、氯嘧磺隆原药	该贸易商有一定备货量且价格具有一定优势，公司可获得更短的交货期	山东绿霸化工股份有限公司、江苏瑞邦农化股份有限公司

序号	供应商名称	采购金额（万元）				主要采购内容	采购原因	最终供应商
		2020年度	2021年度	2022年度	2023年1-6月			
13	杭州创兴生物科技有限公司	-	-	349.07	394.27	唑草酮原药	该贸易商有一定备货量且价格具有一定优势，公司可获得更短的交货期	泸州东方农化有限公司
14	江苏尤纳特生物科技有限公司	-	-	571.71	363.63	烟嘧磺隆原药	该贸易商有一定备货量且价格具有一定优势，公司可获得更短的交货期	江苏丰山集团股份有限公司
15	山东沃力泽生物技术有限公司	753.96	364.81	623.04	317.03	甲酯油	该贸易商有一定备货量，公司可获得更短的交货期	中粮天科生物工程（天津）有限公司

注：南京尼创化工有限公司、张家港保税区凯诺德进出口有限公司为丙醇类化合物贸易商，由于其产品保密性较高，上述公司未提供丙醇类化合物最终生产厂商。

综上所述，公司向贸易类供应商采购原因具有商业合理性，最终供应商均为生产企业。

（二）发行人获得该采购渠道的途径、未来交易持续性、是否存在长期合作协议

序号	供应商名称	获得该采购渠道的途径	未来交易持续性	是否存在长期合作协议
1	常州星烨生物科技有限公司	供应商拜访	可持续	否
2	南京润农生物科技有限公司	公司采购员拓展	可持续	否
3	瑞纳国际（郑州）贸易有限公司	公司采购员拓展	可持续	否
4	安徽泓德化工技术有限公司	供应商拜访	可持续	否
5	南京尼创化工有限公司	供应商拜访	可持续	否
6	镇江创力化工有限公司	公司采购员拓展	可持续	否
7	张家港保税区凯诺德进出口有限公司	公司采购员拓展	可持续	否
8	张家港保税区帕瑞斯国际贸易有限公司	供应商拜访	可持续	否
9	安徽先农化工有限公司	公司采购员拓展	可持续	否
10	温州绿佳进出口有限公司	公司采购员拓展	可持续	否
11	合肥同创化工有限公司	公司采购员拓展	可持续	否
12	上海联睿化工有限公司	供应商拜访	可持续	否
13	杭州创兴生物科技有限公司	供应商拜访	可持续	否

序号	供应商名称	获得该采购渠道的途径	未来交易持续性	是否存在长期合作协议
14	江苏尤纳特生物科技有限公司	供应商拜访	可持续	否
15	山东沃力泽生物技术有限公司	供应商拜访	可持续	否

公司与上述贸易型供应商采用单笔订单式合同进行采购，未签署长期合作协议，符合行业惯例。同时，由于公司原材料存在一定价格波动及供应短缺的风险，公司除了向与其具有长期合作历史的供应商进行采购外，也会根据市场情况开发新的供应商以保证原材料价格和供应稳定。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得报告期各期前五大贸易类供应商出具的关于其最终供应商的说明函，检查报告期各期前五大贸易类供应商资质及其终端供应商基本情况，分析向贸易类供应商采购的合理性；

（2）对发行人报告期内主要供应商进行实地走访或视频访谈，了解发行人主要供应商基本信息、经营情况、与发行人合作情况及合作持续性；

（3）访谈采购部负责人公司与报告期各期前五大贸易类供应商开展合作的途径。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人向贸易类供应商采购具有商业合理性，最终供应商均为生产企业；发行人主要通过供应商拜访和公司采购员拓展采购渠道，未来交易具有持续性。

七、说明发行人对主要供应商交易规模与其实际经营规模的匹配性，采购的真实性；是否存在非法人实体；供应商与发行人、发行人实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工是否存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排

（一）说明发行人对主要供应商交易规模与其实际经营规模的匹配性，采购的真实性；是否存在非法人实体

序号	供应商名称	采购金额 (万元)	供应商销售规模
2023 年 1-6 月			
1	河北诚信集团有限公司	6,047.73	50 亿元以上
2	河北冀泽生物科技有限公司	4,946.90	1 亿-2 亿
3	石家庄科力达精细化工有限公司	4,454.87	2-3 亿
4	浙江中山化工集团股份有限公司	2,965.48	15 亿-20 亿
5	苏州丰倍生物科技股份有限公司	2,194.90	10 亿元以上
合计		20,609.89	-
2022 年度			
1	中涛新材料有限公司	10,298.56	2-3 亿
2	石家庄科力达精细化工有限公司	9,122.12	2-3 亿
3	河北冀泽生物科技有限公司	6,727.11	1 亿-2 亿
4	江西华士药业有限公司	3,895.45	2-3 亿元
5	安徽丰乐农化有限责任公司	3,886.48	13 亿元
合计		33,929.73	-
2021 年度			
1	石家庄科力达精细化工有限公司	8,311.03	2-3 亿
2	中涛新材料有限公司	7,852.21	2-3 亿
3	河北诚信集团有限公司	5,398.36	50 亿元以上
4	江西华士药业有限公司	4,672.68	2-3 亿元
5	安徽华星化工有限公司	2,979.98	10 亿以上
合计		29,214.26	-
2020 年度			
1	石家庄科力达精细化工有限公司	5,611.13	1-2 亿
2	安徽泓德化工技术有限公司	3,488.12	约 1 亿元
3	河北诚信集团有限公司	2,242.09	50 亿元以上
4	浙江荣凯科技发展股份有限公司	1,923.89	2 亿元以上
5	苏州丰倍生物科技股份有限公司	1,916.19	2 亿元以上
合计		15,181.43	-

由上表可见，发行人对主要供应商交易规模与其实际经营规模相匹配。经核

查，发行人对供应商的采购业务真实，主要供应商不存在非法人实体。

（二）供应商与发行人、发行人实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工是否存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排

经核查，发行人及其控股股东、实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工与主要供应商不存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查询发行人报告期各主要供应商的工商信息；

（2）对发行人报告期内主要供应商进行实地走访，了解发行人主要供应商基本信息、经营情况、与发行人合作情况、发行人采购占其同类产品营业规模比例、供应商与发行人是否存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

发行人对主要供应商交易规模与供应商实际经营规模相匹配，采购业务真实；主要供应商不存在非法人实体；发行人及其控股股东、实际控制人、董事、监事、高管、其他核心人员、主要股东、离职员工与主要供应商不存在关联关系、异常资金往来或其他利益安排。

八、说明主要原材料供应商的选择标准及过程；报告期各期前五名供应商变化的原因，是否报告期各期均与发行人存在采购往来、采购金额及占比情况；发行人每年新增供应商的合作背景、交易内容、交易金额；发行人与主要供应商合作是否稳定，是否存在对供应商的依赖

（一）说明主要原材料供应商的选择标准及过程

为规范公司采购业务，包括对供应商的选取及管理，公司制定了《采购管理

制度》《供方选择评价和管理控制程序》等制度文件，报告期内相关制度规范均得到严格执行。具体而言，发行人对主要供应商的选取标准如下：

项目	具体标准
合法合规要求	供应商必须是经过国家有关部门注册批准、具有相应生产或经营资质的合法企业
质量及服务要求	供应商具有相应产品的生产资质，其产品满足相应的质量标准要求
供货价格要求	供货价格与市场价格相比处于合理水平
供应及时性要求	须按合同约定时间期限内交货
稳定性要求	供应商的供货质量应持续满足上述标准，经跟踪评估不合格的，将视情况撤销其合格供应商资格

公司选取供应商需经历确定候选供应商→样品检验→供应商现场考察（如需）→单位领导审批→对合格供应商定期评审等一系列流程，各个环节涉及的相关部门和具体流程说明如下：

序号	具体流程说明
1	公司采购部门通过同行介绍、参加展会、主动拜访等方式联系潜在供应商；建立合作意向后，供应商提供相关资质文件等资料，公司采购部门对所取得资料进行评估，初步判断对方是否能够提供公司所需要产品、具备相应生产加工技术和相应资质的供应商；采购部门根据公司生产和采购计划及供应商管理制度确定候选供应商
2	公司采购部门将候选供应商提供的样品送交公司质管部门检验，质管部门出具样品检验报告
3	对于直接影响公司产品质量的关键物料供应商或在其他必要情形下，由公司采购部门组织对候选供应商进行现场考察
4	由公司总经理审批是否将候选供应商纳入公司《合格供方名录》
5	公司对合格供应商进行定期评审，并结合质量、交货、售后服务等因素对合格供应商名录进行动态管理

（二）报告期各期前五名供应商变化的原因，是否报告期各期均与发行人存在采购往来、采购金额及占比情况；发行人每年新增供应商的合作背景、交易内容、交易金额；发行人与主要供应商合作是否稳定，是否存在对供应商的依赖

1、报告期各期前五名供应商变化的原因，是否报告期各期均与发行人存在采购往来、采购金额及占比情况

（1）报告期各期前五名供应商变化的原因

报告期内，公司向前五名供应商采购情况如下：

序号	供应商名称	主要产品	采购金额 (万元)	占采购总额比例	前五名供应商 是否发生变动
2023 年 1-6 月					
1	河北诚信集团有限公司	烟嘧磺隆原药、硝磺草酮原药、邻氯氟苄	6,047.73	12.29%	是
2	河北冀泽生物科技有限公司	苯甲酸类化合物（中间体）	4,946.90	10.05%	否
3	石家庄科力达精细化工有限公司	乙酮类化合物（中间体）	4,454.87	9.05%	否
4	浙江中山化工集团股份有限公司	莠去津原药、硝磺草酮原药	2,965.48	6.03%	是
5	苏州丰倍生物科技股份有限公司	甲酯油	2,194.90	4.46%	是
合并		-	20,609.89	41.88%	-
2022 年度					
1	中涛新材料有限公司	丙醇类化合物（中间体）	10,298.56	9.40%	否
2	石家庄科力达精细化工有限公司	乙酮类化合物（中间体）	9,122.12	8.32%	否
3	河北冀泽生物科技有限公司	苯甲酸类化合物（中间体）	6,727.11	6.14%	是
4	江西华士药业有限公司	丙醇类化合物（中间体）	3,895.45	3.55%	否
5	安徽丰乐农化有限责任公司	烟嘧磺隆原药	3,886.48	3.55%	是
合计		-	33,929.73	30.96%	-
2021 年度					
1	石家庄科力达精细化工有限公司	乙酮类化合物（中间体）、苯甲酸类化合物（中间体）	8,311.03	10.05%	否
2	中涛新材料有限公司	丙醇类化合物（中间体）	7,852.21	9.50%	是
3	河北诚信集团有限公司	烟嘧磺隆原药、硝磺草酮原药、莠去津原药、邻氯氟苄	5,398.36	6.53%	否
4	江西华士药业有限公司	丙醇类化合物（中间体）	4,672.68	5.65%	是
5	安徽华星化工有限公司	烟嘧磺隆原药	2,979.98	3.60%	是
合计		-	29,214.26	35.34%	-
2020 年度					
1	石家庄科力达精细化工有限公司	乙酮类化合物（中间体）	5,611.13	11.65%	否
2	安徽泓德化工技术有限公司	烟磺酰胺	3,488.12	7.24%	是
3	河北诚信集团有	莠去津原药、硝磺草	2,242.09	4.65%	否

序号	供应商名称	主要产品	采购金额 (万元)	占采购总额比例	前五名供应商 是否发生变动
	限公司	酮原药、嘧啶胺			
4	浙江荣凯科技发展有限公司	2-氯烟酸	1,923.89	3.99%	是
5	苏州丰倍生物科技股份有限公司	甲酯油	1,916.19	3.98%	是
合计		-	15,181.43	31.51%	-

1) 2023 年 1-6 月前五名供应商变动原因分析

①河北诚信集团有限公司主要向公司供应烟嘧磺隆原药。随着公司烟嘧磺隆制剂产品销售收入的增加，公司向河北诚信集团有限公司采购原药金额增加，同时，生产丙硫菌唑原药所需的邻氯氟苄 2023 年上半年也向该公司一并采购。

②浙江中山化工集团股份有限公司为国内主要莠去津原药生产企业，公司主要向其采购莠去津原药生产制剂，2023 年 1-6 月公司莠去津原药主要向其采购，导致采购金额较大而成为公司 2023 年 1-6 月前五大供应商。

③苏州丰倍生物科技股份有限公司为公司制剂产品生产所需原材料甲酯油供应商。随着公司制剂产品销售规模的增加，公司向苏州丰倍生物科技股份有限公司采购金额增加。

2) 2022 年前五名供应商变动原因分析

2022 年五名供应商中河北冀泽生物科技有限公司是 2021 年成为公司供应商，安徽丰乐农化有限责任公司报告期均为公司供应商，新增前五名供应商具体情况如下：

①河北冀泽生物科技有限公司，公司主要向其采购苯甲酸类化合物（中间体）。2022 年成为公司前五名供应商，主要原因系随着公司新产品环磺酮原药产量的增加，所需原材料苯甲酸类化合物（中间体）增加所致；

②安徽丰乐农化有限责任公司，公司主要向其采购烟嘧磺隆原药，双方保持长期合作。2022 年成为公司前五名供应商，主要原因系公司经询价、比价后，由于其供货周期、产品质量以及价格具有一定优势，公司增加向其采购烟嘧磺隆原药所致；

2022 年退出前五名供应商分别为河北诚信集团有限公司、安徽华星化工有

限公司，具体情况如下：

河北诚信集团有限公司、安徽华星化工有限公司退出前五名供应商主要原因系公司原药产品结构调整，丙硫菌唑原药、环磺酮原药产量增加，随之对应原材料采购金额增加，使上述供应商退出前五名供应商，但公司仍与其合作。

3) 2021 年前五名供应商变动原因分析

2021 年前五名供应商中新增供应商中涛新材料有限公司、江西华士药业有限公司、安徽华星化工有限公司，其中中涛新材料有限公司和江西华士药业有限公司 2020 年成为公司供应商，安徽华星化工有限公司报告期均为公司供应商，具体情况如下：

①中涛新材料有限公司、江西华士药业有限公司，公司主要向其采购丙醇类化合物（中间体）。2021 年成为公司前五名供应商，主要原因系随着公司新产品丙硫菌唑原药产量的增加，所需原材料丙醇类化合物（中间体）增加所致；

②安徽华星化工有限公司，公司主要向其采购烟嘧磺隆原药。2021 年成为公司前五名供应商，主要原因系 2021 年公司烟嘧磺隆原药自产量减少，原药外购量增加，公司从该公司采购烟嘧磺隆原药金额增加所致。

2021 年退出前五名供应商分别为安徽泓德化工技术有限公司、浙江荣凯科技发展股份有限公司、苏州丰倍生物科技股份有限公司，具体情况如下：

①安徽泓德化工技术有限公司、浙江荣凯科技发展股份有限公司退出前五名供应商主要原因系 2021 年公司烟嘧磺隆原药自产量减少，原药外购量增加，导致公司向上述供应商采购烟嘧磺隆原药主要原材料金额减少。

②苏州丰倍生物科技股份有限公司退出前五名供应商主要原因系 2021 年公司向其采购金额较 2020 年有所增加，但 2021 年公司采购丙硫菌唑原药的主要原材料和烟嘧磺隆原药金额增长较快，使得其退出前五名供应商。

34) 2020 年前五名供应商变动原因分析

2020 年前五名供应商中新增供应商安徽泓德化工技术有限公司、浙江荣凯科技发展股份有限公司、苏州丰倍生物科技股份有限公司，其中浙江荣凯科技发展股份有限公司和苏州丰倍生物科技股份有限公司报告期均为公司供应商，安徽

泓德化工技术有限公司为 2020 年新增供应商，具体分析如下：

①安徽泓德化工技术有限公司，公司主要向其采购烟嘧磺隆中间体烟磺酰胺。2020 年新增该供应商主要原因系公司 2020 年和 2021 年烟嘧磺隆原药部分原材料使用中间体烟磺酰胺。2021 年公司增加了烟嘧磺隆原药外购量，降低了烟嘧磺隆原药自产量，不再向该公司采购烟磺酰胺。

②浙江荣凯科技发展股份有限公司，公司主要向其采购烟嘧磺隆原药生产所用原材料 2-氯烟酸等原材料，2020 年公司烟嘧磺隆原药自产较多，公司向其采购 2-氯烟酸金额增加。2021 年公司烟嘧磺隆原药自产量的减少，公司向其采购金额减少。

③苏州丰倍生物科技股份有限公司，公司主要向其采购制剂产品生产所需原材料甲酯油，2020 年随着公司制剂产品销售规模的增加，公司向该公司采购金额增加所致。

（2）是否报告期各期均与发行人存在采购往来、采购金额及占比情况

报告期内，公司向前五名供应商采购情况如下：

序号	供应商名称	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		采购金额 (万元)	占采购 总额比 例	采购金额 (万元)	占采购 总额比 例	采购金额 (万元)	占采购 总额比 例	采购金额 (万元)	占采购 总额比 例
1	石家庄科力达精细化工有限公司	4,454.87	9.05%	9,122.12	8.32%	8,311.03	10.05%	5,611.13	11.65%
2	中涛新材料有限公司	-	-	10,298.56	9.40%	7,852.21	9.50%	1,480.22	3.07%
3	河北诚信集团有限公司	6,047.73	12.29%	2,150.22	1.96%	5,398.36	6.53%	2,242.09	4.65%
4	江西华士药业有限公司	890.97	1.81%	3,895.45	3.55%	4,672.68	5.65%	278.76	0.58%
5	安徽华星化工有限公司	0.94	-	1,311.30	1.20%	2,979.98	3.60%	923.88	1.92%
6	苏州丰倍生物科技股份有限公司	2,194.90	4.46%	3,539.62	3.23%	2,667.58	3.23%	1,916.19	3.98%
7	浙江荣凯科技发展股份有限公司	544.89	1.11%	593.36	0.54%	361.59	0.44%	1,923.89	3.99%
8	安徽泓德化工技术有限公司	-	-	-	-	-	-	3,488.12	7.24%
9	河北冀泽生物科技有限公司	4,946.90	10.05%	6,727.11	6.14%	2,514.95	3.04%	-	-
10	安徽丰乐农化有限责任公司	1,102.16	2.24%	3,886.48	3.55%	1,669.24	2.02%	257.64	0.53%
11	浙江中山化工集团股份	2,965.48	6.03%	3,005.93	2.74%	14.41	0.02%	177.31	0.37%

序号	供应商名称	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		采购 金额 (万元)	占采购 总额比 例	采购 金额 (万元)	占采购 总额比 例	采购 金额 (万元)	占采购 总额比 例	采购 金额 (万元)	占采购 总额比 例
	有限公司								
	合计	23,148.84	47.04%	44,530.15	40.63%	36,442.03	44.08%	18,299.23	37.98%

由上表可见，公司与主要供应商合作稳定。报告期内，由于公司原药产品结构调整，导致相关原材料供应商随之发生变化。

2、发行人每年新增供应商的合作背景、交易内容、交易金额

报告期内，每年前五大供应商采购情况如下：

序号	供应商名称	主要产品	采购金额 (万元)	占采购总 额比例	是否为新 增供应商
2023 年 1-6 月					
1	河北诚信集团有限公 司	烟嘧磺隆原药、硝磺草 酮原药、邻氯氟草	6,047.73	12.29%	否
2	河北冀泽生物科技 有限公司	苯甲酸类化合物（中间 体）	4,946.90	10.05%	否
3	石家庄科力达精细 化工有限公司	乙酮类化合物（中间体）	4,454.87	9.05%	否
4	浙江中山化工集团 股份有限公司	莠去津原药、硝磺草酮 原药	2,965.48	6.03%	否
5	苏州丰倍生物科技 股份有限公司	甲酯油	2,194.90	4.46%	否
合并		-	20,609.89	41.88%	-
2022 年度					
1	中涛新材料有限公司	丙醇类化合物（中间体）	10,298.56	9.40%	否
2	石家庄科力达精细 化工有限公司	乙酮类化合物（中间体）	9,122.12	8.32%	否
3	河北冀泽生物科技 有限公司	苯甲酸类化合物（中间 体）	6,727.11	6.14%	否
4	江西华士药业有限 公司	丙醇类化合物（中间体）	3,895.45	3.55%	否
5	安徽丰乐农化有限 责任公司	烟嘧磺隆原药	3,886.48	3.55%	否
合计		-	33,929.73	30.96%	-
2021 年度					
1	石家庄科力达精细 化工有限公司	乙酮类化合物（中间 体）、苯甲酸类化合物 （中间体）	8,311.03	10.05%	否
2	中涛新材料有限公	丙醇类化合物（中间体）	7,852.21	9.50%	是

序号	供应商名称	主要产品	采购金额 (万元)	占采购总 额比例	是否为新 增供应商
	司				
3	河北诚信集团有限 公司	烟嘧磺隆原药、硝磺草 酮原药、莠去津原药、 邻氯氯苄	5,398.36	6.53%	否
4	江西华士药业有限 公司	丙醇类化合物（中间体）	4,672.68	5.65%	是
5	安徽华星化工有限 公司	烟嘧磺隆原药	2,979.98	3.60%	否
合计		-	29,214.26	35.34%	-
2020 年度					
1	石家庄科力达精细 化工有限公司	乙酮类化合物（中间体）	5,611.13	11.65%	否
2	安徽泓德化工技术 有限公司	烟磺酰胺	3,488.12	7.24%	是
3	河北诚信集团有限 公司	莠去津原药、硝磺草酮 原药、嘧啶胺	2,242.09	4.65%	否
4	浙江荣凯科技发展 股份有限公司	2-氯烟酸	1,923.89	3.99%	否
5	苏州丰倍生物科技 股份有限公司	甲酯油	1,916.19	3.98%	否
合计		-	15,181.43	31.51%	-

由上表可见，报告期内前五名供应商中，新增中涛新材料有限公司、江西华士药业有限公司主要原因系公司产品结构调整，采购丙醇类化合物（中间体）增加所致；新增安徽泓德化工技术有限公司主要原因系 2020 年采购中间体烟磺酰胺生产烟嘧磺隆原药所致。

3、发行人与主要供应商合作是否稳定，是否存在对供应商的依赖

报告期内，公司与主要供应商合作稳定。公司生产所需的主要原材料为石油化工、煤化工、盐化工等基础化工原料、农药中间体和原药等。基础化工品和制剂生产所需外购的农药原药，市场供应相对充足，可替代的供应商较多；苯甲酸类化合物、乙酮类化合物等部分农药中间体，由于报告期公司丙硫菌唑、环磺酮为国内较新登记农药产品，原材料供应体系正在逐步完善过程中，可替代的供应商相对较少，目前供应仍然较为集中。报告期内公司已与石家庄科力达精细化工有限公司、中涛新材料有限公司、江西华士药业有限公司、河北冀泽生物科技有限公司等农药中间体生产厂商建立了稳定的供应关系，并不断拓展供应体系。基于丙硫菌唑、环磺酮产品良好的市场前景，产业规模不断扩大，生产所需中间

体产业配套体系将不断完善。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈采购部负责人了解主要原材料供应商的选择标准及过程；

（2）查询发行人报告期各期主要供应商的工商信息；

（3）了解发行人报告期各期主要供应商及主要供应商变动情况、与主要供应商交易情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人因产品结构调整导致前五名供应商发生一定变化，报告期各期前五名供应商变化原因合理；发行人与主要供应商合作稳定，除新产品丙硫菌唑、环磺酮原药使用的部分中间体产业配套体系正在逐步完善中，目前采购仍较为集中外，发行人对主要供应商不存在依赖。

九、说明报告期各期前五大生产型供应商、贸易型供应商中是否存在注册成立当年或次年即成为发行人主要供应商的情形，如存在，请说明原因；报告期前五名供应商集中度持续提高的原因，该集中度水平及变动趋势是否符合行业普遍情况

（一）说明报告期各期前五大生产型供应商、贸易型供应商中是否存在注册成立当年或次年即成为发行人主要供应商的情形，如存在，请说明原因

报告期各期公司前五大生产型供应商、贸易型供应商中无注册成立当年或次年即成为公司主要供应商的情况。

（二）报告期前五名供应商集中度持续提高的原因，该集中度水平及变动趋势是否符合行业普遍情况

1、报告期前五名供应商集中度持续提高的原因

报告期内，前五大供应商占采购总额比例分别为 31.51%、35.34%、30.96%

和 41.88%，2021 年集中度有所提高，主要原因系随着公司产品结构的调整，丙硫菌唑原药、环磺酮原药产量大幅增加，烟嘧磺隆原药和苯磺隆原药产量大幅减少，丙硫菌唑原药、环磺酮原药所需原材料中间体因产业配套原因供应较为集中。2022 年集中度较 2021 年有所下降，主要原因系随着公司整体收入规模的增长，采购原材料规模随之增加，前五大供应商采购占比有所下降。2023 年 1-6 月，公司向前五大供应商采购占比上升，主要系主要原材料价格整体有所下降，公司采购总额有所减少。

2、前五名供应商集中度水平及变动趋势与同行业可比公司对比情况

报告期内，同行业可比上市公司前五名供应商集中度情况如下：

证券代码	公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
002942.SZ	新农股份	未披露	36.17%	46.48%	60.07%
603585.SH	苏利股份	未披露	42.21%	41.27%	40.87%
603639.SH	海利尔	未披露	20.74%	21.58%	23.88%
603810.SH	丰山集团	未披露	20.38%	12.18%	18.65%
平均值		-	29.88%	30.38%	35.87%
久易股份		41.88%	30.96%	35.34%	31.51%

注：数据来源于同行业可比公司披露的招股说明书和年度报告。

由上表可见，报告期内，随着公司采购规模的扩大，公司向前五名供应商的采购金额占比与同行业平均水平较为接近。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查询发行人报告期各期主要供应商的工商信息，了解主要供应商的成立时间；

（2）查阅主要供应商成立当年和次年与发行人交易情况，访谈发行人采购部负责人，了解发行人主要供应商是否存在注册成立当年或次年即成为发行人主要供应商的情形；

（3）对发行人报告期内主要供应商进行实地走访或视频访谈，了解发行人

主要供应商基本信息、经营情况、与发行人合作历史、与发行人关联关系等信息；

(4) 查阅同行业可比上市公司年度报告，了解同行业上市公司前五名供应商集中度水平；

(5) 了解发行人报告期各期主要供应商及主要供应商变动情况、与主要供应商交易情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期公司前五大生产型供应商、贸易型供应商中无注册成立当年或次年即成为公司主要供应商的情况；发行人报告期内前五名供应商集中度变化的原因合理，符合发行人生产经营的实际情况，采购的集中度水平及变动趋势符合行业普遍情况。

十、请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明对供应商采购真实性的核查方式、核查标准、核查比例、核查证据及核查结论

(一) 核查方式

1、对部分供应商进行实地走访或视频访谈，访谈了主要供应商的经营人员或管理人员，了解其业务规模和经营情况、与发行人进行交易的背景、交易品种、交易金额及定价原则等；

2、对供应商执行函证核查程序，对于部分未回函的供应商，查阅发行人与未回函供应商的相关记账凭证及原始凭证、合同、发票、采购单、入库单等，对发行人采购的真实性进行验证；

3、通过网络查询了所有访谈的供应商的工商信息、经营范围、业务介绍，了解其与公司采购交易的匹配性；

4、与发行人采购供应部负责人进行访谈，了解发行人的采购与供应商管理等情况。

(二) 核查标准

1、供应商访谈核查标准

- (1) 报告期各期前十大供应商；
- (2) 报告期内采购金额较大和采购降幅较大的老供应商；
- (3) 对报告期内新增采购金额较大的供应商；
- (4) 对报告期内其他采购金额较小的供应商随机抽样。

2、供应商函证核查标准

- (1) 纳入访谈范围的供应商；
- (2) 重要原材料的供应商、报告期内采购额波动较大的供应商；
- (3) 对报告期内其他采购金额较小的供应商进行随机发函。

(三) 核查比例

1、保荐机构、申报会计师共对 **92** 家主要供应商执行了实地走访或视频访谈的核查程序，其中报告期各期采购前十名供应商共计 **22** 家，报告期内新增采购金额较大的供应商共计 **18** 家，报告期内采购金额较大和采购降幅较大的老供应商共计 **34** 家，随机选取的报告期内其他采购金额较小的供应商 **18** 家。报告期内供应商访谈覆盖率分别为 66.30%、70.49%、68.23%、**61.36%**。

2、报告期内，采购供应商发函金额分别为 48,034.87 万元、81,999.46 万元、101,806.19 万元和 **64,144.29 万元**，占当期采购总额的比例分别为 83.01%、83.74%、74.02%和 **75.58%**，回函金额占当期采购总额的比例分别为 80.42%、80.79%、73.23%和 **74.79%**，函证总体回函情况良好。对于未回函的供应商已经执行了替代测试，查阅了发行人与未回函供应商的相关记账凭证及原始凭证、合同、发票、采购单、入库单等，对发行人采购的真实性进行验证。

(四) 核查证据

- 1、供应商访谈记录及现场走访图片，走访交通工具、住宿地票据等行程单据、访谈视频；
- 2、受访供应商营业执照、经营资质证书、受访人名片或身份证复印件等资料；
- 3、供应商询证函回函；

4、与供应商交易相关的记账凭证及原始凭证、合同、发票、采购单、入库单等。

（五）核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：发行人报告期内的采购真实。

问题 12.关于毛利率

申请文件显示：

（1）报告期各期，发行人主营业务毛利率分别为 20.98%、19.67%、19.37%。

（2）发行人综合毛利率与同行业可比上市公司变动趋势一致，但低于同行业可比上市公司平均水平。

请发行人：

（1）考虑运输及装卸费因素后，同口径列示报告期各期主营业务毛利率、各产品毛利率情况、以及与可比公司的毛利率对比情况。

（2）结合上下游行业发展阶段、主要原材料的市场供需情况、下游应用领域的市场供需情况、发行人各产品市场竞争格局及对下游客户的议价能力、主要原材料价格传导机制及对上游供应商的议价能力、出口目的国或地区出口加征关税及出口退税政策等，进一步分析报告期各产品销售价格、成本、毛利率波动的具体情况及原因。

（3）结合报告期内原材料价格波动的幅度及未来波动的极端情况，对原材料价格变动对各产品毛利率影响进行充分的敏感性分析，说明原材料价格波动对发行人毛利率和持续经营能力的影响。

（4）结合主要产品及下游应用领域的具体差异、产品品质差异、原材料采购渠道、含量、规格、品质的差异等，说明公司与可比公司可比产品毛利率的差异情况及原因。

（5）说明发行人同类别产品内销、外销毛利率情况，是否存在较大差异，如存在，请结合定价方式、产品结构、结算方式、汇率等说明原因及合理性。

请保荐人、申报会计师发表明确意见。

答复：

一、考虑运输及装卸费因素后，同口径列示报告期各期主营业务毛利率、各产品毛利率情况、以及与可比公司的毛利率对比情况

（一）考虑运输及装卸费因素后，同口径列示报告期各期主营业务毛利率、各产品毛利率情况

1、同口径列示报告期各期主营业务毛利率

报告期内，公司主营业务分类别毛利率情况如下表：

产品类别	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	毛利率	变动值	毛利率	变动值	毛利率	变动值	毛利率	变动值
原药	39.19%	7.47%	31.72%	4.54%	27.18%	-1.30%	28.48%	7.05%
制剂	28.62%	9.09%	19.53%	6.56%	12.97%	-2.25%	15.22%	-2.32%
主营业务毛利率	32.35%	7.01%	25.34%	5.97%	19.37%	-0.30%	19.67%	1.04%

2、同口径列示报告期内主要产品毛利率情况

产品类别	产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		毛利率	变动值	毛利率	变动值	毛利率	变动值	毛利率	变动值
原药	丙硫菌唑原药	46.56%	9.31%	37.25%	3.36%	33.89%	1.82%	32.07%	12.31%
	烟嘧磺隆原药	3.77%	-0.89%	4.66%	-0.03%	4.69%	-19.53%	24.22%	-5.51%
	苯磺隆原药	1.52%	-1.33%	2.85%	-4.51%	7.36%	0.36%	7.00%	-2.31%
	环磺酮原药	50.56%	11.65%	38.91%	-	-	-	-	-
制剂	除草剂	18.49%	4.88%	13.61%	6.43%	7.18%	-5.37%	12.55%	-3.79%
	其中：烟嘧磺隆制剂	6.78%	-0.30%	7.08%	0.56%	6.52%	-6.94%	13.46%	-3.19%
	苯磺隆制剂	13.24%	3.69%	9.55%	-0.44%	9.99%	-4.52%	14.51%	-2.88%
	环磺酮制剂	47.19%	11.16%	36.03%	-	-	-	-	-
	杀菌剂	58.26%	15.30%	42.96%	2.90%	40.06%	0.65%	39.41%	-1.74%
	其中：丙硫菌唑制剂	59.36%	16.03%	43.33%	2.57%	40.76%	0.95%	39.81%	-1.61%

（二）与可比公司的毛利率对比情况

报告期内，公司综合毛利率与同行业可比上市公司的比较情况如下：

证券代码	公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
002942.SZ	新农股份	26.54%	25.53%	30.61%	30.80%
603585.SH	苏利股份	17.37%	22.32%	23.57%	26.94%

证券代码	公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
603639.SH	海利尔	31.55%	26.45%	29.71%	29.89%
603810.SH	丰山集团	13.52%	16.67%	20.04%	30.54%
平均值		22.24%	22.74%	25.98%	29.54%
本公司		32.75%	24.02%	18.87%	19.68%

由上表可见，2020 年及 2021 年，发行人综合毛利率与同行业可比公司毛利变动趋势基本一致，但低于同行业可比上市公司平均水平，主要系公司与可比上市公司农药类产品种类不尽相同，不同农药产品由于市场供求、工艺和技术水平、销售区域等区别较大，导致毛利率存在差异。公司的农药产品主要由杀菌剂及除草剂构成，同行业可比上市公司中，丰山集团农药产品以除草剂、杀虫剂为主，其余可比上市公司均以杀菌剂、杀虫剂为主，从产品大类来看存在差异；此外，与同行业可比上市公司相比，公司销售规模较小，产品推广及品牌溢价能力偏弱，规模效益不及同行业可比上市公司，导致毛利率偏低。

2022 年发行人综合毛利率与同行业可比上市公司平均水平差异较小且较 2021 年上升，主要系 2022 年发行人新产品环磺酮产品投产，丙硫菌唑产品销售势头良好，此两种产品毛利较高所致。

2023 年 1-6 月发行人综合毛利率高于同行业可比上市公司平均水平，主要系发行人环磺酮和丙硫菌唑产品毛利率较高且收入占比较大所致。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人收入成本明细表、运输费用明细表，结合发行人运输费用情况，复算考虑运输费用后主营业务毛利率、各业务类别毛利率、各主要产品毛利率，分析运输费用对发行人毛利率变动影响；

（2）查阅同行业可比上市公司**定期报告**，对比分析考虑运输费用同口径情形下，综合毛利率的差异情况及差异原因。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

考虑运费的影响后，发行人主营业务毛利率与同行业可比公司平均毛利率存在差异具有合理性。

二、结合上下游行业发展阶段、主要原材料的市场供需情况、下游应用领域的市场供需情况、发行人各产品市场竞争格局及对下游客户的议价能力、主要原材料价格传导机制及对上游供应商的议价能力、出口目的国或地区出口加征关税及出口退税政策等，进一步分析报告期各产品销售价格、成本、毛利率波动的具体情况及原因

（一）上下游行业发展阶段、主要原材料的市场供需情况、下游应用领域的市场供需情况、发行人各产品市场竞争格局及对下游客户的议价能力、主要原材料价格传导机制及对上游供应商的议价能力、出口目的国或地区出口加征关税及出口退税政策

1、上下游行业发展阶段

农药行业属于精细化工产业，其上游为石油化工、煤化工、盐化工等基础化工行业，下游为农林牧业及卫生领域。相对而言，下游对化学农药的需求呈刚性，波动较小，而上游石油化工行业价格波动较为剧烈，对农药行业的利润有一定影响。目前，全球的农药生产企业均处于农药产业链中的某一部分或覆盖整个产业链条。总体来说，产品所涉及产业链越长的农药企业，抗风险能力越强，市场竞争力也越强。

农药行业的上游行业主要是基础化工行业，基本属于充分竞争性行业，不存在被单一厂商所垄断的情形，市场供应相对稳定、充足。石油价格的波动，会通过基础化工产品对农药中间体和原药的生产成本产生一定的影响。农药制剂主要以原药为原材料进行加工与复配，同时制剂水基化的推广减少了对化学有机溶剂的需求，因而相对原药生产而言，制剂的生产成本受石油化工产品价格波动影响相对较小。农药行业的下游行业主要是农林牧业及卫生领域，下游行业对农药的需求稳定，行业周期性较弱。在耕地面积有限的前提下，未来农业的发展主要依赖于种子、农药、化肥等技术的不断改进。此外，农业防治对象的抗药性及环保要求的提高将推动农药行业的技术变革。

2、主要原材料的市场供需情况

主要原材料的市场供需情况详见问题 11 回复之“四、说明主要原材料是否存在报告期内供需格局变动较大的情形，是否存在原材料供应紧张或采购价格大幅变动的风险，如是，请充分说明风险”。

3、下游应用领域的市场供需情况

下游应用领域的市场供需情况详见问题 1 回复之“四、说明主要产品市场容量及市场空间情况，发行人与同行业可比公司产能对比、市场占有率情况，是否存在产能过剩的情形”。

4、发行人各产品市场竞争格局及对下游客户的议价能力

（1）丙硫菌唑

短期来看，发行人和海利尔作为国内首批取得丙硫菌唑原药和制剂登记的企业，是市场的主要供应商，两者未来合计丙硫菌唑原药产能预计在 10,000 吨。拜耳公司丙硫菌唑原药主要用于自产丙硫菌唑相关制剂产品的生产，鲜有对外供应。先发优势使得发行人在 2020-2022 年具有较强的议价能力。但截止 2023 年 8 月 31 日包括发行人和海利尔等 22 家企业在国内取得丙硫菌唑原药登记或进行产能建设方面的布局，市场竞争将逐步加剧，公司议价能力将有所减弱。

对于丙硫菌唑制剂产品，发行人目前主要在境内进行销售，拜耳公司尚未在国内取得丙硫菌唑制剂产品的登记，发行人、海利尔和中南化工目前共计有 8 款丙硫菌唑制剂产品获得国内登记，目前竞品较少，发行人具备较强的议价能力。

（2）环磺酮和烟嘧磺隆

目前发行人环磺酮原药产能 200 吨，未来计划产能扩充 2,000 吨，拜耳公司环磺酮原药产能 1,000 吨。南通泰禾之全资子公司江西天宇化工有限公司 2022 年 7 月取得环磺酮原药登记，目前尚未公布产能建设计划，利民化学有限责任公司预计 2023 年可形成 500 吨产能，发行人已启动对现有的 200 吨产线进行技改，到 2023 年年底预计形成 600 吨产能规模。环磺酮制剂产品方面，发行人首次取得环磺酮制剂产品后，已协助 13 家制剂企业取得环磺酮制剂产品的国内登记，共同进行环磺酮市场开发和培育。拜耳公司未在国内进行环磺酮原药和制剂的登记，发行人为国内环磺酮原药和制剂市场的主要供应商。短期内，在国内

环磺酮市场，发行人具有较强的议价能力。

国内烟嘧磺隆原药生产企业主要集中在发行人、丰山集团、安徽丰乐农化有限责任公司、京博农化科技有限公司及安徽华星化工有限公司等，合计产能约 3,500 吨，根据中农纵横数据，2020 年全国烟嘧磺隆原药产能约 4,000 吨。根据 Phillips McDougall 及 Kleffmann 数据，2019 年全球烟嘧磺隆原药使用量约 3,040 吨，2020 年全球使用量约 3,560 吨，行业整体产能较高。发行人烟嘧磺隆原药产能 300 吨，年使用量稳定在 500 吨左右，主要用于生产烟嘧磺隆制剂产品，烟嘧磺隆原药市场议价能力相对较弱。

5、主要原材料价格传导机制及对上游供应商的议价能力

公司生产所需的原材料主要包括乙酮类化合物(中间体)、丙醇类化合物(中间体)、苯甲酸类化合物(中间体)、甲酯油、2-氯烟酸、嘧啶胺等生产用所需化工原料，以及农药制剂生产所用原药和助剂，包括烟嘧磺隆原药、硝磺草酮原药、莠去津原药、苯磺隆原药等，总体上可分为生产用基础化工原料、中间体原料和农药原药。

总体上看，基础化工原材料市场价格受供需关系、国际大宗商品价格等因素影响会出现一定的波动，会间接传导至发行人农药生产主要原材料，使得公司的原材料价格出现一定的波动。多用途中间体属弱周期行业，价格走势主要受基础化工产品价格变动影响，而部分仅能用于农药生产的中间体则受下游农药生产供需的影响较大。公司制剂产品生产所需原药，除受上游原材料价格波动因素影响外，受供求状况及国家环保、安全等政策性因素影响较大。具体情况详见问题 11 回复之“四、说明主要原材料是否存在报告期内供需格局变动较大的情形，是否存在原材料供应紧张或采购价格大幅变动的风险，如是，请充分说明风险”。

6、出口目的国或地区出口加征关税及出口退税政策

报告期内，公司出口目的国或地区涉及发行人主要产品的关税政策稳定，具体情况详见问题 4 回复之“八、说明外销产品出口国家或地区相关贸易政策及变化情况、相关关税税率变动等政策对发行人外销收入的具体影响情况，发行人报告期内出口产品是否涉及被反倾销调查等事项”。

根据财政部、国家税务总局《关于出口货物劳务增值税和消费税政策的通知》（财税[2012]39号），发行人享受出口产品增值税“免、抵、退”和“免、退”的税收优惠政策。公司出口产品大都享受增值税出口退税政策，报告期内适用的出口退税率包括13%、9%、6%。报告期内，公司收到的增值税出口退税金额分别为1,912.83万元、3,559.38万元、6,059.07万元和**1,900.15万元**，占利润总额的比例分别为44.91%、42.40%、25.31%和**8.51%**。若未来国家出口退税率政策发生变化，公司产品未来出口退税率降低，可能对公司的生产经营业绩产生一定的影响。

（二）进一步分析报告期各产品销售价格、成本、毛利率波动的具体情况及原因

1、报告期内，公司主要产品的销售价格变动分析

单位：万元/吨

产品名称	2023年1-6月		2022年		2021年		2020年	
	平均单价	增幅	平均单价	增幅	平均单价	增幅	平均单价	增幅
丙硫菌唑原药	31.86	-29.36%	42.91	-9.24%	47.28	-2.98%	48.73	0.23%
环磺酮原药	61.60	-2.82%	64.94	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆原药	18.20	-30.43%	24.93	2.97%	24.21	-8.74%	26.53	-3.14%
苯磺隆原药	10.52	-26.79%	12.96	-10.19%	14.43	0.56%	14.35	5.67%
丙硫菌唑制剂	18.82	17.33%	15.64	-13.92%	18.17	-6.10%	19.35	-14.00%
环磺酮制剂	6.04	-7.08%	6.40	-	-	-	-	-
烟嘧磺隆制剂	2.55	-21.30%	3.22	14.18%	2.82	2.55%	2.75	-1.79%
苯磺隆制剂	10.73	-20.75%	9.20	7.35%	8.57	0.23%	8.55	31.54%

注：2023年1-6月平均单价增幅的比较对象为2022年1-6月平均单价。

主要产品销售价格变动分析详见问题5回复之“一、（二）报告期内丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药和制剂产品对应的销量、平均单价、毛利率情况”。

2、主要产品单位销售成本变动分析

报告期内，公司主要产品的单位销售成本变动情况如下：

单位：万元/吨

产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	单位成本	变动率	单位成本	变动率	单位成本	变动率	单位成本	变动率
丙硫菌唑原药	17.02	-41.09%	26.92	-13.86%	31.26	-5.59%	33.11	-15.13%
环磺酮原药	30.46	-23.31%	39.67	/				
烟嘧磺隆原药	17.51	-29.11%	23.77	2.98%	23.08	14.77%	20.11	4.48%
苯磺隆原药	10.36	-24.54%	12.59	-5.86%	13.37	0.20%	13.35	8.43%
丙硫菌唑制剂	7.65	-14.04%	8.86	-17.63%	10.76	-7.60%	11.65	-11.62%
环磺酮制剂	3.19	-21.81%	4.10	/				
烟嘧磺隆制剂	2.37	-20.47%	2.99	13.41%	2.64	10.98%	2.38	1.94%
苯磺隆制剂	9.31	-20.70%	8.32	7.93%	7.71	5.57%	7.31	36.11%

注：2023 年 1-6 月单位成本增幅的比较对象为 2022 年 1-6 月单位成本。

（1）丙硫菌唑

2020-2022 年，公司丙硫菌唑原药单位销售成本逐年下降，主要原因系公司丙硫菌唑原药生产技术的不断优化，产品收率提高，产量增加，生产成本逐步降低。2022 年丙硫菌唑原药和制剂单位成本较 2021 年进一步下降，除产品收率提高、产量增加因素外，另一因素系丙硫菌唑主要原材料采购单价下降所致。2023 年 1-6 月丙硫菌唑原药单位成本下降，系主要原材料采购单价下降所致。丙硫菌唑原药单位生产成本下降，相应的丙硫菌唑制剂成本下降。

（2）烟嘧磺隆

2020-2022 年，公司烟嘧磺隆原药和制剂单位销售成本逐年上升，其中原药 2021 年单位销售成本较上年增长 14.77%，增幅较大，主要原因是 2021 年公司增加了烟嘧磺隆原药外购量，减少了烟嘧磺隆原药的自产量，导致烟嘧磺隆原药成本上升。2022 年，受莠去津、甲脂油等原材料价格上涨影响，烟嘧磺隆相关制剂产品单位销售成本有所上升。2023 年 1-6 月烟嘧磺隆原药和制剂成本下降，主要系烟嘧磺隆原药市场价格下降，当期采购成本降低所致。

（3）苯磺隆

2020 年和 2021 年，公司苯磺隆原药和制剂单位销售成本相对稳定。2022 年苯磺隆原药单位成本下降，主要系苯磺隆原药对外销售较少，主要在下半年销售，下半年采购价格相对较低所致。苯磺隆制剂 2022 年单位销售成本上升，

主要系 2022 年苯磺隆原药整体采购价格上涨所致。2023 年 1-6 月苯磺隆制剂和苯磺隆原药单位成本下降，主要原因系苯磺隆原药市场价格下降，当期原药采购成本降低所致。

(4) 环磺酮

2022 年和 2023 年 1-6 月，公司环磺酮原药单位销售成本分别为 39.67 万元/吨和 30.46 万元/吨，2023 年 1-6 月环磺酮原药单位销售成本下降，系主要原材料采购价格下降，以及生产工艺优化，产品收率提高，原药单位生产成本下降所致。

2022 年和 2023 年 1-6 月，公司环磺酮制剂单位销售成本分别为 4.08 万元/吨和 3.19 万元/吨，2023 年 1-6 月环磺酮制剂单位销售成本下降，系环磺酮原药单位生产成本下降所致。

3、主要产品毛利率变动分析

产品名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
	毛利率	变动率	毛利率	变动率	毛利率	变动率	毛利率	变动率
丙硫菌唑原药	46.56%	29.51%	37.25%	9.91%	33.89%	5.68%	32.07%	62.30%
环磺酮原药	50.56%	35.37%	38.91%	-	-			
烟嘧磺隆原药	3.77%	-32.56%	4.66%	-0.64%	4.69%	-80.64%	24.22%	-18.53%
苯磺隆原药	1.52%	-65.92%	2.85%	-61.28%	7.36%	5.14%	7.00%	-24.81%
丙硫菌唑制剂	59.36%	33.36%	43.33%	6.31%	40.76%	2.39%	39.81%	-3.89%
环磺酮制剂	47.19%	26.41%	36.03%	-	-			
烟嘧磺隆制剂	6.78%	-17.11%	7.08%	8.59%	6.52%	-51.56%	13.46%	-19.16%
苯磺隆制剂	13.24%	-0.75%	9.55%	-4.40%	9.99%	-31.15%	14.51%	-16.56%

注：2023 年 1-6 月毛利率变动率的比较对象为 2022 年 1-6 月毛利率。

主要产品毛利率变动分析详见问题 5 回复之“一、（二）报告期内丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药、苯磺隆原药和制剂产品对应的销量、平均单价、毛利率情况”。

(三) 核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

(1) 查阅行业资料、相关上市公司公开披露的信息、行业价格信息等，了解发行人各业务所属行业上下游行业发展状况、主要原材料及下游应用领域的市场供需情况、行业竞争态势以及主要原材料价格传导机制，分析对发行人毛利率的影响；

(2) 查阅中国及主要出口目的国商务部或相关贸易部门、商会官网，通过公开渠道检索相关农药的具体贸易、反倾销政策；

(3) 获取境外主要客户名单，比对销售合同、订单，查阅相关客户中信保材料及其他公开披露资料，了解客户所在国贸易政策及舆情趋势；

(4) 获取并查阅发行人报告期内出口退税申报表、境外销售明细及客户函证等资料，比对贸易政策、税率变动与收入变化情况；

(5) 分析发行人各主要产品销售价格、成本和毛利率变动情况，了解其变动原因是否合理。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内发行人产品销售单价、成本、毛利率有所波动，符合实际情况，主要产品销售价格、成本、毛利率变动具有合理原因。

三、结合报告期内原材料价格波动的幅度及未来波动的极端情况，对原材料价格变动对各产品毛利率影响进行充分的敏感性分析，说明原材料价格波动对发行人毛利率和持续经营能力的影响

(一) 原材料价格变动对各产品毛利率影响进行充分的敏感性分析

因丙硫菌唑原药系公司 2019 年的新产品，产量较小，报告期内生产工艺不断改进，产品在 2020 年稳定生产；公司原药产品结构调整，2021 年停止生产烟嘧磺隆原药，也不再生产苯磺隆原药，故敏感性分析选择 2020 年数据。

1、丙硫菌唑原药

(1) 乙酮类化合物

项目	价格变动比例			
	-30%	-10%	10%	30%
单位毛利变动（万元）	1.95	0.65	-0.65	-1.95
毛利率变动	4.00%	1.33%	-1.33%	-4.00%
毛利率对原材料价格的敏感系数	-0.42	-0.42	-0.42	-0.42

注：毛利变动=原材料单价*变动率*单耗；敏感系数=（毛利率变动/当期实际毛利率）/原材料价格变动比例

假设在其他因素不变的情况下，乙酰类化合物单价变动对丙硫菌唑原药毛利率影响的敏感性分析如下：

如上表，如果乙酰类化合物的采购单价极端波动 $\pm 30\%$ ，则公司丙硫菌唑每吨原药产品的单位毛利极端变动 ± 1.95 万元，毛利率极端波动 $\pm 4.00\%$ ，毛利率敏感系数为-0.42；

（2）丙醇类化合物

项目	价格变动比例			
	-30%	-10%	10%	30%
单位毛利变动（万元）	12.10	4.03	-4.03	-12.10
毛利率变动	24.83%	8.28%	-8.28%	-24.83%
毛利率对原材料价格的敏感系数	-2.58	-2.58	-2.58	-2.58

假设在其他因素不变的情况下，丙醇类化合物单价变动对丙硫菌唑原药毛利率影响的敏感性分析如下：

如上表，如果丙醇类化合物的采购单价极端波动 $\pm 30\%$ ，则公司丙硫菌唑每吨原药产品的单位毛利极端变动 ± 12.10 万元，毛利率极端波动 $\pm 24.83\%$ ，毛利率敏感系数为-2.58；

2、烟嘧磺隆原药

（1）2-氯烟酸

项目	价格变动比例			
	-30%	-10%	10%	30%
单位毛利变动（万元）	1.70	0.57	-0.57	-1.70
毛利率变动	6.40%	2.13%	-2.13%	-6.40%
毛利率对原材料价格的敏感系数	-0.88	-0.88	-0.88	-0.88

假设在其他因素不变的情况下，2-氯烟酸单价变动对烟嘧磺隆原药毛利率影响的敏感性分析如下：

如上表，如果 2-氯烟酸的采购单价极端波动 $\pm 30\%$ ，则公司每吨烟嘧磺隆原药产品的单位毛利极端变动 ± 1.70 万元，毛利率极端波动 $\pm 6.40\%$ ，毛利率敏感系数为-0.88。

（2）嘧啶胺

项目	价格变动比例			
	-30%	-10%	10%	30%
单位毛利变动（万元）	2.62	0.87	-0.87	-2.62
毛利率变动	9.89%	3.30%	-3.30%	-9.89%
毛利率对原材料价格的敏感系数	-1.36	-1.36	-1.36	-1.36

假设在其他因素不变的情况下，嘧啶胺单价变动对烟嘧磺隆原药毛利率影响的敏感性分析如下：

如上表，如果嘧啶胺的采购单价极端波动 $\pm 30\%$ ，则公司每吨烟嘧磺隆原药产品的单位毛利极端变动 ± 2.62 万元，毛利率极端波动 $\pm 9.89\%$ ，毛利率敏感系数为-1.36；

3、环磺酮原药

（1）苯甲酸类化合物（中间体）

项目	价格变动比例			
	-30%	-10%	10%	30%
单位毛利变动（万元）	3.86	1.29	-1.29	-3.86
毛利率变动	6.09%	2.03%	-2.03%	-6.09%
毛利率对原材料价格的敏感系数	-0.54	-0.54	-0.54	-0.54

注：环磺酮原药主要在 2022 年 1-6 月生产，故上表敏感性分析选择 2022 年 1-6 月数据。

假设在其他因素不变的情况下，苯甲酸类化合物（中间体）单价变动对环磺酮原药毛利率影响的敏感性分析如下：

如上表，如果苯甲酸类化合物（中间体）的采购单价极端波动 $\pm 30\%$ ，则公司每吨环磺酮原药产品的单位毛利极端变动 ± 3.86 万元，毛利率极端波动 $\pm 6.09\%$ ，毛利率敏感系数为-0.54；

（2）三氟乙醇

项目	价格变动比例			
	-30%	-10%	10%	30%
单位毛利变动（万元）	0.61	0.20	-0.20	-0.61
毛利率变动	0.96%	0.32%	-0.32%	-0.96%
毛利率对原材料价格的敏感系数	-0.09	-0.09	-0.09	-0.09

注：环磺酮原药主要在 2022 年 1-6 月生产，故上表敏感性分析选择 2022 年 1-6 月数据。

假设在其他因素不变的情况下，三氟乙醇单价变动对环磺酮原药毛利率影响的敏感性分析如下：

如上表，如果三氟乙醇的采购单价极端波动 $\pm 30\%$ ，则公司每吨环磺酮原药产品的单位毛利极端变动 ± 0.61 万元，毛利率极端波动 $\pm 0.96\%$ ，毛利率敏感系数为 -0.09；

（二）原材料价格波动对发行人毛利率和持续经营能力的影响

整体来看，上述原材料采购价格极端情况出现后，将对公司毛利以及毛利率产生不利影响。对于新产品丙硫菌唑、环磺酮，公司具备较强的议价能力，能够将原材料采购价格的波动向下游客户传导；对于传统产品烟嘧磺隆和苯磺隆，原材料价格波动对公司整体毛利率会产生一定影响，随着上述产品销售收入占比逐步降低，不会对公司持续经营能力产生重大不利影响。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）对原材料采购价格进行敏感性分析，了解原材料价格变动对发行人收入及毛利率的影响；

（2）分析原材料价格波动对发行人毛利率和持续经营能力的影响。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

原材料价格波动对公司毛利以及毛利率产生的影响程度相对较小，不会对

公司持续经营能力产生重大影响。

四、结合主要产品及下游应用领域的具体差异、产品品质差异、原材料采购渠道、含量、规格、品质的差异等，说明公司与可比公司可比产品毛利率的差异情况及原因

(一) 公司与可比公司同类业务毛利率情况

报告期内，公司和同行业可比公司农药板块业务毛利率比较情况如下：

公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
新农股份	25.30%	25.13%	30.66%	30.86%
苏利股份	未披露	27.66%	25.82%	31.13%
海利尔	未披露	26.53%	29.97%	29.94%
丰山集团	未披露	16.59%	20.04%	30.54%
平均值	25.30%	23.98%	26.62%	30.62%
发行人	32.75%	24.02%	18.87%	19.68%

注：数据来源上市公司的定期报告，苏利股份为农药及农药中间体毛利率。

报告期内，公司毛利率分别为 19.68%、18.87%、24.02%、**32.75%**，2020 年至 2021 年与同行业可比公司变动趋势一致，但低于同行业可比上市公司平均水平，主要原因系公司与可比公司农药类产品种类、产品结构不尽相同，导致毛利率存在差异。**2022 年和 2023 年 1-6 月公司综合毛利率上升且高于同行业可比公司平均水平，主要系随着公司高毛利产品丙硫菌唑及环磷酮销售规模增长，公司综合毛利率上升。**

2020 年和 2021 年，新农股份和海利尔毛利率水平较为稳定；苏利股份由于受新冠疫情以及市场供需关系等因素的影响，2020 年以来产品价格下滑明显，导致 2021 年和 2022 年产品毛利率下降；丰山集团 2021 年较 2020 年下降较快，主要系 2021 年原油价格同比上年持续上涨，带动原材料价格大幅提升；同时受国内“能耗双控”政策等因素影响，化工原材料价格上涨幅度明显，产品售价无法弥补成本涨幅；此外部分产品销售价格高位回落，导致该公司产品毛利率降幅较大。2022 年丰山集团农药产品毛利率较 2021 年下降，主要系主要原材料及主要能源价格上涨，以及主要产品精喹禾灵、烟嘧磺隆销售价格下降所致。

新农股份主要从事杀菌剂、杀虫剂为主的化学农药原料药、中间体及制剂

的研发、生产和销售。主要产品为噻唑锌、毒死蜱、三唑磷原药及制剂产品。新农股份杀菌剂以自主创新化合物噻唑锌制剂产品为核心，2009 年获得登记并推向市场。新农股份作为国内较早生产毒死蜱、三唑磷的厂商，新农股份产品品质、市场份额在细分市场中均处于领先地位。且新农股份系农药中间体-原药-制剂的全程生产企业，产业链配套完整，因此能够实现较高的毛利率水平。

苏利股份主要业务包括农药、阻燃剂及其他精细化工产品的研发、生产和销售，农药类产品主要包括百菌清原药、嘧菌酯原药、农药制剂及其他农药类产品。其他农药产品主要包括除虫脲、氟啶胺、氟酰胺、霜脲氰等农药原药，以及四氯-2-氰基吡啶、四氯对苯二甲腈等农药中间体。目前国内仅有 17 家企业取得百菌清原药登记证书，但全球实际主要只有约 5 家企业进行生产，苏利股份目前是全球领先的百菌清原药生产企业。且苏利股份具备农药中间体、原药及制剂的一体化生产能力，拥有较为完整的配套供给能力，因此能够维持较高的毛利率水平。

海利尔主要从事农药制剂、农药中间体、农药原药和水溶性肥料的研发、生产和销售。其中，农药制剂主要涵盖杀虫剂、杀菌剂、除草剂等系列品种，农药原药主要是吡虫啉、啶虫脒、吡唑醚菌酯、甲维盐、噻虫胺和丙硫菌唑等。近几年，海利尔一直致力于农药品种的丰富和差异化，2017 年底杀菌剂吡唑醚菌酯原药进入试生产，2020 年 6 月杀虫剂噻虫嗪、噻虫胺原药进入试生产，2020 年 9 月杀菌剂丙硫菌唑原药进入试生产。海利尔形成了良好的产品开发梯度，因此能够维持较高的毛利率水平。

丰山集团主要从事农药原药、制剂及精细化工中间体的研发、生产和销售。丰山集团在多年的生产经营中形成了以除草剂为核心，杀虫剂、杀菌剂为补充的业务体系，主要产品为氟乐灵、精喹禾灵、烟嘧磺隆、毒死蜱等四大系列产品。丰山集团建立了以客户需求为中心、以市场为导向、以丰山集团研发部门为平台的研发体系，并形成“化工原料→精细化工中间体→原药→制剂”一体化研发生产模式。丰山集团形成了氟乐灵、精喹禾灵、烟嘧磺隆、毒死蜱为核心的原药及其中间体和制剂，上下游产业链配套的生产、销售模式，因此能够维持较高的毛利率水平。

（二）同行业产品差异及应用领域

公司与同行业可比公司产品主要构成及用途如下：

公司简称	产品类别	具体产品	下游应用领域
新农股份	杀菌剂	噻唑锌、吡唑醚菌酯	噻唑锌、吡唑醚菌酯主要用于水稻和瓜果、叶菜、柑橘等经济作物
	杀虫剂	毒死蜱、三唑磷	毒死蜱用于玉米、棉花、大豆、花生、甜菜、果树、蔬菜等作物，三唑磷主要用于果树、棉花、粮食类
苏利股份	杀菌剂	百菌清、啉菌酯	百菌清可用于麦类、水稻、蔬菜、果树、花生、茶叶等作物，啉菌酯主要用于谷物、水稻、花生、葡萄、马铃薯、果树、蔬菜、咖啡、草坪等
海利尔	杀菌剂	吡唑醚菌酯、丙硫菌唑	吡唑醚菌酯应用于大豆和谷物以及水果蔬菜经济作物，丙硫菌唑主要用于防治谷类、豆类作物等
	杀虫剂	吡虫啉、啉虫脒、噻虫嗪、噻虫胺	吡虫啉主要应用于大豆作物和非农作物，啉虫脒主要用于水稻、蔬菜、果树、茶叶，噻虫嗪主要用于稻类作物、甜菜、油菜、马铃薯、棉花等，噻虫胺主要用于水稻、蔬菜、果树
丰山集团	除草剂	氟乐灵、精喹禾灵、烟嘧磺隆	氟乐灵主要用于棉花、大豆、油菜、花生等作物芽前，防除一年生禾本科和部分阔叶杂草。精喹禾灵用于大豆、棉花、花生、油菜等作物，防除一年生和多年生禾本科杂草。烟嘧磺隆可防除玉米田里一年生或多年生禾本科杂草、部分阔叶杂草。
	杀虫剂	毒死蜱	毒死蜱主要适用于水稻、小麦、棉花、果树、茶树等作物，也用于防治室内和动物房的害虫。
本公司	杀菌剂	丙硫菌唑	丙硫菌唑主要用于防治谷物、大豆、油菜、花生、水稻和大田蔬菜等作物。
	除草剂	环磺酮、烟嘧磺隆、苯磺隆	环磺酮、烟嘧磺隆主要用于玉米，苯磺隆主要用于麦类。

