



英科新创（厦门）科技股份有限公司

创业板上市委审议意见的落实函之回复报告

保荐机构（主承销商）



广东省深圳市福田区中心三路8号卓越时代广场（二期）北座

深圳证券交易所：

贵所于 2022 年 7 月 15 日出具的审核函（2022）010634 号《关于创业板上市委审议意见的落实函》（简称“落实函”）已收悉，中信证券股份有限公司作为保荐人（主承销商），与发行人对落实函所列问题认真进行了逐项落实，现回复如下，请予审核。

如无特别说明，本回复报告中的简称或名词的释义与招股说明书（注册稿）中的相同。

本回复报告的字体：

落实函所列问题：	黑体
对落实函所列问题的回复：	宋体（不加粗）
对招股说明书的引用：	楷体（不加粗）
对招股说明书的修改、补充：	楷体加粗

目 录

问题	4
----------	---

问题：请发行人在招股说明书重大事项提示部分充分披露发行人报告期收入增长率低于同行业可比公司的情况及相关风险。

回复：

一、发行人说明

（一）报告期内，发行人与同行业可比公司收入变动情况

报告期内，发行人及同行业可比公司收入变动情况如下：

单位：万元

公司名称	2022年1-6月		2021年度		2020年度		2019年度
	金额	变动	金额	变动	金额	变动	金额
安图生物	207,024.96	9.95%	376,591.70	26.45%	297,813.16	11.15%	267,943.56
万泰生物	592,972.76	106.24%	575,032.91	144.25%	235,425.68	98.88%	118,375.42
亚辉龙	233,703.92	296.82%	117,789.62	17.91%	99,900.70	13.87%	87,735.79
万孚生物	403,362.61	140.02%	336,104.33	19.57%	281,084.13	35.64%	207,232.09
平均值	359,266.06	104.49%	351,379.64	53.74%	228,555.92	34.19%	170,321.72
发行人	39,701.16	30.99%	60,616.90	13.83%	53,249.79	-10.88%	59,748.94

注：2022年1-6月的增长率已年化计算。

报告期内，发行人的营业收入分别为 59,748.94 万元、53,249.79 万元、60,616.90 万元和 39,701.16 万元。2019 年度至 2021 年度，发行人营业收入的年均复合增速为 0.72%，同行业可比公司安图生物、万泰生物、亚辉龙和万孚生物的营业收入年均复合增速分别为 18.55%、120.40%、15.87%和 27.35%。发行人报告期营业收入增速低于同行业可比公司，主要系发展战略差异、业务布局差异及新冠病毒检测试剂市场开拓等因素影响所致。具体如下：

发行人长期以来定位于基础医疗和公共卫生市场，重点布局传染病 POCT 诊断产品和酶联免疫产品，为各级医疗机构特别是价格敏感的二级及二级以下的基层医疗机构提供高性价比的诊断试剂产品。上述医疗机构多数不具备中心实验室、缺少专业技术人员、检测样本数量少而分散且对价格较为敏感，需要小型化、操作简单、价格适中、性能稳定的产品，发行人的 POCT 诊断产品和酶联免疫诊断产品契合上述场景的临床诊断需求，在该等应用场景下具有不可取代的优势。由于上述场景的市场需求较为平稳，且市场竞争格局稳定，因此发行人的收入增长相对平稳。在新冠检测试剂业务方面，新冠肺炎疫

情爆发初期欧美国家对新冠检测试剂的需求较大，较早取得相关市场准入有利于建立市场和渠道资源。虽然公司取得市场准入时间与可比公司差异较小，但公司既有的传染病检测产品销售终端及渠道资源集中在非洲、拉美等国家或地区，该等区域对新冠检测试剂的需求相对较小，因此受新产品市场推广、渠道建设等因素影响，发行人的新冠检测试剂产品销售收入低于可比公司。

安图生物、亚辉龙侧重于布局化学发光诊断产品，该类产品具有单价高、配套检测仪器使用等特点，主要应用于中大型医院的检验科，产品的出厂价较高，因此收入规模相对较大。此外，受化学发光诊断领域进口替代利好因素及新产品上线等影响，安图生物、亚辉龙的产品放量较快，因此收入增速较高。**2022年1-6月，亚辉龙收入增速较快主要系新冠肺炎检测试剂销售放量所致。**