（三）公司与可比公司可比产品毛利率的差异情况及原因

经查阅同行业可比公司公开数据，丰山集团农药产品未区分原药和制剂列示毛利率，仅有苏利股份、海利尔、新农股份披露了制剂和原药的毛利率数据，下面将公司的原药产品与苏利股份、海利尔、新农股份进行对比。

1、原药产品毛利率对比分析

公司与同行业可比公司新农股份、海利尔、苏利股份原药类产品毛利率对比情况如下：

公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
新农股份	-11.35%	5.37%	3.56%	15.46%
海利尔	未披露	未披露	未披露	29.22%
苏利股份	未披露	未披露	23.68%	29.98%
平均值	-11.35%	5.37%	13.62%	24.89%
发行人	39.19%	31.72%	27.18%	28.48%

注 1：苏利股份原药产品毛利率数据来源于 2022 年 2 月披露的《公开发行可转换公司债券募集说明书》，其中 2021 年度毛利率数据为 2021 年 1-6 月数据；

注 2：海利尔 2020 年为原药及中间体业务毛利率；

报告期内，随着公司高毛利率产品丙硫菌唑、环磺酮原药收入占比增加，公司原药毛利率水平高于可比公司平均毛利率水平。

新农股份、海利尔、丰山集团未披露原药具体产品毛利率情况。报告期内，公司和苏利股份原药主要产品毛利率变动情况如下：

公司	产品类别	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年度	2020 年度
苏利股份	百菌清原药	未披露	未披露	23.37%	43.25%
	啞菌酯原药	未披露	未披露	23.93%	15.96%
发行人	丙硫菌唑原药	46.56%	37.25%	33.89%	32.07%
	环磺酮原药	50.56%	38.91%	-	-
	烟啞磺隆原药	3.77%	4.66%	4.69%	24.22%
	苯磺隆原药	1.52%	2.85%	7.36%	7.00%

注：苏利股份主要原药产品毛利率数据来源于 2022 年 2 月披露的《公开发行可转换公司债券募集说明书》，其中 2021 年度毛利率数据为 2021 年 1-6 月数据。

由上表可知，公司烟啞磺隆原药、苯磺隆原药由于投入市场时间较长，竞争对手较多，2020 年至 2022 年毛利率呈现下降趋势，和苏利股份百菌清原药、啞菌酯原药毛利率总体变动趋势一致。丙硫菌唑系公司 2019 年新登记产品，目前公司是国内丙硫菌唑原药的主要供应商，2020 年至 2022 年具有较强的议价能力，2023 年 1-6 月由于主要原材料成本下降的影响，因此报告期内维持较高了毛利率水平。环磺酮原药是公司 2021 年新登记的产品，目前公司是国内环磺酮原药的主要供应商，具有较强的议价能力，因此能够维持较高的毛利率。

（1）苏利股份分产品毛利率变动原因分析

苏利股份百菌清原药毛利率 2021 年 1-6 月较 2020 年有所下降，主要原因系受市场供需关系等因素的影响，2020 年以来百菌清产品价格下滑明显，2021 年

上半年百菌清原药销售价格处于低位而当期生产成本较为稳定，引致当期该产品毛利率下降。

苏利股份噻菌酯原药毛利率 2021 年 1-6 月较 2020 年有所上升，主要原因系苏利股份噻菌酯原药下游需求旺盛，产品销售单价略有上涨，加之当期产量规模提升，对产品单位人工和制造费用有所摊薄，产品单位成本有所下降。

（2）公司分产品毛利率变动原因分析

报告期内公司分产品毛利率变动情况详见本题回复之“二、（二）进一步分析报告期各产品销售价格、成本、毛利率波动的具体情况及原因”。

综上，公司原药毛利率水平与同行业公司存在差异，主要系细分产品结构不同所致。

2、制剂类产品毛利率对比分析

公司与同行业可比公司新农股份、海利尔、苏利股份制剂类产品毛利率对比情况如下：

公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
新农股份	50.75%	50.52%	52.99%	53.67%
海利尔	未披露	未披露	未披露	30.56%
苏利股份	未披露	未披露	25.20%	27.36%
平均值	50.75%	50.52%	39.10%	37.20%
发行人	28.62%	19.53%	12.97%	15.22%

注：苏利股份制剂产品毛利率数据来源于 2022 年 2 月披露的《公开发行可转换公司债券募集说明书》，其中 2021 年度毛利率数据未 2021 年 1-6 月数据；新农股份和海利尔数据来源定期报告。

公司制剂类产品毛利率低于新农股份、海利尔、苏利股份，主要系制剂产品细分品种不同所致。报告期内，从已披露的数据来看，新农股份、苏利股份毛利率较为稳定，但整体呈下降趋势，而发行人制剂毛利率整体呈上升趋势，与同行业可比公司存在差异系公司新产品丙硫菌唑制剂和环磺酮制剂毛利率及销售收入占比逐年上升所致。

新农股份、海利尔、苏利股份未披露制剂具体产品毛利率情况。报告期内，公司制剂产品毛利率变动情况如下：

产品类别	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
烟嘧磺隆制剂	6.78%	7.08%	6.52%	13.46%
苯磺隆制剂	13.24%	9.55%	9.99%	14.51%
环磺酮制剂	47.19%	36.03%	-	-
丙硫菌唑制剂	59.36%	43.33%	40.76%	39.81%
制剂产品综合毛利率	28.62%	19.53%	12.97%	15.22%

从上表可知，公司新产品丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂毛利率较高，与同行业可比公司毛利率平均水平相当，公司传统产品烟嘧磺隆制剂和苯磺隆制剂产品毛利率较低，降低了公司制剂产品综合毛利率水平。因此，公司制剂毛利率水平与同行业公司存在差异，主要系细分产品结构不同所致。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅同行业可比上市公司招股说明书、定期报告及其他公开披露文件和信息，了解发行人与同行业可比上市公司主要产品及下游应用领域、产品品质、原材料采购渠道、含量、规格、品质等差异情况；

（2）对比分析发行人毛利率变动趋势与同行业可比公司存在差异的原因。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

公司与同行业可比公司细分产品不同，因此公司产品毛利率水平与同行业可比公司存在差异，差异原因合理。

五、说明发行人同类别产品内销、外销毛利率情况，是否存在较大差异，如存在，请结合定价方式、产品结构、结算方式、汇率等说明原因及合理性

（一）发行人同类别产品内销、外销毛利率差异情况分析

发行人产品外销以原药为主，内销以制剂为主。发行人产品内销与外销的毛利率差异主要由于产品结构差异导致，与定价方式、结算方式和汇率的关系不大。其中，发行人内外销产品虽结算方式有所不同（内销以银行汇款和票据为

主、外销以银行汇款为主)，但都符合行业惯例，发行人并未因此而区别定价。发行人与外销客户协商确定价格时已将汇率波动折算到美元价格中，故汇率的波动对内销与外销的毛利率差异影响很小。报告期内，公司主要产品的内销、外销毛利率情况如下：

主要产品	区域	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年	
		收入占比	毛利率	收入占比	毛利率	收入占比	毛利率	收入占比	毛利率
丙硫菌唑产品	内销	18.95%	57.58%	12.86%	42.42%	13.06%	36.90%	11.44%	37.29%
	外销	10.57%	47.22%	33.99%	37.22%	31.14%	34.70%	18.51%	31.57%
烟嘧磺隆产品	内销	23.23%	5.85%	20.23%	6.76%	27.05%	6.40%	39.04%	15.67%
	外销	1.62%	12.69%	3.03%	7.01%	3.22%	5.14%	3.05%	13.81%
苯磺隆产品	内销	1.80%	12.86%	3.11%	9.59%	5.74%	9.92%	7.99%	13.68%
	外销	0.21%	15.09%	0.89%	7.51%	1.51%	8.58%	0.81%	13.88%
环磺酮产品	内销	27.37%	49.07%	11.97%	36.87%	-	-	-	-
	外销	-	66.94%	-	-	-	-	-	-
主营业务毛利率	内销	84.97%	31.70%	57.97%	21.03%	60.29%	13.10%	76.55%	17.20%
	外销	15.03%	36.05%	42.03%	31.29%	39.71%	28.89%	23.45%	27.72%

注：2023 年 1-6 月环磺酮产品外销收入占比为 0，系国外客户零星采购环磺酮原药作为检测样本，采购金额较小所致。

由上表可知，公司内销、外销的主营业务毛利率存在差异，主要是内销、外销的产品销售结构差异导致。外销收入中，以丙硫菌唑产品为主，内销则以烟嘧磺隆和环磺酮产品为主。丙硫菌唑和环磺酮产品为公司的新产品，毛利率相对较高，烟嘧磺隆为传统产品，毛利率相对较低。2020-2022 年公司丙硫菌唑外销收入占比及毛利率逐年上升，导致外销主营业务毛利率逐年上升且高于内销毛利率。2023 年 1-6 月，外销为主的丙硫菌唑原药收入减少，内销为主的环磺酮产品收入大幅增长，内销收入占比和毛利率上升，导致 2023 年 1-6 月内销主营业务毛利率上升，与外销毛利率的差异缩小。

2020-2022 年烟嘧磺隆产品和苯磺隆产品内销和外销毛利率差异较小，丙硫菌唑产品内销毛利率高于外销毛利率，主要原因是丙硫菌唑内销以制剂为主，外销以原药为主，而制剂毛利率高于原药毛利率。

2023 年 1-6 月，丙硫菌唑产品外销与内销毛利率差异较大，主要系外销以

丙硫菌唑原药为主，内销以丙硫菌唑制剂为主，原药销售价格下降幅度较大所致；烟嘧磺隆产品外销与内销毛利率差异较大，主要系外销集中在市场价格较高的 1 月份销售，外销价格高于内销价格所致；环磺酮外销毛利率较高，系国外客户零星采购原药作为检测样本，因购买量少销售价格较高所致；苯磺隆产品内销与外销毛利率差异较小。

（二）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈发行人销售负责人，了解发行内销、外销产品的定价方式、结算方式；

（2）分析发行人同类别产品内销、外销毛利率差异情况，了解差异原因。

2、核查意见

保荐机构、申报会计师认为：

发行人同类别产品内销、外销毛利率存在的差异因为主要产品类型不同所致，相关差异具有合理性。

问题 13.关于期间费用

申请文件显示：

(1)报告期内，发行人期间费用分别为 8,158.83 万元、8,089.43 万元、9,006.47 万元。自 2020 年 1 月 1 日起与合同履行直接相关的运输及装卸费在营业成本科目列示。

(2) 2020 年发行人向 23 名激励对象定向发行 300 万股，发行价格为 3.50 元/股，上述股权激励已按照股份支付进行会计处理，于 2020 年度、2021 年度分别确认股份支付费用 289.14 万元和 283.71 万元。

(3) 发行人销售费用率、管理费用率、研发费用率均低于可比公司平均水平。

请发行人：

(1) 说明销售费用中各项目变动的具体原因，并分别列示针对不同销售模式、不同客户、不同产品的运费承担情况，报告期是否发生变化，承担方式是否为行业普遍做法，说明不同客户运输费用承担方式的差异及合理性；分析运费与销量、发货数量及销售区域变动的匹配情况，各主要产品单位运费变动的原因、上述情况及变动趋势是否符合行业普遍特征。

(2) 说明报告期股份支付费用的计算过程、主要参数及制定依据，股份支付的会计处理情况及是否符合《企业会计准则》的规定；报告期内历次股权变化情况是否存在其他股份支付的情形，发行人报告期外历次股权变动应当做股份支付处理而未处理的情形是否对发行人报告期初未分配利润有重大影响。

(3) 说明报告期列入销售费用、管理费用、研发费用的职工薪酬变动的原因；报告期列入销售费用、管理费用、研发费用的人员部门、人数、级别分布、入职时间分布、基本工资和奖金构成、奖金与绩效的匹配关系，分析平均薪资水平与同地区或同行业公司的对比情况、是否存在显著差异及差异原因。

(4) 说明管理费用中的安全环保费、检测维修费的具体内容、交易对象及对应金额、报告期内波动的原因；咨询服务费、业务招待费、车辆费用差旅费、其他报告期内波动的原因。

(5) 结合业务类别及竞争格局、经营模式、期间费用具体构成等差异情况，分析报告期销售费用率、管理费用率、研发费用率、财务费用率与同行业可比公司的差异及原因。

(6) 说明期间费用的归集是否准确，是否存在漏记或者跨期确认的情形，是否存在关联方或前关联方为发行人承担费用的情况。

请保荐人、申报会计师发表明确意见。

答复：

一、说明销售费用中各项目变动的具体原因，并分别列示针对不同销售模式、不同客户、不同产品的运费承担情况，报告期是否发生变化，承担方式是否为行业普遍做法，说明不同客户运输费用承担方式的差异及合理性；分析运费与销量、发货数量及销售区域变动的匹配情况，各主要产品单位运费变动的原因、上述情况及变动趋势是否符合行业普遍特征

(一) 说明销售费用中各项目变动的具体原因

1、销售费用中各项目变动的情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度
	金额	增长率	金额	增长率	金额	增长率	金额
职工薪酬	907.66	10.46%	1,550.19	31.64%	1,177.57	12.56%	1,046.16
宣传及会务费	261.80	23.58%	444.67	11.22%	399.82	-1.46%	405.74
差旅费	265.93	46.00%	346.20	1.49%	341.13	-7.31%	368.02
保险费	88.98	-48.03%	184.61	36.99%	134.76	61.97%	83.20
业务招待费	54.38	182.49%	47.32	-31.47%	69.05	96.89%	35.07
包装费	31.14	-30.38%	59.73	10.71%	53.95	40.49%	38.40
咨询服务费	42.01	-61.77%	129.42	129.19%	56.47	95.26%	28.92
国际快件费	8.52	-54.92%	30.97	48.11%	20.91	24.99%	16.73
其他	24.86	-29.44%	26.16	-48.27%	50.58	83.99%	27.49
合计	1,685.28	4.36%	2,819.26	-	2,304.25	-	2,049.71

注：2023 年 1-6 月销售费用变动比例的比较对象为 2022 年 1-6 月销售费用。

2、主要项目变动的具体原因

(1) 职工薪酬

2020 年至 2022 年，公司销售人员职工薪酬呈上升趋势，主要系发行人业务规模扩大，销售人员平均薪酬增加所致。2022 年度，销售费用中职工薪酬增长较快，主要系当期销售收入大幅增长，相应销售人员绩效薪酬以及销售人员规模增加所致。2023 年 1-6 月职工薪酬较上年同期增加，主要系销售人员数量增加所致。

(2) 宣传及会务费、差旅费

2020 至 2022 年，受新冠疫情影响，公司宣传及会务费、差旅费规模基本保持稳定。2023 年 1-6 月公司业务宣传及客户拜访活动增加，导致公司宣传及会务费、差旅费上涨。

(3) 销售费用中保险费为产品出口信用保险费，2020 至 2022 年，销售费用中保险费逐年增加，主要系公司出口销售增长所致。2023 年 1-6 月保险费下降，主要系公司上半年出口销售下降所致。

(4) 销售费用中业务招待费 2021 年较 2020 年上升，主要系 2021 年公司业务活动增加所致；2022 年度业务招待费金额较少，主要系受新冠疫情影响所致。2023 年 1-6 月业务招待费增长较快，主要系客户招待活动增加所致。

(5) 销售费用中咨询服务费为产品销售咨询服务费，2020-2022 年，咨询服务费增加，主要系新产品收入增长，相应咨询服务增加。2023 年 1-6 月咨询服务费下降系外销收入减少所致。

(二) 分别列示针对不同销售模式、不同客户、不同产品的运费承担情况，报告期是否发生变化，承担方式是否为行业普遍做法，说明不同客户运输费用承担方式的差异及合理性

公司运费承担方式与销售模式、客户类型及产品类型无关。按销售区域不同，公司的运费承担情况如下：

销售区域	运费承担方式
境内销售	根据销售合同的约定，发行人承担从产品出库到达客户指定收货地点之间的运输费用。
境外销售	境外销售业务，分为FOB、CIF、CFR三种贸易方式。其中，FOB模式下，公司承担国内运输及港口装卸、仓储等港杂费用；CIF/CFR模式下，公司承

销售区域	运费承担方式
	担国内运输及港口装卸、仓储等港杂费用及海运费。

报告期内，公司运输费用承担方式未发生变化。

同行业可比上市公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团未披露运输费用承担方式，故选取近期 IPO 申报企业泰禾股份进行比较，分析如下：

公司名称	运输费用承担方式
新农股份	未披露
苏利股份	未披露
海利尔	未披露
丰山集团	未披露
泰禾股份	(1) CIF: 交货地点为指定目的港, 卖方负责代办运输至指定目的港相关运费保险事项, 承担运输到目的地港的运费及杂费。(2) CFR: 交货地点为指定目的港, 卖方负责代办运输至指定目的港相关事项, 承担运输到目的地港的运费及杂费, 与 CIF 的区别在于保险费由买方承担。(3) FOB: 交货地点为指定装运港, 卖方负责运输至指定装运港, 并承担至装运港的运输费及杂费。
发行人	境内销售运费主要由公司承担; 境外销售运费主要承担国内运输及港口装卸、仓储等港杂费用及海运费。

由上表可知，发行人运输费用承担方式符合行业惯例。

综上，公司运费承担方式与销售模式、客户类型及产品类型无关，公司的运输费用承担分为境内和境外销售有所不同，境外销售运费承担遵循国际贸易规则。报告期内公司运输费用承担方式未发生变化，发行人运输费用承担方式符合行业惯例。

(三) 分析运费与销量、发货数量及销售区域变动的匹配情况，各主要产品单位运费变动的原因、上述情况及变动趋势是否符合行业普遍特征

1、运费与销量的变动情况

项 目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
原药 (吨)	987.63	1,868.69	1,164.52	597.70
制剂 (吨)	11,219.67	14,206.71	11,801.21	11,533.95
合计	12,207.30	16,075.40	12,965.73	12,131.65
运费 (万元)	975.90	1,551.20	1,411.64	1,481.41
单位运费 (万元/吨)	0.08	0.10	0.11	0.12

注：上述销量为主营业务销售数量。

报告期内，公司产品的单位运输费分别为 0.12 万元/吨、0.11 万元/吨、0.10 万元/吨和 0.08 万/吨，2021 年销量上升但运费总额略有下降，主要系：（1）原药销量增加较多，主要系外销收入增加，外销产品运输至上海港口，距离较近且原药单次批量运输，运费增长幅度较低；（2）随着产品结构调整，制剂产品销售区域发生变化，东北及其他远区域的销售减少，安徽及周边区域的销售增加。

2022 年、2023 年 1-6 月单位运费分别为 0.10 万元/吨、0.08 万元/吨，较其他年度略低，主要原因系国内贸易商销量占比上升，其采购货物一般整车运至上海港出口，运输距离较近；经销商单次批量运输，单位运费降低。

2、运费与销售区域变动情况

报告期内，公司按照货物最终销售地的运费情况如下：

单位：万元、吨、万元/吨

区域	2023年1-6月			2022年度		
	运费	运输数量	运费单价	运费	运输数量	运费单价
境内运费	663.93	5,800.39	0.11	1,188.78	7,436.48	0.16
境外运费	311.96	7,051.00	0.04	362.41	9,770.64	0.04
合计	975.90	12,851.40	0.08	1,551.20	17,207.12	0.09

（续上表）

区域	2021年度			2020年		
	运费	运输数量	运费单价	运费	运输数量	运费单价
境内运费	1,093.41	6,083.69	0.18	1,257.77	6,694.92	0.19
境外运费	318.23	7,100.83	0.04	223.64	5,466.68	0.04
合计	1,411.64	13,184.52	0.11	1,481.41	12,161.61	0.12

注：运输数量指营业收入销售数量；境外运费指货物最终销售地为国外，包含直接出口销售及贸易商出口销售。

报告期内，境内运费单价呈下降趋势。2020 年、2021 年境内运费单价较高系疫情影响，运输成本上升；2022 年、2023 年 1-6 月境内运费单价较其他年度明显降低，系境内主要为经销商销售，经销商采购频次降低导致运费单价下降。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构、申报会计师履行了以下核查程序：

(1) 访谈发行人主要的业务负责人，了解发行人各期间承担的运输义务、运输量和运费的波动原因；

(2) 获取发行人各期运费明细及运输物流单据，分析运费金额与承担运输业务的业务量、运输量、运输区域及运费单价的变动情况及相互之间的匹配性；

(3) 对发行人收入进行穿行测试，抽查各期主要产品的出库记录、运输凭证、客户对账及验收凭证，核查相互之间是否匹配。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

公司销售费用中各项目变动原因具有合理性。公司运费承担方式与销售模式、客户类型及产品类型无关，公司的运输费用承担分为境内和境外销售有所不同，境外销售运费承担遵循国际贸易规则；报告期内公司运输费用承担方式未发生变化，发行人运输费用承担方式符合行业惯例。报告期运费与销量、发货数量及销售区域变动具有匹配性，主要产品单位运费变动的原因及变动趋势符合行业普遍特征。

二、说明报告期股份支付费用的计算过程、主要参数及制定依据，股份支付的会计处理情况及是否符合《企业会计准则》的规定；报告期内历次股权变化情况是否存在其他股份支付的情形，发行人报告期外历次股权变动应当做股份支付处理而未处理的情形是否对发行人报告期初未分配利润有重大影响

(一) 说明报告期股份支付费用的计算过程、主要参数及制定依据，股份支付的会计处理情况及是否符合《企业会计准则》的规定

1、与股权激励相关的限制性条件的真实性及可行性

公司于 2020 年 2 月 10 日召开 2020 年第二次临时股东大会，审议通过了《限制性股票激励计划的议案》《关于公司 2020 年第一次定向发行说明书的议案》《关于认定公司核心员工的议案》及《关于签订附生效条件的<股票认购合同>的议案》，决议以定向发行方式，向 23 名激励对象，以 3.50 元/股的价格，发行不超过 300 万股的限制性股票。

发行人股权激励的自愿限售期和解除限售安排如下：公司股权激励的股份为

有限售条件的普通股，自在中国结算北京分公司完成股份登记之日起 12 个月内不得转让、用于担保或偿还债务；在达到《安徽久易农业股份有限公司限制性股票激励计划》（以下简称“《激励计划》”）设置的公司业绩考核指标（以经审计的 2019 年度公司净利润为基数，2020 年的经审计的净利润增长率不低于 10%，2021 年的经审计的净利润增长率不低于 20%，2022 年的经审计的净利润增长率不低于 35%）的前提下，自授予登记完成之日 12 个月后可解除限售本次认购股份总数的 30%；24 个月后可再解除限售本次认购股份总数的 30%；36 个月后可解除限售本次认购的全部股份。

股权激励计划实施后，发行人 2020 年、2021 年和 2022 年较 2019 年的净利润增长率分别为 44.90%、184.95%和 700.19%，均达到《激励计划》设置的业绩考核指标，股权激励限制性股票可解除限售的比例为 60%，与股权所有权或收益权等相关的限制性条件真实、可行。

2、股份支付的公允价值

公司为全国股转系统挂牌企业，实施前述员工股权激励时，公司股票转让方式为集合竞价转让，股票集合竞价交易不活跃，故选取了股权激励方案董事会审议日 2020 年 1 月 22 日最近 6 个月大宗交易 6 元/股价格作为本次股权激励的公允价值。根据中审亚太会计师事务所（特殊普通合伙）2020 年 4 月 26 日出具的“中审亚太审字（2020）020289 号”《审计报告》，公司 2019 年每股收益为 0.43 元，扣非后每股收益为 0.35 元，则 6 元/股的交易价格对应的扣非前和扣非后市盈率分别为 13.95 倍和 17.14 倍。截至股权激励方案董事会审议日前 12 个月，发行人所属行业 C26 化学原料及化学制品制造业的上市公司的平均市盈率为 18.11 倍，发行人公允价值选取合理。6 元/股的公允价值与 3.5 元/股的入股价格的差额确认为股份支付的总额。

3、服务期各年/期确认的员工服务成本或费用的计算过程

本次股权激励限制性股票的授予登记完成之日为 2020 年 4 月，故自 2020 年 5 月起，每个资产负债表日，根据解禁比例，按照 6 元/股的公允价值与 3.5 元/股的入股价格的差额确认为股份支付的总额。对于离职发生前已解除限售的股份，归激励对象所有，对于尚未解除限售的股份进行回购。具体计算过程如下：

单位：万元

员工持股计划股数	300 万股				
入股价格	3.50 元/股				
公允价格	6.00 元/股				
股权激励总摊销费用	750.00 万元				
项 目	2020 年度	2021 年度	2022 年度	2023 年度	合 计
首批解锁摊销（12 个月）	150.00	75.00	-	-	225.00
第二批解锁摊销（24 个月）	73.25	109.88	36.63	-	219.75
第三批解锁摊销（36 个月）	65.89	98.83	98.83	32.94	296.50
合 计	289.14	283.71	135.46	32.94	741.25

注：由于员工陆寿云在 2021 年度离职，因此未确认其未解锁股票对应的股份支付费用。

发行人已按照激励对象的岗位性质借方计入相关成本或当期费用、贷方确认资本公积-其他资本公积。报告期内确认的股份支付总金额为 **741.25 万元**，分别计入生产成本、管理费用、研发费用。

4、相关会计处理是否符合企业会计准则相关规定

发行人 2020 年 1 月实施限制性股票激励计划，属于完成等待期内的服务或达到规定业绩条件以后才可行权换取职工服务的以权益结算的股份支付，在等待期内的每个资产负债表日，发行人以对可行权权益工具数量的最佳估计数为基础，按照权益工具在授予日的公允价值确认股份支付费用，并在等待期内按直线法摊销确认当期取得的服务费用，服务费用按照激励对象的岗位性质计入相关成本或当期费用，相应增加资本公积-其他资本公积，符合企业会计准则的相关规定。

（二）报告期内历次股权变化情况是否存在其他股份支付的情形，发行人报告期外历次股权变动应当做股份支付处理而未处理的情形是否对发行人报告期初未分配利润有重大影响

除上述股份支付情形外，发行人报告期内不存在其他股份支付情形。发行人报告期外存在员工增资扩股，但不认定为股份支付情形，具体情况为：

1、申报期前员工入股情况：2011 年 12 月 20 日，久易有限召开股东会并作出股东会决议，同意增加公司注册资本 267 万元，增资后公司注册资本为 3,347.00 万元，新增的注册资本由 31 名自然人以 801 万元认缴，占增资后公司注册资本

的 7.97%的股权，其中 267 万元计入注册资本，534 万元计入资本公积。公司原股东汇智创投、沈运河、孙玉文放弃本次增资权利。

2、员工入股前公司增资情况：（1）2009 年 7 月 28 日，久易有限召开股东会，决议通过汇智创投向久易有限以 2.84 元/出资额的价格增资人民币 1,280 万元；（2）2009 年 9 月 26 日，久易有限召开股东会，决议通过以 830 万元的资本公积转增注册资本，转增后注册资本为 3,080 万元，转增后各股东持股比例不变。

3、上述情形不认定为股份支付，原因为：发行人最近一次外部股东入股价格为 2.84 元/股，发行人最近一次于 2009 年 10 月资本公积转增股本后，公司每股价格为 2.08 元/股，本次员工每股入股价格为 3 元/股，因此本次员工入股不构成股份支付。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）对员工入股相关人员进行了访谈，了解增资及股权转让的实际情况、定价依据，是否约定服务期或业绩条件的协议；

（2）获取并查阅发行人的工商变更档案，发行人股权转让的相关决议，股权转让协议、认购协议等，获取并查阅了股份支付凭据及验资报告；

（3）了解授予或转让股份的定价依据，获取股权激励计划实施日近期外部投资者入股价，评估确认股份支付时采用的公允价格是否合理；

（4）获取发行人股权激励人员名单、了解激励对象情况、复核具体的股份支付会计处理等。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人报告期内股份支付相关会计处理符合《企业会计准则》相关规定；报告期外股权变动不存在应当做股份支付处理而未处理的情形。

三、说明报告期列入销售费用、管理费用、研发费用的职工薪酬变动的原因；报告期列入销售费用、管理费用、研发费用的人员部门、人数、级别分布、入职时间分布、基本工资和奖金构成、奖金与绩效的匹配关系，分析平均薪资水平与同地区或同行业公司的对比情况、是否存在显著差异及差异原因

(一) 报告期列入销售费用、管理费用、研发费用的职工薪酬变动的原因

报告期内，公司销售费用、管理费用、研发费用的职工薪酬情况具体如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
销售费用-职工薪酬	907.66	1,550.19	1,177.57	1,046.16
管理费用-职工薪酬	422.98	913.99	728.48	719.88
研发费用-职工薪酬	484.20	885.33	665.37	596.21
合计	1,814.84	3,349.51	2,571.42	2,362.25

1、销售费用中职工薪酬变动原因

报告期内，公司销售费用中职工薪酬分别为 1,046.16 万元、1,177.57 万元、1,550.19 万元和 **907.66 万元**，公司 2020 年至 2021 年业务规模逐年增长，经营业绩较好，职工薪酬稳中上升；2022 年，销售费用中职工薪酬增长较大，主要系当期销售收入增长较快，销售人员提成增加所致。**2023 年 1-6 月销售费用职工薪酬较上年同期有所增加，主要系销售人员数量增加所致。**

2、管理费用中职工薪酬变动原因

报告期内，公司管理费用中职工薪酬分别为 719.88 万元、728.48 万元、913.99 万元和 **422.98 万元**，管理人员薪酬支出逐年增加，主要是报告期内公司经营业绩增长，管理人员绩效增长影响。

3、研发费用中职工薪酬变动原因

报告期内，公司研发费用中职工薪酬分别为 596.21 万元、665.37 万元、885.33 万元和 **484.20 万元**，研发人员薪酬逐年增加主要系公司加大研发投入，研发人员增加所致。

(二) 报告期列入销售费用、管理费用、研发费用的人员部门、人数、级别分布、入职时间分布

1、销售费用、管理费用、研发费用的人员部门、人数

报告期内，公司销售费用、管理费用、研发费用的人员部门、人数情况如下：

单位：人

项目	部门名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
销售费用	营销贸易部门	37	27	22	19
	品牌运营部门	71	68	67	68
	运行部	10	11	9	8
	合计	118	106	98	95
管理费用	财务部	12	11	10	10
	人事行政部	26	22	21	20
	采购供应部	6	6	5	5
	其他部门	7	7	6	5
	合计	51	46	42	40
研发费用	研究中心	61	47	42	38
	知识产权部	17	15	12	12
	合计	78	62	54	50

由上表可知，报告期内公司的销售费用、管理费用、研发费用所属部门及其人数均呈增长趋势。

2、员工级别分布

报告期内，公司销售费用、管理费用、研发费用的人员级别分布情况如下：

单位：人

项目	级别	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		人数	占比	人数	占比	人数	占比	人数	占比
销售部门	高层	1	0.85%	1	0.94%	1	1.02%	1	1.05%
	中层	11	9.32%	11	10.38%	11	11.22%	11	11.58%
	基层	106	89.83%	94	88.68%	86	87.76%	83	87.37%
	合计	118	100.00%	106	100.00%	98	100.00%	95	100.00%
管理部门	高层	3	5.88%	3	6.52%	3	7.14%	3	7.50%
	中层	9	17.65%	9	19.57%	9	21.43%	9	22.50%
	基层	39	76.47%	34	73.91%	30	71.43%	28	70.00%
	合计	51	100.00%	46	100.00%	42	100.00%	40	100.00%

项目	级别	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		人数	占比	人数	占比	人数	占比	人数	占比
研发部门	高层	2	2.56%	2	3.23%	2	3.70%	2	4.00%
	中层	8	10.26%	8	12.90%	8	14.81%	8	16.00%
	基层	68	87.18%	52	83.87%	44	81.48%	40	80.00%
	合计	78	100.00%	62	100.00%	54	100.00%	50	100.00%

由上表可知，报告期内公司的销售费用、管理费用、研发费用中，中、高层人员较为稳定，基层人员略有变动。

3、员工入职时间分布

单位：人

项目	入职时间	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		人数	占比	人数	占比	人数	占比	人数	占比
销售部门	3 年以下	56	47.46%	39	36.79%	37	37.76%	41	43.16%
	3-10 年	38	32.20%	46	43.40%	43	43.88%	42	44.21%
	10 年以上	24	20.34%	21	19.81%	18	18.37%	12	12.63%
	合计	118	100.00%	106	100.00%	98	100.00%	95	100.00%
管理部门	3 年以下	17	33.33%	12	26.09%	10	23.81%	12	30.00%
	3-10 年	20	39.22%	21	45.65%	21	50.00%	17	42.50%
	10 年以上	14	27.45%	13	28.26%	11	26.19%	11	27.50%
	合计	51	100.00%	46	100.00%	42	100.00%	40	100.00%
研发部门	3 年以下	39	50.00%	23	37.10%	23	42.59%	24	48.00%
	3-10 年	30	38.46%	31	50.00%	24	44.44%	23	46.00%
	10 年以上	9	11.54%	8	12.90%	7	12.96%	3	6.00%
	合计	78	100.00%	62	100.00%	54	100.00%	50	100.00%

由上表可知，报告期内公司的销售费用、管理费用、研发费用员工入职时间在三年以上的比例均在 50%以上。

（三）基本工资和奖金构成、奖金与绩效的匹配关系

单位：万元

项目	薪酬构成	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
销售部门	基本工资	365.76	40.30%	766.16	49.42%	730.06	62.00%	605.49	57.88%
	绩效奖金	541.90	59.70%	784.03	50.58%	447.50	38.00%	440.67	42.12%

项目	薪酬构成	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
	合计	907.66	100.00%	1,550.19	100.00%	1,177.57	100.00%	1,046.16	100.00%
管理部门	基本工资	337.55	79.80%	676.80	74.05%	567.88	77.96%	576.19	80.04%
	绩效奖金	85.43	20.20%	237.19	25.95%	160.59	22.04%	143.68	19.96%
	合计	422.98	100.00%	913.99	100.00%	728.48	100.00%	719.88	100.00%
研发部门	基本工资	272.44	56.27%	342.50	38.69%	184.14	27.67%	194.73	32.66%
	绩效奖金	211.76	43.73%	542.83	61.31%	481.23	72.33%	401.48	67.34%
	合计	484.20	100.00%	885.33	100.00%	665.37	100.00%	596.21	100.00%

报告期内，公司期间费用中职工薪酬费用分为基本工资和奖金绩效两部分，公司主要根据当年的经营业绩、员工为公司所作的贡献及考核结果等综合确定员工的绩效奖金。

报告期内，公司计入期间费用的奖金与经营业绩的匹配关系情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
营业收入	86,638.62	147,464.22	92,843.72	66,554.43
计入期间费用的奖金	839.09	1,564.05	1,089.32	985.83
奖金占营业收入的比例	0.97%	1.06%	1.17%	1.48%

报告期内，公司职工薪酬费用中奖金占营业收入的比例呈下降趋势，主要因营业收入的增长中，外销及贸易商收入增长较大，外销及贸易商收入绩效奖金计提标准低于经销收入，导致期间费用的奖金增长速度低于营业收入的增长速度。

（四）平均薪资水平与同地区或同行业公司的对比情况，是否存在显著差异及差异原因

1、平均薪资水平与同地区的对比情况

单位：万元/人

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
研发人员	6.21	14.28	12.32	11.92
销售人员	7.69	14.62	12.02	11.01
管理人员	8.29	19.87	17.34	18.00
发行人平均工资	7.35	12.56	11.70	10.01
同地区平均工资	未披露	11.20	10.47	9.68

注：同地区平均数来源于安徽省统计局公布合肥市城镇非私营单位就业人员年平均工资
注：由于安徽省统计局未公布 2023 年上半年平均工资，故未与 2023 年 1-6 月同地区平均工资水平进行对比分析。

由上表可知，2020-2022 年，公司研发人员、销售人员、管理人员的年平均薪酬均高于合肥市城镇非私营单位就业人员年平均工资。

2、平均薪资水平与同行业公司的对比情况

(1) 公司与同行业可比公司销售人员的平均薪酬水平如下：

单位：万元/人

项目	2023 年度 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
新农股份	未披露	15.25	17.15	12.95
苏利股份	未披露	31.16	18.14	19.96
海利尔	未披露	12.77	13.11	12.48
丰山集团	未披露	19.44	17.45	18.68
可比公司平均值	未披露	19.66	16.46	16.02
发行人	7.69	14.62	12.02	11.01

注 1：数据来自可比公司年报。销售人员平均薪酬=销售费用中人员薪酬相关费用/销售人员人数。

注 2：2023 年 1-6 月平均工资为半年度平均工资，未年化计算；由于可比公司 2023 年半年报中未披露员工人数信息，故未与 2023 年 1-6 月同行业可比公司销售人员的平均薪酬水平进行对比分析。

由上表可知，2020 年和 2022 年，公司销售人员的平均薪酬水平与海利尔较为接近，低于同行业可比公司平均水平，主要原因系发行人所在地安徽省合肥市肥东县的人工成本相对较低，而可比公司新农股份、苏利股份、丰山集团主要经营场所地处江苏、浙江等较发达省份，且业务规模较大，具有较高的薪酬水平。

(2) 公司与同行业可比公司管理人员的平均薪酬水平如下：

单位：万元/人

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
新农股份	未披露	14.48	14.91	12.18
苏利股份	未披露	30.67	27.65	23.03
海利尔	未披露	13.50	13.44	8.74
丰山集团	未披露	21.06	22.75	18.78
可比公司平均值	未披露	19.93	19.69	15.68
发行人	8.29	19.87	17.34	18.00

注 1：数据来自可比公司年报。管理人员平均薪酬=管理费用中人员薪酬相关费用/管理

人员人数。

注 2：2023 年 1-6 月平均工资为半年度平均工资，未年化计算；由于可比公司 2023 年半年报中未披露员工人数信息，故未与 2023 年 1-6 月同行业可比公司管理人员的平均薪酬水平进行对比分析。

公司管理费用的人员平均薪酬高于可比公司新农股份、海利尔，低于苏利股份、丰山集团，整体处于可比公司合理区间内。

（3）公司与同行业可比公司研发人员的平均薪酬水平如下：

单位：万元/人

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
新农股份	未披露	14.90	15.90	12.29
苏利股份	未披露	14.62	19.29	17.51
海利尔	未披露	6.89	8.46	7.84
丰山集团	未披露	21.85	15.69	17.14
可比公司平均值	未披露	14.57	14.84	13.69
发行人	6.21	14.28	12.32	11.92

注 1：数据来自可比公司年报。研发人员平均薪酬=研发费用中人员薪酬相关费用/研发人员人数。

注 2：2023 年 1-6 月平均工资为半年度平均工资，未年化计算；由于可比公司 2023 年半年报中未披露员工人数信息，故未与 2023 年 1-6 月同行业可比公司研发人员的平均薪酬水平进行对比分析。

2020 年和 2022 年，发行人研发人员平均薪酬高于海利尔，略低于同行业内可比公司平均值，主要原因系发行人处于中部地区，工资水平由于区位因素相较于同行业其他可比公司所在地（东部沿海）较低。报告期内，公司研发人员平均薪酬逐年上涨，与发行人逐年增加研发投入的实际情况相符。

综上，发行人列入期间费用的平均薪酬高于其所处地区的平均薪酬水平，与同行业可比公司相比，由于各个公司所处的地区、业务规模、研发投入等具有一定的差异性，列入期间费用的平均薪酬之间的差异具有合理性。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅发行人销售费用、管理费用、研发费用明细表、员工花名册、各月工资发放表；

(2) 核查销售人员、管理人员、研发人员人数、级别分布、入职时间分布等信息；

(3) 查阅发行人人力资源管理制度，访谈发行人人力资源部门负责人、董事会秘书，了解发行人薪酬体系、考核制度、绩效奖金计提和发放制度、报告期各期各部门人员及员工薪酬变动的原因等；

(4) 复核人员变动情况、薪资构成、人均工资计算过程以及薪酬归集情况，并与同行业可比公司、同地区平均工资进行对比分析。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人销售费用、管理费用、研发费用中的薪酬变动具有合理原因，销售费用、管理费用、研发费用中的员工数量、平均薪酬与发行人的业务模式、业务规模匹配，管理费用、销售费用和研发费用中的奖金与发行人绩效具有一定匹配关系；发行人员工平均薪酬高于同地区薪酬水平，与同行业可比公司存在差异原因具有合理性。

四、说明管理费用中的安全环保费、检测维修费的具体内容、交易对象及对应金额、报告期内波动的原因；咨询服务费、业务招待费、车辆费用差旅费、其他报告期内波动的原因

(一) 报告期内，发行人管理费用中安全环保费具体内容、交易对象及对应金额

1、发行人管理费用中安全环保费具体内容

发行人的安全生产费包括生产过程中产生的危废（包括废水、废气及固废）处置费用、安全消防环保设施的维护更新费用、安全环保设施的折旧费用、安全培训费用及安全生产劳保用品支出等。

2、发行人安全环保费主要交易对象及对应金额

单位：万元

年度	序号	交易对象	金额	占比	内容
2023年1-6月	1	合肥和嘉环境科技有限公司	134.93	14.90%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥

年度	序号	交易对象	金额	占比	内容
	2	阜阳中化化成环保科技有限公司	108.96	12.04%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥
	3	淮南弘盛环保科技有限公司	108.70	12.01%	盐渣
	4	威立雅环境服务（淮北）有限公司	83.11	9.18%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥
	5	安徽东华通源生态科技有限公司	74.13	8.19%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥
	合计		509.84	56.32%	
2022年	1	安徽东华通源生态科技有限公司	341.41	19.37%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥
	2	淮南弘盛环保科技有限公司	309.27	17.55%	盐渣
	3	芜湖海创环保科技有限公司	288.64	16.38%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥
	4	阜阳中电联环保科技有限公司	168.78	9.58%	蒸馏釜残留、盐渣
	5	合肥和嘉环境科技有限公司	136.61	7.75%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥
	合计		1,244.71	70.63%	
2021年	1	淮南弘盛环保科技有限公司	557.83	37.91%	盐渣
	2	安徽东华通源生态科技公司	212.30	14.43%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥
	3	芜湖海创环保科技有限公司	119.09	8.09%	农药污泥、蒸馏釜残留
	4	安徽浩悦环境科技有限公司	82.65	5.62%	蒸馏釜残留、盐渣、农药污泥
	5	合肥联熹污水处理有限公司	61.77	4.20%	废水
	合计		1,033.64	70.25%	
2020年	1	芜湖海创环保科技有限公司	187.29	20.95%	农药污泥，蒸馏釜残留
	2	合肥联熹污水处理有限公司	123.65	13.83%	废水
	3	铜陵正源环境工程科技公司	113.17	12.66%	固废产品，蒸馏釜残留
	4	澳新环保科技有限公司	96.20	10.76%	盐渣，蒸馏釜残留
	5	淮南弘盛环保科技有限公司	45.91	5.14%	盐渣
	合计		566.22	63.35%	

注：芜湖海创环保科技有限责任公司数据包括其子公司宁国海螺环保科技有限公司

3、报告期内安全环保费波动的原因

报告期内，发行人管理费用中安全环保费分别为 893.77 万元、1,471.42 万元、1,762.38 万元和 905.31 万元，呈上升趋势，主要系 2020 至 2022 年丙硫菌唑产

量逐年增加及 2023 年 1-6 月环磷酮产量的增加，相应产生的固体废物也随之增加，处置支出相应增长。

（二）报告期内，发行人管理费用中检测维修费具体内容、交易对象及对应金额

1、发行人管理费用中检测维修费具体内容

报告期内，发行人管理费用中的检测维修费主要是厂区建（构）筑物的维护费、排水管道检测维护、生产管道设施维护（如保温、防腐）以及定期停产检修期间车间的检修维护支出等。

2、发行人检测维修费主要交易对象及对应金额

单位：万元

年度	序号	交易对象	金额	占比	内容
2023 年 1-6 月	1	东至县天润化工设备有限公司	50.00	59.28%	生产设施检修
	2	安徽坤韬建设工程有限公司	22.00	26.08%	生产设施防腐及保温维护
	3	安徽华恒达建设工程有限公司	7.72	9.15%	生产设施检修
	合计		79.72	94.52%	
2022 年	1	安徽坤韬建设工程有限公司	189.14	45.82%	生产设施防腐及保温维护
	2	维修领料	117.43	28.45%	定期维检
	3	合肥文顺高空建筑防腐维修有限公司	55.05	13.34%	生产设施防腐维护
	4	宏顺建设工程有限公司	28.99	7.02%	生产设施防腐维护
	合计		390.61	94.62%	
2021 年	1	维修领料	169.47	43.92%	定期维检
	2	宏顺建设工程有限公司	60.00	15.55%	生产设施保温维护
	3	江苏省中瑞设备安装有限公司	56.31	14.59%	生产设施检修
	4	安徽同利防腐安装总公司	53.85	13.96%	生产设施防腐维护
	5	合肥千里马市政工程有限公司	20.05	5.20%	管道检测、改造
	合计		359.69	93.21%	
2020 年	1	维修领料	135.89	33.66%	定期维检
	2	安徽坤韬建设工程有限公司	160.20	39.68%	建（构）筑物维护费
	3	泗县复合建筑保温材料综合门市部	101.38	25.11%	生产设施保温维护
	合计		397.47	98.45%	

3、报告期内检测维修费波动的原因

报告期内，发行人管理费用中检测维修费分别为 403.75 万元、385.87 万元、412.80 万元和 **84.34 万元**，从上表可以看出，**2020 年至 2022 年**公司定期维修领料无重大变化，变动的主要原因系生产设施保温、防腐维护和其他检修检测影响。**2023 年 1-6 月**公司检测维修费较少，系公司检测维修主要在下半年发生。

（三）咨询服务费、业务招待费、车辆费用差旅费、其他报告期内波动的原因

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
咨询服务费	69.39	197.65	99.16	104.77
业务招待费	71.27	106.53	78.34	47.95
车辆及差旅费	46.65	94.91	86.36	105.12
其他	3.34	38.77	45.30	95.21

1、咨询服务费

2022 年咨询服务费较大，系发行人聘请的中介机构费用增加所致。

2、业务招待费

报告期内，业务招待费有所上升，主要系公司业务规模增长，业务招待费用有所增加所致。

3、车辆及差旅费

报告期内，车辆及差旅费较为稳定，未随销售收入增长而增长，系受新冠疫情影响，公司**管理**人员出差受限所致。

4、其他

2020 年其他费用中 95.21 万元，系核销长账龄预付款项，将此费用计入管理费用。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

(1) 查阅发行人管理费用明细账，对发行人主要管理费用项目进行分析性复核，包括报告期变动趋势分析、与业务规模的配比情况分析等，并与可比上市公司进行对比；

(2) 核查各项费用中大额支出的合同、发票、银行支付凭证等原始资料，核查费用产生的真实性、会计处理的准确性；

(3) 对报告期内管理费用进行截止性测试；

(4) 查阅同行业可比公司公开披露信息，与发行人报告期各期管理费用明细进行对比分析；

(5) 查阅同行业可比公司的主要业务和主要产品，了解发行人同行业可比公司认定的合理性及相关数据的可比性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人管理费用真实、准确、完整，各项目波动的原因合理。

五、结合业务类别及竞争格局、经营模式、期间费用具体构成等差异情况，分析报告期销售费用率、管理费用率、研发费用率、财务费用率与同行业可比公司的差异及原因

(一) 公司与可比公司的业务类别、竞争格局和经营模式差异情况

1、从业务类别来看，公司的产品类别及应用的领域与可比公司不同。

2、从竞争格局来看，报告期内，公司的业务规模小于同行业可比公司。

(1) 公司的销售规模小于同行业可比公司，同行业可比公司的销售规模在 10-46 亿元之间，公司的销售规模在 6-15 亿元之间。

(2) 公司的人员规模小于同行业可比公司，同行业可比公司人员规模在 1,300-2,900 人之间，发行人的人员规模在 400-510 人之间。

3、从经营模式来看，相较于同行业可比上市公司，发行人客户集中度不高、直销模式收入高于经销模式，直销模式销售收入增长较快。

发行人与同行业可比公司的业务类别及竞争格局、经营模式等存在差异，导

致期间费用率存在差异。

（二）报告期销售费用率、管理费用率、研发费用率、财务费用率与同行业可比公司的差异及原因

1、销售费用率

（1）报告期内，公司销售费用率与同行业可比公司的对比情况如下：

公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
新农股份	6.36%	4.61%	5.02%	3.82%
苏利股份	1.09%	0.53%	0.68%	0.84%
海利尔	3.69%	3.94%	4.64%	4.92%
丰山集团	4.03%	3.01%	2.85%	2.79%
平均值	3.79%	3.02%	3.30%	3.09%
本公司	1.95%	1.91%	2.48%	3.08%

注：数据来源：wind 资讯，为保证数据可比性，报告期同行业公司销售费用率均作还原，按报告期内将“销售费用-运输费”重分类至营业成本的计算。

（2）报告期内，公司与同行业可比公司销售费用主要明细占营业收入的比例如下：

项目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	平均数	发行人
2023 年 1-6 月						
薪酬	3.48%	0.60%	1.89%	2.00%	1.99%	1.05%
差旅费	1.42%	0.19%	0.74%	0.61%	0.74%	0.31%
宣传及会务费	1.19%	0.11%	0.37%	0.13%	0.45%	0.30%
小计	6.09%	0.89%	3.00%	2.74%	3.18%	1.66%
2022 年						
薪酬	2.30%	0.33%	2.02%	1.43%	1.52%	1.05%
差旅费	1.02%	0.08%	0.85%	0.41%	0.59%	0.23%
宣传及会务费	0.95%	0.02%	0.47%	0.24%	0.42%	0.30%
小计	4.27%	0.42%	3.34%	2.09%	2.53%	1.59%
2021 年						
薪酬	2.51%	0.37%	2.43%	1.33%	1.66%	1.27%
差旅费	1.04%	0.08%	1.10%	0.44%	0.66%	0.37%
宣传及会务费	1.18%	0.07%	0.57%	0.42%	0.56%	0.43%

项目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	平均数	发行人
小计	4.73%	0.52%	4.11%	2.19%	2.89%	2.07%
2020 年						
薪酬	1.76%	0.45%	2.64%	1.28%	1.53%	1.57%
差旅费	0.79%	0.10%	1.17%	0.35%	0.60%	0.55%
宣传及会务费	1.05%	0.07%	0.50%	0.49%	0.53%	0.61%
小计	3.59%	0.62%	4.31%	2.12%	2.66%	2.73%

(3) 差异及原因分析

公司销售费用主要由职工薪酬、差旅费和宣传及会务费构成，各期占销售费用的比例均超过 70%，对销售费用率的影响较大，主要分析上述三项费用：

1) 职工薪酬

报告期内，公司销售人员薪酬占营业收入的比例与同行业可比公司对比情况如下：

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	3.48%	2.30%	2.51%	1.76%
苏利股份	0.60%	0.33%	0.37%	0.45%
海利尔	1.89%	2.02%	2.43%	2.64%
丰山集团	2.00%	1.43%	1.33%	1.28%
同行业平均	1.99%	1.52%	1.66%	1.53%
发行人	1.05%	1.05%	1.27%	1.57%

由上表可见，公司销售人员薪酬占各期营业收入的比例与丰山集团相近，高于苏利股份，低于新农股份和海利尔，处于行业区间范围内，不存在明显异常。公司销售分为境内销售和境外销售，经过二十多年的业务沉淀，公司与境内客户已建立了稳定的合作关系，境外业务主要为原药业务，客户维系成本较低，销售部门设置也较为精简，除国内各大区有固定售后人员外，销售人员以境外销售和 sales 内勤为主，境外销售人员主要以电话、邮件联系为主，销售内勤不承担额外的客户开拓和产品推介工作，因此薪酬与公司业绩不存在明显的挂钩。

报告期内，随着主营业务规模的扩张以及丙硫菌唑、环磺酮投入市场使得公司销售规模产生明显的增长，导致当年销售费用中职工薪酬占营业收入的比例下降。

2) 宣传及会务费

报告期内，宣传及会务费占营业收入的比例与同行业可比公司（市场推广费）对比情况如下：

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	1.19%	0.95%	1.18%	1.05%
苏利股份	0.11%	0.02%	0.07%	0.07%
海利尔	0.37%	0.47%	0.57%	0.50%
丰山集团	0.13%	0.24%	0.42%	0.49%
同行业平均	0.45%	0.42%	0.56%	0.53%
发行人	0.30%	0.30%	0.43%	0.61%

由上表可见，公司宣传及会议费占各期营业收入的比例与海利尔相近，高于苏利股份和丰山集团，低于新农股份，处于行业区间范围内。公司宣传及会议费主要是用于市场推广而召开的经销商会议费用。报告期内，随着主营业务规模的扩张，以及受新冠疫情影响，导致会议费占营业收入的比例下降。

3) 差旅费用

报告期内，差旅费用占营业收入的比例与同行业可比公司对比情况如下

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	1.42%	1.02%	1.04%	0.79%
苏利股份	0.19%	0.08%	0.08%	0.10%
海利尔	0.74%	0.85%	1.10%	1.17%
丰山集团	0.61%	0.41%	0.44%	0.35%
同行业平均	0.74%	0.59%	0.66%	0.60%
发行人	0.31%	0.23%	0.37%	0.55%

报告期内，公司差旅费占各期营业收入的比例处于行业区间范围内。

综合上述分析，公司销售费用率与同行业平均水平相近，具备合理性。

2、管理费用率

(1) 报告期内，公司管理费用率与同行业可比上市公司对比情况如下：

证券代码	公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
002942.SZ	新农股份	9.86%	7.30%	7.05%	5.50%
603585.SH	苏利股份	4.68%	3.37%	3.53%	4.77%
603639.SH	海利尔	5.50%	6.93%	5.79%	5.25%
603810.SH	丰山集团	4.01%	3.65%	5.91%	6.21%
平均值		6.01%	5.31%	5.57%	5.43%
本公司		2.42%	3.12%	3.98%	4.59%

(2) 可比公司的主要管理费用项目占管理费用总额比例列示

项目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	发行人
2023 年 1-6 月					
职工薪酬	56.53%	46.85%	25.01%	44.00%	20.16%
折旧与摊销	15.55%	31.83%	23.67%	18.36%	9.86%
办公费用	2.61%	3.99%	12.15%	9.70%	11.93%
停工损失	13.03%	-	-	-	-
安全环保费	0.36%	-	5.50%	-	43.14%
检修费用	-	0.37%	22.05%	0.08%	4.02%
股份支付费用	-	-	3.45%	-	0.94%
合计	88.08%	83.04%	91.83%	72.14%	90.05%
2022 年					
职工薪酬	54.97%	46.73%	22.52%	40.52%	19.84%
折旧与摊销	14.72%	23.51%	17.82%	10.66%	11.88%
办公费用	2.49%	3.16%	9.48%	17.48%	8.17%
停工损失	10.72%	-	22.17%	-	-
安全环保费	0.46%	-	4.73%	-	38.26%
检修费用	-	7.17%	1.73%	0.92%	8.96%
股份支付费用	-	-	9.59%	0.61%	1.77%
合计	83.36%	80.56%	88.05%	70.19%	88.88%
2021 年					
职工薪酬	56.20%	52.61%	28.18%	27.36%	19.72%
折旧与摊销	11.74%	19.74%	25.16%	6.63%	8.13%
办公费用	3.64%	4.70%	9.77%	10.70%	7.18%
停工损失	9.42%	-	-	2.65%	-
安全环保费	0.45%	-	5.47%	-	39.83%

项目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	发行人
检修费用	-	1.44%	2.59%	23.86%	10.45%
股份支付费用	-	-	15.39%	5.92%	4.60%
合计	81.45%	78.49%	86.57%	77.12%	89.91%
2020 年					
职工薪酬	58.11%	43.95%	23.48%	21.66%	23.58%
折旧与摊销	11.29%	28.74%	24.58%	6.98%	4.97%
办公费用	4.59%	4.24%	10.27%	12.39%	11.59%
停工损失	1.21%	-	-	2.35%	-
安全环保费	0.48%	-	5.46%	-	29.27%
检修费用	-	2.63%	10.13%	24.05%	13.22%
股份支付费用	-	-	2.98%	-	5.81%
合计	75.67%	79.56%	76.89%	67.42%	88.44%

(3) 差异及原因分析

公司管理费用主要由安全环保费、职工薪酬、检测维修费和折旧与摊销费构成，各期合计占管理费用的比例均超过 70%，故对管理费用率的影响较大，具体项目分析如下：

1) 安全环保费

报告期内，公司安全环保费占营业收入的比例与同行业可比公司对比情况如下：

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	0.04%	-	-	-
苏利股份	-	-	-	-
海利尔	0.30%	0.33%	0.32%	0.29%
丰山集团	-	-	-	-
同行业平均	0.17%	0.33%	0.32%	0.29%
发行人	1.04%	1.20%	1.58%	1.34%

注：2020 年-2022 年，新农股份安全环保费发生额分别为 31.30 万元、36.63 万元、42.31 万元，因其营业收入规模较大，故占营业收入比例小于 0.01%。

公司安全环保费占各期营业收入的比例较可比公司高，主要系 2020 年发生“9.25 安全生产事件”后，公司加大了安全生产管理，提高安全生产投入，同时，

国家环保政策日趋严格，公司安全、环保投入有所增加。

2) 职工薪酬

报告期内，公司管理人员薪酬占营业收入的比例与同行业可比公司对比情况如下：

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	5.57%	4.01%	3.96%	3.19%
苏利股份	2.19%	1.58%	1.86%	2.10%
海利尔	1.38%	1.56%	1.63%	1.23%
丰山集团	1.77%	1.48%	1.62%	1.35%
同行业平均	2.73%	2.16%	2.27%	1.97%
发行人	0.49%	0.62%	0.78%	1.08%

由上表可见，公司管理人员薪酬占各期营业收入的比例低于同行业可比公司，主要系发行人处于中部地区，工资水平由于区位因素相较于同行业其他可比公司所在地（东部沿海）较低。

3) 检修费用

报告期内，公司检修费用占营业收入的比例与同行业可比公司对比情况如下：

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	-	-	-	-
苏利股份	0.02%	0.24%	0.05%	0.13%
海利尔	1.21%	0.12%	0.15%	0.53%
丰山集团	-	0.03%	1.41%	1.49%
同行业平均	0.62%	0.13%	0.54%	0.72%
发行人	0.10%	0.28%	0.42%	0.61%

由上表可见，公司检修费用占各期营业收入的比例与行业平均值相近，不存在明显异常。

4) 折旧与摊销

报告期内，公司折旧与摊销占营业收入的比例与同行业可比公司对比情况如下：

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	1.53%	1.07%	0.83%	0.62%
苏利股份	1.49%	0.79%	0.70%	1.37%
海利尔	1.30%	1.23%	1.46%	1.29%
丰山集团	0.74%	0.39%	0.39%	0.43%
同行业平均	1.27%	0.87%	0.84%	0.93%
发行人	0.24%	0.37%	0.32%	0.23%

由上表可见，公司折旧与摊销占各期营业收入的比例低于同行业公司平均水平，主要系报告期内公司办公用房前期为租赁房产，已于 2022 年下半年新购置办公楼。

综上，报告期内，公司管理费用率低于同行业可比公司管理费用率平均水平，主要系发行人下属子公司较少，机构较为精简，所需管理、行政人员人数及薪酬规模相应较小所致。

3、研发费用率

（1）研发费用率与同行业可比公司对比情况

证券代码	公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
002942.SZ	新农股份	6.75%	5.63%	6.51%	5.23%
603585.SH	苏利股份	5.18%	4.39%	4.93%	5.52%
603639.SH	海利尔	5.25%	5.16%	4.42%	4.36%
603810.SH	丰山集团	2.77%	2.89%	2.91%	3.19%
平均值		4.99%	4.52%	4.69%	4.57%
发行人		2.53%	2.94%	3.10%	4.13%

数据来源：wind 资讯

（2）主要研发费用明细构成占比列示

项目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	发行人
2023 年 1-6 月					
职工薪酬	44.37%	44.53%	17.34%	71.66%	22.05%
直接投入	40.65%	41.15%	78.37%	2.33%	22.57%
研发试验费	2.65%	—	—	11.85%	49.88%
合计	87.67%	85.68%	95.71%	85.84%	94.51%

项目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	发行人
2022 年					
职工薪酬	38.62%	30.98%	17.28%	63.62%	20.39%
直接投入	43.82%	53.22%	69.66%	5.42%	22.24%
研发试验费	4.38%	-	-	14.39%	47.25%
合计	86.82%	84.20%	86.94%	83.43%	89.88%
2021 年					
职工薪酬	32.75%	33.81%	22.16%	59.39%	23.11%
直接投入	54.08%	51.83%	67.29%	3.79%	10.92%
研发试验费	4.40%	-	-	15.97%	54.56%
合计	91.23%	85.64%	89.46%	79.14%	88.59%
2020 年					
职工薪酬	33.10%	38.49%	15.88%	66.45%	21.70%
直接投入	51.29%	45.33%	67.46%	1.73%	11.80%
研发试验费	5.87%	-	-	1.56%	54.99%
合计	90.26%	83.82%	83.34%	69.74%	88.49%

(3) 差异及原因分析

同行业可比公司在产品类型、结构比例、生产工艺、应用场景的各个环节与发行人存在一定的差异，研发所需投入有所不同。

公司研发试验费占比较同行业可比公司高，直接投入低于同行业可比公司，主要因为公司从事农药原药及制剂产品的研发，研发活动主要以产品的小试、登记试验、中试为主。报告期内公司研发活动主要涉及的产品为丙硫菌唑扩大使用范围、新产品环磺酮和砒吡草唑的研发，项目处于小试和登记试验阶段，小试阶段主要在实验室进行，耗用研发材料较少，登记试验阶段主要委托第三方进行，因此报告期内公司研发领用材料较少。研发领用材料和研发项目所处阶段相吻合，实际研发领用材料类型和各研发项目所需材料匹配。

4、财务费用率

(1) 财务费用率与同行业可比公司对比情况

证券代码	公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
002942.SZ	新农股份	-0.68%	-1.02%	0.24%	0.88%

证券代码	公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
603585.SH	苏利股份	-1.14%	-1.32%	-0.52%	-0.79%
603639.SH	海利尔	-1.39%	-1.57%	0.63%	1.47%
603810.SH	丰山集团	0.26%	-0.26%	0.20%	0.32%
平均值		-0.74%	-1.04%	0.14%	0.47%
发行人		-0.08%	0.23%	0.14%	0.36%

(2) 主要财务费用明细构成占比列示

项目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	发行人
2023 年 1-6 月					
利息收支净额	23.76%	57.42%	-2.67%	266.85%	32.42%
汇兑损失	81.95%	47.69%	109.61%	-202.46%	129.46%
手续费支出	-5.71%	-5.11%	-6.94%	35.61%	-61.88%
合计	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
2022 年					
利息收支净额	12.15%	-6.69%	5.39%	-257.85%	47.78%
汇兑损失	92.93%	109.31%	100.73%	388.22%	-13.73%
手续费支出	-5.08%	-2.61%	-6.12%	-30.37%	65.93%
合计	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	99.98%
2021 年					
利息收支净额	-6.05%	155.62%	25.53%	-51.85%	116.71%
汇兑损失	83.98%	-45.97%	59.56%	106.39%	-99.55%
手续费支出	22.07%	-9.64%	14.91%	45.46%	77.68%
合计	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	94.84%
2020 年					
利息收支净额	0.04%	211.93%	0.16%	-70.13%	91.40%
汇兑损失	73.02%	-109.69%	90.60%	147.41%	0.06%
手续费支出	3.64%	-2.24%	9.25%	22.71%	8.54%
合计	76.71%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

(3) 差异及原因分析

由上表可见，报告期内公司财务费用率与同行业可比公司存在一定差异，主要原因系公司的业务规模小于同行业可比公司，资金借贷规模较小，同时各期汇兑损益受汇率波动的影响程度不同。

综上分析，报告期内，公司销售费用率、管理费用率、研发费用率、财务费用率与同行业可比公司存在差异，原因具备合理性。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅发行人销售费用、管理费用、财务费用、研发费用明细账，对发行人主要费用项目、变动趋势、与业务规模的配比情况等进行分析性复核；

（2）查阅同行业可比公司公开披露信息，了解同行业可比公司销售费用、管理费用、财务费用、研发费用各费用项目的变动原因，并与发行人进行对比分析；

（3）核查各项费用中大额支出的合同、发票、银行支付凭证等原始资料，核查费用产生的真实性、会计处理的准确性；

（4）对报告期内期间费用进行截止性测试。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人期间费用真实、准确、完整，销售费用率、管理费用率、研发费用率、财务费用率与同行业可比公司的差异具有合理性。

六、说明期间费用的归集是否准确，是否存在漏记或者跨期确认的情形，是否存在关联方或前关联方为发行人承担费用的情况

（一）期间费用的归集是否准确，是否存在漏记或者跨期确认的情形

报告期内，公司每月结账前对于当月已经发生且已经取得原始凭证的支出，根据原始凭证金额计入当期损益；对于尚未取得原始凭证的支出，由业务部门计提已发生的金额，财务部门据此进行预提。报告期内，公司期间费用率水平合理，期间费用各项组成与同行业可比公司的差异符合生产经营的实际情况，具有合理性。公司严格按照《企业会计准则》的相关规定对期间费用进行确认和计量，报告期内期间费用归集准确，不存在漏记或者跨期确认的情形。

（二）是否存在关联方或前关联方为发行人承担费用的情况

不存在关联方或前关联方为公司承担费用的情形。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

（1）访谈了发行人财务负责人，了解期间费用的归集核算方法；

（2）对期间费用进行截止性测试，检查期后相关费用的列支情况，核查费用是否存在漏记或跨期确认的情况；

（3）获取发行人董监高等关联方银行流水，检查是否存在为发行人承担费用的情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人期间费用的归集准确，不存在漏记或者跨期确认的情形，不存在关联方或前关联方为发行人承担费用的情况。

问题 14.关于应收账款、应收票据、其他应收款

申请文件显示：

(1)报告期各期末，发行人应收票据账面价值分别为 1,868.46 万元、3,534.32 万元、3,504.75 万元，应收款项融资账面价值分别为 383.48 万元、75.01 万元、0。截至 2021 年 12 月 31 日，已背书或贴现且尚未到期的应收票据终止确认余额 6,192.42 万元，未终止确认余额 3,504.75 万元。

(2)报告期各期末，发行人应收账款账面价值分别为 6,473.17 万元、6,266.92 万元和 6,172.81 万元，占营业收入比例为 12.25%、9.42%和 6.65%，呈逐年下降趋势。

请发行人：

(1) 说明报告期各期应收票据的背书、贴现、质押情况，在现金流量表中的列示方式及具体影响金额，各期末应收票据具体情况，是否符合终止确认条件。

(2) 说明报告期应收票据出票方是否属于与发行人签订经济合同的往来客户，报告期发行人是否存在无真实交易背景的票据往来，是否存在使用无真实贸易背景的应收票据进行融资情形。

(3) 说明各期末应收票据期后收款情况，有无到期无法兑付、应收票据与应收账款相互转换的具体情形；商业承兑汇票、信用等级较高的银行承兑汇票、信用等级一般的银行承兑汇票计提坏账的具体方法和报告期计提具体情况，坏账准备计提的充分性。

(4) 分析并说明公司通过承兑汇票收款占公司销售回款的比例与同行业可比公司的差异及合理性；通过背书支付采购款的金额及占公司采购额的比例，分析通过背书支付采购款的金额占公司采购额的比例与同行业可比公司的差异及合理性。

(5) 说明报告期内主要客户信用政策变化、原因及合理性，并结合信用政策变化、回款情况等分析分析报告期应收账款周转率变动原因及合理性，与同行业可比公司对比并说明差异及原因。

(6) 结合销售收入变动、信用政策、回款情况等说明前五大应收账款客户变动的原因，与各期销售收入前五大客户的对应关系和差异。

(7) 说明各期末逾期 3 个月以内、3-6 个月、6-12 个月的应收账款金额、占比、坏账计提情况、期后回款金额及比例；各期末期后 3 个月以内、3-6 个月、6-12 个月的回款金额及占比；各期末前十名逾期客户、逾期原因、逾期金额、占期末逾期应收账款总额的比例、坏账准备计提、各客户期后已回款金额及比例；结合上述分析说明报告期应收账款坏账准备计提的充分性。

请保荐人、申报会计师核查并发表明确意见，并说明对各期末应收账款核查过程、结论。

答复：

一、说明报告期各期应收票据的背书、贴现、质押情况，在现金流量表中的列示方式及具体影响金额，各期末应收票据具体情况，是否符合终止确认条件

(一) 报告期内应收票据的背书、贴现、质押情况

报告期内，公司的应收票据均为银行承兑汇票，应收票据的背书、贴现、质押情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
应收票据背书金额	15,164.47	22,131.90	17,092.55	11,649.73
其中：终止确认金额	11,329.14	20,478.32	13,587.81	8,422.21
未终止确认金额	3,835.33	1,653.58	3,504.75	3,227.52
应收票据贴现金额	-	-	-	-
应收票据质押金额	-	-	-	-

报告期内，发行人应收票据的减少，主要为背书转让，存在少量到期托收票据，未发生应收票据贴现或质押情形。

(二) 报告期内应收票据的背书、贴现、质押情况在现金流量表中的列示方式及具体影响金额

单位：万元

项 目	现金流量表列示方式	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
到期托收	应收票据背书金额未记入“销售商品、提供劳务收到的现金”，也未记入“购买商品、接受劳务支付的现金”	-	-	527.60	79.20
应收票据背书		15,164.47	22,131.90	17,092.55	11,649.73
应收票据贴现	不适用	-	-	-	-

（三）各期末应收票据具体情况，是否符合终止确认条件

1、各期末应收款项融资具体情况

单位：万元

票据类型	2023-6-30	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
终止确认金额	10,744.64	6,616.23	6,192.42	2,593.15
未终止确认金额	1,240.82	-	-	75.01

2、各期末应收票据具体情况

单位：万元

票据类型	2023-6-30	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
已背书未到期金额	3,835.33	1,653.58	3,227.52	3,534.32
期末持有金额	270.56	-	306.80	-
合计	4,105.88	1,653.58	3,504.75	3,534.32

3、是否符合终止确认条件

根据《企业会计准则》及相关规定，企业在发生金融资产转移时，应当评估其保留金融资产所有权上的风险和报酬的程度，转移了金融资产所有权上几乎所有风险和报酬的，应当终止确认该金融资产。

报告期内，发行人已背书但尚未到期的银行承兑汇票的承兑人，为信用等级较高的银行，即“6+9”银行，到期不获支付的可能性较低；截止目前，发行人无被背书人或银行因票据无法承兑向发行人追索的情形；因此在将“6+9”银行票据背书转让时，视为相关资产所有权上几乎所有的风险和报酬已经转移。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈发行人财务负责人，了解发行人票据结算相关内控制度，了解发行人报告期内应收票据的坏账计提政策；

（2）获取发行人报告期各期应收票据备查簿、应收票据明细账，核查应收账款与应收票据之间的转换核算、应收票据的到期时间等。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期发行人应收票据的减少大部分为背书转让，未发生应收票据贴现或质押情形；应收票据背书、托收在现金流量表中已列示，列示方式不影响经营活动现金净流量；各期末已终止确认但尚未到期的应收票据符合终止确认条件。

二、说明报告期应收票据出票方是否属于与发行人签订经济合同的往来客户，报告期发行人是否存在无真实交易背景的票据往来，是否存在使用无真实贸易背景的应收票据进行融资情形

报告期各期，发行人应收票据结算及相应客户的销售收入情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
当期收到票据金额	16,675.85	22,131.90	17,238.34	11,495.61
票据结算客户当期收入金额	23,117.38	34,834.17	27,016.28	27,221.38
占比	72.14%	63.54%	63.81%	42.23%

报告期内，应收票据出票方并非均是公司签订经济合同的往来客户，若票据直接由客户开出，则出票方为与公司签订经济合同的往来客户。报告期内，公司应收票据前手均为与公司签订经济合同的往来客户，均存在真实交易情况，不存在无真实交易背景的票据往来，不存在使用无真实贸易背景的应收票据进行融资情形。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

(1) 访谈发行人财务负责人，了解发行人票据结算相关内控制度；

(2) 获取发行人报告期各期应收票据备查簿、应收票据明细账，并按照应收票据前手对应收票据进行分类统计；

(3) 获取发行人报告期内客户收入明细表，并将应收票据出票方或背书转让方统计情况与客户收入明细进行核对；

(4) 获取发行人报告期内主要客户销售合同核查发行人主要客户票据结算是否符合合同的相关约定；获取主要客户相关的销售发票、客户验收资料等原始凭证，核查相关交易是否存在真实贸易背景。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人应收票据出票方或背书转让方均为与发行人签订经济合同的往来客户；发行人不存在无真实交易背景的票据往来，不存在使用无真实贸易背景的应收票据进行融资情形。

三、说明各期末应收票据期后收款情况，有无到期无法兑付、应收票据与应收账款相互转换的具体情形；商业承兑汇票、信用等级较高的银行承兑汇票、信用等级一般的银行承兑汇票计提坏账的具体方法和报告期计提具体情况，坏账准备计提的充分性

(一) 说明各期末应收票据期后收款情况，有无到期无法兑付、应收票据与应收账款相互转换的具体情形

1、发行人报告期各期末应收票据期后收款情况

单位：万元

明细	2023-6-30	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
应收票据余额	4,105.88	1,653.58	3,504.75	3,534.32
其中：期末已背书、贴现但尚未到期金额	3,835.33	1,653.58	3,504.75	3,534.32
应收票据期后兑付情况	1,989.47	1,090.81	3,504.75	3,534.32
其中：到期公司托收的应收票据	-	-	-	-
期后背书或贴现票据到期兑付	270.56	-	-	-

明细	2023-6-30	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
期末已背书、贴现票据到期兑付	1,718.91	1,090.81	3,504.75	3,534.32

截止 2023 年 8 月 31 日，公司应收票据期后未兑付金额 2,116.41 万元，系票据未到期。除此之外，公司已背书的票据不存在到期未兑付情况。

2、发行人报告期各期末应收款项融资期后收款情况

单位：万元

明细	2023-6-30	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
应收款项融资余额	1,240.82	-	-	75.01
期后回收金额	-	-	-	75.01
其中：到期公司托收的应收票据	-	-	-	-
后背书或贴现票据到期兑付	1,240.82	-	-	75.01

公司对信用等级较高的商业银行承兑的已背书或贴现的银行承兑汇票予以终止确认。截止 2023 年 8 月 31 日，公司已背书或贴现的银行承兑汇票不存在到期未兑付情况，不存在应收票据与应收账款相互转换的情形。

（二）商业承兑汇票、信用等级较高的银行承兑汇票、信用等级一般的银行承兑汇票计提坏账的具体方法和报告期计提具体情况，坏账准备计提的充分性

1、发行人应收票据坏账准备计提情况

报告期内，发行人应收票据均为银行承兑汇票。发行人历史上未发生过兑付风险，未发生被背书人或贴现银行因票据未能到期承兑向发行人追索的情形，因此发行人对应收票据未计提坏账准备。

2、同行业可比公司应收票据坏账准备计提情况

经查询同行业可比上市公司公开资料，报告期内均未对银行承兑汇票计提坏账准备。

综上，发行人对应收银行承兑汇票余额不计提坏账准备，具有合理性。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈发行人财务负责人，了解发行人票据结算相关内控制度，了解发行人报告期内应收票据的坏账计提政策；

（2）获取发行人报告期各期应收票据备查簿、应收票据明细账，核查应收账款与应收票据之间的转换核算、应收票据的到期时间等。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期末公司已背书或贴现的票据不存在到期未兑付情况、应收票据与应收账款相互转换的具体情形；发行人历史上未发生过兑付风险，未发生被背书人或贴现银行因票据未能到期承兑向发行人追索的情形，发行人未对应收票据计提坏账准备具有合理性。

四、分析并说明公司通过承兑汇票收款占公司销售回款的比例与同行业可比公司的差异及合理性；通过背书支付采购款的金额及占公司采购额的比例，分析通过背书支付采购款的金额占公司采购额的比例与同行业可比公司的差异及合理性

（一）说明公司通过承兑汇票收款占公司销售回款的比例与同行业可比公司的差异及合理性

1、发行人通过承兑汇票收款占发行人销售回款的比例

报告期内，公司通过承兑汇票收款占公司销售回款的比例具体如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
通过承兑汇票回款	16,675.85	22,131.90	17,238.34	11,495.61
销售回款金额	69,365.73	162,034.34	111,010.34	72,573.44
其中：销售商品、提供劳务收到的现金	51,345.67	138,561.00	89,915.42	60,234.69
通过承兑汇票回款	16,675.85	22,131.90	17,238.34	11,495.61
应收应付对抵	1,344.22	1,341.44	3,856.58	843.14
承兑汇票收款占销售回款金额的比例	24.04%	13.66%	15.53%	15.84%

注：销售回款金额=销售商品、提供劳务收到的现金+通过承兑汇票回款+应收应付对抵

由上表可见，公司通过承兑汇票收款占公司销售回款的比例较小，主要通过银行转账回款。

2、与同行业可比公司的差异情况及合理性

经查询同行业可比公司公开资料，同行业可比公司均未直接披露通过承兑汇票收款占公司当期销售回款的比例。现将报告期内公司与同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团销售商品、提供劳务收到的现金占营业收入比重的情況对比如下：

单位：万元

年 度	项 目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	平均值	发行人
2023 年1-6 月	销售商品、提供劳务收到的现金(A)	47,166.48	106,988.64	151,748.22	48,748.39	88,662.93	51,345.67
	营业收入(B)	48,483.45	102,504.71	266,311.86	71,048.70	122,087.18	86,638.62
	收现比率(A/B)	97.28%	104.37%	56.98%	68.61%	81.81%	59.26%
2022 年	销售商品、提供劳务收到的现金(A)	118,905.94	281,837.13	383,730.31	130,953.52	228,856.72	138,561.00
	营业收入(B)	124,816.72	315,017.08	453,499.90	170,917.05	266,062.69	147,464.22
	收现比率(A/B)	95.26%	89.47%	84.62%	76.62%	86.49%	93.96%
2021 年	销售商品、提供劳务收到的现金(A)	98,483.60	175,358.84	294,598.53	107,289.70	168,932.67	89,915.42
	营业收入(B)	116,257.10	229,164.87	369,887.86	151,811.11	216,780.24	92,843.72
	收现比率(A/B)	84.71%	76.52%	79.65%	70.67%	77.89%	96.85%
2020 年	销售商品、提供劳务收到的现金(A)	96,594.21	123,615.57	255,389.94	112,276.68	146,969.10	60,234.69
	营业收入(B)	119,367.51	155,861.00	322,718.99	149,408.55	186,839.01	66,554.43
	收现比率(A/B)	80.92%	79.31%	79.14%	75.15%	78.63%	90.50%

由上表可见，2020年-2022年公司收现比率高于同行业可比公司平均值，主要原因系公司营业收入持续增长，同时公司高度重视货款回收及部分产品采取预收货款的销售方式，销售商品、提供劳务收到的现金持续增长，公司销售回款情况良好，销售商品获取现金的能力较强。2023年1-6月销售收现比低于同行业可比公司平均值，主要系公司期初合同负债金额较大，本期实现的销售在前期已收到款项，以及公司部分客户应收款项尚未结算收回，期末应收账款余额增加所致。

（二）说明公司通过背书支付采购款的金额及占公司采购额的比例

1、发行人通过背书支付采购款的金额及占公司采购额的比例

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
背书支付采购款金额	15,164.47	22,131.90	17,238.34	11,495.61
采购总额	84,864.51	109,587.65	82,666.27	48,179.72
背书支付采购款金额占采购额的比例	17.87%	20.20%	20.85%	23.86%

公司通过背书支付采购款金额占采购总额的比例基本稳定。

2、与同行业可比公司的差异情况及合理性

经查询同行业可比公司公开资料，同行业可比公司均未直接披露通过背书支付采购款的金额及占公司采购额的比例。现将报告期内公司与同行业可比公司新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团购买商品、接受劳务支付的现金与营业成本变动对比情况如下：

单位：万元

年度	项 目	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	平均值	发行人
2023 年 1-6 月	购买商品、接受劳务支付的现金（A）	36,045.78	66,244.57	107,168.39	46,209.96	63,917.17	45,675.66
	营业成本（B）	35,614.38	84,704.27	182,300.92	61,442.73	91,015.57	58,264.52
	付现比率（A/B）	101.21%	78.21%	58.79%	75.21%	78.35%	78.39%
2022 年	购买商品、接受劳务支付的现金（A）	78,070.33	201,889.82	286,317.55	91,524.38	164,450.52	90,873.23
	营业成本（B）	92,947.41	244,719.96	333,556.30	142,426.30	203,412.49	112,041.93
	付现比率（A/B）	83.99%	82.50%	85.84%	64.26%	79.15%	81.11%
2021 年	购买商品、接受劳务支付的现金（A）	52,874.78	118,159.65	213,531.20	76,472.35	115,259.50	65,255.22
	营业成本（B）	80,674.61	175,146.41	259,991.50	121,389.26	159,300.45	75,327.72
	付现比率（A/B）	65.54%	67.46%	82.13%	63.00%	69.53%	86.63%
2020 年	购买商品、接受劳务支付的现金（A）	60,071.11	86,658.13	164,261.78	71,104.47	95,523.87	49,961.97
	营业成本（B）	82,602.42	113,872.19	226,244.34	103,783.54	131,625.62	53,458.34
	付现比率（A/B）	72.72%	76.10%	72.60%	68.51%	72.49%	93.46%

由上表可见，报告期内公司付现比率高于同行业可比公司平均值，主要原因系同行业可比公司均为上市公司，品牌效应强，供应商对其赊销政策优越，应付账款付现比率低；而公司为非上市公司，应付账款付现比率高。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈发行人财务负责人，了解发行人票据结算相关内控制度；

（2）获取发行人报告期各期应收票据备查簿、应收票据明细账，并按照应收票据收款金额、背书支付货款情况对应收票据进行分类统计；

（3）查阅同行业可比公司公开资料，对比分析发行人通过承兑汇票收款占销售回款的比例与同行业可比公司的差异及合理性、通过背书支付采购款的金额占采购额的比例与同行业可比公司的差异及合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人通过承兑汇票收款占公司销售回款的比例与同行业可比公司差异具有合理性；发行人通过背书支付采购款的金额占公司采购额的比例与同行业可比公司差异具有合理性。

五、说明报告期内主要客户信用政策变化、原因及合理性，并结合信用政策变化、回款情况等分析报告期应收账款周转率变动原因及合理性，与同行业可比公司对比并说明差异及原因

（一）报告期各期前五名客户信用政策变化、原因及合理性

序号	客户名称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年	信用政策是否发生变化
1	FINCHIMICA S.P.A.	见提单日起 45 天付款		10%预付款，收到提单日起 45 天支付尾款		否
2	GLOBACHEM NV	未采购	见提单日起 30 天支付尾款	10%预付款，收到提单起 30 天付款		否
3	JT AGRO LTD	收到提单日起 60 天付款		收到提单日起 30-90 天付款		否
4	SHARDA CROP CHEM LIMITED	承兑交单 60-90 天	款到发货（信用证）			是
5	UPL LIMITED	款到发货（信用证）				否
6	宁波三江益农化学有限公	货到仓库 30 天付款				否

	司			
7	上海稞莱蔓农业科技有限公司	未采购	款到发货	否
8	上海联睿化工有限公司	款到发货、货到仓库 30 天		否
9	ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	未采购	见提单日起 45 天付款	否
10	辽宁海佳农化有限公司	货到仓库 150 天		否
11	Insecticides (India) ltd	信用证自提单日起 180 天	未采购	否
12	Syngenta Crop Protection AG	发票开具日起 60 日内	未采购	否

实际经营中，公司基于客户的信用资质、合作期限、资金实力等情况确定具体的信用期限。报告期内，发行人对主要客户的信用政策未发生重大变化，不存在通过放宽信用政策实现收入增长的情形。

（二）相关款项回收情况

报告期各期末，公司收入前五名客户期后回款情况如下：

单位：万元

年度	客户名称	销售收入 金额	收入 占比	应收账款 余额	应收账款 余额 占比	回款 金额	最后一笔 还款时间
2023 年 1-6 月	上海联睿化工有限公司	6,315.77	7.29%	831.33	4.31%	831.33	2023.8.31
	辽宁海佳农化有限公司	5,783.30	6.68%	800.00	4.15%	200.00	2023.9.15
	Insecticides (India) Limited	3,038.63	3.51%	3,198.21	16.60%	3,198.21	2023.8.28
	宁波三江益农化学有限公司	2,379.93	2.75%	-	-	-	-
	Syngenta Crop Protection AG	1,978.65	2.28%	-	-	-	-
	合计	19,496.28	22.50%	4,829.54	25.06%	4,229.54	-
2022 年	UPL LIMITED	12,663.68	8.59%	-	-	-	-
	GLOBACHEM NV	12,186.85	8.26%	-	-	-	-
	上海联睿化工有限公司	10,284.36	6.97%	1,807.74	13.81%	1,807.74	2023.1.9
	SHARDA CROP CHEM LIMITED	7,233.42	4.91%	300.50	2.30%	300.50	2023.3.27
	ROTAM AGROCHEMICAL CO.,LTD	5,004.14	3.39%	-	-	-	-
	合计	47,372.45	32.12%	2,108.24	16.10%	2,108.24	-
2021	GLOBACHEM NV	7,351.41	7.92%	1,746.00	25.26%	1,746.00	2022.1.4

年	UPL LIMITED	6,719.58	7.24%	-	-	-	-
	上海联睿化工有限公司	4,526.09	4.87%	176.09	2.55%	176.09	2022.1.7
	宁波三江益农化学有限公司	3,560.31	3.83%	246.63	3.57%	246.63	2022.1.11
	JT AGRO LTD	3,189.30	3.44%	-	-	-	-
	合计	25,346.69	27.30%	2,168.72	31.38%	2,168.72	-
2020年	上海联睿化工有限公司	4,971.33	7.47%	1,073.14	15.36%	1,073.14	2021.1.29
	GLOBACHEM NV	4,557.66	6.85%	441.00	6.31%	441.00	2021.1.15
	SHARDA CROP CHEM LIMITED	3,346.20	5.03%	193.03	2.76%	193.03	2021.1.06
	FINCHIMICA S.P.A.	3,329.67	5.00%	430.83	6.17%	430.83	2021.1.21
	上海稞莱蔓农业科技有限公司	2,389.38	3.59%	-	-	-	-
	合计	18,594.24	27.94%	2,138.00	30.61%	2,138.00	-

注 1：UPL LIMITED 包括：UPL LIMITED、爱利思达生物化学品（上海）有限公司、联磷磷品（上海）有限公司、燕化永乐（乐亭）生物科技有限公司。

注 2：宁波三江益农化学有限公司包括：宁波三江益农化学有限公司、宁波三益生物科技有限公司、上海魏农实业有限公司。

注 3：ROTAM AGROCHEMICAL CO., LTD 包括：ROTAM AGROCHEMICAL CO., LTD、SAS ROTAM AGROCHEMICAL EUROPE、江苏龙灯化学有限公司。

注 4：辽宁海佳农化有限公司包括：辽宁海佳农化有限公司、吉林省八达农药有限公司。

注 5：销售收入系合并数据，应收账款余额系未合并数据。

由上表可知，报告期各期公司前五大客户的期末应收账款回款较为及时。

（三）报告期应收账款周转率变动原因及合理性，与同行业可比公司对比并说明差异及原因

1、报告期应收账款周转率变动原因及合理性

报告期内，公司应收账款周转率具体如下：

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
应收账款周转率（次/年）	5.78	16.18	14.93	10.45

报告期内，公司应收账款周转率分别为 10.45 次/年、14.93 次/年、16.18 次/年、5.78 次/半年。2020 年至 2022 年，公司应收账款周转率逐年增加，主要系公司境内主要直销客户和境外客户回款周期较短，直销客户收入逐年增加，因此公司应收账款周转率逐年上升。2023 年 1-6 月，公司应收账款周转率下降，一方面系 5-7 月为玉米田用药高峰期，且经销商一般在年度结束时结算（通常为 10 月底之前），经销商应收账款余额增加；另一方面营业收入是半年度数据，收

入金额较小所致。

2、同行业可比公司应收账款周转率对比分析

公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
新农股份	3.67	10.17	10.55	10.92
苏利股份	3.51	9.99	8.41	5.78
海利尔	2.52	6.44	6.00	6.59
丰山集团	2.98	10.01	9.40	15.18
平均值	3.17	9.15	8.59	9.62
发行人	5.78	16.18	14.93	10.45

报告期内，公司应收账款周转率整体高于同行业平均水平，主要系公司新产品丙硫菌唑、环磺酮销售情况良好，客户回款较为及时。

综上，报告期内，公司应收账款周转率变动原因具有合理性，与同行业可比公司应收账款周转率不存在重大差异，差异原因具有合理性。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）通过发行人营业收入和销售回款核查，了解发行人报告期各期末应收账款余额情况；

（2）复核计算发行人报告期各期应收账款周转率、应收账款余额占营业收入比例情况；

（3）通过查阅发行人与客户签订的销售合同，访谈发行人财务负责人、销售人员，对发行人主要客户进行函证、实地走访及视频访谈，了解发行人信用政策的制定和实际执行情况；

（4）结合发行人信用政策，分析发行人应收账款余额和应收账款周转率变动的原因；

（5）查询同行业可比公司公开披露信息，计算其应收账款周转率及应收账款余额占营业收入比例情况，结合发行人及同行业可比公司信用政策、结算方式、

销售模式等，对比分析发行人应收账款周转率与同行业可比公司存在差异的原因及合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内主要客户信用政策较为稳定，未发生重大变化；报告期应收账款周转率变动原因具有合理性，与同行业可比公司不存在重大差异，差异原因具有合理性。

六、结合销售收入变动、信用政策、回款情况等说明前五大应收账款客户变动的原因，与各期销售收入前五大客户的对应关系和差异

（一）报告期各期末，公司前五大应收账款客户变动情况如下：

单位：万元

时间	排名	单位名称	应收账款余额	销售收入	期后回款金额	信用政策	销售模式	是否为销售前五名客户
2023年1-6月	1	Insecticides (India) Limited	3,198.21	3,038.63	3,198.21	信用证自提单日起 180 天	直销	是
	2	UPL LIMITED	1,226.07	1,200.46	1,226.07	款到发货 (信用证)	直销	否
	3	Cropnosys India Private Limited	1,120.00	1,070.19	759.61	自提单日起 90 天	直销	否
	4	上海联睿化工有限公司	831.33	6,315.77	831.33	货到仓库 30 天	直销	是
	5	辽宁海佳农化有限公司	800.00	3,911.01	200.00	货到仓库 150 天	直销	是
		合 计	7,175.61	15,536.06	6,215.22			
2022 年	1	SYNGENTA CROP PROTECTION AG	1,983.52	2,028.49	1,983.52	发票开具日起 60 日内	直销	否
	2	上海联睿化工有限公司	1,807.74	10,284.36	1,807.74	款到发货、货到仓库 30 天	直销	是
	3	WIDECOVERLIMITED	1,174.23	1,203.05	1,174.23	自收到提单日起 60 天付款	直销	否
	4	JTAGROLIMITED	782.82	1,662.03	782.82	自收到提单日起 60 天付款	直销	否
	5	江苏华鑫园农业科技有限公司	634.60	639.63	634.60	货到目的港后 30 天付款	直销	否

		合 计	6,382.91	15,817.56	6,382.91			
2021年	1	GLOBACHEM NV	1,746.00	7,351.41	1,746.00	10%预付款, 收到提单起 30 天付款	直销	是
	2	FINCHIMICA S.P.A.	549.34	3,042.29	549.34	10%预付款, 收到提单日起 45 天支付尾款	直销	否
	3	JSC Schelkovo Agrohim	386.99	735.01	386.99	30%预付款, 70%收到提单后 240 天付款	直销	否
	4	内蒙古金田正茂农业发展有限公司	341.78	244.60	18.81	因前期款项尚未结清, 现销售为款到发货	直销	否
	5	NOVASTAR LINK LTD	279.54	273.09	279.54	90 天账期	直销	否
		合 计	3,303.65	11,646.40	2,980.68			
2020年	1	上海联睿化工有限公司	1,073.14	4,971.33	1,073.14	款到发货、货到仓库 30 天	直销	是
	2	颍上县农业农村局	620.55	844.54	620.55	90 天账期	直销	否
	3	GLOBACHEM NV	441.00	4,557.66	441.00	10%预付款, 收到提单起 30 天付款	直销	是
	4	FINCHIMICA S.P.A.	430.83	3,329.67	430.83	10%预付款, 收到提单日起 45 天支付尾款	直销	是
	5	内蒙古金田正茂农业发展有限公司	353.17	212.31	30.20	因前期款项尚未结清, 现销售为款到发货	直销	否
		合 计	2,918.69	13,915.51	2,595.72			

注：2023 年 1-6 月 Insecticides (India) Limited、UPL LIMITED 期后回款金额大于当期销售金额主要系汇兑损益的影响。

报告期各期末，公司应收账款前五名客户发生变动，主要系客户的采购时段分布发生变化所致。直销模式下公司给予客户的信用期一般为 90 天内；经销模式下公司根据其销售额、货款回笼情况、业务合作时间、企业状况信息，约定先款后货、年度赊销额度等信用政策，并约定年末结清当年货款（通常为每年 10 月底之前）。

报告期内，应收账款前五大客户不是收入前五大客户的为 UPL LIMITED、

Cropnosys India Private Limited、SYNGENTA CROP PROTECTION AG、WIDECOVER LIMITED、JT AGRO LIMITED 、FINCHIMICA S.P.A.、JSC Schelkovo Agrohim、NOVASTAR LINK LTD、江苏华鑫园农业科技有限公司、内蒙古金田正茂农业发展有限公司、颍上县农业农村局。境外客户主要系受客户采购时间、境外销售运输时间及信用期影响，导致报告期末前五大应收账款客户非收入前五大客户；内蒙古金田正茂农业发展有限公司应收账款系客户前期逾期款项。

报告期各期末，除内蒙古金田正茂农业发展有限公司、**Cropnosys India Private Limited**、**辽宁海佳农化有限公司**的应收账款未完全收回，其他主要客户欠款均于期后收回。其中，内蒙古金田正茂农业发展有限公司应收账款余额系2015年销售欠款，为维持业务合作，2019年4月欠款方与发行人签订了《还款计划书》，在结清当年销售货款的同时，逐步清偿上述欠款，发行人已按照预期信用损失率全额计提坏账准备；**Cropnosys India Private Limited**、**辽宁海佳农化有限公司**应收账款余额系尚未超过信用期。

综上，报告期各期末，公司前五名应收账款客户变动的原因具有合理性，与报告期各期营业收入前五大客户不完全对应，差异原因具备合理性。

（二）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）通过发行人营业收入和销售回款核查，了解发行人报告期各期末应收账款余额情况；

（2）通过查阅发行人与客户签订的销售合同，访谈发行人财务负责人、销售人员，对发行人主要客户进行函证、实地走访及视频访谈，了解发行人信用政策的制定和实际执行情况；

（3）结合发行人信用政策，分析发行人应收账款余额和主要客户销售收入的对应关系。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期末，公司前五名应收账款客户变动的原因具有合理性，与报告期各期营业收入前五大客户不完全对应，差异原因具备合理性。

七、说明各期末逾期 3 个月以内、3-6 个月、6-12 个月的应收账款金额、占比、坏账计提情况、期后回款金额及比例；各期末期后 3 个月以内、3-6 个月、6-12 个月的回款金额及占比；各期末前十名逾期客户、逾期原因、逾期金额、占期末逾期应收账款总额的比例、坏账准备计提、各客户期后已回款金额及比例；结合上述分析说明报告期应收账款坏账准备计提的充分性

（一）说明各期末逾期 3 个月以内、3-6 个月、6-12 个月的应收账款金额、占比、坏账计提情况、期后回款金额及比例

报告期各期末，应收账款逾期及期后回款的具体情况列示如下：

单位：万元

项目	明细	2023 年 6 月 30 日	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	2020 年 12 月 31 日
逾期 3 个月以内	应收账款余额	886.43	931.24	1,028.62	2,217.66
	占比	55.77%	56.31%	63.10%	76.94%
	坏账准备	44.32	46.56	51.43	110.88
	期后回款金额	545.72	717.95	858.31	2,175.05
	期后回款比例	61.56%	77.10%	83.44%	98.08%
逾期 3-6 个月	应收账款余额	31.82	105.60	-	-
	占比	2.00%	6.39%	-	-
	坏账准备	1.59	5.28	-	-
	期后回款金额	31.82	37.48	-	-
	期后回款比例	100.00%	35.49%	-	-
逾期 6-12 个月	应收账款余额	-	1.14	-	-
	占比	-	0.07%	-	-
	坏账准备	-	0.06	-	-
	期后回款金额	-	1.14	-	-
	期后回款比例	-	100.00%	-	-
逾期 1 年以上	应收账款余额	671.08	615.81	601.53	664.54
	占比	42.22%	37.24%	36.90%	23.06%
	坏账准备	385.38	384.17	411.04	395.83

项目	明细	2023 年 6 月 30 日	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	2020 年 12 月 31 日
	期后回款金额	-	68.07	183.41	274.46
	期后回款比例	-	11.05%	30.49%	41.30%
逾期应收账款余额合计		1,589.32	1,653.80	1,630.15	2,882.20
期后回款金额		577.54	824.64	1,041.73	2,449.52

注：1、以上期后回款截止 2023 年 9 月 15 日。

报告期各期末，公司应收账款基本以“逾期3个月以内”为主，主要为经销商销售款；逾期1年以上主要为公司对内蒙古金田正茂农业发展有限公司、颍上县农业农村局的应收账款。

（二）各期末期后 3 个月以内、3-6 个月、6-12 个月的回款金额及占比

单位：万元

序号	期末应收账款逾期金额	期后回款金额	占比	3 个月以内		3-6 个月		6-12 个月		1 年以上	
				回款金额	占比	回款金额	占比	回款金额	占比	回款金额	占比
2023 年 6 月 30 日	1,589.32	577.54	36.34%	577.54	100.00%						
2022 年 12 月 31 日	1,653.80	824.64	49.86%	617.21	74.85%	181.04	21.95%	26.38	3.20%		
2021 年 12 月 31 日	1,630.15	1,041.73	63.90%	565.94	54.33%	248.79	23.88%	135.18	12.98%	91.82	8.81%
2020 年 12 月 31 日	2,882.20	2,449.52	84.99%	1,098.06	44.83%	301.85	12.32%	871.78	35.59%	177.84	7.26%

逾期应收账款期后回款比例分别 84.99%、63.90%、49.86%和 36.34%，扣除内蒙古金田正茂农业发展有限公司、颍上县农业农村局的影响外，期后回款比例较高。公司给予客户的信用政策总体较为严格，由于客户临时性资金周转需求及付款审批流程等存在逾期情况，但应收账款总体质量较好，账龄集中于 3 个月以内，符合公司实际经营情况。

（三）各期末前十名逾期客户、逾期原因、逾期金额、占期末逾期应收账款总额的比例、坏账准备计提、各客户期后已回款金额及比例

报告期各期末，公司应收账款逾期前十名情况具体如下：

1、2023 年 1-6 月

单位：万元

序号	客户名称	逾期原因	逾期金额	占期末逾期应收账款的比例	坏账准备金额	期后回款金额	期后回款比例
1	内蒙古金田正茂农业发展有限公司	经营不善	322.97	20.32%	322.97	-	-
2	上海联睿化工有限公司	资金紧张	312.47	19.66%	15.62	312.47	100.00%
3	安徽盈佳生物科技有限公司	资金紧张	209.34	13.17%	10.47	209.34	100.00%
4	固镇县农业农村局	审批流程长	200.00	12.58%	10.00	-	-
5	颍上县农业农村局	审批流程长	163.08	10.26%	16.31	37.16	18.56%
6	隆尧县丰田农化有限公司	资金紧张	107.98	6.79%	9.85	-	-
7	合肥思稼化工有限公司	资金紧张	44.34	2.79%	2.22	44.34	100%
8	南昌县金地农发有限公司	资金紧张	29.95	1.88%	16.49	-	-
9	昌图振宇农资配送有限公司	资金紧张	29.60	1.86%	14.80	-	-
10	深州市金泰农资经销处	资金紧张	20.66	1.30%	5.96	-	-

2、2022 年

单位：万元

序号	客户名称	逾期原因	逾期金额	占期末逾期应收账款的比例	坏账准备金额	期后回款金额	期后回款比例
1	江苏华鑫园农业科技有限公司	资金紧张	394.06	23.83%	19.70	394.06	100.00%
2	内蒙古金田正茂农业发展有限公司	经营不善	322.97	19.53%	322.97	-	-
3	颍上县农业农村局	审批流程长	200.24	12.11%	14.76	37.16	18.56%
4	隆尧县丰田农化有限公司	资金紧张	112.05	6.78%	17.51	4.08	3.64%
5	阜南县天丰农资有限公司	资金紧张	33.52	2.03%	1.68	33.52	100.00%
6	南昌县金地农发有限公司	资金紧张	29.95	1.81%	14.53	-	-
7	昌图振宇农资配送有限公司	资金紧张	29.60	1.79%	14.80	-	-
8	连云港市江圣农业开发有限公司	资金紧张	24.38	1.47%	1.22	24.38	100.00%
9	阜宁县潘华中种业有限公司	资金紧张	23.94	1.45%	1.20	20.00	83.53%

序号	客户名称	逾期原因	逾期金额	占期末逾期应收账款的比例	坏账准备金额	期后回款金额	期后回款比例
10	深州市金泰农资经销处	资金紧张	20.66	1.25%	2.07	-	-

3、2021 年末

单位：万元

序号	客户名称	逾期原因	逾期金额	占期末逾期应收账款的比例	坏账准备金额	期后回款金额	期后回款比例
1	内蒙古金田正茂农业发展有限公司	经营不善	341.78	20.97%	341.78	18.81	5.50%
2	颍上县农业农村局	审批流程长	239.96	14.72%	12.00	145.00	60.43%
3	隆尧县丰田农化有限公司	资金紧张	154.25	9.46%	39.14	46.28	30.00%
4	安徽澍森作物保护有限公司	资金紧张	125.83	7.72%	6.29	125.83	100.00%
5	南昌县金地农发有限公司	资金紧张	39.95	2.45%	11.53	10.00	25.03%
6	昌图振宇农资配送有限公司	资金紧张	29.60	1.82%	8.88	-	-
7	奈曼旗大镇科丰农资店	资金紧张	25.16	1.54%	1.26	15.28	60.74%
8	鸡西市农技服务站	资金紧张	21.54	1.32%	1.08	21.54	100.00%
9	盐城市澜青生物科技有限公司	资金紧张	20.73	1.27%	1.04	20.73	100.00%
10	深州市金泰农资经销处	资金紧张	20.71	1.27%	1.04	0.05	0.24%

4、2020 年末

单位：万元

序号	客户名称	逾期原因	逾期金额	占期末逾期应收账款的比例	坏账准备金额	期后回款金额	期后回款比例
1	颍上县农业农村局	审批流程长	620.55	21.53%	31.03	620.55	100.00%
2	内蒙古金田正茂农业发展有限公司	经营不善	353.17	12.25%	353.17	30.20	8.55%
3	隆尧县丰田农化有限公司	资金紧张	176.96	6.14%	19.00	68.99	38.98%
4	肇东市农业生产资料公司盛达化肥经营部	资金紧张	85.77	2.98%	7.16	85.77	100.00%
5	南昌县金地农发有限公司	资金紧张	55.96	1.94%	2.80	26.01	46.48%

序号	客户名称	逾期原因	逾期金额	占期末逾期应收账款的比例	坏账准备金额	期后回款金额	期后回款比例
6	安徽澍森作物保护有限公司	资金紧张	48.81	1.69%	2.44	48.81	100.00%
7	六安市绿苗农资有限责任公司	资金紧张	47.07	1.63%	2.35	47.07	100.00%
8	重庆沃兴农业技术开发有限公司	资金紧张	42.04	1.46%	2.10	42.04	100.00%
9	泗洪一田植保有限公司	资金紧张	40.15	1.39%	2.01	40.15	100.00%
10	息县晓华土地信用专业合作社	资金紧张	32.93	1.14%	1.65	32.93	100.00%

注：上表期后回款金额截至 2023 年 9 月 15 日

（四）结合上述分析说明报告期应收账款坏账准备计提的充分性

报告期各期末，公司账龄在 1 年以内的应收账款占应收账款余额的比重分别为 89.69%、89.34%、94.40%和 95.89%，应收账款账龄结构合理，符合公司的销售政策和信用政策，公司应收账款回款情况良好。

查询同行业可比公司应收账款坏账准备计提政策，并与其进行比较，发行人与同行业可比公司应收账款坏账准备计提比例如下：

公司简称	1 年以内	1-2 年	2-3 年	3-4 年	4-5 年	5 年以上
新农股份	5.00%	10.00%	30.00%	50.00%	50.00%	100.00%
苏利股份	1.00%-10.00%	50.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
海利尔	5.00%	10.00%	50.00%	100.00%	100.00%	100.00%
丰山集团	5.00%	10.00%	20.00%	50.00%	50.00%	100.00%
发行人	5.00%	10.00%	30.00%	50.00%	80.00%	100.00%

由上表可以看出，除海利尔、苏利股份应收账款坏账计提比例略高于发行人外，新农股份、丰山集团应收账款坏账准备计提比例均低于发行人。发行人应收账款坏账准备计提政策与同行业可比公司不存在重大差异，坏账准备政策符合谨慎性原则。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）结合发行人营业收入和销售回款情况核查，结合发行人签订的销售合

同、销售收入确认政策、信用政策等，了解发行人应收账款账龄分布及逾期情况；

（2）对发行人财务负责人、销售人员进行访谈，了解主要客户信用政策执行情况及应收账款逾期的原因及合理性；

（3）通过函证、实地走访及视频访谈等形式确认发行人主要客户应收账款的金额、信用政策执行情况；

（4）通过对发行人销售回款情况核查发行人报告期各期末应收账款回款情况，结合对主要客户的访谈和公开信息查询分析是否有应收账款的回收风险；

（5）查阅发行人财务核算制度，访谈发行人财务负责人，了解报告期内发行人坏账准备及信用减值损失的会计政策与会计估计，评价坏账准备及信用减值损失的会计政策是否符合企业会计准则规定，会计估计是否合理，复核坏账准备与信用减值损失计算是否准确；

（6）查阅同行业可比公司应收账款坏账计提方法及计提比例，并核查与发行人坏账准备计提的差异。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

除个别已全额计提坏账准备的客户外，发行人报告期内超过信用期的应收账款账龄及逾期时间较短，期后回款情况良好，应收账款不可回收风险较低；发行人应收账款坏账准备计提政策与同行业可比公司不存在重大差异，坏账准备政策符合谨慎性原则。

问题 15.关于存货

申请文件显示：

（1）发行人存货主要由原材料、周转材料、委托加工材料、在产品、库存商品和发出商品构成。2021 年末存货大幅增加。各期末存货中原材料账面价值分别为 4,623.00 万元、5,256.33 万元、12,947.25 万元。

（2）报告期各期，发行人对原材料和库存商品合计计提 179.01 万元、192.45 万元、213.13 万元的存货跌价准备。

请发行人：

（1）分别说明报告期各期末存货中原材料、周转材料、委托加工材料、在产品、库存商品和发出商品等的类别、数量、金额，报告期各期各类存货余额变动的原因，原材料大幅增长的原因及期后的消耗情况。

（2）结合经营模式，原材料的备货周期、采购运输周期、安全库存，各产品的生产周期及过程、安全库存、销售周期、期末订单情况等，分析进销存的匹配性；说明存货结构与发行人生产经营特点、年度生产计划、各期末订单情况的匹配性，与同行业可比公司存在的差异及合理性。

（3）分别说明报告期各期末各类别存货的库龄结构，是否存在存货库龄较长、滞销、发出商品长期未结转等情形，库龄超过一年的原材料、库存商品的主要内容，库龄较长的原因、是否存在变质毁损情形。

（4）按照产品类别，说明各期末库存商品和发出商品的具体内容和订单覆盖情况，按照产品类型说明发出商品到确认收货的间隔时间及是否稳定、平均时间、是否和可比公司存在较大差异，结合上述情况说明发出商品和库存商品各自占比是否与生产和销售模式相符。

（5）列表说明报告期各期末，各类别存货的跌价准备计提、转回、转销的具体金额和情况；各期末存货跌价准备测试情况，结合各期末存货库龄及产品更新换代周期，说明各期末存货跌价准备计提是否充分；说明发行人存货跌价计提政策是否设置了针对原材料和库存商品保质期的相关要求，是否为行业普遍情况。

(6) 说明存货中库存商品单位成本与当期结转营业成本部分产品单位成本的比较情况，存在的差异及原因。

请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明对存货实施的监盘程序、监盘比例及监盘结果，账实相符比例、是否存在差异及对存在差异部分的替代核查程序。

答复：

一、分别说明报告期各期末存货中原材料、周转材料、委托加工材料、在产品、库存商品和发出商品等的类别、数量、金额，报告期各期各类存货余额变动的原因，原材料大幅增长的原因及期后的消耗情况

(一) 分别说明报告期各期末存货中原材料、周转材料、委托加工材料、在产品、库存商品和发出商品等的类别、数量、金额

报告期内，公司按类别列示存货的金额及占比情况如下：

单位：万元

类别	2023年6月30日			2022年12月31日		
	金额	增长率	占比	金额	增长率	占比
原材料	12,009.91	-16.47%	75.15%	14,377.10	11.04%	68.89%
周转材料	516.90	-6.59%	3.24%	553.35	-20.74%	2.65%
委托加工材料	-	-	-	-	-	-
在产品	280.23	-66.52%	1.75%	837.07	131.12%	4.01%
库存商品	3,032.95	-26.79%	18.98%	4,142.55	4.89%	19.85%
发出商品	140.78	-85.31%	0.88%	958.56	-39.55%	4.59%
合计	15,980.77	-23.42%	100.00%	20,868.63	3.58%	100.00%

(续表)

类别	2021年12月31日			2020年12月31日		
	金额	增长率	占比	金额	增长率	占比
原材料	12,947.25	146.32%	64.26%	5,256.33	13.70%	50.31%
周转材料	698.15	13.90%	3.47%	612.97	-9.72%	5.87%
委托加工材料	605.12	36.10%	3.00%	444.60	207.70%	4.26%
在产品	362.18	420.45%	1.80%	69.59	-72.01%	0.67%
库存商品	3,949.27	7.28%	19.60%	3,681.14	-23.35%	35.23%
发出商品	1,585.70	312.95%	7.87%	383.99	-3.96%	3.68%

类别	2021年12月31日			2020年12月31日		
	金额	增长率	占比	金额	增长率	占比
合计	20,147.68	92.83%	100.00%	10,448.62	-4.12%	100.00%

注：公司各类存货种类、型号多，数量单位不统一，故无法列示数量。

（二）报告期各期各类存货余额变动的原因

1、原材料变动情况分析

报告期各期末，公司原材料余额分别为 5,256.33 万元、12,947.25 万元、14,377.10 万元和 **12,009.91 万元**，占存货余额的比例分别为 50.31%、64.26%、68.89%和 **75.15%**。随着公司业务规模增长，为满足在手订单和公司市场的预期情况，增加了采购规模，相应的原材料余额有所增加。2021 年期末存货余额较 2020 年变化较大，主要系原材料变动影响，近两年公司业务量逐年增长，为满足市场需求而相应增加生产、备货的原材料；2021 年开始公司烟嘧磺隆生产所用原药主要来自于外购，增加了制剂生产原药外购数量；以及为 2022 年生产新产品环磺酮备货。2022 年末，公司原材料期末余额保持较高水平，主要系为次年生产制剂产品或对外销售而储备的丙硫菌唑原药、环磺酮原药和烟嘧磺隆原药，以及为生产环磺酮原药和丙硫菌唑原药而自产的中间体较多所致。**2023 年 6 月末原材料余额较 2022 年末下降，系公司 2022 年备货产品期后实现销售所致。**

2、周转材料变动分析

公司周转材料主要为农药产品的包装物。周转材料市场上供应厂商较多，市场竞争较为激烈，包装物产品价格整体波动较小，公司无需大量提前备货，只须满足基本使用保障即可，故报告期各期末，周转材料余额较为稳定。

3、委托加工材料变动分析

公司委托加工材料主要为制剂材料，受农药制剂销售季节性影响，公司农药制剂产能阶段性不足，公司需要委托外部公司进行部分制剂生产。2021 年末委托加工材料金额较 2020 年呈上涨趋势，系发行人委托厂家加工 75%烟嘧颗粒剂和 17%甲磺隆可湿粉发出的材料金额较大，与公司销售规模上涨趋势一致，但整体金额及规模相对较小，公司制剂仍以自产为主。2022 年末和 **2023 年 6 月末**委托加工材料无余额，主要系前期委托加工发出的材料已加工完毕收回。

4、在产品变动分析

公司产品为化工产品，主要是在反应釜中通过化学反应而生成，生产周期较短，因此期末金额及占比较小。2020 年在产品余额较小，原因系公司安全生产事故导致公司停产，2020 年底恢复制剂生产，期末在产品较少；2022 年末在产品金额增加，主要系为新投产的环磺酮原药在产品增加所致。**2023 年 6 月末在产品金额减少，系期末无环磺酮原药在产品所致。**

5、库存商品变动分析

公司库存商品主要为公司已生产完成入库但尚未发货的农药制剂产品。2020 年末库存商品账面价值较低主要系公司当年因安全生产事故停产，年末生产线逐渐恢复生产所致。

6、发出商品变动分析

发出商品主要为公司已发货但尚未经客户签收或尚未报关出口的在途商品。2021 年末公司发出商品金额较 2020 年大幅增加，主要是公司境外出口销售增加，受国际货运物流运力因素影响，出口报关周期延长。

综上所述，公司报告期各期各类存货余额变动具有合理性。

（三）原材料大幅增长的原因及期后的消耗情况

1、原材料 2021 年末较 2020 年末增加较多，主要增长原材料明细列示如下：

单位：吨、万元

类别	2021 年			2020 年	
	数量	金额	增加额	数量	金额
烟嘧磺隆原药	171.09	4,947.05	3,914.87	48.39	1,032.18
丙硫菌唑原药	28.76	1,159.66	1,093.98	2.15	65.68
乙酮类化合物	107.50	1,557.42	1,235.52	29.25	321.9
苯甲酸类化合物	124.44	2,757.76	2,757.76	-	-
小计	431.79	10,421.89	9,002.13	79.79	1,419.76

注：公司原药产品在原材料中进行核算。

（1）2021 年末原材料大幅增长的原因

2021 年末，公司原材料较 2020 年末增加 7,690.92 万元，增幅 146.32%，大幅增长原因：

1) 公司丙硫菌唑产品市场需求良好, 期末丙硫菌唑原材料乙酮类化合物结存金额约 1,557.42 万元和丙硫菌唑原药结存金额 1,159.66 万元, 分别较上年增长 1,235.52 万元和 1,093.98 万元。

2) 2021 年公司进行原药产能及产品生产线调整, 通过购买烟嘧磺隆原药进行制剂产品的生产, 期末烟嘧磺隆原药外购增加, 期末结存金额为 4,947.05 万元, 较上年增长 3,914.87 万元;

3) 2021 年 12 月公司新产品环磺酮已取得农药登记证, 为新产品生产提前备货采购苯甲酸类化合物材料增加 2,757.76 万元。

(2) 原材料期后的消耗情况

2022 年 1-3 月, 丙硫菌唑原药、烟嘧磺隆原药、乙酮类化合物等材料耗用数量分别为 357.14 吨、169.94 吨、221.00 吨, 已基本消耗完毕; 2022 年 1-4 月苯甲酸类化合物耗用数量 110.26 吨, 占期末库存比例为 88.60%。

(四) 核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项, 保荐机构履行了以下核查程序:

(1) 获取发行人报告期各期末各类存货余额明细表, 了解发行人期末存货构成情况, 分析各类存货余额增减变动的原因及合理性;

(2) 结合期末存货监盘程序, 核查 2021 年末存货的主要构成及存货的真实性, 了解分析 2021 年末原材料大幅增长原因及合理性;

(3) 查阅 2022 年 1-6 月存货收发存明细表, 分析 2021 年末原材料期后消耗情况。

2、核查意见

经核查, 保荐机构、申报会计师认为:

发行人报告期各期各类存货余额变动的原因具备合理性, 2021 年末原材料大幅增长主要系外购原药增加及提前备货形成, 在 2022 年 1-3 月基本消耗完毕。

二、结合经营模式，原材料的备货周期、采购运输周期、安全库存，各产品的生产周期及过程、安全库存、销售周期、期末订单情况等，分析进销存的匹配性；说明存货结构与发行人生产经营特点、年度生产计划、各期末订单情况的匹配性，与同行业可比公司存在的差异及合理性

（一）结合经营模式，原材料的备货周期、采购运输周期、安全库存，各产品的生产周期及过程、安全库存、销售周期、期末订单情况等，分析进销存的匹配性

1、经营模式

公司主营业务为农药原药及制剂的研发、生产和销售。公司紧紧围绕小麦、玉米等我国重要口粮和粮食作物的植保防护，主导产品为丙硫菌唑、环磺酮、烟嘧磺隆和苯磺隆的原药及制剂。采取“以销定产”和“计划生产”相结合的经营模式，公司原药生产采取“以销定产”为主，对常态化销售的制剂产品按照“计划生产”为主的生产模式，按照目标农作物种植和用药需求计划及预测进行适当的备货，因而公司存货进销存受销售订单和安全库存备货影响。同时，公司的主要原材料的采购受产品市场需求变动影响较大，公司会在预见产品市场需求增加的时期，进行批量采购以规避部分原材料储备不足的风险。

2、原材料的备货周期、采购运输周期、安全库存、包装物的安全库存

公司主要产品生产所用主要原材料、辅助材料面向国内市场，供应商较为稳定，供应商的备货周期一般为 10-15 天，通常采购运输周期为 3-7 天。

公司原药生产采取“以销定产”为主，对常态化销售的制剂产品按照“计划生产”为主的生产模式，按照目标农作物种植和用药需求计划及预测进行适当的备货，确定原材料的采购计划，及时调整备货水平，保证公司原材料合理库存。公司原材料安全库存通常约为 30 天，对市场需求旺盛的产品所需原材料会相应延长备货时间。公司所需的包装物市场上供应商厂家较多，公司无需大量提前备货，安全库存一般为 10 天。

3、各产品的生产周期及过程、安全库存、销售周期

产品类别	生产过程	生产周期	安全库存
原药类产品	投料、化学合成	合成环节 15 天	1-2 个月
制剂类产品	投料、物理混合	1-3 天	1-2 个月

公司主要产品的生产周期稳定，公司根据生产排期、客户交货情况、市场情况及过往经验预估市场需求量，提前生产以确保一定的安全库存，通常公司会保证 1-2 个月的产成品库存量。

通常情况下产品销售从签订订单到确认收入时间一般为 1-2 个月。一般内销客户从产品出库到客户签收确认收入需要 2-5 天；外销客户从产品出库到取得报关单一般需要 7-10 天左右。

4、订单情况

报告期各期末，公司在手的销售订单余额分别为 5,433.99 万元、12,198.59 万元、17,232.76 万元和 **7,370.56 万元**。公司原材料库存金额随着订单金额的增加相应增加。

5、进销存的匹配性分析

(1) 报告期各期公司原材料周转情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
期末平均余额	13,193.51	13,662.18	9,101.79	4,939.66
营业成本	58,264.52	112,041.93	75,327.72	53,458.34
周转率（次）	4.42	8.20	8.28	10.82
周转天数（天）	82	44	43	33

注：周转率=营业成本/期末原材料平均余额，周转天数=360/周转率

报告期内，公司原材料周转天数分别为 33 天、43 天、44 天和 **82 天**。随着公司销售规模增加，期末原材料余额上升，导致原材料周转天数有所上升。

(2) 报告期各期公司库存商品周转情况如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
期末平均余额	3,587.75	4,045.91	3,815.20	4,241.70
营业成本	58,264.52	112,041.93	75,327.72	53,458.34

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
周转率（次）	16.24	27.69	19.74	12.60
周转天数（天）	22	13	18	29

注 1：周转率=主营业务成本/期末产成品平均余额，周转天数=360/周转率

报告期内，库存商品周转天数分别为 29 天、18 天、13 天和 **22 天**，主要系随着业务的发展，库存商品周转率提高，与公司的经营情况相符，处于较为合理的水平，与销售周期基本一致。

综上所述，报告期内，公司的原材料周转率略有下降，库存商品周转率逐步提高，存货的管理状况良好，公司的存货进销存与采购周期、安全库存、生产和销售周期及实际经营情况基本匹配，不存在重大差异。

（二）说明存货结构与发行人生产经营特点、年度生产计划、各期末订单情况的匹配性，与同行业可比公司存在的差异及合理性

1、存货结构与发行人生产经营特点、年度生产计划、各期末订单情况的匹配性

（1）原材料结构比分析

报告期各期末，公司原材料占存货余额的比例分别为 50.31%、64.26%、68.89%和 **75.15%**，占比逐年上升，主要是随着公司业务规模增长，为满足在手订单和公司市场的预期，增加了采购规模，相应的原材料余额有所增加。2021 年期末存货余额较 2020 年变化较大，主要系原材料变动影响，近两年公司业务量逐年增长，为满足市场需求而相应增加生产、备货的原材料；产品结构调整，增加了生产制剂产品外购原药数量，为生产新产品环磺酮提前备货。**2023 年 6 月末公司原材料余额占比增加，主要系为下半年生产和销售而储备的环磺酮原药及中间体、丙硫菌唑原药较多所致。**

（2）库存商品结构比分析

公司库存商品主要为公司已生产完成入库但尚未发货的农药制剂产品。报告期各期末，公司库存商品占存货余额的比例分别为 35.23%、19.60%、19.85%和 **18.98%**，占比呈下降趋势，主要系由于报告期内公司产品结构调整，原药的销售规模上升，制剂销售相对稳定，为原药的生产备货导致原材料余额上升，导致库

存商品占比下降。

(3) 发出商品结构比分析

报告期各期末，公司发出商品余额的比例分别为 3.68%、7.87%、4.59%和 0.88%，2021 年末，公司发出商品占比较高，主要是公司年末根据订单对境外客户出口销售，受国际货运物流运力因素影响，出口报关周期延长。

公司采取“以销定产”和“计划生产”相结合的经营模式，公司原药生产采取“以销定产”为主，客户一般按批采购；对常态化销售的制剂产品按照“计划生产”为主的生产模式，按照目标农作物种植和用药需求计划及预测进行适当的备货，因而公司存货进销存受销售订单和安全库存备货影响。

综上所述，公司存货结构与发行人生产经营特点、年度生产计划、各期末订单情况相匹配，具有合理性。

2、与同行业可比公司存货结构比较情况

期间	存货分类	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	平均值	发行人
2023-06-30	原材料	21.93%	18.89%	25.63%	12.70%	19.79%	75.15%
	周转材料	-	4.80%	-	0.68%	1.37%	3.23%
	委托加工材料	-	0.05%	-	-	0.01%	-
	在产品	4.08%	21.44%	4.79%	13.63%	10.98%	1.75%
	库存商品	73.99%	50.69%	69.59%	71.18%	66.36%	18.98%
	发出商品	-	4.14%	-	1.82%	1.49%	0.88%
	合计	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
2022-12-31	原材料	23.05%	31.36%	29.67%	21.94%	26.51%	68.89%
	周转材料	-	4.32%	-	0.89%	1.30%	2.65%
	委托加工材料	-	0.89%	-	-	0.22%	-
	在产品	8.39%	7.67%	5.37%	8.40%	7.46%	4.01%
	库存商品	68.56%	46.45%	64.96%	66.85%	61.71%	19.85%
	发出商品	-	9.32%	-	1.92%	2.80%	4.59%
	合计	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
2021-12-31	原材料	24.24%	40.13%	31.43%	21.40%	29.30%	64.26%
	周转材料	-	1.14%	-	0.67%	0.45%	3.47%