万泰生物侧重于布局酶联免疫、化学发光诊断及疫苗产品等领域，报告期内万泰生物收入增速较快主要系疫苗获批上市销售及新冠肺炎检测试剂销售放量等因素影响所致。

万孚生物侧重于布局胶体金和免疫荧光等 POCT 诊断产品，其中免疫荧光产品具有单价相对较高、配套检测仪器使用等特点，产品的出厂价较高，因此收入规模相对较大。此外，受新冠肺炎检测试剂销售放量及新产品上市销售等影响，万孚生物报告期内的收入增速较快。

综上，发行人报告期营业收入增速低于同行业可比公司，主要系发展战略差异、业务布局差异及新冠病毒检测试剂市场开拓等因素影响所致，具有合理性。

（二）相关风险提示

发行人已在招股说明书“重大事项提示”之“二、发行人特别提示投资者关注的风险”之“（一）收入增速低于同行业可比公司的风险”及“第四节 风险因素”之“二、经营风险”之“（一）收入增速低于同行业可比公司的风险”中进行风险提示如下：

“报告期内，公司的营业收入分别为 59,748.94 万元、53,249.79 万元、60,616.90 万元和 39,701.16 万元。2019 年度至 2021 年度，公司营业收入的年均复合增速为 0.72%，同行业可比公司安图生物、万泰生物、亚辉龙和万孚生物的营业收入年均复合增速分别为 18.55%、120.40%、15.87%和 27.35%。公司报告期营业收入增速低于同行业可比公

司,主要系发展战略差异、业务布局差异及新冠病毒检测试剂市场开拓等因素影响所致。若公司未来不能强化业务布局和市场拓展以推动收入持续增长,可能在市场竞争中处于不利地位,导致公司市场份额下降,并将对公司经营业绩产生不利影响。”

二、保荐机构核查情况

(一) 核查程序

保荐机构执行了以下核查程序:

1、查阅可比公司的年度报告、招股说明书等公开文件,分析可比公司的发展战略、业务布局及收入变动情况及其原因;

2、访谈发行人的董事长及销售相关负责人,了解发行人的发展战略、业务布局及收入变动情况及其原因;

3、查阅相关研究报告,分析发行人及可比公司所处细分体外诊断行业领域的市场发展态势和市场增速情况。

(二) 核查意见

经核查,保荐机构认为:

发行人报告期营业收入增速低于同行业可比公司,主要系发展战略差异、业务布局差异及新冠病毒检测试剂市场开拓等因素影响所致,具有合理性。发行人已在招股说明书中补充相关风险提示。

（本页无正文，系《英科新创（厦门）科技股份有限公司创业板上市委审议意见的落实函之回复报告》之盖章页）



英科新创（厦门）科技股份有限公司

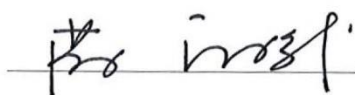
法定代表人：焦鲁闽

焦鲁闽

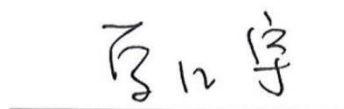
2022年9月22日

(本页无正文，系《英科新创（厦门）科技股份有限公司创业板上市委审议意见的落实函之回复报告》之盖章页)

保荐代表人：



洪立斌



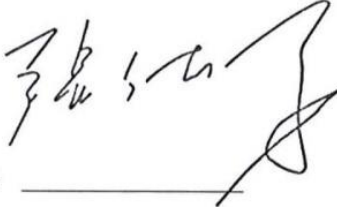
夏红宇



2022年 9 月 22 日

保荐机构（主承销商）董事长声明

本人已认真阅读英科新创（厦门）科技股份有限公司创业板上市委审议意见的落实函之回复报告的全部内容，了解报告涉及问题的核查过程、本公司的内核和风险控制流程，确认本公司按照勤勉尽责原则履行核查程序，上市委审议意见的落实函回复报告不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性、及时性承担相应法律责任。

保荐机构董事长：_____ 

张佑君



2022年9月22日