期间	存货分类	新农股份	苏利股份	海利尔	丰山集团	平均值	发行人
	委托加工材料	-	1.09%	-	-	0.27%	3.00%
	在产品	9.01%	10.21%	4.96%	13.98%	9.54%	1.80%
	库存商品	66.74%	43.04%	63.60%	60.36%	58.44%	19.60%
	发出商品	-	4.39%	-	3.60%	2.00%	7.87%
	合计	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
2020-12-31	原材料	23.31%	38.33%	31.09%	28.42%	30.29%	50.31%
	周转材料	-	3.39%	1.84%	0.87%	1.52%	5.87%
	委托加工材料	-	-	-	-	-	4.26%
	在产品	8.98%	9.68%	2.26%	7.19%	7.03%	0.67%
	库存商品	67.71%	48.31%	59.21%	63.51%	59.68%	35.23%
	发出商品	-	0.30%	5.60%	-	1.48%	3.68%
	合计	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

由上表可知，公司存货结构与同行业可比公司存在的差异，主要原因系公司财务核算时，将既用于销售又自产自用的原药产品列示在“原材料”科目核算，报告期各期末金额分别为 1,116.73 万元、7,486.16 万元、8,790.05 万元和 **8,675.48 万元**，将此部分原材料模拟调整至库存商品后，存货结构如下：

类别	2023 年 6 月 30 日		2022 年 12 月 31 日		2021 年 12 月 31 日		2020 年 12 月 31 日	
	平均值	发行人	平均值	发行人	平均值	发行人	平均值	发行人
原材料	19.79%	20.87%	26.51%	26.77%	28.87%	27.11%	29.81%	39.62%
周转材料	1.37%	3.23%	1.30%	2.65%	0.88%	3.47%	1.51%	5.87%
委托加工	0.01%	-	0.22%	-	0.27%	3.00%	-	4.26%
在产品	10.98%	1.75%	7.46%	4.01%	9.54%	1.80%	6.91%	0.67%
库存商品	66.36%	73.27%	61.71%	61.97%	56.30%	56.76%	58.61%	45.92%
发出商品	1.49%	0.88%	2.80%	4.59%	4.13%	7.87%	3.16%	3.68%
合计	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

公司存货结构与同行业可比公司基本相符，不存在较大差异，存货结构合理。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

(1) 了解公司采购与付款、生产与仓储的内部控制制度，评价其设计是否有效，并测试相关内部控制的运行有效性；

(2) 对发行人的销售负责人、采购负责人、生产负责人等进行访谈，了解发行人的经营模式，原材料的备货周期、采购运输周期、安全库存，各产品的生产周期及过程、安全库存、销售周期等情况，分析存货进销存的匹配性；

(3) 统计发行人在手订单情况并与对应期末原材料进行比较，分析期末库存金额的合理性；

(4) 查阅发行人报告期内销售、生产及采购计划资料，并进行分析性复核，关注报告期各期末存货余额及结构的合理性；

(5) 查阅同行业可比公司公开披露信息，与发行人存货构成情况进行对比分析，核查发行人报告期内存货结构的合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，公司的原材料周转率略有下降，库存商品周转率逐步提高，存货的管理状况良好，公司的存货进销存与采购周期、安全库存、生产和销售周期及实际经营情况基本匹配，不存在重大差异；公司存货结构与发行人生产经营特点、年度生产计划、各期末订单情况相匹配，与同行业可比公司基本相符，不存在较大差异，存货结构合理。

三、分别说明报告期各期末各类别存货的库龄结构，是否存在存货库龄较长、滞销、发出商品长期未结转等情形，库龄超过一年的原材料、库存商品的主要内容，库龄较长的原因、是否存在变质毁损情形

(一) 说明报告期各期末各类别存货的库龄结构

报告期各期末，公司各类别存货的库龄结构如下：

单位：万元

期间	存货类别	1 年以内	1-2 年	2-3 年	3 年以上	合计
2023-06-30	原材料	11,966.64	43.28	0.51	13.30	12,023.73
	周转材料	356.80	79.15	47.55	33.40	516.90

期间	存货类别	1 年以内	1-2 年	2-3 年	3 年以上	合计
	委托加工材料	-	-	-	-	-
	在产品	280.23	-	-	-	280.23
	库存商品	2,923.43	133.34	16.56	8.90	3,082.23
	发出商品	140.78	-	-	-	140.78
	合计	15,667.88	255.77	64.62	55.60	16,043.87
	占比 (%)	97.66	1.59	0.40	0.35	100.00
2022-12-31	原材料	14,313.86	63.25	4.17	14.05	14,395.33
	周转材料	345.25	151.89	34.56	21.65	553.35
	委托加工材料	-	-	-	-	-
	在产品	837.07	-	-	-	837.07
	库存商品	4,041.02	113.21	13.44	10.38	4,178.05
	发出商品	958.56	-	-	-	958.56
	合计	20,495.76	328.35	52.17	46.08	20,922.36
	占比 (%)	97.96	1.57	0.25	0.22	100.00
2021-12-31	原材料	12,917.87	29.38	14.99	39.05	13,001.29
	周转材料	590.66	71.34	36.15	-	698.15
	委托加工材料	605.12	-	-	-	605.12
	在产品	362.18	-	-	-	362.18
	库存商品	3,900.56	144.85	41.47	21.49	4,108.37
	发出商品	1,585.70	-	-	-	1,585.70
	合计	19,962.10	245.56	92.61	60.54	20,360.81
	占比 (%)	98.04	1.21	0.45	0.30	100.00
2020-12-31	原材料	5,222.28	34.05	49.10	-	5,305.43
	周转材料	506.88	52.29	53.80	-	612.97
	委托加工材料	444.60	-	-	-	444.60
	在产品	69.59	-	-	-	69.59
	库存商品	3,523.43	239.66	61.39	-	3,824.49
	发出商品	383.99	-	-	-	383.99
	合计	10,150.77	326.00	164.29	-	10,641.06
	占比 (%)	95.39	3.06	1.54	-	100.00

(二) 是否存在存货库龄较长、滞销、发出商品长期未结转等情形

公司库龄 1 年以内的存货占比分别为 95.39%、98.04%、97.96%和 **97.66%**,

整体库龄较短，其中发出商品库龄均在 1 年以内，不存在长期未结转等情形。

（三）库龄超过一年的原材料、库存商品的主要内容，库龄较长的原因、是否存在变质毁损情形

1、库龄一年以上的原材料主要系乳化剂等制剂生产材料，化工类原材料的保质期为两年，对于库龄在 1 年以上，且处于保质期内的原材料，根据存货跌价政策测算的可变现净值高于账面价值，无需计提存货跌价准备；对于库龄超过 2 年的原材料，根据谨慎性原则，已全额计提跌价准备。

2、库龄一年以上的库存商品主要系制剂产品，保质期为两年，库龄在 1-2 年的库存商品，因处于保质期内，不存在变质毁损情形，对于处于保质期内的库存商品，根据存货跌价政策测算的可变现净值高于账面价值，无需计提存货跌价准备；对于库龄超过 2 年的库存商品，根据谨慎性原则，已全额计提跌价准备。

3、公司产品化学性质稳定，保质期较长且存货周转速度较快，不易出现变质毁损情形。另外公司制定了完善的存货管理制度，对存货的取得和验收、保管、出库、盘点等做出了详细规定。公司通过定期清查，确认存货库龄是否在保质期内，对变质毁损的存货，已全额计提跌价准备。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取并核查发行人报告期各期末原材料、库存商品等存货具体库龄明细表，分析各类存货库龄情况；

（2）核查长库龄存货产生的原因，是否发生呆滞、变质或无法使用的情况；

（3）获取发行人报告期各期末的存货盘点记录，对期末存货实施监盘或对企业存货盘点情况进行复核，核查报告期各期末存货的数量、状况以及账实相符情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期末，发行人存货库龄以1年以内为主，存在部分库龄较长、滞销存货，但总体占比较低，不存在发出商品长期未结转情形；库龄超过一年的原材料主要为乳化剂等制剂生产材料，库存商品主要系制剂产品，库存较长的原因合理，且对超过质保期的变质毁损的存货，已全额计提跌价准备。

四、按照产品类别，说明各期末库存商品和发出商品的具体内容和订单覆盖情况，按照产品类型说明发出商品到确认收货的间隔时间及是否稳定、平均时间、是否和可比公司存在较大差异，结合上述情况说明发出商品和库存商品各自占比是否与生产和销售模式相符

(一) 报告期各期末库存商品和发出商品的具体内容和订单覆盖情况

单位：万元

期间	产品类别	库存商品	发出商品	订单金额	库存商品和发出商品的订单覆盖比例
2023-06-30	丙硫菌唑原药	-	-	1,589.47	-
	烟嘧磺隆原药	-	-	376.59	-
	苯磺隆原药	-	-	152.40	-
	环磺酮原药	-	-	386.22	-
	丙硫菌唑制剂	953.98	11.76	1,216.71	125.99%
	烟嘧磺隆制剂	709.12	55.99	970.47	126.84%
	苯磺隆制剂	287.50	0.09	393.58	136.86%
	环磺酮制剂	198.04	12.41	211.17	100.34%
	其他原药	156.51	-	886.09	566.15%
	其他制剂	777.08	60.53	1,187.86	141.82%
	合 计	3,082.23	140.78	7,370.56	228.69%
2022-12-31	丙硫菌唑原药	-	-	866.80	-
	苯甲酸类化合物（中间体）		707.51	707.51	100.00%
	环磺酮原药	-	-	8,908.04	-
	苯磺隆原药	-	-	112.95	-
	烟嘧磺隆原药	-	24.96	434.82	1,742.07%
	丙硫菌唑制剂	568.43	-	1,883.70	331.39%
	烟嘧磺隆制剂	1,566.54	212.14	1,631.59	91.73%
	苯磺隆制剂	319.62	-	498.45	155.95%

期间	产品类别	库存商品	发出商品	订单金额	库存商品和发出商品的订单覆盖比例
	环磺酮制剂	457.11	-	99.36	21.74%
	其他原药	-	13.95	328.59	2,355.48%
	其他制剂	1,266.35	-	1,760.95	139.06%
	合 计	4,178.05	958.56	17,232.76	335.49%
2021-12-31	丙硫菌唑原药	-	1,346.53	1,843.26	136.89%
	丙硫菌唑制剂	637.66	39.68	39.68	5.86%
	烟嘧磺隆制剂	1,546.53	184.77	6,206.10	358.46%
	苯磺隆制剂	499.44	-	3,192.23	639.16%
	其他制剂	1,424.63	14.72	917.32	63.73%
	合 计	4,108.26	1,585.70	12,198.59	214.24%
2020-12-31	丙硫菌唑原药	-	226.76	757.76	334.16%
	丙硫菌唑制剂	235.42	-	63.90	27.14%
	烟嘧磺隆制剂	1,448.57	96.74	3,132.48	202.71%
	苯磺隆制剂	72.12	60.48	1,268.45	956.61%
	其他制剂	2,068.09	-	211.40	10.22%
	合 计	3,824.20	383.99	5,433.99	129.13%

公司原药既用于对外销售，也用于制剂产品的生产，公司在原材料科目核算，对已发货尚未确认收入的原药在发出商品核算。公司期末订单完全覆盖发出商品，同时持有部分原药订单，故原药发出商品对应的订单覆盖率超过 100%。

2020 年及 2021 年，公司丙硫菌唑制剂的订单覆盖率较低，主要系丙硫菌唑制剂产品主要在国内销售，主要用于小麦赤霉病防治，销售旺季在 3-6 月，客户一般在年初下订单，因此期末订单较少；2022 年和 2023 年 1-6 月，公司丙硫菌唑制剂的订单覆盖率超过 100%，主要系年末贸易商客户订单需求以及国内客户 30%丙硫菌唑制剂定制产品订单需求增加所致。

2020 年至 2023 年 1-6 月，公司期末烟嘧磺隆及苯磺隆制剂订单主要为国内贸易商出口销售订单，公司制剂生产周期较短（通常为 1-3 天），一般在收到贸易商的订单后安排生产，因此期末烟嘧磺隆及苯磺隆制剂订单覆盖率较高。

2020 年其他制剂订单覆盖率较低，主要原因系公司基于对市场的预判，按计划生产备货，期后均已销售。

2022 年，公司环磺酮制剂的订单覆盖率较低，主要系环磺酮制剂产品主要在国内销售，主要用于玉米田除草剂，销售旺季在 3-6 月，客户一般在年初下订单，因此期末订单较少。

（二）按产品类型说明发出商品到确认收货的时间间隔及是否稳定、平均时间，是否和可比公司存在较大差异

1、按产品类型说明发出商品到确认收货的时间间隔是否稳定及平均时间

报告期内，公司主要产品原药、制剂发出商品周转天数如下：

单位：万元、天

产品类别	项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
原药	主营业务成本	16,785.36	44,367.59	29,067.84	15,907.95
	发出商品平均余额	373.21	1,046.47	786.65	270.02
	周转天数	8.00	8.49	9.74	6.11
制剂	主营业务成本	36,036.28	57,353.55	42,403.19	37,397.74
	发出商品平均余额	176.46	225.66	198.20	121.88
	周转天数	1.76	1.42	1.68	1.17
合计	主营业务成本	52,821.64	101,721.14	71,471.03	53,305.69
	发出商品平均余额	549.67	1,272.13	984.85	391.90
	周转天数	3.75	4.50	4.96	2.65

注：年度发出商品周转天数=360/（主营业务成本/发出商品平均余额）。

报告期内，公司制剂以内销为主，原药以外销为主，内销以客户签收为收入确认依据，外销以报关单为收入确认依据。内销制剂结合国内陆路运输条件，发行人将产成品运送至客户指定的交货地点，运输时间一般需要 2-5 天的时间；原药结合国内陆路、国际货运安排、报关时间条件，发行人将产成品运送至客户指定的国内港口，从商品发出至完成报关一般需要 7-10 天的时间。原药和制剂的发出商品周转天数与公司发出商品实际确认时间基本匹配。

2、是否与同行业可比公司存在较大差异

报告期各期，发行人发出商品周转天数与同行业可比上市公司对比如下：

单位：天

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
新农股份	无发出商品	无发出商品	无发出商品	无发出商品

公司名称	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
苏利股份	9.28	3.67	1.82	0.22
海利尔	无发出商品	无发出商品	2.95	5.10
丰山集团	4.27	2.55	1.83	-
平均值	6.77	3.11	2.20	2.66
发行人	3.75	4.50	4.96	2.65

注：上述数据来源为各上市公司公开披露的年度报告。

由上表可知，2020 年和 2022 年发行人发出商品周转天数高于同行业可比公司；2023 年 1-6 月发出商品周转天数低于同行业可比公司，主要系公司 2023 年 6 月末发出商品余额较低所致。

（三）结合上述情况说明发出商品和库存商品各自占比是否与生产和销售模式相符

报告期各期末，公司存货的具体构成如下：

单位：万元

类别	2023-06-30		2022-12-31		2021-12-31		2020-12-31	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
原材料	12,009.91	75.15%	14,377.10	68.89%	12,947.25	64.26%	5,256.33	50.31%
周转材料	516.90	3.24%	553.35	2.65%	698.15	3.47%	612.97	5.87%
在产品	280.23	1.75%	837.07	4.01%	362.18	1.80%	69.59	0.67%
委托加工材料	-	-	-	-	605.12	3.00%	444.60	4.26%
库存商品	3,032.95	18.98%	4,142.55	19.85%	3,949.27	19.60%	3,681.14	35.23%
发出商品	140.78	0.88%	958.56	4.59%	1,585.70	7.87%	383.99	3.68%
合计	15,980.77	100.00%	20,868.63	100.00%	20,147.68	100.00%	10,448.62	100.00%

1、库存商品

报告期各期末，公司库存商品主要为制剂产品，对常态化销售的制剂产品按照“计划生产”为主的生产模式，按照目标农作物种植和用药需求计划及预测进行适当的备货，各期末库存商品金额相对稳定，占比发生变化，主要系原材料影响。

2、发出商品

报告期各期末，公司发出商品主要为原药产品，公司按照合同与订单完成产

品生产后，出库交付客户，存货从库存商品转移到发出商品，直到确认收入和成本。因此发出商品为货物已发出而尚未达到收入确认条件的货物。期末发出商品余额与外销客户的订单需求及报关周期相关。

报告期内，公司发出商品余额分别为 383.99 万元、1,585.70 万元、958.56 万元和 140.78 万元，2021 年末发出商品余额较大，主要系公司境外销售增加，从公司发货到出口报关有较长的时间导致，发出商品余额变动符合发行人的业务模式。

综上所述，报告期各期末公司库存商品和发出商品占存货的比例与公司以销定产、计划生产的生产、销售模式相符。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）统计各期发出商品余额明细，检查发出商品期后确认收入台账，了解发出商品的具体内容和订单覆盖情况；

（2）查阅复核发出商品期后收入结转情况，了解、分析发出商品到确认收货的间隔时间及稳定性；

（3）查阅同行业可比公司公开披露信息，与发行人发出商品周转天数进行对比，分析差异原因及合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发出商品到确认收货的时间间隔较为稳定，发出商品周转天数与公司发出商品实际确认时间基本匹配，与同行业可比公司发出商品周转天数平均水平接近；报告期各期末公司库存商品和发出商品占存货的比例与公司以销定产、计划生产的生产、销售模式相符。

五、列表说明报告期各期末，各类别存货的跌价准备计提、转回、转销的具体金额和情况；各期末存货跌价准备测试情况，结合各期末存货库龄及产品更新换代周期，说明各期末存货跌价准备计提是否充分；说明发行人存货跌价计提政策是否设置了针对原材料和库存商品保质期的相关要求，是否为行业普遍情况

（一）报告期各期末，各类别存货的跌价准备计提、转回、转销的具体金额和情况

单位：万元

项目	2023年1月1日	本期增加		本期减少		2023年6月30日
		计提	其他	转回	转销	
原材料	18.23	0.51			4.93	13.81
库存商品	35.51	36.02			22.25	49.28
合计	53.74	36.53			27.18	63.09

（续上表）

项目	2022年1月1日	本期增加		本期减少		2022年12月31日
		计提	其他	转回	转销	
原材料	54.04	4.91			40.72	18.23
库存商品	159.10	23.45			147.04	35.51
合计	213.13	28.36			187.76	53.74

（续上表）

项目	2021年1月1日	本期增加		本期减少		2021年12月31日
		计提	其他	转回	其他	
原材料	49.10	22.82	-	17.89	-	54.04
库存商品	143.35	62.64	-	46.89	-	159.10
合计	192.45	85.46	-	64.78	-	213.13

（续上表）

项目	2020年1月1日	本期增加		本期减少		2020年12月31日
		计提	其他	转回	其他	
原材料	10.23	41.87	-	3.00	-	49.10
库存商品	168.78	12.27		37.70	-	143.35
合计	179.01	54.14	-	40.70	-	192.45

报告期各期末，计提存货跌价准备的主要产品为烟嘧磺隆制剂及其他制剂产品。2022年末，公司存货跌价准备余额较小，主要原因系2022年末公司库存商

品期末余额中，新产品丙硫菌唑制剂和环磺酮制剂占比较大，新产品市场销售情况良好，销售价格较高，跌价风险较小。

（二）各期末存货跌价准备测试情况，结合各期末存货库龄及产品更新换代周期，说明各期末存货跌价准备计提是否充分

公司使用的主要原材料为乙酮类化合物、苯甲酸类化合物、2-氯烟酸及嘧啶胺等化工材料，公司库存商品主要为各类农药制剂产品，行业规定的保质期标准为2年；公司制剂生产周期为1-3天，主要原材料和产成品安全库存量为1月以内的使用量，库存商品的周转天数也在30天以内，故相关存货出现存放超过保质期导致毁损变质的概率较小。

发行人的主要产品丙硫菌唑、环磺酮原药及制剂，下游应用广泛，产品处于成长阶段。当前市场的主要增长点在于丙硫菌唑和环磺酮销售区域的不断扩大及应用领域的拓展，公司的主要产品丙硫菌唑、环磺酮原药及制剂市场稳定，产品更新换代周期较长。公司主要产品烟嘧磺隆、苯磺隆原药及制剂产品为市场成熟产品，发行人具有稳定的客户群体，销售较为稳定。

公司对于库龄在2年以下，处于保质期内的原材料和库存商品，根据存货跌价政策测算的可变现净值高于账面价值，计提存货跌价准备；对于库龄超过2年的原材料，根据谨慎性原则，已全额计提跌价准备。

综上，发行人在计算存货的可变现净值时，存货的状态为关键影响因素，存货中库存商品及主要原材料库龄较短，周转速度较快，且主要产品更新换代周期较长，报告期内公司产品整体保持了较好的盈利能力，对保质期超期的原材料、库存商品，全额计提了跌价准备，未因产品更新换代因素计提存货跌价准备，具有合理性。

（三）发行人存货跌价计提政策是否设置了针对原材料和库存商品保质期的相关要求，是否为行业普遍情况

按照中华人民共和国农业部第2569号公告的规定，“常温储存稳定性试验一般要求样本在选定条件下储存两年”。发行人存货跌价准备政策针对原材料和库存商品保质期的相关要求设置相应计提方法。资产负债表日，对于库龄超过2年的原材料和库存商品，根据谨慎性原则，全额计提跌价准备；针对库龄两年以

下的存货，采用成本与可变现净值孰低计量，按照单个存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。

查阅了可比公司情况，可比公司均未披露存货跌价计提政策是否设置了针对原材料和库存商品保质期的相关要求，按在资产负债表日，存货按照成本与可变现净值孰低计量。当其可变现净值低于成本时，计提存货跌价准备。

发行人针对原材料和库存商品保质期的相关要求，设置了相应的存货跌价计提政策，对超过保质期的原材料和库存商品全额计提跌价准备，遵循了谨慎性原则，具有合理性。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅发行人存货减值的测试方法及存货跌价准备计提政策，检查存货跌价准备计提依据和方法是否合理，是否符合《企业会计准则》规定；

（2）获取各年期末存货及跌价准备计提明细，复核存货跌价准备计提、转回或转销的金额是否正确；

（3）结合期末存货盘点情况及对存货库龄的分析，分析各期末存货跌价准备计提是否充分；

（4）查阅同行业可比公司公开披露信息，与发行人存货跌价准备计提会计政策进行对比，分析差异原因及合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期各期，发行人存货跌价准备计提充分；发行人针对原材料和库存商品保质期的相关要求，设置了相应的存货跌价计提政策，对超过保质期的原材料和库存商品全额计提跌价准备，遵循了谨慎性原则，具有合理性。

六、说明存货中库存商品单位成本与当期结转营业成本部分产品单位成本的比较情况，存在的差异及原因

(一) 存货中库存商品单位成本与当期结转营业成本部分产品单位成本的比较情况

公司原药既用于对外销售,也用于制剂产品的生产,公司在原材料科目核算,在分析存货中库存商品单位成本时一并分析,具体分析如下:

单位: 万元/吨

产品	项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
丙硫菌唑原药	单位销售成本	16.99	26.75	31.03	32.89
	期末库存商品单位成本	13.60	-	40.32	30.51
	单位成本差	3.39	-	-9.29	2.38
	差异率	19.95%	-	-29.94%	7.24%
烟嘧磺隆原药	单位销售成本	17.49	23.73	22.99	19.99
	期末库存商品单位成本	16.64	20.71	28.92	21.33
	单位成本差	0.85	3.02	-5.93	-1.34
	差异率	4.86%	12.73%	-25.79%	-6.70%
苯磺隆原药	单位销售成本	10.34	12.70	13.25	13.28
	期末库存商品单位成本	7.83	12.06	15.33	14.00
	单位成本差	2.51	0.64	-2.08	-0.72
	差异率	24.27%	5.04%	-15.70%	-5.42%
环磺酮原药	单位销售成本	30.90	39.56	-	-
	期末库存商品单位成本	28.10	37.68	-	-
	单位成本差	2.80	1.88	-	-
	差异率	9.06%	4.75%	-	-
24%烟嘧 莠去津可分散油悬浮剂	单位销售成本	2.55	2.83	2.14	2.14
	期末库存商品单位成本	2.56	2.78	2.25	2.04
	单位成本差	-0.01	0.05	-0.11	0.1
	差异率	-0.39%	1.77%	-5.14%	4.67%
40克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂	单位销售成本	1.93	2.31	2.05	1.88
	期末库存商品单位成本	1.91	2.02	2.24	1.87
	单位成本差	0.02	0.29	-0.19	0.01
	差异率	1.04%	12.55%	-9.27%	0.53%
30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂	单位销售成本	7.18	10.87	11.59	12.28
	期末库存商品单位成本	7.23	10.79	14.47	11.37
	单位成本差	-0.05	0.08	-2.88	0.91

产品	项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
	差异率	-0.70%	0.74%	-24.85%	7.41%
75%苯磺隆 水分散粒剂	单位销售成本	10.41	12.52	11.86	12.38
	期末库存商品单位成本	8.83	12.26	13.71	15.20
	单位成本差	1.58	0.26	-1.85	-2.82
	差异率	15.18%	2.08%	-15.60%	-22.78%
8%环磺酮可 分散油悬浮 剂	单位销售成本	3.85	4.62	-	-
	期末库存商品单位成本	3.95	4.78	-	-
	单位成本差	-0.10	-0.16	-	-
	差异率	-2.60%	-3.46%	-	-
23.5%环磺 酮 莠去津可 分散油悬浮 剂	单位销售成本	2.96	3.50	-	-
	期末库存商品单位成本	2.99	3.55	-	-
	单位成本差	-0.03	-0.05	-	-
	差异率	-1.01%	-1.43%	-	-

注：为了便于比较，上表中单位销售成本剔除了运费的影响。

（二）差异原因分析

1、丙硫菌唑原药

2020 年期末库存商品单位成本均低于销售单位成本，主要原因系丙硫菌唑原药为公司 2019 年新产品，随着丙硫菌唑原药生产技术不断成熟，产品收率提高，单位成本不断下降，导致期末库存商品单位成本低于全年单位销售成本。

2021 年期末库存商品单位成本高于单位销售成本，主要原因系公司 2021 年 12 月丙硫菌唑原药使用的主要原材料为丙醇类化合物，由于该原材料采购价格较高，导致期末库存商品单位成本较高。

2022 年期末丙硫菌唑原药无库存。

2023 年 6 月末库存商品单位成本低于销售单位成本，系丙硫菌唑原药主要原材料采购价格下降，导致期末库存商品单位成本较低。

2、烟嘧磺隆原药

2020 年，公司烟嘧磺隆原药以自产为主，自产成本较低，当年销售结转的成本较低，而期末库存商品均为外购原药，外购原药价格较高，使得 2020 年末库存商品单位成本高于结转单位销售成本。

2021 年，公司烟嘧磺隆原药以外购为主，当年四季度烟嘧磺隆原药市场价格呈上涨趋势，而期末库存商品主要为 12 月份外购原药，导致 2021 年末库存商品单位成本高于单位销售成本。

2022 年，公司烟嘧磺隆原药均为外购，当年烟嘧磺隆原药市场价格呈下降趋势，而期末库存商品主要为 12 月份外购的原药，导致 2022 年末库存商品的单位成本低于单位销售成本。

2023 年 1-6 月，公司烟嘧磺隆原药均为外购，当期烟嘧磺隆原药市场价格呈下降趋势，而期末库存商品主要为二季度外购的原药，导致 2023 年 6 月末库存商品的单位成本低于单位销售成本。

3、苯磺隆原药

2020 年期末库存商品单位成本高于单位销售成本，主要系苯磺隆期末库存为外购原药，外购原药价格较高。2021 年，公司苯磺隆原药均为外购，当年四季度苯磺隆原药市场价格呈上涨趋势，导致 2021 年末库存商品单位成本高于单位销售成本。2022 年公司苯磺隆原药均为外购，当期销售结转的成本与期末库存商品单位成本差异较小。**2023 年 1-6 月公司苯磺隆原药均为外购，当期苯磺隆原药市场价格呈下降趋势，而期末库存商品主要为二季度外购的原药，导致 2023 年 6 月末库存商品单位成本低于单位销售成本。**

4、30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂

公司 30%丙硫菌唑可分散油悬浮剂 2021 年期末库存商品单位成本与 2021 年单位销售成本差异较大，主要原因见丙硫菌唑原药差异分析。**2023 年 6 月末期末库存商品单位成本高于单位销售成本，主要系期末库存中部分规格产品为期初库，期初库存成本较高所致。**

5、24%烟嘧 莠去津可分散油悬浮剂

2022 年，24%烟嘧 莠去津可分散油悬浮剂期末库存商品单位成本比单位销售成本低，主要系主要原材料莠去津原药价格在 2022 年四季度呈下降趋势，而期末库存商品主要为四季度生产的产品，导致 2022 年末库存商品的单位成本低于单位销售成本。**2023 年 6 月末，库存商品单位成本与单位销售成本基本一致。**

6、40 克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂

2021 年末 40 克/升烟嘧磺隆可分散油悬浮剂库存商品单位成本比单位销售成本略高，而 2022 年末库存商品单位成本比单位销售成本略低，主要系受烟嘧磺隆原药价格波动的影响。烟嘧磺隆原药价格自 2021 年下半年开始上升，在 2022 年 5-6 月开始回落，导致 2021 年生产成本逐月上涨，2021 年末库存商品单位成本高于销售成本，而 2022 年生产成本呈下降趋势，相应降低了结存商品的库存成本。**2023 年 6 月末，库存商品单位成本低于单位销售成本，系生产制剂的所用主要原材料烟嘧磺隆原药为二季度采购，采购价格较低所致。**

7、75%苯磺隆水分散粒剂

2021 年末，库存商品单位成本比单位销售成本略高，而 2022 年末库存商品单位成本比单位销售成本略低，主要系苯磺隆原药价格波动的影响。苯磺隆原药价格自 2021 年末处于最高位，在 2022 年上半年开始价格逐步回落，导致 2021 年生产成本逐月上涨，2021 年末库存商品单位成本高于销售成本，而 2022 年生产成本下降，相应降低了结存商品的库存成本。**2023 年 6 月末，系生产制剂的所用主要原材料苯磺隆原药为二季度采购，采购价格较低所致。**

8、环磺酮原药

2022 年末，库存商品单位成本比单位销售成本略低，主要系环磺酮为公司 2022 年新推出的产品，随着生产工艺不断成熟，单位生产成本逐步下降所致。**2023 年 6 月末，库存商品单位成本比单位销售成本略低，系产品收率提高、产量增加，以及环磺酮原药主要原材料采购单价下降所致。**

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）了解发行人成本计算过程，查阅发行人产品成本计算单，复核完工产品的单位成本计算过程是否准确；

（2）根据发行人提供的库存商品结存清单以及各期收入成本表，复核测算库存商品期末结存单价与当期结转的单位成本，并分析差异原因及合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

存货中库存商品单位成本与当期结转营业成本部分产品单位成本之差异原因具有合理性。

七、请保荐人、申报会计师说明对存货实施的监盘程序、监盘比例及监盘结果，账实相符比例、是否存在差异及对存在差异部分的替代核查程序

（一）实施的监盘程序、监盘比例及监盘结果

1、2023 年 6 月末、2022 年末、2021 年末、2020 年末对存货实施的监盘情况

（1）监盘程序

- 1) 获取发行人编制的存货盘点计划，检查盘点计划是否合理；
- 2) 编制存货盘点计划问卷，了解发行人存货盘点工作的具体安排事项；
- 3) 根据发行人的盘点计划编制监盘计划，包括监盘时间、监盘人员安排、监盘范围及盘点方法等；
- 4) 盘点前，检查发行人各仓库存货出入库单据处理情况，并获取各仓库最后的出入库单据；观察存货是否已按照盘点计划要求停止流动，呆滞的存货是否单独存放；
- 5) 盘点日，根据编制的监盘计划安排监盘人员，监盘人员对发行人存货复盘过程进行监盘，并选取部分存货进行抽盘，包括从账面到实物和从实物到账面两个方向的检查核对；
- 6) 对监盘过程中发现的差异核实原因并获取相关单据；
- 7) 根据监盘结果，编制监盘结果汇总表并汇总盘点差异，获取发行人的盘点报告，确认最后的盘点差异；
- 8) 编制存货监盘小结，记录监盘过程及监盘结果。

（2）监盘比例及监盘结果：

单位：万元

期末时点	存货名称	期末金额	监盘金额	监盘比例
2023 年 6 月 30 日	原材料	12,023.72	11,444.51	95.18%
	库存商品	3,082.23	2,276.33	73.85%
	周转材料	516.90	111.31	21.53%
	合计	16,043.87	13,832.15	86.21%
2022 年 12 月 31 日	原材料	14,395.33	13,485.83	93.68%
	库存商品	4,178.05	3,121.12	74.70%
	周转材料	553.35	95.97	17.34%
	合计	20,922.36	16,702.92	79.83%
2021 年 12 月 31 日	原材料	13,001.29	12,845.88	98.80%
	库存商品	4,108.37	2,948.36	71.76%
	在产品	362.18	362.18	100.00%
	周转材料	698.15	201.28	28.83%
	合计	20,360.81	16,357.70	80.34%
2020 年 12 月 31 日	原材料	5,305.43	5,279.48	99.51%
	库存商品	3,824.49	2,307.94	60.35%
	在产品	69.59	69.59	100.00%
	周转材料	612.97	96.64	15.77%
	合计	10,641.06	7,753.65	72.87%

保荐机构、申报会计师通过监盘程序核实 2020 年末、2021 年末、2022 年末和 2023 年 6 月末的各类存货的金额分别为 7,753.65 万元、16,357.70 万元、16,702.92 万元和 13,832.15 万元，占整体存货余额的比例分别为 72.87%、80.34%、79.83%和 86.21%。

（3）发出商品函证

发行人发出商品为已发货，尚未送达客户或客户尚未验收的产品，发行人期末盘点日，该类产品仍在运输途中或在客户及其指定的仓库中，不便于执行实物盘点，申报会计师通过对发出商品进行函证、检查合同订单、销售出库单、签收单以及期后结转确认收入情况等审计程序，确认发出商品的真实性。

（二）账实相符比例、是否存在差异及对存在差异部分的替代核查程序

综上，发行人存货管理制度设计合理且执行有效，监盘中未发现发行人存货

盘点流程存在重大差异，已现场取得发行人确认的盘点表以及相关结果的处理情况，未发现重大盘盈、盘亏现象，发行人的盘点结果合理、可靠，中介机构执行的相关监盘、函证等核查程序及获取的相关证据能够确认发行人期末存货余额真实、准确。

问题 16.关于固定资产、在建工程和产能

申请文件显示：

（1）报告期各期末，发行人固定资产账面价值分别为 10,398.42 万元、11,033.29 万元和 12,649.67 万元，占非流动资产的比例分别为 84.00%、86.74% 和 88.15%。

（2）报告期各期末，发行人在建工程账面价值分别为 591.66 万元、227.40 万元和 610.53 万元，占非流动资产的比例分别为 4.78%、1.79%和 4.25%。

（3）报告期各期，发行人主要产品产能利用率波动较大。

请发行人：

（1）说明各类固定资产的具体内容、对应业务类别、金额及占比，各机器设备用途、数量、原值、净值、成新率，各期固定资产变动情况及变动原因，各类固定资产折旧年限确定依据、对比可比公司固定资产折旧年限并说明存在差异的合理性。

（2）说明各机器设备原值与各产品产能的匹配性，单位产能固定资产投资额与业务量的匹配性，与可比公司的差异及合理性。

（3）说明各期末固定资产和在建工程减值测试过程、减值的具体情况，说明减值计提的充分性。

（4）说明各期末报废固定资产的具体情况，结合报废固定资产使用状态、使用年限、技术更新进展等说明报废的合理性。

（5）说明各期在建工程主要项目的具体内容，项目投资规模、建造方式、投资期限、各期投资金额、建设进度、各期转固金额，是否存在提前或推迟转固情形，并说明成本归集是否准确。

（6）披露报告期内主要产品的产能、产能利用率情况，结合生产线的改善或闲置停工等情况说明各期产能利用率变化的具体原因及合理性，说明报告期部分期间部分产品产能利用率大于 100%的合理性、是否与可比公司存在较大差异，产能利用率的计算是否为行业通用方式；结合各主要生产产品的生产工序，列示主要产品产能之间的对应关系。

请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明固定资产、在建工程的监盘情况，包括盘点时间、人员、范围、方法、比例、账实相符情况、盘点结果，是否存在盘点差异及处理措施，固定资产的真实性、准确性、完整性等。

答复：

一、说明各类固定资产的具体内容、对应业务类别、金额及占比，各机器设备用途、数量、原值、净值、成新率，各期固定资产变动情况及变动原因，各类固定资产折旧年限确定依据、对比可比公司固定资产折旧年限并说明存在差异的合理性

（一）说明各类固定资产的具体内容、对应业务类别、金额及占比

截至 2023 年 6 月 30 日，公司各类固定资产的具体内容、对应业务类别、金额及占比情况如下：

单位：万元

固定资产类别	2023 年 6 月 30 日		具体内容	对应业务类别
	账面价值	占比		
房屋及建筑物	6,205.97	39.52%	厂房、仓库、辅助建筑等	生产、研发等用房
机器设备	9,352.51	59.55%	反应釜类设备、储槽、蒸发设备、灌装设备等	生产、研发等设备
运输设备	17.91	0.11%	车辆	办公、生产等车辆
办公设备及其他	128.54	0.82%	电脑、打印机、投影系统、空调及办公桌椅等	办公设备
合计	15,704.93	100.00%	-	-

公司固定资产主要系生产用房屋建筑物、机器设备，该两类资产账面价值占比超过 99%，固定资产金额及占比与公司主营业务一致。

（二）各机器设备用途、数量、原值、净值、成新率

截至 2023 年 6 月 30 日，公司主要机器设备情况如下：

序号	设备名称	数量	取得方式	用途	原值 (万元)	净值 (万元)	成新率
1	反应釜	220	购买	生产	1,018.19	611.32	60.04%
2	自动化系统	9	购买	生产	2,408.36	2,058.16	85.46%
3	储罐	306	购买	生产	769.54	506.65	65.84%
4	制剂生产线	17	购买	生产	704.15	408.51	58.01%

序号	设备名称	数量	取得方式	用途	原值 (万元)	净值 (万元)	成新率
5	三效蒸发系统	1	购买	生产	473.18	305.90	64.65%
6	膜及膜组件	9	购买	生产	688.12	561.52	81.60%
7	冷凝器	152	购买	生产	312.94	180.40	57.65%
8	各类泵	533	购买	生产	336.22	204.62	60.86%
9	VOC 尾气处理系统	1	购买	生产	237.17	158.31	66.75%
10	离心机	20	购买	生产	268.08	144.46	53.89%
11	色谱仪	27	购买	生产	356.24	287.78	80.78%
12	过滤器	90	购买	生产	154.72	98.77	63.84%
13	干燥机	10	购买	生产	114.25	28.35	24.81%
14	减速机	251	购买	生产	107.56	61.21	56.91%
15	配电设备	1	购买	生产	256.88	234.51	91.29%

（三）各期固定资产变动情况及变动原因

报告期各期末，公司固定资产的具体构成及变动情况如下：

单位：万元

项目	2023/6/30		2022/12/31		2021/12/31		2020/12/31
	账面价值	变动率	账面价值	变动率	账面价值	变动率	账面价值
房屋及建筑物	6,205.97	2.70%	6,042.76	35.16%	4,470.80	-2.94%	4,606.28
机器设备	9,352.51	2.69%	9,107.43	12.44%	8,099.76	28.50%	6,303.20
运输设备	17.91	68.17%	10.65	-72.68%	38.98	46.93%	26.53
办公设备及其他	128.54	781.62%	14.58	-63.67%	40.13	-58.74%	97.27
合计	15,704.93	3.49%	15,175.42	19.97%	12,649.67	14.65%	11,033.29

报告期内，公司固定资产账面价值逐年增加，主要系房屋及建筑物、机器设备增加所致。报告期内，公司房屋建筑物账面价值增加，主要系购置的办公楼；公司持续不断地对原药生产线进行技术升级和自动化改造，机器设备投入不断增加，导致报告期各期末机器设备账面价值逐年上升。

（四）各类固定资产折旧年限确定依据、对比可比公司固定资产折旧年限并说明存在差异的合理性

1、公司各类固定资产折旧年限确定依据

公司固定资产包括房屋建筑物、机器设备、运输设备、办公设备及其他等，折旧年限系依据各类资产的预计使用年限来确定，其中：

（1）房屋建筑物

公司房屋及建筑物按照可使用年限作为基础，在分析有形损耗基础上预计。有形损耗主要考虑其使用频率、使用过程中物理磨损等因素。

（2）机器设备

机器设备的预计使用年限系公司在分析各类资产生产能力及有形、无形损耗基础上预计。生产能力主要考虑了资产使用方式、资产本身的性质和特点等因素；有形损耗主要考虑其使用频率、使用过程中物理磨损等因素；无形损耗主要考虑同类资产本身技术升级或迭代因素，以及产品的技术升级或迭代等变化对资产使用的影响。

2、对比可比公司固定资产折旧年限并说明存在差异的合理性

发行人采用的固定资产折旧年限和方法与同行业可比公司的对比情况如下：

可比公司	折旧方法	折旧年限（单位：年）			
		房屋及建筑物	机器设备	运输设备	办公设备及其他
新农股份	平均年限法	5-20	5-10	5-6	5-10
苏利股份	平均年限法	20	5-10	4-5	3-5
海利尔	平均年限法	20	10	5	3-5
丰山集团	平均年限法	20	10	4-5	3-5
发行人	平均年限法	20-30	5-10	5-10	5-10

由上表可见，发行人采用的固定资产折旧计提方法与同行业可比公司一致。整体而言，发行人采用的固定资产折旧年限与同行业可比公司不存在较大差异。报告期内，发行人只有原值 4,757 万元的房屋建筑物按 30 年计提折旧，若按 20 年计提折旧，则报告期内累计少计提折旧 **178 万元**；公司存在少量车辆、办公家具的折旧年限为 10 年，公司运输设备和办公设备原值金额较小；发行人固定资产折旧年限与同行业可比公司的差异对发行人各期净利润的影响较小。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人报告期内的机器设备的主要构成、用途、成新率情况，并

将机器设备原值与各细分产品的产能、产量进行对比，分析是否匹配；

(2) 获取同行业可比公司的公开披露信息，了解其固定资产折旧年限，与发行人对比分析是否存在较大差异。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人报告期各期固定资产变动情况具备合理性，各类固定资产折旧年限确定依据充分，房屋建筑物折旧年限与可比公司存在差异，差异金额对公司经营业绩影响较小。

二、说明各机器设备原值与各产品产能的匹配性，单位产能固定资产投资额与业务量的匹配性，与可比公司的差异及合理性

(一) 各机器设备原值与各产品产能的匹配性

产 品	产能(吨)	生产线所需的机器设备原值(万元)			
		2023年6月30日	2022年12月31日	2021年12月31日	2020年12月31日
丙硫菌唑原药	1,000	6,289.42	6,094.83	4,948.78	4,003.05
烟嘧磺隆原药	300	2,013.48	2,075.29	2,103.37	2,626.52
苯磺隆原药	-	-	-	-	1,801.01
环磺酮原药	200	3,620.66	3,306.97	2,752.64	-
农药制剂	20,000	1,275.76	1,118.56	852.98	776.92
合 计	21,500	13,199.31	12,595.66	10,657.77	9,207.50

注：苯磺隆车间 2020 年安全事故后停产，公司不再生产苯磺隆原药，将苯磺隆车间改造为环磺酮车间，自 2022 年 1 月开始正式投产。

报告期内，公司产品的总体产能未发生重大变化，机器设备原值由 9,207.50 万元增加到 13,199.31 万元。公司丙硫菌唑、环磺酮原药和农药制剂生产线所需的固定资产投入呈现一定幅度的增长，主要系公司自动化改造和工艺改进的投入较多，各产品产线机器设备原值与各产品产能具有匹配性。

(二) 单位产能固定资产投资额与业务量的匹配性

产品名称	项目	2023年1-6月	2022年	2021年	2020年
丙硫菌唑原药	单位产能固定资产投资额(元)	62,894.18	60,948.34	49,487.80	40,030.54

产品名称	项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
	产量（吨）	768.60	1,294.94	836.73	352.08
	单位产量固定资产投资额（元）	81,829.53	47,066.53	59,144.29	113,697.30
烟嘧磺隆原药	单位产能固定资产投资额（元）	67,115.89	69,176.49	70,112.41	87,550.53
	产量（吨）	-	-	145.00	460.47
	单位产量固定资产投资额（元）	-	-	145,060.15	57,039.89
苯磺隆原药	单位产能固定资产投资额（元）	-	-	-	80,044.71
	产量（吨）	-	-	-	153.07
	单位产量固定资产投资额（元）	-	-	-	117,658.97
环磺酮原药	单位产能固定资产投资额（元）	120,688.74	110,232.42	-	-
	产量（吨）	383.71	198.26	-	-
	单位产量固定资产投资额（元）	94,359.34	166,799.80	-	-
农药制剂	单位产能固定资产投资额（元）	637.88	559.28	426.49	388.46
	产量（吨）	9,707.92	12,539.22	10,385.45	11,004.00
	单位产量固定资产投资额（元）	1,314.14	892.05	821.32	706.03

注：以上各产品固定资产投资额使用的数据为各产品期末机器设备账面原值

从上表可以看出，报告期内，公司农药制剂产量基本稳定，其他产品在产能不变的情况下，产量呈现一定的波动，发行人农药制剂产品的单位产能固定资产投资额与业务量的匹配性基本稳定。丙硫菌唑原药、环磺酮原药、烟嘧磺隆原药和苯磺隆原药随着产量的变化单位产量固定资产投资额变化较大，主要系公司 2019 年 1 月取得丙硫菌唑原药登记，随着丙硫菌唑原药产品收率的提高，产能逐步释放；同时发行人出于经营战略考虑和原药的市场供求状况，减少了烟嘧磺隆原药和苯磺隆原药产量，将苯磺隆车间改造为新产品环磺酮车间；随着环磺酮原药产品市场规模扩大，产量大幅增加。

（三）公司与同行业可比公司的单位产能固定资产投入比较情况

2021 年度，发行人与同行业可比公司的单位产能固定资产投资情况如下：

可比公司	产能（吨）		单位产能所需的固定资产投资（元/吨）
海利尔	原药	-	7,552.14

可比公司	产能（吨）		单位产能所需的固定 资产投入（元/吨）
	制剂	-	
	合计	70,900	
丰山集团	原药	22,500	11,680.94
	制剂	20,000	
	合计	42,500	
新农股份	原药	39,800	6,641.09
	制剂	9,000	
	合计	48,800	
苏利股份	农药及中间体	46,280	13,211.58
	其他及中间体	19,500	
	合计	65,780	
发行人	原药	1,300	5,683.35
	制剂	20,000	
	合计	21,300	

注：1、海利尔未分别披露原药和制剂产能；

2、以上公司固定资产投资额为 2021 年期末各公司机器设备账面原值。

发行人单位产能固定资产投资与同行业可比公司海利尔和新农股份较为接近，与丰山集团、苏利股份差异较大，主要原因是发行人与同行业可比公司产能规模、原药及制剂产品结构不同，具有合理性。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人报告期内的机器设备的主要构成、用途、成新率情况，并将机器设备原值与各细分产品的产能、产量进行对比，分析是否匹配；

（2）访谈发行人生产人员，了解现有生产线的情况、报告期内对生产线的改善或闲置停工情况、固定资产中生产设备的变化情况，分析固定资产与产品产能的匹配性；

（3）获取同行业可比公司的公开披露信息，了解同行业可比公司的单位产能固定资产投资情况，与发行人对比分析是否存在较大差异。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人机器设备原值与各主要产品产能、单位产能固定资产投资额与业务量具有匹配性，与同行业可比公司对比具有合理性。

三、说明各期末固定资产和在建工程减值测试过程、减值的具体情况，说明减值计提的充分性

（一）各期末固定资产和在建工程减值测试过程

1、公司会计政策

根据企业会计准则，公司对固定资产、在建工程等长期资产，在资产负债表日有迹象表明发生减值的，估计其可收回金额。若上述长期资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额确认资产减值准备并计入当期损益。

2、减值测试过程

公司结合《企业会计准则第 8 号-资产减值》关于减值迹象的规定以及公司固定资产、在建工程的具体情况对固定资产进行减值迹象分析，具体说明如下：

序号	准则相关规定	公司具体情况	是否存在减值迹象
1	资产的市价当期大幅度下跌，其跌幅明显高于因时间的推移或者正常使用而预计的下跌	报告期各期末，公司固定资产均处于正常使用状态，资产的市价当期无大幅度下跌情况	否
2	企业经营所处的经济、技术或者法律等环境以及资产所处的市场在当期或者将在近期发生重大变化，从而对企业产生不利影响	报告期内，公司所处的经济、技术或者法律等环境以及资产所处的市场在当期无重大变化或者在近期将无重大变化	否
3	市场利率或者其他市场投资报酬率在当期已经提高，从而影响企业计算资产预计未来现金流量现值的折现率，导致资产可收回金额大幅度降低	报告期内，国内市场基准利率并未发生大幅上调的情况	否
4	有证据表明资产已经陈旧过时或者其实体已经损坏	报告期各期末无已经陈旧过时或者其实体已经损坏的资产	否
5	资产已经或者将被闲置、终止使用或者计划提前处置	报告期各期末无已经或将被闲置、终止使用或者计划提前处置的资产	否
6	企业内部报告的证据表明资产的经济绩效已经低于或者将低于预期，如资产所创造的净现金流量或者实	报告期内，公司的产销率均保持高位，公司产品的获利能力良好；经营现金流入为正。	否

序号	准则相关规定	公司具体情况	是否存在减值迹象
	现的营业利润（或者亏损）远远低于（或者高于）预计金额等		
7	其他表明资产可能已经发生减值的迹象	公司不存在其他表明资产可能已经发生减值的迹象	否

由上表所示，报告期内，公司各项固定资产运行情况良好，在建工程（车间改造）进展顺利，不存在减值迹象，无需进一步对固定资产和在建工程进行减值测试，因此报告期内未对固定资产和在建工程计提减值准备。

（二）说明减值计提的充分性

综上，报告期内，公司固定资产和在建工程不存在减值迹象，无需计提减值准备。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

访谈发行人管理层，了解企业经营环境以及资产所处市场是否发生重大变化；根据固定资产、在建工程现场盘点情况，关注是否存在固定资产和在建工程存在应当计提减值而未计提的情形。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人报告期内长期资产可收回金额高于其账面价值，未出现重大减值的情形。

四、说明各期末报废固定资产的具体情况，结合报废固定资产使用状态、使用年限、技术更新进展等说明报废的合理性

（一）报告期各期末报废固定资产的具体情况

报告期内，公司报废固定资产分别为 40.88 万元、0.00 万元、0.00 万元、**0.00 万元**，其中，2020 年末报废固定资产的具体情况如下：

单位：万元

报废原因	类别	房屋及建筑物	机器设备	运输设备	办公设备	合计
事故损失	固定资产原值	-	81.17	-	-	81.17
	累计折旧	-	40.29	-	-	40.29
	减值准备	-	-	-	-	-
	账面价值	-	40.88	-	-	40.88

(二) 结合报废固定资产使用状态、使用年限、技术更新进展等说明报废的合理性

单位：万元

名称	原值	净值	使用状态	已使用年限（月）	技术更新	报废原因
电动葫芦	1.45	0.42	毁损	90.00	无	事故报废
搪瓷储罐	25.24	12.25	毁损	65.00	无	事故报废
反应釜冷凝器	40.36	19.59	毁损	65.00	无	事故报废
PP 储槽	2.99	1.62	毁损	58.00	无	事故报废
玻璃钢储槽	5.38	3.25	毁损	50.00	无	事故报废
搪瓷反应釜	3.50	2.14	毁损	49.00	无	事故报废
氨水槽	1.06	0.76	毁损	36.00	无	事故报废
甲醇槽	1.19	0.85	毁损	36.00	无	事故报废
合计	81.17	40.88	-	-	-	-

2020 年 9 月 25 日，公司苯磺隆车间内发生一起溶剂处理过程中反应釜底部阀门泄漏爆燃事故，车间内上述机器设备损毁，公司在事故后整改时，将其拆除报废，因此 2020 年度公司固定资产报废是合理的。

(三) 核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

对管理人员进行访谈，了解 2020 年“9.25 安全生产事件”的详细情况，实地观察发生事故的苯磺隆原药生产车间改造为新产品环磺酮原药生产车间进展，分析固定资产报废的具体原因。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人 2020 年存在报废固定资产情形，系安全事故影响，报废固定资产具备合理性。

五、说明各期在建工程主要项目的具体内容，项目投资规模、建造方式、投资期限、各期投资金额、建设进度、各期转固金额，是否存在提前或推迟转固情形，并说明成本归集是否准确

（一）说明各期在建工程主要项目的具体内容，项目投资规模、建造方式、投资期限、各期投资金额、建设进度、各期转固金额

1、2023 年 1-6 月

单位：万元

项目名称	投资规模	建造方式	投资期限	本期投资金额	建设进度(%)	转固金额
5000 吨/年丙硫菌唑原药项目	93,843.68	自建	24 个月	22,218.37	35.79	-

2、2022 年

单位：万元

项目名称	投资规模	建造方式	投资期限	本期投资金额	建设进度(%)	转固金额
三期自动化改造	630.00	自建	15 个月	140.04	100.00	556.55
二车间更新改造	730.00	自建	10 个月	13.33	100.00	31.68
5000 吨/年丙硫菌唑原药项目	93,843.68	自建	24 个月	7,970.32	9.40	-

3、2021 年

单位：万元

项目名称	投资规模	建造方式	投资期限	本期投资金额	建设进度(%)	转固金额
二期自动化改造	450.00	自建	20 个月	160.67	100.00	388.07
三期自动化改造	630.00	自建	15 个月	416.51	72.06	-
二车间更新改造	730.00	自建	10 个月	622.76	92.99	604.41
5000 吨/年丙硫菌唑原药项目	93,843.68	自建	24 个月	59.94	0.06	-

4、2020 年

单位：万元

项目名称	投资规模	建造方式	投资期限	本期投资金额	建设进度(%)	转固金额
一期自动化改造	600.00	自建	18 个月	252.81	100.00	529.36

项目名称	投资规模	建造方式	投资期限	本期投资金额	建设进度(%)	转固金额
二期自动化改造	450.00	自建	20 个月	227.40	55.08	-

（二）是否存在提前或推迟转固情形

报告期内，发行人按项目分类核算，及时将达到竣工验收条件的在建工程转入固定资产，不存在在建工程未及时转固的情形。

（三）在建工程成本归集情况

公司根据建造过程中实际发生的各项成本归集计入在建工程，包括厂房设计及监理费、主体建筑工程施工费、装修费、采购设备发生的运输费、设备安装费用、领用的备品备件配件等，在项目竣工验收合格达到预定可使用状态后转入固定资产。公司在建工程归集不存在与在建工程无关的支出，归集准确。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈发行人管理层，了解报告期各期在建工程的开工、建设和完工情况，复核在建工程的成本归集范围，检查项目支出的合理性，抽查发行人在建项目的主要施工合同、设备采购合同、付款凭证等资料，核查在建工程记录金额的准确性和完整性，判断上述投入是否系归属于在建工程项目的支出；

（2）了解在建工程转入固定资产的内容、依据及影响，了解工程建设期限、预计完工时间等相关信息，取得验收报告，确认其转固时点的合理性及准确性，判断是否存在在建工程已达到预定可使用状态但未及时转固的情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

发行人在建工程不存在账实不符的情况；报告期内，发行人在建工程按照规定验收并转固，不存在提前或推迟转固情形，工程成本归集准确。

六、披露报告期内主要产品的产能、产能利用率情况，结合生产线的改善或闲置停工等情况说明各期产能利用率变化的具体原因及合理性，说明报告期部分期间部分产品产能利用率大于 100% 的合理性、是否与可比公司存在较大差异，产能利用率的计算是否为行业通用方式；结合各主要生产产品的生产工序，列示主要产品产能之间的对应关系

（一）披露报告期内主要产品的产能、产能利用率情况，结合生产线的改善或闲置停工等情况说明各期产能利用率变化的具体原因及合理性，说明报告期部分期间部分产品产能利用率大于 100% 的合理性、是否与可比公司存在较大差异，产能利用率的计算是否为行业通用方式

报告期内，发行人主要产品的产能和产能利用率具体情况如下：

产品		项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年度	2020 年度
农药原药	丙硫菌唑	产能（吨）	1,000.00	1,000.00	1,000.00	1,000.00
		产量（吨）	768.60	1,294.94	836.73	352.08
		产能利用率	76.86%	129.49%	83.67%	35.21%
	烟嘧磺隆	产能（吨）	300.00	300.00	300.00	300.00
		产量（吨）	-	-	145.00	460.47
		产能利用率	-	-	48.33%	153.49%
	苯磺隆	产能（吨）	-	-	-	225.00
		产量（吨）	-	-	-	153.07
		产能利用率	-	-	-	68.03%
	环磺酮	产能（吨）	200.00	200.00	-	-
		产量（吨）	383.71	198.26	-	-
		产能利用率	191.86%	99.13%	-	-
农药制剂		产能（吨）	20,000.00	20,000.00	20,000.00	20,000.00
		产量（吨）	9,707.92	12,539.22	10,385.45	11,004.00
		产能利用率	48.54%	62.70%	51.93%	55.02%

注 1：2020 年“9.25 安全生产事件”发生后，公司将苯磺隆车间改造为环磺酮车间，苯磺隆全年产能为 1-9 月份产能；

注 2：2022 年和 2023 年 1-6 月公司未生产烟嘧磺隆原药。

1、丙硫菌唑原药

报告期内，公司丙硫菌唑原药产能加速释放。公司于 2019 年 1 月 30 日取得丙硫菌唑原药及制剂产品的农药登记证，2019 年丙硫菌唑原药尚处于试生产阶

段，生产线尚需逐步磨合，当年产量较低；随着公司丙硫菌唑生产技术不断成熟，产品收率提高，丙硫菌唑原药产量上升，由 2019 年度的 179.10 吨增长至 2022 年度的 1,294.94 吨，产能利用率由 17.91%增长至 129.49%。**2023 年 1-6 月，公司丙硫菌唑原药产能利用率 76.86%，相较 2022 年同期变化较小。**

报告期内，公司丙硫菌唑产品市场销售情况良好，为满足客户订单需求，2022 年丙硫菌唑原药存在产能利用率大于 100%的情形，系发行人在原有投资项目和生产线条件下，通过优化生产过程中的工艺步骤，提高生产效率所致，具备商业合理性。

针对 2022 年丙硫菌唑原药可能超产事项，发行人于 2022 年 7 月事先向合肥市肥东县生态环境分局进行了备案和说明，该局要求发行人 2022 年丙硫菌唑原药全年产能不得超过设计产能的 130%。发行人丙硫菌唑原药 2022 年全年产能 129.49%，未超过 130%。

2023 年 3 月 29 日，肥东县应急管理局出具《证明》：“久易股份超产能行为系在原有投资项目和生产线条件下形成的，优化了相关生产工艺，久易股份具备安全生产条件，安全设备设施均正常运行，未见重大安全生产事故隐患，不属于重大违法违规行为，不涉及安全生产行政处罚。2022 年至今，我局未因上述情况对久易股份进行行政处罚。”

2、烟嘧磺隆原药

烟嘧磺隆原药产品同行业公司丰山集团（股票代码 603810）和丰乐种业（股票代码 000713）报告期内产能利用率具体情况如下：

可比公司	指标	2023年1-6月	2022年度	2021年度	2020年度
丰山集团	产能利用率	未披露	未披露	85.45%	82.18%
丰乐种业	产能利用率	未披露	202.30%	303.00%	100.00%
发行人	产能利用率	-	-	48.33%	153.49%

数据来源：上市公司年度报告

注：2022 年度及 2023 年 1-6 月，公司未生产烟嘧磺隆原药。

丰山集团烟嘧磺隆原药产能 1,200 吨，丰乐种业烟嘧磺隆原药产能 200 吨，为国内烟嘧磺隆原药市场主要供应商，其产量变化对市场供求关系具有较大影响。报告期内，丰山集团、丰乐种业产能利用率较高，其中丰乐种业存在产能超过

100%的情形。

烟嘧磺隆原药为国内玉米田除草剂市场上的成熟产品，公司 2020 年产能利用率高于 100%，主要原因为 2020 年受国家环保、安全等政策性因素影响，国内烟嘧磺隆原药市场上产品供给偏紧，为了扩大市场份额，公司增加了烟嘧磺隆原药产量。2021 年随着市场上烟嘧磺隆供应商产能释放，市场供应充足，公司主动降低了烟嘧磺隆原药自产量，增加了烟嘧磺隆原药外购量，因此产能利用率较低。2022 年及 2023 年 1-6 月，公司对产品生产结构进行调整，未生产烟嘧磺隆原药，烟嘧磺隆原药均为外购。

综上，报告期内公司产能利用率与同行业可比公司存在差异具有合理性。

3、苯磺隆原药

2020 年“9.25 安全生产事件”发生后，公司将发生事故的苯磺隆原药生产车间改造为新产品环磺酮原药生产车间，不再生产苯磺隆原药。苯磺隆原药 2020 年产能 1-9 月产能。

4、环磺酮原药

环磺酮为公司新产品，市场需求旺盛，公司现有产能较小，产能利用率较高。

2023 年 1-6 月公司环磺酮原药实际产量 383.71 吨，产能利用率 191.86%，产量较上年同期增长 93.54%，主要系 2023 年国内陆续有多家农药生产企业取得环磺酮制剂产品登记证，环磺酮原药市场需求较大，公司主动进行备货。

公司实际产量超过核定产能，主要系为满足市场需求，在原有投资项目和生产线条件下，提高生产效率所致，生产设备设施均正常运行。且丙硫菌唑和环磺酮原药生产项目总体产量未超出批复的农药原药总产能，只是环磺酮原药单体产能超出核定产能，污染物种类、排放量未超量或超标。2023 年 8 月 22 日，肥东县生态环境分局及肥东县应急管理局出具证明，对上述行为不予处罚。

5、制剂产品

报告期内，公司制剂产品产能利用率在 50%-60%左右，较为稳定。2023 年 1-6 月公司制剂产能利用率为 48.54%，相较 2022 年同期略有增加。

公司产能利用率的计算方法为：产能利用率=全年实际产量/全年产能；该方

法与行业通用方式，与新农股份、苏利股份、海利尔、丰山集团的计算方式一致。

（二）结合各主要生产工序，列示主要产品产能之间的对应关系

公司主要产品生产工序与产能之间对应关系具体情况如下：

产品	工序	产能 (吨)	是否可以 独立生产	对应车间
丙硫菌唑原药	投入：原料	1,000	-	4号丙硫菌唑原药合成车间
	格氏反应		是	
	肼解反应		是	
	环化反应		是	
	脱氢反应		是	
	得到：丙硫菌唑原药		-	
烟嘧磺隆原药	投入：原料	300	-	3号烟嘧磺隆原药合成车间
	酰氯化反应		是	
	氧氯化反应		是	
	氨酯化反应		是	
	得到：烟嘧磺隆原药		-	
苯磺隆原药	投入：原料	300	-	2号苯磺隆原药合成车间
	氯化反应		是	
	酯化反应		是	
	得到：苯磺隆原药		-	
环磺酮原药	投入：原料	200	-	2号苯磺隆原药合成车间（改造）
	酯化反应		是	
	溴化反应		是	
	成醚反应		是	
	重排反应		是	
	得到：环磺酮原药		-	
农药制剂	投入：原药、助剂、溶剂	20,000	-	制剂加工车间
	计量		是	
	加工		是	
	检测		是	
	分装		是	
	得到：制剂成品		-	

综上所述，公司拥有完整的生产车间及配套设施，具有独立生产丙硫菌唑、

烟嘧磺隆、环磺酮原药及相关制剂产品的能力，不同原药产品的生产线相互独立，不存在相互共用情形。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

查阅了发行人主要产品设计生产能力和历年产量有关资料，访谈公司生产负责人，查询丰山集团、丰乐种业年度报告及公告，查询可比公司产能利用率计算方法，查询丙硫菌唑、烟嘧磺隆、苯磺隆等主要产品报告期内价格走势图等。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，丙硫菌唑产能利用率逐渐攀升、烟嘧磺隆产能利用率受市场因素影响大、苯磺隆产能利用率主要受环磺酮车间改造影响，烟嘧磺隆原药、**丙硫菌唑原药和环磺酮原药**产能利用率超过 100%是为了填补市场需求，与可比公司存在合理差异，公司产能利用率的计算为行业通用方式；公司拥有完整的生产车间及配套设施，具有独立生产丙硫菌唑、烟嘧磺隆、环磺酮原药及相关制剂产品的能力。

七、说明固定资产、在建工程的监盘情况，包括盘点时间、人员、范围、方法、比例、账实相符情况、盘点结果，是否存在盘点差异及处理措施，固定资产的真实性、准确性、完整性等

（一）盘点时间

公司制定《固定资产盘点制度》，规定公司在年中及年末进行固定资产盘点程序。发行人 2020 年启动 IPO 计划，中介机构对 2020 年末、2021 年末、2022 年末以及 **2023 年 6 月末**的固定资产实施了监盘程序。

（二）盘点人员

保荐机构、申报会计师和发行人财务人员、设备管理人员、行政人员等相关人员。

（三）盘点范围

公司盘点日对公司存放在合肥市科学大道 103 号浙商创业大厦 A 幢办公地址、**合肥市蜀山区红枫路 6 号办公地址**和座落于安徽省合肥市循环经济示范园厂区内的固定资产、在建工程进行盘点，以各期期末账面记载的固定资产、在建工程为范围。

（四）盘点方法

1、2020 年、2021 年、2022 年和 **2023 年 6 月末**盘点情况

执行年终盘点程序时，资产管理人员采用现场实地盘点方式，核对盘点的数量、检查资产的使用状况和资产编码的情况、观察存放的具体地点等。财务部门抽查比例 80%左右；除了执行年终盘点的程序外，中介机构采用随机抽查的方式进行复核盘点程序，核查资产数量、资产使用状况、资产编码、规格型号，存放地点等。

（五）盘点比例

盘点比例各报告期末情况如下：

单位：万元

截止日	盘点时间	固定资产			在建工程		
		原值	盘点额	比例	原值	盘点额	比例
2020.12.31	2020.12.31	16,840.24	13,777.00	81.81%	227.40	227.40	100.00%
2021.12.31	2021.12.31	18,911.95	12,079.06	63.87%	610.53	610.53	100.00%
2022.12.31	2022.12.31	23,019.42	16,272.80	70.69%	8,259.31	8,029.66	97.22%
2023. 6. 30	2023. 6. 30	24, 325. 53	17, 447. 50	71. 73%	30, 248. 03	21, 977. 23	72. 66%

（六）账实相符情况及盘点结果

报告期内，公司固定资产、在建工程盘点程序执行通畅，账实相符，不存在数量差异，固定资产、在建工程状况良好，企业参与盘点人员对资产情况比较熟悉。

问题 17.关于负债

申请文件显示，报告期各期末，发行人预收款项/合同负债分别为 8,874.21 万元、6,569.82 万元和 13,721.39 万元，占流动负债比例分别为 45.40%、30.91% 和 36.99%，主要是预收客户货款。

请发行人：

（1）说明预收账款/合同负债与发行人销售合同、营业收入的匹配性，并结合合同行业可比公司情况进行对比分析；各期末预收款项/合同负债余额变动和营业收入变动趋势不完全相同的合理性。

（2）说明预收账款/合同负债对应的主要订单和客户情况，预售金额和约定的付款条件是否匹配，是否存在提前或推迟确认收入情况；各期末预收账款/合同负债期后确认收入情况。

请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明核查方法、范围、证据和结论。

答复：

一、说明预收账款/合同负债与发行人销售合同、营业收入的匹配性，并结合合同行业可比公司情况进行对比分析；各期末预收款项/合同负债余额变动和营业收入变动趋势不完全相同的合理性

（一）说明预收账款/合同负债与发行人销售合同、营业收入的匹配性，各期末预收款项/合同负债余额变动和营业收入变动趋势不完全相同的合理性

1、预收账款/合同负债与发行人销售合同的匹配性

报告期内，发行人不同销售模式的预收款项或合同负债与合同金额、付款比例及收入金额的匹配关系存在一定的差别。具体差别列示如下：

销售模式	预收款项或合同负债形成背景	销售合同一般约定内容	与销售合同匹配关系
直销	发行人向直销客户销售产品，在符合收入确认时点之前收取的款项	发行人与客户通常在合同中约定合同总金额、付款比例、付款时间节点等事项	预收账款/合同负债余额与合同金额存在匹配关系
经销	发行人向经销客户销售产品，在符合收入确认时点之前收取的款项	发行人与客户通常在合同中约定销售产品类型，销售单价以及结算等事项，不会约定合同金额及付款比例	预收账款/合同负债余额与合同金额不存在匹配关系

预收账款/合同负债与发行人直销客户的销售合同相匹配，与发行人的经销客户销售合同不存在匹配关系。

2、预收账款/合同负债与发行人营业收入的匹配情况

单位：万元

项 目	2023-6-30		2022-12-31		2021-12-31		2020-12-31	
	金额	变动额	金额	变动额	金额	变动额	金额	变动额
预收款项/合同负债	6,360.56	-18,466.56	24,827.12	11,105.73	13,721.39	7,151.57	6,569.82	
营业收入	86,638.62	-60,825.60	147,464.22	54,620.50	92,843.72	26,289.29	66,554.43	
预收款项/合同负债占营业收入的比例	7.34%	-	16.84%	-	14.78%	-	9.87%	-

2020至2022年，公司预收账款/合同负债占营业收入的比例逐年上升，主要原因系发行人2019年推出丙硫菌唑新产品、2021年12月取得新型玉米田除草剂环磺酮原药和制剂产品的农药登记证，基于对上述产品良好市场前景的预期，客户预付丙硫菌唑和环磺酮货款增加，同时2022年预收部分客户环磺酮制剂产品登记授权费，导致2022年占比进一步上升。2023年1-6月，预收账款/合同负债占比下降，一方面为2022年末预收环磺酮制剂产品授权使用费，本期确认收入；另一方面为公司2022年末客户预付丙硫菌唑和环磺酮货款在期后基本已实现销售所致。

报告期内，随着公司营业收入的增长，公司预收账款/合同负债余额随之增长，发行人预收账款/合同负债与发行人营业收入具有匹配性，总体变动趋势一致。

综上，报告期内，预收账款/合同负债与发行人营业收入具有匹配性、各期末预收款项/合同负债余额变动和营业收入变动趋势一致。

（二）同行业可比公司预收账款/合同负债占营业收入的比例对比情况

公司简称	2023年1-6月	2022年	2021年	2020年
新农股份	7.25%	2.93%	1.09%	2.12%
苏利股份	1.01%	0.59%	0.96%	1.38%
海利尔	3.02%	9.96%	10.21%	14.16%

公司简称	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
丰山集团	2.55%	1.82%	3.36%	3.53%
发行人	7.34%	16.84%	14.78%	9.87%

从上表可以看出，发行人预收账款/合同负债占营业收入的比例高于同行业平均水平，主要系公司新产品丙硫菌唑和环磷酮预收款较多所致。

二、说明预收账款/合同负债对应的主要订单和客户情况，预售金额和约定的付款条件是否匹配，是否存在提前或推迟确认收入情况；各期末预收账款/合同负债期后确认收入情况

（一）说明预收账款/合同负债对应的主要订单和客户情况，预收金额和约定的付款条件是否匹配，是否存在提前或推迟确认收入情况

1、报告期末，预收账款/合同负债前五名单位情况如下：

（1）2023 年 6 月末

客户名称	预收账款/合同负债余额	占期末余额比例	合同金额	品种	付款条件	期后确认收入时间
陕西上格之路生物科学有限公司	571.85	8.99%	1,055 万元（其中预收产品登记授权费 150 万元、剩余为货款）	环磷酮制剂、丙硫菌唑制剂授权费	货款部分款到发货；授权费预付 100%	2023 年 7 月-9 月 15 日货款部分已确认 0 万元；产品登记授权费尚未确认收入
CAPITAL AG RICH CULTURE (PVT.) LTD	565.31	8.89%	565.31 万元	其他制剂	款到发货	2023 年 7 月-9 月 15 日货款部分已确认 282.19 万元
河南豫珠恒力生物科技有限责任公司	310.77	4.89%	1,083 万元（其中预收产品登记授权费 150 万元、剩余为货款）	环磷酮制剂、丙硫菌唑制剂授权费	货款部分款到发货；授权费预付 100%	2023 年 7 月-9 月 15 日货款部分已确认 0 万元；产品登记授权费尚未确认收入
黑龙江火龙神农业生物技术	275.23	4.33%	800 万元	丙硫菌唑原药	款到发货	2023 年 7 月-9 月 15 日货款部

客户名称	预收账款/合同负债余额	占期末余额比例	合同金额	品种	付款条件	期后确认收入时间
有 限 责 任 公 司						分已确认 0 万元
山 东 省 长 清 农 药 厂 有 限 公 司	232.02	3.65%	1,650 万元	环磷酮原药	款到发货	2023 年 7 月-9 月 15 日货款部分已确认 112.75 万元

发行人 2023 年 5 月新取得丙硫菌唑制剂产品 40%丙硫菌唑·戊唑醇悬浮剂登记，为进一步发展和培育国内丙硫菌唑制剂市场，2023 年发行人授权陕西上格之路生物科学有限公司、河南豫珠恒力生物科技有限责任公司等农药制剂厂商进行农药产品 40%丙硫菌唑·戊唑醇悬浮剂制剂登记，向其提供 40%丙硫菌唑·戊唑醇悬浮剂产品登记资料，并向上述制剂厂商分别采取一次性收款的方式收取登记授权费。

(2) 2022 年末

单位：万元

客户名称	预收账款/合同负债余额	占期末余额比例	合同金额	品种	付款条件	期后确认收入时间
山 东 胜 邦 绿 野 化 学 有 限 公 司	1,311.93	5.28%	1,476.5 万元（其中预收产品登记授权费 200 万元、剩余为货款）	烟嘧磺隆原药、丙硫菌唑制剂、环磷酮原药及制剂、环磷酮制剂授权费	货款部分款到发货；授权费预付 80%，甲方获得登记后支付 20%	2023 年 1-4 月
辽 宁 海 佳 农 化 有 限 公 司	1,188.07	4.79%	1,450 万元（其中预收产品登记授权费 200 万元、剩余为货款）	环磷酮原药、环磷酮制剂授权费	货款部分款到发货；授权费预付 80%，甲方获得登记后支付 20%	2023 年 1-3 月
天 津 博 克 百 胜 科 技 有 限 公 司	926.61	3.73%	1,050 万元（其中预收产品登记授权费 200 万元、剩余为货款）	环磷酮原药、环磷酮制剂授权费	货款部分款到发货；授权费预付 80%，甲方获得登记后支付 20%	2023 年 1-8 月货款部分已确认收入；2023 年 3 月产品登记授权费已确认收入
青 岛 瀚 生 生 物 科 技 股 份 有 限 公 司	926.61	3.73%	1,025 万元（其中预收产品登记授权费 200 万元、剩	环磷酮制剂、环磷酮制剂授权费	货款部分款到发货；授权费预付 80%，甲	2023 年 1-3 月货款部分已确认

客户名称	预收账款/合同负债余额	占期末余额比例	合同金额	品种	付款条件	期后确认收入时间
公司			余为货款)		方获得登记后支付 20%	收入; 2023 年 7 月产品登记授权费已确认收入
山东绿邦作物科学股份有限公司	926.61	3.73%	1,050 万元 (其中预收产品登记授权费 200 万元、剩余为货款)	环磺酮原药、环磺酮制剂授权费	货款部分款到发货; 授权费预付 80%, 甲方获得登记后支付 20%	2023 年 1-4 月

发行人 2021 年 12 月新取得环磺酮原药和制剂产品登记, 该产品系国内新取得登记的化学农药, 为玉米田除草剂新一代产品。为进一步发展和培育国内环磺酮制剂市场, 2022 年发行人授权辽宁海佳农化有限公司、山东绿邦作物科学股份有限公司等农药制剂厂商进行 8%环磺酮可分散油悬浮剂产品农药制剂登记, 向其提供 8%环磺酮可分散油悬浮剂产品登记资料 (包括配方组成、工艺参数、技术材料、实验数据等), 并向上述制剂厂商分别采取分期的方式收取登记授权费 200 万元。

(3) 2021 年末

单位: 万元

客户名称	预收账款/合同负债余额	占期末余额比例	合同金额	品种	付款条件	期后确认收入时间
南京艾森精细化工有限公司	471.23	3.43%	569.85	烟嘧磺隆制剂、苯磺隆制剂、其他原药及制剂	供方提供发票, 款到发货	2022 年 1-2 月
ASIAIMPORTANDEXPORTTRADINGLIMITED	433.77	3.16%	\$130.21	苯磺隆制剂、其他原药	款到发货/预付 50%、余款收到提单日起 20 日之内支付	2022 年 1 月
江苏龙灯化学有限公司	372.48	2.71%	406.00	丙硫菌唑制剂	自合同签订之日起 7 日内支付 406 万元	2022 年 1 月
郑州市惠济区泰丰农资经营部	358.66	2.61%	年度订货	丙硫菌唑制剂	年度订货	2022 年 1-6 月
ZANTRALTD	325.80	2.37%	\$51.10	丙硫菌唑原药	款到发货	2022 年 1 月

(4) 2020 年末

单位：万元

客户名称	预收账款/合同负债余额	占比	合同金额	品种	付款条件	期后确认收入时间
黑龙江乐佰得科技发展有限公司	308.82	4.70%	年度订货	丙硫菌唑制剂、烟嘧磺隆制剂	年度订货	2021年转销123.58万元，剩余部分2022年4月转销
郑州市惠济区泰丰农资经营部	301.44	4.59%	年度订货	丙硫菌唑制剂、烟嘧磺隆制剂	年度订货	2021年1-12月
山东绿邦作物科学股份有限公司	275.23	4.19%	300	烟嘧磺隆原药	支付标的物总金额作为定金	2021年3-4月
辽宁海佳农化有限公司	266.06	4.05%	400	烟嘧磺隆原药	支付标的物总金额作为定金	2021年1月
山东润扬化学有限公司	183.49	2.79%	200	烟嘧磺隆原药	支付标的物总金额作为定金	2021年3-4月

上表可以看出，发行人期末预收金额与约定的付款条件及期后转销时间具有匹配性，不存在提前或推迟确认收入情况。

（二）各期末预收账款/合同负债期后确认收入情况

报告期各期末，发行人预收账款/合同负债期后确认收入情况如下：

单位：万元

时点	2023-6-30	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
预收账款/合同负债余额①	6,360.56	24,827.12	13,721.39	6,569.82
期后一年内转销金额②	1,044.73	23,067.62	13,250.37	5,299.00
占比③=②/①	16.43%	92.91%	96.57%	80.66%
截至2023年9月15日转销金额④	1,044.73	23,067.62	13,721.39	6,569.82
占比⑤=④/①	16.43%	92.91%	100.00%	100.00%

2022年末和2023年6月末，预收账款/合同负债余额未结转部分，主要系经销商年度订货款期后尚未实现销售。除此之外，报告期各期末，发行人预收账款/合同负债期后基本已确认收入。

三、请保荐人、申报会计师发表明确意见，并说明核查方法、范围、证据和结论

（一）核查方法、范围及证据

针对上述事项，保荐机构的核查方法、范围、证据，具体如下：

1、访谈发行人管理人员、销售人员，了解主要客户的合同签订、付款条款等，分析预收账款/合同负债期末余额变动的原因及合理性；

2、了解、评价并测试发行人与收入确认相关的关键内部控制的设计和运行有效性；执行穿行测试，抽取样本检查销售合同、发货单、签收单、收款单、发票等支持性文件，核对日期、数量、金额，核查收入确认的金额、时点是否准确；

3、取得并核查了发行人报告期各期主要客户的销售合同，分析报告期各期合同签订情况，并与预收款项进行对比，并分析其预收款金额与合同金额、信用政策的匹配性；

4、核查发行人预收账款明细，结合合同约定的结算条款分析预收款项/合同负债金额期后确认收入的情况，以及各期比例波动的原因及合理性；

5、对期末预收款项/合同负债中主要客户进行函证，核查范围包含报告期各期采购金额较大、交易频繁的供应商，具体结果如下：

单位：万元

项 目	2023/6/30	2022/12/31	2021/12/31	2020/12/31
预收款项/合同负债余额	6,360.56	24,827.12	13,721.39	6,569.82
回函确认金额	4,270.46	20,205.67	9,232.42	4,630.29
回函确认比例	67.14%	81.39%	67.28%	70.48%

6、针对 2021 年、2022 年预收账款的增加进行了以下核查措施：

（1）对发行人预收款项/合同负债进行了函证；

（2）核查 2021 年、2022 年预收款主要客户情况，包括合同金额、合同约定付款节点、预收款比例与合同约定付款政策是否匹配等，核查金额分别为 11,422.25 万元、18,056.27 万元，核查比例分别为 83.24%、72.73%。

7、核查报告期各期发行人主要预收款对象的成立时间、注册资本、股权结

构、经营规模等信息，并分析是否与公司交易规模相匹配，核查报告期各期主要项目的收款情况是否与合同约定付款节点及客户付款政策相匹配；

8、查阅同行业可比公司预收账款/合同负债占营业收入的比例，并与发行人预收款项/合同负债余额变动和营业收入变动趋势进行对比，分析其变动的合理性。

（二）核查结论

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

预收账款/合同负债与发行人直销客户的销售合同相匹配，与发行人经销客户的销售合同不存在匹配关系；报告期内，预收账款/合同负债与发行人营业收入具有匹配性、各期末预收款项/合同负债余额变动和营业收入变动趋势一致；预收账款/合同负债对应的主要客户预收金额和约定的付款条件相匹配，不存在提前或推迟确认收入情况，各期末预收账款/合同负债期后已基本确认收入。

问题 18.关于流动性及偿债能力

申请文件显示：

（1）报告期各期末，发行人负债总额分别为 19,924.87 万元、21,850.44 万元和 38,225.12 万元，其中，流动负债占总负债比例分别为 98.10%、97.26%和 97.03%，发行人负债以流动负债为主。

（2）报告期各期，发行人经营活动现金流净额分别为 4,667.46 万元、2,673.63 万元、17,866.49 万元。

（3）报告期各期末，发行人流动比率分别为 1.29、1.43 和 1.42，速动比率分别为 0.73、0.94 和 0.88。

请发行人：

（1）说明短期借款各项目的明细情况，包括但不限于借款银行、金额、利率、使用期限、是否逾期、资金的用途，是否存在短债长用情形。

（2）说明各类借款对应的抵押物、质押物及保证人情况，说明截至目前具体资产抵押、质押情况，相关资产对发行人生产经营具体作用，充分提示主要经营资产用于担保可能对持续经营产生的不利影响及相关风险。

（3）说明报告期内各类现金流量的各主要构成和大额变动情况是否与实际业务的发生一致，与资产负债表、利润表项目的勾稽情况。

（4）结合经营性应收、应付变动等，量化分析各期净利润与经营活动产生的现金流量净额有较大差异的原因。

（5）结合经营活动现金流及未来一年发行人必须支付的借款、利息，进一步测算现有货币资金、银行授信额度是否足以覆盖日常运营资金并满足资金安全边际需求，并说明偿还债务的相关安排及实施情况；结合以上情况说明是否存在重大偿债风险。

（6）说明资产负债率、流动比率、速动比率与同行业可比公司的差异情况及差异的合理性。

请保荐人、申报会计师发表明确意见。

答复:

一、说明短期借款各项目的明细情况,包括但不限于借款银行、金额、利率、使用期限、是否逾期、资金的用途,是否存在短债长用情形

(一) 报告期各期末,公司短期借款明细情况

1、2020 年末借款明细表

单位: 万元

贷款金融机构名称	借款起止日	金额	年利率	用途	是否逾期
徽商银行五里墩支行	2020 年 4 月 21 日 ~2021 年 4 月 21 日	700.00	4.550%	采购原材料	否
中国银行肥东支行	2020 年 3 月 6 日 ~2021 年 3 月 6 日	1,000.00	4.570%	采购原材料	否
杭州银行肥东支行	2020 年 7 月 20 日 ~2021 年 7 月 20 日	1,000.00	5.000%	采购原材料	否
工商银行长东支行	2020 年 2 月 26 日 ~2021 年 2 月 25 日	500.00	4.785%	购买货品	否
杭州银行肥东支行	2020 年 8 月 12 日 ~2021 年 8 月 12 日	500.00	5.000%	采购原材料	否
合农行庐阳支行	2020 年 4 月 30 日 ~2021 年 4 月 19 日	1,000.00	4.550%	采购原材料	否
合计		4,700.00			

2、2021 年末借款明细表

单位: 万元

贷款金融机构名称	借款起止日	金额	年利率	用途	是否逾期
杭州银行肥东支行	2021 年 7 月 29 日 ~2022 年 7 月 13 日	1,000.00	4.550%	采购原材料	否
工商银行长东支行	2021 年 8 月 12 日 ~2022 年 7 月 13 日	500.00	4.570%	采购原材料	否
农科行庐阳支行	2021 年 4 月 30 日 ~2022 年 4 月 26 日	1,000.00	5.000%	采购原材料	否
农科行庐阳支行	2021 年 5 月 26 日 ~2022 年 5 月 18 日	1,000.00	4.350%	采购原材料	否
徽行五里墩支行	2021 年 9 月 24 日 ~2022 年 9 月 24 日	1,000.00	4.350%	采购原材料	否
合计		4,500.00			

3、2022 年末借款明细表

单位: 万元

贷款金融机构名称	借款起止日	金额	年利率	用途	是否逾期

贷款金融机构名称	借款起止日	金额	年利率	用途	是否逾期
徽行五里墩支行	2022 年 11 月 29 日 ~2023 年 11 月 29 日	1,000.00	4.05%	采购原材料	否
杭州银行肥东支行	2022 年 8 月 1 日 ~2023 年 7 月 20 日	1,000.00	4.10%	采购原材料	否
杭州银行肥东支行	2022 年 9 月 20 日 ~2023 年 9 月 18 日	500.00	4.10%	采购原材料	否
工商银行长东支行	2022 年 4 月 28 日 ~2023 年 3 月 1 日	500.00	4.00%	采购原材料	否
农科行庐阳支行	2022 年 6 月 30 日 ~2023 年 6 月 30 日	1,000.00	3.90%	采购原材料	否
中信银行合肥分行	2022 年 7 月 28 日 ~2023 年 1 月 19 日	28.52	4.10%	采购原材料	否
中信银行合肥分行	2022 年 7 月 29 日 ~2023 年 1 月 19 日	60.77	4.12%	采购原材料	否
中信银行合肥分行	2022 年 10 月 11 日 ~2023 年 3 月 31 日	73.01	4.98%	采购原材料	否
中信银行合肥分行	2022 年 8 月 31 日 ~2023 年 2 月 27 日	17.38	2.60%	采购原材料	否
中信银行合肥分行	2022 年 8 月 31 日 ~2023 年 2 月 27 日	214.38	2.60%	采购原材料	否
合计		4,394.05			

4、2023 年 6 月末借款明细表

单位：万元

贷款金融机构名称	借款起止日	金额	年利率	用途	是否逾期
徽行五里墩支行	2022 年 11 月 29 日 ~2023 年 11 月 29 日	1,000.00	4.05%	采购原材料	否
徽行五里墩支行	2023 年 3 月 21 日 ~2024 年 3 月 21 日	1,000.00	3.85%	采购原材料	否
杭州银行肥东支行	2022 年 8 月 1 日 ~2023 年 7 月 20 日	1,000.00	4.10%	采购原材料	否
杭州银行肥东支行	2022 年 9 月 20 日 ~2023 年 9 月 18 日	500.00	4.10%	采购原材料	否
工商银行长东支行	2023 年 5 月 19 日 ~2024 年 2 月 29 日	500.00	3.65%	采购原材料	否
农科行庐阳支行	2023 年 6 月 30 日 ~2024 年 6 月 26 日	1,000.00	3.90%	采购原材料	否
合计		5,000.00			

注：借款起止日以借款实际到账时间为准。

报告期各期末，公司短期借款分别为 4,700.00 万元、4,500.00 万元、4,394.05 万元和 5,000.00 万元，借款余额基本稳定。

报告期内，公司短期借款主要用于支付供应商货款，公司严格按照贷款合同

约定使用银行借款，不存在短债长用的情况。

（二）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人的借款明细表及《企业信用报告》，了解发行人报告期内是否存在延期支付借款本息、违约未偿还贷款、未入账、未披露的银行借款等情况；

（2）获取发行人报告期各期借款合同，检查借款合同、了解借款本金、借款用途、借款条件、借款日期、还款期限、借款利率等信息确定是否存在短债长用等情况；

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人短期借款资金用于购买原材料，不存在短债长用情形。

二、说明各类借款对应的抵押物、质押物及保证人情况，说明截至目前具体资产抵押、质押情况，相关资产对发行人生产经营具体作用，充分提示主要经营资产用于担保可能对持续经营产生的不利影响及相关风险

（一）各类借款对应的抵押物、质押物及保证人情况

1、截至 2023 年 6 月 30 日，因反担保提供的抵押、保证情况

单位：万元

债权人	借款到期日	借款金额	保证人	反担保人	反担保抵押物
杭州银行肥东支行	2023 年 7 月 20 日	1,000.00	肥东县中小企业融资担保有限公司；沈运河、孙玉文	沈运河、孙玉文	皖（2019）肥东县不动产权第 0143506 号、第 0143528 号、皖（2020）肥东县不动产权第 0109945 号
徽行五里墩支行	2023 年 11 月 29 日	1,000.00			
农科行庐阳支行	2024 年 6 月 26 日	1,000.00	合肥国控建设融资担保有限公司、沈运河、孙玉文	沈运河、孙玉文	皖（2019）肥东县不动产权第 0143536 号
工商银行长东支行	2024 年 2 月 29 日	500.00	合肥国控建设融资担保有限公司、沈运河、孙玉文	沈运河、孙玉文	皖（2019）肥东县不动产权第 0143536 号
杭州银行肥东支行	2023 年 9 月 18 日	500.00	沈运河，孙玉文	-	-

债权人	借款到期日	借款金额	保证人	反担保人	反担保抵押物
徽行五里墩支行	2024年3月21日	1,000.00	沈运河, 孙玉文	-	-

注：借款起止日以借款实际到账时间为准。

（二）截至 2023 年 6 月 30 日具体资产抵押、质押情况

1、截至 2023 年 6 月 30 日，公司共有 4 处不动产处于抵押状态。具体如下：

单位：万元

序号	资产名称	原值	净值	产权证号
1	2 号综合车间	1,537.53	778.00	皖（2019）肥东县不动产权第 0143536 号
2	综合楼	1,409.40	1,154.32	皖（2019）肥东县不动产权第 0143506 号
3	危险品仓库	96.15	70.32	皖（2020）肥东县不动产权第 0109945 号
4	4 号合成车间	814.36	665.07	皖（2019）肥东县不动产权第 0143528 号
合计		3,857.44	2,667.71	

注：以上抵押房产对应的土地原值为 302.39 万元，净值为 219.08 万元。

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人以其生产经营用房屋建筑物设置抵押担保的主债权为 3,500 万元，发行人各报告期末流动资产均超过流动负债，流动资产形成的现金流入可以覆盖各类负债产生的现金支付需求，且发行人报告期内净利润总体呈上升趋势，盈利能力较强，流动性风险较低。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人的借款明细表及《企业信用报告》，检查借款合同、保证合同，了解发行人报告期内银行借款的保证方式等情况；

（2）获取发行人报告期各期借款合同，检查借款合同、了解借款本金、借款用途、借款条件、借款日期、还款期限、借款利率等信息，查看公司是否存在逾期贷款等情况；

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：报告期内，发行人整体经营情况良好，现金流充足，抵押不动产、质押应收账款对应的银行借款余额较小，发行人履约

能力较强，触及上述行使抵押权、质押权条款的风险较低。

三、说明报告期内各类现金流量的各主要构成和大额变动情况是否与实际业务的发生一致，与资产负债表、利润表项目的勾稽情况

（一）报告期内各类现金流量的各主要构成

1、报告期内，各类现金流量的各主要构成和大额变动情况

单位：万元

项 目	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	较去年同期变动额	金额	变动额	金额	变动额	金额	变动额
一、经营活动产生的现金流量：								
销售商品、提供劳务收到的现金	51,345.67	-14,723.46	138,561.00	48,645.58	89,915.42	29,680.73	60,234.69	3,110.66
收到的税费返还	1,900.15	-322.20	6,059.07	2,499.69	3,559.38	1,646.55	1,912.83	1,256.94
收到其他与经营活动有关的现金	287.83	-471.64	2,922.97	1,772.46	1,150.51	637.82	512.69	-213.10
经营活动现金流入小计	53,533.65	-15,517.30	147,543.03	52,917.72	94,625.31	31,965.10	62,660.21	4,154.50
购买商品、接受劳务支付的现金	45,675.66	-8,612.58	90,873.23	25,618.01	65,255.22	15,293.25	49,961.97	4,608.57
支付给职工以及为职工支付的现金	4,247.75	1,171.45	5,825.94	746.34	5,079.60	672.17	4,407.43	802.19
支付的各项税费	2,320.11	1,107.67	1,508.02	587.22	920.79	617.23	303.56	36.16
支付其他与经营活动有关的现金	3,996.92	-72.25	7,121.57	1,618.36	5,503.22	189.60	5,313.62	701.41
经营活动现金流出小计	56,240.44	-6,405.71	105,328.76	28,569.93	76,758.83	16,772.25	59,986.58	6,148.32
经营活动产生的现金流量净额	-2,706.80	-9,111.60	42,214.28	24,347.79	17,866.49	15,192.86	2,673.63	-1,993.83
二、投资活动产生的现金流量：								
收回投资收到的现金	12,000.00	-1,900.00	14,500.00	7,400.00	7,100.00	1,800.00	5,300.00	769.00

项 目	2023 年 1-6 月		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	较去年同期变动额	金额	变动额	金额	变动额	金额	变动额
取得投资收益收到的现金	86.02	-48.73	223.47	160.14	63.33	13.49	49.84	41.84
处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额	4.99	-7.67	75.21	-13.87	89.08	89.08	0.00	-0.93
投资活动现金流入小计	12,091.01	-1,956.40	14,798.68	7,546.27	7,252.41	1,902.57	5,349.84	809.91
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	15,709.86	13,029.96	18,655.06	16,127.41	2,527.66	1,011.22	1,516.44	-172.65
投资支付的现金	13,000.00	500.00	15,575.72	6,475.72	9,100.00	3,800.00	5,300.00	769.00
投资活动现金流出小计	28,709.86	13,529.96	34,230.78	22,603.13	11,627.66	4,811.22	6,816.44	596.35
投资活动产生的现金流量净额	-16,618.86	-15,486.36	-19,432.10	-15,056.86	-4,375.25	-2,908.65	-1,466.60	213.56
三、筹资活动产生的现金流量：						-		-
吸收投资收到的现金	-	-	-	-	-	-1,050.00	1,050.00	1,050.00
取得借款收到的现金	2,500.00	42.47	6,067.66	787.66	5,280.00	580.00	4,700.00	-1,323.00
收到其他与筹资活动有关的现金	8,914.13	-890.51	16,477.19	14,986.77	1,490.42	-2,840.27	4,330.69	2,903.69
筹资活动现金流入小计	11,414.13	-848.05	22,544.85	15,774.43	6,770.42	-3,310.27	10,080.69	2,630.69
偿还债务支付的现金	1,894.05	-951.29	6,173.61	693.61	5,480.00	1,405.00	4,075.00	-3,773.00
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	113.90	-541.38	987.70	211.65	776.05	-89.85	865.90	223.18
支付其他与筹资活动有关的现金	6,105.46	-1,318.61	16,579.02	6,895.52	9,683.50	6,456.21	3,227.29	939.29
筹资活动现金流出小计	8,113.41	-2,811.28	23,740.33	7,800.78	15,939.55	7,771.36	8,168.19	-2,610.53
筹资活动产生的现金流量净额	3,300.72	1,963.24	-1,195.48	7,973.65	-9,169.13	-11,081.63	1,912.50	5,241.22

(二) 大额变动情况是否与实际业务的发生一致，与资产负债表、利润表项目的勾稽情况

1、经营活动现金流入

(1) 销售商品、提供劳务收到的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
营业收入	86,638.62	147,464.22	92,843.72	66,554.43
加：应收款项的减少	-7,354.03	-5,878.24	475.92	439.57
信用减值损失	-306.35	-277.24	-17.78	-498.45
预收款项的增加	-20,100.82	11,105.72	7,725.15	-1,749.85
增值税销项税	8,976.94	9,619.88	9,837.53	7,981.86
票据背书转让	-15,164.47	-22,131.90	-17,092.55	-11,649.73
抵偿债务而减少应收款项	-1,344.22	-1,341.44	-3,856.58	-843.14
合计	51,345.67	138,561.00	89,915.42	60,234.69

报告期内，公司销售商品、提供劳务收到的现金分别为 60,234.69 万元、89,915.42 万元、138,561.00 万元和 51,345.67 万元，占当期营业收入的比例分别为 90.50%、96.85%、93.96%和 59.26%，2020 年至 2022 年销售商品、提供劳务收到的现金与公司销售收入的变动趋势一致，销售回款状态良好，与实际业务相符；2023 年 1-6 月销售商品、提供劳务收到的现金与公司销售收入的变动趋势不一致，系销售季节尚未结束，款项尚未到结算时点（一般 10 月末结算），以及 2022 年末预收环磷酮及丙硫菌唑货款在本年实现销售所致。

(2) 收到其他与经营活动有关的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
政府补助	224.93	1,029.97	320.87	321.18
递延收益的增加	-24.27	-48.54	-48.54	41.66
其他非流动负债的增加	-48.00	1,500.00	408.44	40.00
财务费用中的利息收入	122.81	167.92	11.26	28.15
收到的财政贴息	12.36	120.04	76.30	81.70
往来款项净流入	-	153.58	382.18	-
合计	287.83	2,922.97	1,150.51	512.69

报告期内，公司收到其他与经营活动有关的现金分别为 512.69 万元、1,150.51 万元、2,922.97 万元和 **287.83 万元**，主要系收到的政府补助、银行存款利息收入等。各期变动主要系收到政府补助和往来款项净流入变动导致，与实际业务相符。

2、经营活动现金流出

(1) 购买商品、接受劳务支付的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
营业成本	58,264.52	112,041.93	75,327.72	53,458.34
存货增加	-4,851.32	749.31	9,719.75	-435.12
应付账款减少	-11,318.29	-2,847.74	-80.71	-534.84
应付票据减少	6,052.19	-3,563.43	-7,952.80	1,072.00
预付账款增加	-1,200.07	-289.14	-1,530.94	2,065.09
票据背书转让	-15,164.47	-22,131.90	-17,092.55	-11,649.73
增值税进项税	10,709.70	14,799.54	13,385.92	9,477.45
成本中直接人工、固定资产折旧、无形资产摊销	-2,597.99	-4,486.22	-3,361.66	-2,680.48
以非现资产抵偿债务而减少应付款项	-1,344.22	-1,341.44	-3,856.58	-843.14
预计负债、其他流动资产（退货成本）	-1.25	195.58	239.69	-137.78
应付账款中与购置长期资产相关款项	7,082.28	-2,253.26	457.40	180.91
研发领料转入成本	44.58	-	-	-10.74
合计	45,675.66	90,873.23	65,255.22	49,961.97

报告期内，公司购买商品、接受劳务支付的现金分别为 49,961.97 万元、65,255.22 万元、90,873.23 万元和 **45,675.66 万元**，主要系存货的采购支出构成，与生产规模的增长趋势和采购情况的变动相符。

(2) 支付给职工以及为职工支付的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
生产成本中的相关支出	2,015.26	3,110.39	2,514.13	1,810.66
销售费用中的相关支出	907.66	1,550.19	1,177.57	1,046.16
管理费用中的相关支出	422.98	913.99	728.48	719.88
研发费用中的相关支出	472.31	885.33	665.37	596.21

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
营业外支出的停工损失	-	-	-	135.93
应付职工薪酬的减少	439.74	-563.68	-177.28	-80.83
其他	-10.20	-70.28	171.33	179.42
合计	4,247.75	5,825.94	5,079.60	4,407.43

报告期内，公司支付给职工以及为职工支付的现金分别为 4,407.43 万元、5,079.60 万元、5,825.94 万元和 4,247.75 万元，主要系向职工支付工资、奖金以及为其缴纳社保公积金，随经营规模扩大而逐年增长，与实际业务情况相符。

（3）支付的各项税费与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
应交税费的减少	-856.76	-1,858.86	-47.49	-626.79
税金及附加	159.87	250.82	189.40	180.01
所得税费用	2,790.62	2,545.28	778.76	386.18
递延所得税	58.99	-308.63	-10.87	21.69
增值税销项税	8,976.94	9,619.88	9,837.53	7,981.86
增值税进项税	-8,809.55	-8,740.47	-9,826.54	-7,564.62
待认证进项税	-	-	-	-74.77
合计	2,320.11	1,508.02	920.79	303.56

报告期内，公司支付的各项税费分别为 303.56 万元、920.79 万元、1,508.02 万元和 2,320.11 万元，主要由增值税及所得税的支付构成，与税费的实际缴纳情况相符。

（4）支付的其他与经营活动有关的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
付现费用	3,906.29	7,119.00	5,425.06	4,597.61
营业外支出中有关现金支出	-	2.57	78.16	334.26
往来款项净流出	90.63	-	-	381.76
合计	3,996.92	7,121.57	5,503.22	5,313.62

3、投资活动现金流入

(1) 收回投资收到的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
交易性金融资产	12,000.00	14,500.00	7,100.00	5,300.00

报告期内，公司收回投资收到的现金分别为 5,300.00 万元、7,100.00 万元、14,500.00 万元和 12,000.00 万元，系收回的理财产品。公司销售收入增加，回款情况良好，理财业务规模有所增加，收回投资收到的现金增加。

(2) 取得投资收益收到的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
投资收益	86.02	223.47	63.33	49.84

取得投资收益收到的现金分别为 49.84 万元、63.33 万元、223.47 万元和 86.02 万元，与利润表投资收益项目金额一致，其变动主要系各期收回理财产品利息的变动导致，随着理财产品投资规模的增加而增加，与实际业务的发生一致。

(3) 处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
固定资产原值减少	31.59	328.38	1,002.60	-
减：累计折旧减少	28.01	175.60	788.10	-
使用权资产原值减少	266.69	-	-	-
减：使用权资产折旧减少	137.91	-	-	-
租赁负债减少	-132.65	-	-	-
资产处置收益	-5.28	77.56	125.42	-
往来抵处置款	-	-	-	-
合计	4.99	75.21	89.08	-

处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额，系处置非流动资产收到的现金，与实际业务的发生一致。

4、投资活动现金流出

(1) 购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金与相关报表项目

的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
固定资产的增加	1,337.71	4,435.84	3,074.30	1,967.90
无形资产的增加	-	1,441.65	11.07	-
在建工程的增加	21,974.31	8,123.69	383.13	-364.26
其他长期资产的增加	-	10.65	-466.70	93.71
往来中支付的款项	-7,602.16	4,643.23	-457.40	-180.91
其他	-	-	-16.74	
合计	15,709.86	18,655.06	2,527.66	1,516.44

报告期内，公司购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金分别为 1,516.44 万元、2,527.66 万元、18,655.06 万元和 15,709.86 万元，主要系支付购置固定资产及建设在建工程款项。报告期内，公司持续进行自动化生产线的更新改造，固定资产投资支出较大，2022 年、2023 年 1-6 月增加较大，主要系投资 5000 吨/年丙硫菌唑原药项目，与实际业务的发生一致。

（2）投资支付的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
交易性金融资产	13,000.00	15,575.72	9,100.00	5,300.00

报告期内，公司投资支付的现金分别为 5,300.00 万元、9,100.00 万元、15,575.72 万元和 13,000.00 万元，主要系购买理财产品，与实际业务的发生一致。

5、筹资活动现金流入

（1）吸收投资收到的现金与相关报表项目的勾稽情况

报告期内，公司吸收投资收到的现金分别为 1,050.00 万、0.00 万元、0.00 万元和 0.00 万元，主要系股权激励员工对公司的投资款，与实际业务的发生一致。吸收投资收到的现金与“库存股”科目的本期增加项勾稽一致。

（2）取得借款收到的现金与相关报表项目的勾稽情况

报告期内，公司取得借款收到的现金分别为 4,700.00 万元、5,280.00 万元、

6,067.66 万元和 2,500.00 万元，主要系取得银行借款，与实际业务的发生一致。取得借款收到的现金均与短期借款会计科目的本期增加项勾稽一致。

(3) 收到其他与筹资活动有关的现金与相关报表项目的勾稽情况

报告期内，公司收到其他与筹资活动有关的现金分别为 4,330.69 万元、1,490.42 万元、16,477.19 万元和 8,914.13 万元，主要系收回的汇票及信用证保证金，与实际业务的发生一致。

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
保函、票据保证金	8,914.13	16,477.19	1,490.42	4,330.69

收到其他与筹资活动有关的现金与“其他货币资金”科目的本期增加项勾稽一致。

6、筹资活动现金流出

(1) 偿还债务支付的现金与相关报表项目的勾稽情况

报告期内，公司偿还债务支付的现金分别为 4,075.00 万元、5,480.00 万元、6,173.61 万元和 1,894.05 万元，主要系偿还银行短期借款，与实际业务的发生一致。

偿还债务支付的现金与“短期借款”科目的本期减少项勾稽一致。

(2) 分配股利、利润或偿付利息支付的现金与相关报表项目的勾稽情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
未分配利润-现金股利	-	537.65	538.00	538.00
财务费用-利息支出	113.90	450.05	238.05	327.90
合计	113.90	987.70	776.05	865.90

注：报告期内，分别收到财政抵扣贴息 81.80 万元、76.73 万元、120.04 万元和 12.36 万元，在利润表中冲减了利息费用。

报告期内，公司分配股利、利润或偿付利息支付的现金分别为 865.90 万元、776.05 万元、987.70 万元和 113.90 万元，主要系分配现金股利及偿还银行借款利息所支付的款项，与实际业务的发生情况一致。

(3) 支付其他与筹资活动有关的现金与相关报表项目的勾稽情况

支付其他与筹资活动有关的现金与相关会计科目的核算项目勾稽如下：

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
资本公积-支付的减资款	-	-	12.15	-
其他流动资产-IPO 费用	47.17	424.53	-	-
其他流动资产-股权激励发行	-	-	-	24.53
其他货币资金-保证金	6,058.29	16,154.50	9,671.36	3,202.76
合 计	6,105.46	16,579.02	9,683.50	3,227.29

报告期内，公司支付其他与筹资活动有关的现金分别为 3,227.29 万元、9,683.50 万元、16,579.02 万元和 6,105.46 万元，主要系支付的汇票及信用证保证金款项，与实际业务的发生情况一致。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构、申报会计师履行了以下核查程序：

（1）获取发行人现金流量表编制记录，复算其编制的准确性，并对现金流量表项目与资产负债表、利润表项目的勾稽关系进行了分析比对；

（2）通过对应收款项、应交税费、营业收入等科目的记录，分析销售商品、提供劳务收到的现金的准确性；

（3）通过对应付款项、存货、应交税费、营业成本等等科目的记录，分析购买商品、接受劳务支付的现金的准确性；

（4）了解报告期内发行人经营活动、投资活动及筹资活动的变动情况，并结合相关会计科目的核查情况，分析各类现金流量的各主要构成大额变动的原因及合理性，判断是否与发行人实际业务情况相符。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：报告期内，发行人报告期各类现金流量的各主要构成和大额变动情况与实际业务的发生一致，与资产负债表、利润表项目勾稽一致。

四、结合经营性应收、应付变动等，量化分析各期净利润与经营活动产生的现金流量净额有较大差异的原因

(一) 报告期净利润与经营活动产生的现金流量净额情况

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年	合计
净利润	19,535.87	21,389.54	7,616.84	3,873.23	52,415.48
经营活动现金流量净额	-2,706.80	42,214.28	17,866.49	2,673.63	60,047.60
差异额	22,242.67	-20,824.74	-10,249.65	1,199.60	-7,632.12

报告期内，公司净利润合计 **52,415.48 万元**，经营活动产生的现金流量净额合计 **60,047.60 万元**，净利润与经营活动净现金流净额有较大差异，主要原因是 2021 年、2022 年度，经营性应收项目的增加、经营性应付项目的增加及存货的增加等因素影响；2023 年 1-6 月经营性应收项目的增加、经营性应付项目的减少及存货的减少等因素影响。

(二) 报告期内，公司经营活动产生的现金流量净额与当期净利润的比较情况如下

单位：万元

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
1.将净利润调节为经营活动现金流量				
净利润	19,535.87	21,389.54	7,616.84	3,873.23
加：信用减值损失	306.02	274.27	-14.72	512.05
资产减值准备	36.54	28.36	20.69	13.44
固定资产折旧	804.62	1,757.32	1,243.42	1,292.16
使用权资产折旧	18.27	74.28	63.63	-
无形资产摊销	25.69	34.56	20.89	20.34
长期待摊费用摊销	-	17.55	43.58	23.82
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失	-5.28	77.56	125.42	-
固定资产报废损失	-	-	-	40.88
公允价值变动损失	-52.37			
财务费用	29.00	403.47	110.06	328.05
投资损失	-86.02	-223.47	-63.33	-49.84
递延所得税资产减少	-58.99	-32.55	10.87	-21.69

项目	2023 年 1-6 月	2022 年	2021 年	2020 年
递延所得税负债增加	-	341.18	-	-
存货的减少	4,851.32	-749.31	-9,719.75	435.12
经营性应收项目的减少	-8,710.06	-6,003.22	2,691.06	-2,304.60
经营性应付项目的增加	-19,401.41	24,824.74	15,717.82	-1,489.32
其他	-	-	-	-
经营活动产生的现金流量净额	-2,706.80	42,214.28	17,866.49	2,673.63

（三）差异的主要原因

1、2020 年度净利润与经营活动产生的现金流量净额差异分析

2020 年度经营活动产生的现金流量净额为 2,673.63 万元，净利润为 3,873.23 万元，经营活动产生的现金流量净额低于净利润 1,199.60 万元，主要原因如下：

（1）2020 年度长期资产类折旧及摊销非付现项目影响 1,336.32 万元。

（2）2020 年末经营性应收项目较年初增加 2,304.60 万元，主要系公司业务规模的扩大，相应应收款项余额也相应增加。

（3）2020 年末经营性应付项目较年初减少 1,489.32 万元，主要系公司偿还到期票据及预收货款减少所致。

2、2021 年度净利润与经营活动产生的现金流量净额差异分析

2021 年度经营活动产生的现金流量净额为 17,866.49 万元，净利润为 7,616.84 万元，经营活动产生的现金流量净额高于净利润 10,249.65 万元，主要原因如下：

（1）2021 年度长期资产类折旧及摊销非付现项目影响 1,371.52 万元。

（2）2021 年末经营性应收项目较年初减少 2,691.06 万元，主要为预付账款减少 1,530.94 万元。2020 年末，受“9.25 安全生产事件”影响，公司原药生产线停产整顿，为了维持制剂生产，通过预付方式提前锁定上述原药的供应，2021 年随着采购入库，预付账款余额下降。

（3）2021 年末经营性应付项目较年初增加 15,717.82 万元，主要系公司预收账款增加 7,725.15 万元和应付票据增加 7,952.80 万元等因素影响。应付票据的增加主要系公司根据客户需求提前增加原材料备货，提高使用银行承兑汇票结算；预收账款的增加，主要系公司在 2021 年底取得了新型玉米田除草剂环磺酮

原药和制剂的农药登记证，客户对该产品预期较好，提前支付预付款；同时公司丙硫菌唑产品销售情况良好，客户预付款增加。

(4) 2021 年末存货余额较年初增加 9,719.75 万元，主要系原材料的增加，大幅增长原因主要为：①公司进行原药生产结构调整，通过购买烟嘧磺隆原药进行烟嘧磺隆制剂产品的生产，期末烟嘧磺隆原药外购增加；②公司丙硫菌唑产品销售情况良好，期末原药及材料结存增加；③公司新产品环磺酮已取得农药登记证，为新产品生产提前备货采购相关材料增加。

3、2022 年净利润与经营活动产生的现金流量净额差异分析

2022 年经营活动产生的现金流量净额为 42,214.28 万元，净利润为 21,389.54 万元，经营活动产生的现金流量净额高于净利润 20,824.74 万元，主要原因如下：

(1) 2022 年长期资产类折旧及摊销非付现项目影响 1,883.71 万元。

(2) 2022 年末经营性应收项目较年初增加 6,003.22 万元，主要系向 SYNGENTA CROP PROTECTION AG（先正达植保（瑞士）公司）、上海联睿化工有限公司、WIDECOVER LIMITED 等公司的销售款项在 12 月末尚未收回。截至 2023 年 3 月 31 日，上述 3 个客户期末应收账款已全部回款。

(3) 2022 年末经营性应付项目较年初增加 24,824.74 万元，主要原因为：①公司经营规模扩大，采购规模增，与供应商通过银行承兑汇票进行结算的规模增加；另外，募投项目开工建设，应付工程设备款增加；②公司新产品丙硫菌唑和环磺酮市场销售情况良好，客户预付款增加。

4、2023 年 1-6 月净利润与经营活动产生的现金流量净额差异分析

2023 年 1-6 月经营活动产生的现金流量净额为-2,706.80 万元，净利润为 19,535.87 万元，经营活动产生的现金流量净额低于净利润 22,242.67 万元，主要原因如下：

(1) 2023 年 1-6 月长期资产类折旧及摊销非付现项目影响 848.59 万元。

(2) 2023 年 6 月末经营性应收项目较年初增加 8,710.06 万元，主要系向 Insecticides (India) Limited、UPL LIMITED、Cropnosys India Private Limited 等公司的销售款项在 6 月末尚未收回。截至 2023 年 9 月 15 日，上述 3

个客户期末应收账款回款金额 5,183.89 万元，剩余未回款部分均在账期内。

(3)2023 年 6 末经营性应付项目较年初减少 19,401.42 万元，主要原因为：期初预收款本期实现销售，合同负债减少所致。

(4) 2023 年 6 月末存货余额较年初减少 4,851.32 万元，主要系期初原材料本期投入生产及库存商品实现销售所致。

(四) 核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

对发行人报告期经营活动产生的现金流量净额与净利润的差异比较表实施分析性复核程序，结合从净利润调节到经营活动产生的现金流量净额的过程及实际业务情况，分析差异原因及合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：报告期内，经营活动产生的现金流量净额与净利润存在差异，主要系受经营性应收项目、存货、经营性应付项目等科目影响，具有合理性。

五、结合经营活动现金流及未来一年发行人必须支付的借款、利息，进一步测算现有货币资金、银行授信额度是否足以覆盖日常运营资金并满足资金安全边际需求，并说明偿还债务的相关安排及实施情况；结合以上情况说明是否存在重大偿债风险

(一) 结合经营活动现金流及未来一年发行人必须支付的借款、利息，进一步测算现有货币资金、银行授信额度是否足以覆盖日常运营资金并满足资金安全边际需求

1、报告期内，公司经营活动现金流量净额分别为 2,673.63 万元、17,866.49 万元、42,214.28 万元和-2,706.80 万元，2020 年至 2022 年收现情况较好，2023 年 1-6 月现金流负数主要系：(1) 期初合同负债金额较大，本期实现的销售在前期已收到款项，导致本期销售收款减少；(2) 上半年为销售旺季，销售收入金额较大，而部分客户应收款项尚未结算收回，导致期末应收账款余额较大；(3)

公司经营效益良好，支付给职工的薪酬及支付的税费金额较大，导致经营活动现金支出较大；

2、截至 2023 年 6 月 30 日，公司账面的货币资金余额为 20,648.85 万元（其中现金及现金等价物余额 14,663.37 万元），交易性金融资产 4,128.08 万元；

3、公司未来一年需要偿还的借款本金 5,000.00 万元、借款利息约 100.00 万元；

4、2023 年 6 月 30 日，公司取得的银行综合授信额度剩余 5,250.00 万元，公司根据实际经营状况向银行融资贷款。

综上，公司报告期内经营活动现金流净额实现情况较好，货币资金较为充裕，现有货币资金足以覆盖日常运营资金并满足资金安全边际需求。

（二）说明偿还债务的相关安排及实施情况

公司偿还债务的资金主要来源为经营收入，2023年1-6月经营活动现金净流入53,533.65万元，公司现金流良好，且2023年6月末货币资金余额为20,648.85万元，存量较大，足以偿还到期借款。

（三）结合以上情况说明是否存在重大偿债风险

综上所述，公司现金流充足，不存在重大偿债风险。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取发行人报告期各期借款合同，检查借款合同、了解借款本金、借款用途、借款条件、借款日期、还款期限、借款利率等信息；

（2）计算未来一年发行人必须支付的利息及一年内到期的借款本金；结合现有货币资金，发行人经营性净现金流，分析是否存在偿债风险；

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

报告期内，发行人经营活动现金流良好，未曾出现债务逾期情况，发行人偿

债压力、财务风险及流动性风险较小，对发行人的持续经营能力不存在重大不利影响。

六、说明资产负债率、流动比率、速动比率与同行业可比公司的差异情况及差异的合理性

报告期内，资产负债率、流动比率、速动比率与同行业可比上市公司的对比情况如下：

项目	公司名称	2023 年 1-6 月	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31
流动比率（倍）	新农股份	2.43	2.02	2.24	2.92
	苏利股份	2.67	3.01	2.09	3.39
	海利尔	1.24	1.22	1.46	1.63
	丰山集团	3.04	2.93	2.38	2.06
	平均值	2.35	2.30	2.04	2.50
	公司	1.51	1.43	1.42	1.43
速动比率（倍）	新农股份	2.06	1.68	1.86	2.50
	苏利股份	2.41	2.67	1.75	2.98
	海利尔	0.91	0.86	1.01	1.16
	丰山集团	2.40	2.28	1.74	1.62
	平均值	1.94	1.87	1.59	2.07
	公司	1.14	1.06	0.88	0.94
资产负债率（合并）	新农股份	21.54%	28.62%	26.63%	21.04%
	苏利股份	38.63%	37.11%	30.27%	17.86%
	海利尔	45.97%	44.98%	40.86%	39.35%
	丰山集团	38.90%	40.04%	28.70%	32.95%
	平均值	36.26%	37.69%	31.62%	27.80%
	公司	39.80%	53.89%	56.88%	50.64%

报告期内，公司资产负债率高于同行业可比公司平均水平，流动比率、速动比率低于同行业可比公司平均水平，主要原因系：

1、公司流动负债中，合同负债/预收账款金额较大。报告期各期末，公司合同负债/预收账款分别为6,569.82万元、13,721.39万元、24,827.12万元和**6,360.56万元**，占各期末流动负债的比例分别为30.91%、36.99%、44.31%和**14.54%**，占比较高。

2、同行业可比上市公司已进行了首次公开发行股票等权益性融资，资本实力雄厚，而公司作为非上市公司，融资渠道较为单一，报告期内为满足营运资金需要，通过银行短期借款以满足经营规模迅速扩张带来的流动性需求，因此公司资产负债率相对较高，流动比率、速动比率相对较低。

随着业务的增长，公司流动比率、速动比率及资产负债率均有所提高，接近行业平均值。

综上，公司资产负债率、流动比率、速动比率与同行业可比公司存在差异，主要系公司的业务规模、融资渠道以及所处发展阶段与同行业可比公司不同所致，具有合理性。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

查阅同行业可比上市公司定期报告，对比流动比率、速动比率、资产负债率等偿债指标。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

公司资产负债率、流动比率、速动比率与同行业可比公司存在差异，主要系公司的业务规模、融资渠道以及所处发展阶段与同行业可比公司不同所致，具有合理性。

问题 19.关于财务内控规范性

申请文件显示：

(1) 报告期内，发行人存在转贷行为；存在通过员工个人账户支付奖金行为。

(2) 报告期各期，第三方回款占营业收入的比例分别为 37.31%、24.17% 和 20.58%，经销收入在报告期内分别为 19,093.99 万元、18,241.24 万元和 16,376.13 万元，境内第三方回款分别为 18,689.79 万元、15,353.57 万元和 19,060.80 万元。

请发行人：

(1) 逐项列示报告期各期发行人发生转贷的具体金额及笔数，基础合同情况及实际执行情况，是否存在虚增收入或收入确认不准确的情形，以及整改措施及整改情况；转贷相关的会计处理方式，是否符合《企业会计准则》规定；是否存在被处罚情形或风险，并就转贷及其影响做充分的风险提示。

(2) 说明发行人及其控股股东、实际控制人、董监高与转贷相关的供应商、客户是否存在特殊利益安排。

(3) 对照《审核问答》问题 26，说明第三方回款占比较高的原因及合理性，是否为行业普遍水平、与行业普遍水平存在差异的原因。

(4) 按照《审核问答》问题 25 的要求说明逐项核查是否存在票据融资、个人账户对外收付款项、银行借款受托支付、非经营性资金往来、关联方或第三方代收货款等其他财务内控不规范情形，财务内控不规范相关信息说明是否完整、准确。

(5) 说明发行人报告期内财务内控不规范事项是否构成对内控制度的有效性的重大不利影响，发行人针对第三方回款、现金交易等财务内控不规范情形拟采取的整改措施，整改后的内控制度是否已合理、正常运行并持续有效。

请保荐人、申报会计师、发行人律师发表明确意见。

答复：

一、逐项列示报告期各期发行人发生转贷的具体金额及笔数，基础合同情况及实际执行情况，是否存在虚增收入或收入确认不准确的情形，以及整改措施及整改情况；转贷相关的会计处理方式，是否符合《企业会计准则》规定；是否存在被处罚情形或风险，并就转贷及其影响做充分的风险提示

（一）逐项列示报告期各期发行人发生转贷的具体金额及笔数，基础合同情况及实际执行情况，是否存在虚增收入或收入确认不准确的情形，以及整改措施及整改情况

报告期内，发行人发生转贷的具体金额及笔数情况如下：

单位：万元

序号	贷款时间	贷款银行	贷款金额	贷款合同履行情况	支付对象	转出金额	转回金额	公司与支付对象之间年度采购交易金额
1	2020.4.30	农科行庐阳支行	1,000.00	履行完毕	浙江荣凯科技发展有限公司	500.00	444.00	2,174.00
2	2020.4.21	徽商银行五里墩支行	700.00	履行完毕	浙江荣凯科技发展有限公司	700.00	-	
3	2020.8.12	杭州银行肥东支行	500.00	履行完毕	北京英力精化技术发展有限公司	500.00	39.81	1,383.00
4	2021.5.13	徽商银行五里墩支行	280.00	履行完毕	山东沃力泽生物技术有限公司	280.00	152.03	412.23
5	2021.4.30	农科行庐阳支行	1,000.00	正在履行	石家庄科力达精细化工有限公司	1,000.00	-	8,945.58
6	2021.5.26	农科行庐阳支行	1,000.00	正在履行	石家庄科力达精细化工有限公司	1,000.00	700.00	
7	2021.7.29	杭州银行肥东支行	1,000.00	正在履行	石家庄科力达精细化工有限公司	1,000.00	-	
8	2021.9.24	徽商银行五里墩支行	1,000.00	正在履行	石家庄科力达精细化工有限公司	1,000.00	-	
合计		-	6,480.00	-	-	5,980.00	1,335.84	12,914.81

2020 年度，发行人与农科行庐阳支行、徽商银行五里墩支行签订借款合同，获取贷款后通过无关联第三方供应商浙江荣凯科技发展有限公司转回资金合计

444.00 万元，发行人与杭州银行肥东支行签订借款合同，获取贷款后通过无关联第三方供应商北京英力精化科技发展有限公司转回资金 39.81 万元。

2021 年度，发行人与徽商银行五里墩支行签订借款合同，获取贷款后通过无关联第三方供应商山东沃力泽生物技术有限公司转回资金合计 152.03 万元，发行人与农科行庐阳支行、杭州银行肥东支行、徽商银行五里墩支行签订借款合同，获取贷款后通过无关联第三方供应商石家庄科力达精细化工有限公司转回资金 700.00 万元。

根据证监会《监管规则适用指引——发行类第 5 号》关于转贷的解释，上述受托支付金额均未超过当年公司与供应商之间采购交易金额，不属于转贷。

针对供应商转贷取得银行贷款的情况，公司采取了如下防范措施：

1、公司组织董事、监事、高级管理人员及财务人员等集中培训，深入学习《贷款通则》《流动资金贷款管理暂行办法》《首发业务若干问题解答》《监管规则适用指引——发行类第 5 号》等法律法规、规范性文件的相关规定；

2、按照《公司法》《企业内部控制基本规范》《贷款通则》《流动资金贷款管理暂行办法》等法律法规要求，加强内部控制机制和内部控制制度建设，完善贷款审批的内控制度；

3、公司积极与银行沟通申请自主支付方式获取借款；加强资金支付计划管理，根据实际资金需求开展融资申请，并严格依照融资约定用途使用资金，不得擅自更改资金用途。

公司严格履行各项财务内控制度并不断完善与受托支付相关的内部控制制度，保证了资金管理的有效性与规范性，相关财务内控制度均有效运行。

（二）转贷相关的会计处理方式，是否符合《企业会计准则》规定

发行人报告期各期通过受托支付取得的资金，均用于日常的生产经营，会计处理符合《企业会计准则》规定。

（三）是否存在被处罚情形或风险，并就转贷及其影响做充分的风险提示

根据证监会《监管规则适用指引——发行类第5号》关于转贷的解释，上述受托支付金额均未超过当年公司与供应商之间采购交易金额，不属于转贷，故公

司报告期内不存在因转贷而被处罚情形或风险。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取并查阅发行人与相关银行签订的流动资金借款合同、与供应商签订的采购合同并核查执行情况；

（2）访谈发行人财务负责人，了解发行人向上述银行借款的基本情况 & 转贷行为，并结合《企业会计准则》的规定，了解发行人报告期内转贷的合规性；

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

发行人已逐项列示报告期各期发行人发生转贷的具体金额及笔数，基础合同情况及实际执行情况，确认不存在虚增收入或收入确认不准确的情形，上述受托支付相关的会计处理方式，符合《企业会计准则》规定；根据证监会《监管规则适用指引——发行类第 5 号》关于转贷的解释，上述受托支付金额均未超过当年公司与供应商之间采购交易金额，不属于转贷，故公司报告期内不存在因转贷而被处罚情形或风险。

二、说明发行人及其控股股东、实际控制人、董监高与转贷相关的供应商、客户是否存在特殊利益安排

经查阅浙江荣凯科技发展有限公司、北京英力精化科技发展有限公司、山东沃力泽生物技术有限公司和石家庄科力达精细化工有限公司的工商信息、对前述供应商访谈并获取其书面确认文件，公司及公司控股股东、实际控制人、董监高与上述供应商不存在关联关系，不存在特殊利益安排。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）通过天眼查、全国企业信用信息公示系统等公开网络信息查询转贷相关供

应商的工商信息，了解发行人及其控股股东、实际控制人、董监高与上述供应商是否存在关联关系；

(2) 对相关供应商进行访谈并获取其书面确认文件，了解发行人及其控股股东、实际控制人、董监高与上述供应商是否存在特殊利益安排。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

发行人及其控股股东、实际控制人、董监高与转贷相关的供应商、客户不存在特殊利益安排。

三、对照《审核问答》问题 26，说明第三方回款占比较高的原因及合理性，是否为行业普遍水平、与行业普遍水平存在差异的原因

报告期内，第三方回款占营业收入的比例分别为 24.17%、20.58%、13.67%和 7.09%，其中主要为与自身经营模式相关，符合行业经营特点的第三方回款，该部分占第三方回款的比例分别为 78.71%、75.62%、81.91%和 71.94%。公司境内客户第三方回款主要系经销模式销售产生，公司的经销商包括个体工商户、自然人控制的公司，部分为家族式经营，存在通过其公司的法定代表人、个体工商户的负责人或法定代表人、负责人的直系亲属代为付款的情形；境外客户存在指定第三方或同一控制下企业代为付款情形，上述第三方回款与自身经营模式相关，符合行业经营特点。

报告期内，公司其他原因导致的第三方回款金额占营业收入金额的比率分别为 5.15%、5.02%、2.47%和 1.99%，占比相对较小。其他原因导致的第三方回款主要是境内经销商客户通过其公司的法定代表人或者个体工商户的负责人的非直系亲属代为付款、客户的员工代为付款以及客户的业务合作伙伴代为付款等情形。公司的经销商多为个体户、自然人控制的规模较小的企业，部分为家族式经营、其自身经营运作采用比较灵活的方式，因此产生各类形式的第三方回款。

公司第三方回款均是基于正常销售业务形成，第三方回款与其经营模式有关，符合行业经营特点，不存在虚构交易或其他利益安排，也不存在相关货款归属纠纷。公司的第三方回款不影响销售业务真实性、完整性，具有商业合理性。发行人第三方回款占报告期各期营业收入的比例整体呈现下降趋势，相关金额及

比例处于合理可控范围，整体不存在重大风险。

发行人同行业可比公司第三方回款占营业收入的比例情况如下：

第三回款金额占营业收入的比例	第三年	第二年	第一年
新农股份	7.21%	8.88%	9.37%
苏利股份	-	-	-
海利尔	-	-	-
丰山集团	13.93%	12.75%	13.13%
同行业平均水平	10.57%	10.82%	11.25%
发行人	13.67%	20.58%	24.17%

注：为增强数据可比性，上表按照同行业可比公司 IPO 报告期口径进行对比。其中，苏利股份、海利尔招股说明书未披露第三方回款情况，新农股份第三年为 2017 年，丰山集团第三年为 2017 年，中农联合第三年为 2019 年。

同行业公司苏利股份、海利尔招股书未披露第三方回款情况，新农股份、丰山集团和发行人存在第三方回款，主要是农药制剂产品采用行业通用的经销模式销售，因经销商主要为小型农资公司、个体工商户，其自身经营运作采用比较灵活的方式，存在部分经销商通过其法定代表人及其亲属、股东、员工或其他合作单位回款的情形。

报告期内，发行人第三方回款占营业收入的比例分别为 24.17%、20.58%、13.67%和 7.09%，第三方回款占报告期各期营业收入的比例整体呈现下降的趋势，其中主要为与自身经营模式相关，符合行业经营特点的第三方回款，该部分占第三方回款的比例分别为 78.71%、75.62%、81.91%和 71.94%；公司其他原因导致的第三方回款金额占营业收入金额的比率分别为 5.15%、5.02%、2.47%和 1.99%，占比相对较小。同行业可比公司丰山集团第三方回款金额不包括个体工商户负责人或其直系亲属回款，若公司参照此口径，扣除客户的法定代表人（公司）或者负责人（个体户）及其直系亲属代为付款的第三方回款后，2020-2022 年公司第三方回款占营业收入的比率分别为 6.33%、5.40%、2.62%，与同行业可比公司差异不大。报告期内，发行人已经按照内控制度的要求，第三方回款占比持续下降。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）访谈发行人销售负责人，了解第三方回款形成的原因；

（2）查阅同行业公司公开资料关于第三方回款形成的原因及占比情况的表述，并与发行人进行比较，分析差异的原因；

（3）对照《审核问答》问题 26 及《监管规则适用指引——发行类第 5 号》，分析第三方回款占比较高的原因及合理性。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

通过对照《审核问答》问题 26 及《监管规则适用指引——发行类第 5 号》，发行人采取第三方回款为行业通用方式，第三方回款占比较高的原因具有合理性，按相同口径统计后，发行人申报期第三方回款占报告期各期营业收入的比例与同行业可比公司相比差异不大；报告期内，发行人已经按照内控制度的要求，第三方回款占比持续下降。

四、按照《审核问答》问题 25 的要求说明逐项核查是否存在票据融资、个人账户对外收付款项、银行借款受托支付、非经营性资金往来、关联方或第三方代收货款等其他财务内控不规范情形，财务内控不规范相关信息说明是否完整、准确

根据《深圳证券交易所创业板股票首次公开发行上市审核问答》问题 25 及《监管规则适用指引——发行类第 5 号》的要求，报告期内，公司相关财务内控不规范情形如下表所示：

情形	是否存在	整改情况
为满足贷款银行受托支付要求，在无真实业务支持情况下，通过供应商等取得银行贷款或为客户提供银行贷款资金走账通道（简称“转贷”行为）	不存在	不涉及
向关联方或供应商开具无真实交易背景的商业票据，通过票据贴现后获取银行融资	不存在	不涉及
与关联方或第三方直接进行资金拆借	不存在	不涉及
通过关联方或第三方代收货款	不存在	不涉及
利用个人账户对外收付款项	不存在	不涉及

情形	是否存在	整改情况
出借公司账户为他人收付款项	不存在	不涉及
违反内部资金管理规定对外支付大额款项	不存在	不涉及
大额现金借支和还款、挪用资金	不存在	不涉及

报告期内，发行人不存在转贷行为、不存在票据融资、个人账户对外收付款项、非经营性资金往来、关联方或第三方代收货款等其他财务内控不规范情形，财务内控不规范相关信息说明完整、准确。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）按照《审核问答》问题 25 及《监管规则适用指引——发行类第 5 号》的要求，访谈发行人财务总监、申报会计师，了解发行人是否存在《审核问答》问题 25 及《监管规则适用指引——发行类第 5 号》所述的财务内控不规范情形；

（2）查阅相关账簿资料，核查发行人是否存在其他财务内控不规范情形，判断财务内控不规范相关信息说明是否完整、准确；

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

报告期内，公司不存在票据融资、个人账户对外收付款项、银行借款受托支付、非经营性资金往来、关联方或第三方代收货款等其他财务内控不规范情形；财务内控不规范相关信息说明完整、准确。

五、说明发行人报告期内财务内控不规范事项是否构成对内控制度的有效性的重大不利影响，发行人针对第三方回款、现金交易等财务内控不规范情形拟采取的整改措施，整改后的内控制度是否已合理、正常运行并持续有效

公司将逐步加强第三方回款的管控，鼓励客户直接回款，减少通过第三方回款。发行人针对第三方回款财务内控不规范情形采取的整改措施如下：

1、公司设立客户档案，要求其提供营业执照、开票信息等相关资料，并将开票信息中列示的银行账号作为其主要结算账户进行管理，并明确要求客户以对

公账户回款，要求客户的回款单位与合同签订单位和发票开具单位一致；

2、经销商回款前需要通知公司销售人员具体回款时间、回款金额以及回款对象。一旦有第三方回款情形发生，业务人员会及时通知财务人员记录以备查，同时通过激励与约束措施持续降低第三方回款的金额及占比；财务人员在收款时，如发现有未以经销商名义开立的银行账号回款时，一般予以退回，特殊情况需经过公司管理层批准，同时在掌握第三方回款对象与经销商的关系之后进行会计处理。

3、对于确因业务或资金使用原因无法满足上述条件的，要求客户的法定代表人支付款项或由客户提供委托他方付款的委托书，并说明客户与委托方的关系予以确认，并加盖公章。

综上，发行人报告期内财务内控不规范事项不构成对内控制度的有效性的重大不利影响，发行人整改后的内控制度已合理、正常运行并持续有效。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅申报会计师出具的《内部控制鉴证报告》；

（2）查阅发行人内部控制制度文件，了解发行人报告期内财务内控不规范事项是否构成对内控制度的有效性的重大不利影响，分析发行人整改后的内控制度是否已合理、正常运行并持续有效。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师、发行人律师认为：

发行人报告期内财务内控不规范事项不构成对内控制度的有效性的重大不利影响，发行人整改后的内控制度已合理、正常运行并持续有效。

问题 20.关于生产经营资质

申请文件显示，发行人农药生产许可证、农药经营许可证将于 2023 年到期。发行人取得了危险化学品登记证、安全生产许可证等。

请发行人：

（1）结合《农药管理条例（2017 年修订）》《农药经营许可证管理办法》《安全生产许可证条例》等相关规定，说明招股说明书中发行人需取得的资质许可范围是否完整、销售产品是否均已登记，是否存在其他未办理资质许可便进行生产经营的情形。

（2）结合即将到期的经营资质及其续期要求，披露发行人是否存在无法续期的障碍，评估对生产经营的影响并披露应对措施。

请保荐人、发行人律师发表明确意见。

答复：

一、结合《农药管理条例（2017 年修订）》《农药经营许可证管理办法》《安全生产许可证条例》等相关规定，说明招股说明书中发行人需取得的资质许可范围是否完整、销售产品是否均已登记，是否存在其他未办理资质许可便进行生产经营的情形

（一）发行人需取得的资质许可范围

1、农药生产许可证、境内农药登记证

根据《农药管理条例》（2017 年修订）第七条、第十七条规定，国家实行农药登记制度及农药生产许可制度。农药生产企业应当按照国务院农业主管部门的规定向省、自治区、直辖市人民政府农业主管部门申请农药生产许可证。农药生产企业应当依照该条例的规定申请农药登记。

发行人作为农药生产企业，已根据《农药管理条例》（2017 年修订）第七条、第十七条的规定，取得了安徽省农业农村厅颁发的农药生产许可证（编号：农药生许（皖）0023）。发行人取得农药生产许可证后，因业务范围扩大，农药生产许可证记录的生产范围进行了相应变更，现生产范围为：烟嘧磺隆、苯磺隆、精喹禾灵、精噁唑禾草灵、灭草松、唑草酮、丙硫菌唑、环磺酮、乳油、悬浮剂、

可分散油悬浮剂、悬浮种衣剂、可湿性粉剂、水分散粒剂、颗粒剂、可溶粉剂、水剂、水乳剂、微乳剂、种子处理悬浮剂，有效期至 2028 年 4 月 3 日。

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人相关农药产品已按前述规定办理农药登记，具体如下：

序号	登记证号	农药名称	类别	剂型	总含量	有效期至
1	PD20170555	双草醚	除草剂	悬浮剂	10%	2027-4-9
2	PD20170542	烯啶虫胺	杀虫剂	水剂	10%	2027-4-9
3	PD20170710	丙炔噁草酮	除草剂	水分散粒剂	80%	2027-4-9
4	PD20170714	氟唑磺隆	除草剂	水分散粒剂	70%	2027-4-9
5	PD20170755	噻唑膦	杀线虫剂	颗粒剂	10%	2027-4-9
6	PD20170460	硝磺草酮	除草剂	可分散油悬浮剂	15%	2027-3-8
7	PD20170468	烟嘧 莠 氯吡	除草剂	可分散油悬浮剂	37%	2027-3-8
8	PD20170338	噻呋酰胺	杀菌剂	悬浮剂	240 克/升	2027-2-13
9	PD20170246	双草醚	除草剂	悬浮剂	40%	2027-2-13
10	EX20220024	丙硫菌唑	杀菌剂	乳油	250 克/升	2027-1-17
11	PD20212926	环磺酮	除草剂	可分散油悬浮剂	8%	2026-12-29
12	PD20212923	环磺酮	除草剂	原药	95%	2026-12-29
13	PD20212924	环磺酮 莠去津	除草剂	可分散油悬浮剂	23.50%	2026-12-29
14	PD20161465	灭草松	除草剂	原药	98%	2026-10-14
15	PD20161387	灭草松	除草剂	水剂	480 克/升	2026-10-14
16	PD20161375	烯草酮	除草剂	乳油	240 克/升	2026-10-14
17	PD20161200	苄嘧 丙草胺	除草剂	可湿性粉剂	40%	2026-9-13
18	PD20211270	噻虫胺 噻呋 戊唑醇	杀虫/杀菌剂	种子处理悬浮剂	13%	2026-8-5
19	PD20211223	二氯喹 氰氟酯 五氟磺	除草剂	可分散油悬浮剂	20%	2026-8-5
20	PD20160929	烟嘧 莠 异丙	除草剂	可分散油悬浮剂	42%	2026-7-27
21	PD20110782	精噁唑禾草灵	除草剂	原药	95%	2026-7-25
22	PD20160741	唑草酮	除草剂	水分散粒剂	40%	2026-6-19
23	PD20210890	噻唑酰草胺	除草剂	乳油	10%	2026-6-10
24	PD20110610	苯磺隆	除草剂	原药	95%	2026-6-7
25	PD20160567	苄嘧磺隆	除草剂	可湿性粉剂	10%	2026-4-26
26	PD20210476	双氟 唑草酮	除草剂	可分散油悬浮剂	6%	2026-4-26

序号	登记证号	农药名称	类别	剂型	总含量	有效期至
27	PD20160260	2,4-滴二甲胺盐	除草剂	水剂	55%	2026-2-25
28	PD20160021	烟嘧 莠去津	除草剂	水分散粒剂	80%	2026-1-26
29	PD20152606	阿维菌素	杀虫剂	乳油	5%	2025-12-17
30	PD20152098	硝磺 莠去津	除草剂	悬浮剂	55%	2025-9-22
31	PD20151725	唑草酮	除草剂	原药	95%	2025-8-28
32	PD20151771	氯氟吡氧乙酸 异辛酯	除草剂	乳油	288 克/升	2025-8-28
33	PD20151646	2 甲 唑草酮	除草剂	可湿性粉剂	70.50%	2025-8-28
34	PD20151599	硝磺 莠去津	除草剂	可分散油悬浮剂	25%	2025-8-28
35	PD20151080	戊唑醇	杀菌剂	悬浮剂	430 克/升	2025-6-14
36	PD20150647	莠去津	除草剂	水分散粒剂	90%	2025-4-16
37	PD20101394	烟嘧磺隆	除草剂	水分散粒剂	75%	2025-4-14
38	PD20101406	烟嘧磺隆	除草剂	可分散油悬浮剂	10%	2025-4-14
39	PD20101395	烟嘧 莠去津	除草剂	可分散油悬浮剂	24%	2025-4-14
40	PD20150310	氰氟草酯	除草剂	水乳剂	100 克/升	2025-2-5
41	PD20097482	辛硫 三唑磷	杀虫剂	乳油	20%	2024-11-3
42	PD85112-15	莠去津	除草剂	悬浮剂	38%	2024-9-14
43	PD86126-5	扑草净	除草剂	可湿性粉剂	40%	2024-9-14
44	PD20142099	炔草酯	除草剂	微乳剂	15%	2024-9-2
45	PD20096598	松 喹 氟磺胺	除草剂	乳油	35%	2024-9-2
46	PD20095622	苄 乙	除草剂	可湿性粉剂	18%	2024-5-12
47	PD20093321	烟嘧磺隆	除草剂	可分散油悬浮剂	40 克/升	2024-3-16
48	PD20092855	精噁唑禾草灵	除草剂	水乳剂	69 克/升	2024-3-5
49	PD20140345	吡蚜酮	杀虫剂	水分散粒剂	50%	2024-2-18
50	PD20091356	烟嘧磺隆	除草剂	原药	95%	2024-2-2
51	PD20190004	丙硫菌唑	杀菌剂	原药	97%	2024-1-29
52	PD20190005	丙硫菌唑	杀菌剂	可分散油悬浮剂	30%	2024-1-29
53	PD20090813	精喹 草除灵	除草剂	乳油	17.50%	2024-1-19
54	PD20090857	苯磺隆	除草剂	可湿性粉剂	10%	2024-1-19
55	PD20090392	氟磺胺草醚	除草剂	水剂	250 克/升	2024-1-12
56	PD20085803	精喹禾灵	除草剂	乳油	8.80%	2023-12-29
57	PD20084632	草除灵	除草剂	乳油	15%	2023-12-18
58	PD20083602	精喹禾灵	除草剂	乳油	5%	2023-12-12

序号	登记证号	农药名称	类别	剂型	总含量	有效期至
59	PD20131509	苯磺隆	除草剂	水分散粒剂	75%	2028-7-16
60	PD20182096	精异丙甲草胺	除草剂	乳油	960 克/升	2028-6-27
61	PD20131209	多 酮	杀菌剂	悬浮剂	36%	2028-5-27
62	PD20130974	炔草酸	除草剂	可湿性粉剂	15%	2028-5-1
63	PD20130839	吡虫啉	杀虫剂	乳油	5%	2028-4-21
64	PD20130829	烟嘧 莠去津	除草剂	可湿性粉剂	52%	2028-4-21
65	PD20181343	五氟磺草胺	除草剂	可分散油悬浮剂	5%	2028-4-17
66	PD20180777	硝磺 异甲 莠	除草剂	可分散油悬浮剂	46%	2028-2-8
67	PD20121242	精喹禾灵	除草剂	原药	98%	2027-8-27
68	PD20170802	乙羧氟草醚	除草剂	乳油	10%	2027-5-8
69	PD20220307	噻肟·氰氟草	除草剂	可分散油悬浮剂	13%	2027-12-29
70	EX20220218	环磺酮	除草剂	悬浮剂	420 克/升	2027-12-29
71	PD20230200	丙硫菌唑·戊唑醇	杀菌剂	悬浮剂	40%	2028-5-7

2、农药经营许可证

根据《农药管理条例》（2017 年修订）第二十四条规定：国家实行农药经营许可制度。农药经营者应当具备相应条件，并按照国务院农业主管部门的规定向县级以上地方人民政府农业主管部门申请农药经营许可证。

根据《农药经营许可证管理办法》第三条、第五条规定：在中华人民共和国境内销售农药的，应当取得农药经营许可证，且农药经营许可实行一企一证管理，一个农药经营者只核发一个农药经营许可证。

发行人及其子公司作为农药销售企业，已根据《农药管理条例》（2017 年修订）第二十四条、《农药经营许可证管理办法》第三条、第五条的规定，取得了农药经营许可证，具体情况如下：

（1）久易股份已取得了安徽省农业委员会颁发的农药经营许可证（编号：农药经许（皖）34000010004），经营范围为：农药，现有效期为：2018 年 7 月 9 日至 2023 年 7 月 8 日；2023 年 6 月 1 日，发行人取得安徽省农业农村厅延续批准后的农药经营许可证（编号：农药经许（皖）34000010004），延续批准日期为：2023 年 6 月 1 日，有效期至：2028 年 7 月 8 日。

(2) 久凯农化取得了安徽省农业农村厅颁发的农药经营许可证（编号：农药经许（皖）34000013009），经营范围为：农药，现有效期为：2019 年 6 月 6 日至 2024 年 6 月 5 日；

(3) 久久福蛙取得了肥东县农业农村局颁发的农药经营许可证（编号：农药经许（皖）34012220261），经营范围为：农药（限制性使用农药除外），现有效期为：2020 年 3 月 2 日至 2025 年 3 月 1 日。

3、安全生产许可证

根据《安全生产许可证条例》第二条规定：国家对危险化学品生产企业实行安全生产许可制度。企业未取得安全生产许可证的，不得从事生产活动。

发行人在生产环节涉及丙酮、甲苯等危险化学品，已根据《安全生产许可证条例》第二条的规定，取得了安徽省应急管理厅颁发的安全生产许可证（编号：（皖 A）WH 安许证字[2021]33 号）。发行人取得农药生产许可证后，因业务范围扩大，农药许可证记录的生产范围进行了相应变更，现许可范围为：15%草除灵乳油 200 吨/年、17.5%草除灵、精喹禾灵乳油 200 吨/年、8.8%精喹禾灵乳油 200 吨/年、5%精喹禾灵乳油 200 吨/年、35%精喹禾灵、氟磺胺草醚、异噁草松乳油 200 吨/年、丙酮 300 吨/年、甲苯 1000 吨/年，现有效期为：2021 年 9 月 29 日-2024 年 9 月 28 日。

4、其他经营资质证书

截至 2023 年 6 月 30 日，除农药生产许可证、农药经营许可证、安全生产许可证、境内农药登记证外，发行人及其子公司获得的其他资质许可具体情况如下：

(1) 境外农药登记证或等同认定

序号	出口国家或地区	类型	登记证持有人	产品
1	澳大利亚	自主登记	久易股份	丙硫菌唑原药
2	澳大利亚	自主登记	久易股份	唑草酮原药
3	欧盟	等同认定	久易股份	精噁唑禾草灵原药
4	欧盟	等同认定	久易股份	烟嘧磺隆原药
5	欧盟	等同认定	久易股份	环磺酮原药
6	欧盟	等同认定	久易股份	丙硫菌唑原药

序号	出口国家或地区	类型	登记证持有人	产品
7	欧盟	等同认定	久易股份	唑草酮原药
8	英国	等同认定	久易股份	烟嘧磺隆原药
9	澳大利亚	自主登记	久易股份	砒吡草唑原药
10	巴西	自主登记	通过巴西登记代理间接持有	丙硫菌唑原药

注：2023 年 7 月 31 日发行人获得丙硫菌唑原药在巴西的自主登记。

(2) 排污许可证

序号	持有人	证书编号	发证时间	发证机关	有效期限
1	久易股份	913401007139773720001P	2020.11.16	合肥市生态环境局	2020.12.21-2025.12.20

(3) 危险化学品登记证

序号	持有人	证书名称	证书编号	发证时间	发证机关	登记品种	有效期限
1	久易股份	危险化学品登记证	340110083	2021.1.22	安徽省危险化学品登记中心、应急管理部化学品登记中心	盐酸、甲苯、二氯甲烷等	2021.1.22-2024.1.21

(4) 对外贸易经营者备案登记表

序号	持有人	证书编号	发证时间	发证机关
1	久易股份	02861629	2016.5.26	安徽肥东对外贸易经营者备案登记机关
2	久凯农化	——	2020.4.26	安徽合肥对外贸易经营者备案登记机关

(5) 海关进出口货物收发货人备案回执

序号	持有人	海关注册编码	发证机关	备案日期	有效期限
1	久易股份	3401961153	庐州海关	2010.7.21	长期
2	久凯农化	3401360690	庐州海关	2007.1.9	长期

(6) 剧毒化学品使用备案表

序号	持有人	证书编号	使用的剧毒化学品	发证机关	有效期限
1	久易股份	东安监危剧字[2022]001 号	液氯、氯甲酸乙酯、丙酮氰醇	肥东县应急管理局	2022.4.13-2025.4.12

肥东县农业农村局、合肥市农业农村局已经出具证明，报告期内，发行人及其子公司不存在违反国家和地方有关农药生产管理的法律、法规或规章的行为，未发生因违反国家和地方有关农药生产管理的法律、法规或规章的行为而遭受行

政处罚的情形。

综上，发行人及子公司已按照相关法律法规的要求取得了从事生产经营需获得的相应资质许可，且上述资质许可已在招股说明书中完整披露。

（二）销售产品是否均已登记

截至**2023年6月30日**，发行人已取得的农药登记证情况具体参见本题回复之“一、（一）、1、农药生产许可证、境内农药登记证”。

经比对发行人报告期内的销售统计表与发行人已取得的农药登记证，结合《农药管理条例（2017年修订）》《农药经营许可管理办法》《安全生产许可证条例》等相关规定，发行人生产并销售的产品均已取得农药登记证。同时，肥东县农业农村局已出具相关证明文件，证明发行人报告期内不存在因违反国家和地方有关农药生产管理相关的法律、法规或规章的行为，也不存在因违反国家和地方有关农药生产管理相关的法律、法规或规章的行为而遭受行政处罚的情形。

综上，发行人生产并销售的产品均已取得农药登记证。

（三）是否存在其他未办理资质许可便进行生产经营的情形

经比对《农药管理条例（2017年修订）》《农药经营许可管理办法》《安全生产许可证条例》等规定中列明的从事农药生产经营应获得的相应资质许可情况和发行人及子公司已取得的相应资质许可情况，发行人及其子公司已取得前述规定中列明的从事生产经营所需的全部资质。同时，发行人及其子公司所在地农业农村局、市场监督管理局等主管部门已出具相关证明文件，发行人在生产、经营农药过程中、发行人子公司在经营农药的过程中，不存在因违反国家和地方有关农药生产管理相关的法律、法规或规章的行为而遭受行政处罚的情况。

综上，发行人及子公司已取得从事生产经营所需的全部资质，发行人及子公司不存在其他未办理资质许可便进行生产经营的情形。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得了发行人的农药生产许可证、农药登记证、农药经营许可证、安

全生产许可证及其他经营资质证书；

- (2) 查询农药生产相关法规，与发行人实际生产经营情况进行比对；
- (3) 比对了发行人报告期内的销售统计表与发行人已取得的农药登记证；
- (4) 取得了肥东县农业农村局、合肥市农业农村局出具的《证明》文件及发行人的确认文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：
招股说明书中发行人需取得的资质许可范围完整、销售产品均已登记，不存在其他未办理资质许可便进行生产经营的情形。

二、结合即将到期的经营资质及其续期要求，披露发行人是否存在无法续期的障碍，评估对生产经营的影响并披露应对措施

(一) 结合即将到期的经营资质及其续期要求，披露发行人是否存在无法续期的障碍

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人将于 2023 年到期的经营资质主要为农药登记证，具体情况如下：

持有人	农药名称	剂型	含量	登记号	有效期
久易股份	精喹禾灵	乳油	5.00%	PD20083602	2008.12.12-2023.12.12
久易股份	草除灵	乳油	15.00%	PD20084632	2008.12.18-2023.12.18
久易股份	精喹禾灵	乳油	8.80%	PD20085803	2008.12.29-2023.12.29

根据《农药登记资料要求》（中华人民共和国农业部公告第 2569 号）第九章的规定，农药登记证办理续期需要以下材料：9.1 农药登记延续申请表；9.2 加盖申请人公章的农药登记证复印件；9.3 最新备案的产品质量标准；9.4 农药生产企业应提供加盖申请人公章的生产许可证复印件；9.5 综合性报告；9.5.1 产品年生产量、销售量（境内、出口）、销售额（境内、出口）、销售区域等；9.5.2 产品使用引发的抗性、药害、对天敌生物（或环境生物）影响、人畜安全事故、农药残留等情况；9.5.3 产品生产、销售和运输中需关注的安全问题；9.5.4 产品最新研究成果、试验报告等其他需要补充的情况说明；9.5.5 产品在监督抽查过程中

整改落实情况；9.5.6 制剂产品应提交有效成分最大残留限量（MRL 值）与使用方法、剂量和施用次数的匹配情况；9.6 对需要开展周期性评价的品种，应根据周期性评价要求，补充相应试验报告或查询资料；9.7 农业部规定的其他资料。

经查阅中华人民共和国农业农村部官网上关于《农药登记证》延续审批的办事指南，办理农药登记证延续需要提交：1）农药登记延续申请表；2）最新备案的产品质量标准；3）综合性报告：农药产品生产、销售、使用情况，产品研究新进展及其他必要的相关情况说明；4）对需要开展周期性评价的农药品种，应根据周期性评价要求，补充相应试验报告或查询资料。

同时，中华人民共和国农业农村部官网上列明了关于《农药登记证》延续审批的禁止性要求，即 1）国家有关部门规定的禁用、不新增或不再延续的农药产品；2）申请人被处以吊销《农药登记证》处罚不足 5 年的；3）申请人隐瞒有关情况或者提供虚假材料申请农药登记，做出不予受理或者不予批准决定不足 1 年的；4）申请人隐瞒有关情况或者提供虚假材料取得农药登记，被撤销《农药登记证》不足 3 年的；5）《农药登记证》有效期届满 90 日前未提出登记延续申请的；6）申请人被列入国家有关部门规定的严重失信单位名单并限制其取得行政许可的。

发行人不存在农业农村部公告的办理农药登记证续期的禁止性要求中列明的情况，同时，结合发行人历次成功办理农药登记证续期的情况，发行人于 2023 年到期的农药登记证续期不存在重大法律障碍。

综上所述，发行人即将到期的经营资质到期后续期不存在重大法律障碍。

（二）评估对生产经营的影响并披露应对措施

发行人即将到期的经营资质到期后续期不存在重大法律障碍，不会对发行人的生产经营造成影响。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅了安徽省农业农村厅官网上关于《农药生产许可证》延续的办事

指南、《农药经营许可证》延续的办事指南、中华人民共和国农业农村部官网上关于《农药登记证》延续审批的办事指南并电话咨询了安徽省农业农村厅的相关工作人员；

（2）取得了肥东县农业农村局出具的《证明》；

（3）取得了发行人的相关确认文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人即将到期的经营资质到期后续期不存在重大法律障碍，不会对发行人的生产经营造成影响。

问题 21.关于历史沿革

申请文件显示，发行人报告期内存在董事离职、辞任情况。发行人部分员工未缴纳社保、住房公积金。

请发行人：

（1）说明股转公司挂牌期间股东是否满足适格性要求，是否存在代持情形。

（2）说明董事、高管变化的具体原因，财务负责人、信息披露负责人的变动情况及变动原因。

（3）说明自愿放弃缴存社保及住房公积金的员工情况，未缴纳社保及住房公积金的合法合规性，是否存在被处罚的风险，是否存在劳务外包或劳务派遣情形。

请保荐人、发行人律师发表明确意见。

答复：

一、说明股转公司挂牌期间股东是否满足适格性要求，是否存在代持情形

（一）股转公司挂牌期间股东是否满足适格性要求，是否存在代持情形

2014 年 7 月 24 日，全国股转公司出具《关于同意久易股份股票在全国中小企业股份转让系统挂牌的函》（股转系统函[2014]997 号），同意发行人在全国股转系统挂牌公开转让，纳入非上市公众公司监管。2022 年 6 月 21 日，发行人向深圳证券交易所报送了首次公开发行股票并在创业板上市的申报材料。2022 年 6 月 21 日，发行人股票在全国中小企业股份转让系统停牌。

根据《监管规则适用指引—关于申请首发上市企业股东信息披露》第九条规定，发行人在全国中小企业股份转让系统挂牌、境外证券交易所上市交易期间通过集合竞价、连续竞价交易方式增加的股东，以及因继承、执行法院判决或仲裁裁决、执行国家法规政策要求或由省级及以上人民政府主导取得发行人股份的股东，可以申请豁免本指引的核查和股份锁定。根据中登公司北京分公司出具的发行人停牌后的《全体证券持有人名册》，发行人在册股东共 83 名，其中机构股东 1 名，自然人股东 82 名。同时根据 wind 系统数据，发行人在股转公司挂牌期间除通过集合竞价方式产生的其他新增股东如下所示：

序号	持有人名称	持有数量（股）	持有比例（%）
1	合肥汇智	2,235,198	4.1573
2	孙玉武	2,000,000	3.7199
3	俞熔	1,534,048	2.8532
4	田明	1,511,548	2.8114
5	卓曙虹	883,379	1.6430
6	沈汉标	863,749	1.6065
7	沈海斌	647,806	1.2049
8	迟峰	500,000	0.9300
9	汪延龄	245,383	0.4564
10	汪海若	245,382	0.4564
11	王妙玉	215,937	0.4016
12	李敏	400,000	0.7440
13	熊国银	300,000	0.5580
14	鲍观娟	150,000	0.2790
15	张春霞	97,800	0.1819
16	赵晓俊	80,000	0.1488
17	赵国平	50,000	0.0930
18	刘晓晨	50,000	0.0930
19	侯守才	50,000	0.0930
20	刘翠	45,000	0.0837
21	祝玉超	15,000	0.0279
22	陆寿云	15,000	0.0279

注：发行人为在全国股转系统挂牌的非上市公众公司，发行人股东可以通过二级市场自由交易所持的发行人股份，而发行人无法完全取得并知悉股东的二级市场交易情况，同时结合《监管规则适用指引—关于申请首发上市企业股东信息披露》第九条以及《首发业务若干问题解答》（2020年6月修订）问题22之规定，对于在发行人挂牌期间交易发行人股份并不再持有发行人股份的股东，未将其纳入本次核查范围。

（1）关于上表序号 1-11 所列挂牌期间新增股东之股东适格性

《全国中小企业股份转让系统主办券商管理办法（试行）》（股转系统公告〔2020〕724号）第二条规定，证券公司在全国股份转让系统开展相关业务前，应当向全国中小企业股份转让系统有限责任公司（以下简称全国股份转让系统公司）申请备案，成为主办券商。第三十一条规定，主办券商应当按照全国股份转让系统公司要求，建立健全投资者适当性管理制度。主办券商代理投资者买卖挂

牌公司股票前，应当充分了解投资者的身份、财务状况、证券投资经验等情况，评估投资者的风险承受能力和风险识别能力。

《全国中小企业股份转让系统投资者适当性管理办法》（股转系统公告〔2021〕937号）第二条规定，全国股转系统股票申购与交易实行投资者适当性管理制度。主办券商应当按照本办法的规定，对委托其参与全国股转系统股票申购和交易（以下统称交易）的投资者进行适当性管理。第四条规定，投资者参与创新层股票交易应当符合下列条件：（一）实收资本或实收股本总额 100 万元人民币以上的法人机构；（二）实缴出资总额 100 万元人民币以上的合伙企业；（三）申请权限开通前 10 个交易日，本人名下证券账户和资金账户内的资产日均人民币 100 万元以上（不含该投资者通过融资融券融入的资金和证券），且具有本办法第六条规定的投资经历、工作经历或任职经历的自然人投资者。第十一条规定，主办券商应当切实履行投资者适当性管理职责，了解投资者的身份、财务状况、证券投资经验等相关信息，评估投资者的风险承受能力和风险识别能力，有针对性地开展风险揭示、投资者知识普及、投资者服务等工作，引导投资者审慎参与挂牌公司股票交易等相关业务。第十六条规定，投资者不予配合或提供信息不真实、不准确、不完整的，主办券商应当告知其后果，并拒绝为其办理挂牌公司股票交易相关业务或者限制其交易权限。

根据上述规定可知，全国股转系统投资者进行适当性管理由主办券商负责，全国股转系统投资者适当性核查系开立股转系统股票账户的前提条件。上述序号 1-11 所列股东均为报告期内通过大宗交易方式形成的新增股东。鉴于该等新增股东均系通过股转系统交易取得发行人股份，已开立了股转系统的股票账户，因此上述序号 1-11 所列挂牌期间新增的股东满足全国股转系统的股东适格性要求。

根据该等股东的访谈或确认文件，该等股东均不存在股权代持的情形。

（2）关于上表序号 12-22 所列挂牌期间新增股东之股东适格性

上表序号 12-22 所列股东均为通过发行人定向发行而取得的发行人股票。

2020 年 2 月 10 日，久易股份召开 2020 年第二次临时股东大会，审议通过了《关于公司 2020 年第一次定向发行说明书的议案》，公司本次发行为发行对象确定的定向发行，发行对象共计 23 名，均为公司（含子公司）员工。本次发行

价格为每股 3.5 元，发行股数 300 万股，募集资金为 1,050 万元。本次股票发行完成后，久易股份的注册资本由原来的 5,080 万元增加至 5,380 万元。2020 年 3 月 18 日，全国股转公司向公司出具《关于对安徽久易农业股份有限公司股票定向发行无异议的函》（股转系统函字[2020]572 号）。2020 年 3 月 19 日，公司披露《股票发行认购公告》，明确了本次股票发行投资者的认购安排、认购程序等事项，本次定向发行对象均以现金认购。

本次 23 名发行对象均为发行人的董事、监事、高级管理人员或者核心员工。其中 12 名股东为在发行人全国股转系统挂牌前形成的股东，其余 11 名股东，即上表序号 12-22 所列股东，为通过本次定向发行取得发行人股东的新增股东，即为股转公司挂牌期间新增股东。

《非上市公众公司监督管理办法》第四十二条规定，“本办法所称定向发行包括股份有限公司向特定对象发行股票导致股东累计超过 200 人，以及公众公司向特定对象发行股票两种情形。前款所称特定对象的范围包括下列机构或者自然人：（一）公司股东；（二）公司的董事、监事、高级管理人员、核心员工；（三）符合投资者适当性管理规定的自然人投资者、法人投资者及其他经济组织。股票未公开转让的公司确定发行对象时，符合本条第二款第（三）项规定的投资者合计不得超过 35 名。核心员工的认定，应当由公司董事会提名，并向全体员工公示和征求意见，由监事会发表明确意见后，经股东大会审议批准。”

《全国中小企业股份转让系统投资者适当性管理办法》第九条规定，“公司挂牌时的股东、通过定向发行持有公司股份的股东等，如不符合其所持股票市场层级对应的投资者准入条件的，只能买卖其持有或曾持有的挂牌公司股票。因挂牌公司市场层级调整导致投资者不符合其所持股票市场层级对应的投资者准入条件的，只能买卖其持有或曾持有的挂牌公司股票。”

根据上述规定可知，发行人的董事、监事、高级管理人员及核心员工为定向发行人的“特定对象”，满足股转系统投资者适当性管理要求，如不符合其所持股票市场层级对应的投资者准入条件的，只能买卖其持有或曾持有的挂牌公司股票，核心员工需要有公司董事会提名，并向全体员工公示和征求意见，由监事会发表明确意见后，经股东大会审议批准。

本次通过发行人定向发行新增的 11 名股东中，除李敏、熊国银为董事或高级管理人员外，其余 9 名均为核心员工。本次认定核心员工已经公司第二届董事会第十九次会议提名，自 2020 年 1 月 23 日至 2020 年 2 月 3 日向全体员工进行公示并征求意见，公司第二届监事会第八次会议以及 2020 年第一次职工代表大会审议通过拟提名核心员工名单，公司于 2020 年 2 月 10 日召开的 2020 年第二次临时股东大会最终审议通过。

综上，上表序号 12-22 所列挂牌期间新增的股东满足全国股转系统的股东适格性要求。

同时根据该等股东的访谈或确认文件，该等股东均不存在股权代持的情形。

综上，除根据相关规则免于核查的股东外，发行人在股转系统挂牌期间新增的股东满足全国股转系统的股东适格性要求，也不存在股权代持的情形。

（二）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得并核查关于受理发行人首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的通知；

（2）取得并核查中登公司北京分公司出具的《全体证券持有人名册》；

（3）取得并核查发行人除通过集合竞价方式形成的股东之外的其他股东填写的调查问卷；

（4）对发行人除通过集合竞价方式形成的股东之外的其他股东进行访谈，或者取得发行人除通过集合竞价方式形成的股东之外的其他股东出具的确认文件；

（5）取得并核查发行人的确认文件；

（6）查询并取得 wind 系统数据；

（7）查询发行人报告期内三会文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

除根据相关规则免于核查的股东外，发行人在股转系统挂牌期间新增的股东满足全国股转系统的股东适格性要求，也不存在股权代持的情形。

二、说明董事、高管变化的具体原因，财务负责人、信息披露负责人的变动情况及变动原因

（一）董事变化的情况及具体原因

最近二年，发行人新增 3 名独立董事、减少 1 名董事，具体情况及原因如下：

时间	姓名	职务	变动原因
2021 年 11 月	李敏	董事	2021 年 11 月 1 日，李敏因个人原因辞去董事职务，仍担任公司财务负责人
2021 年 11 月	孙叔宝	独立董事	为了进一步完善公司治理结构，2021 年 11 月 18 日，公司 2021 年第三次临时股东大会通过决议，新增孙叔宝、高同春、程昔武三名独立董事
	高同春	独立董事	
	程昔武	独立董事	

（二）高管变化的情况及具体原因

最近二年，公司高级管理人员未发生变化。

（三）财务负责人、信息披露负责人的变动情况及变动原因

报告期内，李敏一直担任发行人财务负责人，杨欢欢一直担任发行人信息披露负责人，未曾发生变动。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人的确认文件；
- （2）取得并核查发行人的三会文件；
- （3）取得并核查发行人实际控制人的访谈问卷；
- （4）取得并核查发行人的工商底档；
- （5）查询发行人的公告文件；

(6) 取得并核查汪义江的调查问卷及访谈问卷。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人董事、高管变化的主要原因为董事个人原因以及公司治理结构的完善等，报告期内，发行人财务负责人、信息披露负责人未发生变动。

三、说明自愿放弃缴存社保及住房公积金的员工情况，未缴纳社保及住房公积金的合法合规性，是否存在被处罚的风险，是否存在劳务外包或劳务派遣情形

(一) 说明自愿放弃缴存社保及住房公积金的员工情况

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人共有 85 名员工自愿放弃缴存社保及住房公积金，该部分人员均已购买“新农合”、“新农保”（现已更名为城乡居民基本医疗保险及城乡居民基本养老保险）。

(二) 未缴纳社保及住房公积金的合法合规性，是否存在被处罚的风险

1、发行人未为部分员工缴纳社保及住房公积金的主要原因及人数

报告期各期末，发行人未为部分员工缴纳社保及住房公积金的主要原因及人数具体如下：

单位：人

主要原因	2023 年 6 月 30 日	2022 年 12 月 31 日	2021 年 12 月 31 日	2020 年 12 月 31 日
发行人及其子公司存在员工试用期内未缴纳社会保险的情况	-	-	1	11
部分员工已购买城乡居民医疗保险，自愿放弃缴存	85	67	71	70
入职时间较晚，错过当月社会保险缴纳时间 ¹	5	8	8	-
其他原因 ²	23	7	8	5
合计	113	82	88	86

注 1：对于因入职时间较晚，未能因当月缴纳社保的员工，公司已经于次月为该等员工缴纳了相应社保。

注 2：其他原因主要为部分员工为达到法定退休年龄返聘的人员，根据规定无需缴纳；个别员工的社会保险由其他单位缴纳。2023 年 6 月末，有 16 名员工为应届毕业生，于正式入职后缴纳社会保险。

单位：人

项目	2023年6月 30日	2022年12 月31日	2021年12 月31日	2020年12 月31日
发行人及其子公司存在员工试用 期内未缴纳住房公积金的情况	-	-	1	12
基于个人经济考虑，自愿放弃缴纳 住房公积金	85	67	71	71
入职时间较晚，错过当月住房公积 金缴纳时间 ²	-	2	-	-
其他原因 ¹	31	11	10	5
合计	116	80	82	88

注 1：其他原因主要为员工已达到退休年龄，享受退休待遇；部分员工延迟退休，按照合肥市住房公积金管理中心的要求不予以缴纳住房公积金；部分员工的住房公积金由其他公司购买。**2023 年 6 月末，有 16 名员工为应届毕业生，于正式入职后缴纳住房公积金。**

注 2：对于因入职时间较晚，错过当月住房公积金缴纳时间的员工，公司已经于次月为该等员工缴纳了相应住房公积金。

2、未缴纳社保及住房公积金的合法合规性，是否存在被处罚的风险

对于因当月新入职而未及时缴纳社会保险、住房公积金的情形，根据《中华人民共和国社会保险法》和《住房公积金管理条例》的规定，用人单位自录用职工之日起 30 日内办理社会保险和住房公积金缴存登记即可，发行人已经为该等员工办理了社会保险、住房公积金的缴纳。因此，上述情形不违反国家劳动保障法律法规的相关规定。对于未给退休返聘人员缴纳社会保险及住房公积金的情形，由于该等员工与发行人签署的系劳务合同而非劳动合同，且对于企业聘用达法定退休年龄的人员，《中华人民共和国社会保险法》并未强制性规定应当缴纳社会保险，《住房公积金管理条例》亦未要求为该等人员缴纳住房公积金。因此，上述情形不违反国家劳动保障法律法规的相关规定。

而对于员工自愿放弃缴纳社会保险与住房公积金、员工试用期末缴纳社会保险与住房公积金以及员工在其他单位缴纳社会保险与住房公积金等情形，根据《中华人民共和国社会保险法》《住房公积金管理条例》及其相关规定，用人单位应当为在职职工缴纳社会保险和住房公积金，员工自愿放弃、试用期员工、在其他单位缴纳等均不属于免除用人单位缴纳义务的法定理由，该等情形不符合国家劳动保障法律法规的相关规定。

但鉴于：

第一，发行人员工自愿放弃缴纳社会保险与住房公积金的具体原因为该部分

员工在农村缴纳“新农合”、“新农保”（现已更名为城乡居民基本医疗保险及城乡居民基本养老保险），未办理社会保险及住房公积金手续。针对该等情况，发行人已为该部分人员购买了商业保险（雇主责任险）。

第二，针对试用期不缴纳社保公积金的情形，发行人已于 2022 年 1 月份开始为试用期末缴纳社会保险与住房公积金的部分员工缴纳相应的社会保险与住房公积金。

第三，发行人员工在其他单位缴纳社会保险与住房公积金的人数较少，占发行人员工总数的比例为 **0.66%**。

第四，因部分“已购买城乡居民医疗保险，自愿放弃缴存社会保险、住房公积金的员工”于入职时已达退休年龄，与发行人系劳务关系，故公司无需为其购买相应的社会保险、住房公积金。除前述情况外，报告期各期发行人应缴未缴的社会保险和住房公积金总额分别为 14.62 万元（根据《关于印发<合肥市阶段性减免企业社会保险费实施细则>的通知》（合人社秘〔2020〕42 号）、《关于延长阶段性减免企业社会保险费政策实施期限等问题的通知》（皖人社发〔2020〕11 号），自 2020 年 2 月起至 12 月，免征中小微企业基本养老保险、失业保险、工伤保险的单位缴费部分）、25.59 万元、33.03 万元、**18.55 万元**，占当期净利润的比例分别为 0.38%、0.34%、0.15%、**0.09%**，发行人需缴纳的金额及其占净利润的比例总体均较小，对发行人经营业绩的影响较小。

第五，根据《中华人民共和国社会保险法》第八十六条“用人单位未按时足额缴纳社会保险费的，由社会保险费征收机构责令限期缴纳或者补足，并自欠缴之日起，按日加收万分之五的滞纳金；逾期仍不缴纳的，由有关行政部门处欠缴数额一倍以上三倍以下的罚款”及《住房公积金管理条例》第三十八条“违反本条例的规定，单位逾期不缴或者少缴住房公积金的，由住房公积金管理中心责令限期缴存；逾期仍不缴存的，可以申请人民法院强制执行”的规定，若发行人被相关主管部门责令限期缴纳、缴存未缴的社会保险和住房公积金且发行人逾期仍不缴纳、缴存的，才存在受到行政处罚的风险。

第六，发行人控股股东、实际控制人沈运河与发行人实际控制人孙玉文已出具书面承诺，若发行人及其子公司因存在不符合国家及地方有关社会保险制度的

法律、法规和其他规范性文件情形，被要求为其员工补缴或被追偿社会保险或住房公积金，亦或因未足额缴纳员工社会保险和住房公积金受到有权部门的罚款等处罚而造成损失的，该等损失均由控股股东/实际控制人承担。

第七，肥东县人力资源和社会保障局于 2022 年 2 月 16 日、2022 年 8 月 4 日分别向久易股份、久久福蛙出具《证明》：“我单位未查询到因违反国家劳动及社会保障法律、行政法规或其他规范性文件的规定而受到行政处罚情形，未查询到正在我单位进行的劳动纠纷争议仲裁。”；2023 年 1 月 10 日，肥东县人力资源和社会保障局出具《证明》：“安徽久易农业股份有限公司、安徽久久福蛙化工有限公司是我辖区内企业，经查未发现社保欠费情形，自 2022 年 1 月 1 日至本证明开具之日起，未发现因违反国家劳动及社会保障法律、行政法规或其他规范性文件的规定而受到行政处罚情形。”；合肥市人力资源和社会保障局于 2022 年 2 月 24 日、2022 年 8 月 12 日、2023 年 1 月 13 日向久凯农化出具证明：“未发现劳动用工违法行为（拖欠农民工工资违法行为），无人力资源社会保障行政部门行政处罚的不良记录”。根据安徽省公共信用信息服务中心于 2023 年 7 月 7 日出具的《公共信用信息报告（无违法违规证明版）》，2023 年 1 月 1 日至 2023 年 7 月 6 日期间，久易股份及子公司久久福蛙、久凯农化在人力资源和社会保障等领域无行政处罚、严重失信主体名单等违法违规信息。

合肥市住房公积金管理中心于 2022 年 3 月 1 日、2022 年 8 月 17 日、2023 年 1 月 17 日、2023 年 8 月 15 日、2023 年 8 月 22 日和 2023 年 8 月 23 日分别向久易股份、久久福蛙、久凯农化出具《单位住房公积金缴存证明》：“根据国务院《住房公积金管理条例》和《合肥市住房公积金归集管理办法》的规定，该公司住房公积金缴存正常。未发现违反住房公积金相关法律法规的行为，公司未因住房公积金问题而受到行政处罚”。

综上所述，发行人因社保公积金相关事宜受到相关行政处罚的风险较低，上述瑕疵事项不属于重大违法行为，不会对发行人本次发行上市构成法律障碍。

3、是否存在劳务外包或劳务派遣情形

发行人不存在劳务外包的情形，报告期内发行人存在劳务派遣，具体情况如下：

2021年3月17日，发行人与安徽华荣远诚人力资源服务集团有限公司（劳务派遣经营许可证编号：34010020170082）签订了《劳务派遣合作协议书》，协议约定：根据发行人需求，安徽华荣远诚人力资源服务集团有限公司派遣符合发行人用工条件的6名员工到发行人工厂从事装卸、产品包装等工作，协议有效期内（2021年3月1日-2022年3月16日），发行人可根据生产的淡旺季确定派遣的具体岗位和实际派遣期限。后因相关人员后续已招聘到位，2021年4月11日，发行人已将安徽华荣远诚人力资源服务集团有限公司派遣的相关人员退回。

2022年2月17日，发行人与肥东县东恒人力资源有限公司（劳务派遣经营许可证编号：34010020150055）签订了《劳务派遣合同》，合同约定，肥东县东恒人力资源有限公司为发行人派遣男女普工，本次合作自2022年2月18日至2022年5月17日。根据被派遣人员于发行人处的签到表，合作期间内，肥东县东恒人力资源有限公司应发行人的要求派遣不同数目（4名-42名）的员工至发行人处从事辅助性工作，人数均未超过发行人员工总数的10%。本次合作期限届满后，发行人已将肥东县东恒人力资源有限公司派遣的相关人员退回。

前述劳务派遣的人员于公司工厂主要从事装卸、产品包装工作，该部分工作不属于发行人核心工序，劳务派遣人员的社保及公积金均由劳务派遣公司承担。

除上述情况外，报告期各期末，发行人不存在劳务外包或劳务派遣用工的情况。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取了发行人自愿放弃缴存社保及住房公积金的员工提供的新农合/新农保参保证明及该部分人员自愿放弃缴纳社保及公积金的承诺文件；

（2）获取了发行人的为自愿放弃缴存社保及住房公积金的员工购买商业保险的保险单据；

（3）获取了发行人控股股东、实际控制人沈运河与发行人实际控制人孙玉文出具的书面承诺；

（4）获取了发行人与安徽华荣远诚人力资源服务集团有限公司签订的《劳务派遣合作协议书》和肥东县东恒人力资源有限公司签订的《劳务派遣合同》；

（5）获取了安徽华荣远诚人力资源服务集团有限公司、肥东县东恒人力资源有限公司的劳务派遣资质证书；

（6）获取了发行人支付劳务派遣费用的相关凭证；

（7）获取了肥东县东恒人力资源有限公司派遣人员于发行人处的签到表。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人未为部分员工缴纳社保及住房公积金的行为的合法合规性存在瑕疵，但不属于重大违法行为，不会对发行人本次发行上市构成法律障碍。发行人报告期内不存在劳务外包的情形，发行人报告期内存在劳务派遣情形，劳务派遣人员的人数、劳务派遣人员的岗位符合法律规定。

问题 22.关于关联交易

申请文件显示，发行人关联方包括印务公司、农贸公司、资产交易公司等。发行人向关联方安徽嘉越印务有限责任公司采购包装物。发行人关联方为发行人提供担保，发行人曾向员工借款 1,464 万元。

请发行人：

（1）列示关联企业的主营业务情况，说明与发行人是否存在同业竞争情形，关联方的披露是否完整。

（2）说明关联采购的具体内容、定价依据及价格公允性；向发行人员工借款的原因及合理性。

（3）说明关联方担保的增信措施，发行人或子公司股权是否存在质押，结合关联方资金资产状况说明是否存在导致控制权不稳定的风险。

请保荐人、发行人律师对问题（1）、（3）发表明确意见，请保荐人、申报会计师对问题（2）发表明确意见。

答复：

一、列示关联企业的主营业务情况，说明与发行人是否存在同业竞争情形，关联方的披露是否完整

（一）关联企业的主营业务情况

报告期内，除子公司外，发行人关联企业及其主营业务如下所示：

关联单位名称	主要关联关系	主营业务
安徽嘉越印务有限责任公司	沈运河配偶孙玉文妹妹控制并担任执行董事兼总经理以及法定代表人的企业	纸制品包装
合肥光洁包装有限公司	沈运河配偶孙玉文妹妹控制并担任执行董事兼总经理以及法定代表人的企业	纸箱设计、加工、包装
合肥海源印务服务部	沈运河配偶孙玉文妹妹担任经营者的个体工商户	图文印务
安徽玉琼包装科技有限公司	沈运河配偶孙玉文妹妹通过合肥光洁包装有限公司控制并担任执行董事兼总经理以及法定代表人的企业	已注销，无实际经营业务
大连金融资产交易所有限公司	公司实际控制人孙玉文之弟担任董事长的公司	金融资产综合交易及增值服务
合肥市蜀山区久田农资经营部	公司实际控制人沈运河之弟担任经营者的个体工商户	无实际经营

关联单位名称	主要关联关系	主营业务
合肥汇智	董事吴良华担任执行董事兼总经理以及法定代表人的企业	投资管理
石河子市汇智平天股权投资管理有限公司	董事吴良华控制并担任执行董事兼总经理以及法定代表人的企业	投资管理
海南汇智平天投资有限公司	董事吴良华通过石河子市汇智平天股权投资管理有限公司控制并担任执行董事兼总经理、财务负责人及法定代表人的企业	投资管理
安徽正远包装科技有限公司	报告期内董事吴良华曾担任董事的企业	包装机械设备研发、制造、销售和服务
合肥凯达绿色农业技术有限责任公司	独立董事高同春担任总经理的企业	育种业务
北京中农利成管理咨询有限公司	独立董事孙叔宝担任执行董事、经理的企业	企业管理咨询；技术推广；展览服务
上海正泐科技有限公司	原董事汪义江控制并且担任执行董事的企业	信息技术
汇智创投	报告期内曾持有发行人 5%以上股份的法人股东	股权投资

（二）说明与发行人是否存在同业竞争情形，关联方的披露是否完整

发行人的主营业务为农药原药及制剂的研发、生产和销售，而根据前述可知，发行人关联企业的主营业务主要为投资管理、纸制品包装、图文印务等，并不涉及农业原药及制剂的研发、生产和销售。因此，发行人的关联企业不存在与发行人不存在同业竞争情形，发行人的关联方披露完整。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得并核查发行人控股股东、实际控制人、董事、监事及高级管理人员填写的调查问卷或访谈确认文件；

（2）网络查询企查查等第三方网站。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人的关联企业与发行人不存在同业竞争情形，关联方的披露完整。

二、说明关联采购的具体内容、定价依据及价格公允性；向发行人员工借款的原因及合理性

（一）说明关联采购的具体内容、定价依据及价格公允性

1、关联采购的具体内容

报告期内，公司与安徽嘉越印务有限责任公司之间的采购业务具体如下：

单位：万元

关联交易内容	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
产品外包装材料	-	117.20	283.91	299.15

2020-2022 年，公司向安徽嘉越印务有限责任公司采购的内容为公司产品的外包装材料，该公司与公司经营办公地点均在安徽省合肥市，可保证供货的及时性，因此向其采购少量的外包装材料具有合理性。**2023 年 1-6 月**，公司未向安徽嘉越印务有限责任公司采购。

2、关联采购的定价依据

公司关联交易的定价主要遵循市场价格的原则，向不同供应商进行询价、比价，最终确定供应商及采购价格。

3、关联采购价格是否公允

报告期内，公司向安徽嘉越采购包装材料价格与公司向其他企业采购包装材料价格对比如下：

比价产品名称	年度	向安徽嘉越采购单价（元/套）	向无关联第三方采购单价（元/套）	单价差异率
包装箱	2023 年 1-6 月	-	-	-
	2022 年度	5.46	5.24	4.20%
	2021 年度	5.36	5.00	7.20%
	2020 年度	4.76	4.77	-0.21%

注：采购价格为不含税平均价格。

由上表可见，公司对安徽嘉越采购的包装材料价格与公司向其他无关联第三方企业采购的包装材料价格差异较小。**2020 年至 2022 年**，公司与安徽嘉越的交易金额较小，且定价不存在显失公允的情形，不存在对公司或关联方利益输送的情形。**2023 年 1-6 月**，公司未向安徽嘉越印务有限责任公司采购。综上所述，

公司向安徽嘉越采购的包装材料价格公允，具有商业合理性。

（二）向发行人员工借款的原因及合理性

1、向发行人员工借款的具体情况

2019年4月，公司向部分员工借款1,464万元，借款期限9个月，借款年利率为8.4%（参考公司同期银行贷款融资费用率），公司已于2019年12月30日归还全部员工借款并支付利息。

2、向发行人员工借款的原因及合理性

公司向员工借款系公司购买生产经营用主要原材料，在银行贷款尚未办妥的情况下，公司向员工借款用于日常生产经营资金周转，并且公司员工为支持公司业务发展自愿参与借款，公司已于2019年12月30日归还全部员工借款，具备合理性。

截至本回复出具日，公司与上述员工不存在尚未还清的借款，亦不存在任何争议、纠纷或待解决事项。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取相关关联方交易合同，了解关联方交易合作模式、交易流程、定价依据及结算方式，通过查阅公司与可比的无关联关系第三方的采购明细表、采购合同，将关联交易价格与上述交易单价进行对比，分析采购价格公允性，公司与关联方向是否存在利益输送；

（2）实地走访公司关联供应商，了解其与公司及其实际控制人、董监高、其他主要核心人员及主要股东之间的资金、业务往来情况，了解关联方是否为公司承担成本费用、利益输送或其他利益安排等情形；

（3）函证关联供应商，抽查发行人与主要关联供应商的交易合同、入库凭证、发票和付款记录，核实交易的真实性；

（4）了解公司材料采购机制，获取并检查公司向关联方采购材料的报价单、

报价记录等，检查询价机制执行情况；

(5) 获取并检查公司控股股东、实际控制人出具的《关于规范关联交易的承诺函》；

(6) 查阅发行人银行流水；

(7) 查阅并取得发行人向员工借款及还款的凭证。

2、核查意见

经核查，保荐机构、申报会计师认为：

公司向关联方安徽嘉越印务有限责任公司采购包装材料，遵循市场定价原则，价格公允；发行人向员工借款系用于购买生产经营用主要原材料，具有合理性，发行人已归还全部员工借款。

三、说明关联方担保的增信措施，发行人或子公司股权是否存在质押，结合关联方资金资产状况说明是否存在导致控制权不稳定的风险

(一) 说明关联方担保的增信措施

为发行人提供担保的主体主要为发行人实际控制人沈运河及孙玉文。截至**2023年6月30日**，发行人实际控制人沈运河及孙玉文为发行人提供的正在履行的担保合同及其对应的借款或授信合同具体如下所示：

序号	贷款方	合同名称及编号	借款金额 (万元)	合同期限	实际控制人增信措施
1	杭州银行股份有限公司肥东支行	《杭州银行股份有限公司借款合同》(207C195202200003)	1,000.00	2022.7.21-2023.7.20	保证担保 ¹
2	徽商银行股份有限公司合肥五里墩支行	《流动资金借款合同》(流借字第 102272211003)	1,000.00	2022.11.14-2023.11.14	保证担保 ²
3	徽商银行股份有限公司合肥五里墩支行	流动资金借款合同(流借字第 1022723030081 号)	1,000.00	2023.03.21-2024.03.21	保证担保 ²
4	合肥科技农村商业银行股份有限公司庐阳支行	《普惠业务借款合同》(0077361220230004)	1,000.00	2023.06.26-2024.06.26	保证担保 ³
5	中国工商银行股份有限公司合肥长东支行	《小企业借款合同》(0130200010-2023年(长东)字 00153 号)	500.00	2023.4.24-2024.4.23	保证担保 ⁴

序号	贷款方	合同名称及编号	借款金额 (万元)	合同期限	实际控制人增信措施
6	杭州银行股份有限公司肥东支行	《杭州银行股份有限公司借款合同》(207C194202200002)	500.00	2022.9.19-2023.9.18	保证担保 ⁵

注 1: 2022 年 7 月 20 日, 沈运河、孙玉文分别与杭州银行股份有限公司肥东支行(以下简称“杭州银行肥东支行”)签订《保证合同》, 沈运河、孙玉文为发行人对杭州银行肥东支行的 1,000.00 万元借款提供连带责任保证担保。同时, 因肥东县中小企业融资担保有限公司(以下简称“肥东中小担保公司”)为发行人对杭州银行肥东支行的 1,000.00 万元借款提供连带责任保证, 为保证肥东中小担保公司的权益, 沈运河、孙玉文向肥东中小担保公司提供了保证反担保。

注 2: 2022 年 11 月 14 日, 沈运河、孙玉文与徽商银行股份有限公司合肥五里墩支行(以下简称“徽商银行五里墩支行”)签订《最高额保证合同》, 沈运河、孙玉文为发行人对徽商银行合肥五里墩支行的 1,000.00 万元及 2023 年 3 月 21 日新增的 1,000 万元(流借字第 1022723030081 号)流动资金借款提供连带责任保证担保。

注 3: 2023 年 6 月 26 日, 沈运河、孙玉文与合肥科技农村商业银行股份有限公司庐阳支行签订《保证合同》, 沈运河、孙玉文为久凯农化对合肥科技农村商业银行股份有限公司庐阳支行的 1,000.00 万元借款提供连带责任保证担保。

注 4: 2023 年 4 月 24 日, 沈运河、孙玉文与中国工商银行股份有限公司合肥长东支行签订《保证合同》, 沈运河、孙玉文为久凯农化对中国工商银行股份有限公司合肥长东支行的 500.00 万元借款提供连带责任保证。2023 年 4 月 24 日, 沈运河、孙玉文与合肥国控建设融资担保有限公司签订《反担保(保证)合同》, 因合肥国控建设融资担保有限公司为发行人对中国工商银行股份有限公司合肥长东支行的 500 万元借款提供连带责任保证, 为保证合肥国控建设融资担保有限公司的权益, 沈运河、孙玉文向其提供了共同连带责任保证反担保。

注 5: 2022 年 9 月 15 日, 沈运河、孙玉文分别与杭州银行股份有限公司肥东支行签订保证合同, 沈运河、孙玉文为发行人对杭州银行股份有限公司肥东支行的 500.00 万元借款提供保证担保。

根据上述可知, 针对发行人正在履行的借款合同, 发行人的实际控制人提供的增信措施均为保证担保。

(二) 发行人或子公司股权是否存在质押

根据中登公司北京分公司出具的证券持有人名册以及网络查询国家企业信用信息公示系统, 截至 2023 年 6 月 30 日, 发行人及其子公司股权不存在股权质押的情形。

根据中登公司北京分公司出具的证券质押及司法冻结明细表, 发行人股东俞熔所持发行人 1,534,048 股股份(占公司总股本的 2.8532%)存在司法冻结的情形, 发行人股东孙玉武所持发行人 2,000,000 股股份(占公司总股本的 3.7199%)存在司法冻结的情形, 但俞熔、孙玉武不属于发行人控股股东、实际控制人, 也不属于发行人董事、监事或高级管理人员, 其所持发行人股份存在司

法冻结情形不会对发行人实际控制权稳定性造成影响，也不会对发行人本次发行构成重大法律障碍。除上述之外，截至**2023年6月30日**，发行人股东所持发行人股份不存在司法冻结的情形。

（三）结合关联方资金资产状况说明是否存在导致控制权不稳定的风险

发行人实际控制人沈运河、孙玉文夫妇为发行人提供担保不会导致发行人存在控制权不稳定的风险，具体原因如下：

1、截至**2023年6月30日**，实际控制人沈运河、孙玉文夫妇提供担保对应的对外借款金额合计为**5,000**万元，从以往借款情况来看，公司历次借款均严格遵守相关借款合同的约定，并按照约定的还款期限及时还款；

2、公司生产经营情况日益良好，生产经营正常，具备良好的还贷能力；

3、根据发行人实际控制人提供的家庭房产证明、财产证明以及结合发行人的财务数据及实际控制人在发行人处可预计获得的分红，发行人实际控制人具有良好的偿债能力；

4、发行人实际控制人沈运河及孙玉文夫妇合计持有发行人本次发行前**67.52%**股份，而发行人实际控制人沈运河及孙玉文夫妇对发行人担保金额较小，该等担保金额对应沈运河及孙玉文夫妇所持的发行人股份数额较小，即便因担保被强制执行也不会对发行人的控制权稳定性产生影响。

因此，发行人实际控制人为发行人提供担保不会导致发行人存在实际控制人不稳定的风险。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得并核查了发行人的控股股东、实际控制人、董事、监事及高级管理人员填写的调查问卷或访谈确认文件；

（2）网络查询企查查等第三方网站；

（3）取得并核查了发行人提供的借款合同及相关担保文件；

- (4) 取得发行人的确认文件；
- (5) 取得并核查了中登公司北京分公司出具的证券持有人名册；
- (6) 取得并核查了发行人实际控制人提供的家庭房产证明、财产证明等文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人关联方担保的增信措施均为保证担保，发行人或子公司股权不存在质押，发行人不存在导致控制权不稳定的风险。

问题 23.关于环保

申请文件显示，发行人主要从事农药原药及制剂的生产和销售。

请发行人说明：

（1）发行人的生产经营是否符合国家产业政策，是否纳入相应产业规划布局，生产经营和募投项目是否属于《产业结构调整指导目录（2019 年本）》中的限制类、淘汰类产业，是否属于落后产能，请按照业务或产品进行分类说明。

（2）发行人已建、在建项目和募投项目是否满足项目所在地能源消费双控要求，是否按规定取得固定资产投资项目节能审查意见，发行人的主要能源资源消耗情况以及是否符合当地节能主管部门的监管要求。

（3）发行人募投项目是否涉及新建自备燃煤电厂，如是，是否符合《关于加强和规范燃煤自备电厂监督管理的指导意见》中“京津冀、长三角、珠三角等区域禁止新建燃煤自备电厂，装机明显冗余、火电利用小时数偏低地区，除以热定电的热电联产项目外，原则上不再新（扩）建自备电厂项目”的要求。

（4）发行人现有工程是否符合环境影响评价文件要求，是否落实污染物总量削减替代要求；募投项目是否按照环境影响评价法要求，以及《建设项目环境影响评价分类管理名录》和《生态环境部审批环境影响评价文件的建设项目目录》规定，获得相应级别生态环境主管部门环境影响评价批复；发行人的已建、在建项目和募投项目是否需履行主管部门审批、核准、备案等程序及履行情况。

（5）发行人是否存在大气污染防治重点区域内的耗煤项目。依据《大气污染防治法》第九十条，国家大气污染防治重点区域内新建、改建、扩建用煤项目的，应当实行煤炭的等量或者减量替代。发行人是否履行应履行的煤炭等量或减量替代要求。

（6）发行人已建、在建项目或者募投项目是否位于各地城市人民政府根据《高污染燃料目录》划定的高污染燃料禁燃区内，如是，是否在禁燃区内燃用相应类别的高污染燃料，是否已完成整改，是否受到行政处罚，是否构成重大违法行为。

(7) 发行人是否按规定取得排污许可证，是否存在未取得排污许可证或者超越排污许可证范围排放污染物等情况，是否违反《排污许可管理条例》第三十三条的规定，是否已完成整改，是否构成重大违法行为。

(8) 发行人生产的产品是否属于《“高污染、高环境风险”产品名录（2017年版）》《环境保护综合名录（2021年版）》中规定的高污染、高环境风险产品，如发行人生产的产品涉及名录中的高污染、高环境风险产品，请说明相关产品所产生的收入及占发行人主营业务收入的比例，是否为发行人生产的主要产品；如发行人生产名录中的相关产品，请明确未来压降计划。如发行人产品属于双高名录中“高环境风险”产品的，请说明是否满足环境风险防范措施要求、应急预案管理制度是否健全、近一年内是否未发生重大特大突发环境事件等要求；如产品属于双高名录中“高污染”产品的，请说明发行人是否满足国家或地方污染物排放标准及已出台的超低排放要求、是否达到行业清洁生产先进水平、近一年内是否无因环境违法行为受到重大处罚的情形。

(9) 生产经营中涉及环境污染的具体环节、主要污染物名称及排放量、主要处理设施及处理能力，治理设施的技术或工艺先进性、是否正常运行、达到的节能减排处理效果以及是否符合要求、处理效果监测记录是否妥善保存；报告期内环保投资和费用成本支出情况，环保投入、环保相关成本费用是否与处理公司生产经营所产生的污染相匹配；募投项目所采取的环保措施及相应的资金来源和金额；公司的日常排污监测是否达标和环保部门现场检查情况。

(10) 发行人最近 36 个月是否存在受到环保领域行政处罚的情况，是否构成重大违法行为，整改措施及整改后是否符合环保法律法规的规定。公司是否发生过环保事故或重大群体性的环保事件，是否存在公司环保情况的负面媒体报道。

保荐人、发行人律师应当勤勉尽责，对发行人上述情况进行全面系统的核查，说明核查范围、方式、依据，并发表明确核查意见。发行人应当及时向中介机构提供真实、准确、完整的资料，积极和全面配合中介机构开展尽职调查工作。上述所指发行人包括母公司及其合并报表范围内子公司。

答复：

一、发行人的生产经营是否符合国家产业政策，是否纳入相应产业规划布局，生产经营和募投项目是否属于《产业结构调整指导目录（2019 年本）》中的限制类、淘汰类产业，是否属于落后产能，请按照业务或产品进行分类说明

（一）发行人的生产经营是否符合国家产业政策

发行人主要从事农药原药及制剂的研发、生产和销售。根据中国证监会颁布的《上市公司行业分类指引》（2012 年修订），发行人所属行业为制造业中的“化学原料和化学制品制造业（C26）”；根据国家统计局颁布的《国民经济行业分类》（GB/T4754—2017），公司所属行业为“C 制造业”中的“C26 化学原料和化学制品制造业”之“C263 农药制造”之“C2631 化学农药制造”。

国家政策关于支持发行人主营业务发展的产业政策情况如下：

发布方	政策名称	政策主要内容
国务院	“十四五”推进农业农村现代化规划	积极稳妥推进高毒高风险农药淘汰，加快推广低毒低残留农药和高效大中型植保机械，因地制宜集成应用病虫害绿色防控技术。到 2025 年，主要农作物化肥、农药利用率均达到 43%以上。
农业农村部等八部委	“十四五”全国农药产业发展规划（2022 年 1 月）	提高产业集中度：鼓励企业兼并重组，全链条生产布局，推进农药企业集团化、品牌化、国际化发展，逐步改变农药企业多小散的格局。 调整产品结构：面向重大病虫害防控和农药减量化要求，支持发展高效低风险新型化学农药，大力发展生物农药，逐步淘汰退出抗性强、药效差、风险高的老旧农药品种和剂型。 优先发展的化学农药品种：重点面向解决水稻螟虫、稻飞虱、小麦赤霉病、蔬菜小菜蛾、烟粉虱、松材线虫病等重大病虫害防治品种偏少和抗药性替代等需求，加快发展第四代烟碱类、双酰胺类、小分子仿生类杀虫剂及新型高效低风险杀菌剂、除草剂等。
农业农村部等六部委	《“十四五”全国农业绿色发展规划》（2021 年 8 月）	推进农药减量增效。推行绿色防控，在园艺作物重点区域，集成推广生物防治、物理防治等绿色防控技术，引导创建绿色生产基地，培育绿色品牌，带动更大范围绿色防控技术推广。推进科学用药，开展农药使用安全风险评估，推广应用高效低毒低残留新型农药，逐步淘汰高毒、高风险农药。
农业部等八部委	全国农业可持续发展规划 [2015-2030 年]（2015 年 5 月）	治理环境污染，改善农业农村环境：推广高效、低毒、低残留农药、生物农药和先进施药机械，推进病虫害统防统治和绿色防控，到 2020 年全国农作物病虫害统防统治覆盖率达到 40%，努力实现农药施用量零增长；京津冀、长三角、珠三角等区域提前一年完成。 农业农村环境治理工程：实施农药减量控害，推进病虫害专业化统防统治和绿色防控，推广高效低毒农药和高效植保机械。
农业部	关于加强管理促进农药产业	目标任务：优化产业布局、优化产品结构、提升产品质量、提高农药利用率、健全农药管理体系；

发布方	政策名称	政策主要内容
	健康发展的意见（2017年6月）	严把登记准入关，优化农药产品结构：加强登记分类指导、加快农药技术创新、提升农药登记门槛、建立农药退出机制、加强登记试验管理； 严把生产准入关，优化农药产业布局：加强农药产业调控、加强生产许可管理、强化安全生产责任；
国家发展和改革委员会	产业结构调整指导目录（2019年本）	鼓励：获得绿色食品生产资料标志的农药等优质安全环保农业投入品及绿色食品生产允许使用的食品添加剂开发。高效、安全、环境友好的农药新品种、新剂型、专用中间体、助剂的开发与生产，定向合成法手性和立体结构农药生产，生物农药新产品、新技术的开发与生产。农药、农机具、农膜等农资连锁经营及综合服务。
农业农村部发展规划司	农业农村部关于落实好党中央、国务院2021年农业农村重点工作部署的实施意见（农发[2021]1号）	推行农业绿色生产方式。继续推进化肥农药减量化，开展科学安全用药技能培训，推广精准高效施药、轮换用药技术，稳妥推进高毒农药淘汰。
农业农村部办公厅	2020年农药管理工作要点（农办农[2020]5号）	优化管理服务，提高农药审批质量和效率；加强市场监督管理，保障农药产品质量；加强产业发展引导，促进农药转型升级；加强科学用药指导，促进农药减量增效； 加强支撑能力建设，提升农药治理水平。
农业农村部办公厅	2019年种植业工作要点（农办农[2019]1号）	绿色发展：深入推进耕地轮作休耕制度试点，加快节水农业发展，开展农药化肥包装废弃物回收，促进生产生态系统循环衔接。加强农药管理体系建设，控制农药产业风险。 持续推进农药减量增效：深入开展农药使用量零增长行动，转变病虫害防控方式，大力推广化学农药替代、精准高效施药、轮换用药等科学用药技术。加快新型植保机械推广应用步伐，进一步提高农药施用效率和利用率。大力扶持发展植保专业服务组织，提高防控组织化程度，强化示范引领和技术培训，不断提高统防统治覆盖率和到位率。
中共中央国务院	关于做好2023年全面推进乡村振兴重点工作的意见	推进农业绿色发展。加快农业投入品减量增效技术推广应用，推进水肥一体化，建立健全秸秆、农膜、农药包装废弃物、畜禽粪污等农业废弃物收集利用处理体系。
农业农村部	农业农村部关于落实党中央国务院2023年全面推进乡村振兴重点工作部署的实施意见	推进化肥农药减量增效。实施化肥减量化行动，建设施肥新技术、新产品、新机具集成配套样板区，推广应用智能化推荐施肥系统，推进多元替代减少化肥投入。建设100个绿色防控整建制推进县（农场）。修订禁限用农药名录，规范农药行业管理。
农业农村部	农业农村部部署2023年农药生产保供和监管等工作	一是加强农药行业指导服务，推进农药产业规划全面落实，促进农药产业转型升级和高质量发展。做好农药生产保供，确保农业生产需求和市场价格稳定。突出抓好冬春农药生产储存供应，确保小麦条锈病、小麦赤霉病、油菜菌核病、小麦蚜虫、玉米草地贪夜蛾等“三病两虫”的春季防控用药需求。二是优化农药行政审批服务，优化完善登记评审规则。三是强化农药市场监管，加大产品监督检查力度。四是强化

发布方	政策名称	政策主要内容
		农药风险管控，计划对氧乐果、涕灭威、克百威、灭多威等4种高毒农药采取禁用管理措施，推进高毒等限用农药定点经营、实名购买、溯源管理。五是提升农药管理支撑能力，提高管理能力水平。

综上所述，发行人主要农药产品属于高效、安全、环境友好的农药新品种、新剂型，属于国家农药产业政策鼓励类项目，发行人生产经营符合国家产业政策。

（二）发行人的生产经营是否纳入相应产业规划布局

发行人地处合肥市循环经济示范园区内，该园区成立于 2006 年，于 2010 年被国务院纳入国家级发展战略《皖江城市带承接产业转移示范区规划》，定位为“皖江新材料产业基地”。根据《合肥循环经济示范园总体规划（2015-2030）》，合肥循环经济示范园主导产业为新材料产业、智能产业、高端装备制造业、现代物流业，积极发展机械加工产业、静脉产业、现代农业和智慧城市产业。对于新材料产业，紧紧把握国家产业发展趋势，结合园区产业基础和区域资源优势，积极培育绿色化工、新型金属材料、新型能源材料和新型建筑材料四大特色新材料产业。发行人主要生产高效、安全、环境友好的农药，符合园区绿色化工的发展要求与定位。

因此，发行人的生产经营已纳入相应产业规划布局。

（三）生产经营和募投项目是否属于《产业结构调整指导目录（2019 年本）》中的限制类、淘汰类产业，是否属于落后产能，请按照业务或产品进行分类说明

根据《国务院进一步加强淘汰落后产能工作的通知》（国发[2010]7 号）、《国务院关于化解产能严重过剩矛盾的指导意见》（国发[2013]41 号）、《关于利用综合标准依法依规推动落后产能退出的指导意见》（工信部联产业[2017]30 号）、《2015 年各地区淘汰落后和过剩产能目标任务完成情况》、《关于做好 2019 年重点领域化解过剩产能工作的通知》（发改运行[2019]785 号）等政策文件，全国淘汰落后和过剩产能行业主要集中于炼铁、炼钢、焦炭、铁合金、电石、电解铝、铜冶炼、铅冶炼、水泥（熟料及粉磨能力）、平板玻璃、造纸、制革、印染、铅蓄电池（极板及组装）、电力、煤炭行业。因此，发行人所处行业不属于淘汰落后产能和过剩产能行业。

根据《产业结构调整指导目录（2019 年本）》（以下简称该目录）中规定的与发行人所处行业相关的限制类项目情况、淘汰类项目（包括落后生产工艺装备、落后产品两类）情况，发行人将该目录所列限制类项目、落后生产工艺装备与发行人生产装置及工艺比较情况如下：

限制类项目	落后生产工艺装备	发行人生产工艺装置	发行人主要工艺	是否属于该目录列明的限制类、淘汰类装置
新建高毒、高残留以及对环境影响大的农药原药（包括氧乐果、水胺硫磷、甲基异柳磷、甲拌磷、特丁磷、杀扑磷、溴甲烷、灭多威、涕灭威、克百威、敌鼠钠、敌鼠酮、杀鼠灵、杀鼠醚、溴敌隆、溴鼠灵、肉毒素、杀虫双、灭线磷、磷化铝、有机氯类、有机锡类杀虫剂，福美类杀菌剂，复硝酚钠（钾）、氯磺隆、胺苯磺隆、甲磺隆等）生产装置；新建草甘膦、毒死蜱（水相法工艺除外）、三唑磷、百草枯、百菌清、阿维菌素、吡虫啉、乙草胺（甲叉法工艺除外）、氯化苦生产装置	钠法百草枯生产工艺，敌百虫碱法敌畏生产工艺，小包装（1 公斤及以下）农药产品手工包（灌）装工艺及设备，雷蒙机法生产农药粉剂，以六氯苯为原料生产五氯酚（钠）装置	烟嘧磺隆原药生产装置	酰氯化反应、氧氯化反应、氨酯化反应等工序及生产装置。具有自主知识产权的硫磺循环利用工艺等，降低了生产成本，解决了废弃硫磺排放造成的安全问题和环境问题，实现了高效减排绿色生产的目的。	不属于
		丙硫菌唑原药生产装置（包括募投项目 5,000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目）	格氏反应、肼解反应、环化反应、脱氢反应等工序及生产装置。管式反应器等一系列连续化生产的工艺，实现出料次数少，副产物少，反应收率高，反应选择性好。	不属于
		环磺酮原药生产装置	酯化反应、溴化反应、成醚反应、重排反应等工序及生产装置。上述工艺实现连续化生产，多步反应实现“一锅法”，合成步骤减少到四步，综合收率高。	不属于
		标准化农药制剂加工与包装装置	计量、加工、检测、分装等工序及生产装置。主要生产设备有混合釜、剪切搅拌釜、贮槽、淀粉泵、砂磨机、空压系统和自动包装系统等。主要剂型可分散油悬浮剂是在乳油和悬浮剂的基础上发展起来的环保剂型，兼具传统乳油的高效和水悬浮剂的环保特性，同时加工工艺简单，生产过程中无粉尘污染，使用安全，是目前公司广泛应用主	不属于

限制类项目	落后生产工艺装备	发行人生产工艺装置	发行人主要工艺	是否属于该目录列明的限制类、淘汰类装置
			要产品的环保农药剂型。	

发行人将该目录所列落后产品与发行人生产产品比较情况如下：

落后产品	发行人产品	是否属于该目录列明的落后产品
高毒农药产品：六六六、二溴乙烷、丁酰肼、敌枯双、除草醚、杀虫脒、毒鼠强、氟乙酰胺、氟乙酸钠、二溴氯丙烷、治螟磷（苏化203）、磷胺、甘氟、毒鼠硅、甲胺磷、对硫磷、甲基对硫磷、久效磷、硫环磷（乙基硫环磷）、福美肿、福美甲肿及所有砷制剂、汞制剂、铅制剂、10%草甘膦水剂，甲基硫环磷、磷化钙、磷化锌、苯线磷、地虫硫磷、磷化镁、硫线磷、蝇毒磷、治螟磷、特丁硫磷、三氯杀螨醇	丙硫菌唑、环磺酮、烟嘧磺隆、苯磺隆 原药销售收入占原药总销售收入比例分别为 96.93%、88.88%、89.15%及 90.38% ，丙硫菌唑制剂、环磺酮制剂、烟嘧磺隆制剂和苯磺隆制剂的销售收入占制剂产品总销售收入比例分别为 72.72%、75.87%、83.28%及 80.15% 。	不属于

综上，发行人目前生产经营项目及募投项目均不属于《产业结构调整指导目录（2019 年本）》中的限制类、淘汰类产业，不属于落后产能。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）查阅农药行业相关产业政策；
- （2）查阅《产业结构调整指导目录（2019 年本）》；
- （3）查阅发行人出具的书面说明；
- （4）查阅发行人现有项目及募投项目的立项文件、环评报告；
- （5）查阅《皖江城市带承接产业转移示范区规划》《合肥循环经济示范园总体规划（2015-2030）》。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人的生产经营符合国家产业政策，已纳入相应产业规划布局，生产经营和募投项目不属于《产业结构调整指导目录（2019 年本）》中的限制类、淘汰类

产业，不属于落后产能。

二、发行人已建、在建项目和募投项目是否满足项目所在地能源消费双控要求，是否按规定取得固定资产投资项目节能审查意见，发行人的主要能源资源消耗情况以及是否符合当地节能主管部门的监管要求

（一）发行人已建、在建项目和募投项目是否满足项目所在地能源消费双控要求

2017 年 11 月 27 日，合肥市人民政府印发《合肥市人民政府关于印发“十三五”节能减排综合性工作方案的通知》（合政〔2017〕160 号），通知明确，“十三五”期间，能源消费累计增量控制在 290 万吨标准煤以内。同时要求强化重点用能单位节能管理。实施重点用能单位“百千万”行动，按照属地管理和分级管理相结合的原则，建立重点用能企业节能监管体系，实行分级管理，年综合能耗 3000 吨标准煤以上企业由市级监管和考核，年综合能耗 3000 吨标准煤以下企业由所在县（市）区监管和考核。将能耗较高的商业、交通、公共机构等行业重点用能单位纳入各级重点监督管理考核范围，突出重点用能单位能源消耗总量和强度“双控”目标责任，实行年度用能预算管理。

2018 年 6 月 8 日，合肥市节能减排工作领导小组节能办公室印发《关于下达“十三五”重点用能单位节能目标的通知》（合节能办[2018]22 号），通知明确了“十三五”及年度重点用能单位及其节能目标。经核查该通知内容，久易股份不属于合肥市重点用能单位，未被下达具体节能要求。

2022 年 9 月 2 日，肥东县发展和改革委员会出具《证明》：“县发改委在本单位职责范围内未对安徽久易农业股份有限公司下达具体的能源消费总量和强度控制指标。该公司生产经营所需能源主要为电力、水和蒸汽，该公司综合能耗低于安徽省及合肥市 2021 年度单位 GDP 综合能耗，其已建项目、在建项目和募投项目的能源消耗情况符合监管要求”。

综上，截至 **2023 年 6 月 30 日**，发行人已建、在建项目和募投项目满足项目所在地能源消费双控要求。

(二) 发行人已建、在建项目和募投项目是否按规定取得固定资产投资项目节能审查意见

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人正在运行的已建项目、在建项目和募投项目均位于安徽省内。该等建设项目的节能审查意见取得情况如下：

序号	项目名称	项目备案时间	状态	节能审查履行情况
1	300t/a 烟嘧磺隆原药合成项目	2008.12.16	已建项目	无需节能审查
2	300t/a 苯磺隆原药合成及制剂加工项目	2010.4.30	已建项目	无需节能审查
3	20000 吨/年标准化农药制剂加工与包装项目	2011.8.1	已建项目	无需节能审查
4	1000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成、200 吨/年新型除草剂环磺酮原药合成和 2000 吨/年丙硫菌唑、环磺酮高效制剂加工技改项目	2017.1.24	已建项目	发改能源(2022)269 号
5	1000 吨/年丙硫菌唑原药、200 吨/年环磺酮原药合成技改项目	2021.1.6	已建项目	无需节能审查
6	5000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目	2022.3.29	募投项目	合发改资环[2021]902 号
7	年产 1200 吨智能化合成农药原药技改项目	2023. 3. 2	在建项目	正在办理

2010 年 9 月 17 日，国家发展和改革委员会印发《固定资产投资项目节能评估和审查暂行办法》（中华人民共和国国家发展和改革委员会令第 6 号），要求对固定资产投资项目（含新建、改建、扩建项目）进行节能评估和审查并制定了具体办法。2011 年 1 月 13 日，安徽省发改委根据上述规定制订了《安徽省实施〈固定资产投资项目节能评估和审查暂行管理办法〉细则》，并于 2011 年 10 月 12 日发布《关于规范我省固定资产投资项目节能评估和审查有关事项的公告》。根据上述法律法规，发行人上述序号 1-3 所列项目因早于安徽省节能审查制度实施之日进行，故无需取得固定资产投资项目节能审查意见。

关于序号 4 所列项目。根据当时有效的《安徽省实施〈固定资产投资项目节能评估和审查暂行办法〉细则》（皖发改环资〔2011〕18 号，2011 年 7 月生效，现已失效）第六条规定，固定资产投资项目节能评估文件分为节能评估报告书、节能评估报告表和节能登记表，按照以下要求实行分类管理。（一）年综合能源消费量 3000 吨标准煤以上(含 3000 吨标准煤，电力折算系数按当量值，下同)，或年电力消费量 500 万千瓦时以上，或年石油消费量 1000 吨以上，或年天然气

消费量 100 万立方米以上、或建筑面积 2 万平方米及以上的公共建筑项目或 20 万平方米及以上的居住建筑项目的固定资产投资项目，应独立编制节能评估报告书。（二）年综合能源消费量 1000 至 3000 吨标准煤(不含 3000 吨，下同)，或年电力消费量 200 万至 500 万千瓦时，或年石油消费量 500 至 1000 吨，或年天然气消费量 50 万至 100 万立方米，或建筑面积 1-2 万平方米的公共建筑、10 万-20 万平方米的居住建筑的固定资产投资项目，应单独编制节能评估报告表。上述条款以外的项目，应填写节能登记表。

发行人当时未按照上述规定办理相应节能审查手续，不符合当时法律法规的要求。

就上述事项，发行人积极与当地发展改革部门沟通，并已经根据其要求补充办理完毕相应节能审查手续。2022 年 11 月 10 日，肥东县发展和改革委员会作出《肥东县发展改革委关于安久易农业股份有限公司 1000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成、200 吨/年新型除草剂环磺酮原药合成和 2000 吨/年丙硫菌唑、环磺酮高效制剂加工技改项目节能报告的审查意见》（发改能源(2022)269 号），原则同意该项目节能报告。

2022 年 11 月 8 日，肥东县发展和改革委员会出具证明，“安徽久易农业股份有限公司（以下简称“久易公司”）1000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成、200 吨/年新型除草剂环磺酮原药合成和 2000 吨/年丙硫菌唑、环磺酮高效制剂加工技改项目（以下简称“建设项目”）未按照规定及时履行节能审查手续不符合相关规定。鉴于久易公司目前正在完善上述建设项目的节能审查手续（注：已于 2022 年 11 月 10 日办理完节能审查手续），本着实事求是原则，本单位不对上述建设项目及其有关人员进行处罚”。

综上，发行人建设项目未履行节能审查不符合当时法律法规的规定，但鉴于发行人已经按照当地发展改革部门的要求补充办理完毕相应节能审查手续，同时肥东县发展和改革委员会已出具不予处罚的证明，因此发行人未及时办理节能审查相关手续不会对发行人的生产经营产生相关影响。

序号 5 所列项目为技改项目，本次的技改内容主要为停产原 2 号合成车间 300 吨/年苯磺隆原药生产，原 4 号合成车间保留 1,000 吨/年丙硫菌唑原药生产能

力，其 200 吨/年环磺酮原药生产整体技改至 2 号合成车间，能源消耗不会增加，无需取得固定资产投资项目节能审查意见。

序号 6 所列项目为发行人本次募投项目，发行人已经根据要求进行了相应的节能审查，并取得合肥市发展改革委员会出具的固定资产投资项目节能审查意见。

序号 7 所列项目为发行人于 2023 年新备案的技改项目。发行人正在履行该技改项目的节能审查手续，尚未进行开工建设。

综上，发行人存在未按规定进行节能审查的情形，但根据相关规定发行人已不会因该项目未履行节能审查手续而受到政府主管部门的行政处罚，除上述以及**正在履行节能审查手续或**无需取得固定资产投资项目节能审查意见的项目外，发行人其他项目均已按规定取得固定资产投资项目节能审查意见。

（三）发行人的主要能源资源消耗情况以及是否符合当地节能主管部门的监管要求

发行人生产所用能源主要为电、水、蒸汽。报告期内，发行人主要能源资源消耗情况如下所示：

分类	项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
用电	电费（万元）	645.07	1,048.45	704.14	669.32
	用电量（万千瓦时）	841.54	1,362.32	1,042.20	1,085.64
	平均单价（元/千瓦时）	0.77	0.77	0.68	0.62
用水	水费（万元）	8.31	15.47	12.52	14.02
	用水量（万吨）	3.96	7.37	5.97	6.41
	平均单价（元/吨）	2.10	2.10	2.10	2.18
蒸气	蒸气费（万元）	210.95	274.14	174.89	190.99
	蒸气用量（万吨）	0.78	1.12	0.76	0.83
	蒸气价格（元/吨）	270.00	243.79	230.00	230.00

结合发行人收入，报告期内发行人综合能耗计算结果如下：

项目	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
各期用电折标煤量（tce）	1,034.25	1,674.29	1,280.86	1,334.25

各期用蒸汽折标煤量（tce）	733.58	1,057.57	714.77	780.60
年综合能源消耗量（tce）各期当量值	1,767.83	2,731.86	1,995.63	2,114.85
经审计的各期收入（万元）	86,638.62	147,464.22	92,843.72	66,554.43
单位 GDP 综合能耗（tce/万元）	0.020	0.019	0.021	0.032
安徽省单位 GDP 综合能耗（tce/万元）	-	0.37	0.37	0.43
合肥市单位 GDP 综合能耗（tce/万元）	-	0.25	0.23	0.29
国内农药行业单位 GDP 能耗（tce/万元）	0.043			

注 1：2021 年合肥市单位 GDP 综合能耗以合肥市统计局、国家统计局合肥调查队发布的《合肥市 2021 年国民经济和社会发展统计公报》发布的统计数字得出；

根据上述可知，发行人综合能耗低于省、市、行业内平均值。根据肥东县发改委出具的证明文件，发行人综合能耗低于安徽省及合肥市 2021 年度单位 GDP 综合能耗，符合节能主管部门的监管要求。2023 年 1 月 8 日，肥东县发展和改革委员会出具证明，确认久易股份自 2022 年 6 月 30 日起至本证明出具之日，未受到我单位的行政处罚。

根据安徽省公共信用信息服务中心于 2023 年 7 月 7 日出具的《公共信用信息报告（无违法违规证明版）》，2023 年 1 月 1 日至 2023 年 7 月 6 日期间，久易股份在发展改革等领域无行政处罚、严重失信主体名单等违法违规信息。

因此，发行人主要能源消耗情况符合当地节能主管部门的监管要求。

（四）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）查阅合肥市有关政府部门关于能耗双控、节能减排的相关政策；
- （2）取得肥东县发改委出具的确认文件；
- （3）取得并核查发行人正在运行的已建项目、在建项目和募投项目的节能审查意见（如有）；
- （4）取得并核查发行人的确认文件；
- （5）取得并核查发行人现有建设项目的环评报告。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人已建、在建项目和募投项目满足项目所在地能源消费双控要求；发行人正在运行的已建、在建项目及募投项目中，发行人存在未按规定进行节能审查的情形，但根据相关规定发行人已不会因该项目未履行节能审查手续而受到政府主管部门的行政处罚，除上述以及**正在履行节能审查手续或**无需取得固定资产投资项目节能审查意见的项目外，发行人其他项目均已按规定取得固定资产投资项目节能审查意见；发行人综合能耗低于省、市、行业内平均值，主要能源消耗情况符合当地节能主管部门的监管要求。

三、发行人募投项目是否涉及新建自备燃煤电厂，如是，是否符合《关于加强和规范燃煤自备电厂监督管理的指导意见》中“京津冀、长三角、珠三角等区域禁止新建燃煤自备电厂，装机明显冗余、火电利用小时数偏低地区，除以热定电的热电联产项目外，原则上不再新（扩）建自备电厂项目”的要求

（一）发行人募投项目是否涉及新建自备燃煤电厂

根据募投项目的环评报告及批复、立项备案/批复文件，发行人募投项目不涉及新建自备燃煤电厂。

（二）如是，是否符合《关于加强和规范燃煤自备电厂监督管理的指导意见》中“京津冀、长三角、珠三角等区域禁止新建燃煤自备电厂，装机明显冗余、火电利用小时数偏低地区，除以热定电的热电联产项目外，原则上不再新（扩）建自备电厂项目”的要求

如前所述，发行人募投项目不涉及新建自备燃煤电厂，因此发行人不适用《关于加强和规范燃煤自备电厂监督管理的指导意见》中“京津冀、长三角、珠三角等区域禁止新建燃煤自备电厂，装机明显冗余、火电利用小时数偏低地区，除以热定电的热电联产项目外，原则上不再新（扩）建自备电厂项目”的要求。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅发行人募投项目可行性研究报告；

(2) 查阅发行人募投项目环评报告及批复；

(3) 查阅发行人募投项目的发改备案文件；

(4) 取得发行人的相关确认文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人募投项目不涉及新建自备燃煤电厂，发行人不适用符合《关于加强和规范燃煤自备电厂监督管理的指导意见》中“京津冀、长三角、珠三角等区域禁止新建燃煤自备电厂，装机明显冗余、火电利用小时数偏低地区，除以热定电的热电联产项目外，原则上不再新（扩）建自备电厂项目”的要求。

四、发行人现有工程是否符合环境影响评价文件要求，是否落实污染物总量削减替代要求；募投项目是否按照环境影响评价法要求，以及《建设项目环境影响评价分类管理名录》和《生态环境部审批环境影响评价文件的建设项目目录》规定，获得相应级别生态环境主管部门环境影响评价批复；发行人的已建、在建项目和募投项目是否需履行主管部门审批、核准、备案等程序及履行情况

（一）发行人现有工程是否符合环境影响评价文件要求

截至 2023 年 6 月 30 日，发行人正在运行的已建、在建和募投项目的环评情况如下：

序号	项目名称	环评批复/文号	环保验收/文号	备注
1	300t/a 烟嘧磺隆原药合成项目	环建审〔2009〕545 号	合环验[2010]209 号	已建项目
2	300t/a 苯磺隆原药合成及制剂加工项目	环建审〔2011〕190 号	合环验[2014]220 号	已建项目
3	20000 吨/年标准化农药制剂加工与包装项目	环建审〔2011〕418 号	合环验〔2014〕13 号	已建项目
4	1000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成、200 吨/年新型除草剂环磺酮原药合成和 2000 吨/年丙硫菌唑、环磺酮高效制剂加工技改项目	环建审〔2017〕77 号	根据《建设项目环境保护管理条例》第十七条“编制环境影响报告书、环境影响报告表的建设项目竣工后，建设单位应当按照国务院环境保护行政主管部门规定的标准和程序，对配套建设的环境保护设施	已建项目

序号	项目名称	环评批复/文号	环保验收/文号	备注
			进行验收，编制验收报告”之规定，建设项目的环评验收由建设单位自主进行。久易股份已经组织相关人员对本项目进行了验收并进行了公示。	
5	1000 吨/年丙硫菌唑原药、200 吨/年环磺酮原药合成技改项目	——	——	已建项目
6	5000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目	环建审（2022）19 号	——	在建项目（募投项目）
7	年产 1200 吨智能化合成农药原药技改项目	正在履行环评审批手续	——	在建项目

对于上述项目 5，根据肥东县经济和信息化局出具的《关于同意安徽久易农业股份有限公司 1,000 吨/年丙硫菌唑原药、200 吨/年环磺酮原药合成技改项目备案的批复》（东经信备（2021）1 号），久易股份本次的技改内容主要为停产原 2 号合成车间 300 吨/年苯磺隆原药生产，原 4 号合成车间保留 1,000 吨/年丙硫菌唑原药生产能力，其 200 吨/年环磺酮原药生产整体技改至 2 号合成车间。《中华人民共和国环境影响评价法（2018 修正）》第二十四条：建设项目的环评文件经批准后，建设项目的性质、规模、地点、采用的生产工艺或者防治污染、防止生态破坏的措施发生重大变动的，建设单位应当重新报批建设项目的环境影响评价文件。久易股份本次技改项目不属于重大变动，无需重新办理环评手续。

对于上述项目 7，发行人正在履行环评审批手续。

综上，除**正在履行环评审批手续**以及无需履行环评审批手续的建设项目，发行人正在运行的其他已建及在建项目均已取得当地主管部门出具的环境影响评价批复文件，已建项目均已取得当地主管部门出具的竣工环境保护验收文件或已按照相关法律法规的规定完成自主验收。

因此，发行人现有工程符合环境影响评价文件要求。

（二）是否落实污染物总量削减替代要求

根据原环境保护部 2014 年 12 月 30 日发布的《建设项目主要污染物排放总量指标审核及管理暂行办法》（环发[2014]197 号）规定，“建设项目环评文件应包含主要污染物总量控制内容，明确主要生产工艺、生产设施规模、资源能源消耗情况、污染治理设施建设和运行监管要求等，提出总量指标及替代削减方案，

列出详细测算依据等，并附项目所在地环境保护主管部门出具的有关总量指标、替代削减方案的初审意见”，“建设项目主要污染物实际排放量超过许可排放量的，或替代削减方案未落实的，不予竣工环境保护验收，并依法处罚”。

项目相关污染物排放总量控制或总量削减替代方案的批准为环境评价批复及环保验收的前提。鉴于发行人现有已投运工程均已取得环评批复、环保验收文件，因此，发行人相关排污主体已制定符合相关法律法规要求的污染物排放总量控制或总量削减替代方案。

综上，发行人现有工程已落实污染物总量削减替代要求。

（三）募投项目是否按照环境影响评价法要求，以及《建设项目环境影响评价分类管理名录》和《生态环境部审批环境影响评价文件的建设项目目录》规定，获得相应级别生态环境主管部门环境影响评价批复

《中华人民共和国环境影响评价法（2018 修正）》第二十三条规定，国务院生态环境主管部门负责审批下列建设项目的环境影响评价文件：（一）核设施、绝密工程等特殊性质的建设项目；（二）跨省、自治区、直辖市行政区域的建设项目；（三）由国务院审批的或者由国务院授权有关部门审批的建设项目。前款规定以外的建设项目的环境影响评价文件的审批权限，由省、自治区、直辖市人民政府规定。

《安徽省建设项目环境影响评价文件审批权限的规定（2019 年本）》第二条规定，设区市生态环境部门负责审批由省级以上生态环境部门审批以外的建设项目环境影响报告书（表）。第三条规定，县（市、区）级生态环境部门在设区市级生态环境部门授权范围内承担部分环境影响报告书（表）审批具体工作。

《安徽省生态环境厅关于加强化工行业建设项目环境管理的通知》（皖环发〔2020〕73 号）第二条“规范化工建设项目环评审”第二款规定，化工行业建设项目环评文件由省级或市级生态环境部门负责审批，审批类别按照《安徽省建设项目环境影响评价文件审批权限的规定（2019 年本）》执行，各市生态环境部门不得下放审批权限或委托县级生态环境部门审批化工项目。

根据上述可知，国家和省环保行政主管部门审批以外的农药建设项目由设区的市生态环境保护行政主管部门负责审批。

发行人的本次募投项目为 5,000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目。2022 年 2 月 25 日，合肥市生态环境局作出《关于安徽久易农业股份有限公司 5,000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目环境影响报告书审批意见的函》（环建审[2022]19 号），该局原则同意环境影响报告书的总体评价结论和拟采取的生态环境保护措施。

综上，发行人募投项目已按照环境影响评价法等法律法规的要求获得相应级别生态环境主管部门环境影响评价批复。

（四）发行人的已建、在建项目和募投项目是否需履行主管部门审批、核准、备案等程序及履行情况

如前所述，发行人已建、在建项目和募投项目已按规定取得当地主管部门出具的环境影响评价批复文件，符合国家投资管理和环境保护相关法律法规的规定。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人现有工程的环评报告及批复；
- （2）取得并核查发行人现有工程的环评验收文件；
- （3）取得并核查发行人募投项目的环评报告及批复。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人现有工程符合环境影响评价文件要求；发行人现有工程已落实污染物总量削减替代要求；发行人募投项目已按照环境影响评价法等法律法规的要求获得相应级别生态环境主管部门环境影响评价批复；发行人已建、在建项目和募投项目已按规定取得当地主管部门出具的备案文件和环境影响评价批复文件，符合国家投资管理和环境保护相关法律法规的规定。

五、发行人是否存在大气污染防治重点区域内的耗煤项目。依据《大气污染防治法》第九十条，国家大气污染防治重点区域内新建、改建、扩建用煤项目的，应当实行煤炭的等量或者减量替代。发行人是否履行应履行的煤炭等量或减量替代要求

（一）发行人是否存在大气污染防治重点区域内的耗煤项目

根据发行人募投项目的可行性研究报告和发行人其他已建、在建项目的环境影响报告书及环评批复，发行人正在使用的已建、在建和募投项目的能源为蒸汽、燃气和电力，不直接消耗煤炭，不属于耗煤项目。

（二）发行人是否履行应履行的煤炭等量或减量替代要求

如前所述，发行人不直接消耗煤炭，不属于耗煤项目，不适用《大气污染防治法》第九十条履行煤炭等量或减量替代要求。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人募投项目的可行性研究报告；
- （2）发行人正在运行的已建项目、在建项目的环境影响报告及批复。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人不直接消耗煤炭，不存在大气污染防治重点区域内的耗煤项目，不适用《大气污染防治法》第九十条履行煤炭等量或减量替代要求。

六、发行人已建、在建项目或者募投项目是否位于各地城市人民政府根据《高污染燃料目录》划定的高污染燃料禁燃区内，如是，是否在禁燃区内燃用相应类别的高污染燃料，是否已完成整改，是否受到行政处罚，是否构成重大违法行为

（一）发行人已建、在建项目或者募投项目是否位于各地城市人民政府根据《高污染燃料目录》划定的高污染燃料禁燃区内

2014年5月27日，合肥市人民政府印发《合肥市人民政府关于划定高污染燃料禁燃区的通告》（合政〔2014〕58号），通告明确合肥市市区（瑶海区、庐阳区、蜀山区、包河区全部行政区域，含经济技术开发区、高新技术产业开发区、新站综合开发试验区），各县县城、巢湖市市区，合肥巢湖经济开发区及其他省级以上（含省级）开发区为高污染燃料禁燃区。

发行人已建、在建及募投项目均位于合肥市肥东县撮镇镇合肥循环经济示范园内，该地不为合肥市人民政府划定的高污染燃料禁燃区。

（二）如是，是否在禁燃区内燃用相应类别的高污染燃料，是否已完成整改，是否受到行政处罚，是否构成重大违法行为

如前所述，发行人已建、在建及募投项目不位于当地政府根据《高污染燃料目录》划定的高污染燃料禁燃区内，因此不涉及在禁燃区内燃用相应类别的高污染燃料等问题。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查阅合肥市当地政府印发的《合肥市人民政府关于划定高污染燃料禁燃区的通告》（合政〔2014〕58号）；

（2）取得肥东县生态环境主管部门出具的确认文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人已建、在建及募投项目不位于当地政府根据《高污染燃料目录》划定的高污染燃料禁燃区内，因此不涉及在禁燃区内燃用相应类别的高污染燃料等问题。

七、发行人是否按规定取得排污许可证，是否存在未取得排污许可证或者超越排污许可证范围排放污染物等情况，是否违反《排污许可管理条例》第三十三条的规定，是否已完成整改，是否构成重大违法行为

（一）发行人是否按规定取得排污许可证

2017 年 12 月 21 日，发行人取得合肥市生态环境局核发的排污许可证，有效期限为自 2017 年 12 月 21 日至 2020 年 12 月 20 日止。2020 年 11 月 16 日，发行人取得合肥市生态环境局核发的排污许可证，有效期为自 2020 年 12 月 21 日至 2025 年 12 月 20 日止。

（二）是否存在未取得排污许可证或者超越排污许可证范围排放污染物等情况，是否违反《排污许可管理条例》第三十三条的规定，是否已完成整改，是否构成重大违法行为

发行人报告期内不存在超越排污许可证范围排放污染物情况，关于发行人报告期内污染物排放情况详见本题回复之“（九）生产经营中涉及环境污染的具体环节、主要污染物名称及排放量、主要处理设施及处理能力，治理设施的技术或工艺先进性、是否正常运行、达到的节能减排处理效果以及是否符合要求、处理效果监测记录是否妥善保存；报告期内环保投资和费用成本支出情况，环保投入、环保相关成本费用是否与处理公司生产经营所产生的污染相匹配；募投项目所采取的环保措施及相应的资金来源和金额；公司的日常排污监测是否达标和环保部门现场检查情况”。

2022 年 8 月 4 日，合肥市肥东县生态环境分局出具《证明》：“久易股份已按照规定取得排污许可证，自 2019 年 1 月至今，久易股份不存在未取得排污许可证或者超越排污许可证范围排放污染物的情况，符合《排污许可管理条例》的相关规定”。2023 年 1 月 10 日，合肥市肥东县生态环境分局出具证明，确认久易股份自 2022 年 6 月 1 日至 2023 年 1 月 10 日，未受到该局行政处罚。

根据安徽省公共信用信息服务中心于 2023 年 7 月 7 日出具的《公共信用信息报告（无违法违规证明版）》，2023 年 1 月 1 日至 2023 年 7 月 6 日期间，久易股份在生态环境等领域无行政处罚、严重失信主体名单等违法违规信息。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- (1) 取得并核查发行人的排污许可证；
- (2) 取得并核查发行人生态环境主管部门出具的证明文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人已按规定取得排污许可证，报告期内，发行人不存在未取得排污许可证或者超越排污许可证范围排放污染物的情况，符合《排污许可管理条例》的相关规定。

八、发行人生产的产品是否属于《“高污染、高环境风险”产品名录（2017年版）》《环境保护综合名录（2021年版）》中规定的高污染、高环境风险产品，如发行人生产的产品涉及名录中的高污染、高环境风险产品，请说明相关产品所产生的收入及占发行人主营业务收入的比例，是否为发行人生产的主要产品；如发行人生产名录中的相关产品，请明确未来压降计划。如发行人产品属于双高名录中“高环境风险”产品的，请说明是否满足环境风险防范措施要求、应急预案管理制度是否健全、近一年内是否未发生重大特大突发环境事件等要求；如产品属于双高名录中“高污染”产品的，请说明发行人是否满足国家或地方污染物排放标准及已出台的超低排放要求、是否达到行业清洁生产先进水平、近一年内是否无因环境违法行为受到重大处罚的情形

根据报告期内产品销售明细与《“高污染、高环境风险”产品名录（2017年版）》《环境保护综合名录（2021年版）》中列明的产品名录逐一比对，发行人不生产该名录所列明的高污染、高环境风险产品。发行人制剂生产过程中，主要存在使用该名录所列明的高污染、高环境风险产品莠去津进行复配的情形，复配过程仅为物理混配，不涉及化学反应。发行人报告期内涉及莠去津原药的产品具体情况如下：

登记证号	产品名称/类型	有效成分及含量	成分中涉及的高污染、高环境风险产品
PD20180777	46%硝磺·异甲·莠去津可分散油悬浮剂	硝磺草酮 6% 异丙甲草胺 20% 莠去津 20%	莠去津
PD20151599	25%硝磺·莠去津可分散油悬浮剂	硝磺草酮 5% 莠去津 20%	

登记证号	产品名称/类型	有效成分及含量	成分中涉及的高污染、高环境风险产品
PD20160929	42%烟嘧 莠 异丙可分散油悬浮剂	烟嘧磺隆 2% 异丙草胺 20% 莠去津 20%	
PD20101395	24%烟嘧 莠去津可分散油悬浮剂	烟嘧磺隆 4% 莠去津 20%	
PD20130829	52%烟嘧 莠去津可湿性粉剂	烟嘧磺隆 4% 莠去津 48%	
PD85112-15	38%莠去津悬浮剂	莠去津 38%	
PD20152098	55%硝磺 莠去津悬浮剂	硝磺草酮 5% 莠去津 50%	
PD20160021	80%烟嘧 莠去津水分散粒剂	烟嘧磺隆 8% 莠去津 72%	
PD20212924	23.5%环磺酮 莠去津可分散油悬浮剂	环磺酮 3.5% 莠去津 20%	
PD20170468	37%烟嘧 莠 氯吡可分散油悬浮剂	氯氟吡氧乙酸异辛酯 13% 烟嘧磺隆 4% 莠去津 20%	

报告期内，发行人上述涉及莠去津原药复配的制剂产品销售收入分别为 8,634.95 万元、6,691.50 万元、11,524.71 万元及 **11,716.02 万元**，占营业收入的比率分别为 12.97%、7.21%、7.82%和 **13.52%**；毛利分别为 1,652.18 万元、766.81 万元、2,741.64 万元和 **3,350.69 万元**，占总毛利的比例分别为 12.62%、4.38%、7.74%和 **11.81%**。公司并不生产莠去津原药产品，只是通过外购莠去津原药进行制剂产品的复配，报告期内，公司莠去津原药采购数量分别为 731.69 吨、544.16 吨、712.55 吨和 **790.69 万吨**，采购金额分别为 1,148.76 万元、1,050.23 万元、2,443.63 万元和 **2,607.92 万元**，采购金额占发行人营业成本比例分别为 2.15%、1.39%、2.18%和 **4.48%**，占比较小。

此外，发行人尚有部分包含莠去津、吡虫啉、乙草胺、苄嘧磺隆、辛硫磷、阿维菌素等涉及高污染、高环境风险成分的农药产品登记证书，但报告期内发行人主要通过外购的方式进行销售。具体情况如下所示：

登记证号	产品名称/类型	报告期内相应产品生产采购情况	有效成分及含量	成分中涉及的高污染、高环境风险产品
PD20130839	5%吡虫啉乳油	报告期内未生产、未采购	吡虫啉 5%	吡虫啉
PD20095622	18%苄·乙可湿性粉剂	报告期内未生产，	乙草胺 14%	乙草胺

登记证号	产品名称/类型	报告期内相应产品生产采购情况	有效成分及含量	成分中涉及的高污染、高环境风险产品
		累计采购 480.19 万元	苄嘧磺隆 4%	苄嘧磺隆
PD20160567	10% 苄嘧磺隆可湿性粉剂	报告期内累计生产并销售 20 吨 ，销售额 76.88 万元	苄嘧磺隆 10%	苄嘧磺隆
PD20161200	40% 苄嘧·丙草胺可湿性粉剂	报告期内未生产、未采购	丙草胺 36% 苄嘧磺隆 4%	
PD20097482	20% 辛硫·三唑磷乳油	报告期内未生产、未采购	三唑磷 10% 辛硫磷 10%	辛硫磷
PD20152606	5% 阿维菌素乳油	报告期内未生产，累计采购 65.94 万元	阿维菌素 5%	阿维菌素
PD20150647	90% 莠去津水分散粒剂	报告期内未生产、未采购	莠去津 90%	莠去津

上表中的产品不属于发行人的主要产品。报告期内，公司应客户需要，存在少量采购 18% 苄·乙可湿性粉剂和 5% 阿维菌素乳油产品及采购苄嘧磺隆原药生产 10% 苄嘧磺隆可湿性粉剂进行配套销售，对公司营业收入、经营业绩影响极小。

综上，发行人生产的产品不属于《“高污染、高环境风险”产品名录（2017 年版）》及《“高污染、高环境风险”产品名录（2021 年版）》中规定的高污染、高环境风险产品。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

- （1）取得并核查发行人生态环境主管部门出具的证明文件；
- （2）取得并核查发行人报告期内的生产的产品明细；
- （3）核查《“高污染、高环境风险”产品名录（2017 年版）》《环境保护综合名录（2021 年版）》。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人生产的产品不属于《“高污染、高环境风险”产品名录（2017 年版）》

《环境保护综合名录（2021 年版）》中规定的高污染、高环境风险产品。

九、生产经营中涉及环境污染的具体环节、主要污染物名称及排放量、主要处理设施及处理能力，治理设施的技术或工艺先进性、是否正常运行、达到的节能减排处理效果以及是否符合要求、处理效果监测记录是否妥善保存；报告期内环保投资和费用成本支出情况，环保投入、环保相关成本费用是否与处理公司生产经营所产生的污染相匹配；募投项目所采取的环保措施及相应的资金来源和金额；公司的日常排污监测是否达标和环保部门现场检查情况

（一）生产经营中涉及环境污染的具体环节、主要污染物名称及排放量、主要处理设施及处理能力，治理设施的技术或工艺先进性、是否正常运行、达到的节能减排处理效果以及是否符合要求、处理效果监测记录是否妥善保存

1、生产经营中涉及环境污染的具体环节、主要污染物名称及排放量

发行人日常生产过程中产生的主要污染物类别有工业废气、废水、噪声、固体废弃物。针对工业废气、噪声，发行人严格按照国家标准规定的限值以下排放并定期聘请第三方机构进行检测；污水经预处理后汇集至发行人污水站处理，达到循环园区污水处理厂接管标准，除第三方定期检测外，发行人对污水处理的出水进行实时监控并形成数据库，受相关监管机构同步监督；固体废物由具有相关资质的第三方定期清运。发行人环境管理体系符合 GB/T 24001-2016/ISO 14001:2015 标准。发行人生产过程中产生的主要污染物、对应生产环节或设备情况如下：

类别	主要污染物或指标	污染物对应生产环节或设备
工业废气 (有组织排放)	二氧化硫	蒸馏反应釜
	硫化氢（仅限 2019 年）	蒸馏反应釜
	非甲烷总烃（含挥发性有机物）	原药生产过程中反应釜和尾气装置
	氯化氢	蒸馏反应釜
	甲苯	蒸馏反应釜
	甲醇	蒸馏反应釜
	颗粒物	制剂生产过程中设备和原药生产过程中闪蒸机设备
工业废气 (无组织排放)	挥发性有机物	厂界，生产车间
	总悬浮颗粒物	厂界

类别	主要污染物或指标	污染物对应生产环节或设备
	臭气	污水处理过程中
污水	pH 值	污水处理过程中
	总氮	污水处理过程中
	氨氮	污水处理过程中
	总磷	污水处理过程中
	化学需氧量	污水处理过程中
固体污染物	农药污泥（活性污泥、微生物）	污水处理过程中
	活性炭及活性碳纤维	生产车间的尾气治理物
	含有矿物油的包装袋、包装瓶、纸箱、抹布、手套等	生产车间
	含矿油的工业废桶	生产车间
	废硫磺渣	生产线反应产物
	蒸馏釜残留物（包括剩余菌唑等中间体及各类杂质）	生产线反应产物
	盐渣	生产线反应产物
噪声污染	设备噪声	空压机、泵等
	工业噪声	厂界
	环境噪声	厂界

发行人各污染物每年实际累计排放与排放限值如下：

污染物类别	主要污染物	排放限值（吨/年）	实际排放量（吨/年）			
			2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 1-6 月
工业废气（有组织）	二氧化硫	37.62	0.05	0.00	0.02	0.05
	硫化氢	/	0.00	0.00	0.00	0.00
	非甲烷总烃（含挥发性有机物）	34.56	0.80	0.37	0.29	0.03
	氯化氢	/	0.03	0.03	0.01	0.00
	甲苯	/	0.37	0.00	0.11	0.00
	甲醇	/	3.14	0.01	0.13	0.02
	颗粒物	5.91	0.63	0.79	1.79	0.71
工业废气（无组织）	挥发性有机物（单位 mg/m ³ ）	/	0.87	0.90	0.36	0.62
	总悬浮颗粒物（单位 mg/m ³ ）	/	0.25	0.25	0.30	0.24
	臭气（单位：无量纲）	/	17	19	18	17

污染物类别	主要污染物	排放限值 (吨/年)	实际排放量 (吨/年)			
			2020 年	2021 年	2022 年	2023 年 1-6 月
污水	pH 值		在线实时检测			
	化学需氧量	22.50	16.96	9.18	10.74	6.86
	氨氮	1.13	0.36	0.13	0.15	0.25
	总氮	8.16	1.16	0.76	0.76	0.68
	总磷	0.816	0.10	0.06	0.06	0.02
固体污染物	农药污泥（活性污泥、微生物）	-	202.78	256.56	189.34	92.51
	盐渣	-	408.76	1,712.45	3,006.268	2,179.15
	活性炭及活性碳纤维	-	165.19	70.32	60.42	45.72
	含有矿物油的包装袋、包装瓶、纸箱、抹布、手套等	-	47.03	53.33	48.68	39.39
	含矿油的工业废桶	-	7.58	25.60	35.39	33.02
	废硫磺渣	-	3.29	0.00	0.00	-
	蒸馏釜残留物（含剩余丙硫菌唑等中间体及各类杂质）	-	571.63	584.05	980.23	595.47
噪声污染 dB(A)	厂界噪声排放-昼间 (6:00~22:00)	65	63.70	63.00	62.20	64.30
	厂界噪声排放-夜间 (22:00~6:00)	55	53.60	54.20	54.30	53.30

注 1：上表中无组织排放的挥发性有机物、总悬浮颗粒物、臭气数值为该年检测报告中的最高值，非累计排放量。

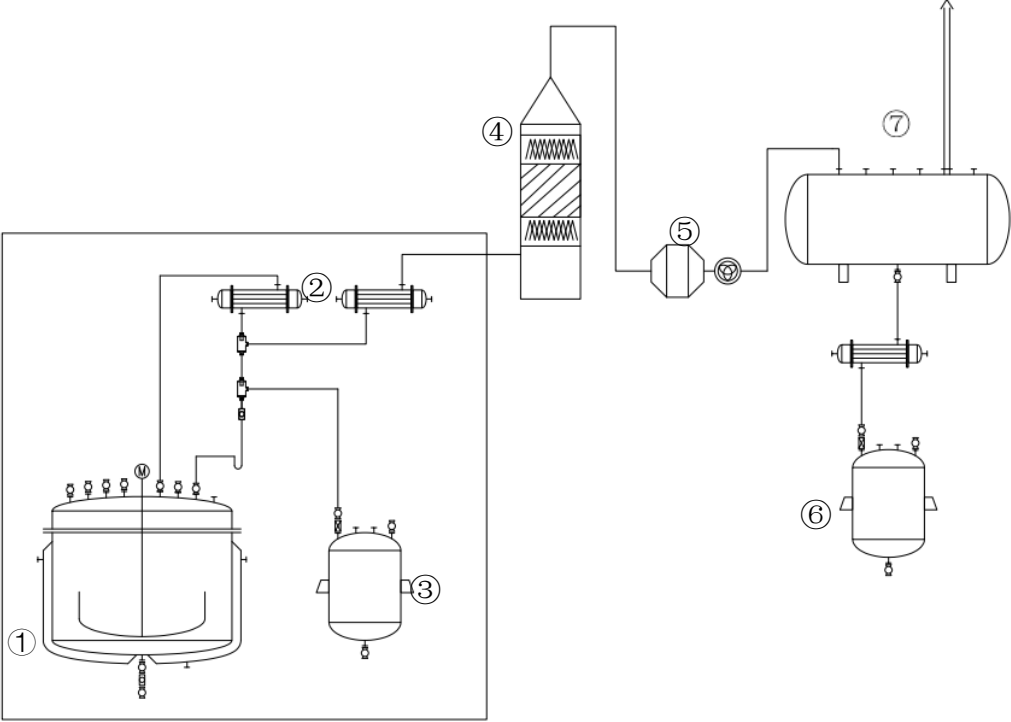
注 2：自 2023 年 1 月 1 日起，公司大气污染物（工业废气）排放控制按照《农药制造工业大气污染物排放标准》（GB 39727-2020）执行，不再执行《大气污染物综合排放标准》（GB 16297-1996）中的标准。

2、主要处理设施

（1）工业废气处理设施

公司根据各污染环节废气特点采取有针对性的处理方法。废气收集和处理环节主要包括物料投加、投料输送及设备生产。由于生产中采用的原料多为有机物（如甲醇、甲苯、甲酯油等），挥发性均较强，会产生非甲烷总烃废气，车间生产过程中产生的有机废气经收集管道收集后，需利用风机将废气引至废气治理场区。风机将废气先经过冷凝器冷凝，将部分有机废气凝结为液体后回收利用，剩余不凝气再进入活性炭吸附箱内进行吸附净化，净化后的废气由烟囱排出，可达到环保排放要求。饱和的活性炭经过蒸汽加热脱去吸附的有机挥发物后真空干

干燥，降温后再次用于吸附，活性炭需定期清理更换并将废弃的活性炭交由有资质的单位进行处理。公司废气由生产环节至污染处理到最后有组织排放的大致流程情况如下：



上图中各设备名称及对应处理流程如下：

工序	流程或设备名称	对应污染物
①	蒸汽反应釜：产品合成或制备	非甲烷总烃（含挥发性有机物）、氯化氢、甲苯、甲醇、颗粒物等
②	机械冷凝器：冷凝	
③	回收装置：冷凝后废气形成液体回流，再进行回收	
④	喷淋塔：将废气引入塔内与液体充分接触，净化、中和	
⑤	过滤器，风机：过滤吸附作用，引风作用	
⑥	回收装置：剩余废气形成液体回流，二级冷凝后再进行回收	
⑦	活性炭吸附箱：吸附净化，达标排放	

其他无组织排放的具体情况如下：

类别	主要污染物	处理设施
无组织排放废气	挥发性有机物	实现密闭化投料，其中对于消耗量较大的有机溶剂应实现槽车输送，储罐暂存，管道输送投料；在投料过程中进行负压控制，以减少投料过程中废气无组织排放的产生
	总悬浮颗粒物	
	臭气	

公司重视对生产过程的环境管理,通过提高有组织收集效率和尽量密闭操作等措施减少废气无组织排放量,并定期进行泄露检测与修复(LDAR)。根据肥东县生态环境分局定期委托第三方出具的检测报告,厂区主要污染物废气做到了达标排放;排气筒中粉尘排放浓度和排放速率、无组织排放厂界监控点粉尘浓度达到国家标准 GB16297-1996 二级标准要求。

(2) 工业污水处理设施

公司排水实行雨污分流,分类治理。公司对生产过程中产生的污水进行监控,测量废水化学需氧量、氨氮、总氮、总磷的实时排放量,同时进行各工序水回用,减少废水排放量。生产过程中产生的含盐工艺废水经过三效蒸发预处理后,再与其他工艺废水、地坪冲洗水、真空系统排水、尾气吸收废水、循环系统排水等新增废水一并进入公司自有污水处理站处理,符合循环经济示范园污水处理厂进入水质要求后,由园区排水管网排入污水处理厂处理,部分生化处理后废水再经过反渗透膜,处理后作为补充水回用于循环水池,以控制和减少废水对园区污水厂的排放量。

类别	主要污染物	处理设施
污水	pH 值	经三效蒸发装置、自有污水站等预处理后,通过园区污水处理厂的排水管网排入污水处理厂
	总氮	
	氨氮	
	总磷	
	化学需氧量	

根据肥东县生态环境分局定期委托第三方出具的检测报告,厂区主要污染物废水做到了达标排放,总氮、化学需氧量、氨氮等指标达到合肥循环经济示范园污水处理厂接管标准。

(3) 固体污染物的处理

公司对固体废物进行分类收集、处置。生活垃圾由环卫部门定期清运;生产废物按规范设置危险废物临时贮存场所收集,蒸馏残渣、盐渣、废活性炭、原料药包装袋、废水处理设施污泥等固体危废及时交送具备资质的处置单位进行无害化处理。

类别	主要污染物	处理设施
固体废物	农药污泥（活性污泥、微生物）	生活垃圾及一般固体废弃物由相关部门定期清理；布袋收集的粉尘及时回用生产；废包装材料等危险废物在厂区临时贮存，定期由有资质的固废处置单位清运。
	活性炭及活性碳纤维	
	含有矿物油的包装袋、包装瓶、纸箱、抹布、手套等	
	含矿油的工业废桶	
	废硫磺渣	
	蒸馏釜残留物（包括剩余丙硫中间体、其它合成中间体及各类杂质）	
	盐渣	

公司固体废物由有资质的固废处置单位定期清运，根据危险废物的特性采取适宜的方式处置固体废物。公司一般固体废弃物处置执行《一般工业固体废物贮存、处置场污染物控制标准》（GB18599-2001）、危险废物贮存执行《危险废物贮存污染控制标准》（GB18597-2001）。

（4）噪声污染的处理

公司生产过程中产生的噪声来源主要为风机、离心机、泵类、冷却塔、压滤机、冷冻机等，购买时选用新型、低噪声设备，日常使用时落实隔声等降噪措施。公司噪声污染源及具体处理情况如下：

类别	主要污染物	处理设施或处理方法
噪声污染	设备噪声	隔声罩、墙面防噪处理
	工业噪声	
	环境噪声	

公司厂界噪声满足《工业企业厂界环境噪声排放标准》（GB12348-2008）中3类标准要求。

3、主要处理设施的处理能力

发行人对具体污染物的处理能力、运行情况及治理设施的技术或工艺先进性如下：

类型	主要处理设施	数量	单台/单套设施处理能力	设计运转时间	运作情况
废气	水洗+碱喷淋+活性炭吸附	1套	20,000 立方米/小时	300 天	与主体装置同步运
	碱喷淋吸收	3套	8,000 立方米/小时	300 天	

类型	主要处理设施	数量	单台/单套设施处理能力	设计运转时间	运作情况
	布袋除尘+喷淋吸收	1 套	1,754 立方米/小时	300 天	行，运转正常
	活性炭吸附	2 套	10,000 立方米/小时	300 天	
	活性炭吸附	1 套	4,000 立方米/小时	300 天	
	碱喷淋吸收	1 套	5,000 立方米/小时	300 天	
	布袋除尘+喷淋塔	1 套	23,000 立方米/小时	300 天	
	废气预处理系统一级喷淋吸收塔	2 台	8,000 立方米/小时	300 天	
	水洗+碱喷淋+碳纤维吸附	1 套	5,000 立方米/小时	300 天	
	PPH 填料吸收塔	1 台	8,000 立方米/小时	300 天	
废水	三效蒸发设施	2 套	4 吨/小时	300 天	
	厌氧反应器+微氧接触氧化+A/O 生物接触氧化废水处理系统（预处理工艺：蒸馏+脱色）	2 套	150 吨/天	360 天	
	反渗透膜处理设施	2 套	合计 10 吨/小时	实时	
固废	委托有资质第三方处置，签订固废处置合同				

发行人已针对不同污染物特性采取了不同的治理措施，处理后的污染物去除率或处理效率均满足相关国家标准，同时经处理后的部分废水实现回用，达到了循环利用的效果，发行人环保处理设施报告期内运行正常有效，能够有效处理生产经营中产生的污染物。

4、治理设施达到的节能减排处理效果以及是否符合要求、处理效果监测记录是否妥善保存

报告期内，发行人主要污染物处理设施运行情况良好，污染物浓度处理效果符合排污许可证的要求。

依据《排污许可管理条例》的规定，发行人已按照排污许可证副本的要求对污染物排放开展自行监测，同时委托具备资质的第三方检测机构，定期对环保设施的排污处理效果进行检测并出具报告。发行人对监测数据和监测报告均已妥善保存。

（二）报告期内环保投资和费用成本支出情况，环保投入、环保相关成本费用是否与处理公司生产经营所产生的污染相匹配

报告期内发行人环保投资、相关费用成本支出情况如下：

单位：万元

投入类型	2023 年 1-6 月	2022 年度	2021 年度	2020 年度
固定资产类投入	261.12	572.56	594.12	411.23
费用类投入	905.31	1,762.38	1,471.42	893.77
合计	1,166.43	2,334.94	2,065.54	1,305.00

发行人的环保设备投入、环保相关费用随着发行人生产设备的升级改造、产能产量的结构调整逐年增长，与污染物排放量变动趋势一致，与处理生产经营所产生的污染相匹配。

（三）募投项目所采取的环保措施及相应的资金来源和金额

1、废水

募投项目所产生的废水主要包括生活污水、地坪冲洗水、工艺生产装置排水、循环冷却系统置换水和初期污染雨水。车间冲洗水、初期雨水、循环水排污、三效蒸发出水、生活污水，经过分别收集后，根据 COD，氨氮，TDS 指标情况进行处理后达标排放。主要污染源、污染物、排放量以及处理措施和去处等的情况如下：

建设项目废水排放一览表

序号	名称	排水性质	排水量 (m ³ /a)	备注
1	生活排水	CODcr	4,800	进入污水处理站，达到园区接管标准后进入园区污水处理站。
2	丙硫菌唑原药合成装置	含盐、有机物废水	124,704	进入污水处理站，达到园区接管标准后进入园区污水处理站。 COD<500
3	地面冲洗水	CODcr	2,400	
4	设备冲洗水	CODcr	5,000	
5	循环水站排水	灰尘、污泥	1,105	
	合计	-	138,009	-
说明：年生产时间按 7200h 计。				

2、废气

募投项目所产生的废气主要为各车间装置的生产废气。项目车间采用密闭微负压车间，酸碱废气中无组织排放气体经车间微负压系统吸收补集处理后再高空达标排放。有组织排放气体通过水降膜塔降膜吸收后进行处理。废气经吸附过滤

后，进入吸附器净化后排放。有机废气则结合活性碳纤维和颗粒活性炭的特性吸附回收处理，保证尾气达标排放。整个过程由 PLC 程序自动控制，自动切换、交替进行吸附、解吸、降温三个工艺过程的操作。建设项目废气排放情况如下：

建设项目废气排放一览表

序号	装置名称	废气名称	排放量 (t/a)	排放 方式	污染物组成	处理方法 /排放去向
1	丙硫菌唑原药合成装置	尾气	89.34	间歇	氯化氢、有机废气	去尾气处理装置处理达标后排放

3、固体废弃物治理措施

募投项目所产生的固体废弃物主要是废水处理产生的污泥、生产装置产生的废盐渣、废包装袋和员工的生活垃圾。污泥、盐渣和废包装袋均送至有资质单位处置；生活垃圾统一存放于带盖的垃圾箱内，委托环卫部门清运。

4、噪声治理

募投项目噪声主要来自生产装置内的泵和压缩机、厂区污水处理站机泵、循环水站的风机和水泵等。公司通过选用低噪声设备、合理布局噪声源设备，加装减震支撑材料、电机隔声罩等措施降噪，处理后达到《工业企业厂界环境噪声排放标准》（GB12348-2008）3 类标准。同时，公司加强操作人员个人防护，向高噪声操作岗位的员工发放耳机、耳塞等劳保用品，减小噪声对工人的伤害。

5、环境检测

根据募投项目的排污情况，厂区承担环境监测任务的部门所需仪器按照三级站规格及监测项目实际情况所需配备，负责募投项目的安全、“三废”排放及噪声监测，为环境和安全管理、污染源调查提供监测数据。

根据募投项目建成投产后的工程排污特点及实际情况，环境污染物的监测项目、监测频率和监测方法如下：

环境检测项目概况一览表

序号	类别	检测点位置	检测项目	检测方法	检测频率
1	废水	废水处理站排放口	CODcr	在线检测	在线检测
2			排水量	流量计自动检测	在线检测

序号	类别	检测点位置	检测项目	检测方法	检测频率
3			pH	玻璃电极法	1 次/天
4			CODcr	重铬酸钾法	
5			BOD ₅	稀释与接种法	
6			SS	重量法	
7	噪声	厂区外 1m	Leq (A)	噪声统计分析仪	每季 1 次
8		车间操作岗位			
9	固体废弃物	临时堆放处	统计种类、数量 处理方式、去向	—	及时登记， 每月统计 1 次
		危废仓库			
10	有毒气体及 粉尘	生产场所相关岗位	有毒气体、粉尘	气体检测仪及粉 尘检测仪	实时

6、环境保护投资

募投项目的环保投资包括污水处理站、噪声防治措施、环境监测及环境管理等。项目环保总投资约 4,175 万元，约占总投资额的 4.45%。

本次发行募集资金到位后，若实际募集资金净额低于募投项目对募集资金的需求总额，不足部分由公司通过自筹方式解决。若本次发行募集资金的到位时间与募投项目的资金需求时间不一致，公司将根据实际需要以自有资金或银行贷款先行投入，待募集资金到位后予以置换。

（四）公司的日常排污监测是否达标和环保部门现场检查情况

报告期内，发行人严格按照排污许可证的检测要求执行，定期委托第三方检测并出具检测报告。公司内部同时做好日常巡查工作。报告期内，公司主要委托安徽海峰分析测试科技有限公司等对公司生产过程中产生的废气、废水、噪声等进行检测，并出具检测报告。公司日常检测以及第三方检测报告显示检测结果正常，均为达标排放。

报告期内发行人所在地环保部门不定期对发行人开展现场检查，公司不存在被处罚的情形。公司环保措施符合国家和地方环保要求，并取得了相关环境保护主管部门出具的合规证明。2022 年 8 月 4 日，合肥市肥东县生态环境分局出具《证明》：“本单位不定期对久易股份开展现场检查，自 2019 年 1 月以来，久易股份不存在被行政处罚的情形，久易股份环保措施符合国家和地方环保要求”。2023 年 1 月 10 日，合肥市肥东县生态环境分局出具证明，确认久易股份自 2022

年6月1日至2023年1月10日，未受到该单位行政处罚。

根据安徽省公共信用信息服务中心于2023年7月7日出具的《公共信用信息报告（无违法违规证明版）》，2023年1月1日至2023年7月6日期间，久易股份在生态环境等领域无行政处罚、严重失信主体名单等违法违规信息。

（五）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得并核查发行人出具的关于污染物处理设施、处理能力与实际排放情况的说明文件；

（2）取得并核查发行人出具的生产工艺是否符合环境保护相关法规的说明文件；

（3）取得并核查发行人出具的报告期内废气排放量的汇总表；

（4）取得并核查发行人出具的报告期内废水、噪声排放量统计表；

（5）随机抽查发行人报告期内委托的检测机构出具的检测报告；

（6）取得并核查发行人污水排放数据；

（7）取得报告期内生态环境主管部门出具的现场检查文件；

（8）取得并核查发行人剧毒化学品使用备案表及购买信息；

（9）取得并核查发行人报告期内的排污许可证执行报告；

（10）取得并核查发行人的固废处理合同及固废处置单位的资质证明；

（11）取得并核查发行人现有工程的环评报告及批复；

（12）取得并核查发行人募投项目的可行性研究报告；

（13）取得并核查发行人募投项目的环评报告及批复；

（14）取得并核查发行人提供的环保支出合同和凭证；

（15）取得并核查发行人生态环境主管部门出具的证明。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人生产过程中产生的污染物种类包括废水、废气、固废等，污染物排放符合排污许可证的要求，环保处理设施能够满足污染物处理要求，与发行人经营实际相匹配，运行情况正常，能够达到节能减排的处理效果，符合环保监管要求，相关监测记录妥善保存；报告期内发行人环保投入、环保相关成本费用与处理发行人生产经营所产生的污染基本匹配，符合发行人生产经营情况；发行人募投项目采取了相应的环保措施，环保投入资金来源于募集资金；公司的日常排污监测已达标，报告期内，发行人及相关子公司接受环保监管部门的日常现场检查，发行人不存在因违反环境保护管理法律法规及规范性文件的规定而受到生态环境部门行政处罚的情形。

十、发行人最近 36 个月是否存在受到环保领域行政处罚的情况，是否构成重大违法行为，整改措施及整改后是否符合环保法律法规的规定。公司是否发生过环保事故或重大群体性的环保事件，是否存在公司环保情况的负面媒体报道

（一）发行人最近 36 个月是否存在受到环保领域行政处罚的情况，是否构成重大违法行为，整改措施及整改后是否符合环保法律法规的规定

根据发行人生态环境主管部门出具的证明以及久易股份所在省市生态环境主管部门官方网站查询结果显示，发行人最近 36 个月不存在因违反有关环境保护的法律法规而受到有关部门的行政处罚。

（二）公司是否发生过环保事故或重大群体性的环保事件，是否存在公司环保情况的负面媒体报道

经在生态环境部官方网站、久易股份所在省市生态环境主管部门官方网站、百度等网络搜索引擎检索关于发行人新闻媒体报道的检索情况，久易股份未发生环保事故或重大群体性的环保事件，不存在环保情况的负面媒体报道。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得并核查发行人环境主管部门出具的合规证明；

(2) 网络查询生态环境部官方网站、久易股份所在省市生态环境主管部门官方网站；

(3) 网络检索百度等网络搜索引擎；

(4) 取得并核查发行人出具的确认文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人最近 36 个月不存在因违反有关环境保护的法律法规而受到有关部门的行政处罚；发行人未发生环保事故或重大群体性的环保事件，不存在环保情况的负面媒体报道。

问题 24.关于土地不动产

申请文件显示，发行人部分房屋未办理产权证书，对外租赁部分房产用于生产经营。

请发行人：

（1）结合上述权利瑕疵不动产及土地对应面积占比、具体用途、对生产经营影响等方面，说明上述不动产及土地是否存在被拆除、收回或给予行政处罚的风险，并充分提示可能对发行人持续经营产生的不利影响。

（2）说明目前已建、在建和拟建项目对应土地是否符合相关土地管理规定，是否存在使用或租赁使用集体建设用地、划拨地、农用地、耕地、基本农田及其上建造的房产等情形。

请发行人、发行人律师发表明确意见。

答复：

一、结合上述权利瑕疵不动产及土地对应面积占比、具体用途、对生产经营影响等方面，说明上述不动产及土地是否存在被拆除、收回或给予行政处罚的风险，并充分提示可能对发行人持续经营产生的不利影响

（一）结合上述权利瑕疵不动产及土地对应面积占比、具体用途、对生产经营影响，说明上述不动产及土地是否存在被拆除、收回或给予行政处罚的风险

截至本回复出具日，发行人共有 4 处不动产未办理审批手续，具体情况如下：

单位：平方米

序号	所在地	名称	土地对应面积	具体用途
1	合肥循环经济示范园	2#合成车间辅房	54.00	辅助性用房
2		空桶中转库	280.00	存放周转空桶
3		卫生间	49.50	卫生间
4		蓄水池	1320.00	污水处理

发行人已合法取得上述不动产所在的土地使用权。

2022 年 8 月 9 日，肥东县自然资源与规划局出具《证明》：“久易股份位于

循环经济示范园厂区内尚有 2#合成车间辅房、空桶中转库、卫生间三处建筑物未办理产权证书亦未办理审批登记手续。鉴于上述建筑物系久易股份在其建设用地规划许可范围内建设的辅助性用房，其未改变土地使用性质，不违反肥东县总体规划的要求，未侵害第三人利益，因此久易股份在确保上述建筑物使用安全的情况下可以继续使用，本单位将不会进行拆除，亦不会追究其行政责任。此外，久易股份位于循环经济示范园厂区现有一蓄水池，该蓄水池主要用于污水处理，为污水处理设施。该蓄水池属于构筑物，无需办理不动产权登记。该等构筑物未办理审批手续，但鉴于其为久易股份在建设用地规划许可范围内建设的设施，其未改变土地使用性质，该等构筑物不违反肥东县总体规划的要求，因此久易股份在确保上述构筑物使用安全的情况下可以继续使用，本单位将不会进行拆除，亦不会追究其行政责任”。

2022 年 4 月 28 日，肥东县住房和城乡建设局出具了《证明》：“久易股份位于循环经济示范园厂区现有一蓄水池，面积约为 1350 平方米，该蓄水池主要用于污水处理，为污水处理设施，该构筑物未办理审批手续。但鉴于其为久易股份在其自有土地内构筑的设施，其未改变土地使用性质，未侵害第三人利益，且久易股份在建造和使用过程中不存在行政处罚记录，因此久易股份在确保上述构筑物使用安全的情况下可以继续使用，本单位将不会进行拆除，亦不会追究其行政责任”。

故上述瑕疵不动产及土地不存在被拆除、收回或给予行政处罚的风险。

除上述瑕疵不动产外，发行人尚有合计约 3,213 平方米的外设钢棚等构筑物（对应土地面积 1,230.5 m²）未办理相关审批手续，存在被拆除的可能，但由于外设钢棚主要用于临时遮挡原材料、机器设备等用途。该等构筑物均在发行人已取得土地使用权证的厂区内，均为辅助设施，并非发行人生产经营性用房，即使被拆除，也不会对发行人生产经营产生重大影响。同时，发行人实际控制人沈运河已出具承诺：“若因政府有权部门责令发行人对使用的生产厂区内的未取得权属证书的部分建筑物、临时构筑物进行拆除或对发行人进行罚款，本人将全额承担因此产生的拆除费用、全部罚款及因此对发行人造成的一切损失。”

（二）充分提示可能对发行人持续经营产生的不利影响

鉴于相关政府主管部门已经就发行人瑕疵不动产权事宜出具不予拆除及处罚的证明，发行人的瑕疵不动产及土地不存在被拆除、收回或给予行政处罚的风险，发行人的不动产权瑕疵问题不会对发行人生产经营的稳定性和持续经营产生不利影响。虽然发行人现有的外设钢棚等构筑物因未办理相关审批手续存在被拆除的可能，但由于该等构筑物均为辅助设施，即便被拆除也不会对发行人的持续经营造成不利影响。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）获取了发行人的不动产权证书及瑕疵不动产的相关信息；

（2）获取并核查了肥东县自然资源与规划局、肥东县住房和城乡建设局、肥东县城市管理行政执法局出具的相关文件。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人的上述瑕疵不动产及土地不存在被拆除、收回或给予行政处罚的风险；发行人厂区内的外设钢棚等构筑物存在被拆除的风险，但该等构筑物即使被拆除，也不会对发行人的持续经营造成不利影响。

二、说明目前已建、在建和拟建项目对应土地是否符合相关土地管理规定，是否存在使用或租赁使用集体建设用地、划拨地、农用地、耕地、基本农田及其上建造的房产等情形

（一）发行人目前已建、在建和拟建项目对应土地情况

发行人仍在使用的已建、在建和拟建项目及对应土地情况具体如下：

序号	项目名称	对应的土地使用权						
		权利人	权证号	坐落	使用权来源	权利类型	土地用途	面积（m ² ）
1	300吨/年烟嘧磺隆原药	久易股份	皖（2019）肥东县不动	合肥循环经济示范	出让	国有建设用地使用权/房	工业用地	2,698.74

序号	项目名称	对应的土地使用权						
		权利人	权证号	坐落	使用权来源	权利类型	土地用途	面积 (m ²)
	合成项目		产权第0125114号	园		屋所有权		
2	300吨/年苯磺隆原药合成项目	久易股份	皖(2019)肥东县不动产权第0125116号	合肥循环经济示范园	出让	国有建设用地使用权/房屋所有权	工业用地	1,880.78
3	20000吨/年标准化农药制剂加工与包装项目	久易股份	皖(2019)肥东县不动产权第0143536号	合肥循环经济示范园纬五路南	出让	国有建设用地使用权/房屋所有权	工业用地	9,538.48
4	1000吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成、200吨/年新型环磺酮原药合成和2000吨/年丙硫菌唑、环磺酮高效制剂加工技改项目	久易股份	皖(2019)肥东县不动产权第0143528号	合肥循环经济示范园纬五路南	出让	国有建设用地使用权/房屋所有权	工业用地	3,936.93
		久易股份	皖(2019)肥东县不动产权第0143536号	合肥循环经济示范园纬五路南	出让	国有建设用地使用权/房屋所有权	工业用地	9,538.48
5	1000吨/年丙硫菌唑原药、200吨/年环磺酮原药合成技改项目	久易股份	皖(2019)肥东县不动产权第0143528号	合肥循环经济示范园纬五路南	出让	国有建设用地使用权/房屋所有权	工业用地	3,936.93
			皖(2019)肥东县不动产权第0125116号	合肥循环经济示范园	出让	国有建设用地使用权/房屋所有权	工业用地	1,880.78
6	5000吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目	久易股份	皖(2022)肥东县不动产权第0145103号	合肥循环经济示范园长松路与四项山路交口东南角	出让	国有建设用地使用权	工业用地	66,618.00
7	年产1200吨智能化合成农药原药技改项目 ¹	久易股份	皖(2019)肥东县不动产权第0143528号	合肥循环经济示范园纬五路南	出让	国有建设用地使用权/房屋所有权	工业用地	3,936.93
			皖(2019)肥东县不动产权第0125116号	合肥循环经济示范园	出让	国有建设用地使用权/房屋所有权	工业用地	1,880.78

注：序号7项目于2023年3月2日完成项目备案，正在办理环评手续。

2022年4月8日、2022年8月10日和2023年1月16日，肥东县自然资源

和规划局出具《证明》：“久易股份自 2019 年 1 月 1 日至本证明开具之日，能够严格遵守国家和地方有关土地与城乡规划管理的法律、法规及规章，其土地使用权的取得、流转符合土地管理相关法律法规，不存在违反国家和地方有关土地与城乡规划管理的法律、法规及规章的行为，也不存在因违反国家和地方有关土地与城乡规划管理的法律、法规或规章的行为而遭受行政处罚的情形”。

根据安徽省公共信用信息服务中心于 2023 年 7 月 7 日出具的《公共信用信息报告（无违法违规证明版）》，2023 年 1 月 1 日至 2023 年 7 月 6 日期间，久易股份在自然资源、住房城乡建设等领域无行政处罚、严重失信主体名单等违法违规信息。

综上，发行人仍在使用的已建、在建和拟建项目所对应的土地皆为工业用地，发行人均已取得所有建设项目对应的土地的使用权，不存在使用或租赁使用集体建设用地、划拨地、农用地、耕地、基本农田及其上建造的房产的情形。

（二）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得并核查了发行人的不动产权证书；

（2）取得并核查了发行人建设项目的资料及发行人取得建设项目对应土地使用权的部分资料；

（3）取得了肥东县自然资源和规划局出具的《证明》。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人目前仍在使用的已建、在建和拟建项目对应土地符合相关土地管理规定，不存在使用或租赁使用集体建设用地、划拨地、农用地、耕地、基本农田以及在其上建造的房产等情形。

问题 25.关于募投项目

申请文件显示：

（1）报告期内，发行人丙硫菌唑的产能利用率分别为 17.91%、35.21%、83.67%，产能为 1,000 吨/年。发行人募投项目将建设 5,000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目。

（2）2020 年“9.25 安全生产事件”发生后，发行人将发生事故的苯磺隆原药生产车间改造为新产品环磺酮原药生产车间。发行人主营业务收入中未见环磺酮产品。

请发行人：

（1）结合发行人丙硫菌唑的产能利用率情况、行业竞争对手产能、市场空间等说明募投项目的实施必要性。

（2）说明环磺酮产品的产能、产能利用率、销售收入、毛利率等，发行人在业务与技术部分论述环磺酮作为主要产品是否真实、准确，该产品是否具备市场空间、发行人是否具备生产能力及资质。

（3）结合工程项目及用途说明募投项目用地情况，是否符合土地规划用途，是否存在变相用于房地产开发等情形。

请保荐人、发行人律师发表明确意见。

答复：

一、结合发行人丙硫菌唑的产能利用率情况、行业竞争对手产能、市场空间等说明募投项目的实施必要性。

（一）全球丙硫菌唑市场空间广阔

报告期内，发行人丙硫菌唑原药产能 1,000 吨。公司 2019 年 1 月 30 日取得丙硫菌唑原药的登记，产能逐步释放，2020 年-2022 年产能利用率分别为 35.21%、83.67%和 129.49%。丙硫菌唑原药行业竞争对手产能、市场空间情况详见本回复问题 1 之“四、说明主要产品市场容量及市场空间情况，发行人与同行业可比公司产能对比、市场占有率情况，是否存在产能过剩的情形”。

预计到 2025 年全球丙硫菌唑原药市场产能将达到 26,500 吨。根据中农纵横预测，到 2025 年，全球丙硫菌唑市场容量有望达到 31,000 吨，行业市场空间广阔。

（二）丙硫菌唑属于保障国家粮食安全需要稳定供应的农药

近年来，我国小麦条锈病和赤霉病等重点病虫害多发、重发。根据农业农村部等八部委发布《“十四五”全国农药产业发展规划》，为解决小麦赤霉病等重大病虫害防治品种偏少和抗药性替代的需求，小麦赤霉病用药是需要优先发展的化学农药。根据全国农技中心《关于印发小麦“两病”等重大病虫害防控技术要点的通知》（农技植保〔2022〕7 号），2022 年小麦“两病”（赤霉病、条锈病）呈重发态势，直接威胁粮食生产安全，小麦“两病”防控技术要点明确，在多菌灵产生抗性地区，可选用氰烯菌酯、戊唑醇、咪鲜胺、丙硫菌唑、氟唑菌酰羟胺等用量少、防效好的高效药剂及其复配制剂防治，以提高预防控制效果，降低呕吐毒素污染风险。国内市场上，在发行人 2019 年丙硫菌唑量产之前，该产品未在国内进行销售。丙硫菌唑制剂对于小麦赤霉病、白粉病、条锈病防控效果优异，属于保障国家粮食安全需要稳定供应的农药，国家和各地植保站正在国内大力推广使用。

（三）核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得了募投项目可行性研究报告；

（2）通过公开信息检索和查阅同行业上市公司公告，了解行业竞争对手产能；查阅行业研究报告，了解丙硫菌唑产品市场增速，并测算其未来的市场空间；

（3）现场查看发行人生产设施及生产情况，结合发行人销售数据，了解发行人丙硫菌唑产能及产能利用率情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

最近一年发行人丙硫菌唑原药产能利用率较高，丙硫菌唑市场空间广阔，且

为保障国家粮食安全的战略性农药，发行人募投项目实施具有必要性。

二、说明环磺酮产品的产能、产能利用率、销售收入、毛利率等，发行人在业务与技术部分论述环磺酮作为主要产品是否真实、准确，该产品是否具备市场空间、发行人是否具备生产能力及资质。

环磺酮是发行人经过近 8 年时间的研发，开发的新一代的 HPPD 抑制剂类除草剂产品，具备成熟的产业化实施条件和良好的市场预期。发行人于 2021 年 12 月 30 日在农业农村部获得“95%环磺酮原药”及“8%环磺酮可分散油悬浮剂”、“23.5%环磺酮 莠去津可分散油悬浮剂”两款制剂产品的国内登记，并于 2022 年 1 月 7 日获得环磺酮原药的生产许可，具备相关生产能力及资质。发行人环磺酮原药目前产能 200 吨，**2022 年全年**产能利用率达到 99.13%，2022 年环磺酮产品已实现销售收入 16,307.33 万元，环磺酮原药产品毛利率为 38.91%，环磺酮制剂产品毛利率为 36.03%，属于发行人的主要产品之一。该产品是全球前十大玉米田除草剂产品之一，市场空间广阔，详情见问题 5 回复之“三、列示报告期内主要产品生产企业的产能明细，并结合各企业扩产计划，测算 2022-2024 年各产品市场的有效产能和市场需求量，进而说明各细分行业未来的供给格局、报告期内上述几类产品的消费量及未来需求增速，截至目前主要产品在手订单情况，并综合分析说明发行人收入是否存在下滑风险。”

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得了发行人环磺酮生产所需的产品登记证、生产许可证、环磺酮原药项目生产涉及的项目备案、环评文件；

（2）通过公开信息检索了解环磺酮市场的历史市场数据和增速，并测算其未来市场空间；

（3）现场查看发行人生产设施及生产情况，结合发行人销售数据，了解发行人环磺酮产能及产能利用率、销售收入和毛利率情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

环磺酮是发行人的主要产品，发行人在业务与技术部分论述环磺酮作为主要产品，披露真实、准确，该产品具有较大的市场空间，发行人具备环磺酮生产能力及资质。

三、结合工程项目及用途说明募投项目用地情况，是否符合土地规划用途，是否存在变相用于房地产开发等情形。

发行人募投项目拟新建“5,000 吨/年新型广谱杀菌剂丙硫菌唑原药合成项目”。项目将新建生产厂房及配套公辅设施等，购置生产、检测及其他辅助设备，形成 5,000 吨/年的丙硫菌唑原药生产能力。发行人募投项目用地位于合肥循环经济示范园内，具体位置在四项山路与长松路交口，厂区占地面积 66,618.00 平方米，募投项目用地已完成挂牌出让手续，2022 年 7 月 18 日发行人已与肥东县自然资源和规划局签订募投项目用地土地出让协议，土地性质为工业用地，土地价款已支付完毕，并取得皖（2022）肥东县不动产权第 0145103 号权属登记证书。发行人募投项目建设符合土地规划用途，不存在变相用于房地产开发的情形。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）取得了发行人募投项目可行性研究报告以及募投项目土地成交确认书、土地出让合同、土地款支付凭证、土地权属证书；

（2）实地查看募投项目建设场所，了解募投项目建设用地情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人募投项目符合土地规划用途，不存在变相用于房地产开发等情形。

四、说明报告期内烟嘧磺隆原药产能利用率变化的原因

发行人烟嘧磺隆原药部分用于自有农药制剂的生产，部分对外进行销售。报告期内，发行人烟嘧磺隆原药产能利用率分别为 153.49%、48.33%、0.00%、0.00%。产能利用率变化较大，主要原因为：

（一）报告期内烟嘧磺隆原药市场供需关系变化对产能利用率的影响

报告期内，受“3.21 响水”重大爆炸事件影响，江苏、浙江、山东、江西等化工生产大省先后出台安全环保政策，采取压减数量、停产整顿、提高准入门槛等治理整顿措施，部分原药生产厂商产量受限，出现上游原药供应紧张、价格上涨等情况。受上述因素影响，2020-2022 年烟嘧磺隆原药市场价格波动较大，具体情况如下：

烟嘧磺隆原药市场价格走势



数据来源：百川盈孚、WIND

2020 年市场上烟嘧磺隆供给偏紧，为了扩大市场份额，公司增加了烟嘧磺隆原药产量。2021 年随着市场上烟嘧磺隆供应商产能释放，市场供应充足，公司增加了烟嘧磺隆原药外购量，降低了烟嘧磺隆原药自产量。

（二）生产结构调整对烟嘧磺隆原药产能利用率的影响

烟嘧磺隆作为公司生产多年的产品，行业整体产能较为充裕，盈利空间较小。虽然发行人外购烟嘧磺隆原药成本仍高于自产成本，自行生产仍然具备一定的盈利空间，但在除草剂市场，发行人以发展品牌制剂产品作为战略重点。尤其是随

着公司新一代除草剂产品环磺酮的成功量产，公司需要积聚优势资源，加大对环磺酮量产进行生产和技术投入，对于盈利空间较小的烟嘧磺隆产品的原药进行自产和外购的柔性化安排，2021 年至今，公司采取外购原药为主的经营策略，产能利用率较低。

综上，公司烟嘧磺隆原药产能利用率的变化一方面是发行人视烟嘧磺隆原药市场供需关系及价格波动情况进行的生产调整，另一方面是基于报告期公司产品结构调整，对公司生产资源进行的合理化配置，产能利用率的变化具有合理性。

核查程序及核查意见

1、核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了以下核查程序：

（1）查询烟嘧磺隆市场供需关系情况、产业政策及价格变动情况；访谈发行人管理层了解发行人产品结构调整及经营战略情况。

（2）访谈发行人管理层了解环磺酮产业化过程中公司生产资源的相关配置和调整情况。

2、核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

发行人报告期内公司烟嘧磺隆原药产能利用率的变化一方面是发行人视烟嘧磺隆原药市场供需关系及价格波动情况进行的生产调整，另一方面是基于报告期公司产品结构调整，对公司生产资源进行的合理化配置，烟嘧磺隆原药产能利用率变化具有合理性。

问题 26.关于资金流水核查

请保荐人、申报会计师结合中国证监会《首发业务若干问题解答（2020 年 6 月修订）》问题 54 的要求说明：

（1）对发行人及其控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员等开立或控制的银行账户流水的具体核查情况，包括但不限于资金流水核查的范围、核查账户数量、取得资金流水的方法、核查完整性、核查金额重要性水平、核查程序、异常标准及确定程序、受限情况及替代措施等。

（2）核查中发现的异常情形，包括但不限于是否存在大额取现、大额支付等情形，是否存在相关个人账户与发行人客户及实际控制人、供应商及实际控制人、发行人股东、发行人其他员工或其他关联自然人的大额频繁资金往来；若存在，请说明对手方情况，相关个人账户的实际归属、资金实际来源、资金往来的性质及合理性，是否存在客观证据予以核实。

（3）结合上述情况，进一步说明针对发行人是否存在资金闭环回流、是否存在体外资金循环形成销售回款或承担成本费用、是否存在股份代持等情形所采取的具体核查程序、各项核查措施的覆盖比例和确认比例、获取的核查证据和核查结论，并就发行人内部控制是否健全有效、发行人财务报表是否存在重大错报风险发表明确意见。

答复：

一、对发行人及其控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员等开立或控制的银行账户流水的具体核查情况，包括但不限于资金流水核查的范围、核查账户数量、取得资金流水的方法、核查完整性、核查金额重要性水平、核查程序、异常标准及确定程序、受限情况及替代措施等

（一）资金流水核查的范围、核查账户数量

保荐人、申报会计师对照《首发业务若干问题解答（2020 年 6 月修订）》问题 54 及《监管规则适用指引——发行类第 5 号》中相关规定，确定发行人在 2020

年至**2023年6月30日**期间资金流水核查主体的范围及核查账户数量,具体如下:

序号	与发行人关系	核查对象	已提供的 账户数量
1	发行人	久易股份	13
2	发行人子公司	久凯农化	6
3	发行人子公司	久久福蛙	2
4	控股股东、实际控制人	沈运河、孙玉文	33
5	董事(不含外部董事)	现任董事:余正莲、熊国银	23
6	监事	现任监事:张成武、金培勇、于扩	40
7	高管	除董事外的现任高管:李敏、杨欢欢	24
8	关键岗位人员	采购经理、销售区域经理、会计主管及出纳	107
9	主要关联方	安徽嘉越印务有限责任公司、合肥光洁包装有限公司、合肥海源印务服务部	6
合 计		-	254

注1:核查范围包括报告期内已注销的账户。

注2:报告期内任职(不含已离职人员)董事、监事、高管及关键岗位人员,核查其任职期间的银行流水。

(二) 取得资金流水的方法、核查完整性

1、取得资金流水的方法

(1) 法人主体

对于发行人及子公司银行账户的资金流水,由中介机构陪同发行人员工至各开户银行现场打印获取并形成记录。

(2) 自然人主体

对于发行人控股股东、实际控制人、董事(外部董事除外,外部董事包括董事吴良华,独立董事孙叔宝、高同春、程昔武,下同)、监事、高级管理人员、关键岗位人员等银行账户的资金流水,由中介机构陪同相关人员前往银行打印后获取并形成记录。

(3) 主要关联方

对于发行人控股股东、实际控制人及其关系密切家庭成员直接或者间接控制的企业银行账户的资金流水,由相关公司财务人员去银行打印自**2020年1月1日**或开户日起至**2023年6月30日**或注销日止的银行账户交易流水后交给保荐

人、申报会计师。

2、核查完整性

（1）通过获取发行人及子公司《已开立银行结算账户清单》，结合对发行人及其子公司全部银行账户（包括外币账户及保证金账户）的函证确认，核对所获取的主要银行账户交易流水，并与公司账面记录的银行账户进行核对，以确认账户信息的完整性。

（2）对于实际控制人及其配偶、董事（不含外部董事）、监事、高级管理人员、关键岗位人员等自然人，通过获取自然人出具的已提供了全部银行账户资金流水的承诺函，采取了陪同前往银行打印流水、通过手机“云闪付”APP 查询在部分银行是否有开立账户等核查措施，并对报告期内相关人员银行互转情况和相互之间的银行转账记录进行了交叉核对，通过银行流水显示的对手方账户信息确认是否存在未提供的银行账户，以确认银行账户的完整性。

（3）对于发行人控股股东、实际控制人及其关系密切家庭成员直接或者间接控制的企业，保荐人和申报会计师获取了报告期内关联方清单，对主要关联方的完整性进行查询验证，确定了主要关联方的流水核查范围；通过取得主要关联方已开立银行结算账户清单，对已经取得的银行对账单披露的对方账户和交易对手方等信息进行交叉核对，验证银行对账单的完整性。

（三）核查金额重要性水平

1、对于发行人及子公司银行账户，核查其报告期内全部交易的资金流水。

2、对于自然人、主要关联方银行账户，重点核查单笔超过 5 万元的资金流水。

（四）核查程序

1、发行人及其子公司

（1）对发行人资金管理相关内控制度进行穿行测试，分析制度的设计和执行是否存在缺陷；

（2）获取发行人及其子公司的开户清单与征信报告，同发行人所提供的银行账户清单及科目余额表进行核对，以确认银行账户完整性，并分析各银行账户

用途及资金流水规模的合理性；

（3）对发行人及其子公司报告期各期末的银行账户余额进行函证，以确认各期末银行存款余额的存在性及准确性；

（4）对发行人及其子公司报告期内的银行账户交易进行双向核对，核查发行人及其子公司是否与发行人关联方、主要客户及供应商之间存在异常资金往来，是否存在体外资金循环的情形；

（5）取得报告期内发行人大额资产购置合同、支付凭证、入账凭证等，核查资产购置支付的资金是否均有实际流水支撑。

2、控股股东、实际控制人、董事（不含外部董事）、监事、高级管理人员及关键岗位人员

（1）获取发行人控股股东、实际控制人、董事（外部董事除外）、监事、高级管理人员和关键岗位人员等自然人出具的关于所提供银行账户完整性的说明承诺，并与其云闪付中所列示的账户清单进行核对，核查其账户的完整性；

（2）对超过重要性水平的交易逐笔进行核查，检查是否存在大额异常取现、大额异常收支的情况，检查是否与发行人主要客户、供应商及其实际控制人、股东、董事（不含外部董事）、监事、高级管理人员及其他重要职位员工等有资金往来，是否存在体外资金循环形成销售回款或代替发行人承担成本费用的情况；

（3）获取其大额异常往来、存现、取现的原因的说明，并获取相关佐证资料。

3、对于发行人控股股东、实际控制人及其关系密切家庭成员直接或者间接控制的企业

（1）获取发行人控股股东、实际控制人及其关系密切家庭成员直接或者间接控制企业的开户清单，核查其账户的完整性；

（2）对超过重要性水平的交易逐笔进行核查，检查是否存在大额异常取现、大额异常收支的情况，检查是否与发行人主要客户、供应商及其实际控制人、股东、董事（不含外部董事）、监事、高级管理人员及其他重要职位员工等有资金往来，是否存在体外资金循环形成销售回款或代替发行人承担成本费用的情况。

（五）异常标准及确定程序

按照中国证监会《首发业务若干问题解答（2020年6月修订）》问题54的要求，对公司及其关联方、实际控制人、董监高、关键岗位人员的资金流水核查的异常标准确定如下：

1、发行人存在银行账户不受控制或未在发行人财务核算中全面反映的情况，存在使用个人卡的情形；

2、发行人资金收支与经营活动、资产购置、对外投资等情况不相符；

3、发行人与实际控制人、董事、监事、高级管理人员、关键岗位人员等存在除分红、薪酬等合理原因之外的资金往来；

4、发行人及其实际控制人、董事、监事、高级管理人员、关键岗位人员等存在无合理解释的大额或频繁取现的情形；

5、发行人相关自然人与发行人全部客户、供应商，主要客户和供应商的实际控制人、股东、董监高存在资金往来；

6、发行人相关自然人与发行人股东、发行人员工或其他关联自然人存在无合理解释的资金往来；

若存在上述情形，保荐机构和申报会计师确定重要性水平为单笔5万元（含当日多笔相同性质交易记录合计达5万元），针对所有达到重要性水平的交易，逐笔核查资金流水的发生背景原因及其合理性、相关账户的实际归属以及真实的资金来源，并获取相关佐证资料。

（六）受限情况及替代措施

1、受限情况

发行人外部董事（包括董事吴良华，独立董事孙叔宝、高同春、程昔武）因不参与公司实际经营以及涉及个人隐私，未提供其银行流水。

发行人报告期内离职董事、监事（汪义江、徐庆丰）因不参与公司实际经营以及涉及个人隐私，未提供其银行流水。

2、替代措施

通过对发行人及其子公司、发行人实际控制人、董事（外部董事除外）、监事、高级管理人员、关键岗位人员的报告期内银行流水进行核查，关注发行人外部董事及其控制或担任董事、监事、高级管理人员的关联法人在报告期内是否与上述相关方存在大额异常资金往来。

二、核查中发现的异常情形，包括但不限于是否存在大额取现、大额支付等情形，是否存在相关个人账户与发行人客户及实际控制人、供应商及实际控制人、发行人股东、发行人其他员工或其他关联自然人的大额频繁资金往来；若存在，请说明对手方情况，相关个人账户的实际归属、资金实际来源、资金往来的性质及合理性，是否存在客观证据予以核实

（一）发行人及其子公司

1、大额或频繁取现

报告期内，发行人及其子公司发生的取现金额分别为 122.88 万元、116.31 万元、129.00 万元和 **69.10 万元**，报告期内取现金额较小，报告期内发行人取现的主要用途为支付员工零星报销款等。

发行已制定相关的现金管理制度，严格控制现金交易情况，报告期内现金交易金额占收入比重较低。除上述情形外，发行人不存在异常交易的情形。

2、资金拆入

报告期内，发行人不存在向员工资金拆入情况。

除上述情形外，发行人及其子公司银行账户流水不存在异常交易情形。

（二）主要关联法人银行流水核查

报告期内，主要关联法人主要为安徽嘉越印务有限责任公司、合肥光洁包装有限公司、合肥海源印务服务部，除安徽嘉越印务有限责任公司、合肥光洁包装有限公司作为发行人包装材料供应商，与发行人有正常的采购交易资金往来外，不存在大额或频繁取现的情形，大额资金往来不存在重大异常，不存在与发行人主要客户及实际控制人、主要供应商及实际控制人、发行人股东、发行人其他员工或其他关联自然人的大额频繁资金往来的情形。

（三）发行人控股股东、实际控制人

报告期内，发行人控股股东、实际控制人大额收支（单笔达到或超过 5 万元）主要为银行贷款借款还款、本人不同账户间转账、证券与理财产品投资与赎回、直系亲属转账、亲戚朋友借贷往来、发行人支付的分红款和年终奖金、购房款项、个人其他日常支出等。除上述大额收付款项外，发行人控股股东、实际控制人与发行人客户及实际控制人、供应商及实际控制人、发行人股东、发行人其他员工或其他关联自然人大额频繁资金往来的情形如下：

1、沈运河

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
供应商实际控制人（配偶妹妹）	孙**	-	-	-	-	-	320.00	-	-	归还因家庭购房向其配偶妹妹借入的款项
朋友	丁**	-	-	-	-	50.00	-	-	-	发行人实际控制人通过银行个人贷款支付给贺**，贺**收到款项后支付给肖**、汪**、丁**、熊**等人用于临时资金周转需要，其中肖**、汪**、丁**已将款项归还
朋友	贺**	-	-	-	-	-	30.00	-	50.00	
公司员工配偶	汪**	-	-	-	-	23.40	-	-	-	
公司员工	肖**	-	-	-	-	-	-	100.60	-	
存取现	-	-	-	10.00	10.00	-	10.00	-	-	取现用于家庭消费

2、共同实际控制人孙玉文

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
供应商实际控制人（妹妹）	孙**			180.00	380.30	505.00	513.00		25.00	因家庭购房与妹妹间的往来款项
公司员工（亲属）	孙**			200.64	-	18.00	11.00	-	-	亲属间往来款
亲属（弟弟）	孙**		5.60							亲属间往来款
朋友	贺**	20.00	20.00							用于资金周转
存取现		7.00	25.00							亲属间往来款

（四）发行人董事、监事、高管及关键岗位人员

报告期内，发行人董事、监事、高管及关键岗位人员大额收支（单笔达到或超过 5 万元）主要为银行贷款借款还款、本人不同账户间转账、证券与理财产品投资与赎回、直系亲属转账、亲戚朋友借贷往来、发行人支付的分红款和年终奖金、购房款项、个人其他日常支出等。除上述大额收付款项外，发行人董事、监事、高管及关键岗位人员与发行人客户及实际控制人、供应商及实际控制人、发行人股东、发行人其他员工或其他关联自然人大额频繁资金往来的情形如下：

1、余正莲

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
发行人员工	韦**	-	-	-	-	-	-	16.00		通过员工个人卡支付的奖金，已更正补记入公司的薪酬费用，并在 2022 年 5 月补缴了个人所得税
发行人员工	朱**	-	-				40.00	50.00	-	同事间借款往来
发行人员工	候**	-	-	-	-	-	-	10.00	10.00	同事间借款往来，相关款项已清偿
发行人员工	陆**	-	-	-	-	-	-	13.50	13.50	同事间借款，相关款项已清偿
发行人		-	-		-	-	-	-	175.00	公司股权定增款
提现		-	-		-	-	-	-	37.50	取现用于家庭消费
亲属(堂弟)	钱*		20.00							亲属间往来款

2、熊国银

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
发行人		-	-	-	-	-	-	-	105.00	公司股权定增款

3、李敏

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
发行人员工	韦**	-	-	-	-	-	-	10.00	-	通过员工个人卡支付的奖金，已更正补记入公司的薪酬费用，并在 2022 年 5 月补缴了个人所得税
发行人		-	-	-	-	-	-	-	140.00	公司股权定增款

4、杨欢欢

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
发行人		-	-	-	-	-	-	-	70.00	公司股权定增款

5、张成武

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
发行人员工	韦**	-	-	-	-	-	-	10.00	-	通过员工个人卡支付的奖金，已更正补记入公司的薪酬费用，并在 2022 年 5 月补缴了个人所得税
发行人员工	李**	-	-	-	-	-	-	-	48.00	国庆节期间垫付的 9.25 事故员工家属赔偿款
发行人员工家属	余**	-	-						40.00	国庆节期间垫付的 9.25 事故员工家属赔偿款
发行人		-	-	-	-	-	-	-	54.00	支付给发行人 54 万，其中 42 万为股权定增款，12 万为退回的未使用的 9.25 事故员工赔偿款

6、金培勇

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
发行人员工	韦**	-	-	-	-	-	-	18.00	-	通过员工个人卡支付的奖金，已更正补记

										入公司的薪酬费用，并在 2022 年 5 月补缴了个人所得税
发行人员工	何*	-	-	-	5.00	-	-	-	-	同事间借款往来，未清偿
发行人		-	-	-	-	-	-	-	28.00	公司股权定增款

7、于扩

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
发行人		-	-	-	-	-	-	-	28.00	公司股权定增款

8、程爱玲（出纳）

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
公司员工	王**	-	-	-	-	-	-	40.00	40.00	十一假期期间无法对公转账，将发行人预先支付的款项部分支付给员工王**备用，后未使用转回，并归还给发行人
公司员工	汤*	-	-	-	-	-	11.00	-	-	同事间往来款，已结清
发行人		-	-	-	-	-	-	120.00	82.14	十一假期期间无法对公转账，发行人先将款项转到个人账户用于支付工伤员工医疗费用，后未使用部分退回发行人

9、何成（大区经理）

单位：万元

对方性质	对方名称	2023 年 1-6 月		2022 年		2021 年		2020 年		说明
		收入	支出	收入	支出	收入	支出	收入	支出	
公司员工	金**	-	-	5.00	-	-	-	-	-	同事间往来款，未清偿
亲属（姐姐）	何**	-	6.27							亲属间往来款
朋友	蒋**	20.00	20.00							借款周转

经核查，保荐机构、申报会计师认为：报告期内，发行人控股股东、实际控制人、董事（不含外部董事）、监事、高级管理人员及关键岗位人员的个人账户的大额资金往来主要是朋友、亲属及员工之间的资金拆借，对公司的增资及员工

个人卡支付的奖金等事项，部分人员大额取现主要是用于家庭消费，相关个人账户均归账户开户人所有，资金来源于其自有资金、分红款、银行借款等，系正常范围内的资金往来，均存在客观证据证实。除上述情况外，上述人员不存在与发行人客户及实际控制人、供应商及实际控制人、发行人股东、发行人其他员工或其他关联自然人的大额频繁资金往来的情形，也不存在大额资金往来较多且无合理解释，或者频繁出现大额存现、取现情形。

三、结合上述情况，进一步说明针对发行人是否存在资金闭环回流、是否存在体外资金循环形成销售回款或承担成本费用、是否存在股份代持等情形所采取的具体核查程序、各项核查措施的覆盖比例和确认比例、获取的核查证据和核查结论，并就发行人内部控制是否健全有效、发行人财务报表是否存在重大错报风险发表明确意见

（一）是否存在资金闭环回流、是否存在体外资金循环形成销售回款或承担成本费用

保荐机构、申报会计师进行的核查如下：

1、具体核查程序及获取的核查证据

（1）核查包括公司及其控股股东、实际控制人、董事（外部董事除外）、监事、高管、关键岗位人员、主要关联法人等开立或控制的银行账户流水，确认其是否存在异常；

（2）对发行人资金管理相关内部控制进行测试，核查发行人资金管理相关的内部控制是否存在较大缺陷；

（3）获取报告期内发行人《已开立银行结算账户清单》并进行完整性核查，确保不存在银行账户不受发行人控制或未在发行人财务核算中全面反映的情形，核查发行人银行开户数量与现有业务的匹配性；

（4）将发行人及子公司报告期内的流水记录与银行日记账双向交叉比对，重点关注摘要、交易对手方、金额等信息，核查是否存在银行流水与银行日记账记录不一致的情形，并根据发行人及子公司银行流水中显示的交易对方的名称，与实际控制人、主要关联法人、董事（外部董事除外）、监事、高级管理人员等进行了交叉核对，重点关注与关联方之间的资金往来；核查发行人及子公司是否

存在大额或频繁取现，公司同一账户或不同账户之间是否存在日期、金额相近的异常大额资金进出的情形。

（5）查阅了发行人实际控制人、主要关联法人、董事（外部董事除外）、监事、高级管理人员、关键岗位人员的银行账户清单及银行流水，核查上述主体与发行人主要客户、主要供应商之间是否存在大额异常资金往来。

（6）查看公司流水，核查是否存在异常购买无实物形态资产或服务（如商标、专利技术、咨询服务等）的情形；

（7）获取公司采购合同、物流单据、采购发票、付款单据等资料，对公司采购循环执行穿行测试和内控测试程序，测试公司采购内部控制的运行有效性，核查是否存在异常资金流出；

（8）检查与客户签订的合同、发货单据、签收单、销售发票、回款单据等支持性单据，对公司的销售与收款内部控制循环进行了解并执行穿行测试和控制测试，核查是否存在异常资金流入；

（9）对公司主要客户进行了走访及视频访谈，确认其是否存在与公司实际控制人、董事（外部董事除外）、监事、高级管理人员、主要关联方存在资金往来、利益安排等情形；

（10）对公司主要供应商进行了走访及视频访谈，确认其是否存在与公司实际控制人、董事（外部董事除外）、监事、高级管理人员、主要关联方存在资金往来、利益安排等情形。

2、各项核查措施的覆盖比例和确认比例

（1）针对发行人及其子公司报告期内的银行账户，保荐人、申报会计师核查其报告期内全部交易的资金流水；

（2）针对公司控股股东、实际控制人、董事（外部董事除外）、监事、高级管理人员、关键岗位人员和关联自然人报告期内的银行账户，保荐机构、申报会计对单笔交易金额在 5 万元以上的流水核查覆盖比例和确认比例为 100%；

（3）对于发行人控股股东、实际控制人及其关系密切家庭成员直接或者间接控制的企业报告期内的银行账户，保荐机构、申报会计对单笔交易金额在 5

万元以上的流水核查覆盖比例和确认比例为 100%;

(4) 2020 年至 2023 年 1-6 月, 保荐机构、申报会计师通过走访及视频访谈的方式核查的客户销售金额占发行人当期销售收入的比例分别为 64.82%、70.77%、71.67%和 69.74%; 通过函证确认的收入占当期营业收入的比例分别为 69.79%、72.50%、78.25%和 78.62%;

(5) 报告期期内, 保荐机构、申报会计通过走访及视频访谈的方式核查的供应商采购金额占发行人当期采购总额的比例分别为 66.30%、70.49%、68.23%和 61.36%; 通过函证确认的采购金额占当期采购总额的比例分别为 80.42%、80.79%、73.23%和 74.79%。

经核查, 保荐机构、申报会计师认为: 报告期内发行人不存在资金闭环回流、体外资金循环形成销售回款或承担成本费用的情形。

(二) 发行人是否存在股份代持

保荐机构、申报会计师进行的核查如下:

(1) 核查包括发行人控股股东、实际控制人、发行人主要关联方、董事、监事、高管、关键岗位人员的资金流水, 确认是否存在大额异常情况;

(2) 获取发行人股东历年的增资入股资料, 包括定向发行协议、银行回单、公司章程、验资报告等, 核查发行人报告期内是否存在股份代持情形;

(3) 向主要股东访谈, 并获取相关声明, 核查是否存在股份代持情形。

经核查, 保荐机构、申报会计师认为: 截至本回复出具之日, 发行人不存在股份代持的情形。

(三) 发行人内部控制是否健全有效、发行人财务报表是否存在重大错报风险

报告期内, 发行人除存在第三方回款情形外, 不存在以下财务内控不规范的情形: (1) 向关联方或供应商开具无真实交易背景的商业票据, 通过票据贴现后获取银行融资; (2) 与关联方或第三方直接进行资金拆借; (3) 利用个人账户对外收付款项; (4) 出借公司账户为他人收付款项; (5) 违反内部资金管理规定对外支付大额款项、大额现金借支和还款、挪用资金等重大不规范情形; (6) 为满

足贷款银行受托支付要求，在无真实业务支持情况下，通过供应商等取得银行贷款或为客户提供银行贷款资金走账通道（简称“转贷”行为）；（7）通过关联方或第三方代收货款。

发行人第三方回款的主要为与自身经营模式相关，符合行业经营特点的第三方回款，是基于正常销售业务形成，具有商业合理性，不存在虚构交易或调节账龄的情形。发行人及实际控制人、董监高或其他关联方与第三方回款的支付方不存在关联关系或其他利益安排，公司第三方回款与相关销售收入勾稽一致，具有可验证性，不影响销售循环内部控制有效性的认定。

根据《中华人民共和国会计法》和《上市公司内部控制指引》，结合公司实际情况，发行人制定了《公司章程》《股东大会制度》《董事会制度》《监事会制度》《独立董事工作细则》《关联交易管理制度》《财务管理制度》等制度，用于规范公司管理。

申报会计师对发行人的内部控制情况进行了鉴证，已出具《内部控制鉴证报告》，认为发行人按照《企业内部控制基本规范》和相关规定于 **2023 年 6 月 30 日** 在所有重大方面保持了与财务报表相关的有效的内部控制。

申报会计师已出具**大信审字[2023]第 32-00053 号**审计报告，认为发行人的财务报表在所有重大方面按照企业会计准则的规定编制，公允反映了发行人 2020 年 12 月 31 日、2021 年 12 月 31 日、2022 年 12 月 31 日、**2023 年 6 月 30 日** 的财务状况以及 2020 年度、2021 年度、2022 年度、**2023 年 1-6 月** 的合并及母公司经营成果和现金流量。

经核查，保荐机构和申报会计师认为：发行人内部控制健全有效，发行人财务报表不存在重大错报风险。

（本页无正文，为安徽久易农业股份有限公司《关于安徽久易农业股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的审核问询函之回复》之签章页）



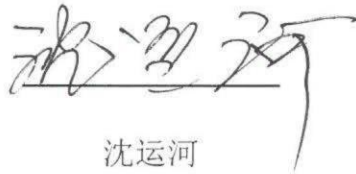
安徽久易农业股份有限公司

2023年9月25日

发行人董事长声明

本人已认真阅读《关于安徽久易农业股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的审核问询函之回复》的全部内容，确认回复的内容真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并承担相应的法律责任。

董事长：



沈运河

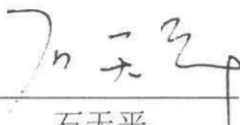
安徽久易农业股份有限公司

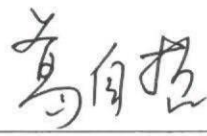


2023年9月25日

（本页无正文，为国元证券股份有限公司《关于安徽久易农业股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的审核问询函之回复》之签章页）

保荐代表人：


石天平


葛自哲

国元证券股份有限公司

2023年9月25日



保荐机构董事长声明

本人已认真阅读《关于安徽久易农业股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的审核问询函之回复》的全部内容，了解回复涉及问题的核查过程、本保荐机构的内核和风险控制流程，确保本保荐机构按照勤勉尽责原则履行核查程序，审核问询函回复不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性、及时性承担相应的法律责任。

保荐机构董事长：



沈和付

国元证券股份有限公司

2023年4月25日

